9 de noviembre de 2026

9M 2026 Resultados financieros y *Business Update*

Exoneración de responsabilidad

Este documento ha sido preparado por Almirall, S.A., (la "Compañía") exclusivamente para su uso durante la presentación. Este documento es una traducción al español de la versión en inglés, disponible en nuestra página web, ante cualquier discrepancia, la versión en inglés prevalece. Este documento incluye información resumida y no pretende ser exhaustivo. Este documento no puede ser divulgado, publicado o utilizado por ninguna persona o entidad por ningún motivo sin el consentimiento previo, expreso y por escrito de la Compañía.

La información contenida en este documento sobre el precio al que se compraron o vendieron en el pasado los valores emitidos por la Compañía, o la información sobre el rendimiento de los valores emitidos por la Compañía, no puede utilizarse como guía para el rendimiento futuro de los valores de la Compañía.

Este documento contiene informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro sobre la Compañía, basadas exclusivamente en estimaciones realizadas por la propia Compañía obtenidas a partir de asunciones que la Compañía considera razonables, así como en fuentes que la Compañía considera fiables. Estas informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, la Compañía no otorga garantía alguna sobre su integridad, actualidad o exactitud y, en consecuencia, ninguna decisión o actuación debe depender de ellas.

Algunas declaraciones contenidas en este documento, que no son hechos históricos, son declaraciones sobre proyecciones de futuro.

Estas declaraciones sobre proyecciones de futuro se basan en expectativas actuales de la Compañía y en proyecciones acerca de eventos o situaciones futuras que, como tales, están sometidos a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de predecir y están fuera del ámbito de control de la Compañía. Siendo ello así, la Compañía advierte de que los resultados reales pueden diferir significativamente de aquellos expresados, implícitos o proyectados en la información y afirmaciones sobre proyecciones de futuro. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, la Compañía no asume obligación alguna de revisar o actualizar sus afirmaciones o información sobre proyecciones de futuro, las expectativas de la Compañía, las condiciones o circunstancias en las que se basan dichas afirmaciones, o cualquier otra información o dato incluidos en este documento.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir valores, de conformidad con lo dispuesto en la Ley española 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión. Además, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de compra, de venta o de canje de valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Agenda

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

- **Destacados 9M 2026**
- **Biológicos, motores de crecimiento: Ilumetri® y Ebglyss®**

Karl Ziegelbauer, CSO

- **Actualización del *pipeline***

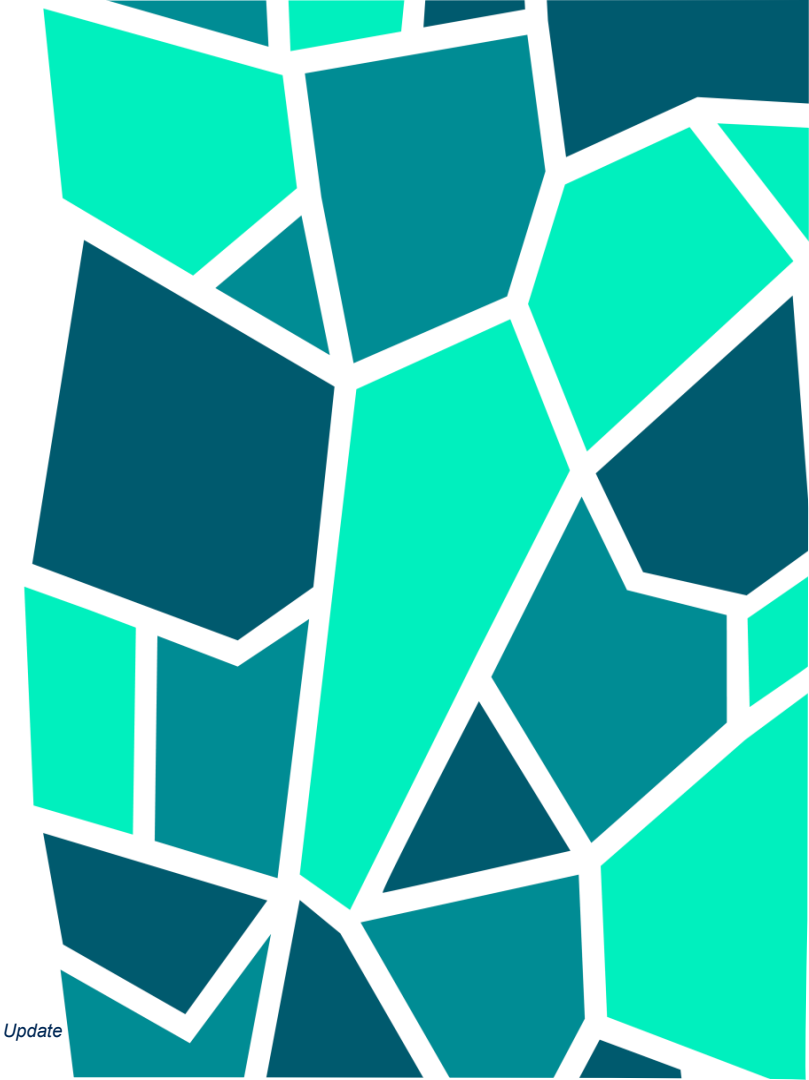
Jon Garay, CFO

- **Evolución financiera**

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

- **Conclusiones**

Destacados 9M 2026



Destacados 9M 2026

Resultado subyacente estable y en línea con el *Guidance* de 2026

Sólido desempeño en lo que va de año

Ventas Netas
Ventas netas de 889 M€, +8,3% interanual, impulsadas por dermatología en Europa, +17,6% interanual

EBITDA
222 M€, equivalente a un margen del 24,9%

***Guidance* 2026 reiterado**
El desempeño positivo continuado de los biológicos respalda el crecimiento de las Ventas Netas y del EBITDA

Las marcas europeas sostienen el impulso

Ilumetri® (psoriasis)
Desempeño estable. Ventas netas de 191 M€, +12% interanual.

Ebglyss® (dermatitis atópica)
Continúa la adopción en los mercados donde se ha lanzado. Ventas netas de 132 M€, +75% interanual.

