



# Resultados Enero-Marzo 2020

24 de abril de 2020



# COVID-19. Manteniendo un negocio esencial

## **Compromiso con la salud de nuestros empleados:**

*Medidas de higienización, distanciamiento social, uso obligatorio de mascarillas, incremento de las labores de limpieza y desinfección, teletrabajo, aumento comunicación.*

## **Compromiso con nuestros clientes:**

*La producción se mantiene en todas las plantas asegurando el suministro a todos nuestros clientes en todos los rincones del mundo. Oferta geográfica y de producto globales.*

## **Compromiso con la alimentación básica mundial:**

*Las envolturas son un ingrediente esencial para el sector de la alimentación a la hora de producir salchichas, embutidos y otros alimentos.*

# 1T20

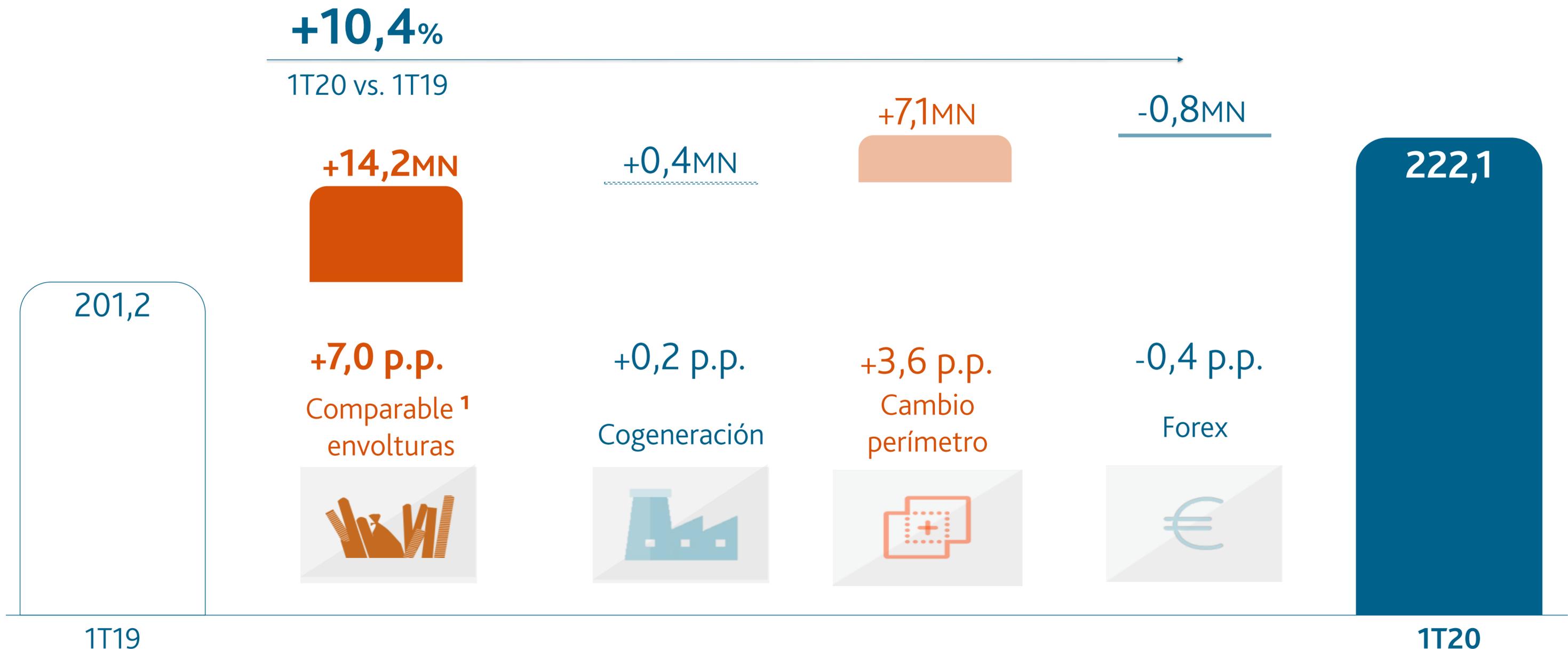
## Principales resultados financieros

Millones €	1T20	1T19	Var %	% Var Comparable <sup>1</sup>
Ingresos	222,1	201,2	+10,4%	+7,2%
EBITDA	52,0	45,9	+13,3%	+12,2%
Margen EBITDA	23,4%	22,8%	+0,6p.p.	+1,0p.p.
Resultado de explotación	33,3	28,1	+18,7%	
Resultado antes de impuestos	36,0	28,6	+25,9%	
Impuestos	-8,7	-5,9	+47,8%	
Resultado Neto	27,4	22,8	+20,3%	

<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2020, los cambios en el perímetro de consolidación y los impactos no recurrentes del negocio.

