

RESULTADOS FINANCIEROS

Primer trimestre 2024

8 MAYO 2024



EXONERACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Esta Presentación ha sido elaborada por Laboratorios Farmacéuticos Rovi, S.A. (la "Sociedad") y contiene información relacionada con la Sociedad y sus filiales (el "Grupo"). A este respecto, "Presentación" significa este documento, su contenido o cualquier parte del mismo, cualquier presentación oral, cualquier sesión de preguntas o respuestas y cualquier discusión escrita u oral mantenida durante la exposición de la Presentación o en otro momento en relación con la misma.

Esta Presentación no constituye ni forma parte de, y no debe ser interpretada como, ninguna oferta de venta o emisión o invitación a comprar o suscribir, ni ninguna solicitud de oferta de compra o suscripción de valores de la Sociedad, ni constituirá la base de, ni se podrá confiar en ella ni en el hecho de su distribución en relación con ningún contrato o decisión de inversión.

La información contenida en esta Presentación no pretende ser exhaustiva. Ni la Sociedad ni sus filiales o afiliadas, o sus respectivos directores, empleados, asesores o agentes aceptan responsabilidad alguna por o hacen ninguna manifestación o garantía, expresa o implícita, en cuanto a la veracidad, plenitud, exactitud o integridad de la información contenida en esta Presentación (o si se ha omitido alguna información en la Presentación) o cualquier otra información relacionada con el Grupo, ya sea escrita, oral o en forma visual o electrónica, y de cualquier forma transmitida o puesta a disposición o por cualquier pérdida que se derive del uso de esta Presentación o de su contenido o de cualquier otra forma en relación con la misma. En consecuencia, cada una de estas personas renuncia a toda responsabilidad, ya sea extracontractual, contractual o de otro tipo, con respecto a esta Presentación o a la información relacionada con la misma.

La información contenida en esta Presentación puede incluir informaciones con previsiones de futuro que se basan en las expectativas, proyecciones y suposiciones actuales sobre eventos futuros. Estas previsiones a futuro, así como las incluidas en cualquier otra información discutida en la Presentación, están sujetas a riesgos conocidos o desconocidos, incertidumbres y suposiciones sobre el Grupo y sus inversiones, incluyendo, entre otras cosas, el desarrollo de su negocio, su plan de crecimiento, las tendencias en su industria, sus futuros gastos de capital y adquisiciones. A la luz de estos riesgos, incertidumbres y suposiciones, es posible que las previsiones a futuro no ocurran y que los resultados reales, el desempeño o los logros difieran materialmente de cualquier resultado, desempeño o logro futuro contenido explícita o implícitamente en esta Presentación. No se hace ninguna manifestación o garantía de que cualquier declaración con previsiones de futuro se cumplirá. Las previsiones de futuro se refieren a la fecha de esta Presentación y nadie se compromete a actualizar o revisar públicamente dichas previsiones a futuro, ya sea como resultado de nueva información, eventos futuros u otros. Por consiguiente, no se debe depositar una confianza indebida en ninguna de las previsiones a futuro contenidas en esta Presentación.

En la medida de lo posible, los datos sobre la industria, el mercado y la posición competitiva contenidos en esta Presentación provienen de fuentes oficiales o de terceros. En general, las publicaciones, estudios y encuestas de terceros del sector afirman que los datos que contienen se han obtenido de fuentes que se consideran fiables, pero que no se garantiza la exactitud o integridad de dichos datos. Aunque la Sociedad cree razonablemente que cada una de estas publicaciones, estudios y encuestas ha sido preparada por una fuente confiable, la Sociedad no ha verificado de manera independiente los datos contenidos en las mismas. Además, algunos de los datos sobre la industria, el mercado y la posición competitiva contenidos en esta Presentación provienen de investigaciones y estimaciones internas de la Sociedad basadas en el conocimiento y la experiencia de la dirección de la Sociedad en los mercados en los que opera el Grupo. Si bien la Sociedad cree razonablemente que dichas investigaciones y estimaciones son razonables y confiables, éstas, así como su metodología y supuestos subyacentes, no han sido verificadas por ninguna fuente independiente en cuanto a su exactitud o integridad y están sujetos a cambios. Por consiguiente, no se debe depositar una confianza indebida en ninguno de los datos sobre la industria, el mercado o la posición competitiva contenidos en esta Presentación. Esta Presentación también incluye ciertas medidas alternativas de rendimiento ("APMs") que no han sido preparadas bajo NIIF-UE y no han sido revisadas o auditadas por los auditores de la Sociedad ni por ningún experto independiente. Además, la forma en que el Grupo define y calcula estas medidas puede diferir de la forma en que otras sociedades calculan medidas similares. Por consiguiente, pueden no ser comparables.

Cierta información financiera y estadística contenida en esta Presentación está redondeada. Por consiguiente, cualquier discrepancia entre los totales y las sumas de los importes indicados se debe al redondeo. Cierta información financiera y datos operativos relacionados con la Sociedad contenidos en esta Presentación no han sido auditados y en algunos casos se basan en información y estimaciones de la dirección, y están sujetos a cambios.

Ninguna persona puede ni debe confiar en esta Presentación, ni en su integridad, exactitud o imparcialidad para ningún propósito. La información contenida en esta Presentación está en forma de borrador resumido a efectos de discusión, únicamente. La información y opiniones contenidas en esta Presentación se proporcionan a la fecha de la Presentación y están sujetas a verificación, corrección, finalización y cambio sin previo aviso. Con esta Presentación, ni la Sociedad ni sus filiales o afiliadas, o sus respectivos directores, empleados, asesores o agentes, asume ninguna obligación de modificar, corregir o actualizar esta Presentación o de proporcionar al receptor acceso a cualquier información adicional que pueda surgir en relación con la misma.

Resultados financieros de 1T 2024 – destacados



Los ingresos operativos se situaron en €151,2 Mn en 1T 2024, una disminución del 25% vs 1T 2023 debido principalmente a: (i) menores ingresos vinculados a la fabricación de la vacuna contra la COVID-19 frente a 1T 2023, periodo en el que ROVI registró mayores ingresos relacionados con la producción de la vacuna "pandémica" contra la COVID-19; y (ii) menores ingresos relativos a las actividades desarrolladas para preparar la planta para la producción de la vacuna bajo el acuerdo con Moderna.



Evolución positiva de Okedi® (Risperidona ISM®) que alcanzó ventas de €5,4 Mn en 1T 2024, multiplicándolas por 2,4 con respecto a 1T 2023.



Las ventas de la división de heparinas disminuyeron un 8% hasta los €56,3 Mn en 1T 2024, debido principalmente al menor volumen de pedidos por parte de los socios en 1T 2024 ya que contaban con un nivel superior de existencias de los productos desde 4T 2023.



Buen comportamiento de Neparvis® y Orvatez®, cuyas ventas aumentaron un 8% y un 2% respectivamente en 1T 2024 hasta alcanzar los €12,2 Mn y los €6,6 Mn respectivamente.



En 2024, ROVI espera que sus ingresos operativos disminuyan en la banda media de la primera decena (es decir, la decena entre 0% y 10%) frente a 2023.