Wynzora® (psoriasis)
Desempeño sólido y posiciones de liderazgo en los mercados prioritarios. Ventas netas de 29 M€, +15% interanual

Klisyri® (queratosis actínica)
Crecimiento sólido en Europa. Ventas netas globales de 24 M€, +18% interanual

El *pipeline* de innovación sigue avanzando

4 estudios PoC/Fase II en curso
Anti-IL-1RAP mAb y Anti-IL-21 mAb en hidradenitis supurativa; IL-2muFc en alopecia areata; IL-2muFc en dermatitis atópica (por nuestro *partner* Simcere)

Los primeros resultados de IL-2muFc para la dermatitis atópica se esperan antes de final de año

Se prevé iniciar 2 estudios de PoC hacia finales de año
IL-2muFc en LES con manifestaciones cutáneas y Anti-IL-1RAP mAb en pioderma gangrenoso

PoC: *Prueba de Concepto*

Biológicos, motores de crecimiento

Ilumetri® y Ebglyss®

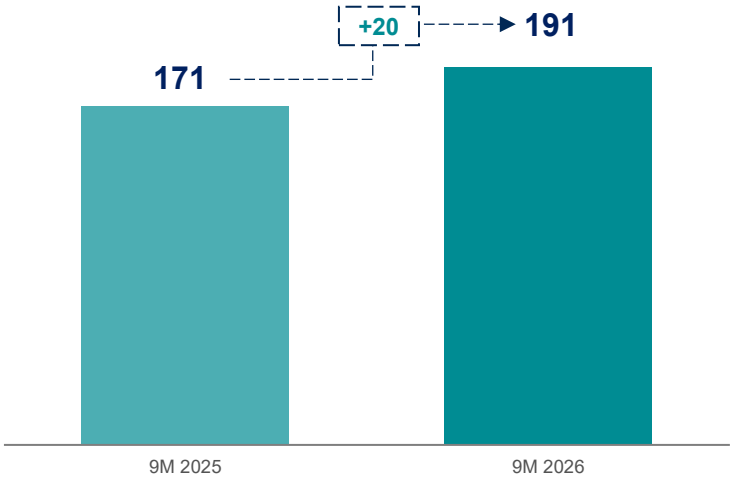


Ilumetri® destacados

Posicionamiento competitivo reforzado por datos de evidencias en vida real y control de la enfermedad a largo plazo

Ventas netas en Europa en 9M 2026: 191 M€, +12% interanual

Millones de €



Crecimiento estable de doble dígito, **en línea** para **alcanzar** el objetivo de **ventas pico de > 300 M€**

Bien posicionado, con un perfil **diferenciado** dentro de la **clase líder de anti-IL-23***

Los datos a **dos años** del **estudio POSITIVE,** presentados en el **congreso EADV de octubre de 2026,** destacan un **control sostenido de la enfermedad** y **beneficios para los pacientes**

Se prevé que Evolve-PsO contribuya a reforzar la evidencia a largo plazo

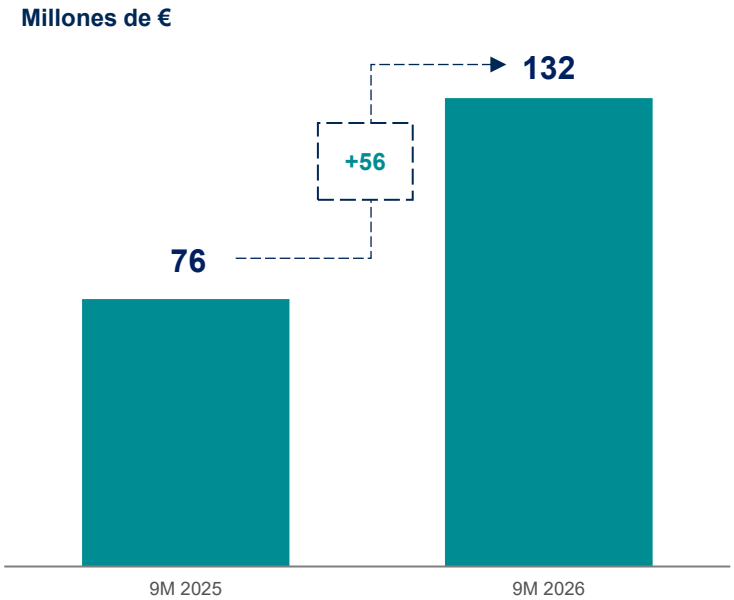
* Fuente: IQVIA

2026 EADV: 2026 *European Academy of Dermatology and Venereology Congress*

Ebglyss® destacados

Expansión en los principales mercados europeos

Ventas netas en Europa en 9M 2026: 132 M€, +75% interanual



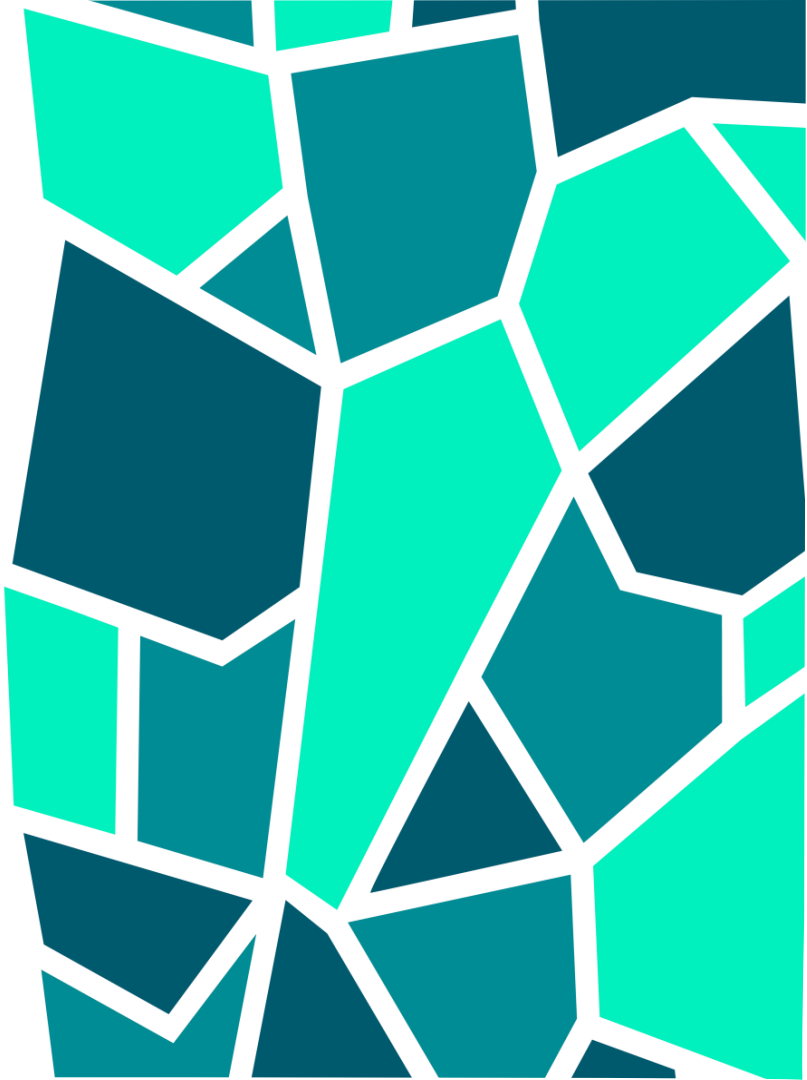
Las ventas netas aumentaron un 75% interanual, en línea para alcanzar el objetivo de **ventas pico de > 450 M€**

