

Presentación Resultados FY 2024

Jose Antonio Lasanta - CEO

Javier Hergueta - CFO

Miguel Bandrés - IRO

27 / Febrero / 2025



“Por **segundo año consecutivo**, el **uso de efectivo en Reino Unido ha crecido vs el año anterior**, principalmente por la **capacidad** que otorga **para planificar y su amplia aceptación en comercios.**”

Fuente: British Retail Consortium

“Según el **último estudio del BCE**, el **pago en efectivo fue el método de pago más utilizado en la zona euro** por los consumidores **en 2024.**”

Fuente: Banco Central Europeo

“Según un estudio realizado por el **neobanco Nickel**, el **75% de los españoles afirma usar el dinero en efectivo de manera semanal** para sus pagos **por su privacidad, protección ante caídas de sistemas de pagos electrónico y por la seguridad ante ciberataques.**”

Fuente: Europa Press

“El **Gobierno Sueco** busca **garantizar el pago en efectivo de productos básicos** ante la **exclusión del 10%** de su población y por el **temor a ataques cibernéticos.**”

Fuente: Expansión



Hitos del periodo: Nuevo hito de ventas, crecimiento del BPA +45% y fuerte generación de caja

1. Hitos del Periodo
José Antonio Lasanta – CEO

Ventas +12,3%

- **Crecimiento** en € a **doble dígito Q4** y FY.
- Nuevo hito **ventas > 2.000M €**.
- **Menor** impacto **divisa**.

Margen EBITA 12,0%

- **Mejora** margen **EBITA +20pb YoY**.
- Crecimiento **EBITA +13,9%**.
- **EBITA FY positivo** en **Asia Pacífico**.
- Incremento **BPA +45,1% YoY**.

Transformación 32,2% s/vtas

- Crecimiento **Productos Transformación +18,8%**.
- Incremento **penetración Productos Transformación (+180pb) YoY**.

FCF 148M €

- **Fuerte** generación de **caja Q4 estanco: 57M € FCF**.
- **FCF +24,0% YoY**.
- **Reducción Deuda Neta 12M € QoQ**.
- **Apalancamiento** **baja a 2,3x DNT / EBITDA**.

Otros

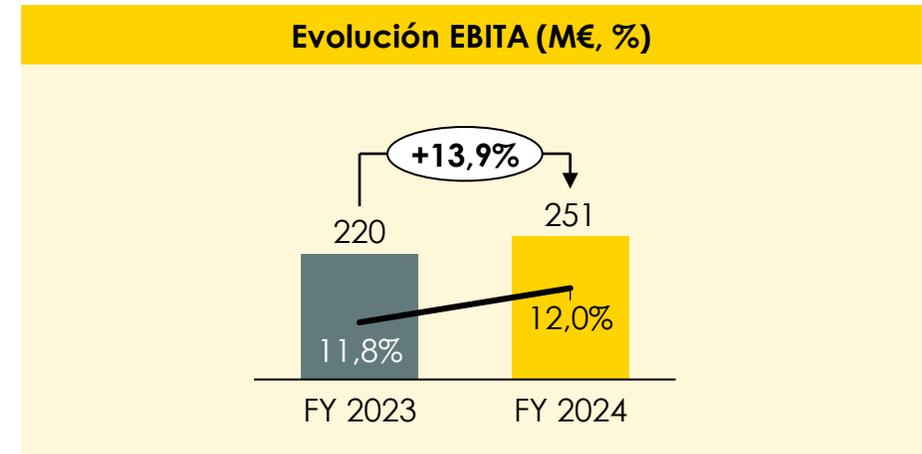
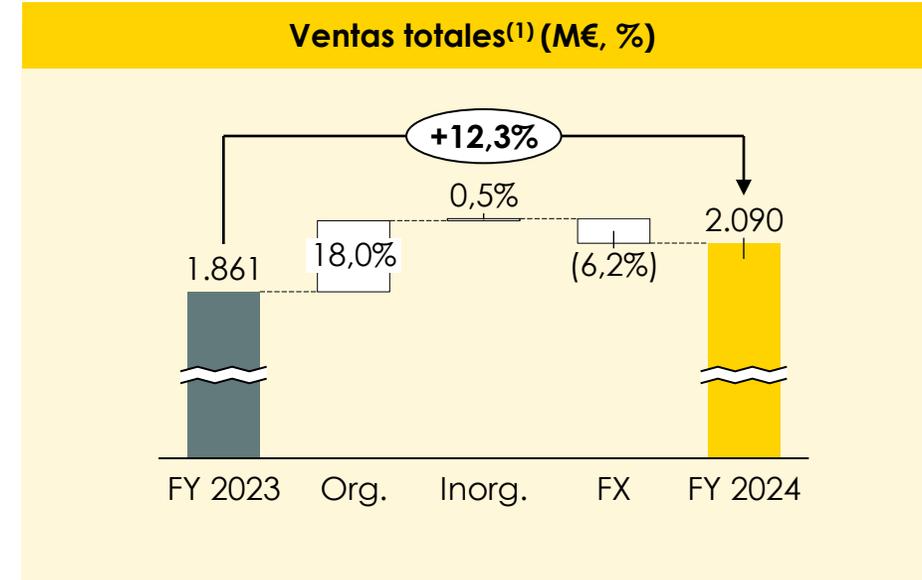
- Nuevo **Plan Recompra de Acciones 8M €**.
- Propuesta **dividendo 63M €**.
- **Refinanciación** línea **RCF 300M €**.
- **Mejora ratings ESG**.



