

DOMINION

Análisis de resultados 6 meses 2025

INDICE

Contenido

1.	Introducción	3
1.1.	Contexto	3
1.2.	Efectos inorgánicos y no recurrentes	5
2.	Información económico financiera	7
2.1.	Destacados	7
2.2.	Cifra de negocio	7
2.3.	Márgenes operativos	8
2.4.	EBITDA	9
2.5.	Amortización	9
2.6.	Gastos financieros	10
2.7.	Beneficio neto	11
2.8.	Principales movimientos de partidas de Balance	12
3.1.	Global Dominion Environment (GDE)	13
3.2.	Global Dominion Tech-Energy (GDT)	14
3.2.1.	GDT Servicios	14
3.2.2.	GDT- Proyectos	15
4.	Otra información	17
4.1.	Estructura accionarial	17
4.2.	Retorno al accionista	17

1. Introducción

1.1. Contexto

La guerra arancelaria iniciada por el gobierno estadounidense de Donald Trump y su efecto en el comercio global continúa su curso, con vaivenes e incrementos de la incertidumbre con cada noticia, a medida que cada país o bloque económico va negociando y alcanzando un acuerdo definitivo con Estados Unidos.

Tal y como indicamos en el anterior reporte, si bien la guerra arancelaria no afecta directamente a DOMINION al ser proveedores de servicios (no importando-exportando productos) y con presencia local en Estados Unidos, las implicaciones de esta nueva guerra si pueden llegar a afectar de una manera indirecta por movimientos de otras variables macroeconómicas y/o en la medida en que afecte a sus clientes. La incertidumbre generada puede provocar que los diferentes agentes económicos (gobiernos y empresas) paraliquen temporalmente ciertas inversiones que retrasen en el tiempo alguno de los proyectos que DOMINION tiene en cartera, aunque dicha posibilidad también es bastante limitada.

Respecto a la situación geopolítica mundial y sumado a lo anterior, las guerras de Ucrania e Israel continúan activas y no se prevé una finalización de las mismas en el corto plazo, pese a los intentos y peticiones de los principales países y líderes mundiales. En el caso de la guerra de Israel, incluso se ha producido un aumento de la tensión en la zona. Con todo ello, dichos conflictos bélicos continúan haciendo que la economía mundial esté viviendo un momento de inestabilidad financiera global cuya finalización es impredecible.

En cuanto a la política monetaria, el Banco Central Europeo ha continuado con la bajada de los tipos de interés en este segundo trimestre, con dos bajadas de 25 puntos básicos hasta alcanzar el 2%. Sin embargo, el organismo considera que ha logrado su objetivo de estabilidad de precios y que los próximos movimientos dependerán de la evolución de la guerra arancelaria. Por su lado, la Reserva Federal no ha realizado ninguna modificación en este trimestre y los tipos continúan en los niveles del 4,5%, lo que no ha hecho más que incrementar la divergencia entre ambas políticas monetarias.

Fruto de esta divergencia y la desconfianza de la economía global sobre las políticas económicas estadounidenses, que no prevén mejorar la delicada situación financiera y de déficit del país, la percepción del dólar americano como valor refugio se ha visto fuertemente deteriorada, y con ello se ha producido en los últimos meses una importante devaluación del billete verde, lo que ha supuesto para muchas compañías, incluida DOMINION, importantes diferencias de cambio y de conversión en sus posiciones denominadas en dólares y que por tanto, tienen reflejo en los números presentados.

A pesar de todo lo anterior, DOMINION presenta en estos seis primeros meses de 2025 unos resultados que evolucionan positivamente conforme a lo establecido en el Plan Estratégico 2023-2026, en donde se siguen recogiendo los frutos del proceso de simplificación y por ende el incremento de la recurrencia y rentabilidad de las diferentes actividades y negocios. A esto, hay que sumarle la importante operación de desinversión de parques fotovoltaicos en República Dominicana, que pone en valor parte del valor oculto de la compañía y que cristaliza la estrategia que la compañía ha venido marcando en los últimos años.

