

14 Noviembre 2025

# Presentación Resultados Financieros 9M 2025

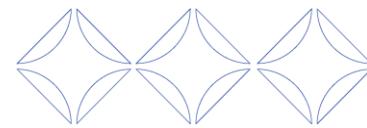
# Advertencia / Disclaimer and Cautionary Statements

El presente documento y la conferencia de resultados (incluyendo el turno de preguntas y respuestas) puede contener manifestaciones de futuro e información (de ahora en adelante, "Manifestaciones") relacionados con ATRYS HEALTH, S.A. o el Grupo ATRYS (de ahora en adelante indistintamente "ATRYS", la "Compañía" o el "Grupo"). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio, a la cuota de mercado, a los resultados de la compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como "expectativas", "anticipación", "propósito", "creencia" o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de la predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias o planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de ATRYS respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrado por ATRYS ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción, y en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, ATRYS no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarla a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier posible circunstancia sobrevenida. Este documento puede contener información financiera resumida, non-GAAP o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.



# Destacado 9M25

## Financiero

---

€168,4M	<b>+8,2%</b>	Cifra de Negocios
€105,2M	<b>+2,5%</b>	Margen Bruto <sup>(MAR)</sup>
€27,9M	<b>(10,5)%</b>	EBITDA Aj. <sup>(MAR)</sup>
€9,3M	<b>+17,7%</b>	CAPEX <sup>(MAR)</sup>
€18,5M	<b>(20,2)%</b>	Cash Flow Op. Aj. <sup>(MAR)</sup>
€169,1M	<b>(2,5)%</b>	Deuda Neta <sup>(MAR)</sup>

## Destacado 9M25

---

Apertura en junio 2025 Instituto de Oncología Avanzada de Madrid.

Inicio prestación servicio tele-ictus en España.

Previsto el inicio de tratamientos de teragnosis en el 2S25 en medicina nuclear España.

Abiertos dos nuevos de Oncología Médica en México y prevista la apertura de 1 centro adicional en 2S25.

Inicio actividad tele cardio en México.

Lanzamiento servicio asesoría oncología médica en Brasil.

## Resumen

---

En los 9M25 Atrys sigue mostrando un continuado crecimiento orgánico, con un crecimiento del 8,2% 9M25. Aceleramos el crecimiento +9,2% 3T25  $\square$  crecimiento del 7,8% 1S25, en especial, en aquellas áreas de negocio y geografías en las que tiene una posición estratégica que consideramos sólida y/o de liderazgo.

Destaca significativamente el crecimiento en el área de Oncología Médica, tanto en España +21,6%, que presenta una demanda sólida y empieza a mostrar una normalización de márgenes como en México +63% que muestra una fuerte tracción en las aperturas de nuevos centros.

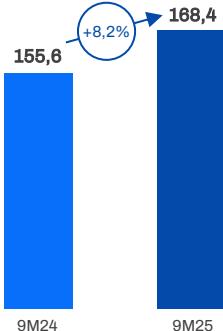
En el marco de la revisión estratégica de las diferentes área de negocio del Grupo iniciada en el 2T25 con el objetivo de focalizar el Grupo en las áreas de negocio de mayor potencial de crecimiento se ha firmado la desinversión del Área de Prevención del Grupo por 145M€.

Consideramos dicha desinversión clave para crear valor para nuestros accionistas ya que nos convierte en un “pure-play” en Oncología y Diagnóstico, acelera el perfil de crecimiento orgánico de los ingresos, con un balance saneado ( $\sim 1x$  DFN/EBITDA Aj.), liberando flujo de caja con el objetivo de impulsar el crecimiento y mejorar el ROIC de los segmentos de Oncología y Diagnóstico.

