Grifols aumenta sus ingresos un 8,4%, hasta los 2.040 millones de euros, y eleva su beneficio neto un 28%, hasta los 162 millones, en el 3T 2026

- ***Los ingresos de los nueve primeros meses de 2026 alcanzaron los 5.614 millones de euros, un 4,6% más a tipo de cambio constante (cc), impulsados por el crecimiento de Biopharma.***
- ***El EBITDA ajustado de los nueve primeros meses alcanzó los 1.392 millones de euros, un 5,0% cc, con un margen del 24,8%. En el tercer trimestre, el EBITDA ajustado ascendió a 538 millones de euros, con un margen del 26,4%.***
- ***El beneficio neto de la compañía alcanzó los 162 millones de euros en el tercer trimestre, lo que eleva el acumulado hasta septiembre a 390 millones de euros, un 28,4% más.***
- ***El flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones y dividendos mejoró en 110 millones de euros respecto al año anterior, hasta los 298 millones, de los que 208 millones correspondieron al tercer trimestre.***
- ***El ratio de apalancamiento neto descendió hasta 3,98x, frente a 4,2x del mismo periodo de 2025, mientras que la liquidez aumentó hasta los 2.140 millones de euros.***
- ***Grifols mantiene el guidance para cumplir sus objetivos financieros en 2026.***
- ***Grifols Egypt prevé recoger en 2026 aproximadamente un millón de litros.***

Barcelona, 2 de noviembre de 2026 – Grifols (MCE:GRF, MCE:GRF.P, NASDAQ:GRFS), compañía global del sector salud líder en la producción de medicamentos derivados del plasma, ha presentado hoy sus resultados financieros del tercer trimestre de 2026, que reflejan la continuidad del crecimiento de Biopharma, la mejora de los márgenes y la rentabilidad, una sólida generación de caja y una reducción del apalancamiento.

Los ingresos del tercer trimestre de 2026 alcanzaron los 2.040 millones de euros, un 8,4% más que en el mismo periodo del año anterior a tipo de cambio constante (cc), impulsados principalmente por el crecimiento del negocio de Biopharma. Así, los ingresos acumulados de los nueve primeros meses del año ascendieron a 5.614 millones de euros, un incremento del 4,6% cc. El EBITDA ajustado creció un 9,8% cc, hasta los 538 millones de euros, con un margen del 26,4%. En el acumulado hasta septiembre, el EBITDA ajustado se situó en 1.392 millones de euros, un 5,0% más cc, con un margen del 24,8%, 30 puntos básicos por encima del registrado en el mismo periodo de 2025.

El beneficio neto de Grifols aumentó un 27,9% en el tercer trimestre respecto al mismo periodo del año anterior, hasta los 162 millones de euros. De este modo, el beneficio neto acumulado de los nueve primeros meses del año alcanzó los 390 millones de euros, un incremento del 28,4%. El flujo

de caja libre antes de operaciones de fusiones y adquisiciones (M&A) ascendió a 208 millones de euros en el trimestre, lo que sitúa el acumulado de los nueve primeros meses en 298 millones, 110 millones más que un año antes.

La mejora de los márgenes y de la rentabilidad responde a una combinación de factores: el crecimiento de los volúmenes, el notable aumento de las inmunoglobulinas subcutáneas y la optimización de la red de centros de plasma. A ello se suma una mayor eficiencia operativa, respaldada por una gestión rigurosa de los gastos, que ha contribuido a compensar la presión sobre el negocio de la albúmina en China.

Grifols mantiene su foco en reforzar la generación de flujo de caja libre, reducir el apalancamiento y mejorar su flexibilidad financiera. A cierre de septiembre de 2026, el ratio de apalancamiento neto descendió de nuevo, hasta 3,98x, frente a 4,2x en el mismo periodo de 2025 y 5,1x en septiembre de 2024. Esta evolución refleja los esfuerzos continuados de la compañía por reducir gradualmente su endeudamiento. La liquidez aumentó hasta los 2.140 millones de euros.

