



**soltec**

---

**INFORME DE ACTIVIDAD  
1T 2024**

18 Junio 2024

# NOTA LEGAL

Este documento ha sido elaborado por Soltec Power Holdings, S.A. (“Soltec” o “Compañía”) únicamente para su uso durante la actualización operativa correspondientes al periodo de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2024. En consecuencia, no podrá ser divulgado ni hecho público ni utilizado por ninguna otra persona física o jurídica con una finalidad distinta sin el consentimiento expreso y por escrito de Soltec. Ni Soltec, ni sus filiales u otras empresas del grupo Soltec o participadas por Soltec, asumen responsabilidad alguna, con independencia de que concurra o no negligencia o cualquier otra circunstancia, en relación con los daños o perjuicios que pudieran derivarse de cualquier utilización de este documento o de su contenido.

El presente documento no constituye, ni puede ser considerado en modo alguno, asesoramiento jurídico, fiscal, de inversión, contable, normativo o de cualquier otro tipo sobre, acerca de o en relación con la Sociedad, ni constituye o forma parte de, ni debe interpretarse como, ninguna oferta de venta o emisión ni ninguna solicitud de oferta de compra o suscripción, o de adquisición por cualquier otro medio, de valores de la Sociedad, ni constituirá, ni en parte, ni el hecho de su distribución, la base de ningún contrato o decisión de inversión o cualquier otro tipo de compromiso, y no deber ser tomado como base para realizar inversiones o tomar decisiones.

La información financiera contenida en este documento no ha sido auditada. EY ha realizado una revisión de Procedimientos Acordados sobre una muestra de la facturación del primer trimestre de Soltec Energías Renovables.

Los negocios incluidos en cada uno de nuestros segmentos geográficos y los principios contables con arreglo a los cuales se presentan aquí sus resultados pueden diferir de los negocios incluidos y de los principios contables locales aplicables en nuestras filiales en esas geografías. Por consiguiente, los resultados de las operaciones y las tendencias que se muestran para nuestros segmentos geográficos pueden diferir materialmente de los de dichas filiales.

El presente documento contiene determinadas medidas financieras de la Sociedad que no se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), sino en sus registros contables, que la Sociedad considera medidas alternativas de rendimiento (APMs, por sus siglas en inglés) según se definen en las Directrices de la Autoridad Europea de Valores y Mercados (AEVM) sobre medidas de rendimiento alternativas de 5 de octubre de 2015. En consecuencia, las APMs no han sido ni serán auditadas o revisadas por nuestros auditores.

La Sociedad entiende que las medidas alternativas de rendimiento (APMs) deben ser consideradas por los usuarios de la información financiera como complementarias a las magnitudes presentadas de acuerdo con las bases de presentación de las cuentas anuales consolidadas, pero en ningún caso como sustitutivas de las mismas. La Sociedad no es responsable de las decisiones que los usuarios tomen basándose en medidas alternativas de rendimiento (APMs). Estas medidas no deben considerarse alternativas a las establecidas de acuerdo con las NIIF, tienen un uso limitado como herramientas de análisis, no deben considerarse de forma aislada y pueden no ser indicativas de los resultados operativos.

# NOTA LEGAL

Otras compañías, incluidas algunas de nuestro sector, pueden calcular estas medidas de forma diferente, lo que reduce su utilidad a efectos comparativos. El Informe de resultados semestral y anual auditado emitido por la Compañía y este documento incluyen una lista y definición de medidas alternativas de rendimiento (APMs).

La definición y clasificación del pipeline (cartera de proyectos) de la división industrial y de la división de desarrollo de proyectos fotovoltaicos puede no ser necesariamente la misma que la utilizada por otras compañías dedicadas a negocios similares. Por lo tanto, la capacidad del pipeline estimado de Soltec puede no ser comparable a la capacidad del pipeline estimado publicado por esas otras compañías. Asimismo, dada la naturaleza dinámica del pipeline, el pipeline de Soltec está sujeto tanto a cambios sin previo aviso como a que determinados proyectos clasificados en una determinada categoría de pipeline, según se han identificado previamente, puedan ser reclasificados en otra categoría de pipeline o puedan ser interrumpidos en caso de acontecimientos inesperados, que pueden estar fuera del control de Soltec y de los que se informará periódicamente en las comunicaciones relativas a la información operativa del negocio.

Este documento incluye información sobre hechos futuros, que se basan en expectativas, proyecciones y estimaciones financieras, así como suposiciones subyacentes y declaraciones sobre acontecimientos futuros. Las declaraciones sobre hechos futuros son afirmaciones que no constituyen hechos históricos. Las palabras "cree", "espera", "prevé", "pretende", "estima", "pronostica", "proyecta", "planea", "hará", "debería", "objetivo", "pipeline", "planea", "podrá" y expresiones similares identifican las declaraciones sobre hechos futuros. Otras afirmaciones de carácter futuro pueden identificarse por el contexto en el que se realizan. Estas afirmaciones de carácter futuro, así como las incluidas en cualquier otra información tratada en este documento, están sujetas a riesgos conocidos o desconocidos, incertidumbres y suposiciones sobre la Sociedad, sus inversiones y su estrategia empresarial, en relación, entre otras cuestiones, con las tendencias relevantes de la industria, la normativa y la economía y la capacidad de la Sociedad para financiar y llevar a cabo con éxito su plan estratégico, cumplir sus objetivos y desarrollar su pipeline (cartera de proyectos).

A la luz de estos riesgos, incertidumbres y suposiciones, es posible que no se produzcan los hechos descritos en las declaraciones a futuro y que los resultados, el rendimiento o los logros reales difieran sustancialmente de los resultados, el rendimiento o los logros futuros que puedan expresarse o implicarse en este documento. Las declaraciones sobre el futuro no son garantías de rentabilidad futura. No se ofrece ninguna declaración ni garantía de que se vaya a cumplir ninguna de las declaraciones a futuro. Las declaraciones a futuro se refieren a la fecha de este documento y nadie se compromete a actualizar o revisar públicamente ninguna de dichas declaraciones a futuro, ya sea como resultado de nueva información, acontecimientos futuros u otros motivos. ni ninguno de sus respectivos consejeros, directivos, empleados, asesores o agentes, acepta responsabilidad alguna ni ofrece declaración o garantía alguna, expresa o implícita, sobre la veracidad, imparcialidad, exactitud, integridad o verificación de dicha información. Por consiguiente, no debe depositarse una confianza indebida en ninguna de las declaraciones a futuro contenidas en este documento.

- 
- 01 HITOS CLAVE
  - 02 EVOLUCIÓN OPERATIVA
  - 03 EVOLUCIÓN FINANCIERA
  - 04 CONCLUSIONES
  - 05 ANEXOS

AGENDA

# 1T 2024

## INFORME DE ACTIVIDAD



01

---

**HITOS CLAVE**

# HITOS CLAVE

## MEJOR PRIMER TRIMESTRE DE LA HISTORIA DE SOLTEC

- **Récord de ingresos** en un primer trimestre, con un crecimiento interanual del **+58%**, hasta 121 Mn €.
- El EBITDA alcanza 11 Mn € con una contribución positiva de las dos divisiones.
- **Beneficio neto** de 1,3 Mn €.