Hitos alcanzados – Acuerdo para la fabricación de jeringas precargadas, nuevas aprobaciones de Risvan® y Okedi® y creación de Terafront Farmatech



ROVI anuncia un acuerdo de colaboración para contribuir a la fabricación de jeringas precargadas

- En abril de 2024, ROVI anunció que su filial ROVI Pharma Industrial Services, S.A.U. (“ROIS”) alcanzó un acuerdo para contribuir a la fabricación de jeringas precargadas para una compañía farmacéutica global. Según los términos del acuerdo, ROIS pondrá a disposición una línea de producción de alta velocidad en sus instalaciones de San Sebastián de los Reyes (Madrid), con una capacidad anual estimada de 100 millones de unidades. Se espera que la producción comercial comience en 2026, y que a partir de 2027, que será el primer año completo de fabricación recurrente, la división de fabricación a terceros alcance un incremento de sus ingresos de entre el 20% y el 45% con respecto a las ventas de 2023.



En marzo de 2024, ROVI recibe la aprobación de comercialización de la *U.S. Food and Drug Administration (FDA)* para Risvan® (Risperidona ISM®) en Estados Unidos para el tratamiento de la esquizofrenia en adultos



ROVI recibe la aprobación de comercialización para Okedi® (Risperidona ISM®) en Canadá y Australia para el tratamiento de la esquizofrenia en adultos



ROVI, Insud Pharma e Invierte (CDTI) crean Terafront Farmatech para la investigación y desarrollo de terapias avanzadas

- En marzo de 2024, ROVI informó de la creación junto con Insud Pharma S.L. e Invierte Economía Sostenible SICCC, SME, S.A. (sociedad de inversiones del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial EPE - CDTI) de Terafront Farmatech, una sociedad mercantil de responsabilidad limitada dedicada a la investigación y el desarrollo de terapias avanzadas. Esta alianza refuerza el compromiso de ROVI con la innovación expandiendo su *pipeline* de productos de I+D más allá de su tecnología ISM®.

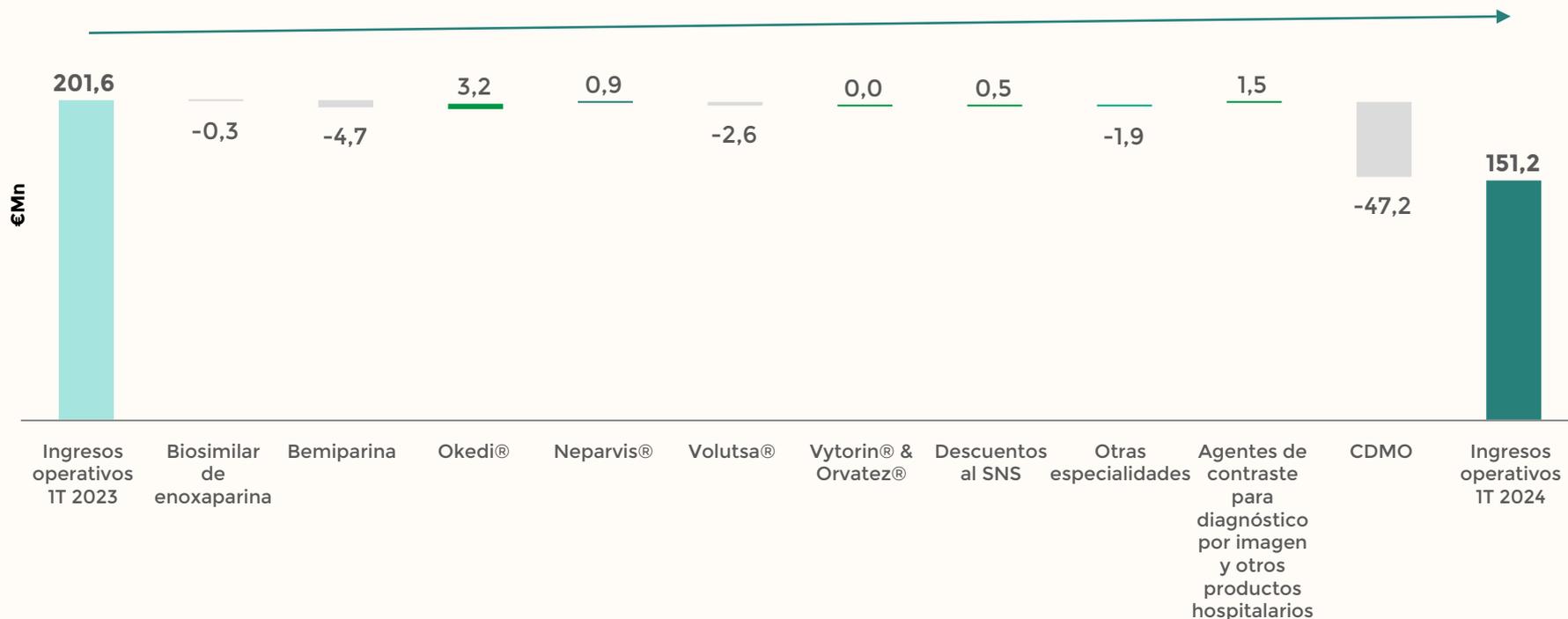
RESULTADOS OPERATIVOS



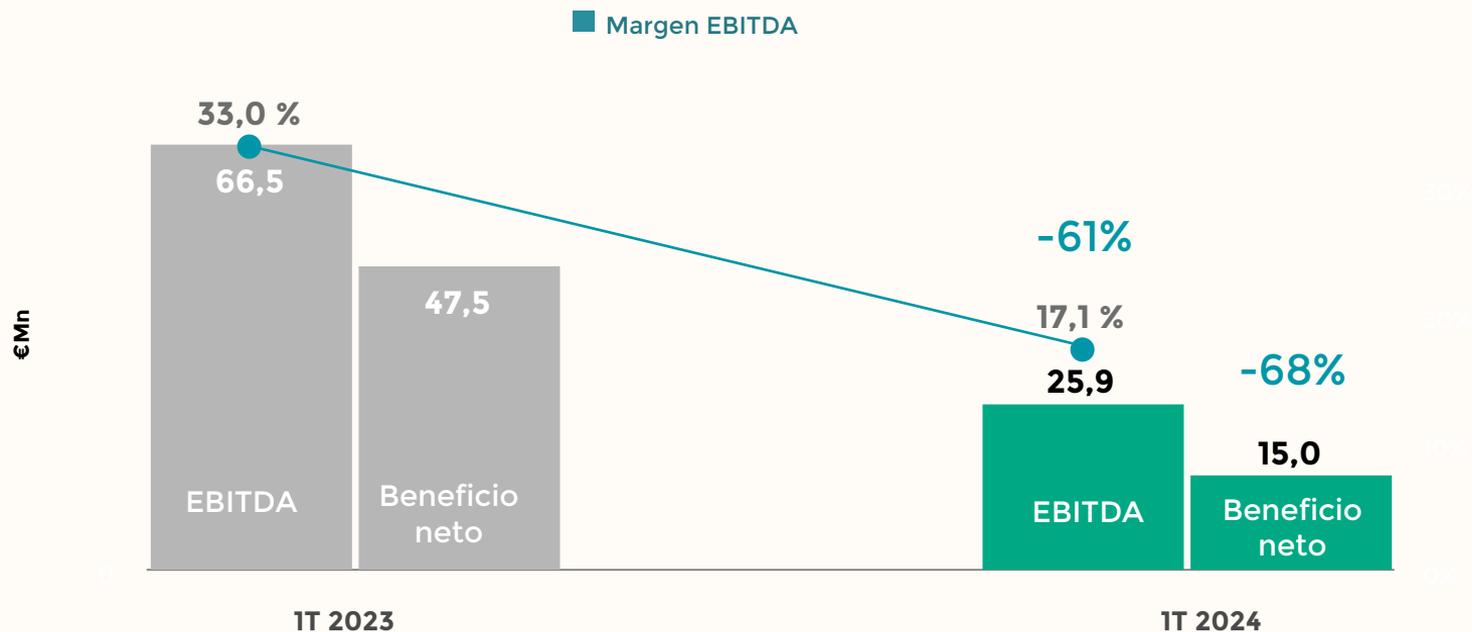
Okedi®, Neparvis® y la división de agentes de contraste para diagnóstico por imagen y otros productos hospitalarios, productos estratégicos de la división de especialidades farmacéuticas