Tras completar la refinanciación de sus obligaciones con vencimiento en 2027, Grifols no afronta vencimientos de deuda significativos hasta el cuarto trimestre de 2028, lo que refuerza aún más su flexibilidad financiera.

Nacho Abia, CEO de Grifols, ha señalado: “Los resultados del tercer trimestre reflejan la ejecución sostenida de nuestro plan, con un crecimiento de nuestros principales negocios que se traduce en una mayor rentabilidad y generación de caja. Al mismo tiempo, seguimos avanzando en iniciativas estratégicas para reforzar nuestro modelo global de aprovisionamiento de plasma y mejorar nuestra estructura de costes a largo plazo. Nuestro foco está en seguir cumpliendo nuestros compromisos y construir una Grifols más competitiva a largo plazo”.

Rahul Srinivasan, CFO de Grifols, ha añadido que “Seguimos avanzando de forma tangible en nuestras principales prioridades: crecimiento rentable y responsable, disciplina de costes, mejora de márgenes, reducción del apalancamiento y generación de flujo de caja libre. Todo ello fortalece nuestro balance más sólido y nos proporciona una sólida posición de liquidez”.

Biopharma impulsa los resultados del tercer trimestre

Biopharma sigue siendo el principal motor de crecimiento de Grifols, respaldado por la sólida demanda de inmunoglobulinas en sus principales mercados y por la contribución de las franquicias de alfa-1 y proteínas especializadas. Durante los nueve primeros meses del año, los ingresos de Biopharma aumentaron un 7,1% cc, con una aceleración del crecimiento hasta el 10,3% cc en el tercer trimestre.

El negocio de las inmunoglobulinas continúa siendo el principal motor de crecimiento de Grifols, con un aumento de los ingresos del 11,3% cc en el tercer trimestre y del 12,3% cc en el acumulado hasta septiembre, gracias a una demanda amplia y recurrente en sus principales mercados. En Estados Unidos, el uso consolidado de estos tratamientos en indicaciones como las inmunodeficiencias primarias y secundarias y la CIDP (polineuropatía desmielinizante inflamatoria crónica) sigue sosteniendo una fuerte demanda. A ello se suman nuevas oportunidades de crecimiento derivadas de la investigación de indicaciones adicionales y nuevas vías de administración.

Las inmunoglobulinas intravenosas crecieron un 11,4% cc durante los nueve primeros meses del año, mientras que las inmunoglobulinas subcutáneas aumentaron un 25,6% cc, con un crecimiento especialmente significativo del 40,3% cc en el tercer trimestre. Esta evolución positiva aumenta la contribución de los productos de mayor valor añadido y favorece una mejora del mix de ventas.

Los ingresos de albúmina descendieron un 13,2% cc en el tercer trimestre, lo que sitúa la caída acumulada hasta septiembre en el 13,9%. Este retroceso se debe principalmente a la situación del mercado chino, donde los factores regulatorios y los elevados niveles de inventario siguen lastrando las ventas. Grifols está avanzando en la diversificación y optimización de sus canales comerciales junto con su socio local, Shanghai RAAS. Las ventas a través de hospitales de nivel dos y farmacias minoristas han aumentado conjuntamente su cuota en aproximadamente cinco puntos porcentuales respecto a 2025, lo que refleja los avances en la ampliación de la presencia de la compañía en el mercado. Paralelamente, Grifols sigue desarrollando oportunidades comerciales fuera de China para diversificar geográficamente las ventas de esta franquicia. La compañía mantiene su confianza en el potencial del mercado chino de la albúmina a largo plazo.

El negocio de alfa-1 y proteínas especializadas creció un 18,2% cc el tercer trimestre, impulsado por el sólido comportamiento de los productos relacionados con la rabia. En los nueve primeros meses del año, el crecimiento acumulado alcanzó el 4,6% cc.

Grifols continúa aumentando las tasas de diagnóstico de la deficiencia de alfa-1 antitripsina, una enfermedad que sigue estando infradiagnosticada de forma significativa. A través de su colaboración con Alpha-Detect, la compañía ya ha realizado pruebas de cribado a más de 1,5 millones de personas.