## SÓLIDA EVOLUCIÓN OPERATIVA EN AMBAS DIVISIONES

### FUERTES VOLÚMENES Y MÁRGENES EN LA DIVISIÓN DE TRACKERS

- 813 MW suministrados en 1T 2024.
- Se mantienen márgenes brutos elevados en el negocio de suministro de seguidores (24%).
- El backlog de 619 Mn € ofrece buena visibilidad de los ingresos de la compañía.

### CARTERA EVOLUCIONANDO EN LA DIVISIÓN DE ENERGÍA

- Incorporación de 4,9 MW de nueva capacidad en operación, alcanzado los 234 MW de activos en operación<sup>(1)</sup>.
- 40 MW en construcción + 326 MW en pre-construcción<sup>(1)</sup>.
- Pipeline de proyectos en desarrollo de 13 GW.

## NUEVA ESTRUCTURA DIRECTIVA que se propondrá a la JGA:

- Mariano Berges como Consejero Delegado (CEO).
- Raúl Morales se mantiene como Presidente Ejecutivo.

(1) Hasta la fecha.

# AUMENTO DE VOLÚMENES Y RENTABILIDAD EN 1T 2024

## PRINCIPALES MÉTRICAS FINANCIERAS

<i>Mn €</i>	1T 2024	1T 2023	<i>Var.</i>	
Ingresos	121,0	76,8	+44,2	58%
EBITDA Aj.	11,0	(4,6)	+15,6	
Resultado Neto	1,3	(9,6)	+10,9	

## TRACKERS

	1T 2024
Backlog	619 Mn €
Pipeline	16.761 Mn €
Seguidores suministrados	813 MW
Margen EBITDA	5,7%

## ENERGÍA

	1T 2024
Pipeline	13 GW
Activos rotados 1T 2024	400 MW
Activos en operación	234 MW
Venta de energía	3 Mn €



02

---

**EVOLUCIÓN  
OPERATIVA**

# TRACKERS

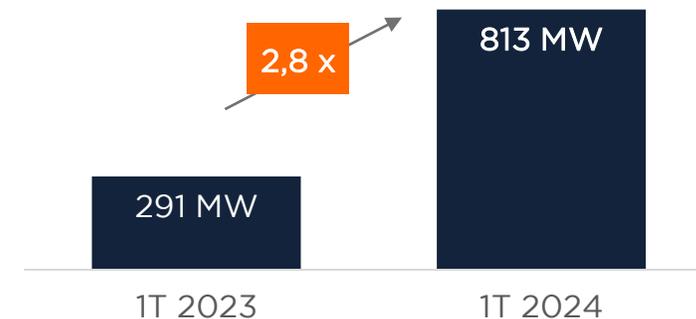
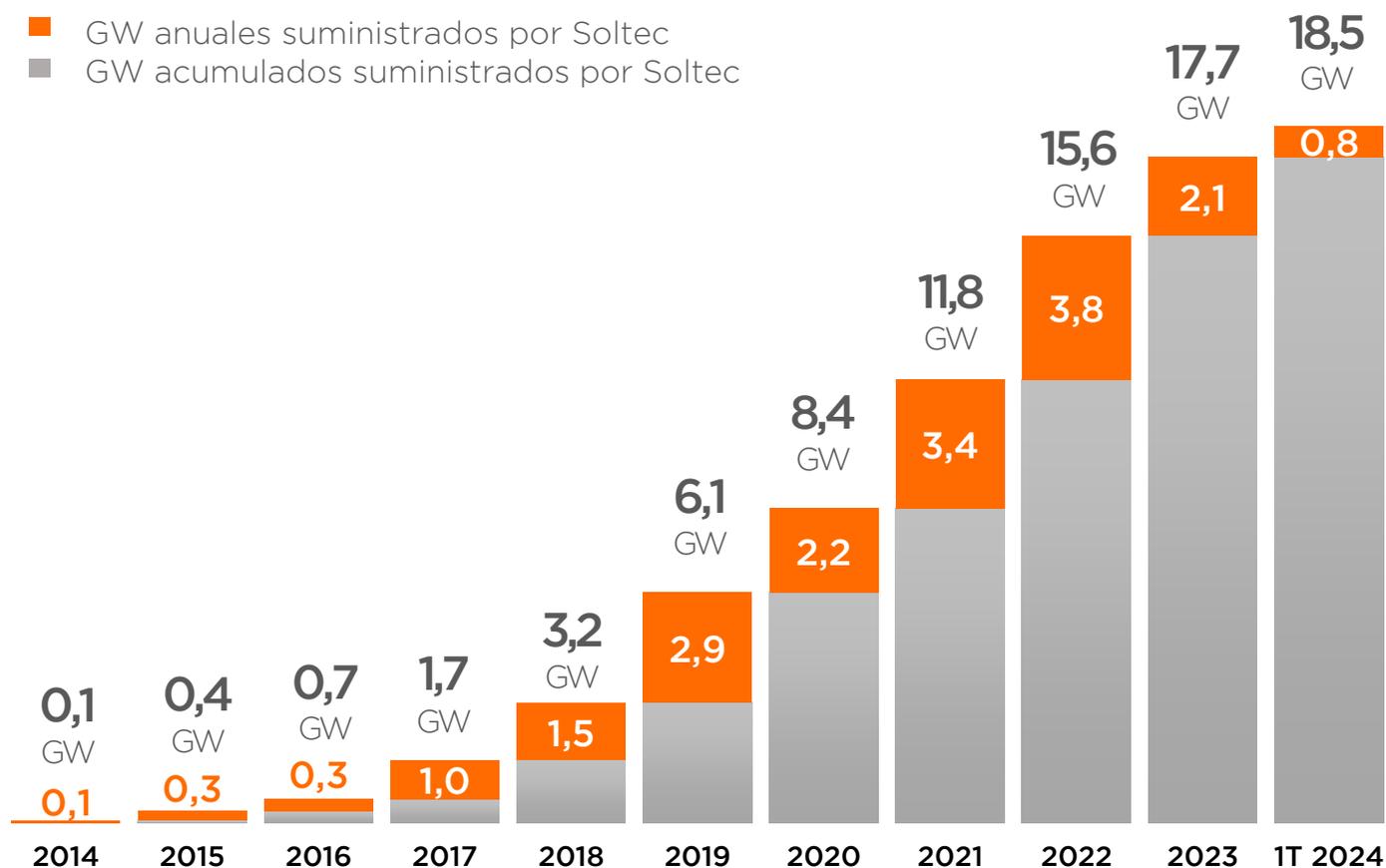
---



# TRIPLICANDO LOS VOLÚMENES SUMINISTRADOS

813 MW DE SEGUIDORES SUMINISTRADOS EN EL PRIMER TRIMESTRE DE 2024

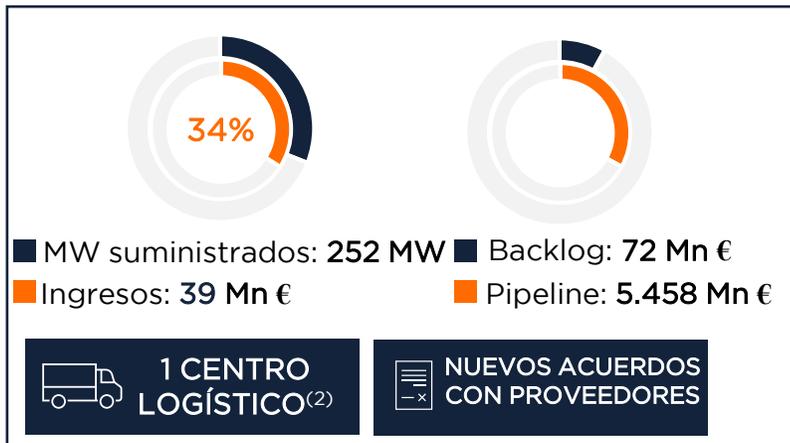
- GW anuales suministrados por Soltec
- GW acumulados suministrados por Soltec