Mayores ingresos gracias al crecimiento en volúmenes, contribución de Nitta y la mejora en el mix de precio.

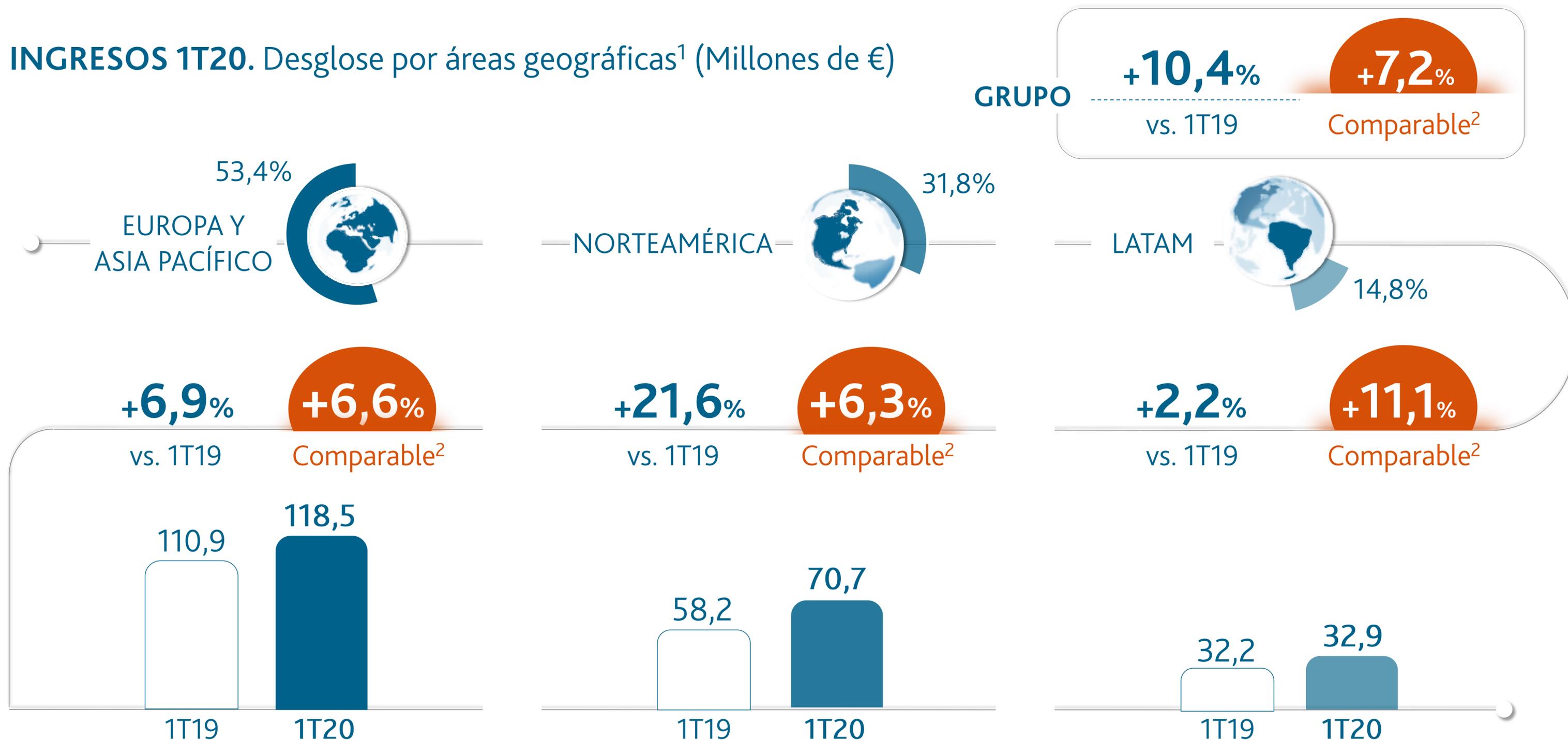
**INGRESOS 1T20.** Contribución al crecimiento (Millones €)



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2020, los cambios en el perímetro de consolidación y los impactos no recurrentes del negocio.