Paralelamente, Grifols sigue avanzando en su estudio SPARTA de fase 3, que evalúa la eficacia de la alfa-1 antitripsina en pacientes con enfisema. Se prevé disponer de los resultados principales antes de que finalice el cuarto trimestre de 2026. Además, el programa Alpha-1 SubQ 15% se encuentra actualmente en fase 3 de desarrollo y está diseñado para ofrecer a los pacientes una mayor flexibilidad y comodidad mediante la administración subcutánea.

Grifols impulsa la expansión de la recogida de plasma en Egipto y refuerza la diversificación del suministro global

Grifols sigue avanzando en el proyecto de autosuficiencia de Egipto mediante una colaboración público-privada con el Gobierno egipcio. Actualmente, la compañía opera 18 centros de plasma y prevé elevar esta cifra a 20 durante el primer trimestre de 2027. El centro logístico también está operativo. Grifols Egypt prevé recoger aproximadamente un millón de litros de plasma en 2026 y continúa avanzando hacia su objetivo de recoger hasta tres millones de litros de plasma al año en 2029. La aprobación de la Agencia Europea de Medicamentos (EMA) del plasma de origen egipcio supone un avance decisivo para el proyecto. Permitirá adaptar mejor los costes de recogida de plasma a las condiciones de cada mercado, optimizar la red global de suministro y reforzar la resiliencia de Grifols a largo plazo. La compañía prevé que Egipto represente aproximadamente el 50% del plasma que recoge fuera de Estados Unidos en 2029.

Guidance de Grifols para 2026

Grifols confirma sus objetivos financieros para el conjunto de 2026, tras registrar unos resultados en línea con las expectativas durante los nueve primeros meses del año.

Medidas Alternativas de Rendimiento (APMs)

Este documento contiene las siguientes Medidas Alternativas de Rendimiento (APMs): EBITDA consolidado reportado, EBITDA consolidado ajustado, ratio de apalancamiento según el contrato de financiación, deuda neta según el contrato de financiación, flujo de caja libre, capital circulante y partidas no recurrentes. Para más detalles sobre la definición, explicación de su uso y conciliación de las APMs, consulte el apéndice de la presentación, así como el documento

"Alternative Performance Measures" disponible en la página web de Grifols https://www.grifols.com/es/inversores.

CONFERENCE CALL

Grifols celebrará hoy, 2 de noviembre de 2026, a las 18:30 CET / 12:30 EST, una conferencia telefónica para analizar los resultados financieros correspondientes al tercer trimestre de 2026. Para seguir la retransmisión en directo (webcast) y consultar la presentación, haga clic en Resultados 3T 2026 o visite la página web www.grifols.com/es/investors. Se recomienda a los participantes registrarse con antelación a la conferencia.

Sobre Grifols

Grifols es una compañía global del sector de la salud fundada en Barcelona en 1909 comprometida con la mejora de la salud y el bienestar de las personas en todo el mundo. Líder en medicamentos esenciales derivados del plasma y medicina transfusional, la compañía desarrolla, produce y proporciona servicios y soluciones sanitarias innovadoras en más de 110 países.

Las necesidades de los pacientes y el conocimiento cada vez mayor de muchas enfermedades crónicas, raras y prevalentes, a veces muy graves, impulsan su innovación en terapias basadas en plasma y otros productos biofarmacéuticos para mejorar la calidad de vida de las personas. Grifols centra su actividad en el tratamiento de patologías dentro de seis áreas terapéuticas principales: inmunología, neurología, neumología, hematología, hepatología y cuidados intensivos.

Pionera en la industria del plasma, Grifols sigue ampliando su red de centros de donación, la más diversificada del mundo, con más de 400 en Norteamérica, Europa, África y Oriente Medio, y China.