1.2. Efectos inorgánicos y no recurrentes

Efecto inorgánico en ventas:

El efecto inorgánico en la facturación del trimestre ha sido de -77,3M€ (-40,5M en 2T), debido a las variaciones de perímetro respecto a 1S 2024. El efecto en EBITDA, por su parte, ha sido de 4,0M€ (2,2M€ en 2T) y de 2,7M€ (1,5M€ en 2T) en beneficio neto.

Esta cifra engloba las magnitudes propias de las actividades que han sido desinvertidas, principalmente la actividad de mantenimiento industrial vendida a Serveo (noviembre 2024) y otras desinversiones menores. No se han llevado a cabo inversiones con efecto en este primer semestre del año.

Estas desinversiones estratégicas están enmarcadas en el proceso de simplificación recogido en el Plan Estratégico 2023-2026 de la compañía, con el objetivo de poner el foco en actividades core sostenibles.

Efecto de la desinversión de la actividad de mantenimiento industrial en la Cuenta de Resultados:

Dado que las desinversiones llevadas a cabo suponían un porcentaje significativo de las cifras del 1S 2024, se presenta un "1S 2024 comparable" para poder comparar adecuadamente ambos periodos.

En lo sucesivo, se mostrarán los importes originales (1S 2024) en la primera columna y se añadirá una segunda (1S 2024 comparable), donde se eliminan las cifras correspondientes a las actividades desinvertidas, y serán estas cifras "comparables" las utilizadas para realizar las comparaciones con los resultados del primer semestre de 2025.

Efecto de la desinversión de los seis parques fotovoltaicos en República Dominicana:

Con fecha 21 de julio de 2025, se ha anunciado la venta de los seis parques fotovoltaicos construidos en República Dominicana a fondos de inversión dominicanos gestionados por Pioneer Funds y JMMB Funds Sociedades Administradoras de Fondos de Inversión (SAFI's).

La transacción supone la venta del 80% de la propiedad que ostenta DOMINION en el momento de la firma, mientras que el 20% restante será mantenido por DOMINION durante tres años con el objetivo de fortalecer su relación con el nuevo socio y afianzar su posición para el desarrollo del pipeline de proyectos futuros en el país.

La valoración del 100% de los seis parques fotovoltaicos (Enterprise Value) asciende a aproximadamente 375 millones de dólares americanos. La venta del 80% supone una entrada de

caja (Equity Value) para la compañía de 102 millones de dólares americanos, de los cuales 82 millones de dólares americanos se harán efectivos durante este ejercicio 2025, siendo el resto un precio aplazado.

La operación de desinversión de estos activos, que no tiene un impacto significativo en los resultados del grupo, representa un paso clave en la estrategia de simplificación de la compañía, además de un importante refuerzo de la posición financiera.

Tanto la deuda asociada a los proyectos (Project finance) y los resultados operativos de los parques son tratados en las cuentas anuales de DOMINION por "puesta en equivalencia".

Desembolsos por operaciones corporativas y otros compromisos de pago:

Durante los primeros 6 meses del año no se ha producido ningún desembolso por earn outs ni por otros motivos extraordinarios.

El contrato de liquidez supone en el semestre una salida de caja de 0,06M€ adicionales.

2. Información económico financiera

2.1. Destacados



- Crecimiento orgánico total de las ventas de un +10% a moneda constante respecto al primer semestre de 2024, que supera con creces el guidance establecido por la compañía.
- El EBITDA continúa mejorando de forma progresiva, alcanzando el 13,7% sobre ventas gracias a la desinversión de actividades con menores márgenes y el enfoque hacia actividades más rentables.
- El beneficio neto recurrente en términos comparables crece hasta los 19M€ versus los 13,6M€ del primer semestre de 2024. Sin embargo, la cuenta de pérdidas y ganancias refleja una corrección valorativa, one off y sin efecto en el flujo de caja de 14M€, como consecuencia de valorar el portfolio de activos fotovoltaicos de República Dominicana tras la fuerte devaluación de dólar americano.

