

FLUIDRA

RESULTADOS 1T 2025

7 MAYO 2025

DISCLAIMER

El presente documento tiene carácter meramente informativo y no constituye una oferta de venta, canje o compra, ni una invitación a realizar ofertas de compra, de valores emitidos por cualquiera de las sociedades mencionadas. Esta información financiera ha sido preparada de acuerdo con las normas internacionales de información financiera (NIIF). No obstante, al no haber sido auditada, la información no es definitiva y puede sufrir modificaciones en el futuro.

Los supuestos, información y pronósticos contenidos en este documento no garantizan resultados futuros y están expuestos a riesgos e incertidumbres; los resultados reales pueden diferir significativamente de los utilizados en los supuestos y pronósticos por varias razones.

La información contenida en este documento puede contener declaraciones sobre intenciones, expectativas o proyecciones futuras. Todas las declaraciones, excepto las que se basan en hechos históricos, son declaraciones prospectivas, incluidas, entre otras, las relativas a nuestra posición financiera, estrategia comercial, planes de gestión y objetivos para operaciones futuras. Tales declaraciones a futuro están afectadas, como tales, por riesgos e incertidumbres, lo que podría significar que lo que realmente suceda no les corresponda. Estos riesgos incluyen, entre otros, las fluctuaciones estacionales que pueden modificar la demanda, la competencia en el sector, las condiciones económicas y legales, los aranceles o restricciones al libre comercio y/o la inestabilidad política en los mercados en los que opera el grupo Fluidra o en aquellos países en los productos del grupo se fabrican o son distribuidos. El grupo Fluidra no se compromete a realizar actualizaciones o revisiones sobre las declaraciones prospectivas incluidas en esta información financiera ni sobre las expectativas, eventos, condiciones o circunstancias en las que se basan dichas declaraciones prospectivas.

En cualquier caso, el grupo Fluidra proporciona información sobre estos y otros factores que pueden afectar a las proyecciones, resultados empresariales y financieros de la compañía en documentos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores. Invitamos a todas las personas o entidades interesadas a consultar estos documentos.

Medidas Alternativas de Rendimiento (MARs)

Este documento y cualquier teleconferencia o webcast relacionado (incluida cualquier sesión de preguntas y respuestas) contiene, además de la información financiera preparada de conformidad con las NIIF-UE, medidas alternativas de rendimiento ("MARs") según se definen en las Directrices emitidas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA) el 5 de octubre de 2015.

Las MARs son utilizadas por la dirección de Fluidra para evaluar el rendimiento financiero, los flujos de caja o la posición financiera del grupo en la toma de decisiones operativas y estratégicas y, por tanto, son información útil para los inversores y otros grupos de interés. Algunas MARs forman parte de los objetivos de remuneración de los consejeros ejecutivos, directivos y empleados.

Las MARs se preparan de forma consistente para los periodos presentados en este documento. Deben considerarse un complemento de las mediciones de las NIIF-UE, pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores pertinentes para el grupo y de las medidas de título similar presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas o verificadas por el auditor externo del grupo Fluidra. Para más detalles sobre la definición, relevancia de uso y conciliación de las MARs, véase el apéndice así como el documento "Medidas alternativas de rendimiento" de nuestra página web ([link](#)).

PARTICIPANTES EN LA LLAMADA DE HOY



Eloi Planes
Presidente Ejecutivo



Jaime Ramírez
CEO



Xavier Tintoré
CFO

MENSAJES CLAVE

- **Fuerte inicio de año con un aumento de las ventas del 7% y crecimiento en todas las regiones en un entorno operativo dinámico**
 - Contribución positiva de volumen y precio
 - Buena progresión del margen bruto (expansión de 250 bps), impulsada por el Programa de Simplificación
 - Mejora de la ratio de apalancamiento (mejora de 0,3x) con niveles estables de capital circulante en relación con las ventas
- **Plan para compensar la totalidad del impacto de los aranceles en 2025**
- **Asignación de capital consistente**
 - **Invirtiendo para crecer - adquisiciones en el trimestre de Aiper y PoolTrackr**
 - **Atractiva rentabilidad para el accionista**
 - Dividendo propuesto de 0,60 euros por acción, en torno al 50% del Beneficio neto ajustado por acción de 2024, en línea con la política
- **Mantenemos el *guidance* del 2025 tras los resultados 1T – seguimos atentos a la evolución del entorno macro**
- **Centrados en fortalecer el negocio a largo plazo**

