

Presentación Resultados financieros

1S 2026

Destacado 1S 2026

Financiero

1T 26 vs 1T 25	2T 26 vs 2T 25	1S 26	1S 26 vs 1S 25	
+6,3%	+12,3%	€77,7M	+9,4%	Cifra de Negocios
+4,8%	+7,9%	€32,7M	+6,6%	Margen Bruto ^(MAR)
+15,4%	+24,1%	€9,3M	+21,3%	EBITDA ^(MAR)
(44,7)%	(64,6)%	€2,1M	(59,1)%	CAPEX ^(MAR)
+55,5%	+1.262,6%	€7,2M	+191,5%	Cash Flow Op. ^(MAR)
(81,0)%	(78,3)%	€35,4M	(79,2)%	Deuda Neta ^(MAR)

Nota: No se incluyen las cifras del negocio de Prevención que fue desvinculada del perímetro de la compañía en enero 26.

Aspectos relevantes

Aceleración de ventas y mejoras de resultados en el segundo trimestre

Segundo trimestre de crecimiento a doble dígito +12,3% que lleva el semestre a un sólido +9,4%.

Evolución positiva por geografías: LatAm (+26,1%) y Portugal (+6,7%) lideran el crecimiento, con especial impulso en México (+151,1%), donde se consolida el negocio de oncología médica tras la apertura de dos centros de infusión en 2025 y uno adicional en 2026. En España (+1,3%), destaca el crecimiento de D. por imagen (+18,2%) y de Oncología (+5,7%).

Cifras no auditadas
(MAR) Ver Anexo II Definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Aspectos relevantes cont.

Geografías y negocios pujantes

Fuerte recuperación en Portugal: mejora de cifra de negocios de un (+6,7%) y del EBITDA 8,4 veces vs 1S 25 (1.459k vs 173k, 17,3% sobre ventas), gracias a medidas de gestión desde 2S25 y fuertemente impulsado por el área de Medicina Nuclear.

Rápido crecimiento en México: Crecimiento en ventas del 151,1% y +239,7% en EBITDA. Apertura de un centro de infusión en Sentura en S1 2026 y programada otra apertura para S2 que seguirán impulsando el crecimiento.

Reordenación de balance

Venta del Área de Prevención (enero 2026) por 145 M€, con una reducción de la deuda neta de 141 M€.

Optimización financiera: impacto positivo en la cuenta de resultados (ahorro de 4,4 M€ en gastos financieros vs 1S 2025) y deuda financiera neta (MAR) de 35,4 M€, un (79,2)% inferior a Dic 25.

En proceso reordenación de la estructura de deuda en curso para alinearla con las necesidades del Plan Estratégico 2026–2028.

Nueva organización

Nuevo modelo organizativo en 2026, con estructura por áreas geográficas lideradas por Country Managers y un corporativo más ágil, mejorando la disciplina de gestión y la rentabilidad.

Este nuevo modelo ya está dando resultados con la consecución de eficiencias en Opex: Reducción de gastos de estructura que absorben el efecto de no capitalización de gastos de I+d.

Se mantiene el Guidance objetivo para 2026:		
Cifra de Negocios:	156,5M€	+11%
EBITDA Reportado:	20,5M€	+40%
FCO:	13,5M€	+125%



Oncología

Diagnóstico



3.163
pacientes oncológicos tratados
+24,5%



45,5 mil
actos oncológicos
+17,7%



94
equipo oncólogos médicos



54
centros con gestión servicios
Oncología Médica en
ESP / PT / MX



4,2M
Diagnósticos Online
+4.0%



382 mil
Diagnósticos Patología / Genética
-15,3%



22,8 mil
Diagnósticos Medicina Nuclear
+4.1%



4
Laboratorios propios Patología /
Genética en ESP / PT

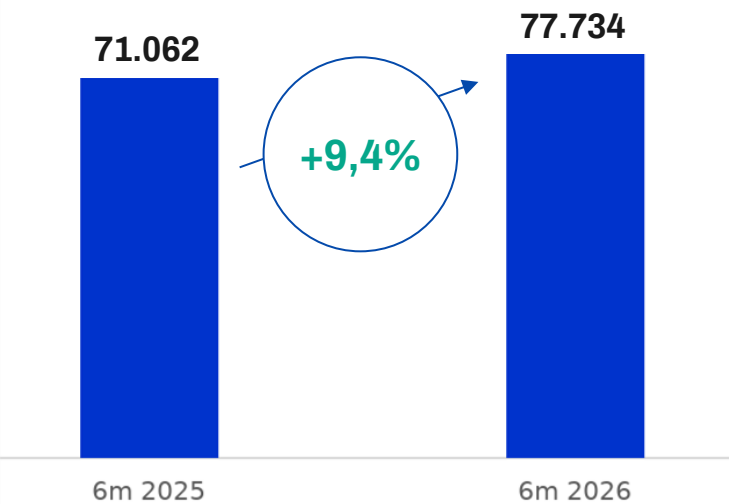


5
Centros Medicina Nuclear en
ESP / PT

Principales magnitudes financieras 1S 26

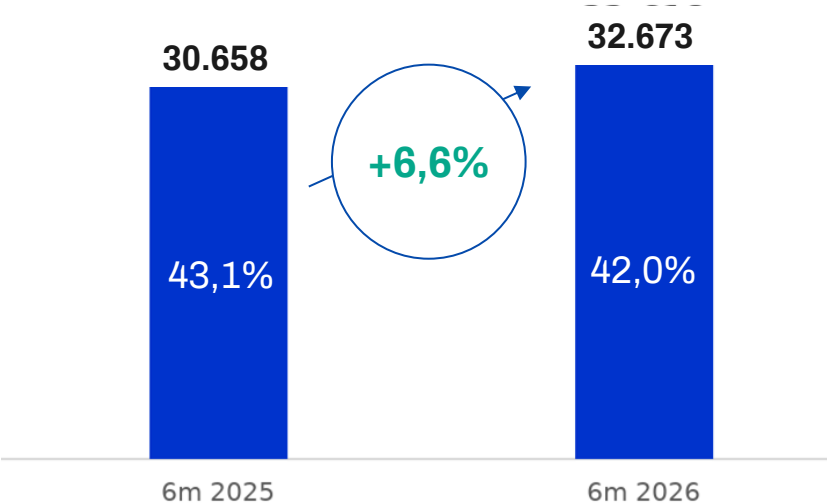


Cifra de Negocios



El crecimiento de la Cifra de Negocios (+9,4%, +6.672k) respecto a 6m25, se sustenta en la sólida evolución de **México (+151,1%) y Portugal** con Medicina Nuclear como principal catalizador (+6,7%). **Colombia crece un +23,4% y España (+1,3%)**, con Radioterapia creciendo un 31%. **Impacto FX: +0,9M€**.