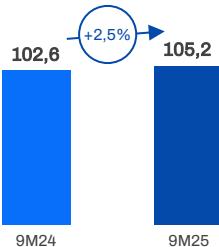
# Principales magnitudes financieras 9M25



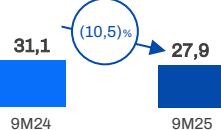
## Cifra de Negocios



## Margen Bruto<sup>(MAR)</sup>



## EBITDA Aj.<sup>(MAR)</sup>



## CAPEX<sup>(MAR)</sup>



## Cash Flow Operativo Aj.<sup>(MAR)</sup>



El crecimiento de la **Cifra de Negocios** en un **+8,2%** respecto **9M24** viene impulsado por el crecimiento experimentado en el área de **Oncología** **+21,2%** destacando el robusto crecimiento en **Oncología Médica en España** como en **México +21,6%** y **+63%** respectivamente y por el crecimiento del área de **Diagnóstico** en un **+5,9%** impulsado por el crecimiento experimentado por el área de genética en España y Portugal.

El **Margen Bruto sobre la Cifra de Negocios** pasa del **66,0% 9M24** **62,5% 9M25** por el mayor crecimiento en la composición del mix del Margen Bruto de aquellas áreas de negocio con menor Margen Bruto sobre Cifra de Negocios, así como una reducción del Margen Bruto del área de **Oncología Médica en España** que pasa del **32,5% 9M24 → 28,0% 9M25** debido a incrementos de costes asociadas a mayor incidencia en número de pacientes y a incremento de costes de medicamentos.

El plan de ahorro de costes iniciado en el ejercicio 2024 ha permitido una contención significativa de los **gastos de personal** y de **explotación**. Los primeros se incrementan un **1,8%**, a pesar del incremento de actividad, respecto al 9M24 y los gastos de explotación se reducen un **(0,3%)**.

Los **Gastos no recurrentes** ascienden a **4,7M€ 9M25**, de los cuales **3,4M€** corresponden a salidas de personal e impacto asociado al cambio en el Top Management en la dirección del Grupo.

El **EBITDA Ajustado** se reduce de **31,1M€** en **9M24** a **27,9M€** en el **9M25** debido principalmente a la reducción de los **ingresos por subvenciones relacionados con proyectos de I+D** que pasan de los **4,5M€ 9M24 → 0,3M€ 9M25**. Aislando dicho efecto el crecimiento del **EBITDA Ajustado** sería del **3,4%**.

La inversión en **CAPEX 9M25** asciende a **(9,3)M€ +17,7%** respecto a **9M24**, debido al aumento en la inversión en **CAPEX de Expansión** que en **9M25** asciende a **(3,9)M€** por la apertura del IOA Madrid y 2 centros de oncología médica en México → **(1,6)M€** de CAPEX de Expansión **9M24**.

Durante los primeros **9M25** el **CAPEX de Mantenimiento** se reduce un **(14,3%)** respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

El **Cash Flow Operativo Ajustado** presenta una reducción del **(20,2%) 9M25**.

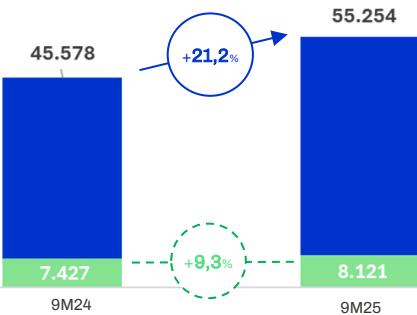
Aislando el impacto del menor nivel de ingresos por **Subvenciones de I+D** y del mayor nivel del **Capex de Expansión**, el **Flujo de Caja Operativo Ajustado** se incrementa un **+15,2%**.

