

GRIFOLS

Resultados 2T 2024

30 de julio de 2024

Aviso legal

Información importante

Esta presentación no constituye una oferta o invitación a la compra o suscripción de acciones, de conformidad con lo dispuesto en el Reglamento (UE) 2017/1129 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 14 de junio de 2017, sobre el folleto que debe publicarse en caso de oferta pública o admisión a cotización de valores en un mercado regulado y por el que se deroga la Directiva 2003/71/CE, la Ley 6/2023, de 17 de marzo, del Mercado de Valores y de Servicios de Inversión, modificada y refundida en cada momento, el Real Decreto 814/2023, de 8 de noviembre, y su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, venta o canje, ni una solicitud de oferta de compra, venta o canje de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. Esta información no ha sido auditada.

Declaraciones prospectivas

Esta presentación contiene información y afirmaciones prospectivas sobre Grifols basadas en supuestos y previsiones actuales de la dirección de Grifols, incluidas cifras pro forma, estimaciones y sus supuestos subyacentes, afirmaciones sobre planes, objetivos y expectativas con respecto a inversiones de capital, sinergias, productos y servicios, y afirmaciones sobre resultados futuros. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no constituyen hechos históricos y se identifican generalmente por las palabras "esperadas", "potenciales", "estimaciones" y expresiones similares.

Aunque Grifols considera que las expectativas reflejadas en dichas declaraciones prospectivas son razonables, diversos riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores podrían dar lugar a diferencias significativas entre los resultados futuros reales, la situación financiera, la evolución o el rendimiento de la compañía y las estimaciones aquí recogidas. Estos factores incluyen los comentados en nuestros informes públicos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores y la Securities and Exchange Commission, que son accesibles al público. La Sociedad no asume responsabilidad alguna en cuanto a la actualización de estas previsiones o su adecuación a acontecimientos o desarrollos futuros. Las declaraciones prospectivas no constituyen garantías de resultados futuros. No han sido revisadas por los auditores de Grifols.

Medidas de rendimiento alternativas (MRA)

Este documento y cualquier teleconferencia o webcast relacionado (incluida una sesión de preguntas y respuestas) contienen, además de la información financiera preparada de acuerdo con las NIIF, medidas alternativas de rendimiento ("APM", por sus siglas en inglés), tal y como se definen en las directrices emitidas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados ("ESMA", por sus siglas en inglés) el 5 de octubre de 2015. Las APMs son utilizadas por la dirección de Grifols para evaluar el rendimiento financiero, los flujos de efectivo o la posición financiera del grupo a la hora de tomar decisiones operativas y estratégicas para el grupo y, por lo tanto, son información útil para los inversores y otras partes interesadas. Algunos APM clave forman parte de los objetivos de remuneración de los consejeros ejecutivos, directivos y empleados.

Las APM se elaboran de forma coherente para los periodos presentados en este documento. Deben considerarse adicionales a las medidas NIIF, pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores relevantes para el grupo y de las medidas de título similar presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas o verificadas por el auditor externo de Grifols. Para más detalles sobre la definición, explicación del uso y conciliación de las medidas de rendimiento alternativas, consulte el apéndice y el documento "Medidas de rendimiento alternativas" de nuestra página web www.grifols.com/en/investors.

Bases de Presentación

Para fines comparativos con el H1'24, los estados financieros del H1'23 han sido reexpresados de acuerdo con la Información Privilegiada publicada el 30 de julio de 2024, y reportados adicionalmente conforme a la Nota 2(d) de los Estados Financieros Intermedios Resumidos Consolidados del H1'24.

Agenda



Thomas Glanzmann
Presidente ejecutivo



Nacho Abia
CEO

- 01 | Introducción
- 02 | Análisis financiero y de negocio
- 03 | Anexos



Thomas Glanzmann
Presidente ejecutivo

Introducción

**Cumpliendo sistemáticamente
con nuestros compromisos**

Cumpliendo sistemáticamente con nuestros compromisos



GOBIERNO CORPORATIVO

Foco continuo

- ▶ Medidas para mejorar el gobierno corporativo implementadas
- ▶ Transición del presidente ejecutivo a una función no ejecutiva

CAMBIO DE CEO

Transición perfectamente ejecutada manteniendo el foco en las principales prioridades

- ▶ Optimización del equipo directivo con Nuevo CFO a partir de septiembre de 2024
- ▶ Continua ejecución del plan de mejora de generación de caja

ALIANZA ESTRATÉGICA CON HAIER

Desbloqueo de valor estratégico e impulso de sinergias

- ▶ Aprovechar el mercado chino de plasma
- ▶ Refuerzo del negocio de diagnóstico de Grifols en China
- ▶ Ampliación del acuerdo de distribución de albúmina a un mínimo de 10 años

Cumpliendo sistemáticamente con nuestros compromisos

GESTIÓN DE DEUDA

Camino despejado

- ▶ 1.600 M€ de SRAAS para reducir deuda TLB y bonos senior asegurados de 2025 (a prorrata)
- ▶ Amortización bonos senior no asegurados de 2025 con una colocación privada de 1.000 M€ en bonos con vencimiento 2030
- ▶ Colocación privada de 300 M€ adicionales con vencimiento 2030

INNOVACIÓN

Aceleramos los proyectos de nuestra cartera

- ▶ Fortaleciendo nuestra franquicia de IG
- ▶ Informe de estudio clínico del fibrinógeno completado e inicio proceso regulatorio en T4'24

DESEMPEÑO FINANCIERO

Guidance 2024 reiterado

- ▶ Buenos resultados en 1S'2024
- ▶ Avanzando para cumplir con las previsiones para 2024





Nacho Abia
CEO

Análisis financiero y de negocio

**Acelerando el desempeño en 2T'2024 y
reiterando las previsiones para el año 2024**

Equipo directivo optimizado

Comité ejecutivo



Comité ejecutivo ampliado

Principales funciones para complementar el comité ejecutivo



01

Anteriormente responsable de Leveraged Finance y Capital Markets para EMEA en Bank of America

02

Amplia experiencia en puestos directivos de finanzas: asesoramiento, mercados globales de capital, gestión de riesgos y FP&A

03

Responsable de aplicar estrategias eficaces de tesorería y de impulsar planes de gestión de deuda

La aceleración en 2T'24 impulsa los buenos resultados del 1S'24

Crecimiento de ingresos

€1.818m

+9,3% cc¹
2T'24 frente a 2T'23

€3.444m

+7,5% cc¹
1S'24 frente a 1S'23

EBITDA ajustado²

€441m

+27,9% cc¹
2T'24 frente a 2T'23

€791m

+24,1% cc¹
1S'24 frente a 1S'23

Margen EBITDA ajustado²

24,2%

+320bps
2T'24 frente a 2T'23

23,0%

+280bps
1S'24 frente a 1S'23

Flujo de caja libre²

€57m

en 2T'24, excluyendo
1.600 M€ de SRAAS

€-196m

en 1S'24, excluyendo
1.600 M€ de SRAAS

Ratio de desapalancamiento

5.5x³

conforme *Credit Agreement*

6.5x²

Según EBITDA, P&L y
deuda neta en balance

Liquidez y caja

€915m

Posición de liquidez excluyendo
1.600 M€ de SRAAS

€568m

Posición de caja excluyendo
1.600 M€ de SRAAS

Nota: Todas las cifras se presentan en base consolidada (incluyendo Biotest)