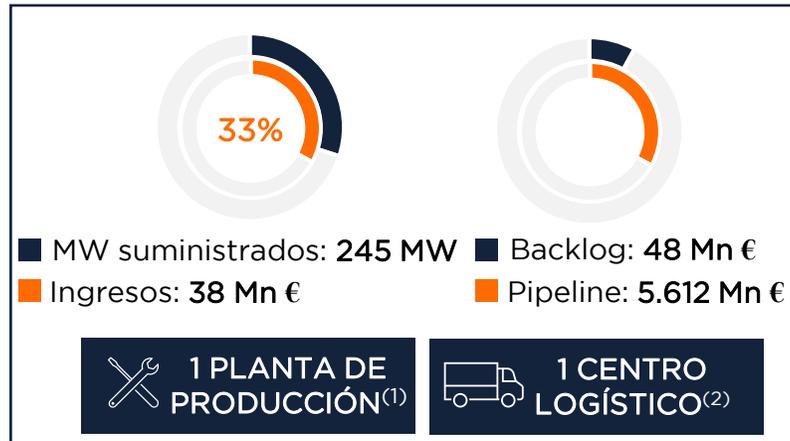
# FUERTE POSICIONAMIENTO DEL NEGOCIO DE TRACKERS

## DIVERSIFICACIÓN POR PAÍS

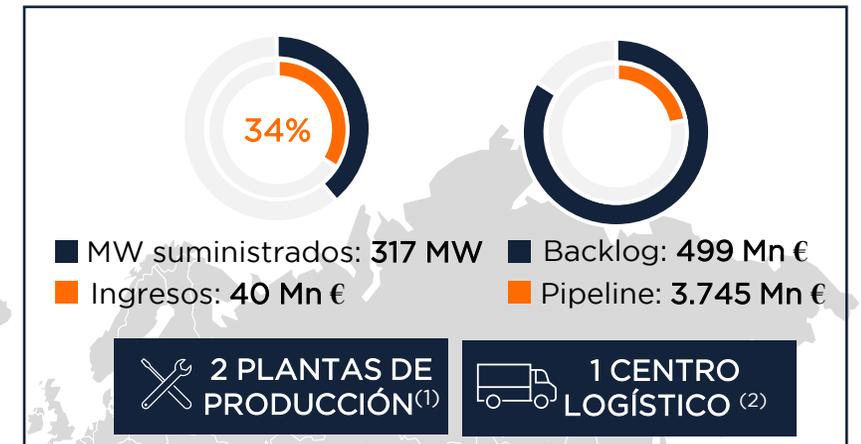
### ESTADOS UNIDOS



### LATAM



### EUROPA



### OTROS



(1) Plantas de producción localizadas en España y Brasil: i) Murcia, ii) Teruel, a construir con Enel, y iii) Salvador. (2) Centros logísticos localizados en España, Estados Unidos y Brasil.

# BACKLOG Y PIPELINE

INDICADORES OPERATIVOS SÓLIDOS Y ADECUADAMENTE DIVERSIFICADOS

**619 Mn €**  
BACKLOG <sup>(1)</sup>

**16.761 Mn €**  
PIPELINE <sup>(2)</sup>

## ESTADOS UNIDOS

### ESTADOS UNIDOS

Backlog: 72 Mn €  
Pipeline: 5.458 Mn €

## LATAM

### BRASIL

Backlog: 29 Mn €  
Pipeline: 4.805 Mn €

### CHILE

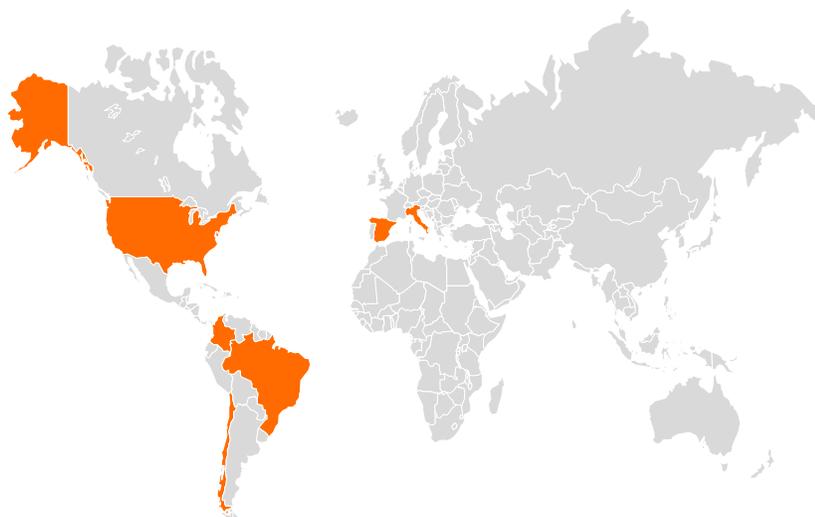
Backlog: 6 Mn €  
Pipeline: 227 Mn €

### COLOMBIA

Backlog: 10 Mn €  
Pipeline: 243 Mn €

### OTROS

Backlog: 3 Mn €  
Pipeline: 337 Mn €



## EUROPA

### ESPAÑA

Backlog: 339 Mn €  
Pipeline: 2.165 Mn €

### ITALIA

Backlog: 146 Mn €  
Pipeline: 1.115 Mn €

### PORTUGAL

Backlog: 14 Mn €  
Pipeline: 182 Mn €

### OTROS

Pipeline: 282 Mn €

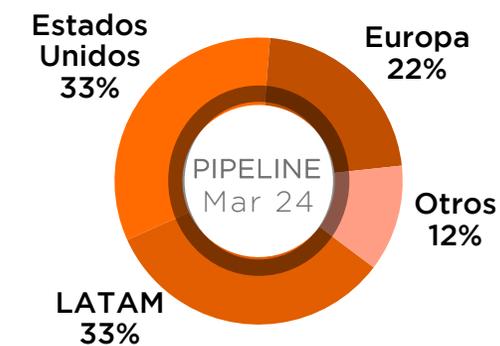
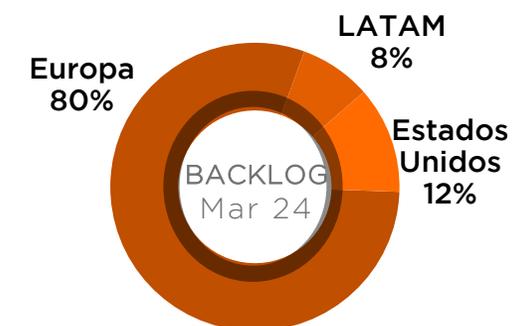
## RESTO DEL MUNDO

### ORIENTE MEDIO Y ÁFRICA

Pipeline: 1.117 Mn €

### ASIA PACÍFICO

Pipeline: 829 Mn €



(1) Backlog: Contratos firmados pendientes de ejecución. La cartera de pedidos incluye contratos ejecutados u órdenes de compra para EPC y acuerdos de suministro.