# Principales magnitudes 9M25 por segmento de negocio



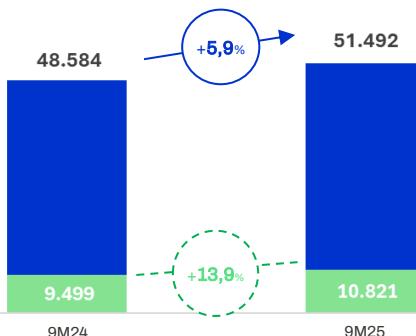
## ONCOLOGÍA

Cifra de Negocios / EBITDA (MAR)



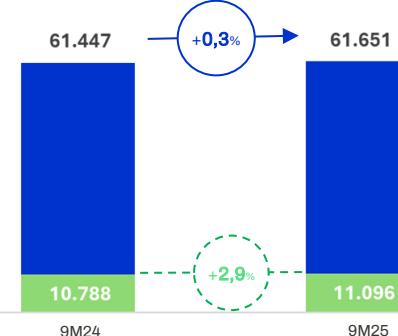
## DIAGNÓSTICO

Cifra de Negocios / EBITDA (MAR)



## PREVENCIÓN

Cifra de Negocios / EBITDA (MAR)



■ EBITDA      ■ Cifra de Negocios

■ EBITDA      ■ Cifra de Negocios

■ EBITDA      ■ Cifra de Negocios

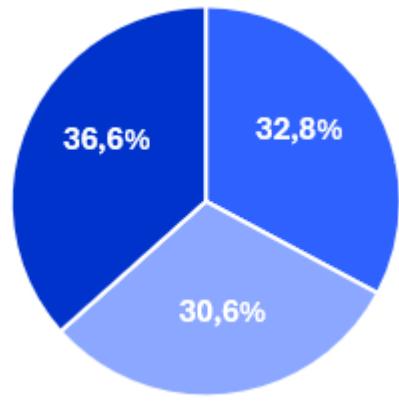
Cifras no auditadas en millones de EUR.

