



DOMINION

Presentación de Resultados 1 trimestre 2026

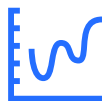
7 MAYO 2026

ADVERTENCIA

- Este documento ha sido elaborado por Global Dominion Access, S.A. ("Dominion") y tiene carácter meramente informativo. No deberá depositarse ninguna confianza alguna con ninguna finalidad en la información contenida en este documento o en su integridad, exactitud o imparcialidad. Este documento y la información contenida en el mismo son estrictamente confidenciales y le son facilitados exclusivamente para su información. La información no deberá ser copiada, distribuida, reproducida o transmitida, directa o indirectamente, en todo o en parte, o revelada por cualquier destinatario, a cualquier otra persona (pertenzca o no a la organización interna de dicha persona o entidad) ni publicada en su totalidad o en parte con ningún propósito o bajo ninguna circunstancia.
- Este documento es un anuncio y no un folleto a los efectos de las respectivas medidas de implementación de la Directiva 2003/71/CE (esa Directiva, junto con las respectivas medidas de implementación, la "Directiva de Folletos") y, como tal, no constituye ni forma parte de ninguna oferta de venta o suscripción o invitación para comprar o suscribir, ni una solicitud de oferta para comprar o suscribir, valores de Dominion ni de ninguna de sus filiales o sociedades participadas, ni tampoco podrá, ni este documento ni ninguna de sus partes, ni el hecho de su distribución, podrá constituir la base de, o tomarse en consideración en relación con, ningún contrato o decisión de inversión. Los inversores no deben suscribir o comprar ninguno de los valores referidos en este documento salvo con base en la información contenida en un folleto que, en su caso, sea publicado de conformidad con la Directiva de Folletos. La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a cambios.
- Este documento no es una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. La información aquí contenida no constituye una oferta de venta de valores en los Estados Unidos, Australia, Canadá o Japón. No podrán ofrecerse ni venderse valores en los Estados Unidos salvo que hayan sido registrados o estén exentos de la obligación de registro. Mediante el presente documento no se solicita dinero, valores ni ninguna otra contraprestación y, si se enviasen en respuesta a la información aquí contenida, no serán aceptados. Copias del presente documento no están siendo, y no deberían ser, distribuidas o enviadas a los Estados Unidos. Este documento no constituye una oferta de venta de valores en el Reino Unido ni en ninguna otra jurisdicción. La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede, asimismo, estar restringida por la ley y las personas en posesión de este documento deberían informarse acerca de tales restricciones, derivadas de la utilización del presente documento o de su contenido y observar su cumplimiento.
- Determinada información financiera y estadística contenida en este documento está sujeta a ajustes de redondeo. Por tanto, cualesquiera discrepancias entre los importes totales y el resultado de la suma de los importes contenidos en este documento se deben al redondeo. Ciertas medidas financieras de gestión incluidas en este documento no han sido objeto de auditoría financiera.
- La información y opiniones contenidas en este documento se proporcionan en la fecha de este documento y están sujetas a verificación, finalización y modificación sin previo aviso. Ni Dominion, ni ninguna entidad matriz o filial participada por Dominion, ni ninguna entidad filial de esas entidades matrices, ni ninguno de los consejeros, directivos, empleados, agentes, personas asociadas o asesores asume ninguna obligación de modificar, corregir o actualizar este documento o de facilitar a su destinatario acceso a cualquier información adicional que pudiese surgir en relación con el mismo.

Cuenta de resultados 1T_

Ventas



Crecimiento orgánico de las ventas +5,3% a moneda constante respecto a 1T 2025.

Las desinversiones llevadas a cabo suponen un -9,5% y el efecto FOREX un -2,2%.

Márgenes



Crecimiento **orgánico** del **+2,5%**.

EBITDA del **13,4% s/ventas** (vs. 13,6 1T2025), debido a la reducción del peso de GDT-Proyectos (segmento de mayores márgenes) frente a los negocios recurrentes.

Resultado



A **perímetro constante** se mantiene un **nivel similar de resultado**,

que combina un ligero aumento de las amortizaciones con **mejora de los costes financieros**.