Cuenta de Pérdidas y Ganancias⁽¹⁾

2. Cuenta de Pérdidas y Ganancias
Javier Hergueta – CFO

Millones Euros	FY 2023	FY 2024	VAR %
Ventas	1.861	2.090	12,3%
EBITDA	326	383	17,5%
Margen	17,5%	18,3%	
Amortización	(106)	(133)	
EBITA	220	251	13,9%
Margen	11,8%	12,0%	
Intangibles	(26)	(25)	
EBIT	194	226	16,4%
Margen	10,4%	10,8%	
Resultado financiero	(76)	(60)	
EBT	118	166	40,7%
Margen	6,3%	7,9%	
Impuestos	(55)	(75)	
Tasa fiscal	46,6%	45,0%	
Resultado Neto	63	91	44,9%
Margen	3,4%	4,4%	
Minoritarios	0	(2)	
Resultado Neto Consolidado	63	89	41,5%
Margen	3,4%	4,3%	
BPA⁽²⁾	4,13	6,00	45,1%



(1) Cifras según normativa contable de hiperinflación (IFRS 21 & 29) y arrendamientos (IFRS 16); (2) BPA expresado en céntimos de euro sobre el número total de acciones existentes a final de cada ejercicio.

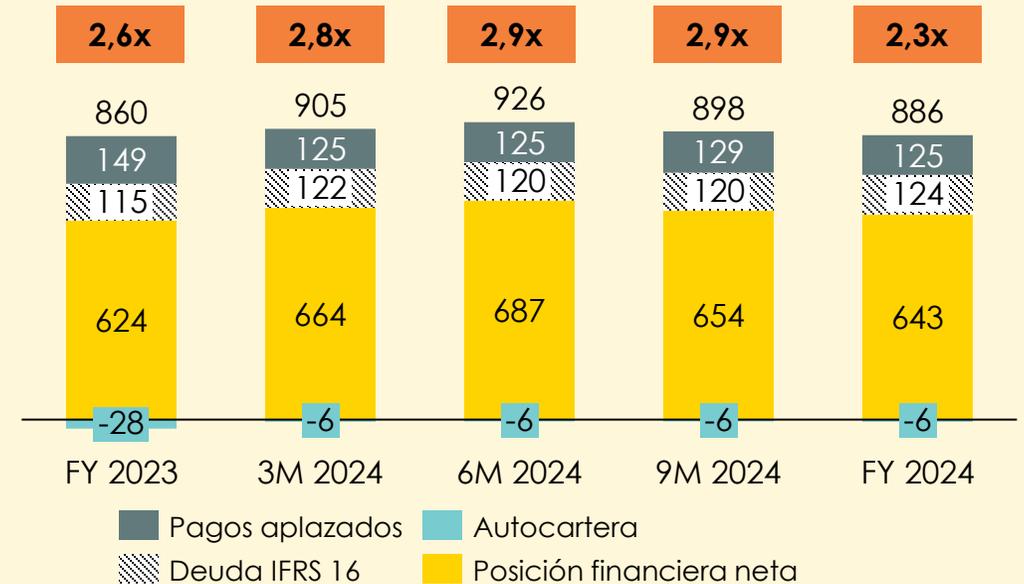


Cash Flow y Deuda Neta⁽¹⁾

3. Cash Flow y Deuda Neta
Javier Hergueta – CFO

Millones Euros	FY 2023	FY 2024
EBITDA	326	383
Provisiones y otros	23	(35)
Impuesto Beneficio Ordinario	(66)	(64)
Adquisición Inmov. Material	(106)	(101)
Variación Capital Circulante	(58)	(35)
Free Cash Flow	120	148
% Conversión ⁽²⁾	68%	74%
Pagos Intereses	0	(18)
Pagos Adquisiciones filiales	(23)	(36)
Dividendos y autocartera	(49)	(59)
Otros	(79)	(35)
Flujo neto total de caja	(30)	1
Posición financiera neta (inicio per.)	(510)	(624)
Aumento/(disminución) tesorería	(30)	1
Tipo de cambio	(84)	(20)
Posición financiera neta (final per.)	(624)	(643)