Margen Bruto^(MAR)



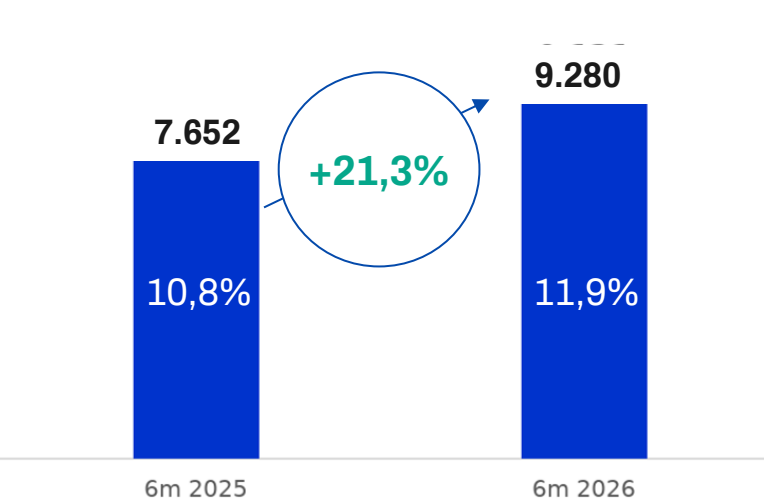
Incremento del Margen Bruto sobre la Cifra de Negocios (+6,6%, +2,0m), con un margen sobre ingresos del 42,0% vs 43,1% en 6m25 por el mix de composición de negocios y países.

España: Margen de un 40% con reducción del margen en oncología debido al mayor coste medio por sesión y por la caída del margen de Laboratorios tras la pérdida del contrato de Quirón en 2S25 y la reestructuración del negocio realizada en el centro de trabajo de Lugo. Mejora de margen en Radioterapia 88,6% vs 86,2%.

Portugal: Fuerte mejora del margen bruto 58,1% vs 45,1% impulsada por la mejora del precio de fármacos y del coste de profesionales, con Medicina Nuclear como principal palanca.

Latam: Evolución positiva del margen impulsada principalmente por México, 23,4% vs 22,1%

EBITDA^(MAR)



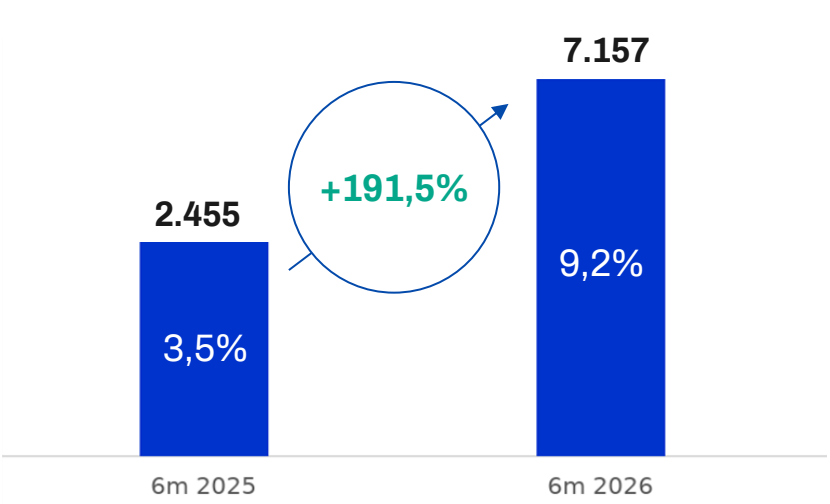
Fuerte crecimiento del EBITDA, impulsado por Portugal (1,46M€ vs 0,17M€) y Latam (4,4M€ vs 3,6M€) donde México es el principal tractor, multiplicando el EBITDA por 3,4 veces.

En España, el EBITDA disminuye un 5,4% (7,6M€ vs 8,0M€) por la menor actividad y margen en Laboratorio compensado parcialmente por Medicina Nuclear y Diagnóstico por Imagen.

Fuerte reducción del Gasto Corporativo que absorbe casi en su totalidad la no capitalización de gastos de I+D por cambio de políticas contables (-1,1M€ de menor capitalización).

El margen EBITDA sobre ventas mejora hasta el **11,9% vs 10,8%**, mejorando también el de 1Q que se situó en 10.9%

Cash Flow operativo^(MAR)



Mejora significativa del Cash Flow Operativo (+191,5%, +4,7M€), impulsada por el crecimiento del EBITDA y una reducción del Capex que pasa de **5,2 M€ en 6m25 a 2,1 M€ en 6m26**.

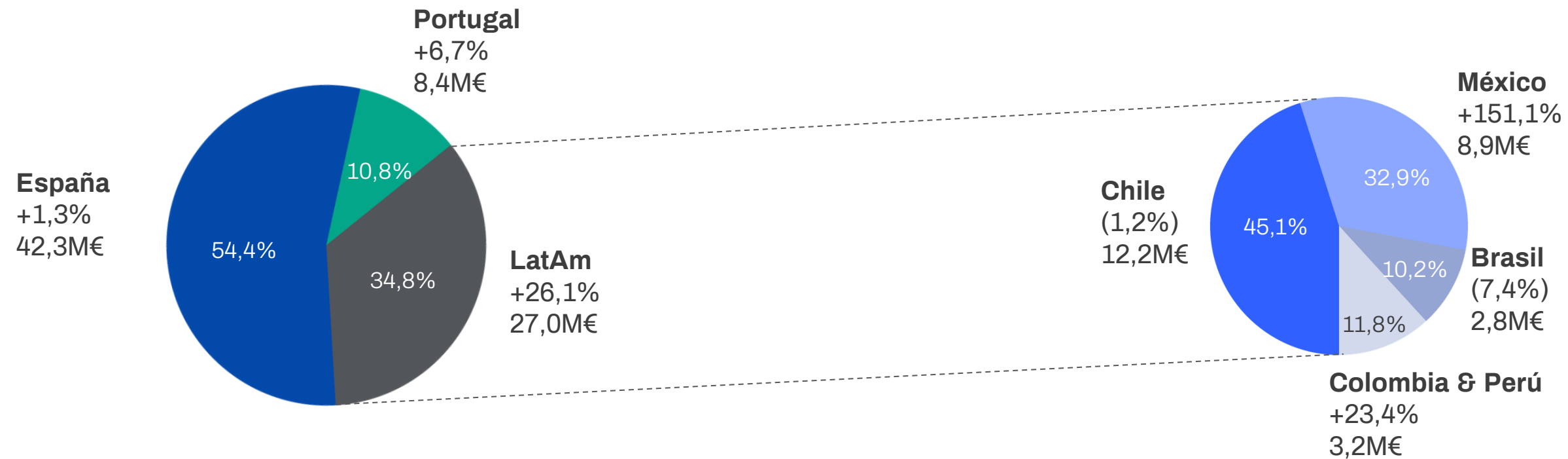
Los porcentajes incluidos en los gráficos y en los comentarios son ratios sobre Ventas. Cifras no auditadas en miles de EUR. (MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Por zona geográfica



Ventas

Efecto tipo de cambio
+0,9M€



EBITDA

Efecto tipo de cambio
+0,16M€



El gráfico de EBITDA incluye el EBITDA operativo de las unidades de negocio, excluyendo el coste del Corporativo del Grupo, que asciende a 4.2M€: Cifras no auditadas en millones de EUR.
(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