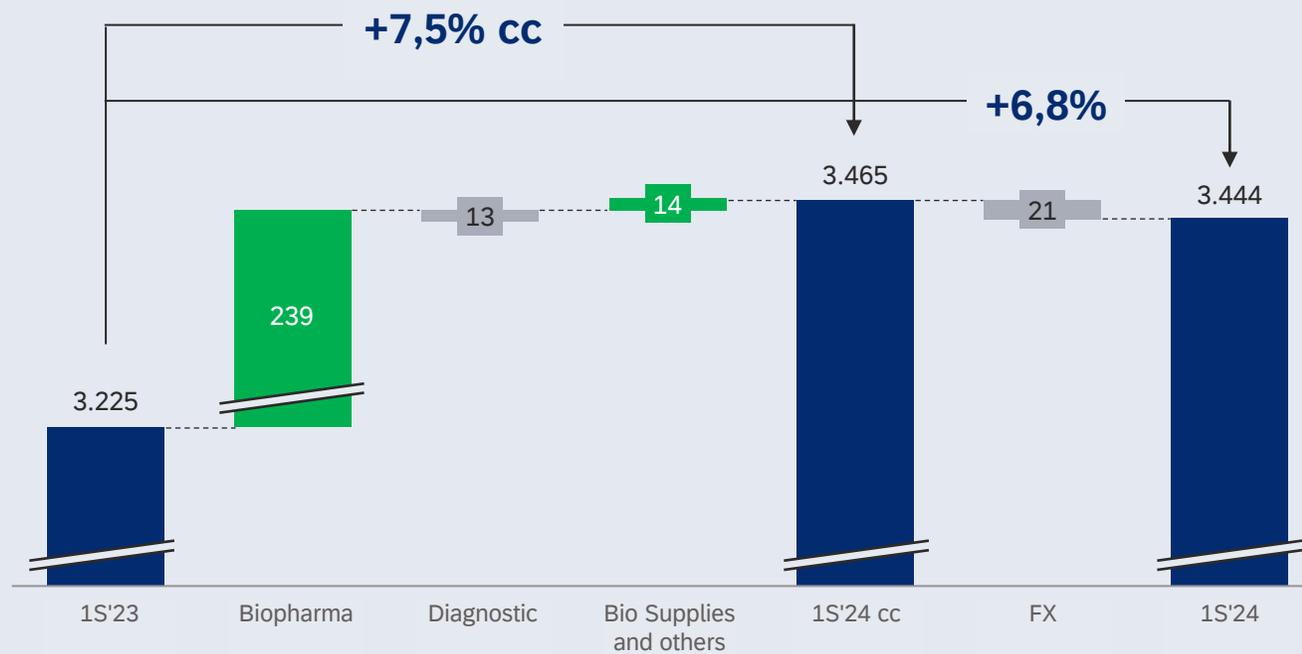
¹ A moneda constante, excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo

² Conciliaciones en el anexo

³ Definido según el Acuerdo de Crédito; véase el Anexo

La solidez del negocio impulsa el crecimiento de los ingresos en todas las unidades de negocio

Ingresos (en millones de euros)



Biopharma

H1'24

+8,9%cc

Q2'24

+8,4%cc

- ▶ **Inmunoglobulinas:** +13% cc ; **SCIG:** +59% cc
- ▶ **Albúmina:** +10% cc
- ▶ **Alfa-1 y proteínas especiales:** +0% cc

Diagnostic

H1'24

-3,7%cc; +1,9%cc¹

Q2'24

+1,2%cc

- ▶ **BTS²** como principal motor de crecimiento: +15% cc
- ▶ **Soluciones NAT** afectada por *phasing* de envíos a China y una venta puntual de instrumentación a Japón en 2023
- ▶ **IDS³** incluye el impacto puntual extraordinario del 1T'23

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluido Biotest), a moneda constante (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el período.

¹ Excluidos los ingresos extraordinarios de 1T'23 relacionados con un ajuste comercial de 19 millones de euros en Diagnostic

² Soluciones para la determinación del grupo sanguíneo

³ Inmunoensayos para el cribado de donaciones (Immunoassay Donor Screening – IDS, por sus siglas en inglés), anteriormente denominado proteínas recombinantes

Biopharma lideró el crecimiento con un sólido rendimiento de las proteínas clave

| Proteína | Crecimiento vs. 1S'23 (cc) | |
|-------------------------------|----------------------------|--|
| Inmunoglobulinas | +13,1% | <ul style="list-style-type: none"> • IVIG (+11,5% cc) impulsada por fuerte demanda en regiones clave, principalmente EE.UU. y mercados internacionales • SCIG (+58,9% cc) se acelera impulsado por los resultados en EE.UU. y lanzamientos en EU |
| Albúmina | +9,6% | <ul style="list-style-type: none"> • Mayor demanda en China • Dinámicas competitivas en determinados mercados |
| Alfa-1 y proteínas especiales | +0% | <ul style="list-style-type: none"> • Alfa-1 afectada temporalmente por el cambio de distribuidor en EE.UU. • Antirrábicas impulsada por la mayor demanda en EE.UU. y dinámicas de precios |
| Biopharma | +8,9% | |

SEGUIMOS REFORZANDO NUESTRAS OPERACIONES DE PLASMA

- 1 Suministro de plasma y optimización de inventarios
- 2 Mejoras del CPL vinculadas a la eficiencia de la compensación de los donantes y digitalización de procesos
- 3 Experiencia del donante: proceso de donación más rápido y eficaz en un entorno seguro



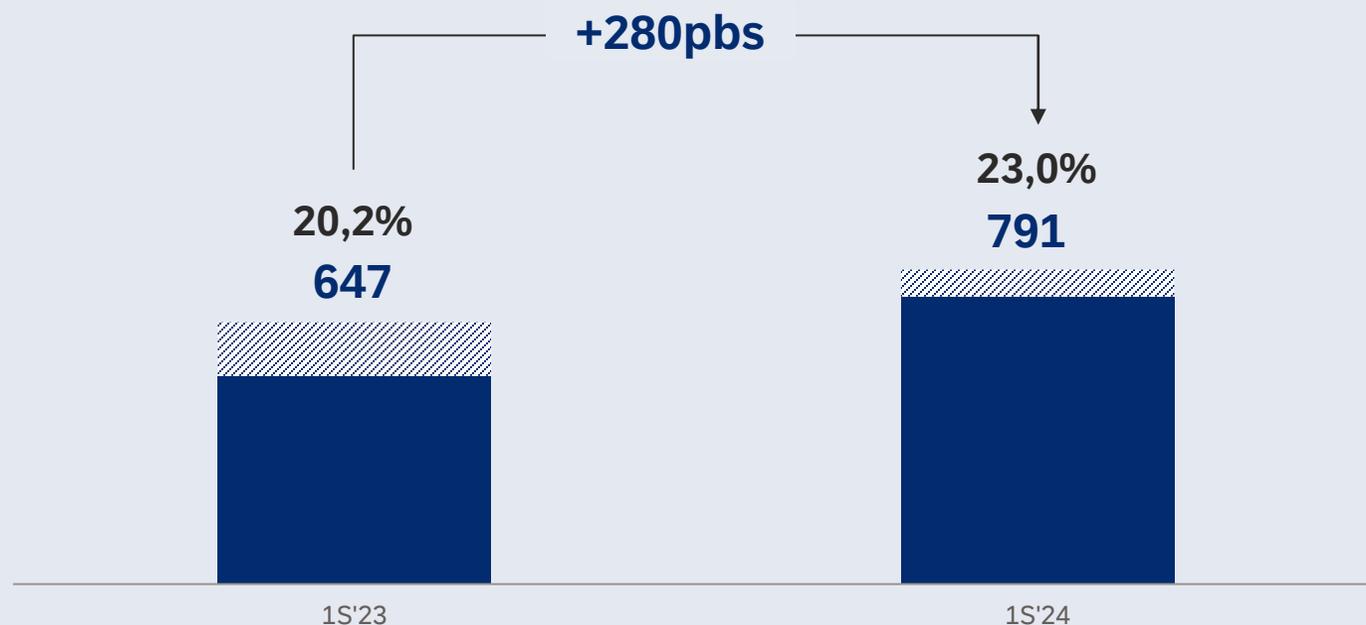
Nota: Todas las cifras se presentan en base consolidada (incluyendo Biotest)