# Crecimiento en todas las áreas de reporte.

## INGRESOS 1T20. Desglose por áreas geográficas<sup>1</sup> (Millones de €)

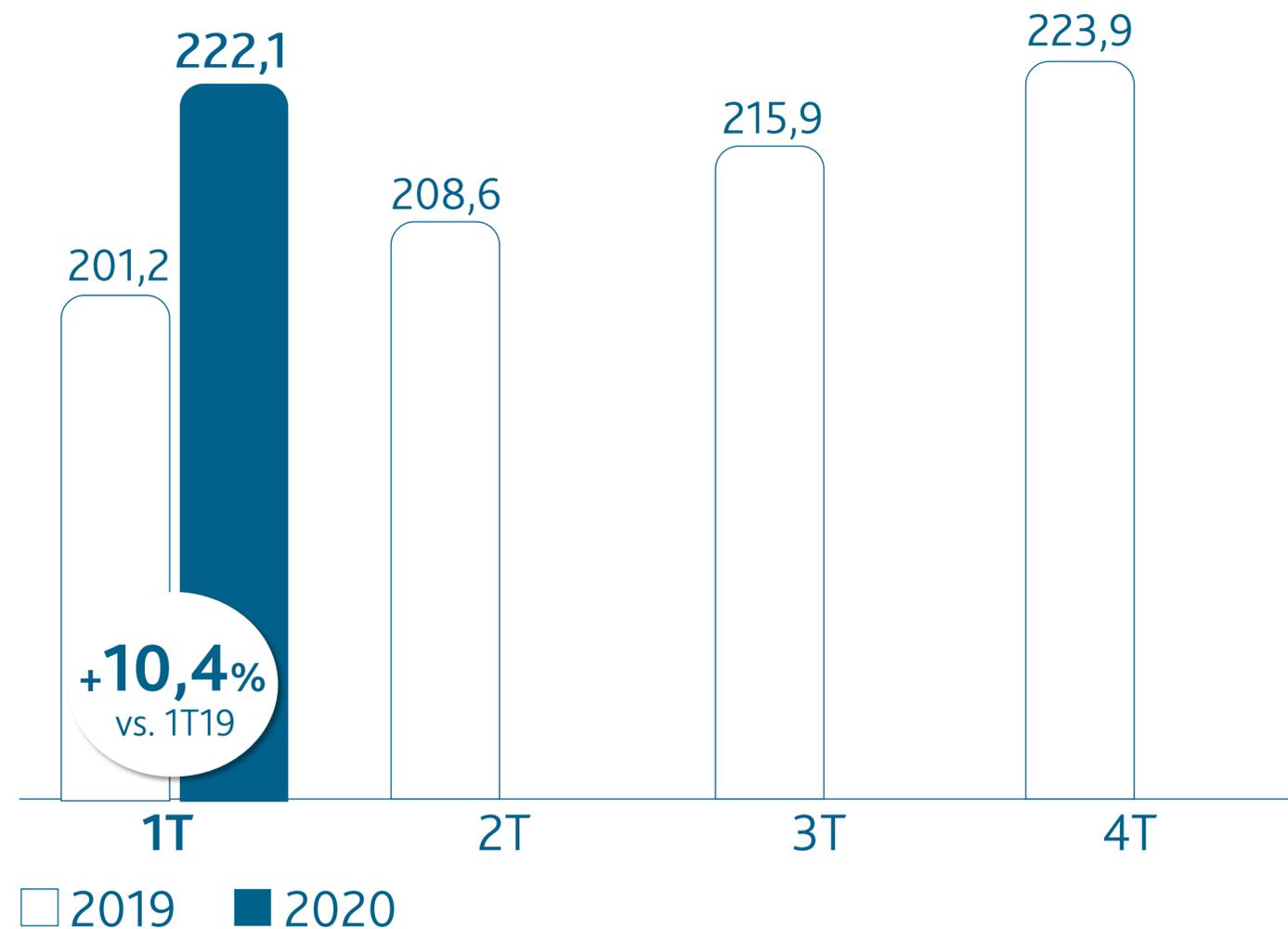


<sup>1</sup> Ingresos por origen de ventas.

**Viscofan** <sup>2</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2020 y los cambios en el perímetro de consolidación.

Se mantiene la tendencia de crecimiento trimestral en ingresos de envolturas.