1S 26 vs 1S 25 Consolidado



Ventas	España			Portugal			Latam			Corporativo e I+d			Total		
	6m26	6m25	% var.	6m26	6m25	% var.	6m26	6m25	% var.	6m26	6m25	% var.	6m26	6m25	% var.
Laboratorios	7.075	8.847	(20,0%)	1.369	1.448	(5,5%)	1.136	1.413	(19,6%)				9.580	11.709	(18,2%)
Medicina Nuclear	2.611	2.576	+1,4%	5.079	4.374	+16,1%	-	-	-				7.690	6.950	+10,6%
D. por imagen	5.076	4.295	+18,2%	1.082	1.081	+0,1%	16.851	16.391	+2,8%				23.008	21.767	+5,7%
Oncología	27.383	25.908	+5,7%	694	760	(8,7%)	8.997	3.609	+149,3%				37.074	30.277	+22,5%
Otros	101	85	+18,8%	196	228	(14,1%)	62	39	+56,2%	23	6	+283%	382	359	+6,4%
Total	42.246	41.712	+1,3%	8.420	7.892	+6,7%	27.046	21.452	+26,1%	23	6	+283%	77.734	71.062	+9,4%

España: Cifra de negocios de 42.246k (+1,3%), destaca el crecimiento en **D. por imagen (+18,2%) y Oncología (+5,7%)**, que compensan el descenso en Laboratorios (-20,0%), afectado por la pérdida de un contrato relevante y la pérdida de actividad de HPVs, que implicó el ajuste realizado en el Laboratorio de Genética de Lugo (impairment Dic 25).

Portugal: Ventas de 8.420k, impulsadas por el crecimiento de **Medicina Nuclear (+16,1%)** gracias a mejoras en la gestión comercial, con un avance de la cifra de negocios total del **+6,7%**. La línea de otros corresponde a facturaciones de actividades accesorias (alquileres, etc.).

Latam: Ventas de 27.046k (+26,1%), con fuerte crecimiento en **Oncología (+149,3%)**, especialmente en México, consolidando la región como motor de expansión. En Diagnóstico por Imagen (+2,8%), cambio de tendencia respecto a 1Q, que bajó ventas por optimización del negocio mediante la salida de contratos no rentables en Chile. Buen desempeño en **Colombia (+23,4%)**.

EBITDA	España			Portugal			Latam			Corporativo e I+d			Total		
	6m26	6m25	% var.	6m26	6m25	% var.	6m26	6m25	% var.	6m26	6m25	% var.	6m26	6m25	% var.
Laboratorios	1.193	1.955	(39,0%)	306	365	(16,3%)	123	227	(45,8%)				1.613	2.548	(36,7%)
Medicina Nuclear	590	454	+29,8%	1.835	576	+218,7%	-	-	-				2.425	1.030	+135,4%
D. por imagen	1.319	1.129	+16,8%	30	(123)	+124,4%	3.146	2.973	+5,8%				4.507	3.980	+12,9%
Oncología	5.046	5.158	(2,2%)	(203)	(193)	(5,5%)	1.209	353	+242,5%				6.049	5.318	+13,8%
Otros	(579)	(698)	+17,0%	(509)	(453)	(12,2%)	(32)	4	n.a.	(4.193)	(4.077)	(2,8%)	(5.313)	(5.225)	(1,7%)
Total	7.570	7.998	(5,4%)	1.459	173	+745,4%	4.444	3.557	+24,9%	(4.193)	(4.077)	(2,8%)	9.280	7.652	+21,3%
% sobre ventas	17,9%	19,2%	-1,3 p.p.	17,3%	2,2%	+15,1 p.p.	16,4%	16,6%	-0,2 p.p.	n.a.	n.a.	-	11,9%	10,8%	+1,2 p.p.

España: EBITDA de 7.570 k (-5,4%), con mejoras en Medicina Nuclear **+29,8%** y D.por Imágen, **+16,8%**, que compensan parcialmente la ligera caída de Oncología (-2,2%) y el impacto negativo de Laboratorios (-39,0%).

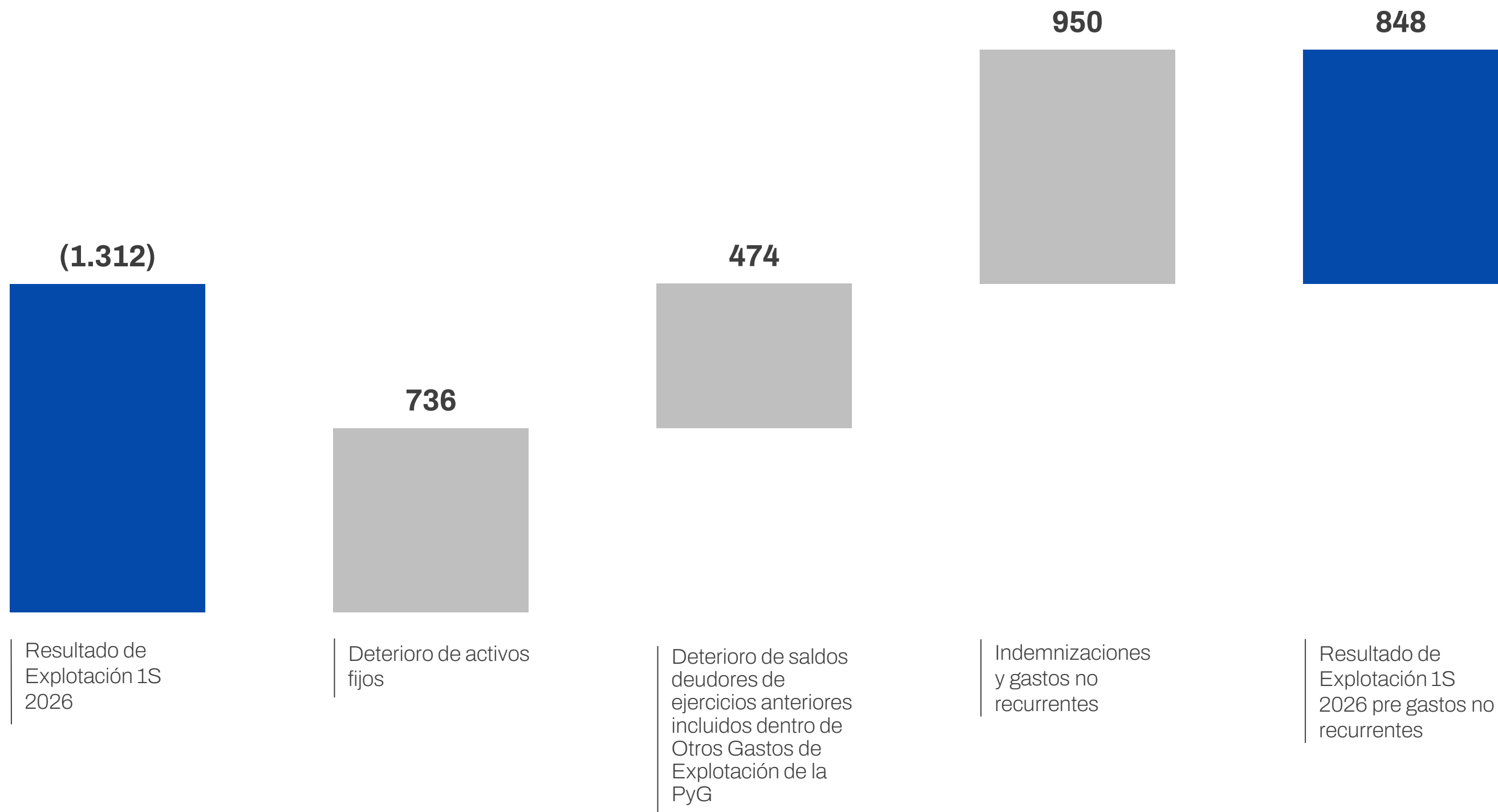
Portugal: Destacada mejora operativa, impulsada por el sólido crecimiento de Medicina Nuclear (+218,7%), con un **EBITDA de 1.459k (vs 173k)**. A ello se suma una optimización generalizada de la gestión, con mejoras en todas las líneas de negocio.

