

Comunicación de los resultados del ejercicio 2020

23 de febrero de 2020

Applus Services, S.A. ("Applus+" o "el Grupo"), una de las compañías líderes mundiales en inspección, ensayos y certificación, y con mayor capacidad de innovación, presenta hoy los resultados correspondientes al ejercicio finalizado a 31 de diciembre de 2020 ("el periodo").

Principales magnitudes financieras

- Año marcado por los efectos del Coronavirus
- La salud de nuestros empleados, mantener la liquidez, adaptar nuestros costes, los requerimientos de nuestros clientes y el avance en el uso de la tecnología han sido nuestras prioridades
- Recuperación en el segundo semestre del año liderada por la división de Automotive
- El margen del resultado operativo ajustado volvió a ser de dos dígitos en el segundo semestre
- Fuerte generación de caja, manteniendo un nivel alto de liquidez
- Mejora de portfolio hacia servicios de mayor crecimiento y margen mediante la adquisición de 6 compañías con ingresos anuales de 136 millones de euros con una inversión de 250 millones de euros
- Buen avance en aspectos medioambientales, sociales y de buen gobierno (ESG) como muestran nuestros *ratings*
- Resultados del ejercicio:
 - Ingresos de €1.557,6 millones de euros, -12,4% (-11,8% orgánico¹)
 - Resultado Operativo² de 118,4 millones de euros, -39,9% (-38,7% orgánico¹)
 - Margen del Resultado Operativo² de 7,6% (11,1% en 2019)
 - Flujo de efectivo² de las operaciones de 226,2 millones de euros, un 20,7% superior al del ejercicio anterior
 - Beneficio por acción² de 0,33 euros, 0,76 euros en 2019
 - Ratio de endeudamiento financiero³ (Deuda Neta/EBITDA) de 3,0x con una liquidez de 546 millones de euros
- El Consejo de Administración propone un dividendo de 0,15€ por acción

1. Orgánico a tipos de cambio constantes
2. Ajustados por Otros Resultados (ver tabla en página 5)
3. Excluyendo el impacto de NIIF 16

Fernando Basabe, CEO de Applus+, informa:

"Este año será recordado en el Grupo no solo por lo que el coronavirus ha implicado a nivel personal y el impacto en el negocio, sino por el alto compromiso y coraje demostrados por nuestros empleados y la gran determinación con la que han afrontado las adversidades derivadas de esta crisis a nivel mundial. Nuestro principal objetivo ha sido proteger en todo momento a nuestros empleados y asegurar un entorno laboral seguro con el fin de poder seguir atendiendo a nuestros clientes, sobre todo en los servicios esenciales de ensayo e inspección. Estoy impresionado y realmente satisfecho con la respuesta de todos ellos a la pandemia.

Inevitablemente, los resultados del Grupo se han visto muy afectados y, a pesar de un segundo semestre del año esperanzador por la recuperación observada, no ha sido suficiente como para evitar la caída de ingresos y resultado operativo respecto al año anterior.

Tras la fuerte caída de los ingresos y resultado operativo en el segundo trimestre del año, hemos observado una recuperación gradual en el tercer y cuarto trimestre, alcanzando un margen de doble dígito en la segunda mitad del ejercicio, liderado por la recuperación en la división de Automotive.

Nuestra gestión proactiva de los recursos financieros del Grupo ha tenido como resultado un excepcional año en generación de caja y liquidez. Nuestra fuerte posición financiera nos ha permitido retomar la estrategia de adquisiciones en el último trimestre del año con la compra de cuatro compañías altamente estratégicas con buenos márgenes y que permitirán reforzar las líneas de negocios de mayor crecimiento y margen. Estas cuatro nuevas adquisiciones realizadas se suman a las dos hechas en el primer trimestre del año. Seguimos analizando oportunidades de inversión que esperamos seguir completando con éxito, siempre manteniendo nuestra disciplina en precios.

A pesar de todo, el beneficio ajustado por acción cayó a 0,33 euros, siendo el resultado estatutario negativo como consecuencia del deterioro activos realizado en el primer semestre del año.

Tras la cancelación del pago del dividendo de 2019, el Consejo de Administración propondrá a la Junta de Accionistas retomar el pago de dividendo por una cantidad 15 céntimos de euro por acción, que se corresponde con la última cantidad pagada por el Grupo. Nuestro propósito para los próximos años es el de incrementar el pago de dividendos año a año.

Este año ha sido también un año en el que hemos tenido avances significativos en aspectos medioambientales, sociales y de buen gobierno (ESG), creando las bases para futuras mejoras.



Existe todavía una gran incertidumbre en los diferentes países y mercados en los que operamos. Nuestras expectativas para este año están basadas en que la situación actual de la pandemia no empeorará e incluso mejorará en el segundo semestre. En este sentido, en el ejercicio 2021 esperamos que los ingresos del Grupo crezcan, por lo menos, a doble dígito a tipos de cambio constantes, incluyendo crecimiento orgánico e inorgánico de las adquisiciones realizadas hasta la fecha, y que el margen del resultado operativo ajustado mejore hasta cerca del 10%. De igual modo, continuaremos realizando adquisiciones de compañías apoyados en nuestra liquidez y capacidad de endeudamiento.

Applus+ va a continuar haciendo lo que mejor sabe hacer. Vamos a seguir ofreciendo nuestros altos estándares de seguridad y calidad en nuestros servicios al amplio rango de clientes del Grupo alrededor del mundo. Estos servicios continúan siendo muy demandados dada la creciente regulación sobre los cada vez más complejos productos, infraestructuras y activos. Vamos a continuar empleando la generación de caja para impulsar el crecimiento del negocio orgánico complementándolo con adquisiciones que diversifican y dirigen nuestro negocio hacia servicios de mayor margen, crecimiento e ingresos sostenibles.”



Presentación y Webcast

Hoy a las 10:00 CET, tendrá lugar una presentación sobre los resultados del ejercicio que podrá ser seguida por teléfono o webcast.

Para acceder vía webcast haga click sobre el siguiente enlace y regístrese <https://edge.media-server.com/mmc/p/d8vujpve> o a través de la página web del Grupo www.applus.com en el apartado de Inversores/Informes Financieros.

Para escuchar la presentación por teléfono, por favor regístrese <http://emea.directeventreg.com/registration/3227289> de forma anticipada con el fin de recibir su número de registro, contraseña y teléfono al que conectar.

Applus+ Relación con inversores:

Aston Swift +34 93 5533 111 aston.swift@applus.com

Applus+ Media:

Maria de Sancha Rojo +34 691 250 977 maria.sancha@applus.com

Equity Advisory, Europe – Finsbury Group, London:

Justin Shinebourne +44 7884 734 384 justin.shinebourne@finsbury.com

Sobre el Grupo Applus+

Applus+ es una de las compañías líderes mundiales y con mayor capacidad de innovación del sector de inspección, ensayo y certificación. Proporciona soluciones para clientes de todo tipo de sectores, con el objetivo de garantizar que sus activos y productos cumplen las normas y reglamentos en materia medioambiental, de calidad y de salud y seguridad.

Con sede en España, Applus+ desarrolla su actividad en más de 70 países y emplea a aproximadamente 23.000 personas. La empresa opera por medio de cuatro divisiones globales bajo la marca Applus+. En el ejercicio 2020 Applus+ ha obtenido una facturación de 1.558 millones de euros y un resultado operativo ajustado de 118 millones de euros.

Applus+ cotiza en las bolsas de Barcelona, Bilbao, Madrid y Valencia. El número total de acciones es de 143.018.430 acciones.

ISIN: ES0105022000

Símbolo: APPS-MC

Más información en www.applus.com

INFORME DEL EJERCICIO 2020

Evolución del negocio

Las principales magnitudes financieras del Grupo se presentan de forma "ajustada" junto a los resultados estatutarios. La finalidad de los ajustes es permitir la comparación de la evolución de los negocios con la de anteriores ejercicios, eliminando los efectos financieros de partidas no recurrentes.

