



soltec

RESULTADOS 2023

1 de abril de 2024

NOTA LEGAL

Este documento ha sido elaborado por Soltec Power Holdings, S.A. ("Soltec") únicamente para su uso durante la actualización operativa correspondientes al periodo de doce meses finalizado el 31 de diciembre de 2023. En consecuencia, no podrá ser divulgado ni hecho público ni utilizado por ninguna otra persona física o jurídica con una finalidad distinta sin el consentimiento expreso y por escrito de Soltec. Ni Soltec, ni sus filiales u otras empresas del grupo Soltec o participadas por Soltec, asumen responsabilidad alguna, con independencia de que concurra o no negligencia o cualquier otra circunstancia, en relación con los daños o perjuicios que pudieran derivarse de cualquier utilización de este documento o de su contenido.

El presente documento no constituye, ni puede ser considerado en modo alguno, asesoramiento jurídico, fiscal, de inversión, contable, normativo o de cualquier otro tipo sobre, acerca de o en relación con la Sociedad, ni constituye o forma parte de, ni debe interpretarse como, ninguna oferta de venta o emisión ni ninguna solicitud de oferta de compra o suscripción, o de adquisición por cualquier otro medio, de valores de la Sociedad, ni constituirá, ni en parte, ni el hecho de su distribución, la base de ningún contrato o decisión de inversión o cualquier otro tipo de compromiso, y no deber ser tomado como base para realizar inversiones o tomar decisiones.

La información financiera contenida en este documento no ha sido auditada. Soltec publicará sus estados financieros consolidados y no consolidados auditados correspondientes al periodo de doce meses cerrado el 31 de diciembre de 2023 tan pronto como estén disponibles y, a más tardar, el 30 de abril de 2024. La información y cualquiera de las opiniones y afirmaciones contenidas en este documento no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, no se ofrece ninguna garantía implícita o explícita sobre la imparcialidad, precisión, exhaustividad o corrección de dicha información u opiniones.

Los negocios incluidos en cada uno de nuestros segmentos geográficos y los principios contables con arreglo a los cuales se presentan aquí sus resultados pueden diferir de los negocios incluidos y de los principios contables locales aplicables en nuestras filiales en esas geografías. Por consiguiente, los resultados de las operaciones y las tendencias que se muestran para nuestros segmentos geográficos pueden diferir materialmente de los de dichas filiales.

El presente documento contiene determinadas medidas financieras de la Sociedad que no se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), sino en sus registros contables, que la Sociedad considera medidas alternativas de rendimiento (APMs, por sus siglas en inglés) según se definen en las Directrices de la Autoridad Europea de Valores y Mercados (AEVM) sobre medidas de rendimiento alternativas de 5 de octubre de 2015. En consecuencia, las APMs no han sido ni serán auditadas o revisadas por nuestros auditores.

La Sociedad entiende que las medidas alternativas de rendimiento (APMs) deben ser consideradas por los usuarios de la información financiera como complementarias a las magnitudes presentadas de acuerdo con las bases de presentación de las cuentas anuales consolidadas, pero en ningún caso como sustitutivas de las mismas. La Sociedad no es responsable de las decisiones que los usuarios tomen basándose en medidas alternativas de rendimiento (APMs). Estas medidas no deben considerarse alternativas a las establecidas de acuerdo con las NIIF, tienen un uso limitado como herramientas de análisis, no deben considerarse de forma aislada y pueden no ser indicativas de los resultados operativos.

NOTA LEGAL

Otras compañías, incluidas algunas de nuestro sector, pueden calcular estas medidas de forma diferente, lo que reduce su utilidad a efectos comparativos. El Informe de resultados semestral y anual auditado emitido por la Compañía y este documento incluyen una lista y definición de medidas alternativas de rendimiento (APMs).

La definición y clasificación del pipeline (cartera de proyectos) de la división industrial y de la división de desarrollo de proyectos fotovoltaicos puede no ser necesariamente la misma que la utilizada por otras compañías dedicadas a negocios similares. Por lo tanto, la capacidad del pipeline estimado de Soltec puede no ser comparable a la capacidad del pipeline estimado publicado por esas otras compañías. Asimismo, dada la naturaleza dinámica del pipeline, el pipeline de Soltec está sujeto tanto a cambios sin previo aviso como a que determinados proyectos clasificados en una determinada categoría de pipeline, según se han identificado previamente, puedan ser reclasificados en otra categoría de pipeline o puedan ser interrumpidos en caso de acontecimientos inesperados, que pueden estar fuera del control de Soltec y de los que se informará periódicamente en las comunicaciones relativas a la información operativa del negocio.

Este documento incluye información sobre hechos futuros, que se basan en expectativas, proyecciones y estimaciones financieras, así como suposiciones subyacentes y declaraciones sobre acontecimientos futuros. Las declaraciones sobre hechos futuros son afirmaciones que no constituyen hechos históricos. Las palabras "cree", "espera", "prevé", "pretende", "estima", "pronostica", "proyecta", "planea", "hará", "debería", "objetivo", "pipeline", "planea", "podrá" y expresiones similares identifican las declaraciones sobre hechos futuros. Otras afirmaciones de carácter futuro pueden identificarse por el contexto en el que se realizan. Estas afirmaciones de carácter futuro, así como las incluidas en cualquier otra información tratada en este documento, están sujetas a riesgos conocidos o desconocidos, incertidumbres y suposiciones sobre la Sociedad, sus inversiones y su estrategia empresarial, en relación, entre otras cuestiones, con las tendencias relevantes de la industria, la normativa y la economía y la capacidad de la Sociedad para financiar y llevar a cabo con éxito su plan estratégico, cumplir sus objetivos y desarrollar su pipeline (cartera de proyectos).

A la luz de estos riesgos, incertidumbres y suposiciones, es posible que no se produzcan los hechos descritos en las declaraciones a futuro y que los resultados, el rendimiento o los logros reales difieran sustancialmente de los resultados, el rendimiento o los logros futuros que puedan expresarse o implicarse en este documento. Las declaraciones sobre el futuro no son garantías de rentabilidad futura. No se ofrece ninguna declaración ni garantía de que se vaya a cumplir ninguna de las declaraciones a futuro. Las declaraciones a futuro se refieren a la fecha de este documento y nadie se compromete a actualizar o revisar públicamente ninguna de dichas declaraciones a futuro, ya sea como resultado de nueva información, acontecimientos futuros u otros motivos. ni ninguno de sus respectivos consejeros, directivos, empleados, asesores o agentes, acepta responsabilidad alguna ni ofrece declaración o garantía alguna, expresa o implícita, sobre la veracidad, imparcialidad, exactitud, integridad o verificación de dicha información. Por consiguiente, no debe depositarse una confianza indebida en ninguna de las declaraciones a futuro contenidas en este documento.