Como líder reconocido en medicina transfusional, Grifols cuenta con una completa cartera de soluciones diseñadas para mejorar la seguridad desde la donación hasta la transfusión, así como para el diagnóstico clínico. Proporciona suministros biológicos de alta calidad para la investigación en ciencias de la salud, ensayos clínicos y para la fabricación de productos farmacéuticos y de diagnóstico. Además, ofrece herramientas, información y servicios a hospitales, farmacias y profesionales de la salud que contribuyen a ofrecer una atención médica especializada y eficiente.

Grifols, con una plantilla de más de 25.000 personas en más de 30 países y regiones, apuesta por un modelo de negocio sostenible, referente de innovación continua, calidad, seguridad y liderazgo ético.

Las acciones clase A de la compañía cotizan en la bolsa española y forman parte del IBEX-35 (MCE:GRF). Las acciones sin voto (clase B) de Grifols cotizan en el Mercado Continuo Español (MCE:GRF.P) y en el NASDAQ norteamericano mediante ADR (NASDAQ:GRFS).

Para más información sobre Grifols, visite www.grifols.com

MEDIOS DE COMUNICACIÓN:

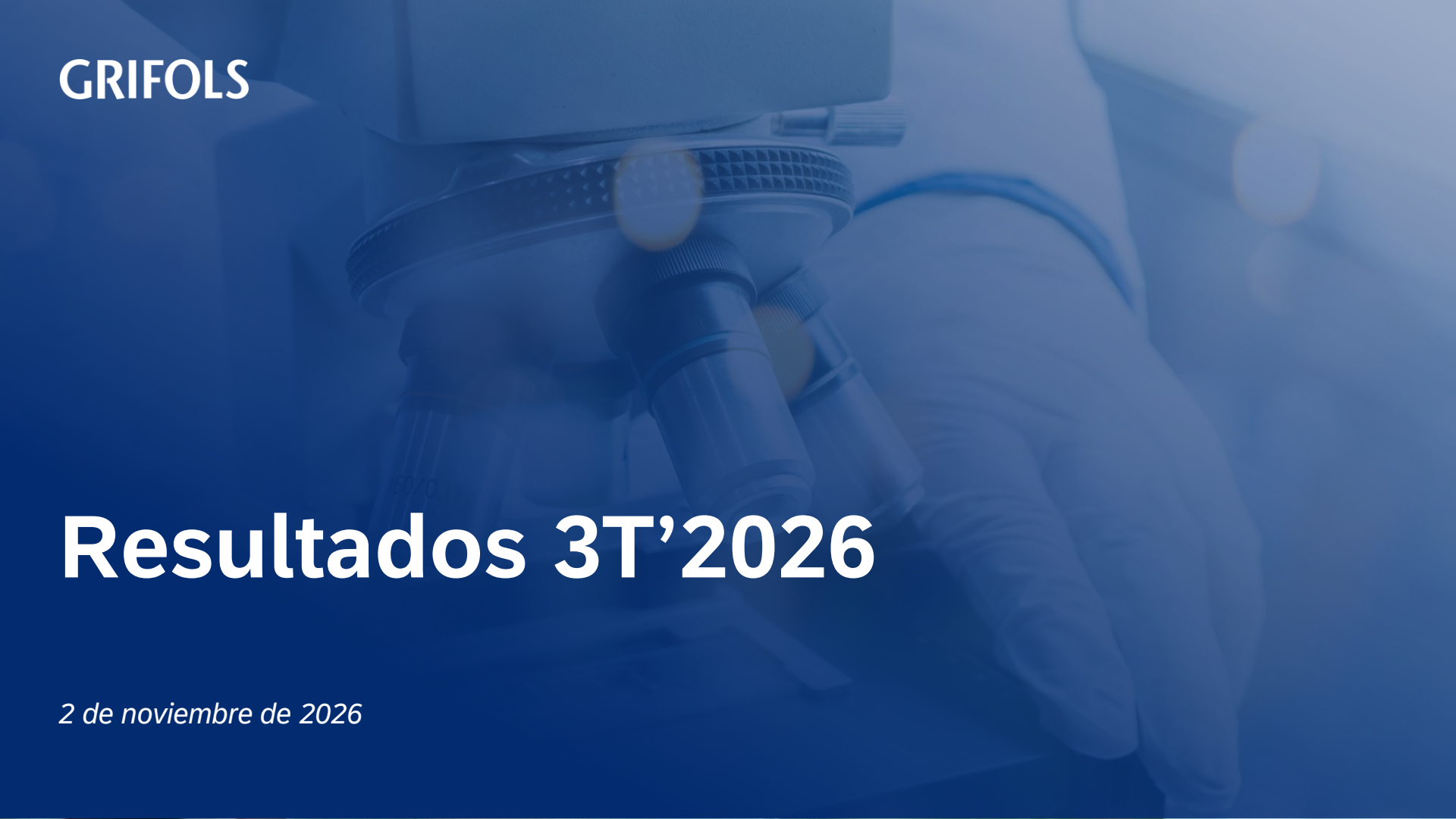
Grifols Press Office
media@grifols.com
Tel. +34 93 571 00 02