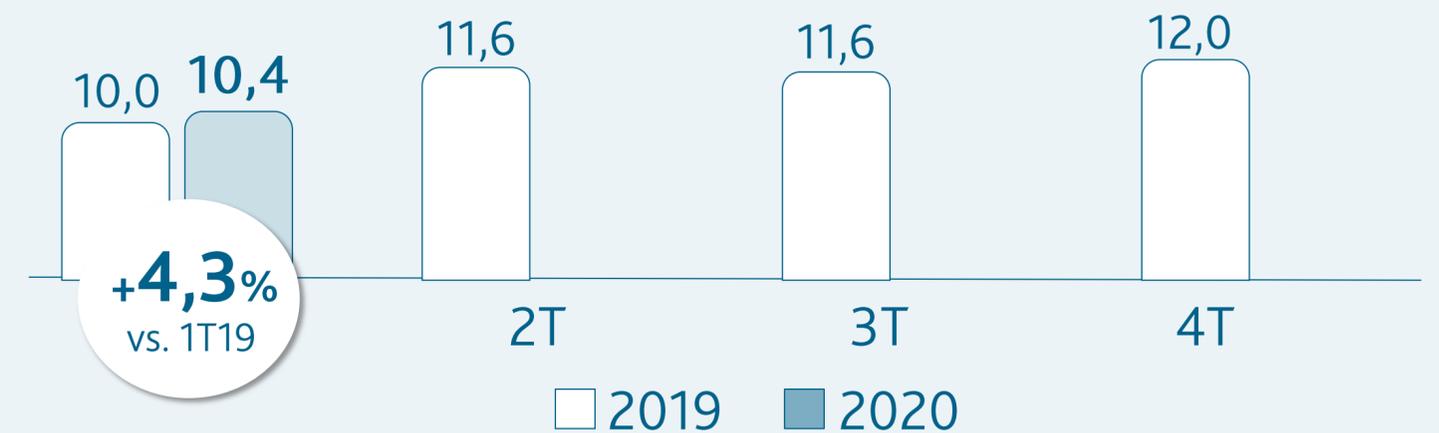
### INGRESOS. Grupo Viscofan (Millones €)