01 EVOLUCIÓN DE NEGOCIO

02 EVOLUCIÓN FINANCIERA

03 ANEXOS

INDICE

2023
RESULTADOS



01

**EVOLUCIÓN DEL
NEGOCIO**

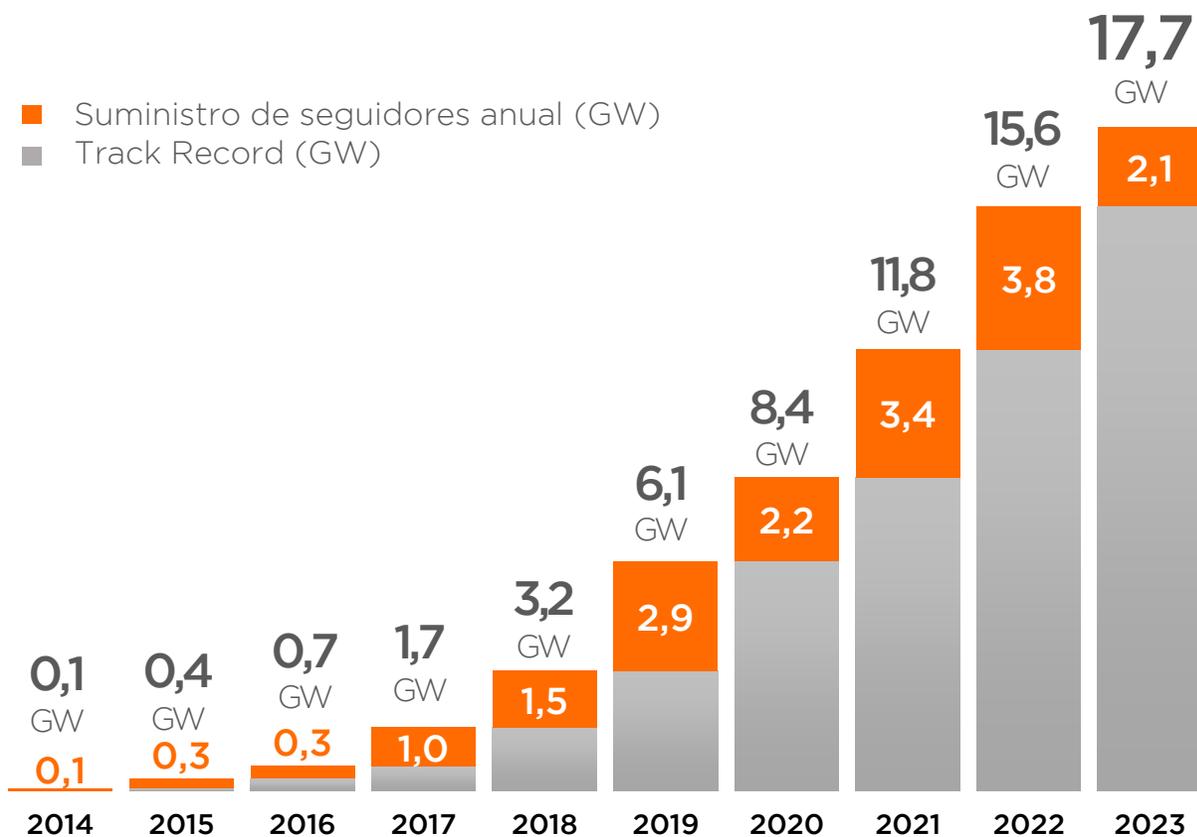
RESULTADOS 2023

TRACKERS



TRACK RECORD DE 18 GW

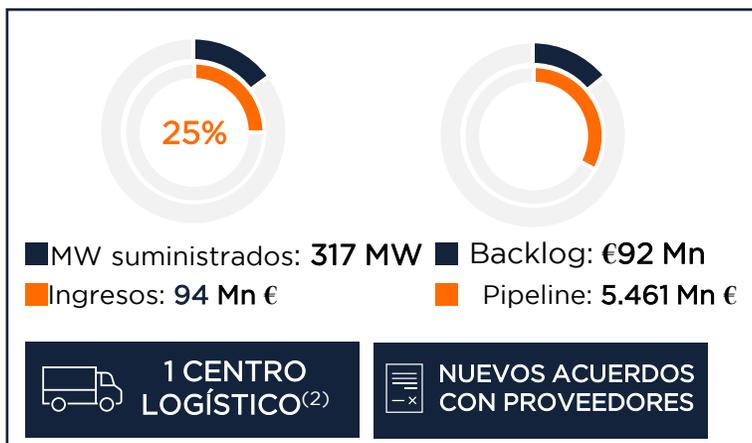
2,1 GW DE SEGUIDORES SUMINISTRADOS EN EL AÑO 2023



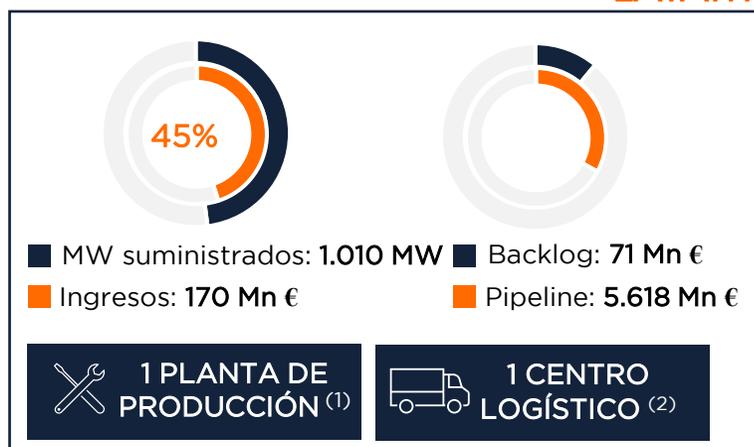
ESTRATEGIA DE DIVERSIFICACIÓN POR MERCADOS