¹ A moneda constante, excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo

El mix de productos y el apalancamiento operativo impulsan el EBITDA a EUR 441m y el margen al 24,2% en el 2T'24

EBITDA Ajustado¹ (en millones de euros)

▨ One-offs



► El **margen bruto aumentó** en 1S'24 frente al mismo periodo del año anterior por el descenso del CPL y el mix de productos

► **Apalancamiento operativo:** mayor absorción de gastos generales gracias al mayor crecimiento de los ingresos

► **Mayor expansión esperada para 2S'24:** avanzando para alcanzar los EUR 1.800m previstos para 2024, con margen 25-26%

Nota: Todas las cifras se presentan en base consolidada (incluyendo Biotest)

¹ Conciliaciones en el anexo

Importante generación de flujo de caja libre en 2T'24 gracias a la mejora del capital circulante

Conciliación del EBITDA ajustado con el FCF *(en millones de euros)*

| | 1T'24 | 2T'24 |
|--|--------------|------------|
| EBITDA ajustado | 350 | 441 |
| <i>Inventarios</i> | <i>(130)</i> | <i>(3)</i> |
| <i>Derechos de cobro</i> | <i>(154)</i> | <i>64</i> |
| <i>Acreedores</i> | <i>(56)</i> | <i>103</i> |
| Capital circulante neto | (339) | 164 |
| CAPEX | (38) | (43) |
| TI e I+D | (22) | (41) |
| Impuestos | (4) | (59) |
| Intereses | (106) | (233) |
| Otros | (66) | (33) |
| Flujo de caja libre antes de partidas extraordinarias | (225) | 196 |
| CAPEX de crecimiento extraordinario | (23) | (119) |
| Costes de transacción y reestructuración | (5) | (20) |
| Flujo de caja libre | (253) | 57 |

► Mejora del capital circulante neto

- Mejora de la gestión de inventarios, cuentas por cobrar y cuentas por pagar
- Mejora de la eficacia operativa y gestión de caja

► Los intereses según el FC aumentan debido al pago anual a GIC

Los gastos financieros por la cuenta de PyG aumentan debido al mayor impacto de los gastos financieros diferidos por la reducción de la deuda en cerca de 1.600M€ de SRAAS

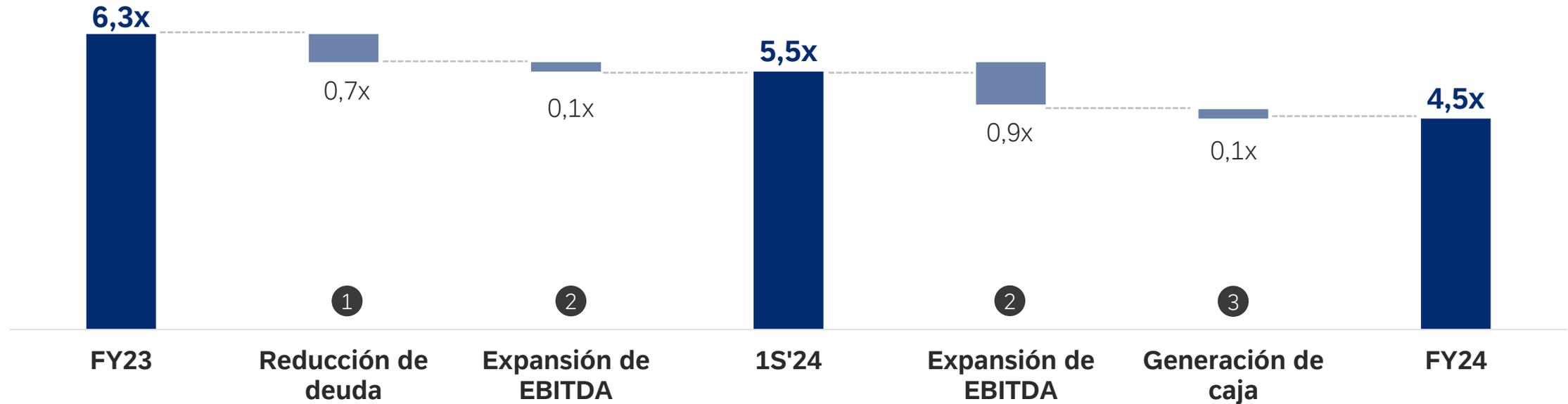
► CAPEX extraordinario de Egipto e ImmunoTek

► Costes de transacción y reestructuración vinculados a la transacción de SRAAS y a la ampliación del plan de mejoras operativas

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest). La conciliación del EBITDA ajustado con el flujo de caja libre excluye los 1.600 millones de euros procedentes de SRAAS.

Avanzando para alcanzar una ratio de desapalancamiento de 4,5x

¹Ratio de apalancamiento (según el contrato de crédito)



1

Ingresos de SRAAS

Desinversión de 1.600 M€

2

Desempeño del negocio

Impulsado por el crecimiento de los ingresos, el mix de productos, el impacto positivo del CPL y el apalancamiento operativo.

3

Mejoras del flujo de caja

La optimización del capital circulante mejorará la generación de caja

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest).

¹ Véanse las conciliaciones en el Anexo

² Tras la clasificación de SRAAS como activo mantenido para la venta desde enero de 2024, su contribución al EBITDA se excluye del cálculo del ratio de apalancamiento según el Contrato de Crédito

Los resultados de 1S'24 respaldan el guidance del ejercicio 2024

CRECIMIENTO INGRESOS

Total



7%+ cc

Biopharma



8-10% cc

Principales palancas



- ▶ Sólida demanda subyacente mundial
- ▶ Refuerzo de la franquicia IG en EE.UU. y Europa
- ▶ Buen rendimiento de la albúmina en China
- ▶ Expansión continua de productos y mercados en crecimiento

EBITDA AJUSTADO

EBITDA ajustado



€1.800m+

Margen EBITDA Adj.