### VENTAS de Envolturas (Millones €)

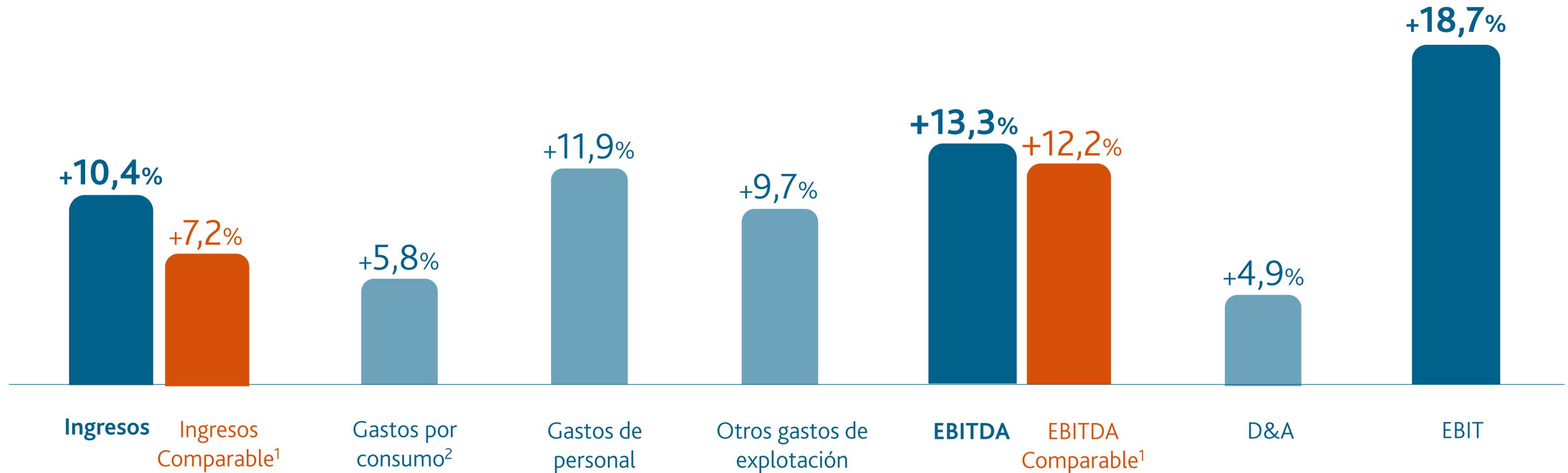


### INGRESOS de Cogeneración (Millones €)



# Mayores ingresos y la mejora tecnológica se trasladan al EBITDA.

## PyG 1T20. % Variación interanual

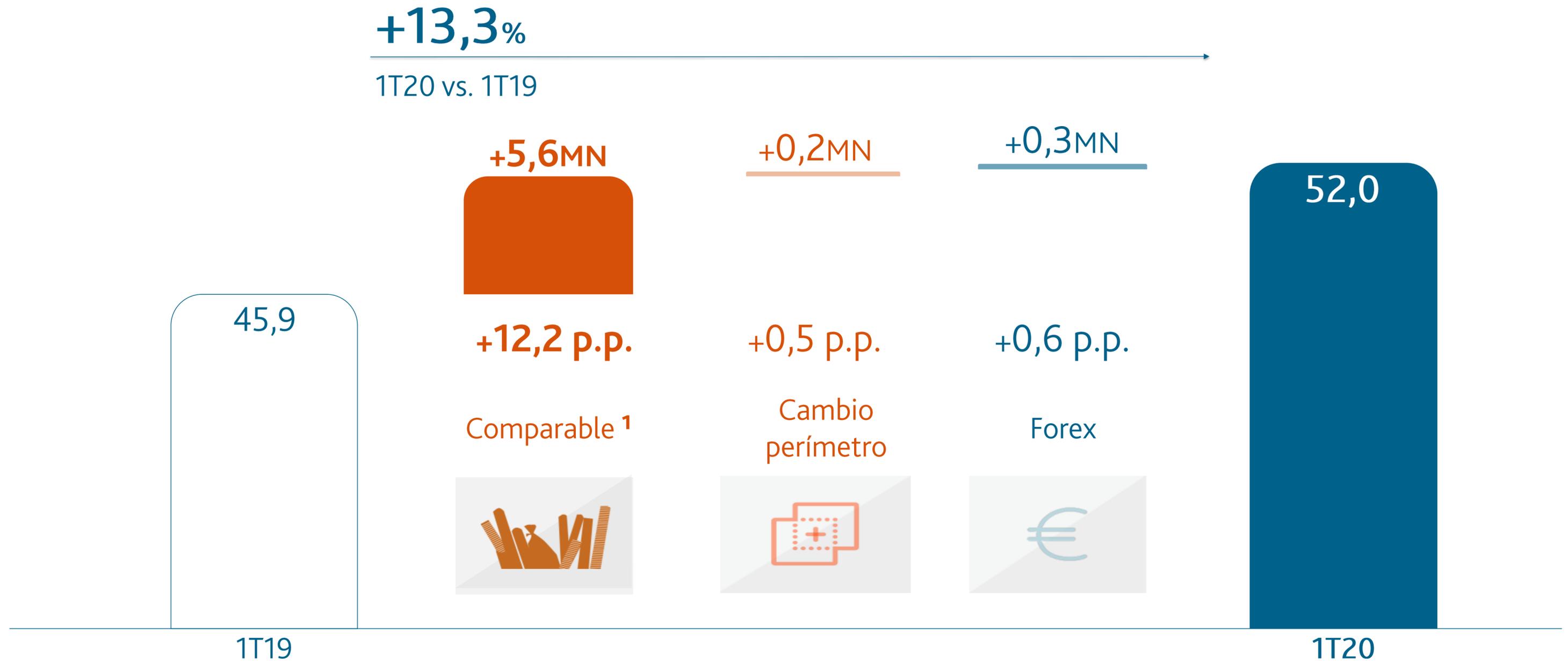


<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2020, los cambios en el perímetro de consolidación y los impactos no recurrentes del negocio.

<sup>2</sup> Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.