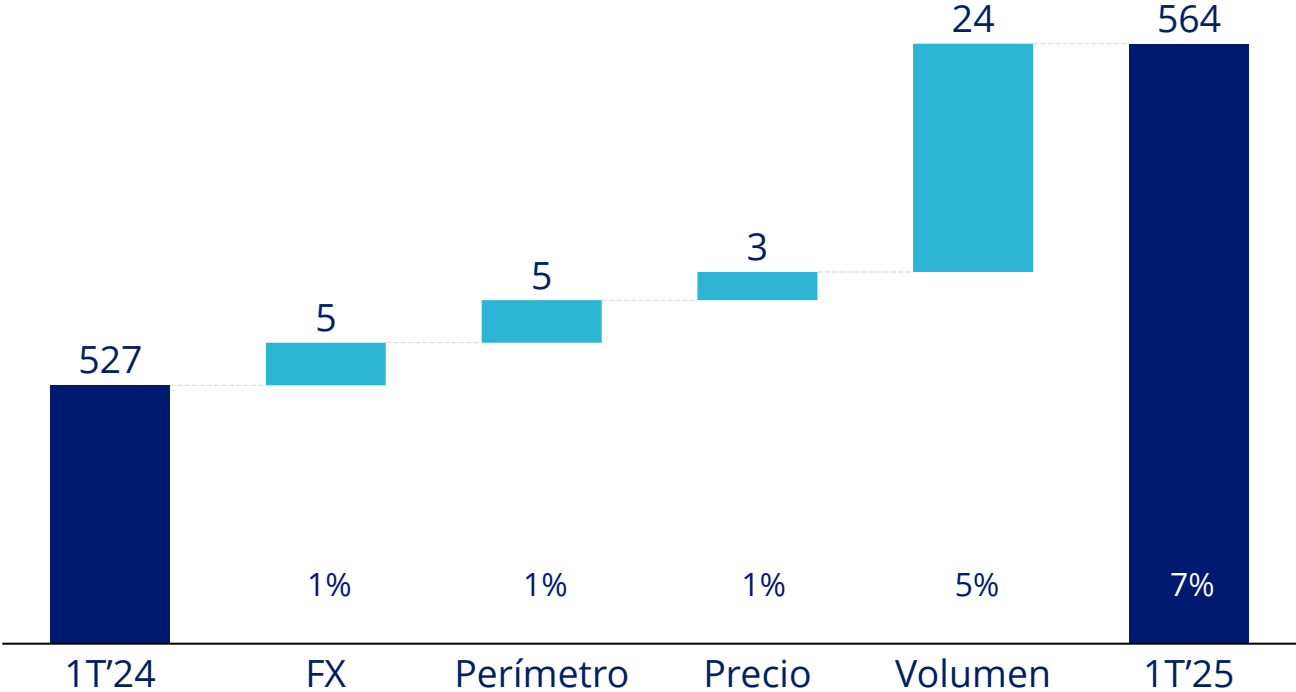
BUEN DESEMPEÑO EN 1T

YTD highlights financieros M€	2024	2025	Evol. 25/24	Const. FX y Perímetro
Ventas	527	564	6,9%	5,1%
EBITDA ajustado	118	131	10,4%	8,3%
EBITA ajustado	95	105	10,1%	8,7%
Beneficio neto ajustado por acción	0,31	0,35	12,5%	
Capital de trabajo neto operativo	588	632	7,6%	7,3%
Deuda neta	1.345	1.335	(0,8%)	(0,8%)
Deuda neta / LTM EBITDA ajustado	3,0x	2,7x	(0,3x)	

- **Las ventas** aumentaron significativamente, con una contribución positiva de volumen y precio y con crecimiento en todas las regiones
- **EBITDA ajustado** aumentó un 10%, impulsado por un mayor margen bruto a pesar de la inflación en Opex
- **Beneficio neto ajustado por acción** con crecimiento de doble dígito
- **Capital de trabajo** como % de las ventas estable año a año, la inversión refleja el crecimiento en el negocio
- **Mejora de la ratio de apalancamiento** debido al mayor rendimiento operativo, con niveles estables de deuda neta

FUERTE CRECIMIENTO DE VENTAS IMPULSADO POR VOLUMEN Y MAYOR CUOTA DE MERCADO

Crecimiento YoY (%)	Const. FX y Perímetro
Ventas por geografía	YTD 2025
Sur de Europa	3,5%
Resto de Europa	2,5%
América del Norte	7,3%
Resto del Mundo	3,5%
Total	5,1%