Latam: Crecimiento del **EBITDA del +24,9%** hasta 4.444k, impulsado principalmente por el fuerte desempeño de Oncología en México (+240%), con un margen sobre ventas del 13,4%.

Corporativo e I+d: Tras el cambio de políticas contables en 1S26 se han capitalizado 1,1M€ menos de gastos que en 1S25. A pesar de ello, estos gastos sólo se han incrementado un 2,8%, lo cual indica una fuerte reducción de gastos de personal y Otros gastos de Explotación.

Nota: Datos de corporativo incluidas en España.
Cifras no auditadas en millones de EUR.

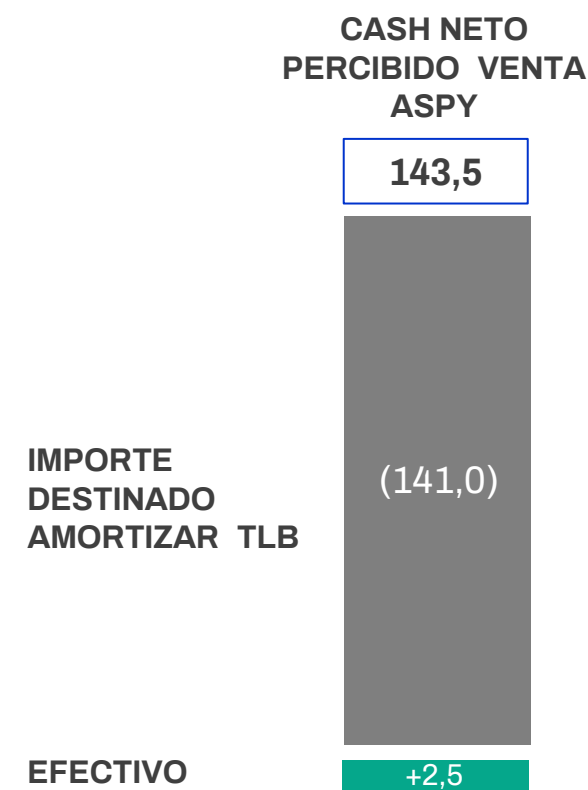
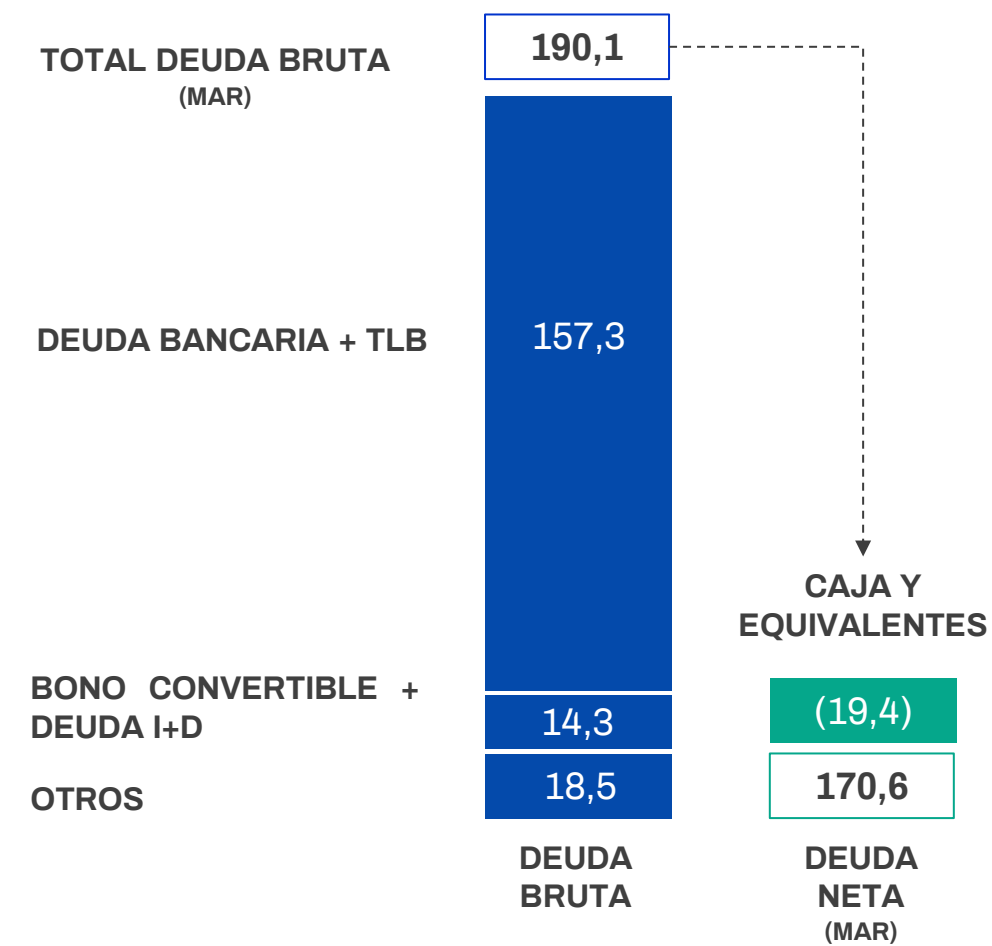
Resultado de Explotación normalizado 1S 2026