# Crecimiento trimestral del EBITDA gracias a la mejora orgánica.

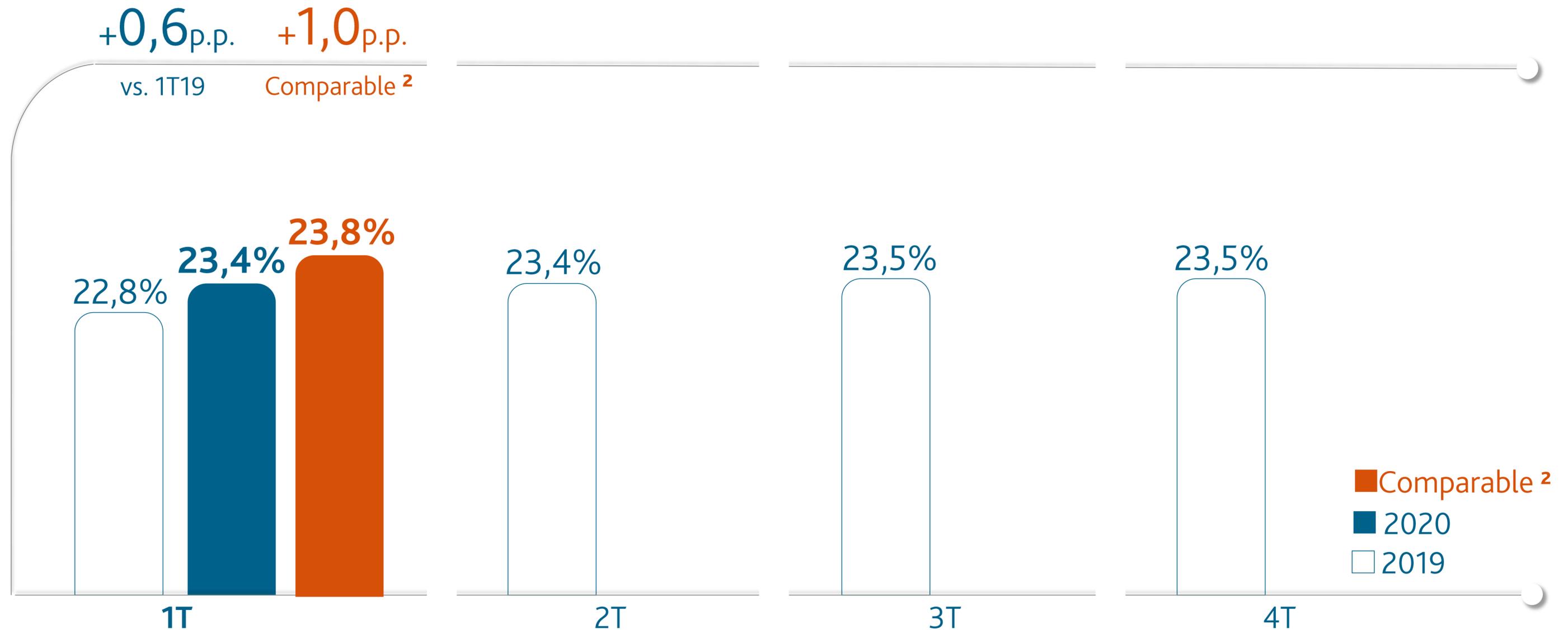
## EBITDA 1T20. Contribución al crecimiento (Millones €)



<sup>1</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2020, los cambios en el perímetro de consolidación y los impactos no recurrentes del negocio