(2) Pipeline: Contratos futuros potenciales (no firmados) con cierta probabilidad de éxito.

# REFUERZO DEL POSICIONAMIENTO EN EE.UU.



**Alma Miller**  
Nueva CEO Soltec Trackers Inc

<b>EQUIPO LOCAL</b>	<b>OFICINA EN FLORIDA</b>	<b>CENTRO LOGÍSTICO EN TEXAS</b>
<b>CADENA DE SUMINISTRO GARANTIZADA</b>		<b>TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA SEGUIDORES 1P Y 2P</b>



**NUEVOS ACUERDOS**  
Con proveedores clave

## AUMENTO DE LOS INGRESOS HASTA EL 50%



INGRESOS 1T 2024

OBJETIVO DE INGRESOS

**252 MW**  
SUMINISTRADOS EN 1T 2024

**2,6 GW**  
TRACK-RECORD EN EE.UU.

**72 Mn €**  
BACKLOG

**5.458 Mn €**  
PIPELINE

# LANZAMIENTO DE UN NUEVO SEGUIDOR

## Solución única para Proyectos solares a gran escala

- **Gran alcance de hasta 125 metros**  
El sistema de doble fila más largo de Soltec
- **Adaptación a las pendientes**  
Minimiza el volumen de obra civil

## Proceso de montaje ágil y simplificado

- Número reducido de hincas
- Conjuntos pre-ensamblados para reducir mano de obra
- Componentes estandarizados

## Sistema autoalimentado con panel dedicado

- La batería de larga duración garantiza hasta 4 días sin luz solar

## Comunicación inalámbrica para una conexión segura y estable

**SF ONE**  
**Flexible** by Design

The SF ONE logo, with "SF" in a large, bold, sans-serif font, "ONE" in a similar font, and "Flexible by Design" in a smaller font below it. To the right of the text is a stylized white arrow pointing upwards and to the right, with a textured, brush-like appearance.

# SOLUCIONES A MEDIDA E INNOVADORAS

## Seguidores 1-en-Vertical

### SFONE



- **INGENIERIA SIMPLIFICADA**  
5% menos de hincas que otros seguidores en el mercado
- **ROBUSTEZ**  
Diseñado para módulos largos de 72 y 78 células
- **ADAPTABILIDAD**  
Adaptado a condiciones orográficas y meteorológicas extremas.
- **INSTALACIÓN RÁPIDA Y SENCILLA**  
Reducción del 40% del tiempo de montaje.

### SFONE-USA



- DISEÑADO PARA EL MERCADO DE EE.UU.**
- Reducción del número de componentes: sistemas pre-ensamblados e instalación más sencilla.
  - Seguidor de doble fila con 50% menos de electrónica y motores.
  - Adaptación a diferentes terrenos, pendientes y tipos de suelo.

### SFONEX



- MAYOR LONGITUD PARA PROYECTOS A GRAN ESCALA**
- Reducción del número de componentes: conjuntos pre-montados e instalación más sencilla.
  - Seguidor de doble fila con un 50% menos de componentes electrónicos y motores.
  - Adaptación a diferentes terrenos, pendientes y tipos de suelo.

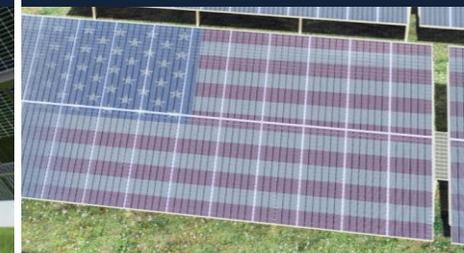
## Seguidores 2-en-Vertical

### SF7



- **DENSIDAD DE PRODUCCIÓN**  
+5-6% de producción gracias a la ganancia por retroceso (backtracking)
- **INGENIERÍA SIMPLIFICADA**  
46% menos hincas por MW, 17% menos piezas y 15% menos tornillería
- **ADAPTABILIDAD**  
Adaptado a condiciones orográficas y meteorológicas extremas
- **INSTALACIÓN RÁPIDA Y SENCILLA**  
Reducción del 40% del tiempo de montaje

### SF7-USA



- DISEÑADO PARA EL MERCADO DE EE.UU.**
- Se adapta a pendientes pronunciadas y suelos estrechos, con tolerancias de montaje que oscilan entre 20 y 40 pulgadas.
  - Instalación del proyecto simplificada con componentes pre-ensamblados, lo que reduce costes y ahorra tiempo.
  - Comunicación inalámbrica diseñada para soportar bajas temperaturas.

## ALGORITMOS

### DIFUSE BOOSTER

Maximiza el rendimiento de la planta solar cuando está nublado y capta hasta un 5,2% más de energía.

### TEAM TRACK

Maximiza la producción de los paneles evitando sombreados y aumentando la producción en un 6,2%.

### BIFACIAL TRACKING

Busca la posición óptima de los seguidores solares en una planta fotovoltaica aumentando la producción un 0,30%.

### Dy-WIND

Metodología de diseño avanzada para que los seguidores eviten hitos de viento. Certificado por RWDI y CPP WIND