Ratio de Apalancamiento (Deuda Neta Total / EBITDA LTM)⁽¹⁾



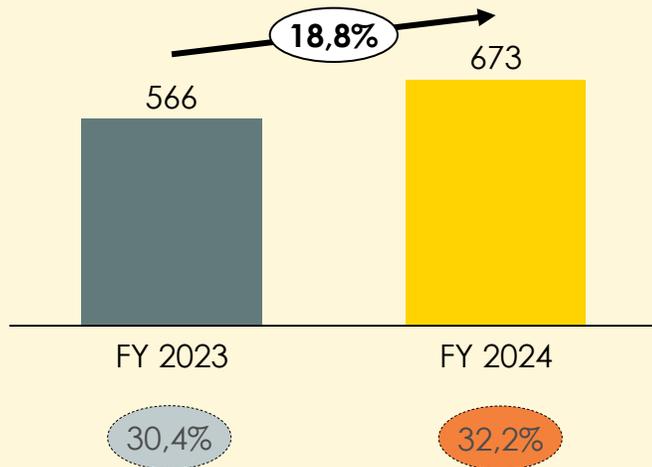
- ✓ **148M € FCF** (57M € FCF Q4 2024) **+24%YoY**.
- ✓ **Reducción impacto tipo de cambio (-64M € YoY)**.
- ✓ **Ratio de apalancamiento 2,3x** (-0,3x vs FY 2023).

(1) Cifras según normativa contable de hiperinflación (IFRS 21 & 29) y arrendamientos (IFRS 16); (2) % Conversión: (EBITDA - Capex) / EBITDA.



Transformación: Productos de Transformación alcanzan casi un tercio de las ventas

Productos Transformación (M€) (1)



 % Penetración sobre ventas



▪ Crecimiento **Productos Transformación +18,8%**.



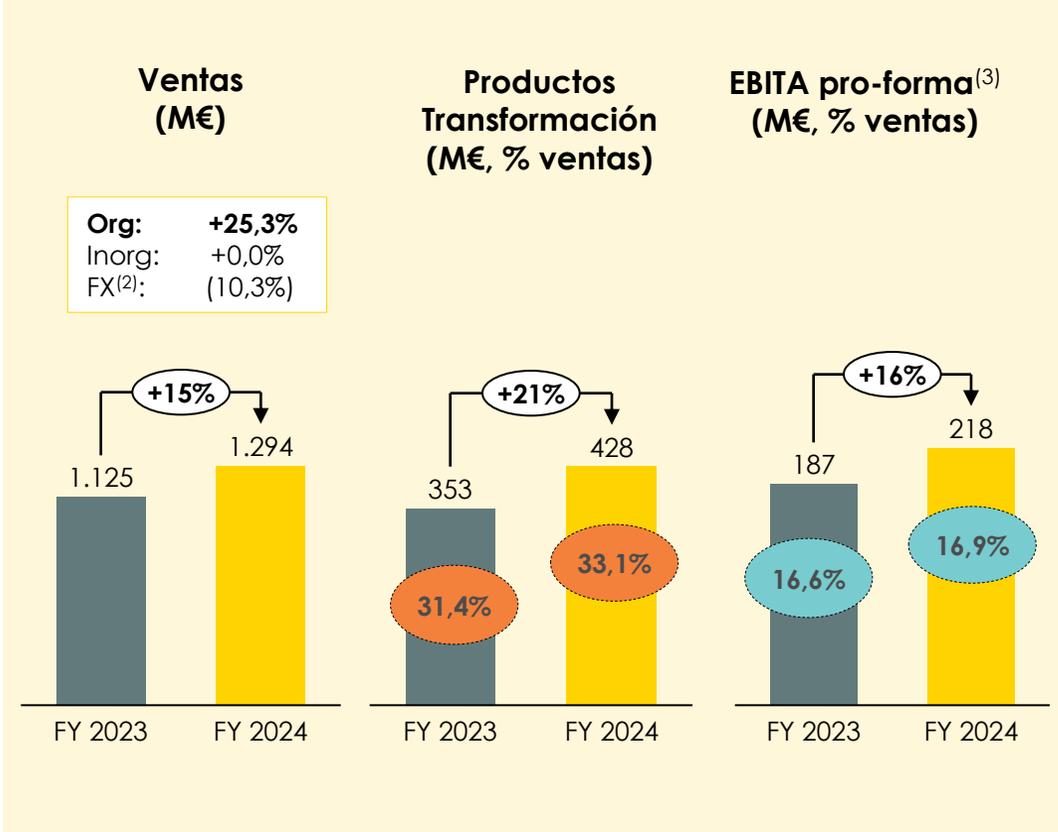
▪ Incremento **penetración Productos Transformación** hasta **32,2% (+180pb)**.