# Mejorando la rentabilidad de las operaciones.

## MARGEN EBITDA trimestral recurrente<sup>1</sup> (En %)

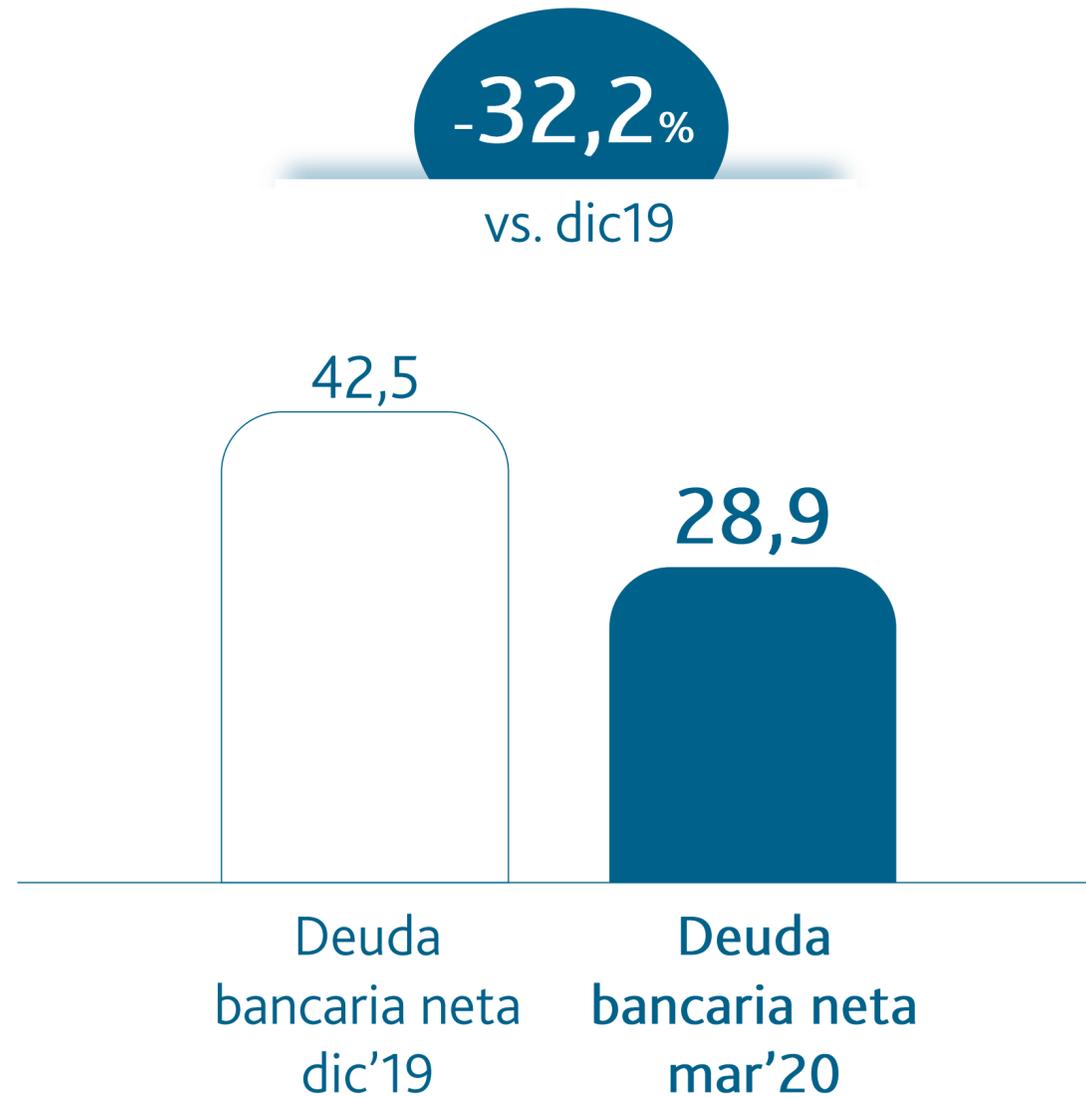


<sup>1</sup> Resultados recurrentes: Excluyen en 2019 impactos no recurrentes del negocio en resultado operativo por importe de +€2,9 millones procedentes del neto de la combinación de negocios de la adquisición de Nitta Casings Inc. (USA) y Nitta Casings Canada Inc. (en 4T19), el deterioro de fondo de comercio de Nanopack Technology & Packaging S.L. (en 4T19) y la huelga en EE.UU (en 2T19 y 3T19).

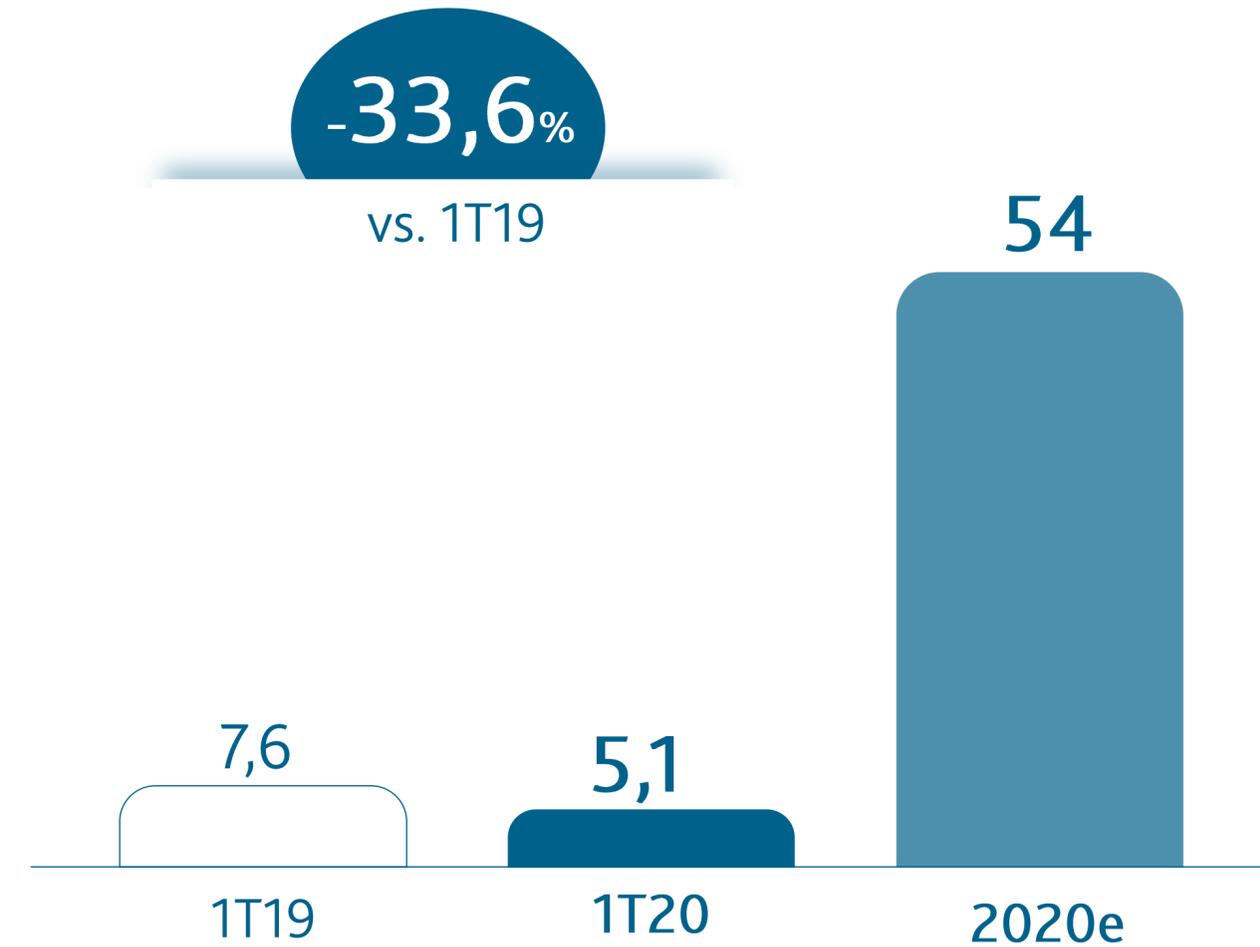
<sup>2</sup> Comparable: El crecimiento comparable excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio en 2020, los cambios en el perímetro de consolidación y los impactos no recurrentes del negocio.