Buen desempeño en todas las regiones, continuando el buen *momentum* de 2024

NEUTRALIZAMOS EL IMPACTO DE ARANCELES

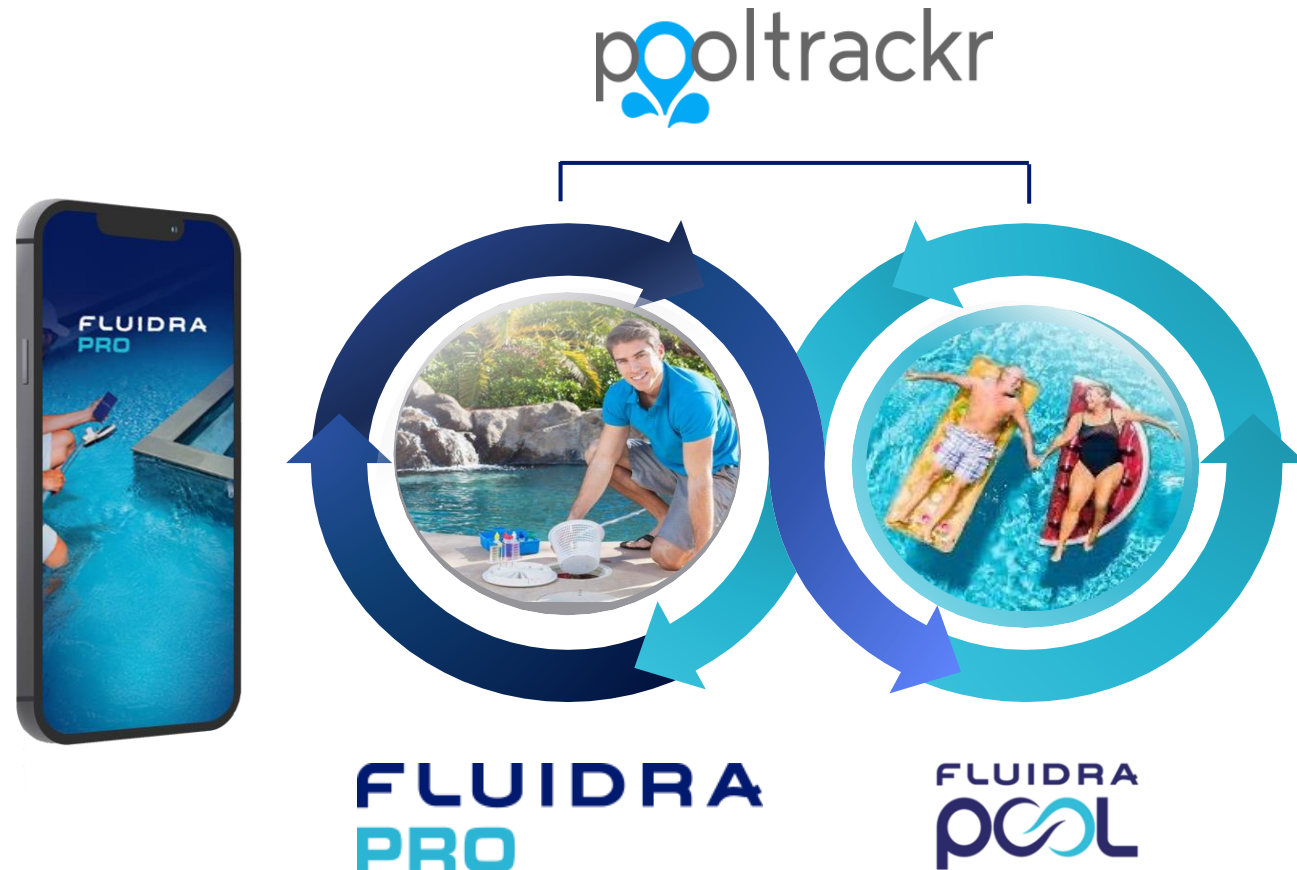
- **Los aranceles vigentes hoy son diferentes a los que aplicaban finales de febrero**
 - Impacto bruto estimado de aranceles de abril a diciembre de alrededor de €50 millones (principalmente China, el grupo cumple en gran medida con la regulación de USMCA)
- **Iniciativas implementadas**
 - Trabajo con proveedores para realinear la cadena de suministro y reducir la base de costes
 - Implementada una subida de precios en América del Norte y nuevos aumentos planeados