Los ingresos orgánicos y el resultado operativo se presentan ajustados, excluyendo los resultados de los últimos doce meses de las adquisiciones o enajenaciones realizadas. El crecimiento orgánico se calcula a tipo de cambio constante, tomando como referencia los tipos de cambio medios del año en curso y aplicándolos a los resultados registrados en el mismo periodo del ejercicio anterior.

La siguiente tabla muestra la conciliación entre los resultados estatutarios y los ajustados:

Millones de Euros	FY 2020			FY 2019			+/- % Adj. Results
	Resultados ajustados	Otros resultados	Resultados Estatutarios	Resultados ajustados	Otros resultados	Resultados Estatutarios	
Ingresos	1.557,6	-	1.557,6	1.777,9	-	1.777,9	(12,4)%
Ebitda	218,4	-	218,4	296,5	-	296,5	(26,3)%
Resultado Operativo	118,4	(235,8)	(117,4)	197,1	(66,3)	130,8	(39,9)%
Resultado Financiero	(24,8)	0,0	(24,8)	(23,9)	0,0	(23,9)	
Resultado antes de impuestos	93,6	(235,8)	(142,3)	173,2	(66,3)	106,9	(46,0)%
Impuesto sobre Sociedades	(29,4)	13,9	(15,5)	(43,7)	13,4	(30,4)	
Impuesto sobre Sociedades Extraordinario	0,0	16,7	16,7	0,0	0,0	0,0	
Resultado atribuible a intereses minoritarios	(17,2)	0,0	(17,2)	(20,9)	0,0	(20,9)	
Resultado Neto	47,0	(205,2)	(158,2)	108,6	(52,9)	55,7	(56,7)%
Numero de acciones	143.018.430		143.018.430	143.018.430		143.018.430	
EPS, en Euros	0,33		(1,11)	0,76		0,39	(56,7)%
<i>Impuesto de sociedades/Rtd antes Impuestos</i>	<i>(31,4)%</i>		<i>(0,8)%</i>	<i>(25,2)%</i>		<i>(28,4)%</i>	

Las cifras de la tabla se presentan en millones de euros redondeadas a un decimal

Las partidas de otros resultados dentro del resultado operativo, por valor de 235,8 millones de euros (2019: 66,3 m€), corresponden al deterioro de fondo de comercio y activos no corrientes por 165,0 millones de euros (2019: 0,0 m€), a la amortización de los intangibles de las adquisiciones por 58,4 millones de euros (2019: 59,1 m€), costes incurridos en procesos de reestructuración por 8,1 millones de euros (2019: 4,1 m€), costes relacionados con las adquisiciones por 3,5 millones de euros (2019: 0,9 m€) y otros costes por valor de 0,8 millones de euros (2019: 2,2 m€).

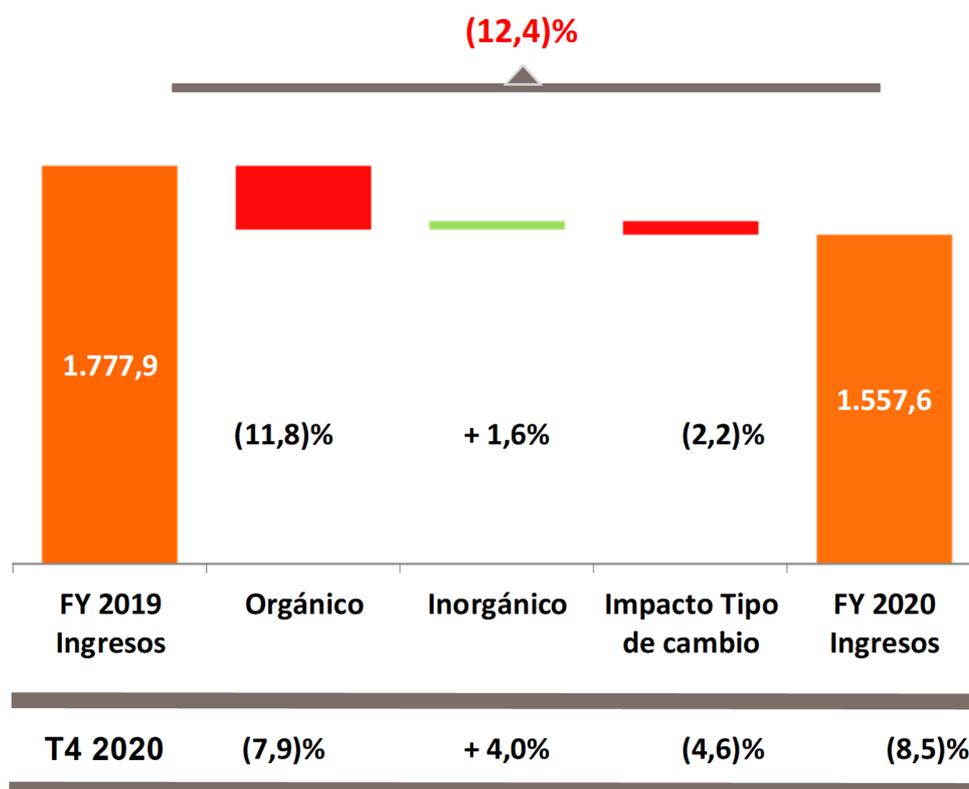
Dentro del epígrafe de Impuesto sobre sociedades se recoge el impacto fiscal extraordinario del deterioro realizado por 16,7 millones de euros (2019: 0,0 m€),

así como el impacto fiscal de las partidas de otros resultados por valor de 13,9 millones de euros (2019:13,4 millones de euros)

Ingresos

Los ingresos en el periodo decrecieron un 12,4% hasta los 1.557,6 millones de euros.

Evolución de los ingresos en millones de euros:



Los ingresos del Grupo decrecieron en un 12,4% como resultado de la reducción de los ingresos orgánicos a tipo de cambio constante del 11,8% y el impacto positivo de las adquisiciones del 1,6%. El impacto por tipo de cambio fue negativo en un 2,2%.

En el cuarto trimestre del ejercicio, los ingresos del Grupo alcanzaron los 410,2 millones de euros, lo que representa una caída del 8,5% respecto a la cifra del ejercicio anterior de 448,1 millones de euros. Esta reducción se compone de una disminución del negocio orgánico del 7,9%, el impacto negativo por tipo de cambio del 4,6% y un 4,0% positivo de aportación de las adquisiciones. La reducción de



los ingresos orgánicos en el último trimestre del año es ligeramente inferior a la de los dos trimestres anteriores, lo que muestra la gradual recuperación del negocio.

Las cuatro divisiones del Grupo decrecieron de forma orgánica en el año, siendo únicamente la división de Laboratories la que ha presentado una cifra total de ingresos en línea con la reportada en 2019 debido a que el decrecimiento orgánico e impacto negativo de tipo de cambio se ha visto compensando con la aportación de las adquisiciones.

El 1,6% de crecimiento inorgánico se compone de los ingresos de las 3 adquisiciones realizadas en 2019 por los meses restantes hasta alcanzar los 12 desde su adquisición, más los ingresos procedentes de las adquisiciones cerradas en 2020 (5 de las 6 anunciadas). La sexta adquisición anunciada no ha sido cerrada antes del cierre del ejercicio.