Variación de ventas en 1T 2024

-25%



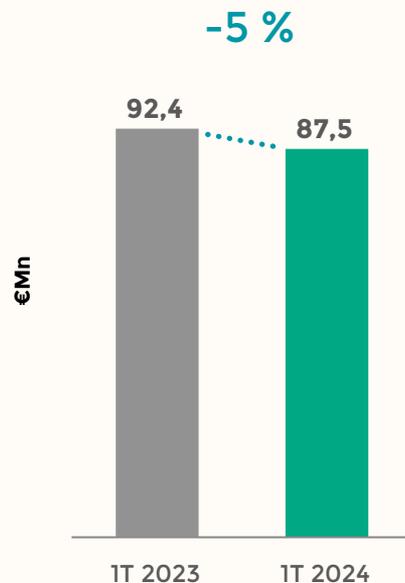
Evolución del EBITDA y del Beneficio neto en el primer trimestre de un año de transición



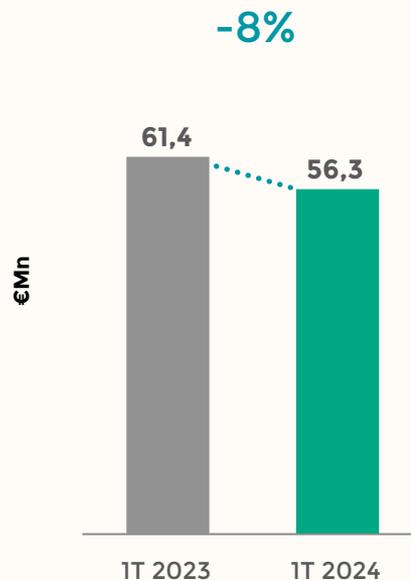
- El EBITDA disminuye un 61% frente a 1T 2023 alcanzando los €25,9 Mn en 1T 2024.
- El beneficio neto disminuye un 68%, desde €47,5 Mn en 1T 2023 hasta €15,0 Mn en 1T 2024.

ROVI aspira a convertirse en un referente en el campo de las HBPM a nivel mundial

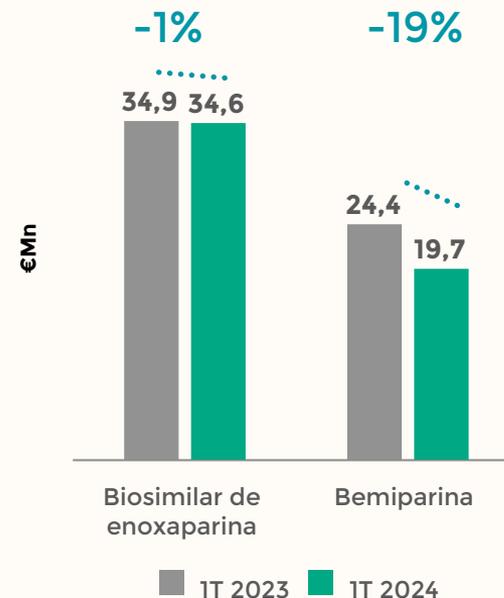
Ventas de prescripción



Ventas de división de heparinas



Ventas de HBPM



- Las ventas de los productos farmacéuticos con prescripción disminuyeron un 5% alcanzando los €87,5 Mn en 1T 2024.
- Las ventas de la división de heparinas⁽¹⁾ decrecieron un 8% hasta alcanzar los €56,3 Mn en 1T 2024 debido principalmente al menor volumen de pedidos por parte de los socios en 1T 2024 ya que cuentan con un nivel superior de existencias de los productos desde 4T 2023.
- Las ventas de heparinas representaron el 37% de los ingresos operativos en 1T 2024 frente al 30% en 1T 2023.

(1) La división de heparinas incluye las heparinas de bajo peso molecular y otras heparinas. Otras heparinas se reportan en la línea de "Agentes de contraste y otros productos hospitalarios". Estas cifras incluyen las ventas de normoparina, que no estaban incluidas cuando se reportaron los resultados del 1T 2023.

La estrategia de internacionalización de ROVI como uno de sus pilares de crecimiento futuro

- Buen posicionamiento para impulsar el liderazgo a largo plazo en Heparinas de Bajo Peso Molecular (HBPM).
- Las ventas fuera de España disminuyeron un 37% en 1T 2024, debido principalmente a la disminución de los ingresos relacionados con la producción de la vacuna contra la COVID-19.
- Las ventas fuera de España representaron el 53% de los ingresos operativos en 1T 2024 frente al 64% en 1T 2023.



(1) Variación en puntos porcentuales de las ventas internacionales entre 1T 2024 y 1T 2023.

Evolución del biosimilar de Enoxaparina (Becat®)

Red bien implantada para acortar los plazos de comercialización

Comercializado directamente en Alemania, Reino Unido, Italia, Francia, Polonia, Austria, Bélgica, Portugal y España

Aprobado en 26 países de Europa y en 33 países del resto del mundo

Lanzado en 40 países

Crecimiento de las ventas del Biosimilar de Enoxaparina Becat®



Estrategia comercial



...el principal mercado de enoxaparina con €1.3bn de ventas⁽²⁾

ROVI comercializa directamente el biosimilar de enoxaparina Becat® en 9 países europeos...



...lo que representa en torno al 75% del mercado europeo⁽³⁾

A largo plazo, los biosimilares tienden a conseguir un...

50-70%
De la cuota de mercado⁽⁴⁾

...del mercado del producto de referencia

En el 2023, ROVI inició la comercialización de su biosimilar de enoxaparina en Jordania y Sri Lanka.