# ENERGÍA

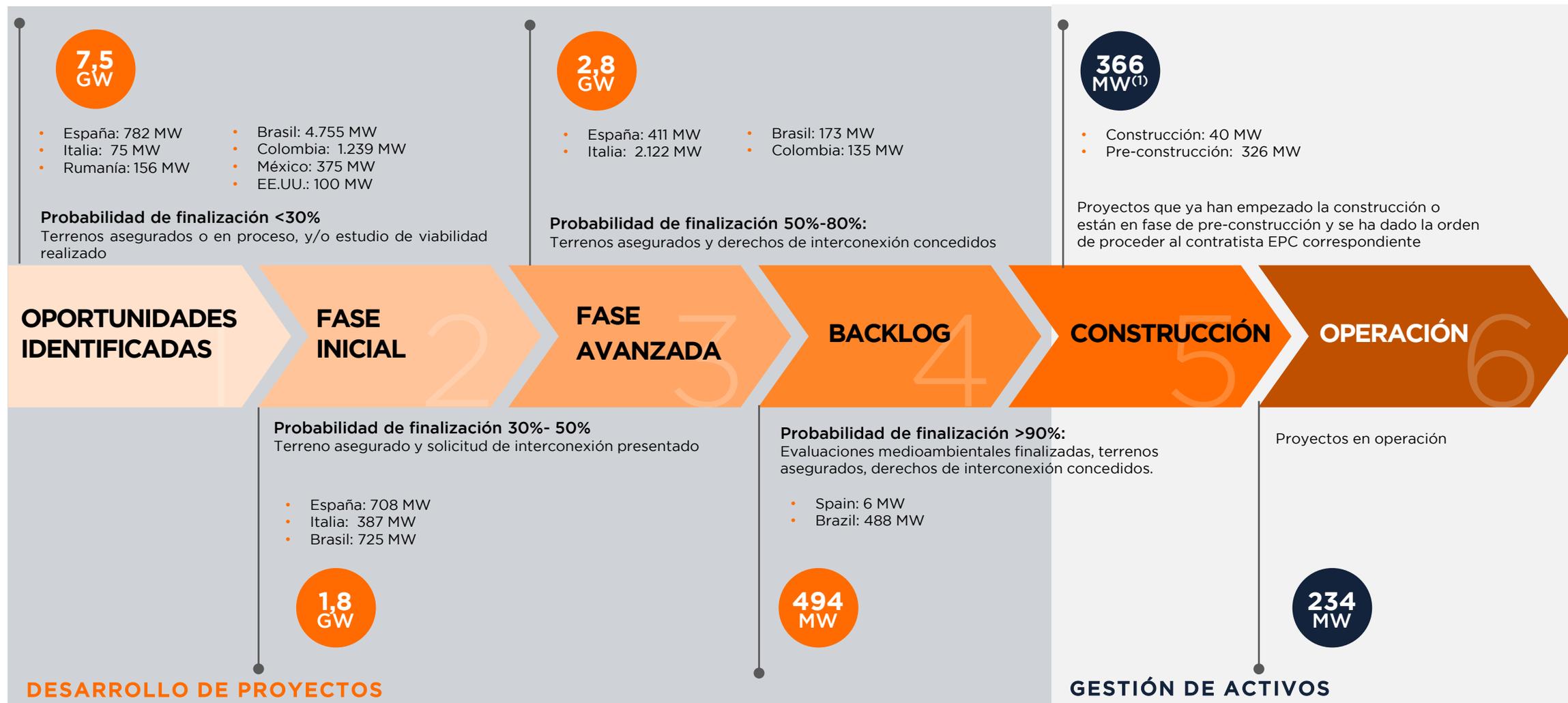
---



# UN PIPELINE DE CALIDAD EN DESARROLLO

PIPELINE DE 12,6 GW DE PROYECTOS EN DESARROLLO ALCANZANDO HITOS CLAVE Y CON UNA CARTERA DIVERSIFICADA

DATOS HASTA LA FECHA



(1) Incluye la capacidad en construcción y pre-construcción.

# ROTACIÓN DE ACTIVOS EN 1T 2024

Impacto P&G	Impacto en caja
<ul style="list-style-type: none"> <li>EBITDA 3,9 Mn €</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Cash-in 1T 2024: 1,1 Mn €</li> <li>Pendiente 2024: 3,3 Mn € <sup>(1)</sup></li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Otros impactos potenciales vinculados a la consecución de determinados hitos técnicos</li> </ul>	

## ROTACIÓN EXTERNA

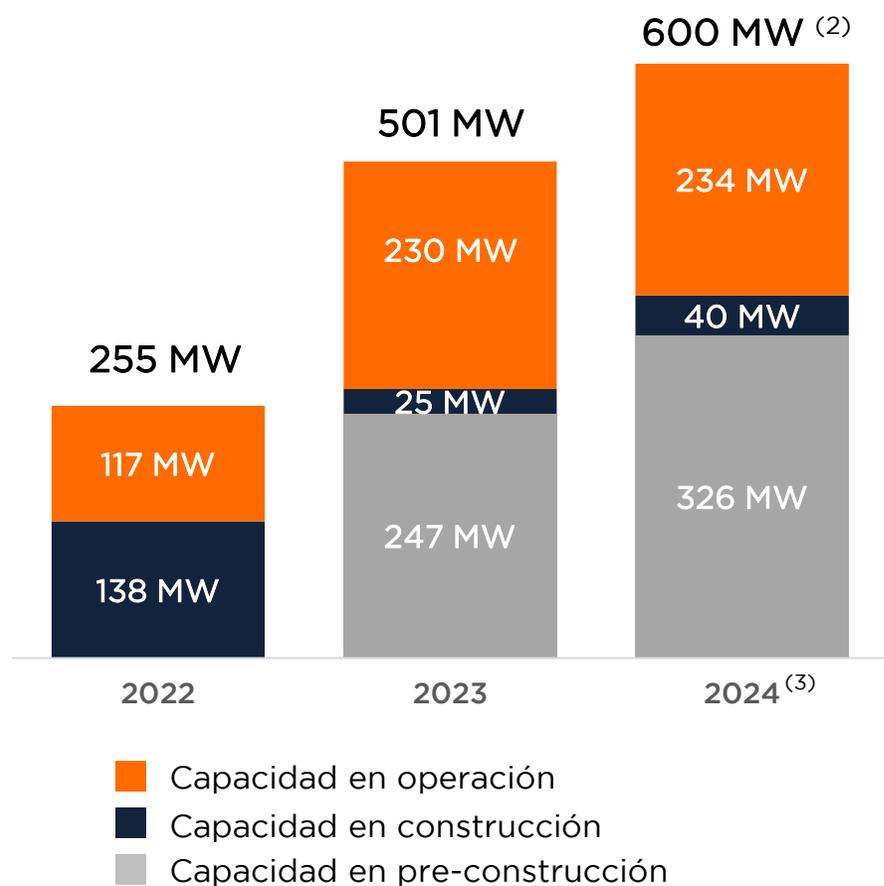
País:  Brasil	Capacidad: 400 MW
Estado: Fase inicial	Comprador: Casa dos Ventos



(1) Pago aplazado que se cobrará durante el ejercicio 2024, no vinculado a ningún hito técnico.

# AUMENTANDO LA CAPACIDAD EN OPERACIÓN

234 MW EN OPERACIÓN Y 40 MW EN CONSTRUCCIÓN



## CAPACIDAD EN OPERACIÓN <sup>(3)</sup>



**Pedranópolis**  
112,5 MW



**Araxá**  
112,5 MW



**La Asomada <sup>(1)</sup>**  
4,5 MW



**La Isla <sup>(1)</sup>**  
4,9 MW

## CAPACIDAD EN CONSTRUCCIÓN <sup>(3)</sup>



**Los Valientes I & II <sup>(1)</sup>**  
14,9 MW



**Totana IV**  
5,5 MW



**El Romeral I & II <sup>(1)</sup>**  
20,0 MW

## CAPACIDAD EN PRE-CONSTRUCCIÓN <sup>(3)</sup>



**Alumbres <sup>(1)</sup>**  
8,2 MW



**Fuente Alamo I & II <sup>(1)</sup>**  
19,9 MW



**San Pedro <sup>(1)</sup>**  
198,9 MW



**Balsicas <sup>(1)</sup>**  
99 MW

## PROYECTOS AVANZANDO A LA SIGUIENTE FASE

(1) Propiedad: 35%

(2) Capacidad ponderada por % de propiedad: 360 MW (228 MW en operación, 18 MW en construcción y 114 MW en pre-construcción).