Continúa demostrando su **competitividad** en un **mercado** de **dermatitis atópica amplio** y **en crecimiento**

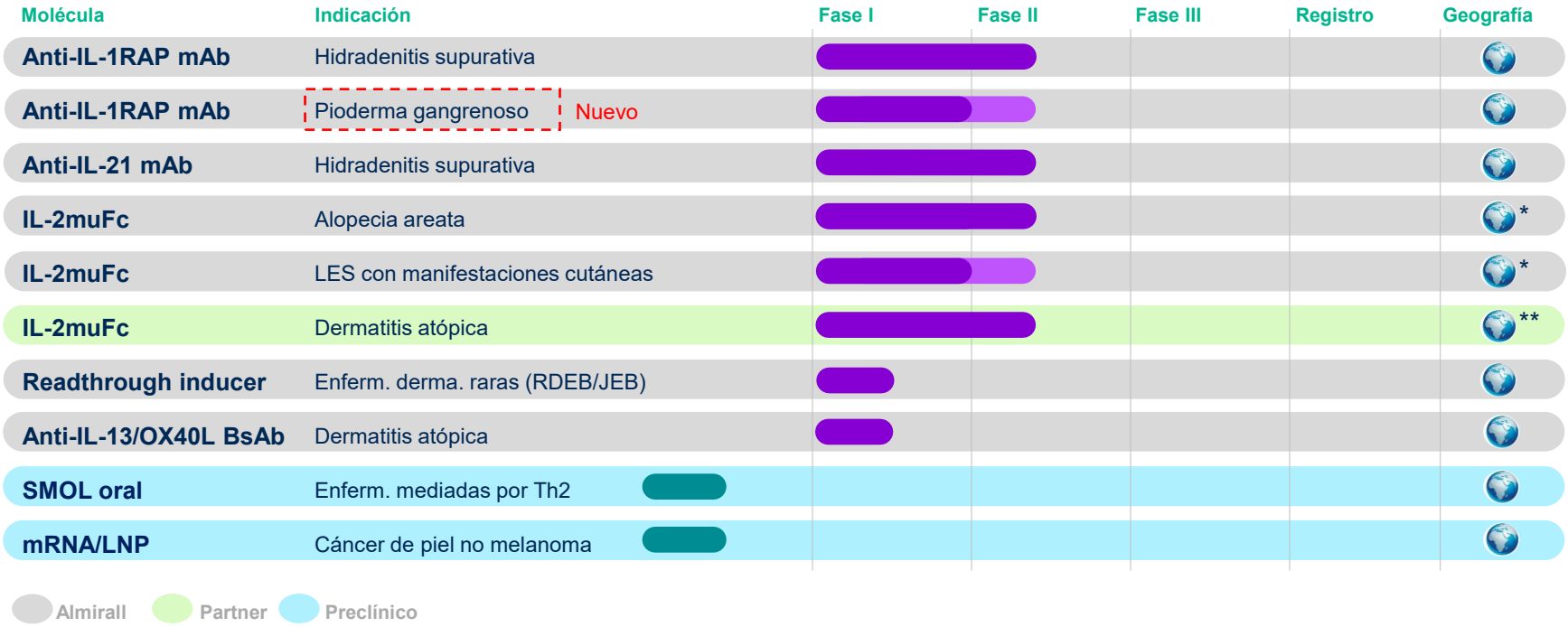
La evidencia se reforzó con las presentaciones ***late-breaking*** del **congreso EADV de octubre de 2026.** Los **resultados a 5 años de ADlong** y los datos de **ADtouch** respaldan el perfil clínico y el valor a largo plazo del producto

2026 EADV: 2026 *European Academy of Dermatology and Venereology Congress*

Actualización del *pipeline*



6 programas PoC potencialmente disruptivos para respaldar el crecimiento futuro



* Todo el mundo con la excepción de la región de Gran China ** Estudio de dermatitis atópica realizado por SIMCERE. RDEB / JEB: Epidermólisis Ampollosa Distrófica Recesiva / Epidermólisis Ampollosa Juntural. SMOL: Molécula pequeña, mRNA: ARN mensajero, LNP: Nanopartículas lipídicas, LES: lupus eritematoso sistémico
Consulte el apéndice para más detalles, incluido el ID del estudio en ClinicalTrials.gov, descripción, número de pacientes, criterios de valoración primarios, intervenciones y fechas de finalización del estudio

Nueva colaboración entre Almirall y CrystalO

Descubrimiento y desarrollo de nuevas moléculas pequeñas para indicaciones de dermatología médica

Enfoques terapéuticos de alto valor basados en tecnología propia y experiencia en canales iónicos

Condiciones

Acuerdo de colaboración y licencia

CrystalO: descubrimiento y optimización de candidatos, estudios habilitantes para IND y desarrollo clínico inicial, con el objetivo de obtener una prueba de concepto clínica

Almirall: derechos fuera de China continental y posterior desarrollo global, fabricación y comercialización

Socio y tecnología

Combinando capacidades complementarias

CrystalO: experiencia en investigación de canales iónicos y descubrimiento de moléculas pequeñas