Cuenta de resultados 1T y evolución comparativa_

Las **desinversiones estratégicas** llevadas a cabo durante 2025 afectan a la comparabilidad de **ingresos y márgenes**. El análisis a perímetro constante refleja la evolución real del negocio, que **sigue creciendo de manera orgánica**.

(Millones de €)

	1T 2025	1T 2025 Comparable*	%	1T 2026
Cifra de negocio consolidada ⁽¹⁾	264,1	239,0	+3%	247,2
EBITDA ⁽²⁾	35,9	32,7	+1%	33,0
% EBITDA s/ cifra negocio	13,6%	13,7%		13,4%
EBIT ⁽²⁾	19,8	17,1		16,0
% EBIT s/ cifra negocio	7,5%	7,1%		6,5%
Resultado Neto Atribuible sin interrumpidas	9,9	8,0	-1%	7,9
Resultado Neto Atribuible	9,1	7,1		7,0

La **facturación** crece orgánicamente **(+5,3%)**

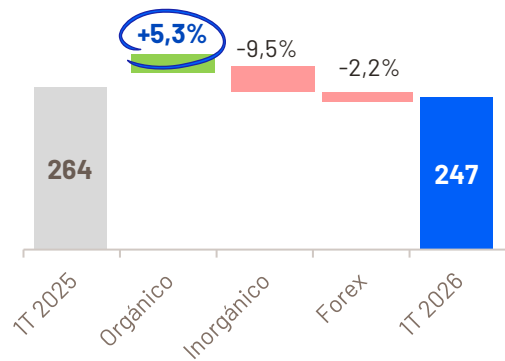
El **EBITDA** crece orgánicamente **(+2,5%)**

(* Datos de 1T 2025 reexpresados para reflejar perímetro constante (ver Apéndice)

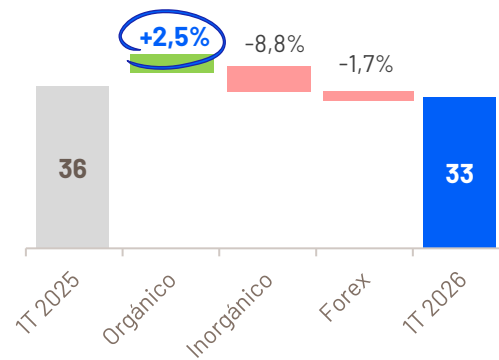
Orgánico- Inorgánico- Forex_

Evolución operativa sólida con **crecimiento orgánico en ventas y EBITDA, sostenido por un modelo de negocio altamente recurrente**, el cual se ha mantenido incluso en un entorno geopolítico complejo y exigente.