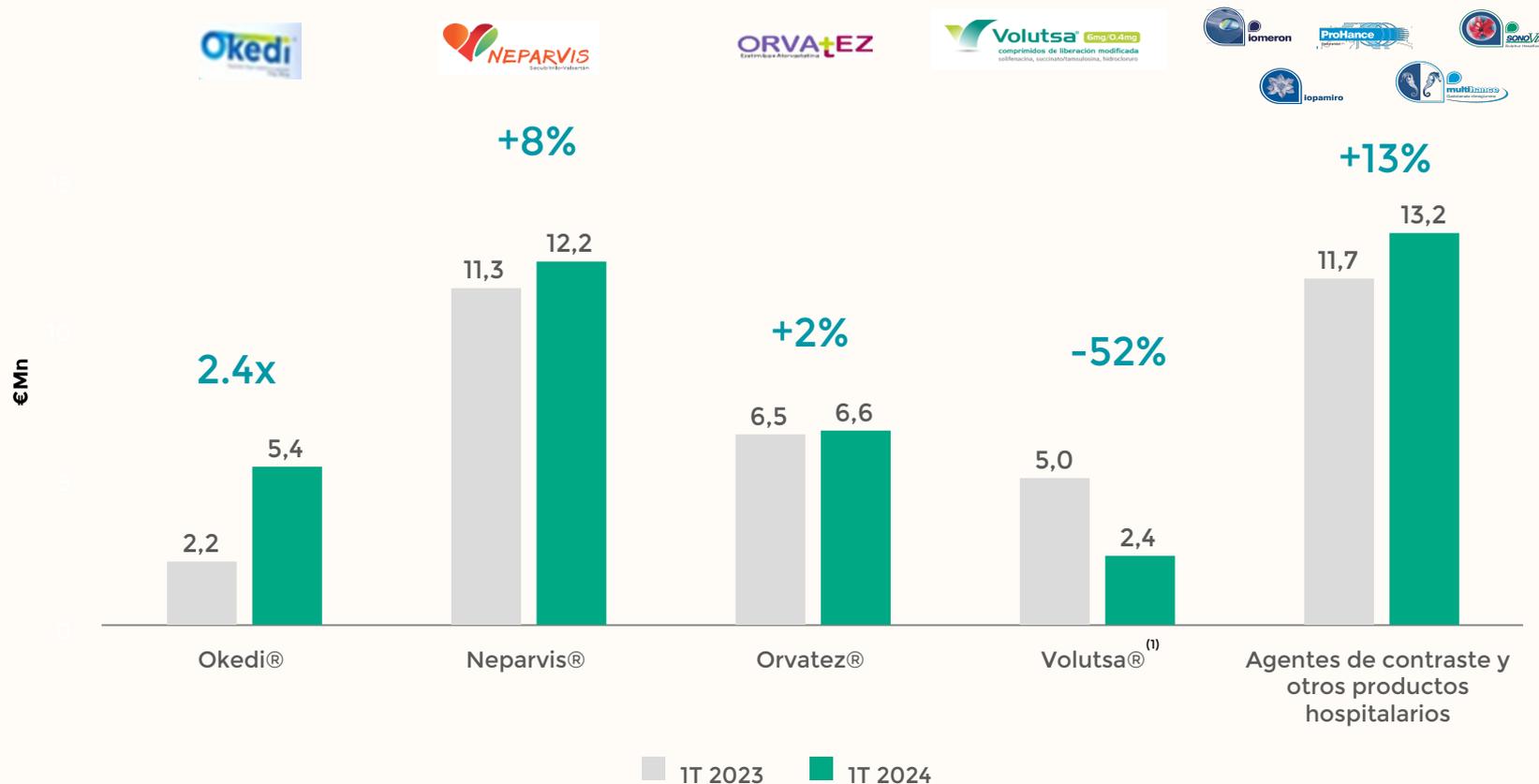
Continuar la expansión internacional en otros mercados con un fuerte potencial de crecimiento mediante acuerdos de concesión de licencias.

€700 Mn
1T 2020 TAM
Ventas del mercado⁽²⁾

1 Las ventas de Becat® en el T4 2017 incluyen las ventas durante el mes de septiembre. Dado que el producto se lanzó ese mes, las ventas fueron insignificantes.
2 IQVIA MIDAS 1T 2020

3 QuintilesIMS, 2015.
4 Informe sobre biosimilares de Technavio de 2016

Okedi®, Neparvis® y Orvatez®: principales impulsores del comportamiento del negocio de especialidades farmacéuticas



(1) El precio de Volutsa® se redujo un 47% en el 2T 2023.

Servicios de fabricación a terceros (CDMO) con valor añadido

Estrategia de CDMO

ROVI y Moderna continúan el camino de colaboración a largo plazo:

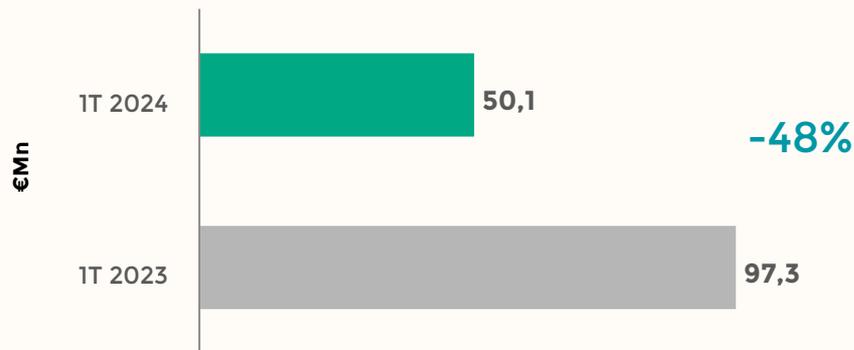
- En virtud de su acuerdo a largo plazo (10 años), ROVI participa en el programa en fase de desarrollo de Moderna a través de la nueva generación de la vacuna COVID-19, así como vacunas de ARNm contra el VRS⁽¹⁾ y la gripe.
- ROVI colabora con Moderna de principio a fin en la cadena de suministro, desde el principio activo en la planta de Granada hasta el llenado y acabado en las plantas de Madrid.
- Todas las instalaciones de ROVI en Madrid fueron inspeccionadas y aprobadas por la FDA en el 3T 2023, lo que le ha permitido apoyar la campaña de vacunación de 2023 contra la COVID-19 en los EE.UU.
- Las instalaciones de ROVI en Granada fueron inspeccionadas y aprobadas por la FDA en enero de 2024, permitiendo a Moderna comercializar la vacuna fabricada por ROVI en EE.UU.

ROVI, a través de su filial ROIS, alcanza un acuerdo para contribuir a la fabricación de jeringas precargadas para una compañía farmacéutica global. ROIS pondrá a disposición una línea de producción de alta velocidad en sus instalaciones de San Sebastián de los Reyes (Madrid), con una capacidad anual estimada de 100 millones de unidades.

Nuevas capacidades en nuestras plantas

San Sebastián de los Reyes	Instalada la primera de las dos líneas de llenado de jeringas precargadas de alta velocidad (36.000 jeringas/h). La segunda (tecnología aislador-36.000 jeringas/h) se instalará en 3T 2024.
Alcalá de Henares	Instaladas las dos primeras líneas de empaquetado de jeringas precargadas (24.000 jeringas/h) en cartón (tecnología plastic free). Dos líneas adicionales se instalarán en 2024 en un nuevo edificio de producción dentro de la misma planta. Con la puesta en marcha de estas nuevas inversiones las capacidades industriales alcanzan en 2024, más de 450 MM de jeringas precargadas y 120 MM de viales en el área de inyectables.