Esperamos neutralizar totalmente el efecto de los aranceles en 2025



ADQUISICIÓN DE POOL TRACKR – ACELERANDO LA ESTRATEGIA DIGITAL

- **Plataforma de software para el Pool Pro** de última generación desarrollada en Australia
 - Agilización de operaciones – mayor **facilidad de gestión del negocio**
 - **Escalabilidad** más sencilla con servicios automatizados
 - Mejora de la **interacción** con el cliente
 - Impulso de las ventas digitales para el crecimiento y la **generación de demanda**
 - Permite la **conectividad e integración** con Fluidra Pool
- **Inversión de 6M€, retorno en línea con el marco de asignación de capital**
- **Reforzará el liderazgo de Fluidra** en el ámbito digital, que se desplegará a nivel mundial para **acelerar la estrategia digital y la transformación**

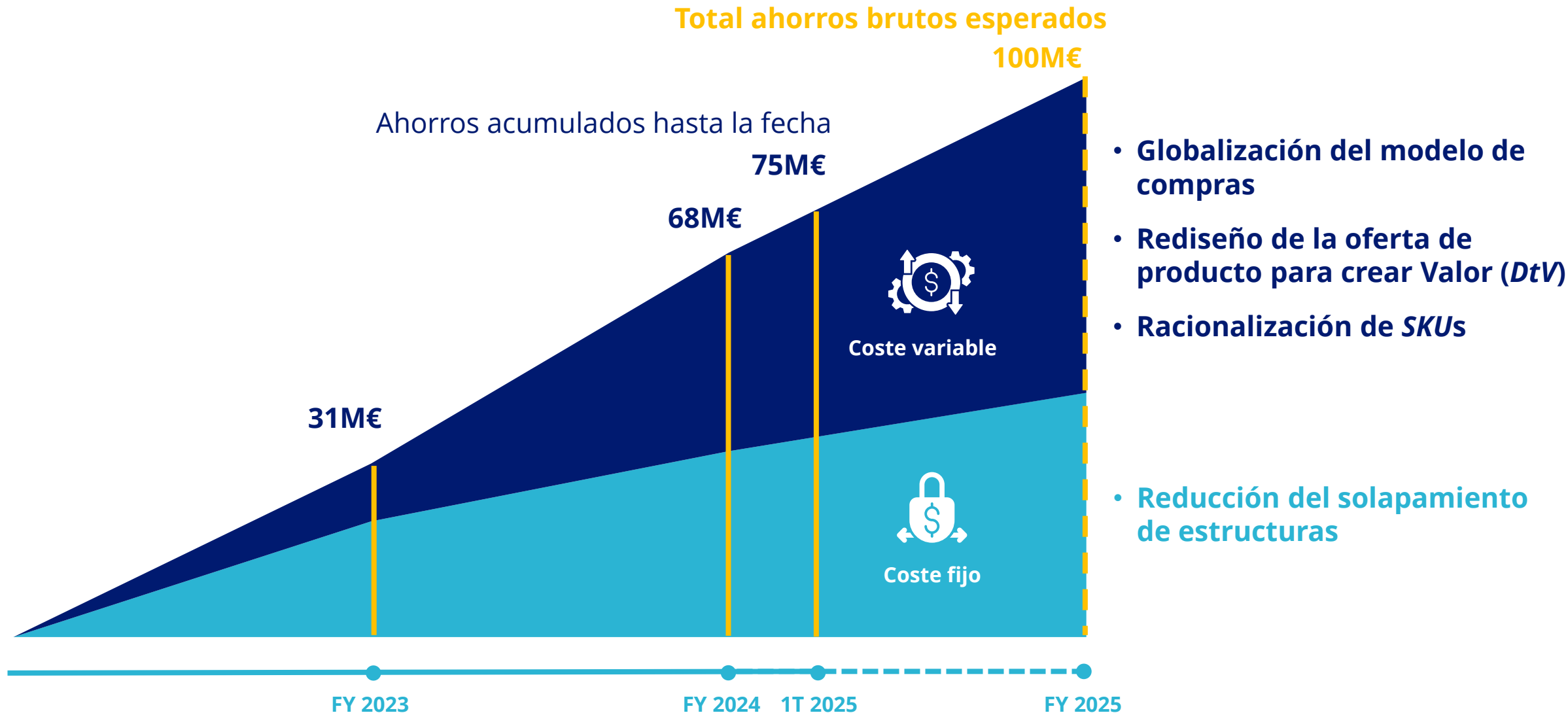


CONTINUA EXPANSIÓN DE MARGEN

Resultados YTD M€	2024	% Ventas	2025	% Ventas	Evol. 25/24
Ventas	527	100%	564	100%	6,9%
Margen bruto	289	54,8%	323	57,3%	11,6%
Opex	171	32,4%	192	34,1%	12,5%
EBITDA ajustado	118	22,4%	131	23,2%	10,4%
D&A (PPA no relacionada)	23	4,4%	26	4,6%	11,4%
EBITA ajustado	95	18,0%	105	18,6%	10,1%
Amortización (PPA relacionada)	16	3,0%	15	2,7%	(5,5%)
Gastos de restructuración, M&A, integración y Gasto por compensación en acciones	15	2,8%	7	1,2%	(53,6%)
Resultado financiero neto	13	2,5%	18	3,2%	35,0%
Gasto por impuesto sobre las ganancias	14	2,6%	17	3,0%	25,3%
Participaciones no dominantes	1	0,1%	0	0,0%	(70,7%)
Resultado atribuido a la dominante	37	7,0%	48	8,5%	29,3%
Beneficio neto ajustado	59	11,2%	66	11,8%	12,5%

- Las ventas aumentaron un 7% respecto al mismo periodo del año anterior, con crecimiento en todas las regiones
- Fuerte expansión el margen bruto, beneficiándose del Programa de Simplificación y del mix
- La evolución del Opex refleja inflación en costes laborales, logística y gastos generales, junto con la inversión continua en digitalización y crecimiento. M&A contribuyó alrededor de 2M€
- Mejora del EBITDA ajustado y margen respecto al año anterior
- Gastos de restructuración, M&A e integración se redujeron considerablemente, en línea con lo esperado
- Resultado financiero neto superior respecto al año pasado, principalmente por el efecto divisa
- Beneficio neto ajustado aumentó un 12% año a año

PROGRAMA DE SIMPLIFICACIÓN EN LÍNEA Y APORTANDO