(3) Datos hasta la fecha

# GESTIÓN DE ACTIVOS EVOLUCIONANDO

AVANZANDO EN LA CONSTRUCCIÓN Y OPERACIÓN DE LOS ACTIVOS

	EN OPERACIÓN <sup>(3)</sup>				EN CONSTRUCCIÓN <sup>(3)</sup>			PRE-CONSTRUCCIÓN <sup>(3)</sup>				
	Pedranópolis	Araxá	La Asomada <sup>(1)</sup>	La Isla <sup>(1)</sup>	Los Valientes I&II <sup>(1)</sup>	Totana IV	El Romeral I&II <sup>(1)</sup>	Alumbres <sup>(1)</sup>	F. Álamo <sup>(1)</sup>	San Pedro <sup>(1)</sup>	Balsicas <sup>(1)</sup>	
Capacidad	112,5 MW	112,5 MW	4,5 MW	4,9 MW	14,9 MW	5,5 MW	20,0 MW	8,2 MW	19,9 MW	198,9 MW	99 MW	
Propiedad	100%	100%	35%	35%	35%	100%	35%	35%	35%	35%	35%	
COD	Nov 2022	Feb 2023	Feb 2022	Abr 2024	Oct 2024	Jun 2024	2025	2025	2025	2026	2026	
Estado					INGENIERÍA	●	●	🕒	Se prevé que la construcción empiece en:			
					CONTRATACIÓN Y ENTREGAS	●	●	🕒	Sep 2024	Sep 2024	Sep 2024	Sep 2024
					CONSTRUCCIÓN	●	●	🕒				
					PRUEBAS	◐	◐	🕒				
					● % progreso							
PPA	180 BRL/MWh	180 BRL/MWh	Previsto	Garantizado Contraparte Tier-1	Garantizado Contraparte Tier-1	54 €/MWh	Garantizado Contraparte Tier-1	Previsto	Garantizado Contraparte Tier-1	Previsto	^Previsto	
Financiación	BNDES	BNDES	Capacidades propias	Trabajo en curso Esperado 2024	Trabajo en curso Esperado 2024	Triodos B. <sup>(2)</sup>	Trabajo en curso Esperado 2024	Trabajo en curso - Esperado 2024				

(1) Acuerdo con TotalEnergies. Propiedad: 35%. (2) Project finance + financiación de las comunidades locales (3) Datos hasta la fecha



03

---

**EVOLUCIÓN  
FINANCIERA**

RESULTADOS 1T 2024

# SOLTEC <sup>①</sup>

## RESULTADOS CONSOLIDADOS

1T 2024 VS. 1T 2023

Mn €	1T 2024	1T 2023	Var. Mn €
Ingresos	121,0	76,8	+44,2
EBITDA Aj. <sup>(2)</sup>	11,0	(4,6)	+15,6
Resultado Neto	1,3	(9,6)	+10,9

- Mejor primer trimestre de la historia de Soltec.
- Aumento de los ingresos del 58% interanual. Récord de ingresos en un 1T.
- Fuerte contribución en el primer trimestre de ambas divisiones:
  - ✓ Trackers: Fuerte demanda de seguidores solares en el primer trimestre del año, con márgenes sólidos.
  - ✓ Energía: Rotación de un proyecto de 400 MW en Brasil y generación de energía a partir de los activos en operación en Brasil.

(1) La suma de las divisiones de trackers y energía puede diferir de las cifras de consolidadas de Soltec por ajustes de consolidación y el impacto de los gastos corporativos de Soltec.

(2) Bajo las directrices dadas por la CNMV, comunicadas el 17 de abril de 2023, sobre medidas alternativas del rendimiento (APM), Soltec promueve su utilidad y transparencia, y contribuye a mejorar la comparabilidad, fiabilidad y/o comprensibilidad de las medidas alternativas del rendimiento a través de su definición proporcionada en las páginas 35 y 36 de este documento.

# TRACKERS <sup>(1)</sup>

## RESULTADOS FINANCIEROS

1T 2024 VS. 1T 2023

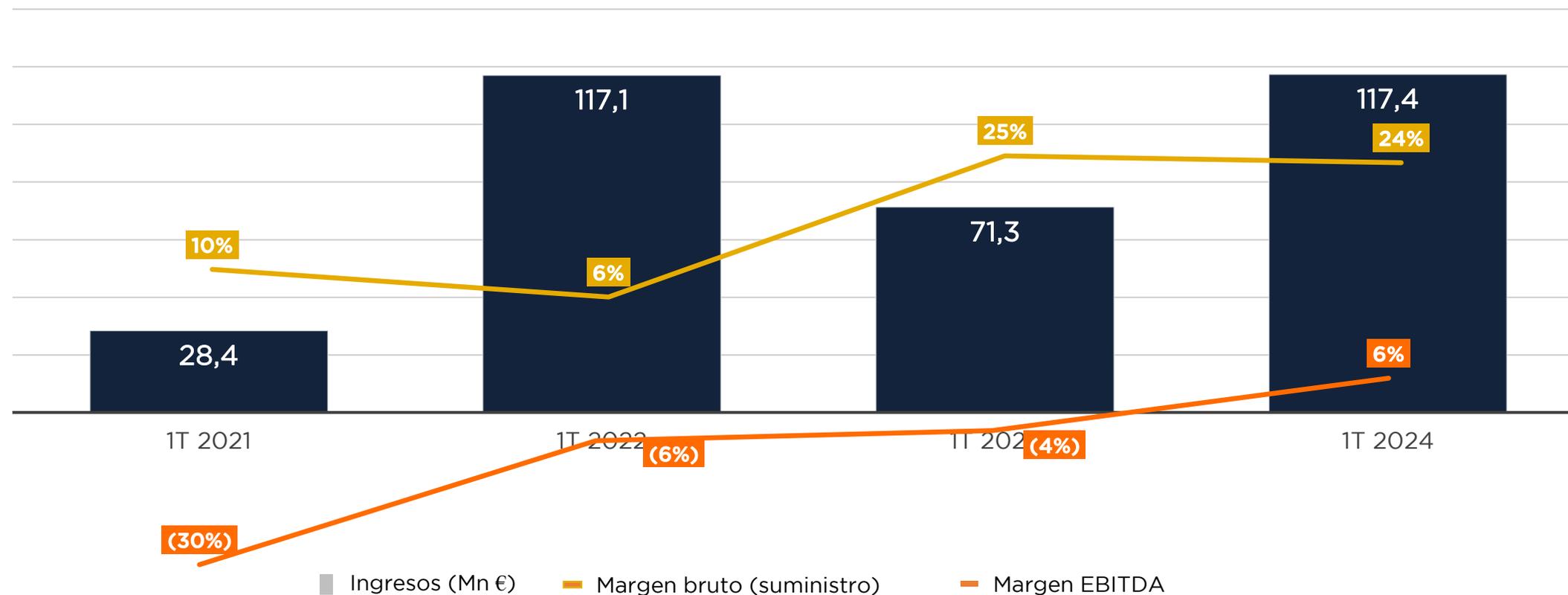
Mn €	1T 2024	1T 2023	Var. Mn €
Ingresos	117,4	71,3	+46,1
EBITDA Aj. <sup>(1)</sup>	6,6	(3,2)	+9,8
Margen EBITDA	5,7%	(4,4%)	+10,1 b.p.

- Aumento del 65% de los ingresos en 1T 2024 con volúmenes sólidos (813 MW suministrados).
- Ingresos geográficamente diversificados, con una fuerte contribución de Estados Unidos y Europa.
- Sólidos márgenes en el suministro de seguidores:
  - ✓ Margen bruto del suministro se mantiene fuerte (24%).
  - ✓ Margen de EBITDA sólido del 5,7%, que se espera que vaya aumentando a lo largo del año.
- Buena visibilidad para los próximos trimestres con un backlog de 619 Mn €.