REFUERZO DEL POSICIONAMIENTO EN TRES MERCADOS CLAVE

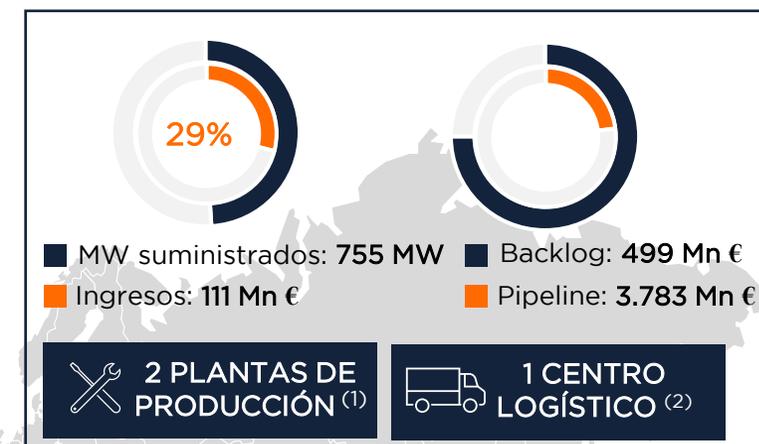
EEUU



LATAM



EUROPA



OTROS



(1) Plantas de producción localizadas en España y Brasil: i) Murcia, ii) Teruel, a construir con Enel, y iii) Salvador; (2) Centros logísticos localizados en España, Estados Unidos y Brasil.

BACKLOG Y PIPELINE

INDICADORES OPERATIVOS SÓLIDOS Y DIVERSIFICADOS

663 Mn € BACKLOG ⁽¹⁾ **16.800 Mn €** PIPELINE ⁽²⁾

ESTADOS UNIDOS

ESTADOS UNIDOS

Backlog: 92 Mn €
Pipeline: 5.461 Mn €

LATAM

BRASIL

Backlog: 39 Mn €
Pipeline: 4.805 Mn €

CHILE

Backlog: 6 Mn €
Pipeline: 227 Mn €

COLOMBIA

Backlog: 22 Mn €
Pipeline: 243 Mn €

OTROS

Backlog: 4 Mn €
Pipeline: 343 Mn €



EUROPA

ESPAÑA

Backlog: 333 Mn €
Pipeline: 2.189 Mn €

ITALIA

Backlog: 149 Mn €
Pipeline: 1.121 Mn €

OTROS

Backlog: 16 Mn €
Pipeline: 473 Mn €

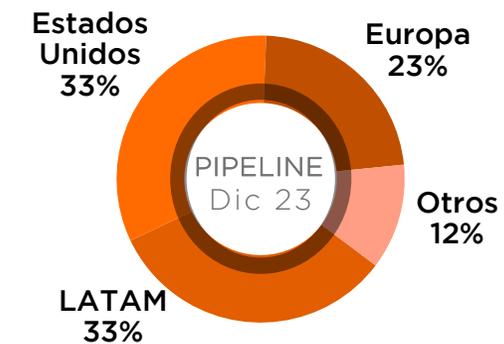
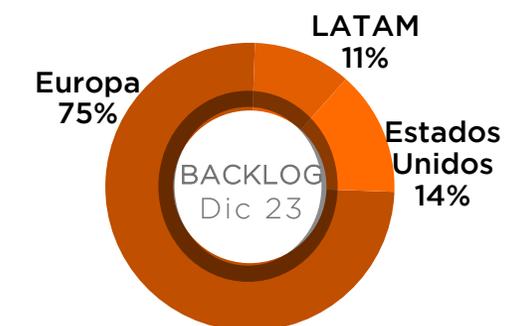
RESTOS DEL MUNDO

ORIENTE MEDIO Y ÁFRICA

Pipeline: 1.147 Mn €

ASIA PACÍFICO

Pipeline: 791 Mn €



(1) Backlog: Contratos firmados pendientes de ejecución. La cartera de pedidos incluye contratos ejecutados u órdenes de compra para EPC y acuerdos de suministro.

(2) Pipeline: Contratos futuros potenciales (no firmados) con cierta probabilidad de éxito.