BUEN PROGRESO EN EL DESAPALANCAMIENTO

Cash flow (abreviado) y deuda neta YTD M€	2024	2025	Evol. 25/24
EBITDA ajustado	118	131	12
Intereses netos pagados	(15)	(15)	0
Impuesto sobre las ganancias pagadas	(9)	(4)	5
Capital de trabajo operativo	(220)	(287)	(67)
Otros flujos de caja operativos ⁽¹⁾	(8)	(2)	6
Flujo de caja de actividades de explotación	(133)	(177)	(44)
<i>Capex</i>	(13)	(14)	(1)
Adquisiciones / desinversiones	(1)	(19)	(17)
Otros flujos de caja de inversión	3	0	(3)
Flujo de caja de actividades de inversión	(12)	(32)	(21)
Pagos por pasivos por arrendamientos	(11)	(12)	0
Autocartera, neto	0	0	(1)
Dividendos pagados	(1)	0	1
Flujo de caja de financiación	(12)	(12)	0
Flujo de caja libre	(157)	(222)	(65)
Deuda neta período anterior	1.172	1.132	(41)
FX y cambios en arrendamientos	15	(19)	(34)
Flujo de caja libre	157	222	65
Deuda neta	1.345	1.335	(10)
Pasivos por arrendamientos	(203)	(180)	23
Deuda financiera neta	1.142	1.155	13

(1) Incluye gastos de restructuración, M&A e integración

- **Mejora de la ratio de apalancamiento** debido al mayor rendimiento operativo, con niveles estables de deuda neta
- **Flujo de caja de actividades de explotación** refleja una mayor inversión en capital de trabajo debido al fuerte crecimiento en el trimestre
 - Niveles de capital de trabajo similares a los de hace un año, con un buen control de los niveles de inventario y niveles similares de cuentas por cobrar y por pagar
- **Flujo de caja de actividades de inversión** refleja la compra de BAC en enero 2025
- **Flujo de caja de financiación** estable respecto al año pasado

RESUMEN

- **Fuerte inicio de año** con crecimiento en ventas y EBITDA
- **Programa de Simplificación aportando** y mejorando los márgenes
- Plan de acción implementado para **compensar totalmente las tarifas**
- **Mantenimiento del *guidance*:** con confianza en cumplimiento del año a pesar de la incertidumbre geopolítica y macroeconómica, que seguimos con atención
- **Confiados en nuestro futuro:**
 - Líder mundial en una industria estructuralmente atractiva y bien posicionada para generar valor de manera consistente en el futuro
 - Equipo centrado en la creación de valor a largo plazo a la vez que toman medidas hoy

Guidance para FY 2025	
Ventas (M€)	2.140 - 2.250
EBITDA ajustado (M€)	500 - 540
Beneficio neto ajustado por acción (€/acción)	1,33 - 1,48