Almirall: capacidades clínicas, regulatorias y comerciales en dermatología médica

Encaje estratégico

Refuerzo del pipeline de innovación en fases iniciales

Enfoque diferenciado de moléculas pequeñas para indicaciones de dermatología médica

Indicaciones especialmente adecuadas para las capacidades de investigación en canales iónicos específicas del programa y la plataforma tecnológica de CrystalO

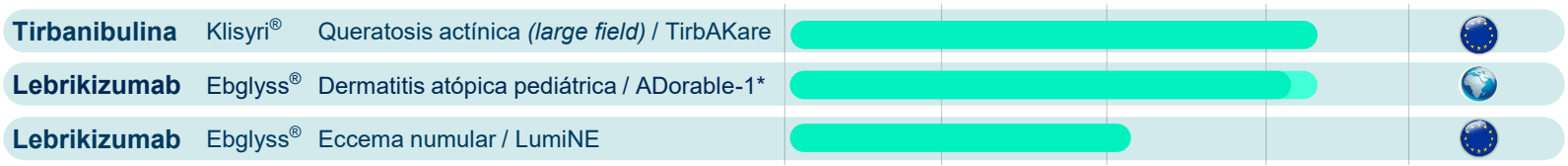
Diseñado para generar **opcionalidad en la cartera**

Gestión del ciclo de vida de los productos comercializados

Foco continuo en mejorar el acceso de los pacientes y el valor aportado

Gestión del ciclo de vida en fase avanzada (extensión de indicación)

Molécula	Marca	Indicación / Nombre del estudio	Fase I	Fase II	Fase III	Registro	Geografía
Tirbanibulina	Klisyri®	Queratosis actínica *(large field)* / TirbAKare					
Lebrikizumab	Ebglyss®	Dermatitis atópica pediátrica / ADorable-1*					
Lebrikizumab	Ebglyss®	Eccema numular / LumiNE					



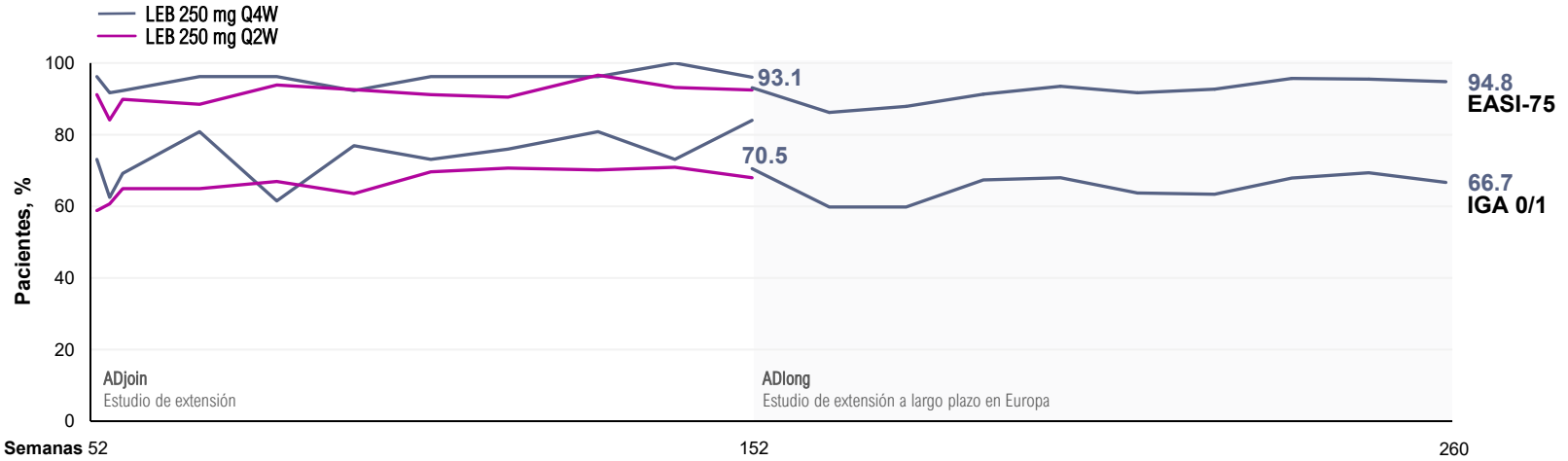
Consulte el apéndice para más detalles, incluido el ID del estudio en ClinicalTrials.gov, descripción, número de pacientes, criterios de valoración primarios y fechas de finalización del estudio

* Estudio global patrocinado por Lilly; Almirall tiene los derechos comerciales de Ebglyss® en Europa para dermatitis atópica

Gestión del ciclo de vida de Ebglyss®: ADlong

Control de la enfermedad a largo plazo durante hasta 5 años en pacientes con dermatitis atópica de moderada a grave

- **Las mejoras** en los **signos cutáneos** y el **prurito** observadas **al incorporarse** a **ADlong** se **mantuvieron** en la evaluación de la **semana 108** en los pacientes que continuaron el tratamiento con lebrikizumab
- El **perfil de seguridad** de lebrikizumab durante las **108 semanas** de ADlong ha sido **consistente** con el observado en **estudios previos y no** se identificaron **nuevas señales de seguridad**



Todos los datos son observados. En la semana 52 (ADjoin), n=25 y n=148 pacientes estaban recibiendo LEB Q4W y LEB Q2W, respectivamente. En ADlong, todos los pacientes recibieron LEB Q4W (n=174); en la semana 152, n=153 (datos no mostrados). EASI: Índice de Área y Gravedad del Eccema; EASI 75: mejora ≥75% en el EASI respecto al valor basal; LEB: lebrikizumab; n: número de pacientes en la categoría especificada; Q2W: cada 2 semanas; Q4W: cada 4 semanas.