▪ **LATAM y Europa** alcanzan **un tercio ventas** Productos Transformación.

(1) Cifras reportadas según normativa contable de hiperinflación (IAS 21 & 29).

62% de las ventas del grupo



▪ Crecimiento **ventas en € +15%**, alcanzando 1.294M €.



▪ **Penetración Productos Transformación >33%**, creciendo hasta 428M € (**+21% YoY**).



▪ Crecimiento **EBITA pro-forma +16% YoY**.

(1) Cifras según normativa contable de hiperinflación (IFRS 21 & 29); (2) FX incluye el impacto de la divisa y del IFRS 21 & 29; (3) No incluye ajustes valor activos.

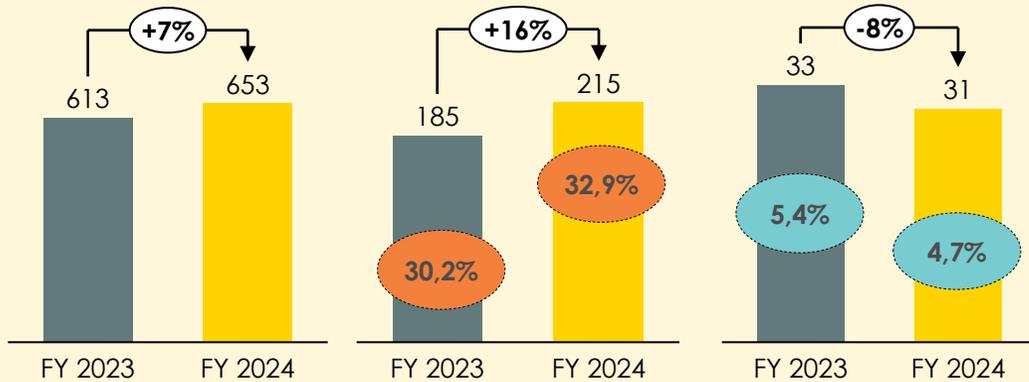
31% de las ventas del grupo

Ventas
(M€)

Productos
Transformación
(M€, % ventas)

EBITA
(M€, % ventas)

Org: +4,7%
Inorg: +1,5%
FX: +0,3%



▪ Crecimiento **orgánico +4,7% YoY.**



▪ **Productos Transformación** alcanzan **c.33% penetración (+270pb)** gracias a Cash Today y Forex.



▪ **EBITA** afectado por aperturas **Forex** y huelga **Alemania.**

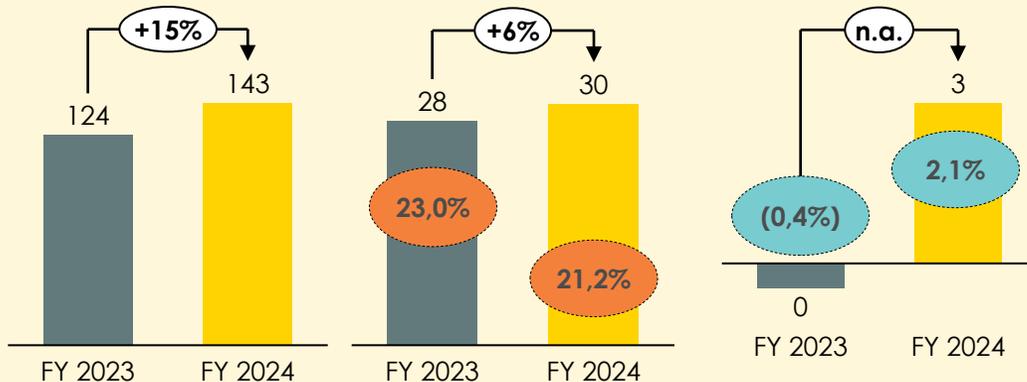
7% de las ventas del grupo

**Ventas
(M€)**

**Productos
Transformación
(M€, % ventas)**

**EBITA pro-forma⁽¹⁾
(M€, % ventas)**

Org: +16,3%
Inorg: 0,8%
FX: (1,7%)



▪ Aceleración **crecimiento orgánico +16,3%**.