Evolución de CDMO



Las ventas de CDMO disminuyeron un 48% hasta los €50,1 Mn en 1T 2024 debido principalmente a:

- menores ingresos vinculados a la fabricación de la vacuna contra la COVID-19 frente a 1T 2023, periodo en el que ROVI registró mayores ingresos relacionados con la producción de la vacuna "pandémica" contra la COVID-19; y
- menores ingresos relativos a las actividades desarrolladas para preparar la planta para la producción de la vacuna bajo el acuerdo con Moderna.

La plataforma ISM[®] proporciona nuevas vías de crecimiento para ROVI

Resumen

- Tecnología de liberación de fármacos innovadora, patentada y desarrollada internamente, ISM^{®(1)}, que permite una liberación prolongada de los compuestos administrados por inyección
- Basada en dos jeringas separadas que contienen: (a) el polímero y el principio activo en forma sólida y (b) el líquido necesario para la reconstitución
- Aplicación potencial amplia de la tecnología ISM[®] a nuevas áreas terapéuticas crónicas, como psiquiatría y oncología
- Procedimiento de aprobación 505(b)(2) para candidatos que usan la tecnología ISM[®]

Producto	Indicación potencial	Situación actual	Hitos clave
Risperidona-ISM [®] , mensual	Esquizofrenia	Aprobado	Comercialización en Europa, y aprobación en EE.UU, Canadá y Australia
Letrozole ISM [®] , anual	Cáncer de mama	Desarrollo clínico en pausa	Fase I: Supresión estrogénica superior a Femara [®]
Letrozol LEBE, trimestral	Cáncer de mama	Fase I	
Risperidona ISM [®] Risperidona, trimestral	Esquizofrenia	Fase I	
Enfoque en mejorar la posología para compuestos ya aprobados, aprovechándose del perfil riesgo/beneficio			
Plantas GMP y FDA para dar soporte a la plataforma			

Puntos destacados de la plataforma ISM[®]

1	Predictibilidad	Modelo PK ⁽²⁾ y simulaciones ya validadas para Risperidona-ISM [®] en los programas clínicos de fase I y II	Probabilidad de éxito alta en Fase III en nuevos desarrollos
2	Usabilidad	Mayor estabilidad	No necesita cadena de frío
3	Flexibilidad	Selección de la posología más conveniente dependiendo de las necesidades clínicas	Administración de 1 a 12 meses
4	Gestión clínica mejorada	Inyección de duración prolongada (1-12 meses) Niveles terapéuticos en plasma desde el día 1	Efecto rápido y sostenido
5	Integración vertical	Barreras tecnológicas (ej. capacidades de llenado) Sólida protección de PI Capacidades de fabricación	Tecnología protegida Plantas de fabricación integradas

Previsiones 2024



Tasa de crecimiento de los ingresos operativos 2024

Disminución en la banda media de la primera decena (es decir, la decena entre 0% y 10%) frente a 2023

Principales palancas de crecimiento en 2024

Especialidades Farmacéuticas

- Comercialización de Okedi® en Europa
- División de heparinas de bajo peso molecular
- Acuerdos de licencias de distribución (Neparvis® y Orvatez®)
- Cartera existente de especialidades farmacéuticas
- Nuevas licencias de distribución de productos

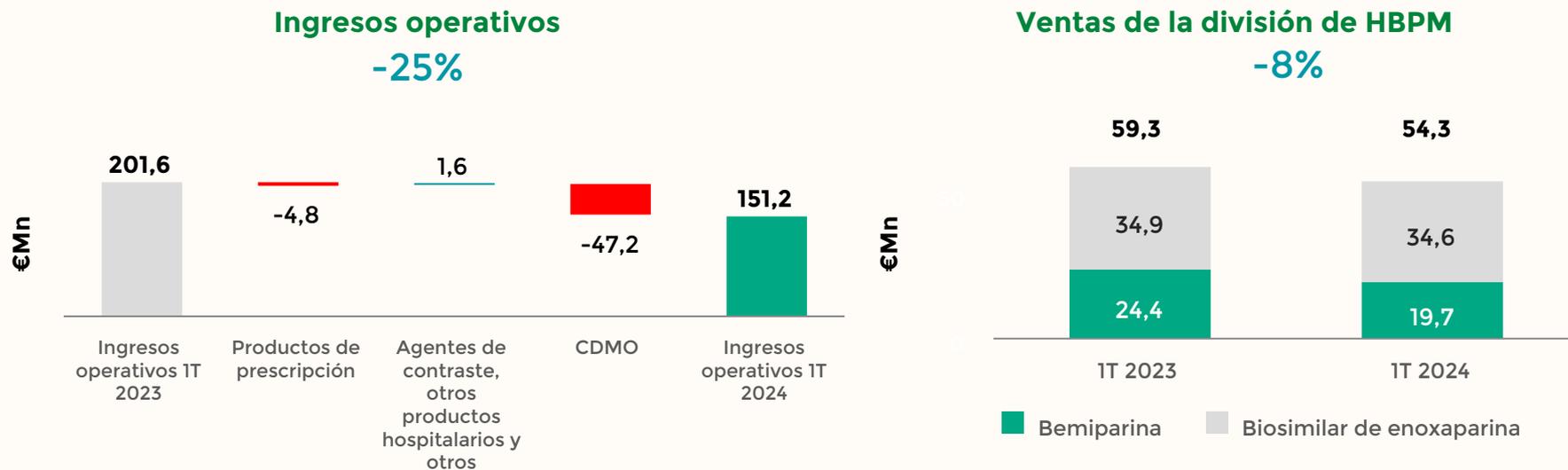
Fabricación a terceros (CDMO)

- Adquisición de nuevos clientes
- Acuerdo con Moderna
- Aumento capacidad

RESULTADOS FINANCIEROS



Evolución de los ingresos afectada por la fabricación de vacuna "pandémica" contra la COVID-19 en 1T 2023



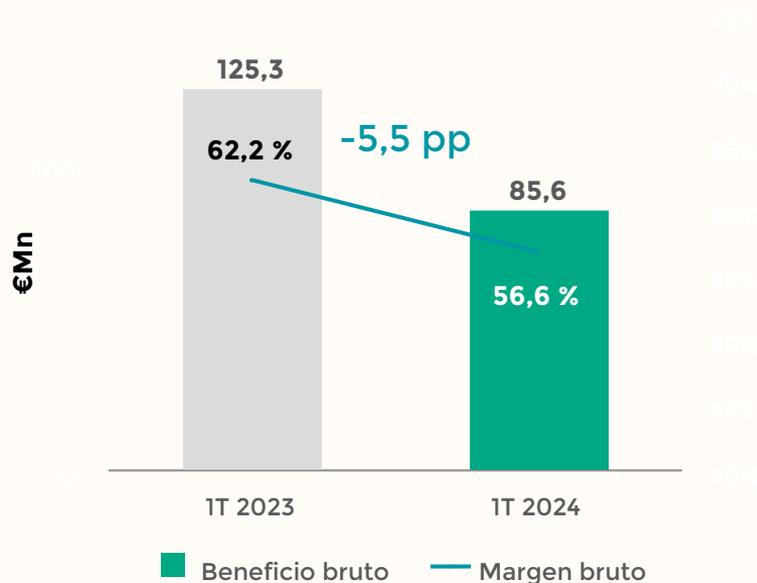
Los **ingresos operativos** cayeron un 25% hasta los €151,2 Mn en 1T 2024 como resultado principalmente de la contribución del negocio de CDMO que generó (i) menores ingresos vinculados a la fabricación de la vacuna contra la COVID-19 frente a 1T 2023, periodo en el que ROVI registró mayores ingresos relacionados con la producción de la vacuna "pandémica" contra la COVID-19; y (ii) menores ingresos relativos a las actividades desarrolladas para preparar la planta para la producción de la vacuna bajo el acuerdo con Moderna.