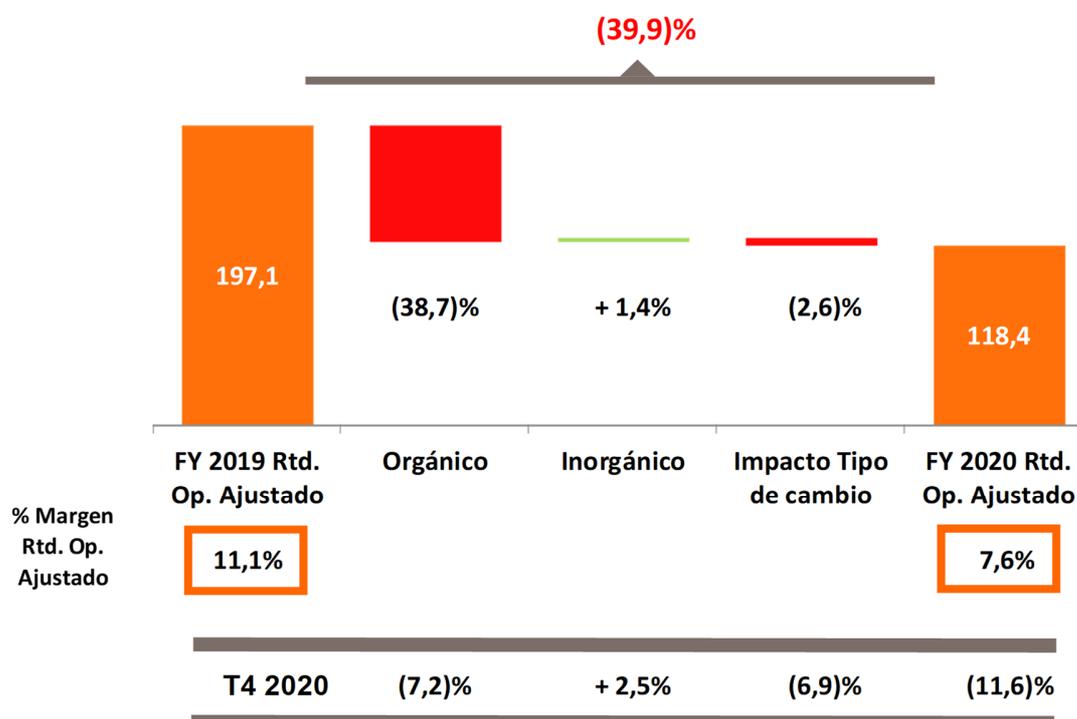
La mayor de las adquisiciones realizadas en el ejercicio es la de Besikta, compañía dedicada a la inspección técnica de vehículos en Suecia que genera aproximadamente 62 millones de ingresos anuales y cuya adquisición se cerró en el mes de noviembre.

Del total de los ingresos del Grupo en el ejercicio, un 47% se realizaron en la moneda funcional de éste, el Euro, y dentro del 53% restante cabe destacar el dólar estadounidense y las monedas vinculadas a él con un peso sobre el total del 24%. La fluctuación de las diferentes monedas en las que opera el Grupo ha sido significativa durante el año especialmente en la segunda parte del año, donde por ejemplo el dólar estadounidense se ha depreciado un 5,9% frente al euro en el segundo semestre del año, mientras que en el primer semestre se apreció un 2,5% de forma comparativa con el mismo periodo del ejercicio anterior. Una tendencia similar se ha observado en el dólar canadiense. Estas fluctuaciones han significado una depreciación del dólar estadounidense en el ejercicio del 1,8%, siendo la depreciación de otras monedas incluso mayor, lo que ha generado un impacto negativo por tipo de cambio tanto en los ingresos como en el resultado operativo ajustado tanto en el último trimestre del ejercicio como para el total del año.

Resultado Operativo Ajustado

El resultado operativo ajustado del periodo ha sido de 118,4 millones de euros, un 39,9% inferior respecto al resultado operativo ajustado del mismo periodo de 2019.

La evolución del resultado operativo ajustado es como sigue:



El resultado operativo ajustado decreció un 39,9% en el periodo. El resultado operativo ajustado orgánico a tipos de cambios constantes decreció un 38,7%, las adquisiciones supusieron un 1,4% de incremento y el impacto por tipo de cambio fue negativo en un 2,6%.

En el último trimestre del ejercicio, el resultado operativo ajustado fue de 43 millones de euros, lo que representa un 11,6% menos que el del mismo periodo del ejercicio anterior. Esta reducción se debe a el decrecimiento del negocio orgánico de un 7,2% más el fuerte impacto por tipo de cambio del 6,9%. Las adquisiciones supusieron un incremento del 2,5%.

La reducción del resultado operativo ajustado en el periodo se dio en todas las divisiones como consecuencia de la caída en los ingresos, principalmente en el primer semestre del año. Gracias a las medidas de control de costes aplicadas, junto con las ayudas gubernamentales recibidas, el impacto en el resultado operativo ajustado se vio mitigado, siendo el resultado operativo ajustado positivo para el total del año y muy superior en el segundo semestre del año comparado con el primero, doblándolo tanto en el negocio orgánico como estatutario.

El margen del resultado operativo ajustado para el ejercicio 2020 ha sido del 7,6%, significativamente inferior al 11,1% de 2019. En el segundo semestre del año el margen fue de doble dígito, 10,3%, 70 puntos básicos por debajo del obtenido en el mismo periodo de 2019 del 11,0%.

Otras magnitudes financieras

El resultado operativo estatutario fue negativo en 117,4 millones en el periodo, por los 130,8 millones de euros positivos en el mismo periodo del año anterior. El principal motivo de la pérdida generada fue por la contabilización de un deterioro de fondo de comercio y activos no corrientes (sin impacto alguno en caja) por importe de 165,0 millones de euros contabilizado en el primer semestre del ejercicio. En párrafos posteriores se adjunta información más en detalle sobre este deterioro.

Los gastos financieros fueron de 24,8 millones de euros, ligeramente superiores a los del ejercicio anterior de 23,9 millones de euros, principalmente por los costes derivados de las nuevas líneas de financiación contratadas para asegurar la liquidez tras la situación generada por el COVID-19 y los gastos relacionados con la gestión de la ampliación temporal para diciembre 2020 y junio 2021 del límite de la ratio de apalancamiento financiero.

El resultado ajustado antes de impuestos fue de 93,6 millones de euros (173,2 millones de euros en 2019), mientras que a efectos estatutarios las pérdidas ascendieron a 142,3 millones de euros, frente a los beneficios del 2019 de 106,9 millones en el mismo periodo. La caída del resultado ajustado antes de impuestos se debe a la caída de los resultados operativos ajustados, añadiéndose a efectos estatutarios el impacto por el deterioro reconocido.

El gasto efectivo por impuesto de sociedades ha sido de 29,4 millones de euros en el periodo, inferior al del ejercicio 2019 de 43,7 millones de euros. La tasa efectiva ha sido del 31,4%, algo superior a la reportada en 2019 de 25,2%. Este incremento se debe a operaciones que han generado pérdidas en el ejercicio 2020 de las cuales no se han activado créditos fiscales. El impacto en la cuenta de resultados para el ejercicio 2020 por impuesto de sociedades de forma estatutaria es de 1,2 millones de euros de ingreso, frente al gasto reconocido en 2019 de 30,4 millones

de euros. Este ingreso en la cuenta de resultados es debido principalmente al impacto de la reversión del impuesto diferido asociado con el deterioro realizado.

El resultado atribuible a intereses de minoritarios ha sido 17,2 millones de euros, frente a los 20,9 reportados en el ejercicio 2019. La reducción de 3,7 millones, que significa aproximadamente un 18% se debe al menor beneficio obtenido en las compañías con minoritarios, principalmente IDIADA y Energy & Industry (Oriente Medio).

El resultado neto ajustado fue de 47,0 millones de euros (2019:108,6m€) y el beneficio ajustado por acción de 0,33 céntimos de euro (2019:0,76), mientras que el resultado neto estatutario fue de 158,2 millones de euros de pérdida por el impacto del deterioro de 165,0 millones de euros, la amortización de los intangibles de las adquisiciones por 58,4 millones de euros y los otros resultados por 12,4 millones de euros, neto del impacto fiscal.