INVERSORES:

Relaciones con Inversores y Sostenibilidad
inversores@grifols.com – investors@grifols.com
sostenibilidad@grifols.com – sustainability@grifols.com
Tel. +34 93 571 02 21

AVISO LEGAL

Los hechos y cifras contenidos en este informe que no se refieren a datos históricos son "proyecciones e hipótesis futuras". Palabras y expresiones como "creer", "esperar", "anticipar", "predecir", "esperar", "pretender", "debería", "tratará de conseguir", "se estima", "futuro" y expresiones similares, en la medida en que se refieren al grupo Grifols, se utilizan para identificar proyecciones e hipótesis futuras. Estas expresiones reflejan las suposiciones, hipótesis, expectativas y predicciones del equipo directivo en el momento de redactar este informe, y éstas están sujetas a una serie de factores que hacen que los resultados reales puedan ser materialmente diferentes. Los resultados futuros del grupo Grifols podrían verse afectados por acontecimientos relacionados con sus propias actividades, tales como la escasez de suministros de materias primas para la fabricación de sus productos, la aparición en el mercado de productos de la competencia, o cambios en el marco regulatorio de los mercados en los que opera, entre otros. A la fecha de elaboración de este informe, el grupo Grifols ha adoptado las medidas necesarias para mitigar el impacto previsible de estos acontecimientos. Grifols, S.A. no asume ninguna obligación de informar públicamente, revisar o actualizar las proyecciones o hipótesis futuras para adaptarlas a hechos o circunstancias posteriores a la fecha de redacción de este informe, salvo cuando la legislación aplicable lo requiera expresamente. Este documento no constituye una oferta o invitación a la compra o suscripción de acciones de conformidad con lo dispuesto en la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y cualquier normativa de desarrollo de dicha legislación. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, venta o canje, ni una solicitud de oferta de compra, venta o canje de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos del grupo Grifols.



GRIFOLS

Resultados 3T'2026

2 de noviembre de 2026

Aviso legal

Información importante

Esta presentación no constituye una oferta ni una invitación a comprar o suscribir acciones, de conformidad con lo dispuesto en el Reglamento (UE) 2017/1129 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 14 de junio de 2017, sobre el folleto que debe publicarse en caso de oferta pública de valores o de su admisión a cotización en un mercado regulado, y por el que se deroga la Directiva 2003/71/CE (en su versión modificada y actualizada periódicamente), la Ley española del Mercado de Valores y de los Servicios de Inversión (Ley 6/2023, de 17 de marzo, en su versión modificada y actualizada periódicamente) y su normativa de desarrollo. Además, el presente documento no constituye una oferta de compra, venta o canje, ni una solicitud de oferta de compra, venta o canje de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. Esta información no ha sido auditada.