(1) Bajo las directrices dadas por la CNMV, comunicadas el 17 de abril de 2023, sobre medidas alternativas del rendimiento (APM), Soltec promueve su utilidad y transparencia, y contribuye a mejorar la comparabilidad, fiabilidad y/o comprensibilidad de las medidas alternativas del rendimiento a través de su definición proporcionada en las páginas 35 y 36 de este documento.

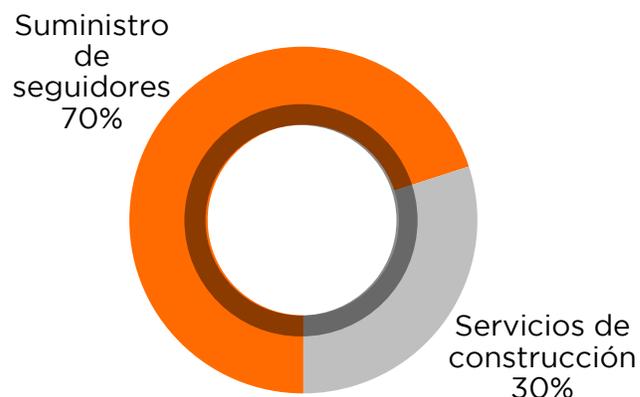
# TRACKERS MÁRGENES BRUTOS Y EBITDA

FUERTE PRIMER TRIMESTRE DE 2024 CON INGRESOS RÉCORD Y MÁRGENES SÓLIDOS

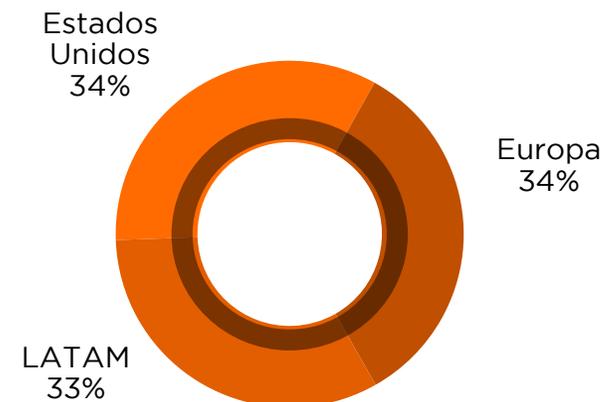


# TRACKERS DESGLOSE DE INGRESOS

## DESGLOSE DE INGRESOS POR ACTIVIDAD



## DESGLOSE DE INGRESOS POR GEOGRAFÍA



## HITOS CLAVE

- **SUMINISTRO DE SEGUIDORES**

La fabricación y el suministro de seguidores solares representan el 70% de los ingresos (813 MW vs 291 MW en 2023, crecimiento interanual del 179%).

- **SERVICIOS DE CONSTRUCCIÓN**

Incluyen la instalación de seguidores solares, BoP, EPC y servicios de O&M. Los servicios de construcción representan el 30% de los ingresos y se espera que reduzcan su contribución, ofreciendo los servicios solo a clientes premium o cuentas estratégicas.

- **ESTADOS UNIDOS**

34% de los ingresos (252 MW de seguidores suministrados). La compañía espera aumentar la contribución de EE.UU. hasta el 50% de los ingresos en los próximos años.

- **EUROPA**

34% de los ingresos, principalmente procedentes de España (25% de los ingresos y 223 MW de seguidores suministrados).

- **LATAM**

33% de los ingresos (245 MW de seguidores suministrados), procedentes principalmente de Brasil (17% de los ingresos).

# ENERGÍA <sup>(1)</sup>

## RESULTADOS FINANCIEROS

1T 2024 VS. 1T 2023

Mn €	1T 2024	1T 2023	Var. Mn €
Ingresos	3,2	5,5	(2,3)
EBITDA Aj. <sup>(1)</sup>	4,9	0,3	+4,6

2,8 Mn €  
EBITDA Aj.  
Desarrollo

2,1 Mn €  
EBITDA Aj.  
Gestión de Activos

- **Generación de energía**
  - ✓ 230 MW en operación en Brasil y España <sup>(2)</sup>
  - ✓ PPA 180 BRL/MWh
  - ✓ EBITDA: 2,1 Mn €
- **Desarrollo de proyectos**
  - ✓ EBITDA: 2,8 Mn €
  - ✓ Venta de un proyecto de 400 MW en desarrollo en Brasil a Casa dos Ventos
  - ✓ Se espera que se completen durante 2024 operaciones (M&A) de rotación de activos en curso.

(1) Bajo las directrices dadas por la CNMV, comunicadas el 17 de abril de 2023, sobre medidas alternativas del rendimiento (APM), Soltec promueve su utilidad y transparencia, y contribuye a mejorar la comparabilidad, fiabilidad y/o comprensibilidad de las medidas alternativas del rendimiento a través de su definición proporcionada en las páginas 35 y 36 de este documento.

(2) Los ingresos corresponden a los activos en Brasil con el 100% de la propiedad con una capacidad conjunta de 225 MW.

# DEUDA FINANCIERA NETA

SOLTEC 31 Marzo 2024			
TRACKERS		ENERGÍA	
DEUDA	94,1	DEUDA LIGADA A PROYECTOS	142,2
DEUDA NETA	75,8	DEUDA NETA	132,0
IFRS 16 <sup>(1)</sup>		22,5	
<b>DEUDA FINANCIERA BRUTA: 258,8</b>			
<b>DEUDA FINANCIERA NETA: 230,3</b>			

## EVOLUCIÓN DEUDA NETA Mn €



(1) Pasivos financieros asociados a arrendamientos (IFRS 16).

# EXTENSIÓN FINANCIACIÓN SINDICADA (División de Trackers)

PÓLIZA DE CRÉDITO REVOLVING (RCF) (+10 MN) EURIBOR 1M +2,5%	Proyectos financiables	80 Mn €
	Libre disposición	10 Mn €
GARANTÍAS BANCARIAS 0,9% P.A. (+90MN)	110 Mn €	

**EXTENSIÓN DEL VENCIMIENTO: 30 SEP 2024  
+ RENOVACIÓN TÁCITA: 30 NOV 2024**

**RIESGO BANCARIO ADICIONAL PERMITIDO: 10 Mn €**

<b>EXCEPCIONES</b>	Derivados FX Garantías bancarias adicionales: 20 Mn €
	
Covenant: DFN/EQUITY < 1,5	





04

---

**CONCLUSIONES**

# NUEVA ESTRUCTURA DIRECTIVA CENTRADA EN LA MEJORA DE LAS OPERACIONES, AUMENTANDO EL VALOR Y LA DISCIPLINA FINANCIERA

## 1

### DIVISIÓN DE TRACKERS

Resultados operativos con sólidos márgenes brutos y de EBITDA en la división de trackers.

Refuerzo de nuestro posicionamiento en EE.UU. con un equipo más robusto y productos innovadores.

## 2

### DIVISIÓN DE ENERGÍA

Cartera evolucionando, añadiendo nueva capacidad en operación y en construcción.

Operaciones de rotación de activos en curso (M&A) previstas para 2024.

## 3

### DISCIPLINA FINANCIERA

La compañía está reevaluando actualmente sus necesidades de financiación vinculadas al nuevo plan de negocio para lograr la optimización de costes.