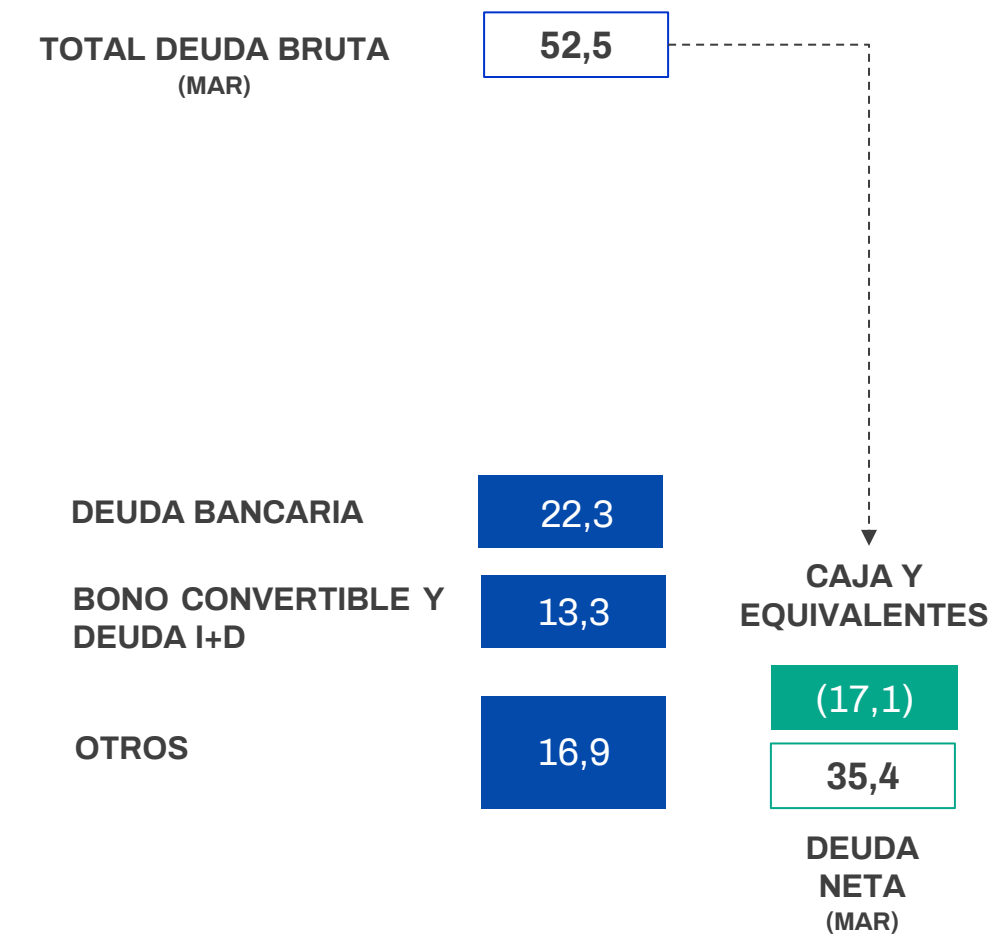
Cifras en miles EUR.
(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Desinversión en segmento prevención permite un desapalancamiento transformacional.
La deuda neta y el gasto financiero se reducen

Deuda financiera bruta y neta (MAR) 2025



Deuda financiera bruta y neta (MAR) 1S 26



Cifras no auditadas.
(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Guidance 2026

Mantenemos las principales magnitudes



Se mantiene el Guidance ya anunciado con motivo del cierre del ejercicio 2025:

	2025	2026	
Cifra de negocios	141,0	156,5	+11%
EBITDA Reportado	15,3	20,5	+40%
CAPEX	(9,3)	(7,0)	(24,7%)
Flujo Caja Operativo	6,0	13,5	+125%

Cifras no auditadas en millones EUR.
Los datos de 2025 no incluyen las cifras del negocio de Prevención (Aspy) para favorecer la comparabilidad (MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.



Cifras en miles EUR	1S25	1S26	Var (%) 26/25
Importe neto de la cifra de negocios	71.062	77.734	9,4%
Otros ingresos de explotación	350	363	3,7%
Trabajos realizados por el grupo para su activo	1.504	402	-73,3%
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero	220	124	-43,6%
Aprovisionamientos	(40.404)	(45.061)	-11,5%
Gastos de personal	(17.911)	(17.181)	4,1%
Otros gastos de explotación	(7.887)	(8.318)	-5,5%
Amortización del inmovilizado	(9.932)	(8.597)	13,4%
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	35	(736)	n.a.
Otros resultados	(170)	(42)	75,3%
Resultado de Explotación	(3.133)	(1.312)	58,1%
Ingresos financieros	76	46	-39,5%
Gastos financieros	(10.167)	(5.769)	43,3%
Variación del valor razonable en instrumentos financieros	8	2	-75,0%
Diferencias de cambio	(291)	556	n.a.
Resultado Financiero	(10.374)	(5.165)	50,2%
Resultado antes de impuestos	(13.507)	(6.477)	52,0%
Impuesto sobre beneficios	(131)	677	n.a.
Resultado del ejercicio operaciones continuadas	(13.638)	(5.800)	57,5%
Resultado de las operaciones interrumpidas	4.232	(626)	n.a.
Resultado Consolidado del Ejercicio	(9.406)	(6.426)	31,7%
Resultado atribuible a la sociedad dominante	(9.290)	(6.387)	31,2%
Intereses minoritarios	(116)	(39)	66,4%

La partida de Otros Gastos de Explotación incluye 577K€ de deterioros no recurrentes.
Cifras no auditadas. Cifras de 2025 reexpresadas tras la venta de Aspy el 14 de enero de 2026.
(MAR) Ver Anexo I definición Medidas Alternativas de Rendimiento.



Cifras en miles EUR	31/12/25	30/06/26
ACTIVO NO CORRIENTE	260.082	258.978
Inmovilizado intangible	208.074	204.964
Inmovilizado material	20.642	19.749
Derecho de uso	23.082	25.135
Inversiones en empresas del grupo y asociadas no consolidadas	1	1
Activos financieros no corrientes	2.404	3.008
Activos por impuesto diferido	5.879	6.121
ACTIVO CORRIENTE	233.959	56.619
Activos no corrientes mantenidos para la venta	179.845	2.937
Existencias	2.236	1.995
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	29.456	30.660
Activos por impuestos corrientes y Administraciones públicas	3.333	3.483
Activos financieros corrientes	4.690	2.603
Periodificaciones	1.332	2.705
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	13.067	12.236
TOTAL ACTIVO	494.041	315.597

Cifras no auditadas. Cifras de 2025 reexpresadas tras la venta de Aspy el 14 de enero de 2026.
(MAR) Ver Anexo I definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Anexo I Balance (Patrimonio y Pasivo)



Cifras en miles EUR	31/12/25	30/06/26
PATRIMONIO NETO	151.957	147.490
Capital	760	760
Prima de emisión	420.053	420.053
Reservas	(160.037)	(260.310)
Acciones propias	(317)	(273)
Otros instrumentos de patrimonio	268	300
Resultado del ejercicio	(100.296)	(6.387)
Participaciones no dominantes	97	58
Ajustes por cambios de valor	(8.571)	(6.711)
PASIVO NO CORRIENTE	51.664	48.463
Provisiones a largo plazo	263	263
Deudas financieras no corrientes	2.249	3.853
Obligaciones por arrendamientos a largo plazo	21.671	23.828
Otros pasivos financieros no corrientes	10.104	4.101
Subvenciones pendientes de traspasar a resultado	308	228
Pasivos por impuestos no corrientes y administraciones públicas	170	186
Pasivos por impuesto diferido	16.899	16.004
PASIVO CORRIENTE	290.420	119.644
Provisiones a corto plazo	53	-
Deudas financieras corrientes	155.014	18.461
Obligaciones por arrendamientos a corto plazo	3.898	4.068
Otros pasivos financieros corrientes	68.165	68.207
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	26.513	26.215
Pasivos por impuestos corrientes y administraciones públicas	3.584	2.611
Subvenciones pendientes de traspasar a resultado	20	3
Pasivos directamente relacionados con activos no corrientes mantenidos para la venta	33.123	13
Periodificaciones a corto plazo	50	66
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	494.041	315.597

Cifras no auditadas. Cifras de 2025 reexpresadas tras la venta de Aspy el 14 de enero de 2026.
(MAR) Ver Anexo I definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Anexo I Conciliación EBITDA^(MAR) con resultado de explotación e impacto de las activaciones