2.2. Cifra de negocio

(Millones de €)	6M 2024	6M 2024 Comparable	%	6M 2025
Cifra de negocio consolidada	571,4	494,1	8,8%	537,6

DOMINION cierra el primer semestre del año con una cifra de negocio que alcanza los 537,6 millones de euros.

Esta cifra supone un crecimiento de un +8,8% respecto a la cifra a perímetro comparable del año anterior.

El desglose de este crecimiento sobre la cifra total ventas del primer semestre de 2024 (571,4M€), supone un crecimiento orgánico positivo del +9,6%, un efecto del FOREX del -2,0% y un efecto inorgánico que ha restado un 13,5%, consecuencia de las desinversiones comentadas en el punto anterior.

El crecimiento orgánico alcanza una cifra muy por encima, casi el doble, del *guidance* establecido en el Plan Estratégico y pone de manifiesto la fortaleza del crecimiento de la actividad al mismo tiempo que la compañía ejecuta su plan de simplificación.

2.3. Márgenes operativos

(Millones de €)	6M 2024	6M 2024 Comparable	%	6M 2025
Cifra de negocio consolidada	571,4	494,1	8,8%	537,6
Margen de contribución	85,1	80,9	7,9%	87,3
% MC s/ cifra negocio	14,9%	16,4%		16,2%

Los márgenes operativos alcanzan 87,3M€ y continúan mostrando una fuerte tendencia de crecimiento, superando tanto la cifra comparable del año anterior (80,9M€), como la cifra original (85,1M€). El crecimiento respecto a la cifra comparable asciende al +7,9%, una vez descontado el margen atribuido a las actividades desinvertidas.

El porcentaje sobre la cifra de negocio también se ve positivamente afectado por la desinversión de actividades con márgenes de contribución inferiores, como es el caso de las actividades industriales multitécnicas, y que representan el grueso del movimiento inorgánico tanto a nivel de ingresos como de margen. Con todo ello, el margen de contribución alcanza un 16,2% sobre ventas, y superando el 16,0% presentado en el primer trimestre de 2025, lo confirma la tendencia y expansión progresiva de los márgenes.

2.4. EBITDA

(Millones de €)	6M 2024	6M 2024 Comparable	%	6M 2025
Cifra de negocio consolidada	571,4	494,1	8,8%	537,6
Margen de contribución	85,1	80,9	7,9%	87,3
% MC s/ cifra negocio	14,9%	16,4%		16,2%
EBITDA	71,3	67,3	9,6%	73,8
% EBITDA s/ cifra negocio	12,5%	13,6%		13,7%

Se alcanza un EBITDA de 73,8M€, un +9,6% superior al primer semestre comparable de 2024, y con un EBITDA sobre ventas que continúa creciendo y alcanza el 13,7%, máximos históricos de la compañía y superior al 13,6% reportado en el trimestre anterior.

Por un lado, esta mejora de la rentabilidad global del negocio, que también se observa en el margen de contribución, es efecto del proceso de simplificación con la desinversión de actividades menos rentables y el enfoque y crecimiento en actividades más rentables.

La estructura central se sitúa al cierre del semestre en 2,5% sobre ventas, lo que sigue mostrando apalancamiento operativo dado que se mantiene sin grandes variaciones a lo largo de los trimestres a pesar del crecimiento en facturación y EBITDA.

2.5. Amortización

(Millones de €)	6M 2024	6M 2024 Comparable	%	6M 2025
Cifra de negocio consolidada	571,4	494,1	8,8%	537,6
Margen de contribución	85,1	80,9	7,9%	87,3
% MC s/ cifra negocio	14,9%	16,4%		16,2%
EBITDA	71,3	67,3	9,6%	73,8
% EBITDA s/ cifra negocio	12,5%	13,6%		13,7%
Amortización	-30,7	-30,2		-35,2
EBIT	40,6	37,1	4,0%	38,6
% EBIT s/ cifra negocio	7,1%	7,5%		7,2%

El importe de las amortizaciones se incrementa por CAPEX de ejercicios anteriores, crecimiento y evolución del negocio de renting de dispositivos móviles y amortización relativa a derechos de uso bajo IFRS16, con mayor número de contratos de renting en el mundo de la economía circular.