Gestión del ciclo de vida de Ebglyss®: ADtouch y ADface

Eficacia en zonas de elevado impacto y difícil tratamiento

ADtouch en dermatitis atópica de manos y pies de moderada a grave

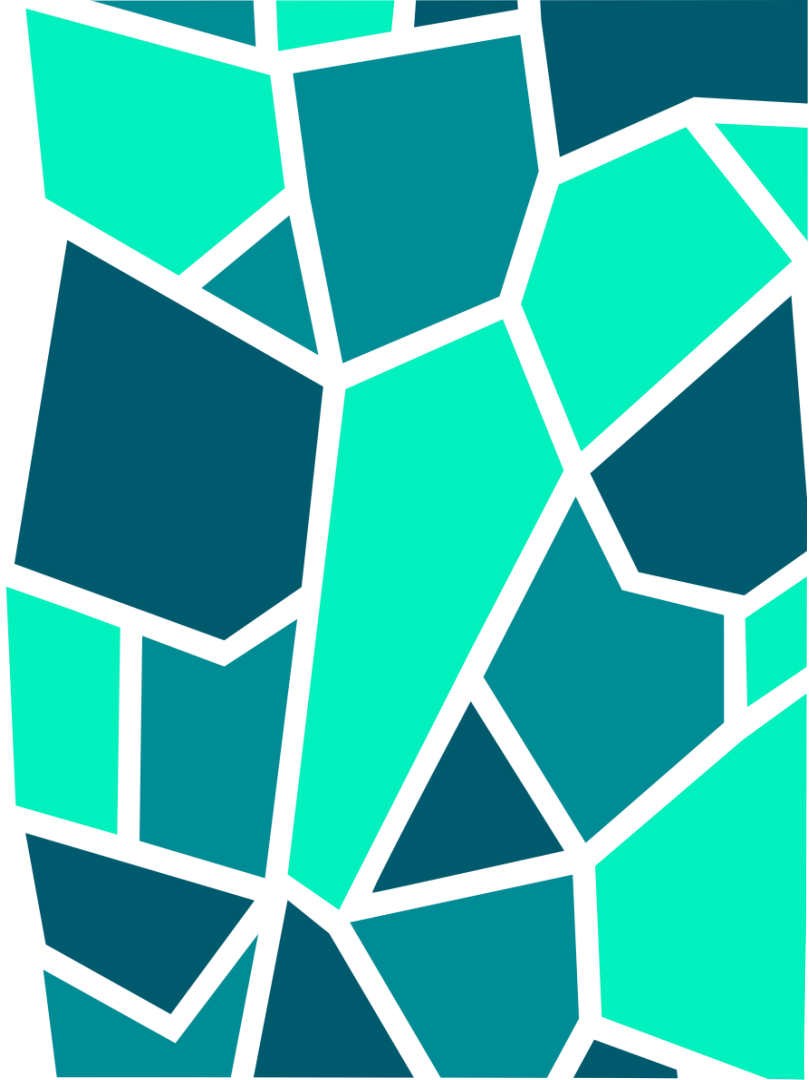
- La **monoterapia** con **Ebglyss cumplió** el **criterio** de **valoración principal: más de la mitad** de los pacientes consiguió una **piel limpia o casi limpia en manos y pies (HF-IGA 0/1) en la semana 16,** con un **aclaramiento cutáneo significativo** desde **el primer mes***
- **Mejoras significativas y rápidas** en **aclaramiento cutáneo de manos y pies, prurito, dolor y satisfacción,** con **mejoras significativas del prurito** desde la **segunda semana;** casi **8 de cada 10 pacientes** declararon estar **satisfechos o muy satisfechos** con **el aclaramiento de las manos** en la **semana 16***

ADface en dermatitis atópica de moderada a grave con afectación de cara y cuello

- **La dermatitis atópica** con afectación de **cara y cuello** presenta una **elevada prevalencia y carga de enfermedad,** y suele estar **infrarreconocida**
- Está a punto de comenzar un estudio específico de fase IIIb para **evaluar la eficacia y seguridad de lebrikizumab en adultos y adolescentes con dermatitis atópica de cara y cuello de moderada a grave**

* Silverberg K, Simpson E, Laquer V, et al. *Lebrikizumab is effective in patients with atopic hand and foot dermatitis: 16-week results from the randomized, double-blind, placebo-controlled ADtouch trial. European Academy of Dermatology and Venereology (EADV) Congress. Sept. 29-Oct. 3, 2026.*

Evolución financiera



El negocio europeo de dermatología impulsa el crecimiento continuado

9M 2026 Resultados

Destacados

Ventas Netas* de 889 M€ +8,3% vs 9M 2025, +10,1% interanual en 3T 2026 y +17,6% interanual en dermatología europea en 9M 2026

EBITDA* de 222 M€ +c.40 M€ vs 9M 2025, equivalente a un margen del 24,9%, mejorando vs FY 2025

Gastos Generales y de Administración de 366 M€ -0,3% vs 9M 2025, respaldando el apalancamiento operativo

Margen Bruto de 64,8%

Gasto en I+D de 107 M€, 12% de las ventas netas, en línea con las expectativas

Caja neta/EBITDA de 0,2x, con una fuerte generación de caja en 3T 2026

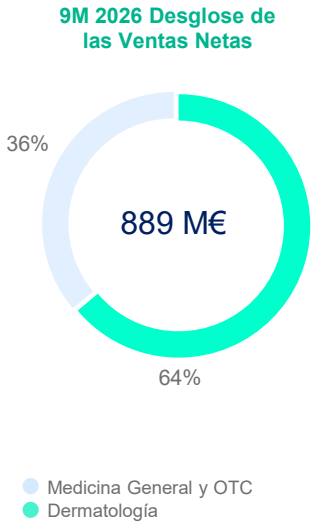
* Incluye la desinversión de Actithiol®: 13 millones de € *upfront* más 1 millón de € adicional reconocido como ingresos en el 2T 2026