Miles de euros	1S2025	1S2026	Var (%)
Resultado de Explotación	(3.133)	(1.312)	-58,1%
Amortización del inmovilizado	9.932	8.597	-13,4%
Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado	(35)	736	-2202,9%
Otros resultados	170	42	-75,3%
Provisión vacaciones (nota 14b.)	671	713	6,3%
Retribución instrumentos de patrimonio (nota 14b)	30	30	0,0%
Pérdidas por deterioro y var. provisiones (nota 14c.)	17	474	2688,2%
EBITDA (MAR)	7.652	9.280	21,3%
% EBITDA sobre cifra de negocios	10,8%	11,9%	
Trabajos para el activo	(1.504)	(402)	-73,3%
EBITDA (MAR) sin activaciones de gastos	6.148	8.878	44,4%

Cifras no auditadas. Cifras de 2025 reexpresadas tras la venta de Aspy el 14 de enero de 2026.
(MAR) Ver Anexo I definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Anexo I Deuda financiera neta y bruta ^(MAR)



Miles de euros	31.12.2025	30.06.2026	Var (%)
a) Deuda Financiera Bruta (MAR)	190.084	52.504	-72,4%
Deudas financieras no corrientes	2.249	3.853	71,3%
Deudas financieras corrientes	155.014	18.461	-88,1%
Obligaciones y valores negociables no corrientes	-	-	-
Obligaciones y valores negociables corrientes	36.898	38.730	5,0%
Deuda financiera con terceros no corrientes	10.044	4.041	-59,8%
Deuda financiera con terceros corrientes	28.092	25.443	-9,4%
Ajuste Bono Convertible Contingente 2023	(29.019)	(30.735)	5,9%
Ajuste factoring sin recurso	(13.194)	(7.289)	-44,8%
b) Posición de efectivo (MAR)	19.422	17.061	-12,2%
Efectivo	13.067	12.236	-6,4%
Fianzas, depósitos e imposiciones	6.355	4.825	-24,1%
a) - b) = Deuda financiera neta (MAR)	170.662	35.443	-79,2%

Cifras no auditadas. Cifras de 2025 reexpresadas tras la venta de Aspy el 14 de enero de 2026.
(MAR) Ver Anexo I definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Anexo I Desglose información financiera por geografía 1S 2026



Información PyG (miles EUR)	España	Portugal	Latam	Otros	Total
Cifra de Negocios	42.246	8.420	27.045	23	77.734
Aprovisionamientos	(25.061)	(3.548)	(16.451)	(1)	(45.061)
Margen Bruto (MAR)	17.185	4.872	10.594	22	32.673
% Margen Bruto sobre cifra de negocios	40,7%	57,9%	39,2%	--	42,0%
Trabajos para el activo	200	0	202	0	402
Otros ingresos e imputación subvenciones	167	243	0	77	487
Salarios	(8.159)	(2.047)	(4.185)	(2.790)	(17.181)
Otros gastos de explotación	(2.738)	(1.644)	(2.225)	(1.711)	(8.318)
Provisiones (nota 16b/c)	913	35	60	209	1.217
EBITDA (MAR)	7.568	1.459	4.446	(4.193)	9.280
% EBITDA sobre cifra de negocios	17,9%	17,3%	16,4%	--	11,9%
Gastos no recurrentes (MAR)	99	198	124	529	950
EBITDA Ajustado (MAR)	7.667	1.657	4.570	(3.664)	10.230
% EBITDA ajustado sobre cifra de negocios	18,1%	19,7%	16,9%	--	13,2%
Capex I+D (MAR)	(420)	0	(265)	0	(685)
Capex (MAR)	(793)	(379)	(266)	0	(1.438)
Flujo de caja operativo (MAR)	6.355	1.080	3.915	(4.193)	7.157
Flujo de caja operativo ajustado (MAR)	6.454	1.278	4.039	(3.664)	8.107

Cifras no auditadas. Cifras de 2025 reexpresadas tras la venta de Aspy el 14 de enero de 2026.
(MAR) Ver Anexo I definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Anexo I Desglose información financiera por geografía 1S 2025



Información PyG (miles EUR)	España	Portugal	Latam	Otros	Total
Cifra de Negocios	41.712	7.892	21.452	6	71.062
Aprovisionamientos	(24.084)	(4.337)	(11.975)	(8)	(40.404)
Margen Bruto (MAR)	17.628	3.555	9.477	(2)	30.658
% Margen Bruto sobre cifra de negocios	42,3%	45,0%	44,2%	--	43,1%
Trabajos para el activo	275	0	251	978	1.504
Otros ingresos e imputación subvenciones	82	240	0	248	570
Salarios	(8.131)	(2.026)	(4.338)	(3.416)	(17.911)
Otros gastos de explotación	(2.368)	(1.630)	(1.892)	(1.997)	(7.887)
Provisiones (nota 16b/c)	513	33	60	112	718
EBITDA (MAR)	7.999	172	3.558	(4.077)	7.652
% EBITDA sobre cifra de negocios	19,2%	2,2%	16,6%	--	10,8%
Gastos no recurrentes (MAR)	457	207	459	1.737	2.860
EBITDA Ajustado (MAR)	8.456	379	4.017	(2.340)	10.512
% EBITDA ajustado sobre cifra de negocios	20,3%	4,8%	18,7%	--	14,8%
Capex I+D (MAR)	(1.253)	0	(348)	0	(1.601)
Capex (MAR)	(3.355)	(131)	(110)	0	(3.596)
Flujo de caja operativo (MAR)	3.391	41	3.100	(4.077)	2.455
Flujo de caja operativo ajustado (MAR)	3.848	248	3.559	(2.340)	5.315

Cifras no auditadas. Cifras de 2025 reexpresadas tras la venta de Aspy el 14 de enero de 2026.
(MAR) Ver Anexo I definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Anexo I Resumen evolución principales magnitudes financieras