La **facturación** crece orgánicamente **(+5,3%)**



El **EBITDA** crece orgánicamente **(+2,5%)**

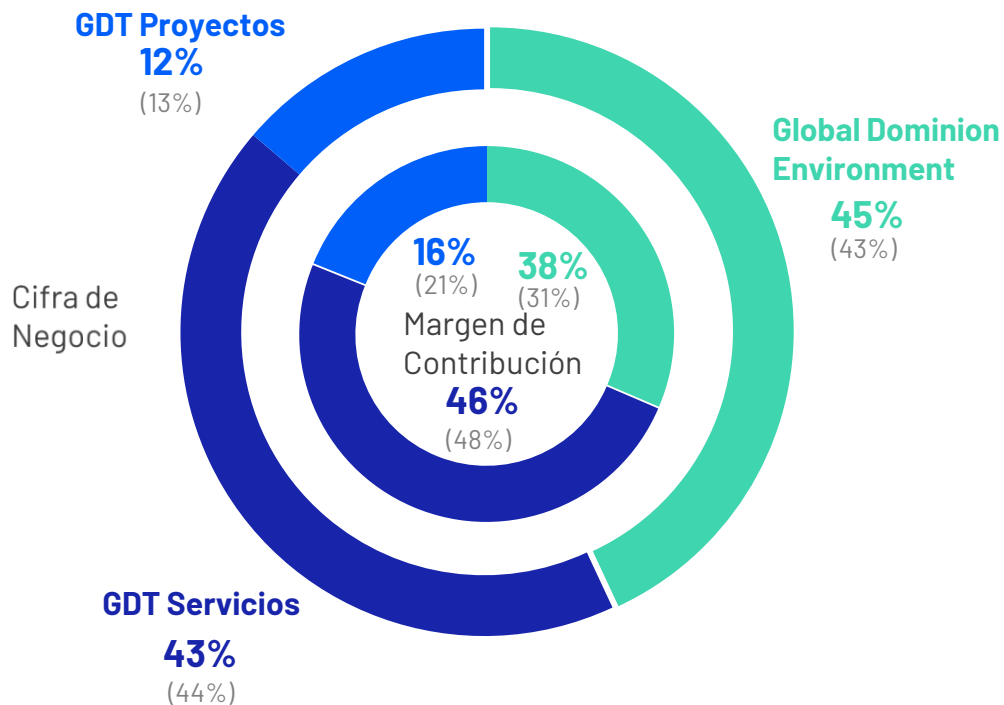


Siguiendo el Plan 2023-2026 se ha continuado con las **desinversiones estratégicas**:

- ✓ Negocio industrial Francia
- ✓ Cadena de Tiendas Orange (B2C)
- ✓ Operador móvil virtual (B2C)

Detalle por Segmentos_

La **segmentos recurrentes superan el 80%** (vs. objetivo estratégico **> 60%**), máximo histórico, consolidando un modelo de **negocio sólido y predecible**; preparado para desenvolverse con fortaleza en entornos complejos. **GDE y GDT Servicios** proporcionan dicha recurrencia.



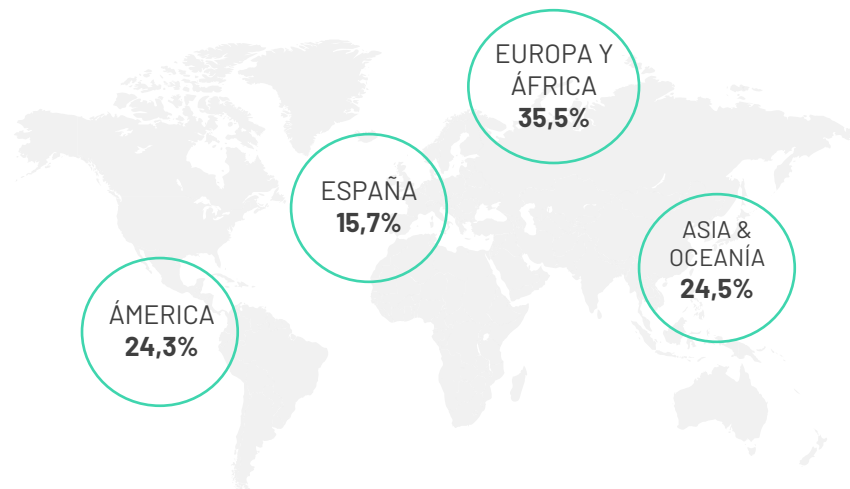
(*) En gris datos de 1T 2025

Global Dominion Environment_

Global Dominion Environment (GDE)

- ✓ La facturación **crece orgánicamente** un **+4,3%**
- ✓ Es el segmento con mayor **impacto por divisa** -5,3%
- ✓ El margen de contribución mejora de forma significativa, con un crecimiento del +12,4% y una **expansión del margen** hasta alcanzar el **13,4%** sobre ventas (vs 11,8% 1T 2025*)
- Se mantiene un sólido **impulso en proyectos de descarbonización**, con adjudicaciones especialmente en servicios de eficiencia energética en América y Europa
- Destacan el contrato a largo plazo con Ternium en México para la mejora de la eficiencia térmica (43 M€ en 7 años), así como **contratos recurrentes** en plantas de Waste to Energy en Europa.
- Consolidación de la actividad de **economía circular** con recurrencia tanto en España como a nivel internacional.
- El **entorno geopolítico** actual ha generado impactos puntuales en la actividad localizada en los países del Golfo, por problemas de ejecución en campo, con un efecto acotado.