(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

# Principales magnitudes 9M25 por segmento de negocio

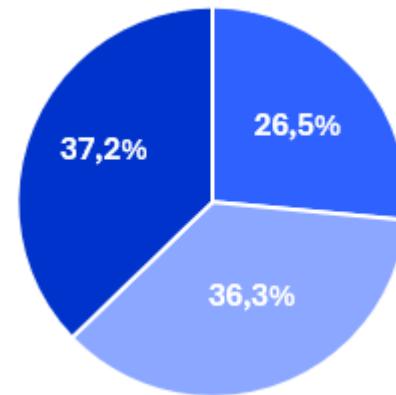


% PESO CIFRA DE NEGOCIOS  
POR SEGMENTO



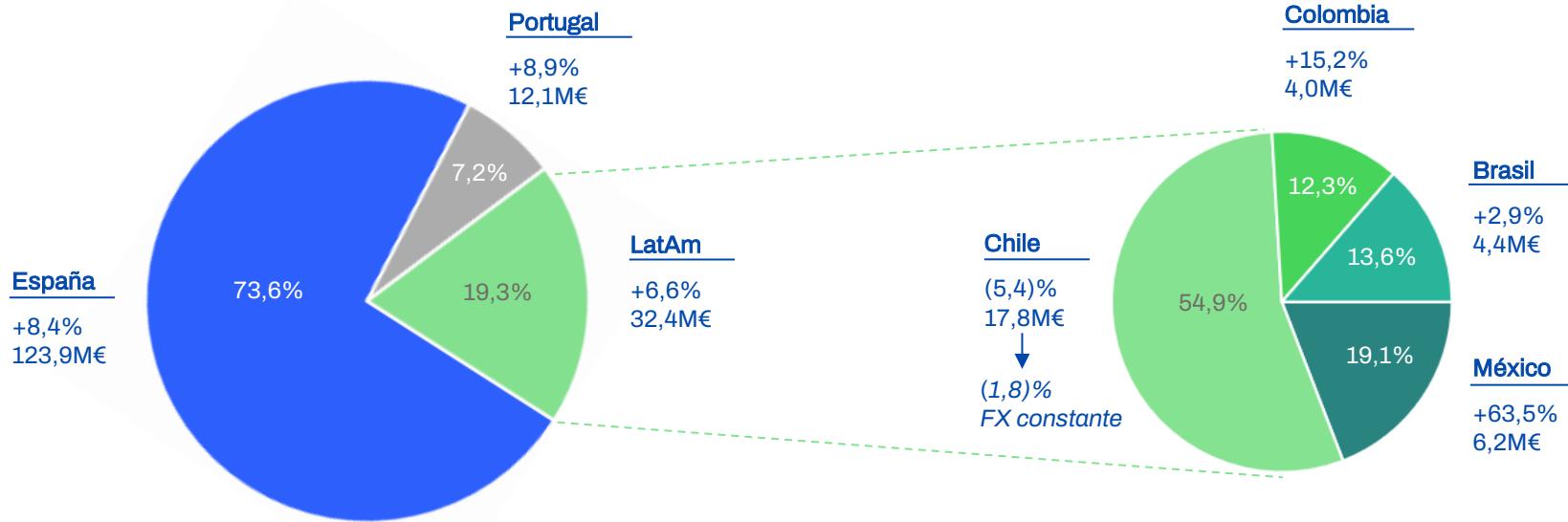
■ Oncología ■ Diagnóstico ■ Prevención

% PESO EBITDA (MAR)  
POR SEGMENTO



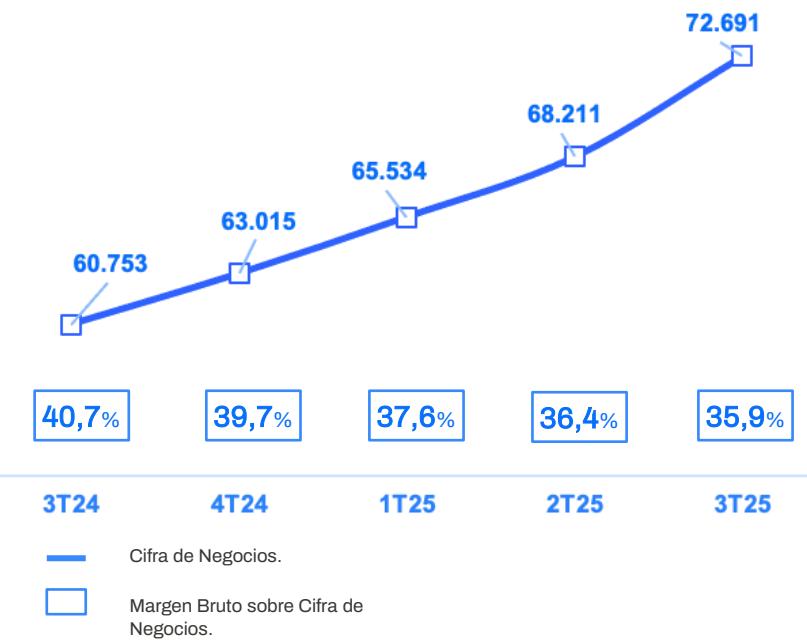
■ Oncología ■ Diagnóstico ■ Prevención

# Evolución de la Cifra de Negocios por geografía 9M25





## Evolución LTM Cifra de Negocios y % Margen Bruto (MAR)



Cifras no auditadas en miles de euros

LTM = 12 OCT 2024 - SEP 2025.

(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

**Oncología Médica España:** La **Cifra de Negocios** alcanza los **35,6M€** en los primeros 9M25 **+21,6%** vs 9M24 debido a la fuerte demanda del servicio de gestión de capitales por parte del sector asegurador.

**Progresiva normalización del Margen Bruto sobre cifra de negocios** que alcanza en **9M25** el **28,0%** → **32,5% 9M24** debido al incremento del coste medio por sesión de tratamiento y a una mayor incidencia que penalizó el Margen Bruto en los primeros meses del ejercicio **25,5% 1T25** → **28,8% en 3T25**.

**Oncología Médica México:** La **Cifra de Negocios** alcanza los **6,2M€ 9M25** **+63,1%** vs 9M24. Actualmente contamos con 4 centros de infusión para tratamiento de cáncer (uno de ellos abierto en el 2S4 y otro en el 1S25 y un tercero en el 3T25 con nueva apertura prevista en el 4T25).