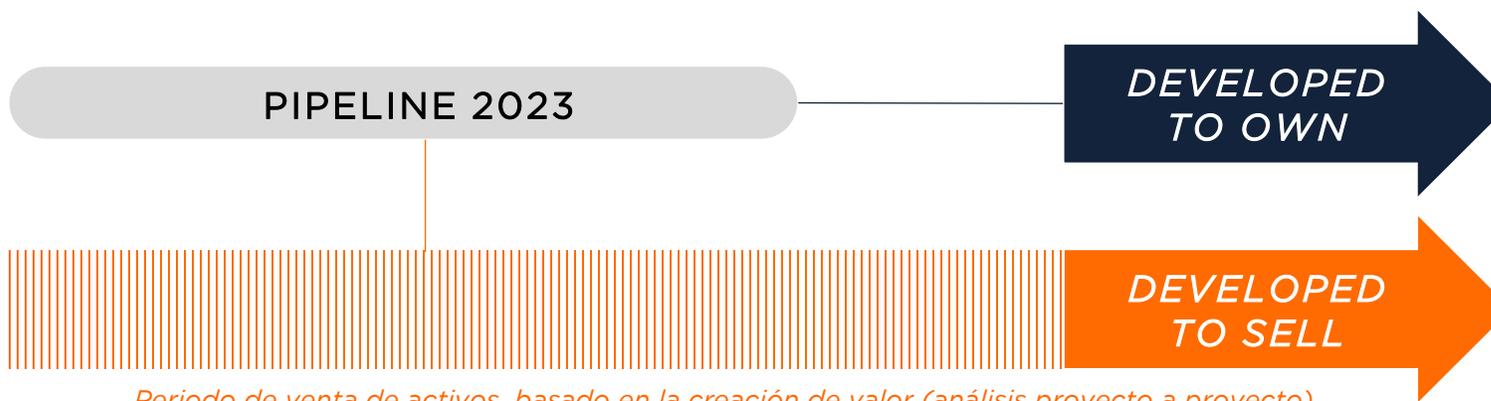
ENERGÍA



FINE-TUNING LA ESTRATEGIA DE LA DIVISIÓN

REVISIÓN DE LA ESTRATEGIA CON FOCO EN LA GENERACIÓN DE VALOR DE LOS ACTIVOS

OBJETIVO: CREACIÓN DE VALOR



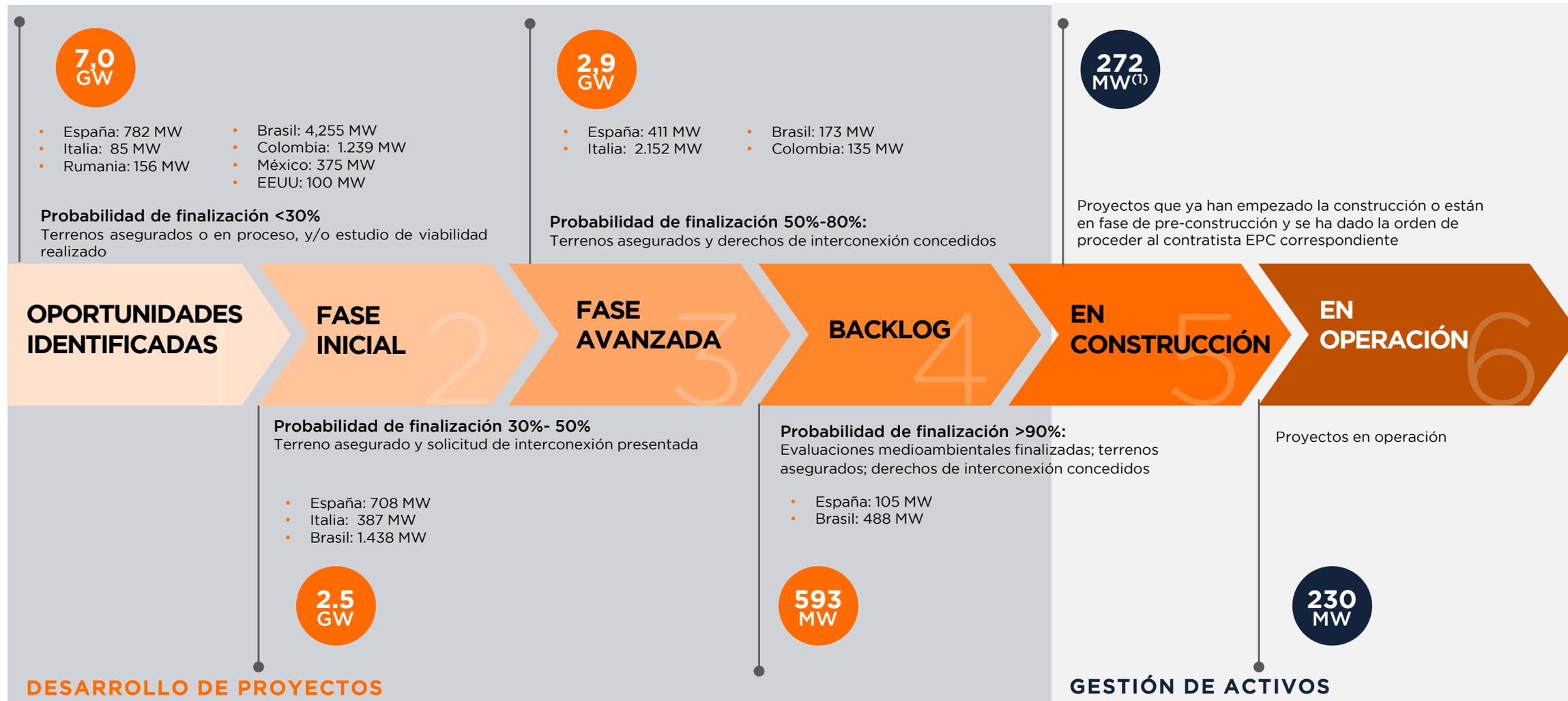
Periodo de venta de activos, basado en la creación de valor (análisis proyecto a proyecto)

- **ENFOQUE CONSERVADOR:** Contratos a largo plazo.
- **DIVERSIFICACIÓN GEOGRÁFICA:** En países de la OCDE y los mercados fotovoltaicos en Europa.
- **ACUERDOS DE CO-DESARROLLO:** Modelo de acuerdos de asociación.
- **SINERGIAS:** Sinergias entre las distintas divisiones de la compañía.
- **DESINVERSIONES:** Cristalización del valor de los activos.

- 1,4 MW vendidos en 2023 (78% venta a terceros; 22% venta interna)
- Developed to own: desarrollos que van destinados a la gestión de activos de la división de Energía.
- Developed to sell: desarrollos destinados a la venta a terceros.

UN PIPELINE DE CALIDAD

LOS PROYECTOS EN DESARROLLO CONTINUAN ALCANZANDO HITOS CLAVE



(1) Incluye la capacidad en construcción y preconstrucción.

EVOLUCIÓN DE PROYECTOS EN 2024

CRISTALIZACIÓN DE VALOR A TRAVÉS DE HITOS RELEVANTES EN ESPAÑA E ITALIA

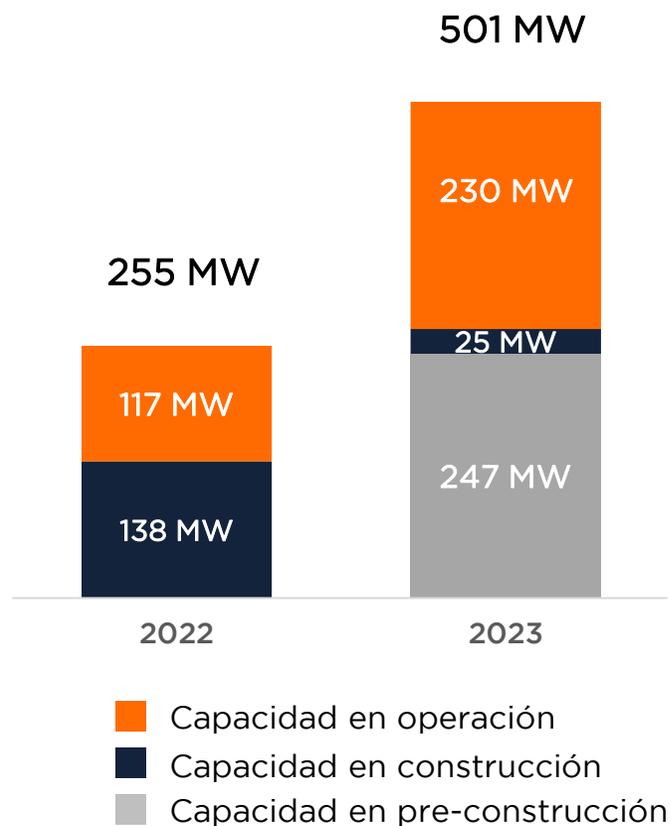
 ESPAÑA		2024e
RTB ⁽¹⁾	612	<i>MW</i>
Soltec 100%	328	
Total 65%	284	
 ITALIA		2024e
RTB ⁽¹⁾	531	<i>MW</i>
Soltec 100%	20	
Aquila 51%	451	
ACEA 51%	60	



(1) RTB (ready-to-build), listo para construir. Sujeto a cambios regulatorios y basado en los plazos regulatorios establecidos en el momento de la publicación de la presentación de resultados del ejercicio 2023.