▪ Crecimiento **Productos Transformación** a perímetro comparable **+72,7%** (+50,7% 9M 2024).



▪ **EBITA** pro-forma **positivo** en la región.

(1) No incluye ajustes valor activos.
n.a.: No aplica.

Hitos 2024

E



- Reducción de **emisiones** un **-5,55% YoY**.
- Incremento **+33,7%** uso **plástico reciclado**.

S



- Reducción **tasa de incidencia** un **-6,9% YoY**.
- Encuesta satisfacción empleados (**eNPS**) alcanzando una puntuación de **41,5** (+7,0% YoY).

G



- Aprobada nueva **Política de Medio Ambiente**: objetivos **neutros en carbono** y **emisiones 0**.
- Aprobadas nuevas **Políticas de Relaciones Laborales** y de **Compras**.

Proxies con calificaciones emitidas durante los últimos 12 meses



↑ 18,0 Low Risk
(18,4 Low Risk 2023)



↑ 3,9/5
(3,4/5 2023)



↑ G++ (1.004/1.050)
(918/1.050 2023)



↑ BB
(B 2023)



↓ 58/100
(64/100 2023)



↑ 51/100
(49/100 2023)



↑ 59/100
(53/100 2023)



Conclusiones: Nuevo hito de ventas, crecimiento del BPA +45% y fuerte generación de caja

Ventas +12,3%

- **Crecimiento** en € a **doble dígito Q4** y FY.
- Nuevo hito **ventas > 2.000M €**.
- **Menor** impacto **divisa**.

Margen EBITA 12,0%

- **Mejora** margen **EBITA +20pb YoY**.
- Crecimiento **EBITA +13,9%**.
- **EBITA FY positivo** en **Asia Pacífico**.
- Incremento **BPA +45,1% YoY**.

Transformación 32,2% s/vtas

- Crecimiento **Productos Transformación +18,8%**.
- Incremento **penetración Productos Transformación (+180pb) YoY**.

FCF 148M €

- **Fuerte** generación de **caja Q4 estanco: 57M € FCF**.
- **FCF +24,0% YoY**.
- **Reducción** **Deuda Neta 12M € QoQ**.
- **Apalancamiento** **baja a 2,3x DNT / EBITDA**.

Otros

- **Nuevo Plan Recompra de Acciones 8M €**.
- **Propuesta dividendo 63M €**.
- **Refinanciación** **línea RCF 300M €**.
- **Mejora ratings ESG**.

Presentación Resultados

20 004
 **FY 2024** 

PROSEGUR

Q&A



Aviso Legal



Este documento se ha preparado exclusivamente por Prosegur Cash para su uso durante esta presentación.

La información contenida en este documento tiene únicamente fines informativos, se facilita por Prosegur Cash únicamente para ayudar a posibles interesados a hacer un análisis preliminar de Prosegur Cash y es de naturaleza limitada, sujeta a completarse y cambiarse sin aviso previo.

Este documento puede contener proyecciones o estimaciones relativas al desarrollo y los resultados futuros de los negocios de Prosegur Cash. Estas estimaciones corresponden a las opiniones y expectativas futuras de Prosegur Cash y, por tanto, están sujetas y afectadas por riesgos, incertidumbres, cambios en circunstancias y otros factores que pueden provocar que los resultados actuales difieran materialmente de los pronósticos o estimaciones. Prosegur Cash no asume ninguna responsabilidad al respecto, ni obligación de actualizar o revisar sus estimaciones, previsiones, opiniones o expectativas.

La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede estar prohibida, por ello los destinatarios de este documento o aquellos que accedan a una copia deben estar advertidos de estas restricciones y cumplir con ellas.

Este documento ha sido facilitado con fines informativos únicamente y no constituye, ni debe ser interpretado, como un ofrecimiento para vender, intercambiar o adquirir o una solicitud de oferta para comprar ninguna acción de Prosegur Cash. Cualquier decisión de compra o inversión en acciones debe ser realizada sobre la base de la información contenida en los folletos completados, en cada momento, por Prosegur Cash.

Información de Contacto

Miguel Bandrés

Director Relación con Inversores

T | +34.900.321.009

E | miguel.bandres@prosegur.com