APÉNDICE

POR QUÉ GANA FLUIDRA

Líder mundial en una industria estructuralmente atractiva,
con un crecimiento a largo plazo respaldado por la resiliencia del
aftermarket

- 1 **Compañía #1** con una presencia única y la **oferta de productos más amplia**. Foco en la excelencia operativa
- 2 **Líderes en innovación centrada en el cliente, conectividad y piscinas sostenibles** – creando diferenciación competitiva
- 3 **Excelente M&A track record** y asignación de capital consistente
- 4 Equipo **experimentado** y de calidad
- 5 **Excelente desempeño financiero** - el crecimiento y la creación de valor para los accionistas permiten un acceso óptimo al capital



LISTOS PARA NUESTRA PRÓXIMA FASE DE DESARROLLO

2007-2017

POST IPO – PRE-FUSIÓN

- Mayor **foco en Europa**, con presencia marginal en EE.UU. y más expuestos a nueva construcción
- Reestructuración y desinversión de negocios **no relacionados con piscina**
- **Compañía #1** en **Europa** y **APAC**

De **650M€** a **780M€**

c.2% CAGR en ventas

12.7% margen EBITDA ajustado 2017

c.11% ROCE promedio

2018-2024

POST FUSIÓN – HOY

- **Compañía #1 global**, con presencia diversificada
- **Cartera** de productos **más amplia de la industria**
- **Ganancia de cuota** para convertirse en el **#2 competidor en EE. UU.**

De **1,3bn€** a **2,1bn€**

c.8% CAGR en ventas

22.7% margen EBITDA ajustado 2024

De 11% a 17% ROCE

Futuro

PRÓXIMA FASE DE CRECIMIENTO

- **Refuerzo del liderazgo** y crecimiento en **productos** y **regiones con alto potencial**
- Impulso de **la innovación, la digitalización y el desarrollo de producto**
- Maximización de la **productividad** y la **eficiencia** a lo largo de la cadena de valor

+6% a +8% crecimiento anual ventas

>25% margen EBITDA ajustado

>17% ROCE

ESTRATEGIA Y PALANCAS PARA ALCANZAR LOS OBJETIVOS A MEDIO PLAZO



**Acelerar el
crecimiento**



**Fomentar la
diferenciación
competitiva**



**Mejorar la
excelencia
operativa**

Cultura, talento y
organización

Disciplina
financiera

Tecnología, data y
Digital

Transformación
continua

Hoja de ruta de
sostenibilidad

OBJETIVOS FINANCIEROS A MEDIO PLAZO



Crecimiento de nueva construcción



Crecimiento de la base instalada



Ticket medio del equipamiento



Clima **+/-1%**



Ganancias de cuota de mercado



Crecimiento inorgánico

+4%

a

+6%

Crecimiento del mercado

+2%

Crecimiento adicional de Fluidra



Objetivos a medio plazo

Crecimiento anual de ventas

+6% a +8%

Margen EBITDA ajustado

>25%

ROCE

>17%

VENTAS POR GEOGRAFÍA

YTD M€	2024	% Ventas	2025	% Ventas	Evol. 25/24	Const. FX	Perímetro constante	Const. FX y perímetro
Sur de Europa	145	28%	152	27%	4,5%	4,5%	3,5%	3,5%
Resto de Europa	61	12%	65	11%	6,3%	5,6%	3,1%	2,5%
América del Norte	239	45%	262	46%	9,8%	7,3%	9,8%	7,3%
Resto del Mundo	83	16%	85	15%	3,1%	4,9%	1,6%	3,5%
Total	527	100%	564	100%	6,9%	6,0%	6,0%	5,1%

VENTAS POR UNIDAD DE NEGOCIO

YTD M€	2024	% Ventas	2025	% Ventas	Evol. 25/24	Const. FX y perímetro
Piscina y <i>Wellness</i>	520	99%	555	98%	6,7%	4,9%
Residencial	374	71%	405	72%	8,3%	6,2%
Comercial	44	8%	47	8%	6,7%	4,6%
Tratamiento Agua Piscina Residencial	77	15%	77	14%	0,4%	0,1%
Conducción Fluidos	26	5%	26	5%	1,2%	0,4%
Riego, Industrial y Otros	7	1%	9	2%	19,4%	18,9%
Total	527	100%	564	100%	6,9%	5,1%

RECONCILIACIÓN DE BAI A EBITDA AJUSTADO

YTD M€	2024	2025	Evol. 25/24
Beneficio antes de impuestos (BAI)	51	65	27,0%
Resultado financiero neto	13	18	35,0%
D&A	39	41	4,5%
Gastos de restructuración, M&A e integración	13	5	(58,9%)
Gasto por compensación en acciones	2	2	(14,9%)
EBITDA ajustado	118	131	10,4%