Estado de Flujos de Efectivo y Deuda

La generación de caja fue excepcionalmente fuerte en el ejercicio 2020 debido principalmente a la reducción del capital circulante por importe de 86,1 millones de euros en comparación con el impacto neutro de 0.1 millones de euros de 2019. Adicionalmente, las salidas de caja por inversiones en inmovilizado e impuestos han sido considerablemente inferiores a las del mismo periodo en el año anterior.

La disminución del capital circulante se debe a la disminución de los ingresos en el año, la buena gestión de cobros, así como por la mayor inversión en inmovilizado en el último trimestre del año, el pago de la cual se dará en el primer trimestre de 2021. Esta disminución del capital circulante de 86,1 millones de euros más que compensa la reducción del EBITDA ajustado de 78,1 millones de euros, desde los 296,5 millones de euros de 2019 hasta los 218,4 millones de euros de 2020.

Las inversiones en inmovilizado, tanto en instalaciones existentes como nuevas, fueron de 50,2 millones de euros, cifra inferior a la de 2019 de 57,6 millones de euros debido a la menor actividad del negocio en actividades que requieran de inversión y a pesar de las inversiones requeridas en los renovados contratos de la división de Automotive en Irlanda y Aragón. Esta inversión en inmovilizado representa el 3,2% de los ingresos del Grupo (2019:3,2%).

El flujo de efectivo ajustado de las operaciones (después de inversiones en inmovilizado) ascendió a 254,2 millones de euros, un 6,4% superior o 15,2 millones de euros respecto al mismo periodo del año anterior, siendo la tasa de conversión de caja para el ejercicio 2020 del 116,4% (2019:80,6%).

Los impuestos pagados en el ejercicio 2020 fueron inferiores a los del mismo periodo del año anterior en 24,6 millones de euros, desde los 41,3 millones

pagados en 2019 hasta los 16,7 millones en 2020. Esta reducción se debe a los menores pagos a cuenta realizados como consecuencia de los menores resultados, algunas devoluciones de impuestos recibidas en el primer semestre del año y ciertas demoras en los pagos derivados de los planes gubernamentales de ayuda por el COVID-19

	FY			
	2020	2019	Variación	
EBITDA Ajustado	218,4	296,5	(78,1)	(26,3)%
Variación de capital circulante	86,1	0,1		
Inversiones en Inmovilizado	(50,2)	(57,6)		
Flujo de Efectivo Ajustado	254,2	239,0	15,2	6,4%
<i>Ratio de conversión de caja</i>	<i>116,4%</i>	<i>80,6%</i>		
Pago por impuestos	(16,7)	(41,3)		
Intereses pagados	(11,4)	(10,2)		
Flujo de Efectivo libre	226,2	187,4	38,7	20,7%
Pagos extraordinarios y Otros	(2,3)	(4,9)		
Dividendo Applus+	-	(21,5)		
Dividendos a minoritarios	(11,5)	(23,8)		
Generación de caja operativa	212,4	137,2	75,2	54,8%
Pago por adquisiciones	(216,8)	(35,7)		
Caja antes de Variación neta de financiación y variaciones por tipo de cambio	(4,4)	101,5		
Pagos de pasivos por arrendamientos (NIIF 16)	(53,0)	(55,6)		
Variación neta de financiación	113,7	(31,2)		
Acciones propias	(1,3)	(3,0)		
Variaciones por tipo de cambio	(10,8)	1,1		
Incremento de caja	44,3	12,8		

Las cifras de la tabla se presentan en millones de euros redondeadas a un decimal

Después de impuestos e intereses, el flujo de efectivo libre ajustado fue de 226,2 millones de euros, un 20,7% superior al de 2019 o 38,7 millones de euros superior.

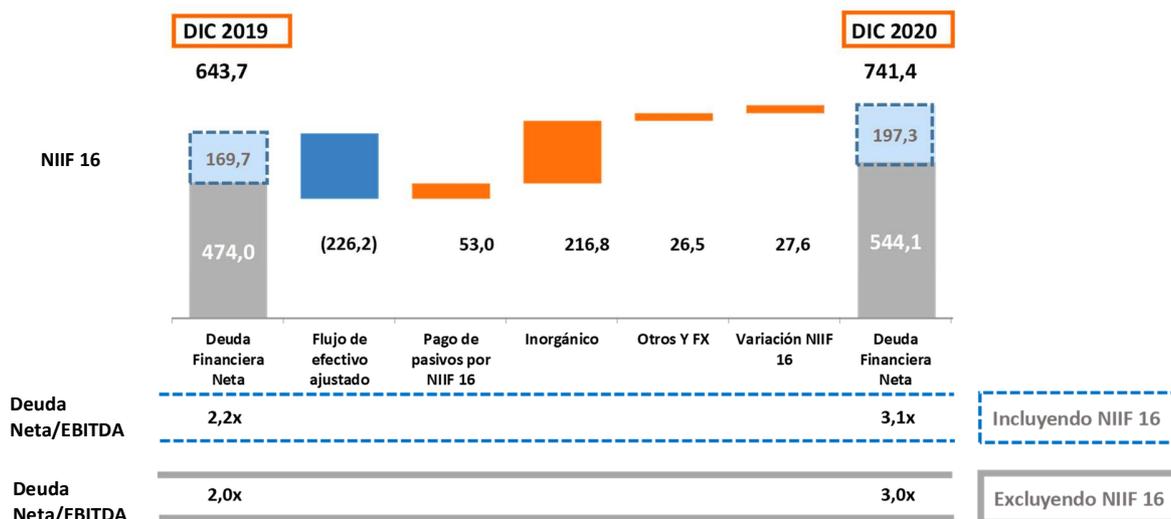
Se ha reducido la cantidad de dividendos pagados por el Grupo en el periodo. El dividendo declarado en 2019 que debía ser pagado en el mes de julio de 2020 fue cancelado en el mes de abril como consecuencia de la incertidumbre sobre el impacto financiero por el COVID-19. Asimismo, los dividendos pagados a intereses minoritarios se redujeron por los menores beneficios generados por las filiales afectadas.

Las salidas de caja por adquisiciones por 216,8 millones de euros corresponden a las cinco realizadas en el periodo, así como al pago de parte del precio variable de adquisiciones realizadas en ejercicios anteriores. La sexta adquisición anunciada, SAFCO, por 25 millones de euros, se acordó y firmó en 2020 pero el cierre de la operación no se ha realizado antes del 31 de diciembre de 2020.

El incremento de la caja en el periodo fue de 44,3 millones de euros, procedente de la caja generada antes de la variación neta de financiación y variaciones por tipo de cambio por 4,4 millones de euros de salida de caja, menos el pago de pasivos por arrendamiento de 53,0 millones de euros (derivado de la normativa NIIF 16) más el incremento en la utilización de líneas de financiación por importe de 113,7 millones de euros, menos la compra de acciones propias por 1,3 millones de euros y el impacto por tipo de cambio de 10,8 millones de euros negativo.

La deuda neta en el periodo ha sido de 741,4 millones de euros a diciembre de 2020, lo que representa 97,7 millones superior a la de 31 de diciembre de 2019 habiendo incurrido en el pago de las adquisiciones por 216,8 millones de euros y considerando asimismo que la deuda relacionada con los pasivos derivados de aplicar la normativa NIIF 16 ha supuesto un incremento de 27,6 millones de euros. Este incremento de la deuda por pasivos por arrendamientos se debe principalmente a la renovación del contrato de Auto Irlanda, así como por los incorporados con las adquisiciones.