25-26%

- ▶ Mix positivo de productos
- ▶ Favorecidos por la caída del CPL en 2023 (desfase de 9 meses)
- ▶ Disciplina de los costes operativos (Opex)
- ▶ Apalancamiento operativo

Principales conclusiones

Ejecutando nuestras principales prioridades con una base sólida

01

Sólidos fundamentales de negocio y producto

02

Sector de alto crecimiento
con dinámicas de mercado atractivas

03

Cumplimos con nuestros compromisos
en todos los frentes

04

Los buenos resultados de 1S'24 nos permiten **mantener el guidance para 2024**

05

Aplicación del plan de mejora del flujo de caja
para favorecer la generación de FCF

06

Excelencia operativa y eficiencias para lograr una mayor expansión de ingresos y márgenes

07

Gestión de deuda:
abordados los vencimientos de 2025

08

Avanzando para cumplir los hitos de innovación previstos para 2024. La FDA aprueba Yimmugo en EE.UU. y avanza el ensayo clínico de fibrinógeno en 1S'24

ANEXOS



Cumpliendo con los hitos de innovación de 2024

● Por buen camino ✓ Completado

| Hito | Calendario 2024 | Estado | Detalles |
|---|-----------------|--------|---|
| ▶ Alfa-1 AT 15% SC Fase 1/2 Cohorte 2 Tx 1: Primer paciente inscrito | H1 | ✓ | El primer paciente se inscribió en marzo. La matriculación avanza por buen camino |
| ▶ PRECIOSA Último paciente en salir - LPLV | H1 | ✓ | Reclutamiento de pacientes completado en 2023. El último paciente finalizó el tratamiento en mayo |
| ▶ OSIG en DED - Inicio de estudios preclínicos BPL | H1 | ✓ | Los estudios preclínicos BPL comenzaron en abril. Resultados previstos para el 4T'24 |
| ▶ Yimmugo BLA Aprobación de la FDA | H1 | ✓ | Aprobación de la FDA recibida en Jun'24 |
| ▶ Xembify® Dosificación quincenal Aprobada por la FDA | H2 | ✓ | La aprobación de la sBLA de la FDA, recibida en julio, amplía con éxito el uso de Xembify para el tratamiento de la IDP (dosificación bisemanal, pacientes sin tratamiento previo, mayor tasa de infusión). |
| ▶ GIGA2339 en la fase 1 del IND para el VHB | H2 | ✓ | El IND se presentó en junio de 2024 (antes de lo previsto). |
| ▶ Resultados preliminares de PRECIOSA | H2 | ● | El último paciente finalizó el tratamiento en mayo. Se esperan resultados en el cuarto trimestre |
| ▶ Gamunex en bolsas - producción de lotes de conformidad | H2 | ● | Avances por buen camino |
| ▶ Deficiencia congénita y adquirida de fibrinógeno - Presentación de MAA/BLA | H2 | ● | En febrero de 2004 se publicaron los resultados positivos del estudio. El CSR finalizó en junio de 2004. En vías de presentación regulatoria en el cuarto trimestre de 2004. |

Ingresos | 2T 2024

| | 2T 2024 | 2T 2023 | % vs año anterior | |
|---------------------------------------|------------------|------------------|-------------------|-------------|
| | Grifols | Grifols | Grifols | |
| <i>Miles de euros</i> | | | Reportado | At cc* |
| Ingresos por Unidad de Negocio | 1.817.908 | 1.663.458 | 9,3% | 9,3% |
| Biopharma | 1.527.627 | 1.407.524 | 8,5% | 8,4% |
| Diagnostic | 164.261 | 165.013 | (0,5%) | 1,2% |
| Bio Supplies | 78.095 | 40.349 | 93,5% | 92,6% |
| Otros e Intersegmentos | 47.924 | 50.572 | (5,3%) | (4,7%) |
| Ingresos por Región | 1.817.908 | 1.663.458 | 9,3% | 9,3% |
| EE. UU. + CANADA | 1.037.872 | 979.313 | 6,0% | 5,5% |
| UE | 375.897 | 321.871 | 16,8% | 16,8% |
| ROW | 404.139 | 362.274 | 11,6% | 10,3% |

* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

Ingresos | 1S 2024

| | 1S 2024 | 1S 2023 | % vs año anterior | |
|---------------------------------------|------------------|------------------|-------------------|-------------|
| | Grifols | Grifols | Grifols | |
| <i>Miles de euros</i> | | | Reportado | At cc* |
| Ingresos por Unidad de Negocio | 3.443.613 | 3.224.946 | 6,8% | 7,5% |
| Biopharma | 2.922.355 | 2.698.215 | 8,3% | 8,9% |
| Diagnostic | 322.544 | 341.488 | (5,5%) | (3,7%) |
| Bio Supplies | 109.563 | 82.615 | 32,6% | 32,6% |
| Otros e Intersegmentos | 89.151 | 102.628 | (13,1%) | (12,5%) |
| Ingresos por Región | 3.443.613 | 3.224.946 | 6,8% | 7,5% |
| EE. UU. + CANADA | 1.963.198 | 1.922.864 | 2,1% | 2,6% |
| UE | 707.423 | 627.531 | 12,7% | 12,7% |
| ROW | 772.992 | 674.551 | 14,6% | 16,3% |

* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

P&L | 2T 2024

| | 2T 2024 | | | 2T 2023 | | | % vs PY | |
|---|------------------|---------------------|----------------------------|------------------|---------------------|----------------------------|----------------|----------------------------|
| | Reported | Grifols One-offs | Reported excl. One-offs | Reported | Grifols One-offs | Reported excl. One-offs | Reported | Reported excl. One-offs |
| <i>Miles de euros</i> | | | | | | | | |
| Ingresos Netos | 1,817,908 | - | 1,817,908 | 1,663,459 | - | 1,663,459 | 9.3% | 9.3% |
| Coste de ventas | (1,147,464) | 15,731 | (1,131,733) | (1,055,794) | 1,597 | (1,054,197) | (8.7%) | (7.4%) |
| Margen Bruto | 670,444 | 15,731 | 686,175 | 607,664 | 1,597 | 609,262 | 10.3% | 12.6% |
| <i>% Ingresos netos</i> | <i>36.9%</i> | - | <i>37.7%</i> | <i>33.4%</i> | <i>0.0%</i> | <i>36.6%</i> | | |
| Investigación y Desarrollo | (90,695) | 1,492 | (89,203) | (88,592) | 1,271 | (87,321) | (2.4%) | (2.2%) |
| Gastos Generales y Administración | (327,336) | 24,751 | (302,585) | (302,575) | 7,381 | (295,195) | (8.2%) | (2.5%) |
| Gastos operativos | (418,031) | 26,243 | (391,788) | (391,167) | 8,652 | (382,515) | (6.9%) | (2.4%) |
| Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo | 46,909 | (5,618) | 41,291 | 13,022 | - | 13,022 | 260.2% | 217.1% |
| RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT) | 299,322 | 36,356 | 335,678 | 229,519 | 10,250 | 239,769 | 30.4% | 40.0% |
| <i>% Ingresos netos</i> | <i>16.5%</i> | - | <i>18.5%</i> | <i>12.6%</i> | <i>0.0%</i> | <i>14.4%</i> | | |
| Resultado Financiero | (232,489) | 46,763 | (185,726) | (139,376) | - | (139,376) | (66.8%) | (33.3%) |
| Resultado Inversiones, Método participación | 145 | - | 145 | (801) | - | (801) | 118.1% | 118.1% |
| RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS | 66,978 | 83,119 | 150,097 | 89,342 | 10,250 | 99,593 | (25.0%) | 50.7% |
| <i>% Ingresos netos</i> | <i>3.7%</i> | - | <i>8.3%</i> | <i>4.9%</i> | <i>0.0%</i> | <i>6.0%</i> | | |
| Impuesto de Sociedades | (42,214) | 9,915 | (32,299) | (13,348) | (2,521) | (15,869) | (216.3%) | (103.5%) |
| <i>% impuesto de sociedades</i> | <i>63.0%</i> | - | <i>21.5%</i> | <i>8.9%</i> | <i>0.0%</i> | <i>15.9%</i> | | |
| RESULTADO CONSOLIDADO | 24,764 | 93,034 | 117,798 | 75,994 | 7,729 | 83,723 | (67.4%) | 40.7% |
| Resultado Atribuible a Part. No Dominantes | (9,923) | (3,056) | (12,979) | (37,827) | 262 | (37,565) | 73.8% | 65.4% |
| BENEFICIO DEL GRUPO | 14,841 | 89,978 | 104,819 | 38,168 | 7,991 | 46,158 | (61.1%) | 127.1% |
| <i>% Ingresos netos</i> | <i>0.8%</i> | - | <i>5.8%</i> | <i>2.1%</i> | <i>0.0%</i> | <i>2.8%</i> | | |