RECONCILIACIÓN DEL RESULTADO ATRIBUIDO A LA DOMINANTE A BENEFICIO NETO AJUSTADO POR ACCIÓN

YTD M€	2024	2025	Evol. 25/24
Resultado atribuido a la dominante	37	48	29,3%
Gastos de restructuración, M&A e integración	13	5	(58,9%)
Gasto por compensación en acciones	2	2	(14,9%)
Resultado financiero neto	13	18	35,0%
Intereses netos pagados	(15)	(15)	2,7%
Amortización (PPA relacionada)	16	15	(5,5%)
Efecto fiscal sobre los ajustes	(7)	(6)	(15,8%)
Ajustes impositivos en efectivo	22	19	(15,5%)
Beneficio neto ajustado	59	66	12,5%
Número de acciones en circulación	192	192	-
Beneficio neto ajustado por acción	0,31	0,35	12,5%

CAPITAL DE TRABAJO NETO

Marzo M€	2024	% LTM ventas	2025	% LTM ventas	Evol. 25/24
Existencias	491	24,2%	519	24,3%	5,8%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	527	26,0%	530	24,8%	0,5%
Acreedores comerciales	430	21,2%	417	19,5%	(3,1%)
Capital de trabajo neto operativo	588	29,0%	632	29,6%	7,6%
Dividendos, <i>earn-outs</i> y otros	3	0,2%	5	0,2%	43,9%
Total capital de trabajo neto	585	28,9%	628	29,4%	7,4%

ESTADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA INTERMEDIOS (ABREVIADO)

Activo	03/2024	03/2025
Inmovilizado material	372	364
Fondo de comercio	1.312	1.323
Otros activos intangibles	877	827
Activos financieros no corrientes	43	19
Otros activos no corrientes	107	115
Total activo no corriente	2.711	2.648
Activos no corr. mant. para venta	5	-
Existencias	491	519
Deudores com. y otras cuentas a cobrar	527	530
Otros activos financieros corrientes	4	2
Efectivo y otros medios líquidos equiv.	79	66
Total activo corriente	1.107	1.117
Total activo	3.817	3.765

Pasivo	03/2024	03/2025
Capital	192	192
Prima de emisión	1.149	1.149
Ganancias acumuladas y otras reservas	262	317
Dividendos a cuenta	-	-
Acciones propias	(44)	(52)
Otro resultado global	70	46
Participaciones no dominantes	8	10
Total patrimonio neto	1.637	1.662
Pasivos fin. con ent. de crédito y otros valores negoc.	1.099	1.092
Otros pasivos no corrientes incl. arrend.	377	329
Total pasivo no corriente	1.476	1.421
Pasivos vinc. con activos no corr. mant. para venta	3	-
Pasivos financieros + préstamos	170	150
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	433	421
Otros pasivos corrientes incl. arrend.	99	111
Total pasivo corriente	705	682
Total patrimonio neto y pasivo	3.817	3.765

MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO

Los estados financieros de Fluidra se preparan de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación. La información financiera presentada también incluye otras medidas preparadas de acuerdo con el modelo de *reporting* del grupo denominadas Medidas Alternativas de Rendimiento ("MAR"). Hemos renombrado "EBITDA", "EBITA", "Beneficio de caja neto" y "Beneficio de caja neto por acción" como "EBITDA ajustado", "EBITA ajustado", "Beneficio neto ajustado" y "Beneficio neto ajustado por acción", respectivamente. Para más detalles, consultar el documento "Medidas alternativas de rendimiento" que se puede encontrar dentro de la sección "Accionistas e Inversores" dentro de la web del grupo Fluidra ([link](#)):