	Ejercicio 2023				Ejercicio 2024				Ejercicio 2025				Ejercicio 2026					
Cifras en miles EUR	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24	2T24	3T24	4T24	1T25	2T25	3T25	4T25	1T26	2T26	FY23	FY24	FY25	YoY
Cifra de Negocios	27.477	32.527	28.649	29.080	30.279	32.447	31.560	35.690	35.322	35.740	35.684	34.261	37.533	40.201	117.733	129.976	141.007	8,5%
Aprovisionamientos	(14.806)	(16.450)	(15.552)	(15.336)	(15.987)	(17.789)	(17.108)	(18.504)	(20.401)	(20.003)	(20.378)	(22.186)	(21.901)	(23.160)	(62.144)	(69.388)	(82.968)	19,6%
Margen Bruto ^(MAR)	12.671	16.077	13.097	13.744	14.292	14.658	14.452	17.186	14.921	15.737	15.306	12.075	15.632	17.041	55.589	60.588	58.039	-4,2%
% sobre Cifra de Negocios	46,1%	49,4%	45,7%	47,3%	47,2%	45,2%	45,8%	48,2%	42,2%	44,0%	42,9%	35,2%	41,6%	42,4%	47,2%	46,6%	41,2%	
EBITDA ^(MAR)	798	4.189	2.194	2.720	3.248	7.738	4.445	9.990	3.559	4.041	4.417	3.307	4.107	5.173	9.901	25.421	15.324	-39,7%
Gastos no recurrentes	1.009	754	1.405	1.760	874	1.075	793	2.054	680	2.180	1.222	1.124	433	517	4.928	4.796	5.206	8,5%
EBITDA Ajustado ^(MAR)	2.616	5.769	4.389	5.279	4.122	8.813	5.238	12.044	4.239	6.221	5.639	4.431	4.540	5.690	18.053	30.217	20.530	-32,1%
% sobre Cifra de Negocios	9,5%	17,7%	15,3%	18,2%	13,6%	27,2%	16,6%	33,7%	12,0%	17,4%	15,8%	12,9%	12,1%	14,2%	15,3%	23,2%	14,6%	-37,4%
CAPEX ^(MAR)	(3.458)	(2.233)	(1.352)	(3.073)	(1.786)	(2.406)	(461)	(4.406)	(1.425)	(3.771)	(2.513)	(1.636)	(788)	(1.335)	(10.117)	(9.059)	(9.345)	3,2%
CAPEX Mantenimiento e I+D	(2.114)	(391)	(1.352)	(2.187)	(938)	(1.887)	(230)	(3.953)	(1.037)	(1.187)	(1.713)	(1.479)	(788)	(1.083)	(6.044)	(7.008)	(5.416)	-22,7%
Capex Crecimiento	(1.344)	(1.843)	0	(886)	(848)	(519)	(231)	(453)	(388)	(2.584)	(800)	(157)	0	(252)	(4.073)	(2.051)	(3.929)	91,5%
Flujo de Caja Operativo ^(MAR)	(2.660)	1.956	842	(353)	1.462	5.332	3.983	5.585	2.134	270	1.904	1.671	3.319	3.838	(216)	16.362	5.979	-63,5%
Flujo de Caja Operativo Ajustado ^(MAR)	(842)	3.536	3.037	2.206	2.336	6.407	4.776	7.639	2.814	2.450	3.126	2.795	3.752	4.355	7.936	21.158	11.185	-47,1%
Deuda Bruta ^(MAR)	197.623	223.887	208.962	200.028	172.205	186.560	192.604	191.360	190.975	186.257	189.990	190.084	45.118	52.504	200.028	191.360	190.084	-0,7%
Deuda Neta ^(MAR)	178.054	202.489	199.642	153.512	159.050	161.311	173.552	159.674	169.404	163.390	169.143	170.772	32.251	35.443	153.512	159.674	170.662	6,9%
Nº acciones emitidas	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	0,0%

Cifras en miles de euros.

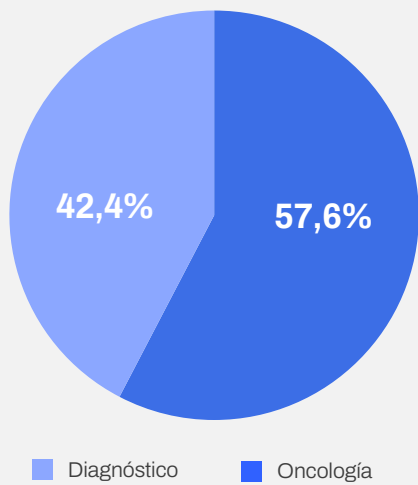
(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Pro forma excluyendo del perímetro ASPY y Conversia.

Anexo I Principales magnitudes financieras 1S 26 por segmento de negocio

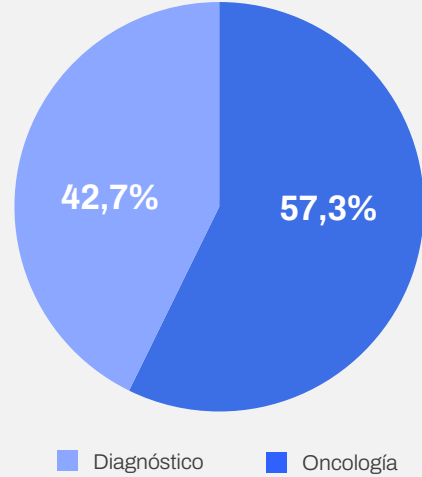


% PESO CIFRA DE NEGOCIOS
POR SEGMENTO

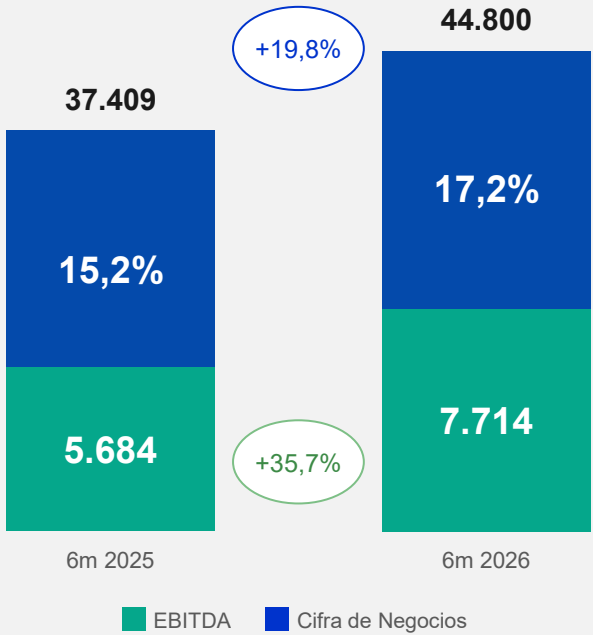


% PESO EBITDA (MAR)
POR SEGMENTO

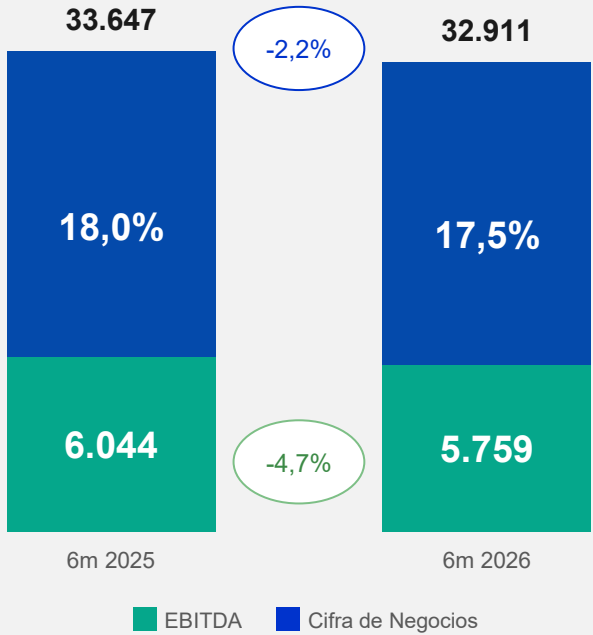
Excluidos los Gastos Corporativos y de I+d