P&L | 1S 2024

| | 1S 2024 | | | 1S 2023 | | | % vs PY | |
|---|------------------|----------------|-------------------------|------------------|-----------------|-------------------------|------------------|-------------------------|
| | Grifols Combined | | | Grifols Combined | | | Grifols Combined | |
| | Reported | One-offs | Reported excl. One-offs | Reported | One-offs | Reported excl. One-offs | Reported | Reported excl. One-offs |
| <i>Miles de euros</i> | | | | | | | | |
| Ingresos Netos | 3.443.613 | - | 3.443.613 | 3,224,946 | (18,830) | 3,206,116 | 6,8% | 7,4% |
| Coste de ventas | (2.142.324) | 33.293 | (2.109.031) | (2,062,842) | 26,999 | (2,035,843) | (3,9%) | (3,6%) |
| Margen Bruto | 1.301.288 | 33.293 | 1.334.581 | 1,162,103 | 8,169 | 1,170,272 | 12,0% | 14,0% |
| <i>% Ingresos netos</i> | <i>37,8%</i> | - | <i>38,8%</i> | <i>36,0%</i> | <i>0,0%</i> | <i>36,5%</i> | | |
| Investigación y Desarrollo | (181.157) | 1.601 | (179.556) | (193,249) | 5,041 | (188,209) | 6,3% | 4,6% |
| Gastos Generales y Administración | (666.387) | 47.662 | (618.725) | (716,234) | 122,150 | (594,085) | 7,0% | (4,1%) |
| Gastos operativos | (847.544) | 49.263 | (798.281) | (909,483) | 127,191 | (782,292) | 6,8% | (2,0%) |
| Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo | 49.379 | (5.618) | 43.761 | 27,528 | - | 27,528 | 79,4% | 59,0% |
| RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT) | 503.123 | 76.938 | 580.061 | 280,148 | 135,361 | 415,509 | 79,6% | 39,6% |
| <i>% Ingresos netos</i> | <i>14,6%</i> | - | <i>16,8%</i> | <i>8,1%</i> | <i>0,0%</i> | <i>13,0%</i> | - | 0,0% |
| Resultado Financiero | (389.089) | 46.763 | (342.326) | (274,118) | - | (274,118) | (41,9%) | (24,9%) |
| Resultado Inversiones, Método participación | - | - | - | (862) | - | (862) | 100,0% | 100,0% |
| RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS | 114.034 | 123.701 | 237.736 | 5,169 | 135,361 | 140,531 | 2106,0% | 69,2% |
| <i>% Ingresos netos</i> | <i>3,3%</i> | - | <i>6,9%</i> | <i>0,2%</i> | <i>0,0%</i> | <i>4,4%</i> | | |
| Impuesto de Sociedades | (66.993) | (902) | (67.895) | (10,119) | (33,866) | (43,985) | (562,0%) | (54,4%) |
| <i>% impuesto de sociedades</i> | <i>58,7%</i> | - | <i>28,6%</i> | <i>4,3%</i> | <i>0,0%</i> | <i>31,3%</i> | | |
| RESULTADO CONSOLIDADO | 47.041 | 122.799 | 169.841 | (4,950) | 101,495 | 96,545 | 1050,3% | 75,9% |
| Resultado Atribuible a Part. No Dominantes | (10.782) | (6.612) | (17.394) | (65,148) | 4,164 | (60,983) | 83,4% | 71,5% |
| BENEFICIO DEL GRUPO | 36.259 | 116.187 | 152.447 | (70,097) | 105,660 | 35,562 | 151,7% | 328,7% |
| <i>% Ingresos netos</i> | <i>1,1%</i> | - | <i>4,4%</i> | <i>(2,0%)</i> | <i>0,0%</i> | <i>1,1%</i> | | |

Flujo de caja | 2T 2024

| Miles de euros | 2T 2024 | | | | | | 2T 2023 | | % vs PY | |
|---|-----------------------|----------------------------|-----------------------|---------------|---------------------|--------------------------|------------------|-------------------------|-----------------------|--------------------------|
| | Grifols excl. Biotest | | | | | | Grifols Combined | | Grifols incl. Biotest | |
| | Reportado | Costes de reestructuración | Costes de transacción | Excepcionales | Total excepcionales | Reportado excl. One-offs | Reported | Reported excl. One-offs | Reportado | Reportado excl. One-offs |
| Resultado del grupo reportado | 14.841 | 9.171 | 15.669 | 23.597 | 48.437 | 63.278 | 38.167 | 46.158 | -61% | 37% |
| Depreciación y amortización | 113.786 | 192 | (9.513) | - | (9.321) | 104.464 | 108.823 | 108.823 | 5% | -4% |
| Provisiones netas | 40.220 | - | - | - | - | 40.220 | 5.425 | 10.292 | 641% | 291% |
| Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante | (80.290) | 2.497 | 13.263 | 4.036 | 19.796 | (60.495) | (66.872) | (64.614) | -20% | 6% |
| Variación del Capital circulante operativo | 164.304 | (2.652) | 11.207 | 11.040 | 19.595 | 183.899 | (126.790) | (129.923) | 230% | 242% |
| <i>Variación de existencias</i> | <i>(2.772)</i> | - | <i>13.883</i> | - | <i>13.883</i> | <i>11.111</i> | <i>(125.209)</i> | <i>(144.039)</i> | <i>98%</i> | <i>108%</i> |
| <i>Variación deudores comerciales</i> | <i>64.011</i> | - | - | - | - | <i>64.011</i> | <i>(167.190)</i> | <i>(122.451)</i> | <i>138%</i> | <i>152%</i> |
| <i>Variación proveedores comerciales</i> | <i>103.065</i> | <i>(2.652)</i> | <i>(2.676)</i> | <i>11.040</i> | <i>5.712</i> | <i>108.777</i> | <i>210.307</i> | <i>195.423</i> | <i>-51%</i> | <i>-44%</i> |
| Flujo Neto efectivo de actividades de explotación | 252.861 | 9.208 | 30.626 | 38.673 | 78.505 | 331.366 | (18.898) | 165 | 1438% | 201309% |
| Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo* | 1.445.351 | - | - | - | - | 1.445.351 | - | - | - | - |
| CAPEX | (43.066) | - | - | - | - | (43.066) | (44.573) | (44.573) | 3% | 3% |
| I+D/Otros activos intangibles | (41.247) | - | - | - | - | (41.247) | (19.879) | (19.879) | -107% | -107% |
| Otros flujos de caja* | (11.709) | - | - | - | - | (11.709) | 12.714 | 12.714 | -192% | -192% |
| Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión | 1.349.329 | - | - | - | - | 1.349.329 | (51.738) | (51.738) | 2708% | 2708% |
| Flujo de Caja Libre | 1.602.190 | 9.208 | 30.626 | 38.673 | 78.506 | 1.680.695 | (70.636) | (51.573) | 2368% | 3359% |
| Cobros/Pagos por instrumentos de deuda | 49.861 | - | - | - | - | 49.861 | 188.580 | 188.580 | -74% | -74% |
| Garantías de capital | 2.004 | - | - | - | - | 2.004 | 42 | 42 | 4645% | 4645% |
| Dividendos (Pagados) / Cobrados | - | - | - | - | - | - | 2.105 | 2.105 | -100% | -100% |
| Otros flujos de efectivo de actividades de financiación | 7.574 | - | - | - | - | 7.574 | (5.799) | (5.799) | 231% | 231% |
| Flujos de efectivo de actividades de financiación | 59.439 | - | - | - | - | 59.439 | 184.928 | 184.928 | -68% | -68% |
| Total Flujos de Caja | 1.661.629 | 9.208 | 30.626 | 38.673 | 78.506 | 1.740.134 | 114.292 | 133.354 | 1354% | 1205% |
| Saldo inicial de Caja | 448.545 | - | - | - | - | 448.545 | 425.655 | 425.655 | 5% | 5% |
| Efecto del tipo de cambio en Caja | 3.046 | - | - | - | - | 3.046 | (137) | (137) | 2329% | 2329% |
| Saldo final Caja | 2.113.220 | 9.208 | 30.626 | 38.673 | 78.506 | 2.191.726 | 539.810 | 558.872 | 291% | 292% |