Declaraciones prospectivas

Esta presentación contiene información y declaraciones prospectivas sobre Grifols basadas en hipótesis y previsiones actuales realizadas por la dirección de Grifols, incluidas cifras pro forma, estimaciones y sus hipótesis subyacentes, declaraciones relativas a planes, objetivos y expectativas con respecto a inversiones de capital, sinergias, productos y servicios, así como declaraciones relativas al rendimiento futuro. Las declaraciones prospectivas son afirmaciones que no constituyen hechos históricos y que, por lo general, se identifican mediante términos como «previsto», «potencial», «estimaciones» y expresiones similares. Aunque Grifols considera que las expectativas reflejadas en dichas declaraciones prospectivas son razonables, diversos riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores podrían dar lugar a diferencias significativas entre los resultados futuros reales, la situación financiera, la evolución o el rendimiento de la empresa y las estimaciones aquí presentadas. Entre estos factores se incluyen los analizados en nuestros informes públicos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores y la Comisión de Valores y Bolsa, que están a disposición del público. La empresa no asume responsabilidad alguna por actualizar estas declaraciones prospectivas ni por adaptarlas a acontecimientos o desarrollos futuros. Las declaraciones prospectivas no constituyen garantías de resultados futuros. No han sido revisadas por los auditores de Grifols.

Medidas alternativas de rendimiento (MAR)

El presente documento y cualquier conferencia telefónica o retransmisión por Internet relacionada (incluida una sesión de preguntas y respuestas) contienen, además de la información financiera elaborada de conformidad con las NIIF, medidas alternativas de rendimiento (MAR), tal y como se definen en las directrices publicadas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA) el 5 de octubre de 2015. La dirección de Grifols utiliza las MAR para evaluar los resultados financieros, los flujos de caja o la situación financiera del grupo a la hora de tomar decisiones operativas y estratégicas para el mismo y, por lo tanto, constituyen información útil para los inversores y otras partes interesadas. Determinadas MAR clave forman parte de los objetivos de remuneración de los consejeros ejecutivos, la dirección y los empleados.

Las MAR se elaboran de forma coherente para los períodos presentados en este documento. Deben considerarse como complemento a las medidas de las NIIF; pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores pertinentes para el grupo y de medidas con denominaciones similares presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas ni verificadas por el auditor externo de Grifols. Para obtener más detalles sobre la definición, la explicación de su uso y la conciliación de las MAR, consulte el anexo, así como el documento «Medidas alternativas de rendimiento» disponible en nuestra página web www.grifols.com/en/investors.

Agenda

01 Evolución del negocio

02 Resultados financieros 3T'26

03 Observaciones finales

04 Anexos

Seguimos avanzando en el cumplimiento de nuestras prioridades de creación de valor

Nacho Abia
Consejero Delegado (CEO)

Los sólidos resultados y una ejecución disciplinada impulsan el progreso estratégico y financiero

	9M'26 vs 9M'25	3T'26 vs 3T'25
Ingresos	**€5.614M** *+4,6% cc[1]*	**€2.040M** *+8,4% cc*
EBITDA ajustado y margen	**€1.392M** *+5,0% cc* **24,8%** *+30 pbs*	**€538M** *+9,8% cc* **26,4%** *+60 pbs*
FCL antes de fusiones[2]	**€298M** *+€110M*	**€208M** *+€5M*
Ratio de apalancamiento[3]	**3,98x** *-0,2x*	

- Sólidos resultados de Biopharma impulsados por IG, alfa-1 y las proteínas especiales
- Mejora continuada de los márgenes y de la conversión en caja, y reducción del apalancamiento
- Avances en las iniciativas estratégicas clave
- Reanudación gradual de la recogida de plasma en Canadá
- Seguimos evaluando una posible salida a bolsa del negocio de Biopharma en EE.UU.
- Avanzamos conforme a lo previsto para cumplir las previsiones del ejercicio 2026
- Anuncio de un dividendo a cuenta de 0,15 € por acción

[1] A tipo de cambio constante (cc), excluyendo las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en el anexo.
[2] Definición del flujo de caja libre (FCL) y conciliación con el estado de flujos de efectivo en las diapositivas 25 y 26 del anexo.
[3] El ratio de apalancamiento se define según el contrato de crédito que figura en la diapositiva 29 del anexo.