A pesar de dicho crecimiento, el EBIT continúa incrementándose en términos absolutos respecto al semestre comparable de 2024, alcanzando los 38,6M€.

2.6. Gastos financieros y otros gastos de Balance

(Millones de €)	6M 2024	6M 2024 Comparable	%	6M 2025
Cifra de negocio consolidada	571,4	494,1	8,8%	537,6
Margen de contribución	85,1	80,9	7,9%	87,3
% MC s/ cifra negocio	14,9%	16,4%		16,2%
EBITDA	71,3	67,3	9,6%	73,8
% EBITDA s/ cifra negocio	12,5%	13,6%		13,7%
Amortización	-30,7	-30,2		-35,2
EBIT	40,6	37,1	4,0%	38,6
% EBIT s/ cifra negocio	7,1%	7,5%		7,2%
Gastos financieros		-20,0		-15,2
Rdos. Puesta en equivalencia		-0,1		0,0
Diferencias de cambio		0,2		-0,7
Corrección valorativa R. Dominicana		0,0		-14,0

Se ha producido un descenso de alrededor del 25% de los gastos financieros respecto al mismo periodo del año anterior por las sucesivas bajadas de los tipos de interés iniciadas a mitad del ejercicio 2024, en la línea con lo visto ya en el primer trimestre del año y lo que es previsible de cara a los próximos trimestres.

En el resultado neto, que agrupa además la puesta en valor razonable, la puesta en equivalencia y las diferencias de cambio, existe una corrección valorativa por importe de 14M€ sobre los activos fotovoltaicos de República Dominicana, derivada principalmente de la fuerte devaluación del dólar americano a fecha de cierre del semestre. Se trata de un ajuste de naturaleza extraordinaria, fruto de ajustar a valor razonable los activos y pasivos de los parques de República Dominicana, que no tiene efecto en el flujo de caja de la compañía.

2.7. Beneficio neto

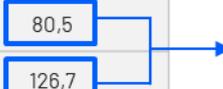
(Millones de €)	6M 2024	6M 2024 Comparable	%	6M 2025
Cifra de negocio consolidada	571,4	494,1	8,8%	537,6
Margen de contribución	85,1	80,9	7,9%	87,3
% MC s/ cifra negocio	14,9%	16,4%		16,2%
EBITDA	71,3	67,3	9,6%	73,8
% EBITDA s/ cifra negocio	12,5%	13,6%		13,7%
Amortización	-30,7	-30,2		-35,2
EBIT	40,6	37,1	4,0%	38,6
% EBIT s/ cifra negocio	7,1%	7,5%		7,2%
Resultado financiero	-20,5	-19,9		-30,0
EBT	20,1	17,2		8,7
Impuestos	1,4	1,6		-0,4
Minoritarios	-1,0	-1,0		-1,5
Interrumpidas	-4,2	-4,2		-1,7
Resultado Neto Atribuible	16,3	13,6		5,0
Resultado Neto sin ONE-OFF R.DOMINICANA		13,6	40%	19,0

DOMINION alcanza un resultado neto atribuible de 5 millones de euros que, excluido el efecto de la corrección valorativa extraordinaria de República Dominicana, supondría un beneficio neto recurrente de 19M€, un 40% superior al reportado en el primer semestre de 2024, en línea con el crecimiento observado en el primer trimestre del año.

A destacar el gasto en impuesto de sociedades en comparación con el importe positivo en el primer semestre comparable de 2024 debido a la activación de bases imponibles negativas y la reducción del importe de actividades interrumpidas (de -4,2M€ a -1,7M€), relativas al parque eólico de Cerritos en México, como consecuencia de la reducción de los gastos financieros del mismo.