Flujo de caja | 1S 2024

| Miles de euros | 1S 2024 | | | | | | 1S 2023 | | % vs PY | |
|---|-----------------------|----------------------------|-----------------------|---------------|---------------------|--------------------------|------------------|-------------------------|-----------------------|--------------------------|
| | Grifols excl. Biotest | | | | | | Grifols Combined | | Grifols incl. Biotest | |
| | Reportado | Costes de reestructuración | Costes de transacción | Excepcionales | Total excepcionales | Reportado excl. One-offs | Reported | Reported excl. One-offs | Reportado | Reportado excl. One-offs |
| Resultado del grupo reportado | 36.259 | 9.171 | 15.669 | 23.597 | 48.437 | 84.696 | (70.099) | 35.561 | 152% | 138% |
| Depreciación y amortización | 219.402 | 192 | (9.513) | - | (9.321) | 210.080 | 228.636 | 228.636 | -4% | -8% |
| Provisiones netas | 54.886 | - | - | - | - | 54.886 | 75.840 | 41.728 | -28% | 32% |
| Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante | (47.656) | 2.960 | 23.196 | 7.866 | 34.022 | (13.635) | (44.698) | (14.997) | -7% | 9% |
| Variación del Capital circulante operativo | (174.952) | (4.346) | (2.676) | 5.514 | (1.508) | (176.460) | (270.039) | (273.172) | 35% | 35% |
| <i>Variación de existencias</i> | <i>(132.882)</i> | - | - | - | - | <i>(132.882)</i> | <i>(187.225)</i> | <i>(187.225)</i> | <i>29%</i> | <i>29%</i> |
| <i>Variación deudores comerciales</i> | <i>(89.669)</i> | - | - | - | - | <i>(89.669)</i> | <i>(127.523)</i> | <i>(108.693)</i> | <i>30%</i> | <i>18%</i> |
| <i>Variación proveedores comerciales</i> | <i>47.599</i> | <i>(4.346)</i> | <i>(2.676)</i> | <i>5.514</i> | <i>(1.508)</i> | <i>46.091</i> | <i>44.709</i> | <i>22.746</i> | <i>6%</i> | <i>103%</i> |
| Flujo Neto efectivo de actividades de explotación | 87.939 | 7.977 | 26.676 | 36.976 | 71.628 | 159.567 | (80.360) | 17.757 | 209% | 799% |
| Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo* | 1.425.131 | - | - | - | - | 1.425.131 | - | - | - | - |
| CAPEX | (81.116) | - | - | - | - | (81.116) | (87.312) | (87.312) | 7% | 7% |
| I+D/Otros activos intangibles | (63.251) | - | - | - | - | (63.251) | (40.671) | (40.671) | -56% | -56% |
| Otros flujos de caja* | (19.387) | - | - | - | - | (19.387) | (6.792) | (6.792) | -185% | -185% |
| Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión | 1.261.377 | - | - | - | - | 1.261.377 | (134.775) | (134.775) | 1036% | 1036% |
| Flujo de Caja Libre | 1.349.316 | 7.977 | 26.676 | 36.976 | 71.628 | 1.420.944 | (215.135) | (117.018) | 727% | 1314% |
| Cobros/Pagos por instrumentos de deuda | 203.586 | - | - | - | - | 203.586 | 210.464 | 210.464 | -3% | -3% |
| Garantías de capital | 5.699 | - | - | - | - | 5.699 | 1.367 | 1.367 | 317% | 317% |
| Dividendos (Pagados) / Cobrados | - | - | - | - | - | - | 2.105 | 2.105 | -100% | -100% |
| Otros flujos de efectivo de actividades de financiación | 15.610 | - | - | - | - | 15.610 | - | - | - | - |
| Flujos de efectivo de actividades de financiación | 224.895 | - | - | - | - | 224.895 | 213.936 | 213.936 | 5% | 5% |
| Total Flujos de Caja | 1.574.211 | 7.977 | 26.676 | 36.976 | 71.628 | 1.645.839 | (1.199) | 96.917 | 131391% | 1598% |
| Saldo inicial de Caja | 529.577 | - | - | - | - | 529.577 | 549.207 | 549.207 | -4% | -4% |
| Efecto del tipo de cambio en Caja | 9.432 | - | - | - | - | 9.432 | (6.968) | (6.968) | 235% | 235% |
| Saldo final Caja | 2.113.220 | 7.977 | 26.676 | 36.976 | 71.628 | 2.184.848 | 541.040 | 639.156 | 291% | 242% |

Balance | 1S 2024

Miles de euros

Activo

| | Junio 2024 | Diciembre 2023 |
|--|-------------------|-------------------|
| Activos no corrientes | 15,376,559 | 14,861,087 |
| Fondo de comercio y otros activos intangibles | 10,943,827 | 10,579,562 |
| Inmovilizado material | 3,253,664 | 3,247,123 |
| Inbersiones Contab. por el método de participación | 57,843 | 421,763 |
| Activos financieros no corrientes | 655,941 | 176,676 |
| Otros activos no corrientes | 465,284 | 435,962 |
| Activos corrientes | 6,914,895 | 6,131,016 |
| Activos no corrientes mantenidos para la venta | - | 1,089,856 |
| Existencias | 3,623,286 | 3,482,399 |
| Activos contractuales corrientes | 35,674 | 47,751 |
| Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar | 899,311 | 767,259 |
| Otros activos financieros corrientes | 182,988 | 140,232 |
| Otros activos corrientes | 60,415 | 73,942 |
| Efectivo y otros medios líquidos equivalentes | 2,113,221 | 529,577 |
| Total Activo | 22,291,454 | 20,992,103 |