Las ventas de la división de HBPM decrecieron un 8% hasta los €54,3 Mn en 1T 2024.

- Las ventas del biosimilar de **Enoxaparina** en 1T 2024 decrecieron ligeramente situándose en los €34,6 Mn.
- Las ventas de **Bemiparina** disminuyeron un 19% hasta los €19,7 Mn, debido principalmente a (i) el menor volumen de pedidos por parte de los socios; (ii) el descenso de las ventas en Turquía y Jordania; y (iii) la inestabilidad política y económica de países de Oriente Medio.
 - ROVI espera que las ventas de Bemiparina en 2024 aumenten en la banda baja de la primera decena (es decir, la decena entre 0% y 10%) frente a 2023.

Margen bruto afectado por la división de fabricación a terceros (CDMO)

Beneficio bruto y margen bruto



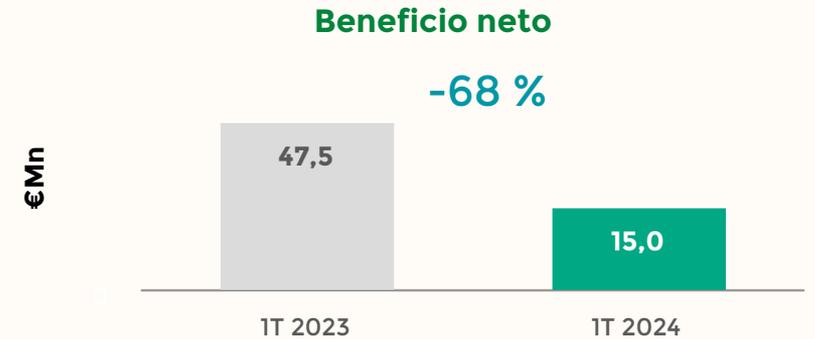
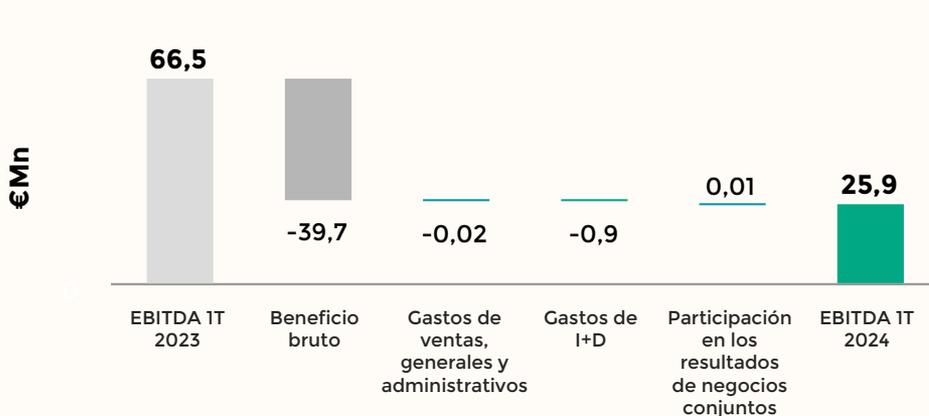
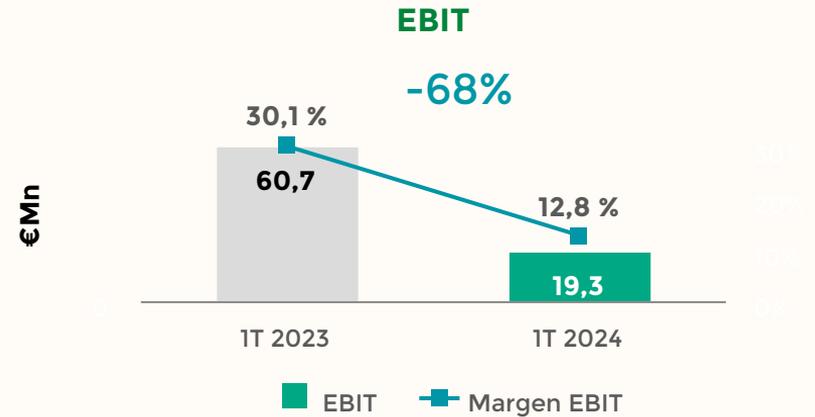
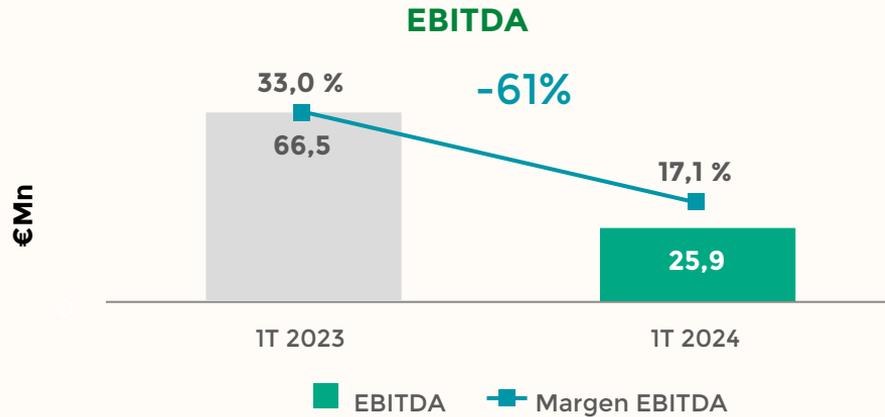
Impactos en el margen bruto

El beneficio bruto disminuyó un 32% hasta los €85,6 Mn en 1T 2024.