2.8. Principales movimientos de partidas de Balance

(Millones de €)	Dic 2024	Jun 2025
Activos Fijos	493,2	491,1
Activos Infraestructuras	141,9	147,7
IFRS16	55,7	56,8
Circulante Neto Operativo	(183,0)	(179,7)
Total Activo Neto	507,7	516,0
Patrimonio Neto	312,8	267,9
Deuda Financiera Neta Ex-Infra	56,4	80,5
Deuda Financiera Neta Infraestructuras	126,5	126,7
Deuda IFRS16	50,7	51,2
Otros	(38,6)	(10,3)
Total Patrimonio Neto y Pasivos	507,7	516,0


**DFN total
207 M€**

El balance semestral está muy afectado por la valoración a tipo de cambio actual de las posiciones en divisas distintas del euro, especialmente en USD, en todas sus partidas.

- Activos Fijos: disminuye ligeramente (-2,1M€) respecto al mismo periodo de 2024. Dentro de esta variación se incluyen adhesiones por CAPEX, amortizaciones, y variaciones por tipo de cambio.
- Activos de Infraestructuras: aumenta (+5,9M€) como efecto del desarrollo del pipeline durante este semestre sin que se hayan producido desinversiones. La desinversión de República Dominicana, anunciada tras el cierre del primer semestre, no se verá reflejada en este epígrafe en trimestres posteriores dado que esta contabilizado por puesta en equivalencia.
- Circulante neto operativo (CNO): se ha producido una variación positiva de 3,3M€ en circulante (inversión). Este importe es el resultante de los efectos de tipo de cambio derivados de la depreciación de las distintas divisas, así como de las inversiones necesarias para llevar a cabo la transformación estratégica contemplada en el Plan 2023-26, que recoge la simplificación de la compañía.
- Patrimonio neto: incorpora el beneficio del semestre (+5,0M€), el registro del dividendo (-15,0M€), pagado el 9 de julio (con posterioridad al cierre semestral) y una reducción por diferencias de conversión (-33M€). De estos 33 millones, el 63% se corresponden con el dólar estadounidense.
- Deuda Financiera Neta: DOMINION cierra este primer semestre de 2025 con un aumento de +24M€ de la deuda financiera neta, que responde al CAPEX e inversión en circulante propia del periodo, además del efecto por diferencias de conversión.

3. Destacados por segmentos de negocio

Tal y como se indicó en el trimestre anterior, se ha procedido a modificar el reporting con el objetivo de simplificación establecido en el Plan Estratégico atendiendo a las dos áreas estratégicas que abarca la compañía.

3.1.Global Dominion Environment (GDE)

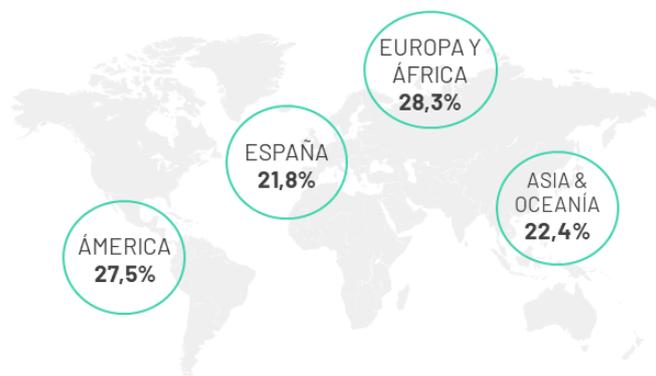
	1S 2024 (*)		1S 2025
Cifra de Negocio	210,3 M€	+5%	220,8 M€
MC ⁽⁴⁾	24,8 M€	+6%	26,3 M€

Global Dominion Environment engloba las actividades de economía circular, es decir la gestión del residuo, desde la recogida hasta su reincorporación al proceso productivo (limpiezas industriales, desgasificación, tratamiento de aguas, tratamientos de residuos, etc.) y las actividades de descarbonización, que proporcionan soluciones de eficiencia energética y de reducción de emisiones.

Este segmento cierra el primer semestre con una cifra de negocio de 220,8M€, lo que supone un crecimiento de la facturación del +5% respecto al mismo periodo del año anterior, en línea con el guidance establecido en el Plan Estratégico. Por su lado, el margen de contribución sobre ventas se sitúa en un 11,9%, algo superior en porcentaje al del trimestre anterior, y con un crecimiento en términos absolutos del 6% sobre el primer semestre de 2024.