501 MW EN OPERACIÓN O EN CONSTRUCCIÓN

ACTIVOS EN ESPAÑA, ITALIA Y BRASIL



CAPACIDAD EN OPERACIÓN



Pedranópolis
112,5 MW



Araxá
112,5 MW



La Asomada ⁽¹⁾
4,5 MW

CAPACIDAD EN CONSTRUCCIÓN



La Isla ⁽¹⁾
4,5 MW



Los Valientes I y II ⁽¹⁾
14,9 MW



Totana IV
5,5 MW

CAPACIDAD EN PRE-CONSTRUCCIÓN



Alumbres ⁽¹⁾
8,2 MW



Fuente Alamo I y II ⁽¹⁾
19,9 MW



El Romeral I y II ⁽¹⁾
20,0 MW



San Pedro ⁽¹⁾
198,9 MW

(1) Propiedad: 35%

GESTIÓN DE ACTIVOS

SE ESPERA QUE LOS ACTIVOS EN CONSTRUCCIÓN ALCANCEN COD EN 2024 Y 2025

	EN OPERACIÓN			EN CONSTRUCCIÓN			PRE-CONSTRUCCIÓN			
	Pedranópolis	Araxá	La Asomada ⁽¹⁾	La Isla ⁽¹⁾	Los Valientes I&II ⁽¹⁾	Totana IV	Alumbres ⁽¹⁾	F. Álamo I&II ⁽¹⁾	El Romeral I&II ⁽¹⁾	San Pedro ⁽¹⁾
Capacidad	112,5 MW	112,5 MW	4,5 MW	4,5 MW	14,9 MW	5,5 MW	8,2 MW	19,9 MW	20,0 MW	198,9 MW
Propiedad	100%	100%	35%	35%	35%	100%	35%	35%	35%	35%
COD	Nov 2022	Feb 2023	Feb 2022	Apr 2024	Jun 2024	Sep 2024	2025	4T 2024	4T 2024	2T 2025
Estado										
			INGENIERÍA							
			CONTRATACIÓN Y ENTREGAS							
			CONSTRUCCIÓN							
			PRUEBAS							
				● % progreso						
PPA	178 R\$/MWh	178 R\$/MWh	Previsto	Garantizado	Garantizado	54 €/MWh	Previsto	Garantizado	Garantizado	Previsto
Financiación	BNDES	BNDES	Capacidades propias	Trabajo en curso Esperado 2024	Trabajo en curso Esperado 2024	Triodos B. ⁽²⁾	Trabajo en curso Esperado 2024			

(1) Acuerdo con TotalEnergies. Propiedad: 35%.

(2) Project finance + financiación de las comunidades locales

A stylized bird logo in dark blue and light grey, positioned in the upper left corner of the page. The bird is facing right, with a circular eye and a pointed beak.

02

**EVOLUCIÓN
FINANCIERA**

RESULTADOS 2023

SOLTEC ^①

RESULTADOS CONSOLIDADOS

2023 VS. 2022

Mn €	2023	2022	23 vs.22
Ingresos	394,8	568,2	(31%)
EBITDA Aj. ⁽²⁾	10,4	32,6	(68%)
Resultado Neto	(23,4)	13,1	(279%)

EVOLUCIÓN TRIMESTRAL

Mn €	1T 23	2T 23	3T 23	4T 23
Ingresos	76,8	107,8	119,6	90,6
EBITDA Aj. ⁽²⁾	(4,6)	(5,6)	10,8	9,8

(1) La suma de las divisiones de trackers y energía puede diferir de las cifras de consolidadas de Soltec por ajustes de consolidación y el impacto de los gastos corporativos de Soltec.

(2) Bajo las directrices dadas por la CNMV, comunicadas el 17 de abril de 2023, sobre medidas alternativas del rendimiento (APM), Soltec promueve su utilidad y transparencia, y contribuye a mejorar la comparabilidad, fiabilidad y/o comprensibilidad de las medidas alternativas del rendimiento a través de su definición proporcionada en la página 28 de este documento.

TRACKERS RESULTADOS FINANCIEROS

2023 VS. 2022

Mn €	2023	2022	23 vs.22
Ingresos	376,8	586,7	(36%)
EBITDA Aj. ⁽¹⁾	2,3	27,3	(92%)
<i>Margen EBITDA</i>	0,6%	4,7%	(4,0 p.b.)

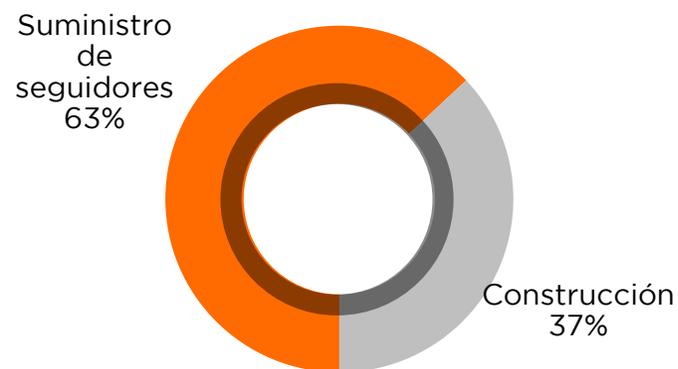
EVOLUCIÓN TRIMESTRAL

Mn €	1T 23	2T 23	3T 23	4T 23
Ingresos	71,3	103,5	116,1	85,9
EBITDA Aj. ⁽¹⁾	(3,2)	(4,4)	10,0	(0,1)
<i>Margen EBITDA</i>	(4,4%)	(4,3%)	8,6%	(0,1%)

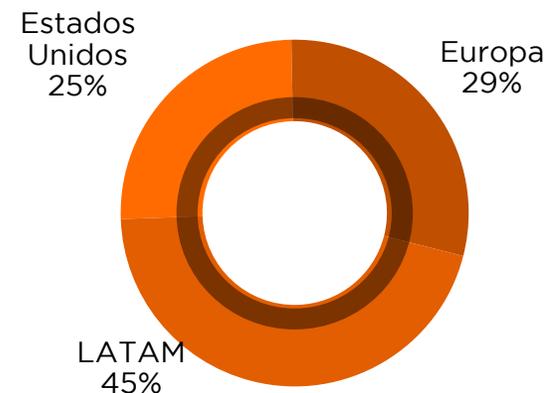
(1) Bajo las directrices dadas por la CNMV, comunicadas el 17 de abril de 2023, sobre medidas alternativas del rendimiento (APM), Soltec promueve su utilidad y transparencia, y contribuye a mejorar la comparabilidad, fiabilidad y/o comprensibilidad de las medidas alternativas del rendimiento a través de su definición proporcionada en la página 28 de este documento.