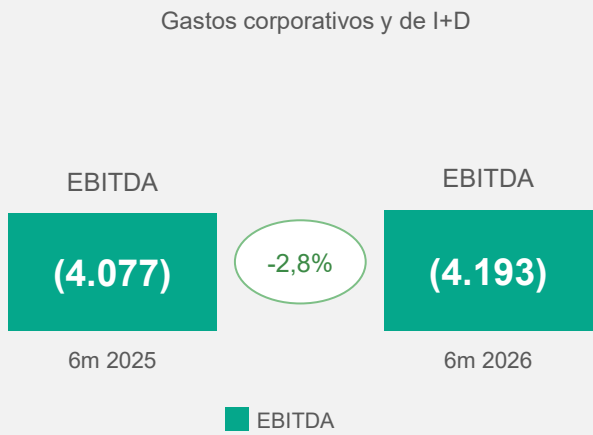
ONCOLOGÍA
Cifra de Negocios / EBITDA



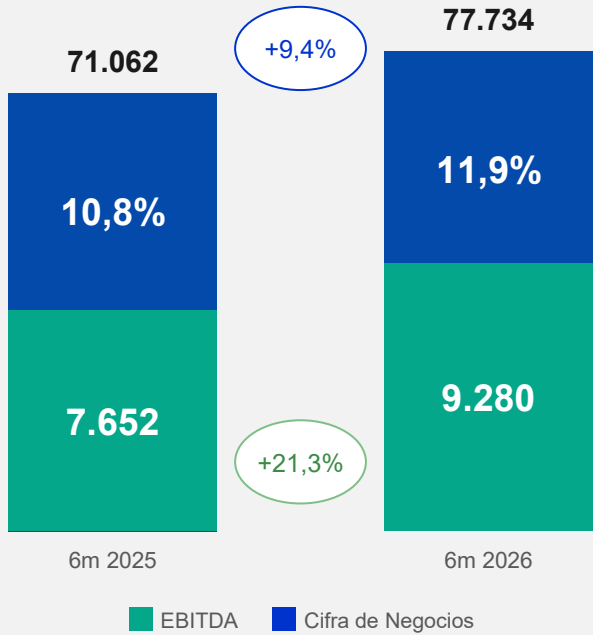
DIAGNÓSTICO
Cifra de Negocios / EBITDA



CORPORATIVO E I+D
EBITDA



TOTAL
Cifra de Negocios / EBITDA



Nota: Oncología incluye la línea de Oncología de España y Latam y la totalidad de la actividad de Portugal (Oncología y resto de líneas). Diagnóstico recoge Laboratorios, Medicina Nuclear, Diagnóstico por Imagen y Otros de España y Latam. Se incorpora el bloque de Corporativo e I+D, de forma que la suma de los tres segmentos cuadra con el EBITDA total del Grupo. Los porcentajes de peso por segmento se calculan sobre Oncología y Diagnóstico, excluyendo Corporativo e I+D. Las barras de EBITDA se representan en una escala propia para facilitar su lectura y no guardan proporción con la cifra de negocios. Cifras no auditadas en miles de EUR. (MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.



Margen Bruto corresponde al importe neto de la cifra de negocio menos los aprovisionamientos. El Margen Bruto es considerado por el Grupo como una medida del rendimiento de su actividad, ya que proporciona información sobre las ventas netas, restando el coste incurrido para conseguir dichas ventas.

Margen Bruto sobre el importe de la cifra de negocios ^(MAR) corresponde al margen bruto ^(MAR) dividido por el importe de la cifra de negocio.

EBITDA corresponde a la suma de las partidas Margen bruto, "Trabajos realizados por el grupo para su activo", "Otros ingresos de explotación", "Imputación de subvenciones para inmovilizado no financiero y otras" y "Gastos de explotación" restando de otros gastos de explotación las provisiones de clientes correspondientes a ingresos generados en ejercicios anteriores y otras provisiones que no supongan una salida de caja.

EBITDA ajustado corresponde al EBITDA ^(MAR) del ejercicio excluyendo los **gastos no recurrentes**. Significa gastos no recurrentes "One Shot" los que provengan de operaciones en mercado de capitales y derivados de la actividad de M&A, indemnizaciones por despidos de personal en puestos de trabajo que resulten amortizados, o el impacto en los resultados de explotación derivados de planes de incentivos a empleados que puedan ser remunerados con acciones del Grupo, así como provisiones extraordinarias de carácter no recurrente y cualquier otro ajuste operativo y de optimización que impliquen un gasto inicial y puntual que se vea compensado durante los siguientes 12 meses.

Así como el importe de planes de incentivos al equipo gestor del Grupo reconocidos en una cuenta de gasto que no supongan una salida de caja.

Adicionalmente, computará como EBITDA recurrente del ejercicio las sinergias detectadas a 12 meses en el marco de un Plan específico de Ahorro de Costes.

EBITDA ajustado sobre el importe de la cifra de negocios corresponde al EBITDA ajustado ^(MAR) del ejercicio dividido por el importe de la cifra de negocio.

EBITDA ajustado por acción corresponde al EBITDA ^(MAR) dividido por el número total de acciones emitidas.

CAPEX corresponde a salidas de flujos de caja incurridas en relación con la capacidad productiva y la rentabilidad de los activos del Grupo y reflejado en las Cuentas Anuales Consolidadas en el estado de flujos de efectivo de las actividades de inversión, excluyendo las adquisiciones de empresas (Unidad de negocio). Definimos CAPEX como los fondos utilizados por el Grupo para comprar, mejorar, mantener o desarrollar sus activos tangibles o intangibles, como edificios, maquinaria, tecnología o equipos.

CAPEX I+D corresponde a la inversión en activos relacionados con el desarrollo de la actividad de I+D del Grupo. Es la suma de altas de Desarrollo y altas de la Propiedad Industrial en el Inmovilizado Intangible del Grupo.

CAPEX I+D corresponde aquella inversión en CAPEX ligada a proyectos que generarán ingresos futuros por nuevas actividades.

El flujo de caja operativo significa el EBITDA ^(MAR) del periodo menos el CAPEX ^(MAR) y CAPEX I+D.

El flujo de caja operativo ajustado significa el EBITDA ajustado ^(MAR) del periodo menos el CAPEX ^(MAR) y CAPEX I+D.

DEUDA FINANCIERA BRUTA ^(MAR) La deuda financiera bruta es la suma de las siguientes partidas: "Deudas con entidades financieras", "deudas con entidades públicas", "Programa de Bonos MARF", "Bono Convertibles" y préstamos relacionados con adquisiciones que deben ser pagados con caja.

DEUDA FINANCIERA NETA ^(MAR) se entiende la Deuda financiera bruta, menos los epígrafes de Efectivo y otros activos líquidos equivalentes, fianzas y depósitos e imposiciones que cumplen con la condición de ser activos líquidos inmediatos o están intrínsecamente ligados como garantía de alguna de las partidas de deuda bruta.

Fondo de Maniobra ^(MAR) Es el resultado de restar el activo corriente del pasivo corriente. El capital circulante o fondo de maniobra es un agregado financiero utilizado para medir el rendimiento de la actividad del grupo y proporciona un análisis de la liquidez, la eficiencia operativa y la salud financiera a corto plazo.

Net debt leverage ratio: Deuda financiera neta ^(MAR) / EBITDA ajustado



Q&A



Marian Isach
CEO



Alberto Iriondo
CFO

Encuentra más información en
atryshealth.com