- **"Opex"** (*Operational expenditures*): equivale al total de gastos operativos para llevar a cabo el negocio. Incluye los "gastos de personal" más "otros gastos de explotación" neto de i) "ingresos por prestación de servicios", ii) "trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes", iii) "beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado", iv) "Gasto por compensación en acciones" y v) la parte relevante de "Gastos de restructuración, M&A e integración" (definidos en el punto 6) relativos al "Opex"
- **"EBITDA ajustado"**: es el beneficio antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés. Se calcula como "ventas de mercaderías y productos terminados" menos i) "variación de existencias de producto terminado y en curso y aprovisionamientos de materia prima", ii) "gastos de personal" y iii) "otros gastos de explotación" netos de i) "ingresos por prestación de servicios", ii) "trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes", iii) "beneficios/pérdidas por la venta de inmovilizado" y iv) "participación en beneficios/pérdidas del ejercicio de las inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación". La cifra resultante es ajustada por "Gasto por compensación en acciones" y "Gastos de restructuración, M&A e integración"
- **"Gasto por compensación en acciones" y "Gastos de restructuración, M&A e integración"**: son gastos que no son ocasionados por la operativa usual del negocio y aun pudiéndose producir en más de un período, no tienen una continuidad en el tiempo (a diferencia de los gastos operativos) y ocurren en un momento concreto o están relacionados con un evento concreto. "Gasto por compensación en acciones" está relacionada con el coste del plan de incentivos a largo plazo del equipo directivo. Los "Gastos de restructuración, M&A e integración" están principalmente compuestos por los gastos relacionados con la integración de compañías recientemente adquiridas o con actividades de restructuración como, por ejemplo, la ejecución del Programa de Simplificación que la compañía comenzó a implementar durante la segunda mitad del año 2022. La mayoría de estos gastos afectan al "Opex", aunque hay una parte relativamente menor que afecta al "Margen bruto"
- **"Beneficio neto ajustado" y "Beneficio neto ajustado por acción"**: el "Beneficio neto ajustado" se define como el "Resultado atribuido a tenedores de instrumentos de patrimonio neto de la dominante" ajustado por i) los "Gastos de restructuración, M&A e integración", ii) "Gasto por compensación en acciones", iii) la "amortización (PPA relacionada)", iv) la parte del resultado financiero neto que no ha supuesto salida de caja o intereses netos pagados y, finalmente, v) "efecto impositivo de los ajustes", el cual recoge el impacto impositivo correspondiente a cada uno de los ajustes descritos en los apartados i) a iv). El cálculo se realiza aplicando a cada ajuste el tipo impositivo correspondiente a la naturaleza y jurisdicción en la que se genera. El "Beneficio neto ajustado por acción" es el "Beneficio neto ajustado" dividido por el número de acciones en circulación de la compañía a fecha de cierre del ejercicio sin tener en cuenta el efecto de la autocartera
- **"Capital de trabajo neto operativo"**: Se define como la suma de las partidas de balance de i) "existencias" y ii) "deudores comerciales y otras cuentas a cobrar" menos "acreedores comerciales", el cual excluye aquella parte de "acreedores comerciales y otras cuentas a pagar" que no está 100% ligada a la actividad comercial del negocio (principalmente, el pago futuro de dividendos ordinarios y/o el pago futuro del precio de adquisición u opciones acordado con compañías adquiridas o "earn-outs"). El ajuste puede tener relativamente poco impacto a cierre de año, sin embargo, puede cobrar especial relevancia en algunos cierres trimestrales dentro del año
- **"Deuda neta", "Ratio deuda neta sobre EBITDA ajustado" y "Deuda financiera neta"**: la "Deuda neta" se determina por la suma de i) "pasivos financieros con entidades de crédito y otros valores negociables corrientes y no corrientes", ii) "pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes" y iii) "instrumentos financieros derivados pasivos", neto de i) "efectivo y otros medios equivalentes", ii) "activos financieros no corrientes", iii) "otros activos financieros corrientes" e iv) "instrumentos financieros derivados". La "Deuda financiera neta" no es más que la "Deuda neta" excluyendo el importe de los pasivos por arrendamientos. El "Ratio deuda neta sobre EBITDA ajustado" se calcula como "Deuda neta" dividida por el "EBITDA ajustado" generado en los últimos doce meses
- **"ROCE"**: "Return on Capital Employed" ("ROCE" por sus siglas en inglés) es una medida de rendimiento del capital que se ha empleado en el negocio. Se calcula como "EBITA ajustado" de los últimos doce meses dividido entre la suma del "cash equity" y "deuda neta". El "cash equity" equivale al "total patrimonio neto" ajustado por 527 millones de euros que reflejan la diferencia entre la media de la cotización de la acción de los seis meses anteriores al anuncio de la fusión con Zodiac (7,4 euros por acción, valor de canje de acciones en la fusión) y la cotización al cierre de la operación (13,7 euros por acción, valor al que se contabiliza la compra de Zodiac, según NIIF), multiplicado por los 83 millones de nuevas acciones emitidas.

FLUIDRA

Gracias por su atención



+34 93 724 39 00



Investor_relations@fluidra.com



Avda. Alcalde Barnils 69 - 08174 Sant Cugat (Barcelona)



www.fluidra.com