Este buen resultado en la evolución de la deuda neta del Grupo deriva de la excepcional generación de caja procedente de las operaciones. La evolución de la deuda neta es como sigue:



La ratio de apalancamiento financiero calculado como Deuda Neta sobre EBITDA ajustado de los últimos doce meses ha sido a 31 de diciembre de 2020 de 3,0 veces (calculado de acuerdo con la definición establecida en los contratos de deuda), superior al del año anterior de 2,0 veces, incremento principalmente

debido a la caída de EBITDA que ha tenido lugar en el año, que incluye la fuerte caída del resultado en el segundo trimestre de 2020 que fue el más afectado por la pandemia. El límite establecido en los contratos de deuda es de 4,0 veces, y se evalúa dos veces al año, en diciembre y junio. Este límite ha sido ampliado para los cierres de diciembre de 2020 y junio de 2021, lo que ha permitido a la compañía continuar con su estrategia de adquisiciones manteniendo la holgura en la ratio de apalancamiento financiero deseada por el Grupo.

La ratio de apalancamiento financiero calculado incluyendo el impacto de NIIF 16 es de 3,1 veces tal y como se muestra en el anterior gráfico y compara con el obtenido a 31 de diciembre de 2019 de 2,2 veces.

A cierre del ejercicio, la liquidez del Grupo es de 546 millones de euros, conformada por la caja más la deuda financiera no dispuesta.

Dividendo

Como resultado de la buena generación de caja, ratio de apalancamiento financiero, liquidez y estimaciones de futuros beneficios y generación de caja, el Consejo de Administración propondrá a los accionistas en la próxima Junta General de Accionistas que se celebrará el 28 de mayo de 2021, la distribución de un dividendo de 15 céntimos de euro por acción. Esta cantidad es la misma que se declaró en 2018 y pagó en 2019 y equivale a 21,5 millones de euros (2019: 0 y 2018: 21,5m€) y representa el 45,6% del resultado neto ajustado del ejercicio de 47,0 millones de euros (2019: 0% y 2018: 22,1%). De ser aprobado por la Junta General de Accionistas, el dividendo se pagará el próximo 8 de Julio de 2021.

Como se comunicó con anterioridad, el Consejo de Administración en el mes de abril de 2020 consideró desestimar la recomendación de distribuir dividendo sobre los resultados del ejercicio 2019 pagadero en 2020. Esta decisión se tomó como consecuencia de la crisis derivada de la expansión mundial del COVID-19 por lo que en estos momentos en los que la incertidumbre es menor, se siente satisfecho con poder retomar la política de distribución de dividendos.

El Consejo de Administración continuará revisando de forma anual la propuesta de distribución de dividendos y tiene como propósito para los próximos años el de incrementar el pago de dividendos año a año.

Test de deterioro

Por lo menos una vez al año, el Grupo realiza un test de deterioro para cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo (en adelante UGEs) a las que tiene asignados activos intangibles y fondo de comercio. Estos activos no corrientes se originaron principalmente en el momento de la adquisición del Grupo por parte de un fondo de capital riesgo en el año 2008.

En el primer semestre del ejercicio 2020, al detectar indicios de deterioro, el Grupo evaluó dichos activos. Tras este análisis el Grupo reconoció un deterioro por valor de 165,0 millones de euros, principalmente derivado de las UGEs de Energy & Industry Norte America, Energy & Industry Oriente Medio, Energy & Industry Norte de Europa e IDIADA. Los principales indicios que impactaron en el test de deterioro realizado fueron la situación del mercado del petróleo y el gas y de la industria del automóvil, así como por la incertidumbre sin precedentes originada por la crisis mundial del COVID-19.

El test de deterioro realizado en el primer semestre consideró menores tasas de crecimiento a 5 años para todas sus UGEs. A cierre del ejercicio 2020, el Grupo ha realizado de nuevo los tests de deterioro, no desprendiéndose de ellos la necesidad de realizar deterioros adicionales.

Como consecuencia del deterioro de activos no corrientes realizado, se dieron de baja pasivos por impuestos diferidos asociados a los mismos por valor de 16,7 millones de euros. El impacto neto en la cuenta de resultados ha sido de 148,3 millones de euros:

	Millones de Euros
Energy & Industry	137,1
IDIADA.....	27,9
Deterioro.....	165,0
Pasivos por impuesto diferido.....	(16,7)
Total Deterioro.....	148,3

Estos impactos no han implicado salida alguna de caja.

Actualización del impacto por COVID-19

La respuesta del Grupo Applus+ a la crisis del COVID-19 en todo momento ha tenido como principales objetivos preservar el bienestar social y humano, así como el beneficio a largo plazo de la compañía. Nuestra prioridad en todo momento ha sido la de mantener y procurar el bienestar de nuestros empleados y sus familias, así como tomar todas las medidas necesarias en todo el mundo para reducir el riesgo de contagio o propagación del virus por parte de nuestros empleados, proteger los empleos en la medida de lo posible, manteniendo la prestación de servicios a nuestros clientes con el fin de cumplir sus objetivos en aquellos servicios en los que nuestro trabajo continuaba siendo esencial.

El estrecho control de costes, la priorización de la gestión de la liquidez y recursos financieros continúan siendo nuestra prioridad, estando a la vez abiertos a nuevas oportunidades de negocio, incluyendo aquellas que requieren de inversión, para garantizar el incremento de valor del Grupo.

De igual manera, el Grupo ha procurado mantener informados a accionistas y a los mercados financieros de la evolución de nuestros resultados, así como de nuestra posición de liquidez y apalancamiento.

Applus+ es un Grupo gestionado de forma prudente, con lo que en el momento en el que la crisis del COVID-19 irrumpió, nuestros estados financieros eran sólidos, con vencimientos de deuda a largo plazo y una buena posición de liquidez. El Grupo continuará tomando las medidas necesarias que tiene a su alcance para mantenerse en una posición sólida y proteger sus intereses, así como los de todos los grupos de intereses relacionados, con la finalidad de recuperar una vez finalice la crisis su probada capacidad de crecimiento que le ha proporcionado buenos resultados en los años anteriores.

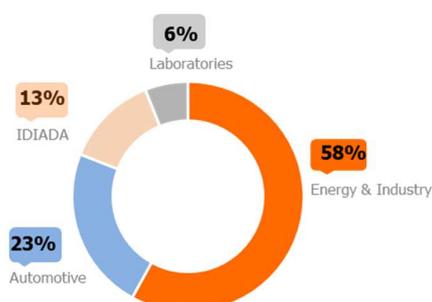
Perspectivas

Existe todavía una gran incertidumbre en los diferentes países y mercados en los que operamos. Nuestras expectativas para este año están basadas en que la situación actual de la pandemia no empeorará e incluso mejorará en el segundo semestre. En este sentido, en el ejercicio 2021 esperamos que los ingresos del Grupo crezcan, por lo menos, a doble dígito a tipos de cambio constantes, incluyendo crecimiento orgánico e inorgánico de las adquisiciones realizadas hasta la fecha, y que el margen del resultado operativo ajustado mejore hasta cerca del 10%. De igual modo, continuaremos realizando adquisiciones de compañías apoyados en nuestra liquidez y capacidad de endeudamiento.

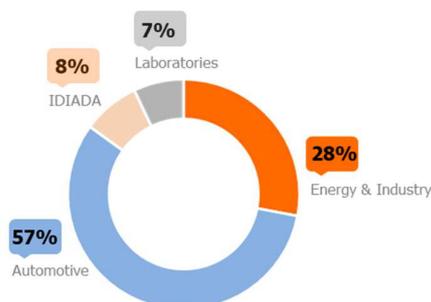
EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO POR DIVISIONES

El Grupo opera a través de cuatro divisiones operativas: Energy & Industry, Auto, IDIADA y Laboratories.