Desglose de Ventas Netas por productos

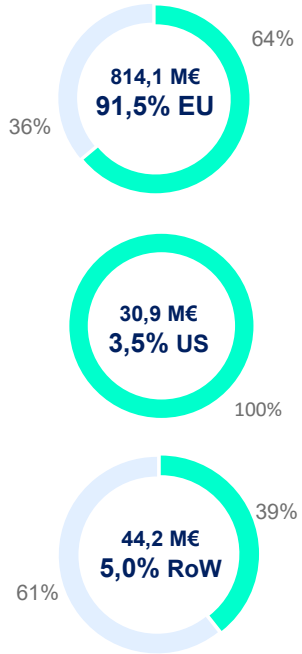
9M 2026 Resultados

Millones de €	9M 2026	9M 2025	% var
Europa	**814,1**	**750,4**	**8,5%**
Dermatología	**520,3**	**442,4**	**17,6%**
Medicina general y OTC	**293,8**	**308,0**	**(4,6%)**
Franquicia Ebastel	44,8	44,3	1,1%
Crestor	30,0	31,0	(3,2%)
Almax	27,2	26,8	1,5%
Franquicia Sativex	27,0	27,2	(0,7%)
Parapres	15,1	15,0	0,7%
Franquicia Airtal	13,5	10,9	23,9%
Franquicia Almogran	13,1	13,0	0,8%
Franquicia Eklira	10,2	15,0	(32,0%)
Otros Europa*	112,9	124,8	(9,5%)
EE.UU.	**30,9**	**35,7**	**(13,4%)**
Dermatología	30,9	35,1	(12,0%)
Medicina general	0,0	0,6	(100,0%)
Resto del mundo	**44,2**	**34,6**	**27,7%**
Dermatología	17,4	6,1	185,2%
Medicina general	26,8	28,5	(6,0%)
Ventas Netas	**889,2**	**820,7**	**8,3%**

9M 2026 Desglose de las Ventas Netas



9M 2026 Desglose de las Ventas Netas por geografía

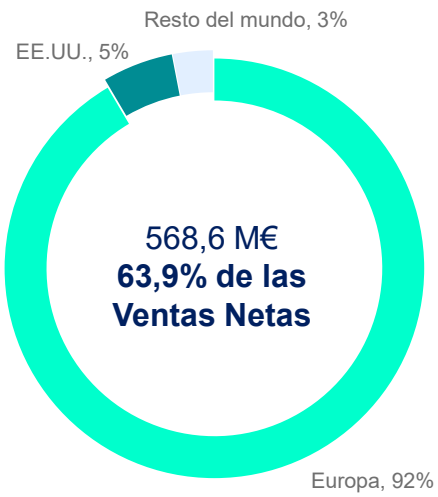


* Incluye la desinversión de Actithiol®: 13 millones de € *upfront* más 1 millón de € adicional reconocido como ingresos en el 2T 2026

Desglose de ventas en dermatología

9M 2026 Resultados

Millones de €	9M 2026	9M 2025	% var
Europa	**520,3**	**442,4**	**17,6%**
Ilumetri	190,6	170,9	11,5%
Ebglyss	132,1	75,5	75,0%
Franquicia Ciclopoli	36,0	38,7	(7,0%)
Wynzora	29,3	25,4	15,4%
Franquicia Decoderm	28,6	29,1	(1,7%)
Klisyri	18,0	14,8	21,6%
Skilarence	15,6	15,8	(1,3%)
Solaraze	13,9	17,6	(21,0%)
Otros Europa	56,2	54,6	2,9%
EE.UU.	**30,9**	**35,1**	**(12,0%)**
Seysara	12,3	14,4	(14,6%)
Klisyri	5,0	5,3	(5,7%)
Otros EE.UU.	13,6	15,4	(11,7%)
Resto del mundo	**17,4**	**6,1**	**185,2%**
Total Almirall Derma	**568,6**	**483,6**	**17,6%**



Cuenta de Resultados

9M 2026 Resultados

Millones de €	9M 2026	9M 2025	% var
Ingresos Totales	**893,6**	**825,6**	**8,2%**
Ventas Netas	889,2	820,7	8,3%
Otros Ingresos	4,4	4,9	(10,2%)
Coste de ventas	(312,9)	(287,8)	8,7%
Margen Bruto	**576,3**	**532,9**	**8,1%**
% sobre ventas	*64,8%*	*64,9%*	
I+D	**(107,1)**	**(102,4)**	**4,6%**
% sobre ventas	*(12,0%)*	*(12,5%)*	
Gastos Generales y de Administración	**(365,7)**	**(366,7)**	**(0,3%)**
% sobre ventas	*(41,1%)*	*(44,7%)*	
Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización	(269,1)	(269,7)	(0,2%)
% sobre ventas	*(30,3%)*	*(32,9%)*	
Depreciación y Amortización en Gastos	(96,6)	(97,0)	(0,4%)
Otros Gastos Operativos	**(0,1)**	**(1,3)**	
EBIT	**107,8**	**67,4**	**59,9%**
% sobre ventas	*12,1%*	*8,2%*	
Depreciación y Amortización	**113,9**	**113,3**	**0,5%**
% sobre ventas	*12,8%*	*13,8%*	
EBITDA	**221,7**	**180,7**	**22,7%**
% sobre ventas	*24,9%*	*22,0%*	
Ganancias por ventas de activos	(2,8)	-	n.m.
Otros costes	-	(1,2)	(100,0%)
Costes de reestructuración	(6,9)	(2,4)	187,5%
Ingreso / (gasto) financiero neto	(15,8)	1,8	n.m.
Diferencias de cambio	(0,4)	(0,5)	(20,0%)
Beneficio antes de impuestos	**81,9**	**65,1**	**25,8%**
Impuestos sobre sociedades	(28,6)	(26,0)	10,0%
Resultado Neto	**53,3**	**39,1**	**36,3%**
Resultado Neto Normalizado	**60,6**	**41,8**	**45,0%**

El crecimiento de **las ventas netas** está impulsado principalmente por el sólido desempeño de dermatología en Europa, liderado por Ilumetri® y Ebglyss®

Gasto en I+D de 107 M€, el 12 % de las ventas netas, según lo previsto

Gastos Generales y de Administración prácticamente en línea con 9M 2025 y de acuerdo con las expectativas y la periodificación de costes prevista

Margen EBITDA del 25%, el apalancamiento operativo mejora significativamente frente a FY 2025

Mayores **gastos financieros netos**, principalmente porque el *Equity Swap* pasó de una contribución positiva en 9M 2025 a un impacto negativo en 9M 2026