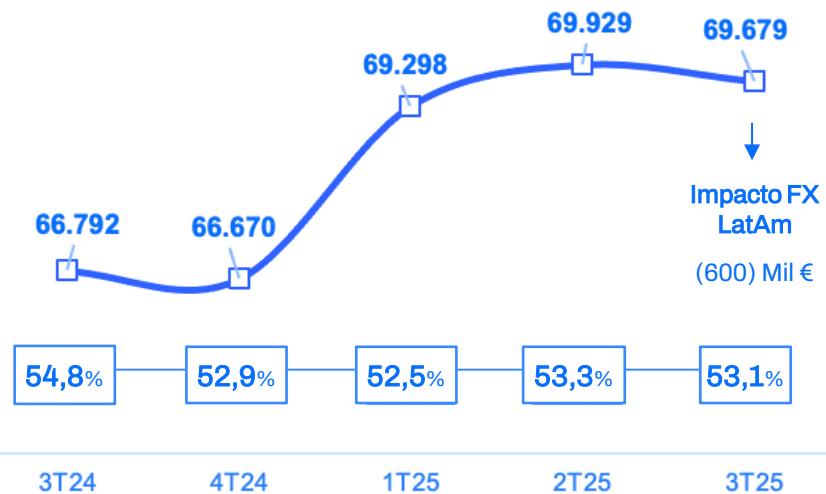
El inicio de actividad de la central de mezclas a finales de 2024 para proveer a nuestros centros de infusión y a terceros ha permitido una significativa mejora en el **Margen Bruto sobre cifra de negocios** que alcanza en **9M25** el **22,1%** → **16,7% 9M24**.

**Radioterapia España:** La **Cifra de Negocios** alcanza los **3,7M€** en los primeros 9M25 **+14,9%** vs 9M24 impulsada por la apertura en julio 2025 del centro de radioterapia IOA Madrid que está mostrando un excelente ramp up de actividad. El **Margen Bruto sobre Cifra de Negocios** alcanza el **87,0%** en **9M25** → **86,6% 9M24**.

**Portugal:** La **Cifra de Negocios** alcanza los **9,8M€** en los primeros 9M25 **+5,5%** vs 9M24. El **Margen Bruto sobre Cifra de Negocios** alcanza el **43,3%** en **9M25** → **50,8% 9M24** por incremento de costes asociados a la actividad de Medicina Nuclear. Esperamos ampliar antes del fin del ejercicio un acuerdo estratégico con un Grupo Hospitalario que junto con la ejecución de medidas de eficiencias y el aumento de actividad contribuirá a estabilizar la operación en Portugal.



## Evolución LTM Cifra de Negocios y % Margen Bruto (MAR)



Cifras no auditadas en miles de euros

LTM = 12 OCT 2024 - SEP 2025.

(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

**Telemedicina:** La **Cifra de Negocios** alcanza los **32,8M€** en los primeros 9M25 **+1,7%** vs 9M24 debido a la caída de la Cifra de Negocios de **Chile** del **(5,4)%** y responde a la decisión estratégica de discontinuar líneas de actividad que aportaban volumen, pero no alcanzaban los niveles mínimos de rentabilidad exigidos. En el resto de los países la demanda de los servicios de telemedicina es robusta con un crecimiento del **+22,6%** en **España**; del **+15,6%** en **Colombia**; y del **+2,9%** en **Brasil**.

El **Margen Bruto sobre cifra de negocios del área** se mantiene estable en el **46,1% 9M25 → 46,0% 9M24** destacando la mejora en el Margen Bruto sobre la Cifra de Negocios de **Chile** que alcanza el **40,3% 9M25 → 38,6% 9M24**.

**Laboratorios Patología/Genética:** La **Cifra de Negocios** alcanza los **14,3M€** en los primeros 9M25 **+19,3%** vs 9M24 debido a la fuerte demanda de pruebas HPV en el área de Genética que presenta un aumento de los ingresos del **111,9% vs 9M24** aunque prevemos una desaceleración en pruebas de HPV en los próximos meses.