Miles de euros

Pasivo

| | Junio 2024 | December 2022 |
|---------------------------------------|-------------------|-------------------|
| Patrimonio Neto | 8,295,274 | 7,513,695 |
| Capital suscrito | 119,604 | 119,604 |
| primas de emisión | 910,728 | 910,728 |
| Reservas | 4,066,352 | 4,040,961 |
| Acciones propias | (145,287) | (152,748) |
| Resultados del ejercicio | 36,259 | 42,318 |
| Otro resultado global | 605,051 | 407,513 |
| Participaciones no dominantes | 2,702,567 | 2,145,320 |
| Pasivos no corrientes | 9,884,218 | 11,152,965 |
| Pasivos financieros no corrientes | 8,752,262 | 10,033,604 |
| Otros pasivos no corrientes | 1,131,956 | 1,119,360 |
| Pasivos corrientes | 4,111,962 | 2,325,443 |
| Pasivos financieros corrientes | 2,757,328 | 1,023,614 |
| Otros pasivos corrientes | 1,354,634 | 1,301,829 |
| Total Patrimonio Neto y Pasivo | 22,291,454 | 20,992,103 |

De EBIT a EBITDA y EBITDA ajustado

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 1T 2024 | 4T 2023 | T 2023 | 2T 2024 U12M | Q2 2023 |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|------------------|----------------|
| RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT) | 299.321 | 203.802 | 251.582 | 250.587 | 1.005.292 | 229.519 |
| <i>Depreciación y amortización</i> | (114.310) | (106.139) | (114.985) | (108.978) | (444.412) | (109.789) |
| EBITDA Reportado | 413.631 | 309.941 | 366.567 | 359.565 | 1.449.705 | 339.308 |
| <i>% Ingresos netos</i> | 22,8% | 19,1% | 20,7% | 22,5% | 21,3% | 20,4% |
| Costes de reestructuración | 10.095 | 2.326 | 19.916 | - | 32.336 | - |
| Costes de transacción | 16.145 | 15.318 | 19.590 | 13.762 | 64.815 | 9.735 |
| Impairments | - | - | 1.794 | - | 1.794 | - |
| Proyecto Biotest Next Level | 4.922 | 16.798 | 33.100 | - | 54.820 | - |
| Ganancias de Capital de SRAAS | (34.091) | - | - | - | - | - |
| Control del 20% de SRAAS | 28.473 | - | - | - | - | - |
| Otras partidas no recurrentes | 1.613 | 6.020 | - | - | 7.632 | - |
| Total ajustes | 27.157 | 40.461 | 74.400 | 13.762 | 161.398 | 9.735 |
| EBITDA Ajustado | 440.788 | 350.402 | 440.967 | 373.327 | 1.611.103 | 349.043 |
| <i>% Ingresos netos</i> | 24,2% | 21,6% | 24,9% | 23,4% | 23,7% | 21,0% |

Ratio de apalancamiento según criterios del acuerdo de crédito

| <i>En millones de euros, excepto el ratio.</i> | 2T 24 | 1T 24 | 4T 23 | 3T 23 | 2T 23 |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Obligaciones financieras a largo plazo | 8.752 | 9.650 | 10.034 | 10.299 | 10.314 |
| Obligaciones por arrendamientos no recurrentes (IFRS16) | (1.025,36) | (1.026) | (1.004) | (928) | (1.002) |
| Obligaciones financieras a corto plazo | 2.757 | 1.745 | 1.023 | 757 | 739 |
| Obligaciones por arrendamientos recurrentes (IFRS16) | (108,86) | (111) | (107) | (104) | (108) |
| Efectivo y otros líquidos equivalentes | (2.113) | (449) | (530) | (484) | (541) |
| Deuda financiera neta según el acuerdo de crédito | 8.262 | 9.811 | 9.416 | 9.540 | 9.403 |

| <i>En millones de euros</i> | U12M 2T 24 | U12M 1T 24 | 2023 | U12M 3T 23 | U12M 2T 23 |
|---|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Resultado Operativo (EBIT) | 1.005 | 953 | 799 | 722 | 658 |
| <i>Depreciaciones y Amortizaciones</i> | (444) | (435) | (452) | (456) | (456) |
| EBITDA Reportado | 1.450 | 1.388 | 1.251 | 1.178 | 1.114 |
| IFRS 16 | (110) | (104) | (102) | (103) | (101) |
| Costes de reestructuración | 34 | 24 | 159 | 165 | 171 |
| Costes de transacción | 65 | 59 | 48 | 31 | 19 |
| Ahorros de costos, mejoras operativas y sinergias en una tasa de ejecución | 136 | 132 | 135 | 121 | 121 |
| Otros eventos no recurrentes | (82) | (49) | (7) | 24 | 24 |
| Ajustes totales | 42 | 61 | 233 | 238 | 234 |
| EBITDA ajustado en los últimos doce meses (LTM) de acuerdo al acuerdo de crédito | 1.492 | 1.449 | 1.484 | 1.416 | 1.348 |

| | | | | | |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito | 5,5x | 6,8x | 6,3x | 6,7x | 7,0x |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|

Ratio de Apalancamiento Según EBITDA Consolidado y Deuda Neta en Balance

| <i>En millones de euros, excepto el ratio</i> | 2T 24 | 1T 24 | 4T 23 | 3T 23 | 2T 23 |
|---|--------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Pasivos Financieros No Corrientes | 8.752 | 9.650 | 10.034 | 10.299 | 10.314 |
| Pasivos Financieros Corrientes | 2.757 | 1.745 | 1.023 | 757 | 739 |
| Efectivo y otros líquidos equivalentes | (2.113) | (449) | (530) | (484) | (541) |
| Deuda Financiera Neta | 9.396 | 10.947 | 10.527 | 10.572 | 10.513 |

| <i>En millones de euros, excepto el ratio</i> | U12M 2T 24 | U12M 1T 24 | 2023 | U12M 3T 23 | U12M 2T 23 |
|---|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Resultado Operativo (EBIT) | 1.005 | 953 | 799 | 722 | 658 |
| <i>Depreciaciones y Amortizaciones</i> | (444) | (435) | (452) | (456) | (456) |
| EBITDA Reportado | 1.450 | 1.388 | 1.251 | 1.178 | 1.114 |

| | | | | | |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Ratio de apalancamiento reportado | 6,5x | 7,9x | 8,4x | 9,0x | 9,4x |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|

Contribuciones de Compañías con Interes no Controlado (NCI)