El tipo impositivo efectivo mejoró al 35%, frente al 38% de FY 2025

Balance

9M 2026 Resultados

Millones de €	Sep 2026	Dic 2025	Var M€
Fondo de comercio e intangibles	1.211,1	1.251,1	(40,0)
Inmovilizado material	165,0	168,9	(3,9)
Otros activos no corrientes	208,8	203,2	5,6
Total Activos No Corrientes	**1.584,9**	**1.623,2**	**(38,3)**
Existencias	180,2	178,1	2,1
Deudores comerciales	174,4	158,5	15,9
Otros activos corrientes	46,0	39,5	6,5
Caja y equivalentes al efectivo	398,8	337,8	61,0
Total Activos Corrientes	**799,4**	**713,9**	**85,5**
Total Activos	**2.384,3**	**2.337,1**	**47,2**
Patrimonio neto	1.544,9	1.487,1	57,8
Deuda financiera	285,1	283,7	1,4
Pasivos no corrientes	235,6	229,3	6,3
Pasivos corrientes	318,7	337,0	(18,3)
Total Pasivo y Patrimonio Neto	**2.384,3**	**2.337,1**	**47,2**
Posición Neta de Deuda			
Deuda financiera	285,1	283,7	1,4
Planes de pensiones	51,8	52,1	(0,3)
Caja y equivalentes	(398,8)	(337,8)	(61,0)
Deuda Neta / (Caja)	**(61,9)**	**(2,0)**	**(59,9)**

El fondo de comercio y los intangibles disminuyeron, principalmente porque la amortización superó a los *milestones*

La deuda financiera se mantuvo prácticamente estable

El descenso de **los pasivos corrientes** se debe principalmente al pago en 1T 2026 del *milestone* de Ilumetri® correspondiente a 2025

Sólida liquidez y posición de caja neta, 0,2x Caja Neta/EBITDA*

Moody's elevó la **calificación crediticia** de Almirall de **Ba2** a **Ba1** en junio de 2026.

* EBITDA últimos 12 meses

Estado de Flujos de Efectivo

9M 2026 Resultados

Millones de €	9M 2026	9M 2025
Beneficio antes de impuestos	81,9	65,1
Depreciaciones y amortizaciones	113,9	113,3
Variaciones de capital circulante	22,6	(16,1)
Otros ajustes	13,2	16,2
Flujo de caja por impuestos sobre beneficios	(28,4)	(32,2)
Flujo de caja de actividades operativas (I)	**203,3**	**146,3**
Cobros de intereses	3,4	5,1
Capex recurrente	(57,3)	(55,5)
Inversiones	(69,1)	(59,6)
Desinversiones	2,3	5,9
Flujo de caja de actividades de inversión (II)	**(120,7)**	**(104,1)**
Pago de intereses	(7,3)	(9,0)
Pago de dividendos	(3,8)	(26,2)
Incremento / (disminución) deuda	(7,5)	(14,6)
Otros flujos de efectivo	(3,1)	7,1
Flujo de caja de actividades de financiación	**(21,6)**	**(42,7)**
Flujo de caja generado durante el período	**61,0**	**(0,5)**
Flujo de caja libre (III) = (I) + (II)	**82,6**	**42,2**

Sólida generación de caja en los nueve primeros meses de 2026: 61 M€

El flujo de caja de las operaciones mejoró sólidamente debido al aumento del beneficio antes de impuestos y a la normalización del capital circulante

El capex recurrente incluye estudios posteriores a fase III para productos comercializados, capex industrial y capex de TI

Las inversiones aumentaron principalmente por el pago en 1T 2026 del *milestone* de Ilumetri® correspondiente a 2025

Las desinversiones, (*royalties* recibidos de Covis) disminuyeron sustancialmente, tal y como se esperaba

Conclusiones



Los biológicos impulsan el desempeño de 2026 con 6 programas PoC/Fase II en desarrollo

Plataforma escalable de dermatología que ejecuta la estrategia de crecimiento mediante biológicos bien posicionados en dermatitis atópica y psoriasis

Pipeline atractivo y de alto potencial, centrado en enfermedades cutáneas inmunomediadas, enfermedades dermatológicas raras y cáncer de piel no melanoma

Posición financiera sólida, que permite realizar operaciones complementarias de M&A y acuerdos de licencia en fases iniciales en terapias avanzadas atractivas

Apéndices

Pipeline en fases tempranas e intermedias

Selección de estudios de Fase I y Fase II patrocinados por Almirall, registrados en ClinicalTrials.gov

Número NCT	Molécula	Condición	Título del estudio	Fase	Pacientes	Criterios de valoración primarios*	Intervenciones	Finalización primaria	Finalización del estudio
NCT07311564	**IL-2muFc / LAD603**	**Alopecia Areata (AA)**	Estudio de LAD603 en **adultos con AA (Balance-AA)**	**2**	136	Cambio porcentual desde el inicio en la puntuación de la herramienta de gravedad de la alopecia **(SALT) en la semana 28**	LAD603 | Placebo	23-Jun-27	21-Nov-27
NCT07151937	**Anti-IL-1RAP mAb / LAD191**	**Hidradenitis supurativa (HS)**	Estudio de LAD191 en **adultos con HS**	**2**	200	Proporción de participantes que alcanzan una reducción del 50% desde el inicio en la respuesta clínica en hidradenitis supurativa **(HiSCR-50) en la semana 16**	LAD191 | Placebo | Adalimumab	25-May-27	25-Nov-27
NCT07547813	**Anti-IL-21 mAb / LAD328**	**Hidradenitis supurativa (HS)**	Estudio ***proof-of-concept*** de LAD328 en **adultos con HS**	**2**	50	Proporción de participantes que alcanzan una reducción del 55% desde el inicio en el sistema internacional de puntuación de gravedad de la hidradenitis supurativa **(IHS4-55) en la semana 12**	LAD328 | Placebo	28-Feb-27	30-Apr-27
NCT07471932	**Anti-IL-13/OX40L Ab / LAD 106**	**Voluntarios sanos**	Estudio de LAD106 en **participantes adultos sanos**	**1**	93	Número de participantes con acontecimientos adversos emergentes del tratamiento (TEAEs) y gravedad de los **TEAEs** Parte A (SAD): **desde el inicio de la administración del fármaco del estudio hasta el seguimiento (día 81)** Parte B (MAD): **desde el inicio de la administración del fármaco del estudio hasta el seguimiento (día 104)**	LAD106 | Lebrikizumab | Placebo	31-May-27	31-May-27

* El ensayo puede tener criterios primarios adicionales y otros criterios secundarios

Fuente: clinicaltrials.gov
Finalización primaria: fecha en la que el último participante completa la recogida de datos para todos los criterios primarios (real o estimada)
Finalización del estudio: fecha en la que el último participante completa toda la recogida de datos del estudio (primarios, secundarios, acontecimientos adversos; real o estimada)