**Margen Bruto sobre cifra de negocios** alcanza en 9M25 el **64,8% → 66,8% 9M24**, la reducción del Margen Bruto es debida al mayor peso en el mix de ingresos del área de Genética con menor Margen Bruto sobre Cifra de Negocios que el área de Patología.

**Medicina Nuclear:** La **Cifra de Negocios** alcanza los **3,6M€** en los primeros 9M25 **+1,1%** vs 9M24 con cierta desaceleración del crecimiento en el 3T25 por paradas técnicas en uno de los centros de BCN. El Margen Bruto sobre Cifra de Negocios alcanza el **58,3% 9M25 → 57,5% 9M24** por mejora en el mix de pruebas con mayor pricing.

# Rationale desinversión área Prevención

Foco en los negocios de mayor potencial de crecimiento y disciplina financiera



El Enterprise Value de la operación asciende a **145 millones de euros** sujeta: **i)** aprobación JGA de Atrys. **ii)** Autorización por parte de las entidades financieradoras del TLB de Atrys. **iii)** Autorización CNMC. Cierre y liquidación durante 1T26.

	LTM oct 24 a sep 25		
	Consolidado	ASPY	Excl. ASPY
<b>Cifra de Negocios</b>	225,5	(82,9)	<b>142,6</b>
<b>% Crecimiento orgánico</b>	7,4%		<b>11,6%</b>
<b>Margen Bruto (MAR)</b>	142,7	(79,5)	<b>63,2</b>
% Cifra Negocios	63,3%	95,9%	44,3%
<b>EBITDA (MAR)</b>	38,0	(16,1)	<b>21,9</b>
<b>EBITDA Aj. (MAR)</b>	45,2	(17,1)	<b>28,1</b>
% Cifra Negocios	20,0%	20,6%	<b>19,7%</b>
<b>CAPEX mantenimiento (MAR)</b>	(10,1)	3,4	<b>(6,7)</b>
<b>Deuda Neta (MAR)</b>	169,1	(143)	<b>26,1</b>
<b>Net debt leverage ratio (MAR)</b>	3,74		<b>0,93</b>
<b>Gastos Financieros</b>	(20,1)	13,0	<b>(7,1)</b>

Cifras no auditadas en miles de euros

LTM = 12 OCT 2024 - SEP 2025.

(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

**Foco en verticales Core:** Oncología y Diagnóstico más acíclicas y escalables, con sinergias comerciales (Grupos Sanitarios y Aseguradoras de Salud) con propuesta Value-Based Health Care diferencial, mayor potencial de expansión internacional y posición de liderazgo clara en oncología médica y telemedicina B2B

**Acelera el crecimiento orgánico de los ingresos :** LTM 7,4% → 11,6%; 9M 8,2% → 13,4% ex-Prevención. El perfil de crecimiento pasa de “mid single digit” a “low-mid double digit”.

**Mejora ROIC y reduce complejidad:** Menor capital requerido para el crecimiento del Grupo y reduce la complejidad operativa facilitando la reinversión en los segmentos de negocio con mayor potencial de crecimiento.

**Desapalancamiento:** Deuda neta 169 M€ → ~26 M€; leverage LTM de 3,7x → ~1,0x; ahorro intereses ~13 M€ + potencial refinanciación de la deuda financiera restante a menor coste.

**Impacto contable de la desinversión:** Minusvalía contable de **44 millones de euros**. La desinversión en el área de Prevención supondrá una reducción de las amortizaciones anuales del Grupo de **6,9M€**.

Previsto celebrar un **Atrys Investors Day** durante **1T26** para explicar la estrategia de crecimiento futura del Grupo.