Últimos 12 Meses 2T 2024

| <i>Miles de Euros</i> | Grupo GDS | Grupo Biotest | BPC | Haema |
|---|--------------------|-----------------|----------------|-----------------|
| Resultado después de impuestos de las actividades continuadas | 109.238 | (71.857) | 42.138 | 13.904 |
| Gasto por impuesto sobre las ganancias | (44.289) | 35.079 | (733) | (9.231) |
| Resultado financiero | 65.711 | (40.433) | 9.083 | 6.828 |
| Amortización y Depreciación | (47.469) | (54.038) | (8.350) | (8.170) |
| EBITDA Consolidado | 135.284 | (12.465) | 42.137 | 24.477 |
| Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros | (2.427) | (9.877) | (5.502) | (4.627) |
| Costes de restructuración | 6.200 | - | 447 | 0 |
| Otras partidas no recurrentes | - | 10.400 | - | - |
| EBITDA Consolidado Covenant | 139.057 | (11.942) | 37.082 | 19.850 |
| % de participación no controlada | 45% | 30% | 100% | 100% |
| EBITDA Covenant participación no controlada | 62.576 | (3.561) | 37.082 | 19.850 |
| Efectivo y otros medios líquidos equivalentes | (1.164) | (66.321) | (5.904) | (13.393) |
| Activos/Pasivos financieros con Grifols | (1.029.200) | 329.424 | - | - |
| Pasivos por arrendamiento financiero-Leasings | 13.823 | 57.491 | 58.702 | 11.835 |
| Préstamos y otros Pasivos financieros | 1.454 | 233.704 | - | - |
| Total Deuda Neta | (1.015.086) | 554.297 | 52.798 | (1.558) |
| Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros | (13.823) | (57.491) | (58.702) | (11.835) |
| Total Deuda Neta Covenant | (1.028.909) | 496.806 | (5.904) | (13.393) |
| Deuda Neta participación no controlada | (463.009) | 148.148 | (5.904) | (13.393) |

FCF Antes de Extraordinarios

| <i>En millones de euros</i> | 2T'24 | 1T'24 | 4T'23 | 3T'23 | 2T'23 |
|--|------------|--------------|------------|------------|-------------|
| EBITDA Adjustado | 441 | 350 | 442 | 373 | 349 |
| Cambios en el capital circulante | 164 | (339) | 3 | (111) | (127) |
| CAPEX | (43) | (38) | (79) | (45) | (45) |
| I+D e IT | (41) | (22) | (24) | (21) | (20) |
| Impuestos | (59) | (4) | (91) | (37) | (21) |
| Intereses | (233) | (106) | (129) | (111) | (198) |
| Otros | (33) | (66) | (70) | 51 | (26) |
| FCF Antes de partidas extraordinarias | 196 | (225) | 52 | 99 | (87) |
| CAPEX de Crecimiento Extraordinario | (119) | (23) | (19) | (48) | (2) |
| Costes de reestructuración y transacción | (20) | (5) | (20) | (19) | (9) |
| Flujo libre de caja | 57 | (253) | 14 | 33 | (99) |

Conciliación de Ingresos Netos a cc | 2T 2024

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 2T 2023 | % Var |
|--|------------------|------------------|-------------|
| Ingresos netos reportados | 1.817.908 | 1.663.458 | 9,3% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 103 | | |
| Ingresos netos a tipo de cambio constante | 1.818.011 | 1.663.458 | 9,3% |

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 2T 2023 | % Var |
|---|------------------|------------------|-------------|
| Ingresos netos reportados Biopharma | 1.527.627 | 1.407.524 | 8,5% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | (2.543) | | |
| Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante | 1.525.084 | 1.407.524 | 8,4% |

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 2T 2023 | % Var |
|--|----------------|----------------|-------------|
| Ingresos netos reportados Diagnostic | 164.261 | 165.013 | (0,5%) |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 2.728 | | |
| Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante | 166.989 | 165.013 | 1,2% |

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 2T 2023 | % Var |
|--|---------------|---------------|--------------|
| Ingresos netos reportados Bio Supplies | 78.095 | 40.349 | 93,5% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | (390) | | |
| Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante | 77.705 | 40.349 | 92,6% |

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 2T 2023 | % Var |
|--|---------------|---------------|---------------|
| Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos | 47.924 | 50.572 | (5,2%) |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 308 | | |
| Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante | 48.232 | 50.572 | (4,6%) |

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 2T 2023 | % Var |
|--|------------------|----------------|-------------|
| Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá | 1.037.872 | 979.313 | 6,0% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | (4.511) | | |
| Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante | 1.033.361 | 979.313 | 5,5% |

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 2T 2023 | % Var |
|--|----------------|----------------|--------------|
| Ingresos netos reportados UE | 375.897 | 321.871 | 16,8% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | (59) | | |
| Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante | 375.838 | 321.871 | 16,8% |

| <i>Miles de euros</i> | 2T 2024 | 2T 2023 | % Var |
|---|----------------|----------------|--------------|
| Ingresos netos reportados ROW | 404.139 | 362.275 | 11,6% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | (4.674) | | |
| Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante | 399.465 | 362.275 | 10,3% |

Conciliación de Ingresos Netos a cc | 1S 2024

| <i>Miles de euros</i> | 1S 2024 | 1S 2023 | % Var |
|--|------------------|------------------|-------------|
| Ingresos netos reportados | 3.443.613 | 3.224.946 | 6,8% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 21.687 | | |
| Ingresos netos a tipo de cambio constante | 3.465.300 | 3.224.946 | 7,5% |

| <i>Miles de euros</i> | 1S 2024 | 1S 2023 | % Var |
|---|------------------|------------------|-------------|
| Ingresos netos reportados Biopharma | 2.922.355 | 2.698.215 | 8,3% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 14.733 | | |
| Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante | 2.937.088 | 2.698.215 | 8,9% |

| <i>Miles de euros</i> | 1S 2024 | 1S 2023 | % Var |
|--|----------------|----------------|---------------|
| Ingresos netos reportados Diagnostic | 322.544 | 341.488 | (5,5%) |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 6.351 | | |
| Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante | 328.895 | 341.488 | (3,7%) |

| <i>Miles de euros</i> | 1S 2024 | 1S 2023 | % Var |
|--|----------------|---------------|--------------|
| Ingresos netos reportados Bio Supplies | 109.563 | 82.616 | 32,6% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | (22) | | |
| Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante | 109.541 | 82.616 | 32,6% |

| <i>Miles de euros</i> | 1S 2024 | 1S 2023 | % Var |
|--|---------------|----------------|----------------|
| Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos | 89.151 | 102.628 | (13,1%) |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 624 | | |
| Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante | 89.775 | 102.628 | (12,5%) |

| <i>Miles de euros</i> | 1S 2024 | 1S 2023 | % Var |
|--|------------------|------------------|-------------|
| Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá | 1.963.198 | 1.922.864 | 2,1% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 10.406 | | |
| Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante | 1.973.604 | 1.922.864 | 2,6% |

| <i>Miles de euros</i> | 1S 2024 | 1S 2023 | % Var |
|--|----------------|----------------|--------------|
| Ingresos netos reportados UE | 707.423 | 627.531 | 12,7% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | (225) | | |
| Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante | 707.198 | 627.531 | 12,7% |

| <i>Miles de euros</i> | 1S 2024 | 1S 2023 | % Var |
|---|----------------|----------------|--------------|
| Ingresos netos reportados ROW | 772.992 | 674.551 | 14,6% |
| Variación por impacto de tipo de cambio | 11.506 | | |
| Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante | 784.498 | 674.551 | 16,3% |

GRIFOLS



Relaciones con los inversores y Sostenibilidad

+34 93 571 02 21

✉ investors@grifols.com
sustainability@grifols.com

✉ inversores@grifols.com

✉ sostenibilidad@grifols.com