## 4

### NUEVA ESTRUCTURA DIRECTIVA

El Consejo de Administración propondrá a la JGA el nombramiento de:

- Mariano Berges como CEO.
- Raúl Morales se mantiene como Presidente Ejecutivo.

## 5

### FOCO EN CREACIÓN DE VALOR

Foco en actividades que destaquen por su contribución en términos de creación de valor.

## 6

### PLAN DE NEGOCIO

La compañía está trabajando en un Plan de Negocio que presentará al Mercado en los próximos meses.



# Q&A

RESULTADOS 1T 2024



05

---

**ANEXOS**

RESULTADOS 1T 2024

# TRACKERS

## DESGLOSE DEL PIPELINE POR PROBABILIDAD

### PROBABILIDAD DE EJECUCIÓN DE PROYECTOS POTENCIALES

- Probabilidad 100%: 1.239 Mn €
- Probabilidad 80%: 8 Mn €
- Probabilidad 60-70%: 24 Mn €
- Probabilidad 50%: 101 Mn €
- Probabilidad <50%: 15.389 Mn €

Probabilidad  
>50%  
**1.372 Mn €**

Estado	Probabilidad
Contrato firmado	100%
MoU (Cliente existente)	100%
MoU (Nuevo cliente)	90%
LOI (Cliente existente)	80%
Contrato en negociación (Cliente existente)	70%
LOI (Nuevo cliente)	70%
Contrato en negociación (Nuevo cliente)	60%
Preseleccionado (2 finalistas)	50%
Preseleccionado (3 finalistas)	33%
Preseleccionado (4 finalistas)	25%
Preseleccionado (5 finalistas)	20%
Oferta (Cliente existente)	10%
Oferta actualizada al mismo cliente (Cliente existente)	10%
Oferta (Nuevo cliente)	5%
Oferta actualizada al mismo cliente (Nuevo cliente)	5%



# ENERGÍA

PIPELINE DE 12,6 GW DE PROYECTOS EN DESARROLLO EN 7 PAÍSES DIFERENTES

MW	BACKLOG	FASE AVANZADA	FASE INICIAL	OPORT. IDENTIFICAD.	PIPELINE TOTAL
Probabilidad	>80%	50-80%	30-50%	<30%	-
<b>España</b>	6	411	708	782	<b>2.006</b>
<b>Brasil</b>	488	173	725	4.755	<b>5.915</b>
<b>Italia</b>	-	2.122	387	75	<b>2.583</b>
<b>EEUU</b>	-	-	-	100	<b>100</b>
<b>Colombia</b>	-	135	-	1.239	<b>1.374</b>
<b>Rumania</b>	-	-	-	156	<b>156</b>
<b>México</b>	-	-	-	375	<b>375</b>
<b>Total</b>	<b>494</b>	<b>2.840</b>	<b>1.820</b>	<b>7.482</b>	<b>12.635</b>



# MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO

## MARGEN BRUTO

Importe neto de la cifra de negocios + Variación de existencias de productos terminados y en curso - Aprovisionamientos

Una medida de los rendimientos de su actividad, ya que proporciona información sobre el resultado o margen bruto de la ejecución de los proyectos, que se obtiene partiendo de las ventas externas y restando el coste incurrido para lograr dichas ventas. Dicho margen es la mejor medida del coste de fabricación y suministro de los seguidores fotovoltaicos.

Mn €	1T 2024	1T 2023
Cifra de negocios	121,0	76,8
Variación de existencias de productos terminados y en curso	-	1,2
Aprovisionamientos	(78,7)	(43,9)
<b>Margen bruto</b>	<b>42,3</b>	<b>34,0</b>

## MARGEN BRUTO SOBRE VENTAS

Margen bruto / Importe neto de la cifra de negocios

Medida de los rendimientos de su actividad, ya que proporciona información sobre la contribución porcentual que dicho margen representa sobre el importe de las ventas. Dicha contribución permite realizar análisis comparativos sobre la evolución del margen de los proyectos para los administradores del grupo.

Mn €	1T 2024	1T 2023
Margen bruto	42,3	34,0
Importe neto de la cifra de negocios	121,0	76,8
<b>Margen bruto sobre ventas</b>	<b>35,0%</b>	<b>44,3%</b>

## MARGEN NETO

Margen bruto - Otros Gastos de personal - Otros gastos de explotación + Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales + Trabajos realizados por el grupo para sus activos + Resultados por la pérdida de control de SPVs

El margen neto es considerado por los administradores del grupo como una medida de los rendimientos de su actividad, ya que proporciona información sobre el margen neto de los proyectos que se han fabricado e instalado durante el período. Dicho margen neto es calculado en base al resultado o margen bruto, neto de los gastos de personal y de los gastos de explotación excluyendo las pérdidas, deterioros y variación de provisiones comerciales dotadas en el ejercicio ajustadas por la dotación de las provisiones de garantías.

Mn €	1T 2024	1T 2023
Margen bruto	42,3	34,0
Gastos de personal	(16,1)	(18,3)
Otros gastos de explotación	(19,3)	(25,9)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	(0,6)	0,0
Trabajos realizados por el Grupo para su activo	0,5	4,5
Resultados por la pérdida de control de SPVs	4,5	-
<b>Margen neto</b>	<b>11,0</b>	<b>(5,7)</b>

# MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO

## MARGEN NETO SOBRE VENTAS

Margen neto / Importe neto de la cifra de negocios

Medida de los rendimientos de su actividad, ya que proporciona información sobre la contribución porcentual que dicho margen representa sobre el importe neto de la cifra de negocios.

Mn €	1T 2024	1T 2023
Margen neto	11,0	(5,7)
Importe neto de la cifra de negocios	121,0	76,8
Margen neto sobre ventas	9,1%	(7,4%)

## EBITDA

Margen Neto + Otros ingresos de explotación – Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales

El EBITDA proporciona un análisis del resultado del ejercicio (excluyendo intereses e impuestos, así como A&D) como una aproximación a los flujos de caja operativos que reflejan la generación de caja. Además, es una métrica ampliamente utilizada por los inversores a la hora de valorar las empresas, así como por las agencias de calificación y los acreedores para evaluar el nivel de endeudamiento, relacionando el EBITDA con la deuda neta, y comparando el EBITDA con el servicio de la deuda.

Mn €	1T 2024	1T 2023
Margen neto	11,0	(5,7)
Otros ingresos de explotación	0,0	1,1
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	0,6	0,0
EBITDA	11,7	(4,6)

## EBITDA AJUSTADO

EBITDA + Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales

El EBITDA ajustado es considerado por Los administradores del grupo como una medida del rendimiento de su actividad, ya que proporciona un análisis de los resultados operativos excluyendo las provisiones comerciales que no representan salidas de efectivo.

Mn €	1T 2024	1T 2023
EBITDA	11,7	(4,6)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	(0,6)	0,0
EBITDA Ajustado	11,0	(4,6)

The image features a large-scale solar farm with rows of photovoltaic panels tilted towards the sky. The panels are dark blue with a grid of silver lines. The foreground is filled with lush green grass, and a field of yellow wildflowers is visible in the mid-ground. The sky is bright blue with scattered white clouds. The Soltec logo, a white stylized 'S' shape, is positioned to the left of the company name 'soltec', which is written in a bold, lowercase, white sans-serif font. The entire logo and text are superimposed over the solar panels.

**soltec**