# Reducción de deuda y menores necesidades de inversión.

## DEUDA BANCARIA NETA<sup>1</sup> (Millones €)



## CAPEX 1T20 (Millones €)



<sup>1</sup>Deudas con entidades de crédito no corrientes y corrientes– Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

# Conclusiones

- Covid-19: El compromiso de las más de 4.900 personas que trabajan en Viscofan, un modelo productivo sólido, un posicionamiento geográfico y de producto globales nos permiten **mantener una actividad esencial** como es la producción de envolturas para alimentación.
- **Crecimiento en las principales magnitudes financieras** de la cuenta de pérdidas y ganancias en el primer trimestre del ejercicio.
- Mayor generación de caja se traduce en un **balance más sólido** una vez que las iniciativas de transformación ya se han implementado.
- Los resultados del primer trimestre de 2020 se sitúan **en línea con las perspectivas de crecimiento para el conjunto del año** anunciadas en febrero.



# Anexo. Medidas Alternativas del Rendimiento

Las Medidas Alternativas del Rendimiento incluidas en este reporte son las siguientes:

- El EBITDA, o Resultado operativo antes de amortizaciones se calcula excluyendo los gastos por amortizaciones del Resultado operativo. El EBITDA es una medida comúnmente reportada y extendida entre los analistas, inversores y otros grupos de interés dentro de la industria de envolturas. El Grupo Viscofan utiliza esta medida para seguir la evolución del negocio y establecer objetivos operacionales y estratégicos en las compañías del Grupo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y puede, por tanto, no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Gastos por Consumo: Se calcula como el importe neto de los aprovisionamientos y la variación de productos terminados y en curso. La dirección hace seguimiento de los gastos por consumo como uno de los principales componentes de coste para Viscofan. El peso de los ingresos netos de este componente de coste sobre los ingresos o margen bruto también se analiza para estudiar la evolución del margen operativo. No obstante, no es un indicador definido en las NIIF y los gastos por consumo no deben considerarse un sustituto de las distintas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias que lo componen. Además puede no ser comparable con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes.
- Deuda bancaria neta: Se calcula como las deudas con entidades de crédito no corrientes más las deudas con entidades de crédito corrientes neteado de efectivo y otros medios líquidos equivalentes. La dirección considera que la deuda bancaria neta es relevante para los accionistas y otros grupos de interés porque proporciona un análisis de la solvencia del Grupo. No obstante, la Deuda bancaria neta no debe ser tenida en cuenta como sustituto de la Deuda bancaria bruta del balance consolidado, ni de otras partidas de pasivos y activos que puedan afectar a la solvencia del Grupo.
- Ingreso y EBITDA comparable: Esta medida excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio con respecto al periodo comparable anterior, los cambios en el perímetro de consolidación, y los resultados no recurrentes del negocio para presentar una comparación homogénea de la evolución del Grupo Viscofan. No obstante, los ingresos y EBITDA comparable no son indicadores definidos en las NIIF y pueden, por tanto, no ser comparables con otros indicadores similares empleados por otras empresas en sus reportes, ni deben considerarse un sustituto de los indicadores de evolución de negocio definidos en las NIIF.

# Anexo. Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.