IG sigue impulsando el crecimiento, con una sólida contribución de alfa-1 y proteínas especiales, pese a las dificultades de la albúmina

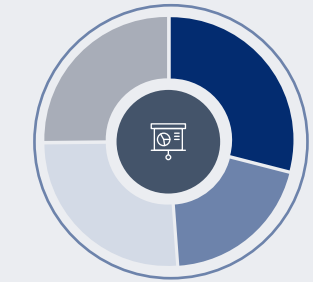
Biopharma (crecimiento a tipos de cambio constantes)	9M'26	3T'26	Palancas
IG	**+12,3 %**	**+11,3 %**	• Crecimiento continuado de la demanda en PIDD[1], SID[2] y CIDP[3] tanto en EE.UU. como a nivel global • La buena ejecución comercial impulsa el crecimiento de la IG subcutánea y el aumento de cuota de mercado, que se aproxima a los niveles de la IG intravenosa
IG intravenosa	+11,4 %	+9,2 %	
IG subcutánea	+25,6 %	+40,3 %	
Albúmina	**-13,9 %**	**-13,2 %**	• La normativa china y la dinámica de los canales de distribución continúan impactando los resultados de la albúmina • Las existencias en los canales de distribución siguen siendo elevadas
Alfa-1 y proteínas especiales	**+4,6 %**	**+18,2 %**	• Sólida contribución de alfa-1 y proteínas especiales, incluyendo un crecimiento de doble dígito en productos antirrábicos en el 3T'26
Total Biopharma	**+7,1 %**	**+10,3 %**	

Nota: Todas las cifras se presentan a tipo de cambio constante (cc), excluyendo las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo. [1] PIDD: Enfermedad de inmunodeficiencia primaria; [2] SID: Inmunodeficiencia secundaria; [3] CIDP: Polineuropatía desmielinizante inflamatoria crónica.

Los amplios beneficios terapéuticos de IG sustentan el crecimiento de la demanda en múltiples indicaciones clave

Mercado estadounidense de IG por indicación y crecimiento de la demanda de Grifols (*pull-through*)

Mercado de IG por indicación



Fuente: Datos del sector que combinan datos de la PPTA, Acumetis y datos internos de Grifols.

Crecimiento de Grifols por indicación

	CAGR 2024–1S'26
PIDD[1]	Un dígito alto
SID[2]	Doble Dígito
CIDP[3]	Un dígito medio/Un dígito alto

Factores que impulsan la demanda

- Crecimiento de la población de pacientes impulsado por el aumento de las tasas de diagnóstico en las principales indicaciones de las IG
- Aumento del tratamiento de las poblaciones de pacientes diagnosticados en las que la IG es el tratamiento de referencia
- Aumento de los gramos utilizados por paciente tratado mediante la formación de los profesionales sanitarios sobre la optimización de dosis, frecuencia y duración del tratamiento
- Gestión del ciclo de vida para ampliar las indicaciones e introducir nuevas formulaciones

Nota:[1] PIDD: Inmunodeficiencia primaria;[2] SID: Inmunodeficiencia secundaria;[3] CIDP: Polineuropatía desmielinizante inflamatoria crónica

Los resultados de albúmina siguen condicionados por la dinámica del canal de distribución en China

Dinámica actual del mercado en China

Tamaño del mercado

China sigue siendo el mayor mercado mundial de albúmina, con **unos 700 millones de gramos** en 2025

Entorno normativo

China ha limitad el uso en la prescripción de albúmina, **reduciendo la base de volumen de mercado**

Existencias

Las existencias del canal de distribución **se mantienen elevadas,** lo que lastra la recuperación del volumen de ventas al canal y los precios

Estrategia en China

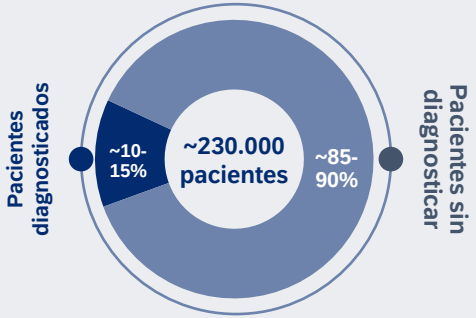
- Aprovechar la alianza estratégica local con **Shanghai RAAS**
- Ampliar la presencia comercial en **hospitales de segundo nivel y farmacias minoristas**
- Seguir impulsando **la concienciación sobre la enfermedad** y la generación de evidencia a través de nuestros **equipos médicos**
- Reforzar **las actividades de marketing** y **la cobertura local**