TRACKERS DESGLOSE DE INGRESOS

DESGLOSE DE INGRESOS POR ACTIVIDAD



DESGLOSE DE INGRESOS POR GEOGRAFÍA



HITOS CLAVE

• SUMINISTRO DE SEGUIDORES

La fabricación y el suministro de seguidores solares representan el 63% de los ingresos (2.1 GW).

• SERVICIOS DE CONSTRUCCIÓN

Los servicios de construcción incluyen la instalación, BOP, EPC y servicios de O&M. Los servicios de construcción representaron el 37% de los ingresos. Su contribución se limitará a clientes o países estratégicos para la compañía.

• ESTADOS UNIDOS

25% de ingresos (317 MW de seguidores suministrados). La compañía espera aumentar la contribución de los ingresos procedentes de EEUU hasta el 50% en los próximos años.

• EUROPA

29% de los ingresos, principalmente procedentes de España (21% de los ingresos totales, con 755 MW de seguidores suministrados).

• LATAM

Representa el 45% de los ingresos (1,0 GW de seguidores suministrados), principalmente procedentes de Brasil (22% de los ingresos).

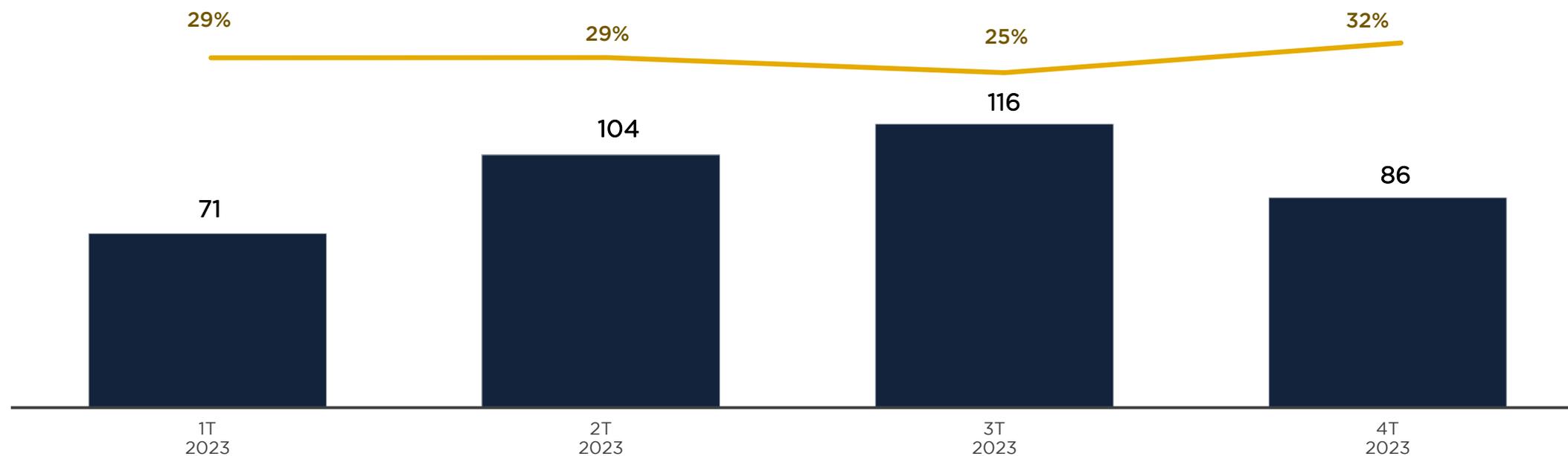
TRACKERS EVOLUCIÓN DEL EBITDA AJ. Y MÁRGENES BRUTOS

MÁRGENES BRUTOS SÓLIDOS

2023

INGRESOS: 376.8 MN €

MARGEN BRUTO (SEGUIDORES): 28,1%



■ Ingresos (Mn €) — Margen bruto (suministro de seguidores)

ENERGÍA

RESULTADOS FINANCIEROS

2023 VS. 2022

Mn €	2023	2022	23 vs.22
Ingresos	18,6	11,1	+67%
EBITDA Aj. ⁽¹⁾	8,7	6,2	+41%
<i>Margen EBITDA</i>	46,7%	55,2%	

EVOLUCIÓN TRIMESTRAL

Mn €	1T 23	2T 23	3T 23	4T 23
Ingresos	5,5	4,2	3,5	5,3
EBITDA Aj. ⁽¹⁾	0,3	(1,6)	1,2	8,8
<i>Margen EBITDA</i>	4,7%	(37,5%)	35,2%	164,5%

HITOS CLAVE

- **Generación de energía:**

230 MW en operación en Brasil y en España

- **Financiación:**

Obtención de 100 millones de euros en 2023.