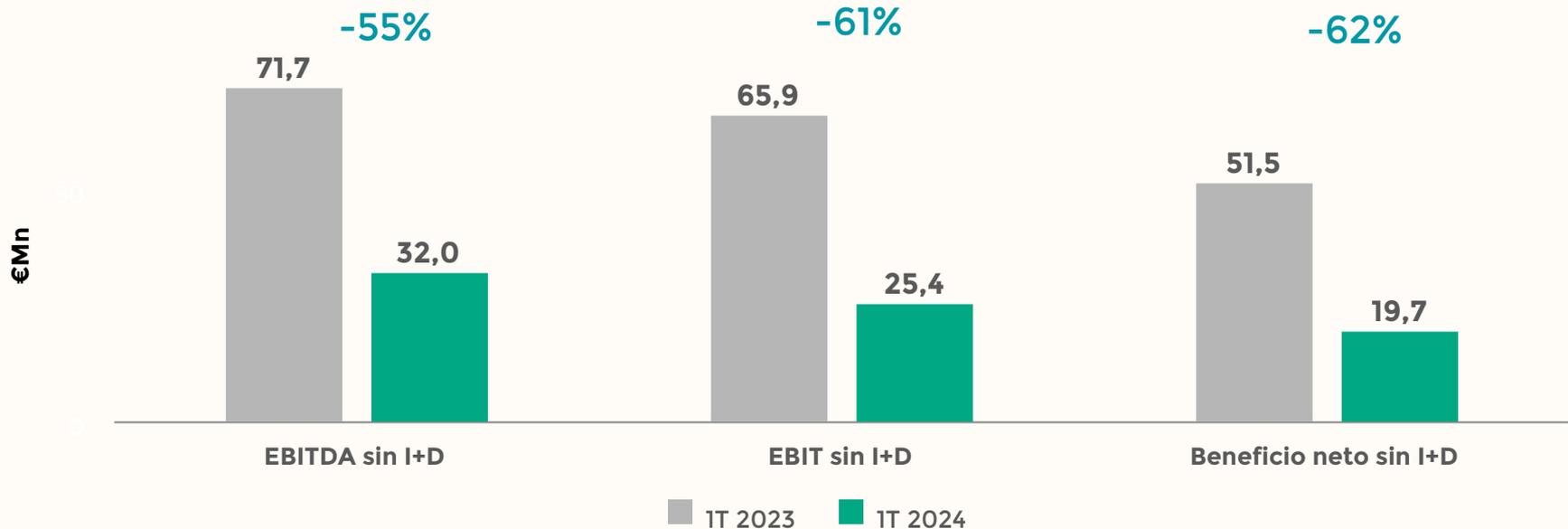
El margen bruto disminuyó en 5,5 pp desde el 62,2% en 1T 2023 hasta el 56,6% en 1T 2024. Esta caída se debe principalmente a los menores ingresos generados por la fabricación de la vacuna contra la COVID-19 en 1T 2024 frente al mismo periodo de 2023, periodo en el aportaron márgenes más altos al Grupo.

En 1T 2024, los precios de la materia prima de las heparinas de bajo peso molecular (HBPM) disminuyeron un 49% con respecto a 1T 2023. ROVI espera que la caída de los precios de la materia prima de las HBPM se acelere durante 2024. No obstante, a pesar de la disminución de los precios de la materia prima de las HBPM, el impacto en el margen bruto ha sido negativo en 1T 2024 debido al largo proceso de fabricación de las HBPM en el que la materia prima utilizada actualmente, almacenada durante varios meses, se compró a precios más altos. Sin embargo, se espera un impacto positivo en el margen bruto a partir de 2025.

Análisis de EBITDA, EBIT y Beneficio neto



Análisis “Sin I+D”⁽¹⁾



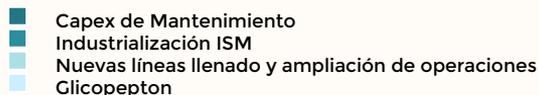
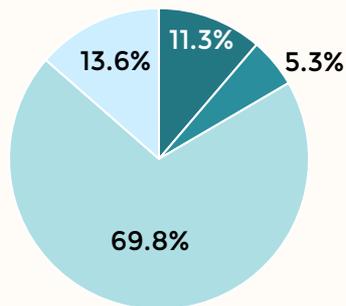
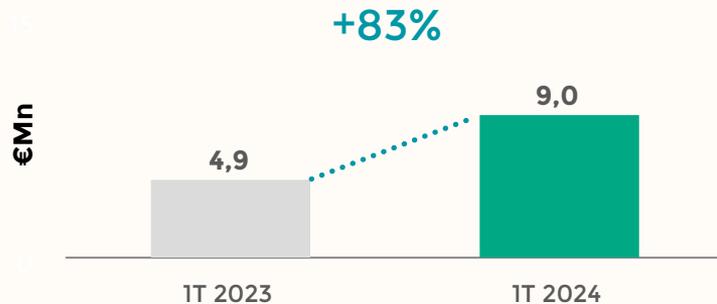
- El **EBITDA “sin I+D”** decreció un 55%, desde €71,7 Mn en 1T 2023 hasta alcanzar los €32,0 Mn en 1T 2024.
- El **EBIT “sin I+D”** decreció un 61% desde €65,9 Mn en 1T 2023 hasta €25,4 Mn en 1T 2024.
- El **beneficio neto “sin I+D”** decreció un 62%, desde €51,5 Mn en 1T 2023 hasta alcanzar los €19,7 Mn en 1T 2024.

(1) EBITDA, EBIT y Beneficio neto “sin-I+D” calculado excluyendo gastos de I+D en 1T 2024 y 1T 2023

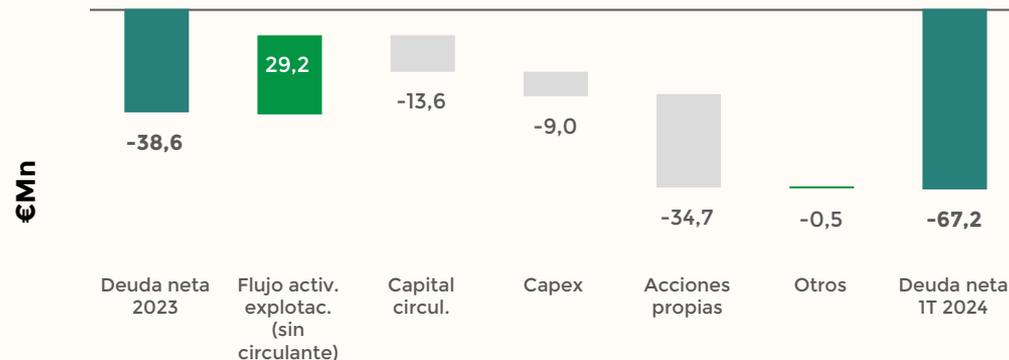
Para obtener mayor información sobre las medidas alternativas de rendimiento (APMs) y los indicadores financieros no-NIIF utilizados, incluida su definición o una conciliación entre los indicadores de gestión aplicables y la información financiera presentada en los estados financieros consolidados preparados según las NIIF, se debe consultar las páginas 16-18 y el anexo 2 (páginas 38-42) de la nota de prensa relativa a los resultados financieros del primer trimestre de 2024. El documento está disponible en la página web de ROVI y se puede acceder al mismo en el siguiente enlace <https://www.rovi.es/es/accionistas-inversoras/informacion-financiera-negocio/>.

Capex y Flujo de Caja

Evolución del Capex



Evolución del Flujo de Caja



El flujo de actividades de explotación disminuyó hasta alcanzar los €15,5 Mn en 1T 2024 debido a:

- la disminución de €42,2 Mn en el "Beneficio antes de impuestos";
- la disminución de €35,3 Mn en la partida de "Proveedores y otras cuentas a pagar" en 1T 2024, frente a un decrecimiento de €29,8 Mn en 1T 2023; y
- el incremento de €19,1 Mn en la partida de "Clientes y otras cuentas a cobrar" en 1T 2024, frente a un incremento de €25,5 Mn en 1T 2023.