Desglose facturación 1T 2026 GDE



	1T 2025*		1T 2026
Cifra de Negocio_	112,7 M€	-1%	111,6M€
MC⁽³⁾_	13,3 M€	+12%	15,0 M€

(* Datos de 1T 2025 reexpresados para reflejar perímetro constante (ver Apéndice)

GDT Servicios_

GDT Servicios

- ✓ Fuerte **crecimiento orgánico del +17,1%**.
- ✓ Con un margen de contribución del **17,4% sobre ventas**.
- El crecimiento se apoya en la aceleración de la electrificación y las redes inteligentes, con contratos en crecimiento multianuales de **carácter recurrente** en España y Latinoamérica, como por ejemplo la **renovación y ampliación del contrato de Enel Colombia por 5 años**.
- Este segmento ha concentrado la mayor parte de las **desinversiones**, por la venta de negocios B2C no estratégicos, de acuerdo a la simplificación prevista en nuestro plan estratégico.
- Adicionalmente, la **integración de Verne** refuerza las capacidades en servicios de telecomunicaciones en España y Marruecos, facilitando la entrada y desarrollo en este **nuevo mercado**.

GDT Servicios
43%



	1T 2025*		1T 2026
Cifra de Negocio_	91,0 M€	+17%	106,3 M€
MC⁽³⁾_	17,1 M€	+8%	18,5 M€

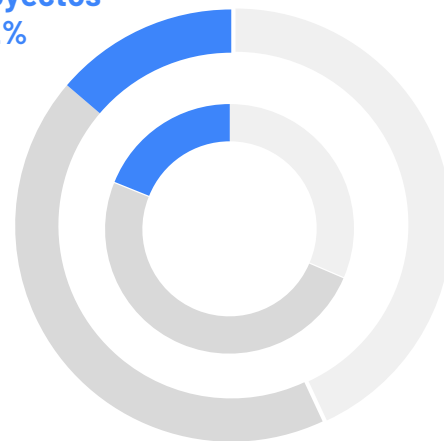
(* Datos de 1T 2025 reexpresados para reflejar perímetro constante (ver Apéndice)

GDT-Proyectos_

GDT Proyectos

- ✓ Margen de contribución mantiene niveles altos, del **21,4% sobre ventas**.
- La **cartera de proyectos** asciende a 388M€, **sin cancelaciones** pese al entorno global actual.
- Se observa una ralentización en la ejecución de proyectos, influida por el **aumento de la cautela en la toma de decisiones de inversión**, debido al contexto geopolítico actual.

GDT Proyectos
12%



	1T 2025*		1T 2026
Cifra de Negocio_	35,3 M€	-17%	29,3 M€
MC⁽³⁾_	8,7 M€	-27%	6,3 M€

(*) Datos de 1T 2025 reexpresados para reflejar perímetro constante (ver Apéndice)

Apéndice_

- (1) **Cifra de negocio consolidada:** La Cifra de negocio consolidada según Estados financieros.
- (2) **EBITDA:** Resultado neto de explotación + Amortización / **EBIT:** Resultado neto de explotación
- (3) **Margen de Contribución:** EBITDA previo a gastos de estructura y administración central.
- (4) **Deuda Financiera Neta:** Deuda financiera a largo y corto plazo +/- Instrumentos financieros derivados - tesorería y otros activos líquidos a corto.
- (5) **Flujo de Caja Operativo:** EBITDA - CAPEX recurrente - Variación CNO - Resultado financiero neto - Impuestos (excluidas las operaciones inorgánicas)
- (6) **RONA:** EBITA / (Activos no corrientes - Impuestos diferidos de activo - Fondo de comercio sin desembolso + Amortización PPA año en curso + CNO excluidas las adquisiciones del año en curso).
- (7) **CNO:** Circulante Neto Operativo
- (8) **El perímetro de consolidación varía respecto a 1T 2025 por:** la venta de las actividades de Global Dominion France (Diciembre 2025), cartera de clientes del operador móvil virtual TTB (Inicio 2025) y las tiendas Conexión (Enero 2026) por lo que en 1T 2026 no incorpora 3 meses de estas actividades. Asimismo, el 1T 2026 incorpora 3 meses de las sociedades adquiridas en 2025: Ecogestión (3T 2025) y ZCR (4T 2025).

Ayudamos a nuestros clientes a transformarse para ser más eficientes y sostenibles.

Creemos en la tecnología como vía para lograrlo.

Somos Dominion.



DOMINION

Sede

Pío Baroja 3

48001 BILBAO (ESPAÑA)

Teléfono: (+34) 944 793 787

[dominion-global.com](https://www.dominion-global.com)

© Dominion 2026