ANEXO I

# Información Financiera



Cifras en miles EUR	Evolución Trimestral										Acumulado 9 meses				
	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24	2T24	3T24	4T24	1T25	2T25	3T25	9M23	9M24	9M25	YoY
Cifra de Negocios	48.142	54.136	44.831	54.460	51.447	55.996	48.166	57.134	57.234	58.569	52.594	147.109	155.609	168.397	8,2%
Aprovisionamientos	(15.308)	(16.713)	(16.601)	(15.708)	(16.522)	(18.686)	(17.761)	(19.744)	(21.091)	(20.852)	(21.167)	(48.622)	(52.969)	(63.174)	19,3%
Margen Bruto <sup>(MAR)</sup>	32.834	37.423	28.230	38.752	34.925	37.310	30.405	37.390	36.143	37.717	31.427	98.487	102.640	105.223	2,5%
% sobre Cifra de Negocios	68,2%	69,1%	63,0%	71,2%	67,9%	66,6%	63,1%	65,4%	63,1%	64,4%	59,8%	66,9%	66,0%	62,5%	
EBITDA <sup>(MAR)</sup>	6.747	11.012	1.957	15.869	7.851	14.102	4.288	14.940	8.391	10.079	4.641	19.716	26.241	23.111	-11,9%
Gastos no recurrentes	1.047	1.465	1.440	3.052	1.284	2.017	1.618	2.382	808	2.605	1.360	3.952	4.919	4.773	-3,0%
EBITDA Ajustado <sup>(MAR)</sup>	7.794	12.477	3.397	18.921	9.135	16.119	5.906	17.322	9.199	12.684	6.001	23.668	31.160	27.884	-10,5%
% sobre Cifra de Negocios	16,2%	23,0%	7,6%	34,7%	17,8%	28,8%	12,3%	30,3%	16,1%	21,7%	11,4%	16,1%	20,0%	16,6%	-17,3%
CAPEX <sup>(MAR)</sup>	(4.923)	(1.933)	(1.499)	(4.795)	(2.831)	(3.208)	(1.931)	(5.168)	(1.973)	(4.211)	(3.197)	(7.829)	(7.970)	(9.381)	17,7%
CAPEX	(3.579)	(1.198)	(974)	(3.029)	(1.983)	(2.137)	(972)	(2.359)	(1.143)	(3.319)	(2.317)	(5.750)	(5.092)	(6.779)	33,1%
CAPEX I+D	(1.344)	(735)	(525)	(1.766)	(848)	(1.071)	(959)	(2.809)	(830)	(892)	(880)	(2.079)	(2.878)	(2.602)	-9,6%
Flujo de Caja Operativo <sup>(MAR)</sup>	1.825	9.079	458	11.074	5.020	10.894	2.357	9.772	6.418	5.868	1.444	11.887	18.271	13.730	-24,9%
Flujo de Caja Operativo Ajustado <sup>(MAR)</sup>	2.872	10.544	1.898	14.126	6.304	12.911	3.975	12.154	7.226	8.473	2.804	15.839	23.190	18.503	-20,2%
Deuda Bruta <sup>(MAR)</sup>	197.623	223.887	208.962	200.028	172.205	186.560	192.604	191.360	190.975	186.257	189.990	208.962	192.604	189.990	-1,4%
Deuda Neta <sup>(MAR)</sup>	178.054	202.489	199.642	153.512	159.050	161.311	173.552	159.674	169.404	163.390	169.143	199.642	173.552	169.143	-2,5%
Nº acciones emitidas	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	76.014	0,0%

Cifras no auditadas en miles de euros.

(MAR) Ver Anexo II definición Medidas Alternativas de Rendimiento.

Cifras ejercicio 2023 pro forma excluyendo Conversión del perímetro del Grupo.



## ANEXO II

# Definiciones medidas alternativas de rendimiento<sup>(MAR)</sup>

**Margen Bruto:** corresponde al importe neto de la cifra de negocio menos los aprovisionamientos. El Margen Bruto es considerado por el Grupo como una medida del rendimiento de su actividad, ya que proporciona información sobre las ventas netas, restando el coste incurrido para conseguir dichas ventas.

**Margen Bruto sobre el importe de la cifra de negocios:** corresponde al margen bruto (MAR) dividido por el importe de la cifra de negocio.