Ingresos por División



Rtd. Op. Ajustado por División



Energy & Industry

La división Energy & Industry es uno de los líderes mundiales en la prestación de servicios de ensayos no destructivos, inspección industrial y medioambiental, supervisión y gestión de la calidad, ingeniería y consultoría, control de proveedores, certificación e integridad de activos.

La división desarrolla e implementa tecnología propia y proporciona conocimientos industriales en varios sectores, ayudando a nuestros clientes a desarrollar y controlar procesos industriales, a proteger activos y a aumentar la seguridad operacional y ambiental. Prestamos servicios a un amplio abanico de industrias, como petróleo y gas, energía, telecomunicaciones, minería, aeronáutica y construcción.

Los ingresos de la división en 2020 han sido de 907,3 millones de euros, un 14,3% inferiores a los del ejercicio anterior. El resultado operativo ajustado en el año ha alcanzado los 41,4 millones de euros, lo que representa un 53,5% menos que en 2019. El margen del resultado operativo ajustado ha sido del 4,6%. Los resultados de la división y el detalle de negocio orgánico e inorgánico, así como el impacto por tipo de cambio se muestran en la tabla mostrada a continuación:

	2020	2019	Variación	Orgánico	Inorgánico	Impacto Tipo de cambio
Ingresos	907,3	1.059,3	(14,3)%	(12,4)%	0,6%	(2,5)%
Rtd. Op. Ajustado	41,4	89,1	(53,5)%	(52,5)%	0,6%	(1,6)%
% Margen Rtd. Op. Ajustado	4,6%	8,4%				

Tras dos años de buen crecimiento tanto en ingresos como en resultado operativo ajustado, los resultados de la división se han visto afectados de forma significativa por la crisis del coronavirus.

Los ingresos orgánicos a tipos de cambio constantes decrecieron un 12,4%. El aporte de las adquisiciones del 0,6% corresponde a la adquisición realizada en el último trimestre de 2019 de la compañía LEM en Chile. El impacto por tipo de cambio fue negativo en un 2,5%, principalmente por la depreciación del dólar estadounidense y diferentes monedas latinoamericanas frente al euro.

El resultado operativo ajustado decreció un 52,5% de forma orgánica, impacto superior al observado en los ingresos. Las adquisiciones contribuyeron en un 0,6% y el impacto por tipo de cambio fue negativo del 1,6%.

El margen del resultado operativo ajustado cayó 380 puntos básicos desde el 8,4% obtenido en 2019 hasta el 4,6% del 2020, motivado por la caída del negocio orgánico. Los costes de la división se redujeron mediante la utilización de los planes gubernamentales en los diferentes países para la reducción temporal de empleo, así como mediante planes de reestructuración permanente necesarios para la adaptación a la nueva dimensión del negocio.

En el último trimestre del año, los ingresos de la división fueron de 220,4 millones de euros, un 18,3% inferiores a los del mismo periodo de 2019 que ascendieron a 269,8 millones de euros. Esta reducción se debe a la parte orgánica del negocio en un 13,7%, las adquisiciones sumaron un 0,2% y el impacto por tipo de cambio fue negativo en un 4,8%.

Tras la fuerte caída de los ingresos experimentada por la división en el segundo trimestre del año, el segundo semestre ha presentado una recuperación gradual de los mismos, siendo el decrecimiento orgánico en el tercer y cuarto trimestre del año bastante similar, un 12,8% y un 13,7% respectivamente. La situación derivada de la crisis del COVID-19 ha continuado afectando de manera directa a la división tanto por el retraso de algunos proyectos a 2021 como por la cancelación de otros. A esta situación se le ha añadido la baja demanda de petróleo y su bajo precio, especialmente en la primera mitad del año, lo que ha afectado a nuestros clientes en este mercado, los cuales han reducido sus niveles de gasto e inversión.

Todas las regiones que conforman la división se han visto afectadas, reduciendo sus ingresos respecto a las cifras de 2019. Cabe destacar que las regiones de Mediterráneo, Norte de Europa y Latino América han mostrado signos de recuperación en el último trimestre del año.

Los negocios de la división que operan en los mercados de energía, construcción, aeroespacial y telecomunicaciones, que representan un 44% de los ingresos en el ejercicio 2020, han presentado un sólido crecimiento en los años anteriores,

aunque en el año 2020 han decrecido un 9% debido a los paros forzosos de actividad debido a los cierres que se han dado en el año y el retraso de proyectos. A pesar de este decrecimiento, se espera que estos negocios tengan un fuerte crecimiento siguiendo la expansión geográfica y la transición energética migrando de combustibles fósiles a renovables, situación en la que Applus+ está bien posicionada para poder dar servicio a través de la línea de negocio de energía.

Los trabajos relacionados con las operaciones de mantenimiento e inversión en el mercado del petróleo y el gas (Opex) que representan un 43% de los ingresos de la división en el ejercicio se han mantenido en los mismos niveles durante los años pasados. En el ejercicio 2020 se han visto también significativamente afectados por los paros forzosos de actividad debido a los cierres y al retraso de proyectos, lo que ha significado una caída de los ingresos del 15%. A pesar de esta caída, las perspectivas son buenas para este negocio debido a que las infraestructuras y los activos que continúan siendo utilizados tanto para la producción como el transporte del petróleo y el gas se van deteriorando con el paso de los años y las regulaciones y normativas son cada vez mayores, con lo que los trabajos de inspección incrementarán.

Los ingresos generados en el mercado del petróleo y el gas en trabajos de nueva construcción (Capex), que representan el 13% de los ingresos de la división, se han visto fuertemente impactados desde el año 2015 dada la reducción experimentada en la inversión en el sector. Esta parte del negocio es la más sensible a la evolución del precio del petróleo y a la transición a energías con menores emisiones de carbono. En 2020, los ingresos de estos negocios decrecieron un 26%. Respecto a los ingresos totales del Grupo, la exposición a este mercado ha pasado de ser el 9% en el 2019 al 7% en 2020, mientras que en 2014 representaba el 24%.

En el mes de diciembre de 2020, el Grupo ha firmado un acuerdo para la adquisición de la compañía SAFCO, líder en el sector de la construcción prestando servicios de ensayo e inspección, con sede en Arabia Saudí y por un precio inicial de 30 millones de dólares estadounidenses (aproximadamente 25 millones de euros). Los ingresos anuales de esta compañía son de aproximadamente 35 millones de dólares estadounidenses (aproximadamente 29 millones de euros) con márgenes significativamente superiores a los del Grupo Applus+. Se espera que el cierre de la operación se de en el mes de marzo de 2021.

Automotive

La división Automotive presta servicios de inspección técnica de vehículos a nivel global. En el marco de sus programas, la división realiza estas actividades de inspección de vehículos en países donde el transporte y los sistemas deben cumplir la regulación obligatoria en materia de seguridad técnica y medioambiental.

La división cuenta con más de 30 programas, y, realiza más de 20 millones de inspecciones de vehículos en España, Irlanda, Suecia, Dinamarca, Finlandia, Andorra, Estados Unidos, Argentina, Georgia, Chile, Costa Rica, Ecuador y Uruguay. En cuanto a los servicios administrados en el marco de los programas, más de 6 millones de inspecciones fueron realizadas por terceros.