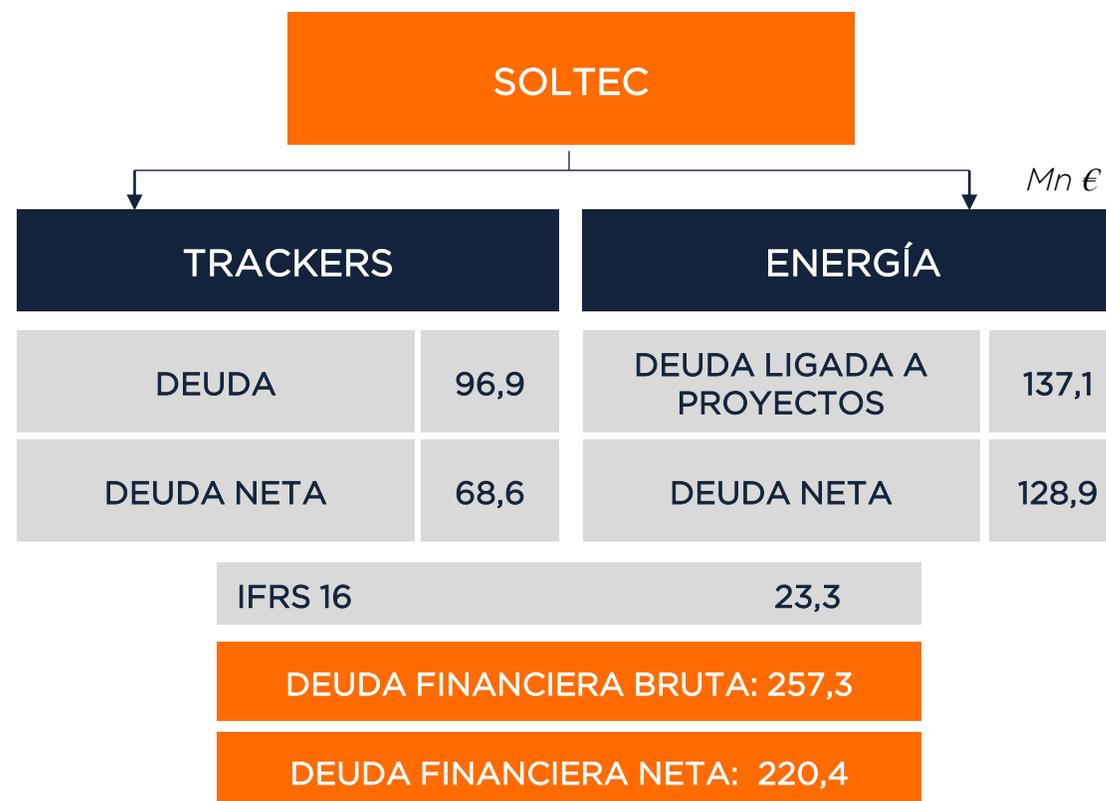
Acuerdo de financiación en España para 5,59 MW: Project finance 3,6 Mn € y 0,6 Mn € de financiación de comunidades locales.

- **ROTACIÓN DE ACTIVOS EN 2023**

Rotaciones 2023	MW	Participación	Estado
Colombia	130 MW	100%	Fase Inicial
Dinamarca	850 MW	100%	Fase Inicial
Italia	52 MW	49%	RTB
España	59 MW	65%	Fase Avanzada

(1) Bajo las directrices dadas por la CNMV, comunicadas el 17 de abril de 2023, sobre medidas alternativas del rendimiento (APM), Soltec promueve su utilidad y transparencia, y contribuye a mejorar la comparabilidad, fiabilidad y/o comprensibilidad de las medidas alternativas del rendimiento a través de su definición proporcionada en la página 28 de este documento.

DEUDA NETA





03

ANEXOS

RESULTADOS 2023

TRACKERS

DESGLOSE DEL PIPELINE POR PROBABILIDAD

PROBABILIDAD DE EJECUCIÓN DE PROYECTOS POTENCIALES

- Probabilidad 100%: 1.239 Mn €
- Probabilidad 80%: 8 Mn €
- Probabilidad 60-70%: 24 Mn €
- Probabilidad 50%: 101 Mn €
- Probabilidad <50%: 15.428 Mn €

Probabilidad
>50%
1.372 Mn €

Estado	Probabilidad
Contrato firmado	100%
MoU (Cliente existente)	100%
MoU (Nuevo cliente)	90%
LOI (Cliente existente)	80%
Contrato en negociación (Cliente existente)	70%
LOI (Nuevo cliente)	70%
Contrato en negociación (Nuevo cliente)	60%
Preseleccionado (2 finalistas)	50%
Preseleccionado (3 finalistas)	33%
Preseleccionado (4 finalistas)	25%
Preseleccionado (5 finalistas)	20%
Oferta (Cliente existente)	10%
Oferta actualizada al mismo cliente (Cliente existente)	10%
Oferta (Nuevo cliente)	5%
Oferta actualizada al mismo cliente (Nuevo cliente)	5%



CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

(000, €)	2023	2022
Ingresos	394.781	568.196
Variación de existencias de productos terminados y en curso	5.000	(4.552)
Otros ingresos de explotación	1.537	3.166
Trabajos realizados por el Grupo para su activo	11.799	50.825
Aprovisionamientos	(242.037)	(375.075)
Gastos de personal	(66.811)	(68.756)
Otros gastos de explotación	(105.627)	(151.278)
Amortización del inmovilizado	(9.581)	(4.382)
Otros resultados	(1.790)	4.562
EBIT	(12.729)	22.706
EBITDA Ajustado	10.446	32.635
Ingresos financieros	1.643	995
Gastos financieros	(22.202)	(10.190)
Variación del valor razonable de instrumentos financieros	(156)	(3.591)
Diferencias de tipo de cambio netas	(901)	8.061
Pérdida de la posición monetaria neta	2.552	-
RESULTADO FINANCIERO	(19.064)	(4.725)
Participación en beneficios (pérdidas) de inversiones valoradas por el método de la participación	(125)	98
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	(31.918)	18.079
Impuesto sobre beneficios	8.474	(5.016)
RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL PERIODO	(23.444)	13.063

BALANCE

ACTIVO (000, €)	31.12.23	31.12.22
Inmovilizado intangible	36.777	28.349
Propiedad, planta y equipo	166.807	160.041
Derechos de uso	21.092	16.249
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo	55.458	41.371
Activos financieros no corrientes	8.328	14.134
Activos por impuesto diferido	35.074	22.303
Total activo no corriente	323.536	282.447
Existencias	199.827	38.757
Deudores y otros activos Corrientes	144.210	181.036
Créditos con las administraciones públicas	23.358	19.649
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a corto plazo	1.668	2.805
Activos financieros corrientes	4.659	7.346
Otros activos corrientes	4.292	4.769
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	32.237	19.001
Total activo corriente	410.251	273.363
TOTAL ACTIVO	733.787	555.810

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	31.12.23	31.12.22
Capital y reservas		
Capital social	22.847	22.847
Prima de emisión	143.472	143.472
Reservas	4.898	(9.782)
(Acciones propias)	(4.749)	(4.895)
Diferencias de conversión	3.055	(2.020)
Otros ajustes de valor	(2.214)	-
Resultado atribuido a la Sociedad dominante	(23.375)	13.088
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad dominante	143.934	162.710
Participaciones no dominantes	(87)	(44)
Total patrimonio neto	143.847	162.666
Pasivos financieros no corrientes	142.236	75.540
Provisiones no corrientes	3.968	2.571
Pasivos por impuesto diferido	3.490	1.513
Total pasivo no corriente	149.693	79.624
Pasivos financieros corrientes	115.065	101.697
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	312.034	200.602
Deudas con las administraciones públicas	7.465	8.018
Provisiones corrientes	5.684	3.203
Total pasivo corriente	440.248	313.520
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	733.787	555.810