Ebglyss® gestión del ciclo de vida

Calendario aproximado de estudios clínicos seleccionados

almirall

ADlong ✓
Eficacia y seguridad a largo plazo hasta 4 años

ADlong ✓
Eficacia y seguridad a largo plazo hasta 5 años

ADHope 2
Incluye una **fase de mantenimiento** para explorar un **régimen Q12W (2×250 mg)**

ADface
Eficacia y seguridad en adultos y adolescentes con **dermatitis atópica en cara y cuello**

LumiNE
Eficacia y seguridad en adultos con **eccema numular**

ADTrust
Estudio observacional para evaluar **el impacto en el bienestar y las manifestaciones cutáneas**

2026 | 2027 | 2028 | 2029 | 2030

Lilly

ADorable-1 ✓
Eficacia y seguridad a 16 semanas en pacientes pediátricos

ADorable-2
Seguridad a 52 semanas en pacientes pediátricos

ADTouch ✓
Eficacia y seguridad en **dermatitis atópica de manos y pies**

ADsolve
Adultos y adolescentes con **dermatitis atópica** (eccema) **moderada y alta carga de picor**

CONTRAST-NP
Eficacia y seguridad en adultos / adolescentes con **rinosinusitis crónica con pólipos nasales** tratados con **corticosteroides intranasales**

PREPARED-1
Eficacia y seguridad en adultos con **rinitis alérgica perenne**

Ebglyss® gestión del ciclo de vida

Estudios seleccionados de lebrikizumab patrocinados por Almirall

Número NCT	Condición	Título del estudio	Fase	Pacientes	Criterios de valoración primarios*	Finalización primaria	Finalización del estudio
NCT07542483	**Eccema numular**	Estudio de lebrikizumab en **adultos con NE (LumiNE)**	**3**	270	Porcentaje de participantes que alcanzan una puntuación en la Evaluación Global del Investigador **(IGA) de 0 o 1** y una **reducción ≥2 puntos** desde el inicio en la semana 24	01-Aug-28	01-Feb-29
NCT06526182	**Dermatitis atópica**	Estudio del tratamiento con lebrikizumab en **adultos y adolescentes con DA moderada a grave (ADhope 2)**	**3**	520	Parte 1: Porcentaje de participantes que alcanzan una puntuación en el Eczema Area and Severity Index **(EASI) ≤7** en la semana 24 | Parte 2: porcentaje de participantes que alcanzan **EASI 75 en la semana 36** y porcentaje de participantes con una **puntuación IGA de 0 o 1 y una reducción ≥2 puntos desde el inicio (Parte 1) en la semana 36**	25-Apr-27	25-Apr-27
NCT07873801	**Dermatitis atópica de cara y cuello**	Un estudio de lebrikizumab en **adultos** y **adolescentes** con **dermatitis atópica de cara y cuello (ADface)**	**3**	230	Porcentaje de participantes que alcanzan una **puntuación de 0 o 1** en la Evaluación Global del Investigador de la cara **(F-IGA) y una reducción ≥2 puntos respecto al valor basal en la semana 16**	28-Feb-28	30-Jun-28

* El ensayo puede tener criterios primarios adicionales y otros criterios secundarios

Fuente: clinicaltrials.gov
Finalización primaria: fecha en la que el último participante completa la recogida de datos para todos los criterios primarios (real o estimada)
Finalización del estudio: fecha en la que el último participante completa toda la recogida de datos del estudio (primarios, secundarios, acontecimientos adversos; real o estimada)

Ventas Netas de los principales productos

9M 2026 Resultados

Millones de €	9M 2026	9M 2025	% var
Ilumetri®	190,6	170,9	11,5%
Ebglyss®	132,1	75,5	75,0%
Franquicia Ebastel®	51,4	54,7	(6,0%)
Franquicia Ciclopoli®	38,1	40,2	(5,2%)
Almax®	34,6	31,5	9,8%
Crestor®	30,0	31,0	(3,2%)
Wynzora®	29,3	25,4	15,4%
Franquicia Decoderm®	28,8	29,4	(2,0%)
Franquicia Sativex®	27,0	27,2	(0,7%)
Klisyri®	23,8	20,1	18,4%
Otros productos	303,5	314,8	(3,6%)
Ventas Netas	**889,2**	**820,7**	**8,3%**

Reconciliaciones de los Estados Financieros

Margen bruto y EBITDA

Millones de €	9M 2026	9M 2025
Ventas Netas[1]	**889,2**	**820,7**
Aprovisionamientos[1]	(203,2)	(191,4)
Otros costes de fabricación[2]		
Gastos de personal	(33,0)	(31,5)
Amortización y depreciación	(9,5)	(9,7)
Otros gastos de explotación	(17,5)	(18,5)
Royalties[2]	(52,8)	(41,2)
Otros[2]	3,1	4,5
Margen Bruto	**576,3**	**532,9**
% de Ventas Netas	***64,8%***	***64,9%***

[1] Según Terminología de las Cuentas Anuales
[2] Datos incluidos en el epígrafe correspondiente a la cuenta de pérdidas y ganancias

Millones de €	9M 2026	9M 2025
Beneficio de explotación	**97,9**	**63,9**
Otros importes directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Amortización y depreciación	113,9	113,3
Resultado por ventas de activos	2,8	-
Resultado por deterioro de inmovilizado material, activos intangibles y fondo de comercio	-	-
Otros importes no directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Gastos de personal	6,9	2,4
Otros beneficios/(pérdidas) de gestión corriente	0,2	1,1
EBITDA	**221,7**	**180,7**

Reconciliaciones de los Estados Financieros auditados

EBIT e ingresos/(gastos) financieros netos

Millones de €	9M 2026	9M 2025
EBITDA	221,7	180,7
Amortización y depreciación	(113,9)	(113,3)
EBIT	**107,8**	**67,4**
Ingresos financieros	4,0	5,5
Gastos financieros	(14,1)	(11,9)
Derivados financieros	(5,7)	8,2
Ingresos / (gastos) financieros netos	**(15,8)**	**1,8**

Para más información, póngase en contacto con:

Pablo Divasson del Fraile
Executive Director of Investor Relations
Tel. +34 610 546 296
pablo.divasson@almirall.com

O visite nuestra web:

www.almirall.com

almirall