Los ingresos de la división en 2020 han sido de 355,8 millones de euros, un 7,7% inferiores a los del ejercicio anterior. El resultado operativo ajustado en el año ha alcanzado los 82,5 millones de euros, lo que representa un 10,3% menos que en 2019. El margen del resultado operativo ajustado ha sido del 23,2%. Los resultados de la división y el detalle de negocio orgánico e inorgánico, así como el impacto por tipo de cambio se muestran en la tabla mostrada a continuación:

	2020	2019	Variación	Orgánico	Inorgánico	Impacto Tipo de cambio
Ingresos	355,8	385,4	(7,7)%	(8,6)%	3,4%	(2,5)%
Rtd. Op. Ajustado	82,5	92,0	(10,3)%	(9,6)%	1,2%	(1,9)%
% Margen Rtd. Op. Ajustado	23,2%	23,9%				

Tras varios años de buen crecimiento tanto en ingresos como en resultado operativo ajustado, los resultados de la división se han visto afectados por la crisis del coronavirus que ha ocasionado que las inspecciones obligatorias hayan sido pospuestas, así como el cierre de muchas de las estaciones durante un periodo de tiempo en la pandemia.

Los ingresos orgánicos de la división a tipos de cambio constantes decrecieron un 8,6%. Las adquisiciones aportaron un 3,4%, tanto la adquisición realizada en el primer trimestre del año de ITV Canarias como la reciente adquisición de Besikta en Suecia realizada en el último trimestre del año. El impacto por tipo de cambio ha sido negativo en un 2,5% principalmente por la depreciación de monedas latinoamericanas y del dólar estadounidense frente al euro.

A tipos de cambio constantes, el resultado operativo ajustado orgánico decreció un 9,6%, siendo este decrecimiento ligeramente superior al de los ingresos. Las adquisiciones sumaron un 1,2% y el impacto por tipo de cambio fue del 1,9%.

El margen del resultado operativo ajustado decreció 70 puntos básicos, desde el 23,9% del ejercicio 2019 hasta el 23,2% en 2020. Los costes se controlaron

mediante el uso de los programas gubernamentales para la reducción temporal de empleo implementados en los diferentes países en los que opera la división.

En el último trimestre del año, los ingresos de la división fueron de 107,9 millones de euros, comparados con los 89,8 millones de euros del mismo trimestre del ejercicio anterior, lo que representa un 20,1% superiores. Este crecimiento se ha dado tanto en la parte orgánica, que ha crecido un 14,8%, como en la parte inorgánica que ha supuesto un 12,3%. El impacto por tipo de cambio ha sido negativo en un 7,0%.

Tras el fuerte impacto experimentado por la división en el primer semestre del año, especialmente en el mes de abril, mes en el que se dio el cierre forzoso de prácticamente todas las estaciones, en el segundo semestre del año se ha dado una fuerte recuperación tanto a nivel de ingresos como de resultado operativo ajustado, siendo el margen del segundo semestre del año 2020 de 26,8%, similar al obtenido en los primeros semestres de años anteriores, que por efecto de la estacionalidad suelen ser superiores por realizar un mayor número de inspecciones.

Todos los contratos han alcanzado niveles similares de ingresos a los obtenidos en años anteriores excepto en Irlanda, Argentina y Chile donde, o bien por la decisión de posponer las inspecciones obligatorias o bien el cierre forzoso se ha prolongado más que en otros países.

El contrato gestionado en la Comunidad Autónoma de Aragón en España, que tiene unos ingresos de aproximadamente 5 millones de euros anuales, ha sido extendido por 10 años bajo los mismos términos y condiciones que el contrato anterior y con la necesidad de realizar inversiones con el fin de ampliar la capacidad. Otros 4 contratos han sido extendidos en Estados Unidos por periodos de entre 1 y 5 años, con unos ingresos totales por año de aproximadamente otros 5 millones de euros.

Tres nuevos contratos para la inspección de vehículos han sido conseguidos recientemente en México que generaran aproximadamente 2 millones de ingresos anuales una vez inicien su operación en 2022. Estos contratos suponen la entrada del Grupo Applus+ en México y abren la puerta a nuevas oportunidades en el país.

En el primer trimestre del año se adquirió ITV Canarias en España, con tres estaciones 100% propiedad del Grupo y una cuarta al 50%, todas ellas operando en mercado liberalizado. Los ingresos anuales son de 4 millones de euros y tienen altos márgenes. Esta inversión generará buenas sinergias tanto en oportunidades comerciales como de coste con las estaciones previamente gestionadas por el Grupo en las Islas Canarias.

En el último trimestre del año, El Grupo adquirió una de las compañías líderes en la inspección de vehículos en Suecia, Besikta Bilprovning por un importe total unos 101 millones de euros. Los ingresos anuales de la compañía son de alrededor de



62 millones de euros, estos ingresos son recurrentes y vienen presentando crecimiento de forma continuada en los últimos años al igual que sus flujos de caja. El margen de EBITDA ajustado está en torno al 18% (pre NIIF16). La compañía realiza 1,5 millones de inspecciones al año, lo que representa aproximadamente un 25% del mercado sueco. La integración de Besikta en la División Applus+ Automotive generará sinergias al compartir estrategias de negocio (marketing, digitalización, etc.). Applus+ se ha convertido, tras esta adquisición, en el operador líder en los países nórdicos, ya que también tiene una fuerte presencia en los mercados liberalizados de Dinamarca y Finlandia, asimismo, la calidad del negocio de inspecciones de vehículos mejora al reducirse la dependencia a concesiones que requieren recurrir a procesos de renovación.

Se mantiene una buena cartera de oportunidades de inversión tanto orgánicas como inorgánicas que el Grupo continúa monitorizando y analizando de manera constante.

IDIADA

IDIADA A.T. (80% propiedad de Applus + y 20% del Gobierno de Cataluña) opera bajo un contrato exclusivo desde el centro tecnológico de 351 hectáreas cerca de Barcelona (propiedad del Gobierno de Cataluña) desde 1999. El contrato para gestionar el negocio se extiende hasta septiembre de 2024 y aunque es renovable en períodos de cinco años hasta 2049, se ha decidido que no habrá más extensiones sino una licitación para una nueva concesión de 20 a 25 años.

IDIADA A.T. presta sus servicios a las compañías automovilísticas líderes a nivel mundial en el desarrollo de sus nuevos productos con servicios de diseño, ingeniería, ensayo y homologación.

Los ingresos de la división en 2020 han sido de 201,5 millones de euros, un 16,1% inferiores a los del ejercicio anterior. El resultado operativo ajustado en el año ha sido de 11,5 millones de euros, lo que representa un 62,4% menos que en 2019. El margen del resultado operativo ajustado ha sido del 5,7%. Los resultados de la división y el detalle de negocio orgánico e inorgánico, así como el impacto por tipo de cambio se muestran en la tabla mostrada a continuación:

	2020	2019	Variación	Orgánico	Impacto Tipo de cambio
Ingresos	201,5	240,1	(16,1)%	(15,2)%	(0,9)%
Rtd. Op. Ajustado	11,5	30,6	(62,4)%	(62,4)%	(0,0)%
% Margen Rtd. Op. Ajustado	5,7%	12,7%			

Tras varios años de crecimiento ininterrumpido tanto en ingresos como en resultado operativo ajustado, los resultados de la división se han visto afectados de forma significativa por la crisis del coronavirus debido principalmente al cierre



temporal de las instalaciones en las que opera la división y las restricciones de movilidad lo que han impedido la visita de nuestros clientes a nuestras instalaciones en España. Tras el bajo segundo trimestre del año, la segunda mitad del ejercicio ha mostrado una recuperación, aunque lenta.

Los ingresos orgánicos de la división han decrecido un 15,2% y el impacto por tipo de cambio ha sido negativo en un 0,9% principalmente por la depreciación frente al euro del dólar estadounidense, el real brasileño y otras monedas.

A tipos de cambio constantes, el resultado operativo ajustado orgánico ha decrecido un 62,4%, decrecimiento significativamente superior al de los ingresos.

El margen del resultado operativo ajustado ha decrecido 700 puntos básicos, desde los 12,7% de 2019 hasta los 5,7% de 2020. Los costes se contuvieron mediante la utilización de las medidas gubernamentales para la reducción temporal de empleo, así como ciertas reestructuraciones permanentes.