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO

(000, €)	2023	2022
Resultado del ejercicio antes de impuestos	(31.918)	18.079
Ajustes al resultado	39.098	14.289
Cambios en el capital corriente	4.716	(1.867)
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	(17.098)	(7.625)
Flujos de efectivo de las actividades de explotación	(5.202)	22.876
Flujos de efectivo de las actividades de inversión	(3.915)	(99.157)
Flujos de efectivo de las actividades de financiación	60.932	61.874
Efecto de las variaciones de los tipos de cambio	(38.579)	(2.772)
Aumento / (disminución) neto de efectivo y equivalentes	13.236	(17.179)
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	19.001	36.180
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL FINAL DEL PERIODO	32.237	19.001

MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO

MARGEN BRUTO

Importe neto de la cifra de negocios + Variación de existencias de productos terminados y en curso - Aprovisionamientos

Una medida de los rendimientos de su actividad, ya que proporciona información sobre el resultado o margen bruto de la ejecución de los proyectos, que se obtiene partiendo de las ventas externas y restando el coste incurrido para lograr dichas ventas. Dicho margen es la mejor medida del coste de fabricación y suministro de los seguidores fotovoltaicos.

Mn €	2023	2022
Cifra de negocios	394,8	568,2
Variación de existencias de productos terminados y en curso	5,0	(4,6)
Aprovisionamientos	(242,0)	(375,1)
Margen bruto	157,7	188,6

MARGEN BRUTO SOBRE VENTAS

Margen bruto / Importe neto de la cifra de negocios

Medida de los rendimientos de su actividad, ya que proporciona información sobre la contribución porcentual que dicho margen representa sobre el importe de las ventas. Dicha contribución permite realizar análisis comparativos sobre la evolución del margen de los proyectos para los administradores del grupo.

Mn €	2023	2022
Margen bruto	157,7	188,6
Importe neto de la cifra de negocios	394,8	568,2
Margen bruto sobre ventas	40,0%	33,2%

MARGEN NETO

Margen bruto - Otros Gastos de personal - Otros gastos de explotación + Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales + Trabajos realizados por el grupo para sus activos + Resultados por la pérdida de control de SPVs

El margen neto es considerado por los administradores del grupo como una medida de los rendimientos de su actividad, ya que proporciona información sobre el margen neto de los proyectos que se han fabricado e instalado durante el período. Dicho margen neto es calculado en base al resultado o margen bruto, neto de los gastos de personal y de los gastos de explotación excluyendo las pérdidas, deterioros y variación de provisiones comerciales dotadas en el ejercicio ajustadas por la dotación de las provisiones de garantías.

Mn €	2023	2022
Margen bruto	157,7	188,6
Gastos de personal	(66,8)	(68,8)
Otros gastos de explotación	(105,6)	(151,3)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	4,2	2,0
Trabajos realizados por el Grupo para su activo	11,8	50,8
Resultados por la pérdida de control de SPVs	7,6	8,1
Margen neto	8,9	29,5

MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO

MARGEN NETO SOBRE VENTAS

Margen neto / Importe neto de la cifra de negocios

Medida de los rendimientos de su actividad, ya que proporciona información sobre la contribución porcentual que dicho margen representa sobre el importe neto de la cifra de negocios.

Mn €	2023	2022
Margen neto	8,9	29,5
Importe neto de la cifra de negocios	394,8	568,2
Margen neto sobre ventas	2,3%	5,2%

EBITDA

Margen Neto + Otros ingresos de explotación – Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales

El EBITDA proporciona un análisis del resultado del ejercicio (excluyendo intereses e impuestos, así como A&D) como una aproximación a los flujos de caja operativos que reflejan la generación de caja. Además, es una métrica ampliamente utilizada por los inversores a la hora de valorar las empresas, así como por las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de endeudamiento, relacionando el EBITDA con la deuda neta, y comparando el EBITDA con el servicio de la deuda.

Mn €	2023	2022
Margen neto	8,9	29,5
Otros ingresos de explotación	1,5	3,2
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	(4,2)	(2,0)
EBITDA	6,2	30,7

EBITDA AJUSTADO

EBITDA + Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales

El EBITDA ajustado es considerado por Los administradores del grupo como una medida del rendimiento de su actividad, ya que proporciona un análisis de los resultados operativos excluyendo las provisiones comerciales que no representan salidas de efectivo.

Mn €	2023	2022
EBITDA	6,2	30,7
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	4,2	2,0
EBITDA Ajustado	10,4	32,6

MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO

DEUDA FINANCIERA BRUTA

Deudas con entidades de crédito corriente + Pasivos financieros no corrientes + Otros pasivos financieros corrientes + Derivados

Medida de los rendimientos de su actividad ya que mide la posición financiera del Grupo y son necesarios para el cálculo de magnitudes de apalancamiento típicamente utilizados en el mercado.

€ Mn	2023	2022
Deudas con entidades de crédito corriente	96,8	97,0
Pasivos financieros no corrientes	142,2	75,5
Otros pasivos financieros corrientes	12,7	4,4
Derivados	5,6	0,4
Deuda financiera bruta	257,3	177,2

APALANCAMIENTO

Deuda financiera bruta / Total activos

El Apalancamiento es un indicador que mide la posición de endeudamiento de la compañía. Es ampliamente utilizado por inversores a la hora de valorar el Apalancamiento financiero de las empresas del sector, así como por agencias de rating y acreedores para evaluar el nivel de endeudamiento.

€ Mn	2023	2022
Deuda financiera bruta	257,3	177,2
Total activos	733,8	555,8
Apalancamiento	35,1%	31,9%

DEUDA FINANCIERA NETA

Préstamos - Activos financieros corrientes - Efectivo y otros activos líquidos equivalentes (excluyendo aquellos otros componentes de la tesorería que están pignorados en garantía del préstamo sindicado).

La Deuda Financiera Neta es una magnitud financiera que mide la posición de endeudamiento neto de una compañía. Adicionalmente, es una magnitud ampliamente utilizada por inversores a la hora de valorar el apalancamiento financiero neto de las empresas, así como por agencias de rating y acreedores para evaluar el nivel de endeudamiento neto..

€ Mn	2023	2022
Deuda financiera bruta	257,3	177,2
Activos financieros corrientes	(4,7)	(7,3)
Efectivo y equivalentes	(32,2)	(19,0)
Deuda financiera neta	220,4	150,9



soltec.com/es/accionistas-inversores/