A nivel agregado, Global Dominion Environment representa el 41% de las ventas totales y el 30% del margen de contribución de la compañía en el primer semestre de 2025.

Por geografías, es una actividad muy diversificada, donde la mitad de los ingresos (50%) se producen en Europa, mientras que América representa el 27,5% y Asia-Oceanía el 22,5% restante.



Durante el segundo trimestre de 2025 se han realizado numerosos avances dentro de esta área estratégica, así como firmado varios contratos relevantes en dicho segmento:

- Posicionamiento de GDE como gestor integral medioambiental para clientes industriales a nivel europeo. Se considera que hay un mercado potencial de gran tamaño, el cual se encuentra bastante atomizado. Existe una buena oportunidad de hacer un build up en torno a estas actividades y ser un referente europeo en la reducción del impacto ambiental de la industria, guiado por la regulación como driver principal.
- Primer proyecto de limpieza automáticas de tanques en América Latina, de la mano de Repsol en la refinería La Pampilla, en Perú, que confirma la propuesta de internalización de ciertos servicios no únicamente a través de crecimiento inorgánico, sino de la mano de nuestros clientes, con los que contamos con una larga trayectoria de colaboración. Del mismo modo, se han realizado varias limpiezas industriales y recuperación y revalorización de lodos en Reino Unido.
- Proyecto para el suministro, fabricación y montaje de aislamiento térmico en tuberías y equipos del ciclo combinado de Seraing, provincia de Lieja, Bélgica, aumentando la eficiencia energética de los procesos que llevan a cabo.

3.2. Global Dominion Tech-Energy (GDT)

Tanto los Servicios como los Proyectos muestran un buen comportamiento, con crecimientos muy fuertes y muy por encima del promedio de crecimiento del guidance. En el caso de los Proyectos, se ha producido una cierta reactivación de los mismos tras varios trimestres con menor actividad.

3.2.1. GDT Servicios

		1S 2024 (*)		1S 2025
Servicios	Cifra de Negocio_	211,5 M€	+9%	230,0 M€
	MC ⁽⁴⁾ _	37,5 M€	+10%	41,3 M€

GDT Servicios, que engloba las actividades de electrificación, telecomunicaciones y logístico-comerciales, cierra el primer semestre con una cifra de negocio de 230,0M€, lo que supone un crecimiento de la facturación del +9% respecto al mismo periodo del año anterior.

Tal y como se indicó en el reporte anterior, dicha área está formada por contratos de servicios de largo plazo con una recurrencia muy alta y, por lo tanto, también es una división de carácter defensivo. Por ello, tras la adjudicación de nuevos contratos en los primeros meses del año, el crecimiento tanto de la cifra de negocio como del margen de contribución recoge y arrastra estos crecimientos previos.

El margen de contribución alcanza el 18,0% en los primeros seis meses de 2025, margen que continúa por encima de la media y que recoge la alta rentabilidad operativa de gran parte de las actividades de esta división.

A nivel agregado, GDT Servicios representa el 43% de las ventas totales y el 47% del margen de contribución de la compañía en el primer semestre de 2025.

Durante el segundo trimestre de 2025 destaca la firma de varios contratos en Latinoamérica, tanto de telco como de energía, dando continuación a la fuerte contratación en dicha geografía en el primer trimestre:

- Nuevo contrato en Colombia para la construcción y el mantenimiento de infraestructuras fijas de telecomunicaciones.
- Nuevo contrato con en Perú consistente en la instalación de radares meteorológicos y de toda la infraestructura necesaria para reforzar los sistemas de alerta temprana.

3.2.2. GDT- Proyectos

		1S 2024 (*)		1S 2025
Proyectos	Cifra de Negocio	72,3 M€	+20%	86,8 M€
	MC ⁽⁴⁾	18,6 M€	+6%	19,7 M€

GDT Proyectos incluye los proyectos con visión 360 (extremo a extremo), dentro de los que se incorporan los proyectos de integración tecnológica hospitalaria, centros de datos y proyectos renovables, y que no tienen en cuenta los proyectos industriales (incluido en GDE).