El margen del resultado operativo ajustado decreció más que el del EBITDA ajustado dado que a medida que se acerca la fecha de finalización prevista del contrato con el Gobierno de Cataluña en 2024, las amortizaciones y depreciaciones incrementan.

En el último trimestre del ejercicio los ingresos reportados fueron de 51,4 millones de euros, que comparan con los 62,5 millones de euros del mismo periodo del año anterior, lo que representa un 17,8% inferiores. Este impacto se debe principalmente al negocio orgánico, cayendo un 16,5%, el impacto negativo por tipo de cambio ha sido del 1,3% en el trimestre.

La división ha continuado viéndose muy afectada principalmente por las restricciones de movilidad y la reticencia de los clientes internacionales a acudir a las instalaciones situadas en España para el ensayo de sus vehículos en las pistas de pruebas, que es uno de los servicios con mayor margen de la división.

A pesar de todo, la división ha tenido un buen crecimiento en los trabajos de sistemas avanzados de asistencia al conductor (ADAS), así como en las pruebas de ensayo en vehículo eléctrico e híbrido.

La licitación para la nueva concesión por parte de la Generalitat de Cataluña para otros 20 o 25 años a partir de septiembre de 2024, momento en el que expira la actual extensión de 5 años con la que operamos, se espera que tenga lugar en el primer semestre de 2021.

Laboratories

La división Laboratories proporciona servicios de ensayo, certificación e ingeniería para mejorar la competitividad de los productos y fomentar la innovación. La división dispone de una red de laboratorios multidisciplinares en Europa, Asia y Norteamérica.

Nuestras instalaciones punteras y el conocimiento técnico de nuestros expertos nos permiten ofrecer servicios de alto valor añadido a una amplia gama de industrias como la aeronáutica, automoción, electrónica, tecnologías de la información y construcción.

En 2020, la división Laboratories ha adquirido tres empresas, las cuales se detallan en los siguientes párrafos. Estas tres adquisiciones se unen a las 2 realizadas en 2019 y a las 5 realizadas en los 2 años anteriores.

Los ingresos de la división en 2020 han sido de 92,9 millones de euros, en línea con los obtenidos en 2019, y el resultado operativo ajustado en el año ha sido de 9,7 millones de euros, un 27,7% inferior al de 2019. El margen del resultado operativo ajustado ha sido del 10,5%. Los resultados de la división y el detalle de negocio orgánico e inorgánico, así como el impacto por tipo de cambio se muestran en la tabla mostrada a continuación:

	2020	2019	Variación	Orgánico	Inorgánico	Impacto Tipo de cambio
Ingresos	92,9	93,0	(0,0)%	(7,8)%	8,6%	(0,8)%
Rtd. Op. Ajustado	9,7	13,5	(27,7)%	(37,2)%	10,5%	(1,0)%
% Margen Rtd. Op. Ajustado	10,5%	14,5%				

Tras dos años de crecimiento a doble dígito tanto en ingresos como en resultado operativo ajustado, los resultados de la división se han visto afectados de forma significativa por la crisis del coronavirus y a la consiguiente caída de la demanda. Tras el bajo segundo trimestre del año, la segunda mitad del ejercicio ha mostrado una recuperación gradual incluyendo un margen de doble dígito para el resultado operativo ajustado.

Los ingresos orgánicos de la división han decrecido un 7,8% en el año. Las adquisiciones realizadas han supuesto un 8,6% de incremento, tanto por las realizadas en los primeros meses del año como por las recientemente adquiridas. El impacto por tipo de cambio ha sido negativo en un 0,8% por la depreciación frente al euro del dólar estadounidense, principalmente.

A tipos de cambio constantes, el resultado operativo ajustado orgánico ha decrecido un 37,2%, siendo este decrecimiento superior al de los ingresos. Las

adquisiciones han supuesto un incremento del 10,5% y el tipo de cambio ha afectado de forma negativa en un 1,0%.

El margen del resultado operativo ajustado ha caído 400 puntos básicos desde los 14,5% en 2019 al 10,5% de 2020 dándose este decrecimiento en el negocio orgánico. Al igual que en el resto de divisiones, los costes se han mitigado con la utilización de las medidas gubernamentales para la reducción temporal de empleo, así como planes de reestructuración permanentes.

En el último trimestre del ejercicio, los ingresos han sido de 30,5 millones de euros, que comparan con los 26,0 millones de euros del mismo periodo de 2019, lo que representa un 17,5% superiores. Este crecimiento en el trimestre se deriva de las adquisiciones realizadas que suman un 23,5% en el trimestre. Los ingresos orgánicos en los últimos tres meses del año han decrecido un 4,1% y el tipo de cambio afecto de manera negativa en un 1,9%.

En el segundo semestre del año, los negocios de construcción y certificación de producto han liderado la recuperación de la división, mientras que el negocio aeronáutico, el eléctrico y electrónico, y metrología continúan siendo los más impactados.

En el año se han realizado tres adquisiciones. En el primer trimestre de 2020, el Grupo adquirió la compañía ZYX, un pequeño negocio de metrología en España con unos ingresos anuales cercanos a los 2 millones de euros.

En el último trimestre del ejercicio se han cerrado dos adquisiciones adicionales. Reliable Analysis se adquirió por un precio inicial de 67 millones, la compañía tiene unos ingresos anuales de 24 millones de euros y es un laboratorio de ensayos eléctricos, de compatibilidad electromagnética (EMC) y de materiales con más de 300 empleados que presta sus servicios principalmente a la industria del automóvil, específicamente al sector de vehículo eléctrico, desde dos localizaciones en China y otras dos en EE.UU. Reliable Analysis aumenta significativamente la presencia de Applus+ en China y su exposición al sector de vehículos eléctricos ("VE"), que crece rápidamente, especialmente en China, que es el mayor mercado de VE del mundo.

QPS Evaluation Services Inc se adquirió en el mes de diciembre, por un precio inicial de 41 millones de euros, con 16 millones de euros de ingresos anuales, es una compañía de certificación de producto que trabaja con un amplio abanico de equipos industriales, médicos, eléctricos y electrónicos (E&E), así como con los equipos y dispositivos que se utilizan en entornos peligrosos (atmósferas explosivas). Con 133 empleados y gran presencia en Canadá, así como varias ubicaciones clave en Estados Unidos, cuatro en Europa y una base en Corea del Sur desde la que gestiona el mercado asiático.

Ambas adquisiciones tienen unos posibles pagos futuros sujetos al cumplimiento de determinados objetivos, pagaderos en 2024.



En los últimos cuatro años, la división de Laboratories ha realizado 10 adquisiciones en total, con unos ingresos de 58 millones de euros anuales y buenos márgenes, lo que ha propiciado la expansión de sus instalaciones para el ensayo en los sectores, de componentes para la automoción, eléctrico y electrónico, protección al fuego, aeronáutico y calibración. Se espera continuar con la realización de adquisiciones en esta división.

La división de Laboratories está organizada en seis unidades de negocio: Eléctrica y Electrónica (que incluye los ensayos de compatibilidad electromagnética y certificación de producto para los sectores de la electrónica y la automoción); Mecánica (incluye ensayos aeronáuticos y de materiales); Construcción (incluye ensayos de materiales para la construcción y resistencia al fuego); IT (incluye ensayos y aprobación de protocolos de medios de pago electrónicos); Metrología (calibración e instrumentos de medición) y Certificación de Sistemas. La unidad de Eléctrica y Electrónica (E&E) es ahora la de mayor tamaño y representa el 40% de los ingresos de la división proforma considerando las últimas adquisiciones realizadas.

Fin de la comunicación de los resultados del ejercicio 2020. Esta comunicación es un resumen de las Cuentas Anuales Consolidadas del ejercicio finalizado a 31 de diciembre de 2020.