**EBITDA:** corresponde a la suma de las partidas Margen bruto, "Trabajos realizados por el grupo para su activo", "Otros ingresos de explotación", "Imputación de subvenciones para inmovilizado no financiero y otras" y "Gastos de explotación" restando de otros gastos de explotación las provisiones de clientes correspondientes a ingresos generados en ejercicios anteriores y otras provisiones que no supongan una salida de caja.

**EBITDA Ajustado:** corresponde al EBITDA<sup>(MAR)</sup> del ejercicio excluyendo los gastos no recurrentes. Significa gastos no recurrentes "One Shot" los que provengan de operaciones en mercado de capitales y derivados de la actividad de M&A, indemnizaciones por despídos de personal en puestos de trabajo que resulten amortizados, o el impacto en los resultados de explotación derivados de planes de incentivos a empleados que puedan ser remunerados con acciones del Grupo, así como provisiones extraordinarias de carácter no recurrente y cualquier otro ajuste operativo y de optimización que impliquen un gasto inicial y puntual que se vea compensado durante los siguientes 12 meses. Así como el importe de planes de incentivos al equipo gestor del Grupo reconocidos en una cuenta de gasto que no supongan una salida de caja. Adicionalmente, computará como EBITDA recurrente del ejercicio las sinergias detectadas a 12 meses en el marco de un Plan específico de Ahorro de Costes.

**EBITDA ajustado sobre el importe de la cifra de negocios:** corresponde al EBITDA ajustado (MAR) del ejercicio dividido por el importe de la cifra de negocio.

**EBITDA ajustado por acción:** corresponde al EBITDA<sup>(MAR)</sup> dividido por el número total de acciones emitidas.

**CAPEX:** corresponde a salidas de flujos de caja incurridas en relación con la capacidad productiva y la rentabilidad de los activos del Grupo y reflejado en las Cuentas Anuales Consolidadas en el estado de flujos de efectivo de las actividades de inversión, excluyendo las adquisiciones de empresas (Unidad de negocio). Definimos CAPEX como los fondos utilizados por el Grupo para comprar, mejorar, mantener o desarrollar sus activos tangibles o intangibles, como edificios, maquinaria, tecnología o equipos.

**CAPEX I+D** corresponde a la inversión en activos relacionados con el desarrollo de la actividad de I+D del Grupo. Es la suma de altas de Desarrollo y altas de la Propiedad Industrial en el Inmovilizado Intangible del Grupo.

**CAPEX Expansión:** corresponde aquella inversión en CAPEX ligada a proyectos que generarán ingresos futuros por nuevas actividades.

**El Flujo de Caja Operativo:** significa el EBITDA<sup>(MAR)</sup> del periodo menos el CAPEX<sup>(MAR)</sup> y CAPEX I+D.

**El Flujo de Caja Operativo Ajustado:** significa el EBITDA ajustado<sup>(MAR)</sup> del periodo menos el CAPEX<sup>(MAR)</sup> y CAPEX I+D.

**Deuda Financiera Bruta:** La deuda financiera bruta es la suma de las siguientes partidas: "Deudas con entidades financieras", "deudas con entidades públicas", "Programa de Bonos MARF", "Bono Convertibles" y préstamos relacionados con adquisiciones que deben ser pagados con caja.

**Deuda Financiera Neta:** se entiende la Deuda financiera bruta, menos los epígrafes de Efectivo y otros activos líquidos equivalentes, fianzas y depósitos e imposiciones que cumplen con la condición de ser activos líquidos inmediatos o están intrínsecamente ligados como garantía de alguna de las partidas de deuda bruta.

**Fondo de Maniobra:** Es el resultado de restar el activo corriente del pasivo corriente. El capital circulante o fondo de maniobra es un agregado financiero utilizado para medir el rendimiento de la actividad del grupo y proporciona un análisis de la liquidez, la eficiencia operativa y la salud financiera a corto plazo.

**Net debt leverage ratio:** Deuda financiera neta<sup>(MAR)</sup> / EBITDA ajustado

Encuentra más información en  
[atryshealth.com](http://atryshealth.com)