GDT Proyectos cierra el primer semestre con una cifra de negocio de 86,8M€, lo que supone un notable crecimiento de la facturación del 20% respecto al mismo periodo del año anterior, mientras que el margen de contribución asciende un 6%, situándose en 19,7M€. En el trimestre aislado, la facturación alcanza los 51,5M€, por los 35,2M€ del primer trimestre, lo que muestra la reactivación del área tras varios trimestres donde la facturación ha sido plana o incluso negativa. Esta reactivación se debe principalmente a la ejecución y construcción de los proyectos renovables en Italia.

Respecto a las infraestructuras renovables, y tal y como se ha anunciado de forma posterior al cierre semestral, se ha firmado la desinversión de los seis parques fotovoltaicos de República Dominicana, de los cuales cuatro de ellos ya se encuentra en COD (Commercial Operation Date). La operación, que valora en más de 375 millones de dólares (Enterprise Value) los 321MW de activos fotovoltaicos, representa un paso clave en la estrategia de simplificación de la compañía, además de un importante refuerzo de la posición financiera. La transacción supone la venta del 80% de la propiedad en el momento actual, mientras que el 20% restante será mantenido por DOMINION durante tres años con el objetivo de fortalecer su relación con el nuevo socio y afianzar su posición para el desarrollo del pipeline futuro en el país.

La desinversión conllevará una entrada de caja para la compañía de 102 millones de dólares americanos, de los cuales 82M se harán efectivos durante este ejercicio 2025, siendo el resto un pago aplazado hasta que la totalidad de los seis parques se encuentren en COD.

Por su parte, el parque eólico de Cerritos ya se encuentra en operación al mismo tiempo que genera energía bajo el modelo “test revenues” durante varios meses, tras el cual pasará a estar completamente en generación. Una vez esto suceda, se iniciará un proceso competitivo de venta similar al llevado a cabo en República Dominicana.

A nivel agregado, GDT Proyectos representa el 16% de las ventas totales y el 23% del margen de contribución de la compañía en el primer semestre de 2025.

La cartera de proyectos energéticos y socio-digitales asciende a 430M€. Durante el segundo trimestre de 2025 caben destacar los siguientes avances en este segmento, con varios proyectos de integración tecnológica en nuevos campos de actuación:

- Proyecto de ampliación del Centro Tecnológico de Supercomputación de Galicia (CESGA): Diseño y construcción del nuevo centro de datos del CESGA, el mayor centro público de supercomputación del noroeste peninsular. El edificio, de más de 2.400 m² y altamente eficiente, será diseñado con metodología BIM y está preparado para la certificación Tier III.
- Proyecto para la instalación de un sistema de alerta ante aluviones en la región de Antofagasta, Chile. Este sistema, situado en las localidades de Antofagasta, Mejillones, Taltal y Tocopilla, tiene como objetivo la aplicación e integración de tecnología para salvaguardar vidas mediante mensajes claros, oportunos y con disponibilidad 24/7.

4. Otra información

4.1. Estructura accionarial

Los accionistas significativos a cierre del primer semestre de 2025 son los siguientes:

Titular	Porcentaje
ACEK Desarrollo y Gestión Industrial S.L.	15,2%
Indumenta Pueri S.L.	7,2%
Mikel Barandiarán Landín (CEO)	5,8%
Antonio María Pradera Jauregui (Presidente)	5,7%
Corporacion Financiera Alba	5,6%
Elidoza Promocion de Empresas	5,6%
Mahindra & Mahindra	4,2%

Dado que el porcentaje de autocartera asciende al 1%, esto supone un free float del 50%.

4.2. Retorno al accionista

DOMINION aprobó en la Junta General de Accionistas celebrada el pasado 6 de mayo el reparto de 15M€ en concepto de dividendo, lo que equivale al 38% del beneficio neto “comparable” de 2024. Dicho dividendo ha sido abonado y, por tanto, ha supuesto una salida de caja, el 9 de julio de 2025, con posterioridad al periodo semestral que recoge las cuentas consolidadas y este informe de análisis.