ROVI invirtió €9,0 Mn en 1T 2024 y los principales proyectos fueron:

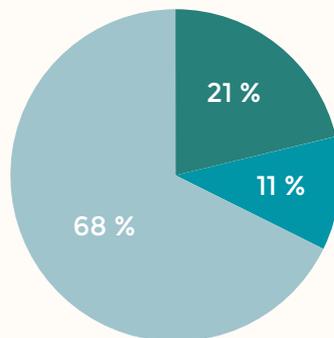
- Industrialización ISM®
- Nuevas líneas de llenado y ampliación de operaciones
- Glicopepton

Análisis de la deuda

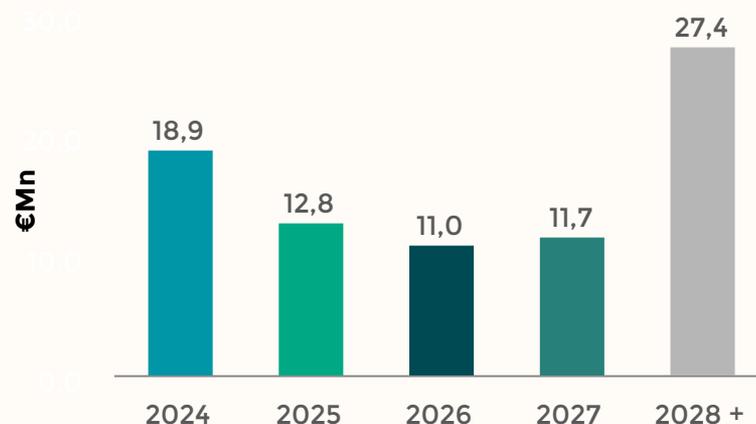
Desglose de la deuda (%)

Deuda total
€81,8 Mn

- Pasivos por arrendamientos financieros
- Deuda organismos oficiales
- Préstamos entidades de crédito



Vencimientos de la deuda



- **Deuda con la administración pública, al 0% de tipo de interés, representa el 11% del total de la deuda.**
- **Deuda neta de €67,2 Mn a 31 de marzo de 2024 vs deuda neta de €38,6 Mn a 31 de diciembre de 2023.**
- A 31 de marzo de 2024, ROVI había dispuesto €10 Mn del nuevo crédito otorgado por el BEI en julio de 2022, a tipo variable de Euribor a 3 meses + 0,655% (el tipo de interés para la primera liquidación es del 4,625%).
- Adicionalmente, ROVI firmó dos pólizas de crédito: una en septiembre de 2023 por importe de €20 Mn y otra en marzo de 2024 por importe de €20 Mn, ambas con condiciones de Euribor a 3 meses + 0,50%. A 31 de marzo de 2024, ROVI había dispuesto €9 Mn de la póliza firmada en septiembre de 2023.
- ROVI propondrá a la Junta General de Accionistas el reparto de un dividendo con cargo a los resultados del ejercicio 2023 y a resultados de ejercicios anteriores por importe de 1,1037 euros por acción con derecho a percibirlo, e implicaría el reparto de un importe equivalente, aproximadamente, a 35% del beneficio neto consolidado del año 2023 atribuido a la sociedad dominante.

Programa de recompra de acciones

Finalidad y alcance

Amortización de acciones propias de ROVI (reducción de capital) y, al propio tiempo, coadyuvar a la retribución del accionista mediante el incremento del beneficio por acción

Periodo de duración

26 de julio de 2023 y durante un periodo de 12 meses

Importe monetario máximo

Hasta 130.000.000 euros

Número máximo de acciones a adquirir

2.7000.000 acciones de la Sociedad, representativas aproximadamente del 5% del capital social de ROVI a 26 de julio de 2023

A 30 de abril de 2024, ROVI había ejecutado aproximadamente el 95,59% del programa de recompra, habiendo adquirido un total de 2.166.075 acciones propias por un importe total de €124,3 Mn

Noticias esperadas para 2024



Especialidades farmacéuticas	Ventas del biosimilar de enoxaparina
	Lanzamientos adicionales de productos
	Concesión por parte de las respectivas autoridades nacionales competentes de la autorización de comercialización de un biosimilar de enoxaparina fuera de Europa
Fabricación a terceros (CDMO)	Progreso de la fabricación de productos de Moderna Anuncio de nuevos contratos
Plataforma de tecnología ISM®	Comercialización de Okedi® en Europa, Canadá y Australia Comercialización de Risvan® en EE.UU.
	Desarrollo clínico de fase I de una nueva formulación trimestral de letrozol (Letrozol LEBE)
	Desarrollo clínico de fase I de Risperidona para inyección trimestral

Medidas alternativas de rendimiento

Además de la información financiera preparada conforme a las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) y derivada de nuestros estados financieros, este documento incluye ciertas medidas alternativas del rendimiento (“APMs”), según se definen en las Directrices sobre las medidas alternativas del rendimiento publicadas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA) el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415es), así como ciertos indicadores financieros no-NIIF. Las medidas financieras contenidas en este documento que se consideran APM e indicadores financieros no-NIIF se han elaborado a partir de la información financiera de Grupo ROVI, pero no están definidas ni detalladas en el marco de la información financiera aplicable y no han sido auditadas ni revisadas por los auditores de ROVI.

Estas APMs se consideran magnitudes ajustadas respecto de aquellas que se presentan de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea (NIIF-EU), que es el marco contable de aplicación para los estados financieros consolidados del Grupo ROVI, y por tanto deben de ser consideradas por el lector como complementarias, pero no sustitutivas de estas.

Utilizamos estas APMs e indicadores financieros no-NIIF para planificar, supervisar y evaluar nuestro desempeño. Consideramos que estas APMs e indicadores financieros no-NIIF son útiles para facilitar al equipo gestor y a los inversores la comparación del rendimiento financiero pasado o futuro, de la situación financiera o de los flujos de efectivo. No obstante, estas APMs e indicadores financieros no-NIIF tienen la consideración de información complementaria y no pretenden sustituir las medidas NIIF. Además, otras compañías, incluidas algunas del mismo sector de ROVI, pueden calcular tales medidas de forma diferente, lo que reduce su utilidad con fines comparativos.

Para obtener mayor información sobre las APMs y los indicadores financieros no-NIIF utilizados, incluida su definición o una conciliación entre los indicadores de gestión aplicables y la información financiera presentada en los estados financieros consolidados preparados según las NIIF, se debe consultar el anexo 2 (páginas 38-42) de la nota de prensa relativa a los resultados financieros del primer trimestre de 2024. El documento está disponible en la página web de ROVI y se puede acceder al mismo en el siguiente enlace (<https://www.rovi.es/es/accionistas-inversores/informacion-financiera-negocio>).

Para más información pueden ponerse en contacto con:

Juan López-Belmonte
Presidente y Consejero Delegado
www.rovi.es

Javier López-Belmonte
Vicepresidente primero y Director General de Operaciones Industriales y Finanzas
www.rovi.es

Marta Campos
Directora Financiera
+34 91 2444422
mcampos@rovi.es
www.rovi.es

Beatriz de Zavala
Analista de Relación con Inversores
+34 610 737 703
bdezavala@rovi.es
www.rovi.es

Victoria López-Belmonte
Analista de Relación con Inversores
+34 680 669 485
vlopez-belmonte@rovi.es
www.rovi.es