Estrategia fuera de China

- Intensificar los esfuerzos de venta en zonas geográficas con estructuras de precios atractivas
- Centrarse en el lanzamiento de formatos diferenciados como **Albutein Flexbag**
- Difundir los datos de **PRECIOSA** para respaldar el uso a largo plazo de la albúmina en cirrosis
- Impulsar **la venta cruzada** con otros productos de la cartera

Importante potencial de crecimiento aún no desarrollado en alfa-1, respaldado por la innovación y la ampliación del cribado

Un mercado infradiagnosticado



Potencial para impulsar el crecimiento mediante una mayor concienciación y un mejor diagnóstico del DAAT

Innovación

SPARTA

- Última visita del último paciente realizada en agosto de 2026. Los resultados preliminares están previstos para finales de 2026
- Ensayo diseñado para evaluar la eficacia mediante la preservación de la densidad pulmonar, medida por TAC durante de tres años, con la dosis estándar y doble de dosis

Alfa-1 subcutánea al 15 %

- Diseñado para demostrar la no inferioridad en cuanto a farmacocinética, seguridad y tolerabilidad

Diagnóstico ALPHA-DETECT

- Colaboración centrada en mejorar las tasas de diagnóstico del déficit de alfa-1 antitripsina (DAAT)
- Más de 1,5 millones personas sometidas a pruebas de detección por Grifols
- Una vía eficiente en costes para desarrollar el potencial de mercado de alfa-1

Egipto sigue aumentando su escala con una estructura de costes atractiva

Resumen

Alianza estratégica

Grifols Egipto contribuye a la autosuficiencia del país en materia de plasma a través de una plataforma totalmente integrada

Autorización regulatoria europea

Esta aprobación permite que el plasma egipcio abastezca a los mercados internacionales y forme parte de la red global de abastecimiento de Grifols

Escala y optimización global

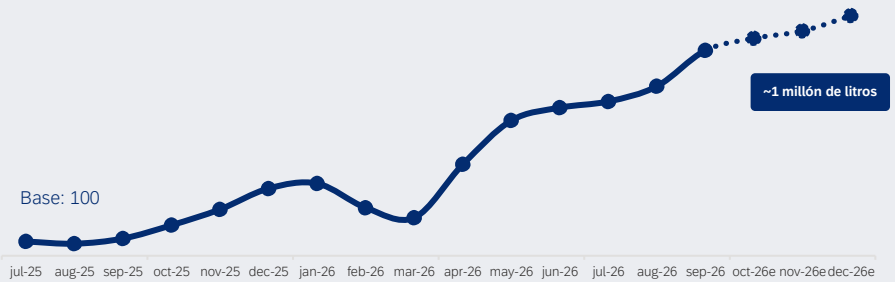
Se prevé que la recogida de plasma en Egipto alcance aproximadamente 3 millones de litros en 2029, permitiendo seguir optimizando la red estadounidense de centros de recogida

Perfil económico atractivo

La obtención de plasma presenta unas condiciones económicas estructuralmente atractivas, lo que favorece una mayor mejora de los márgenes a medida que los volúmenes siguen aumentando

Principales avances operativos en 2026

Evolución de las recogidas de plasma
(media móvil de 30 días)



- **~1 millón de litros de plasma**
- **18 centros de donación, con previsión de alcanzar 20 a principios de 2027**
- **Puesta en marcha del nuevo centro logístico de plasma (PLC)**
- **Expansión del ecosistema verticalmente integrado de plasma en Egipto**

Resultados financieros del tercer trimestre de 2026

Rahul Srinivasan
Director financiero (CFO)

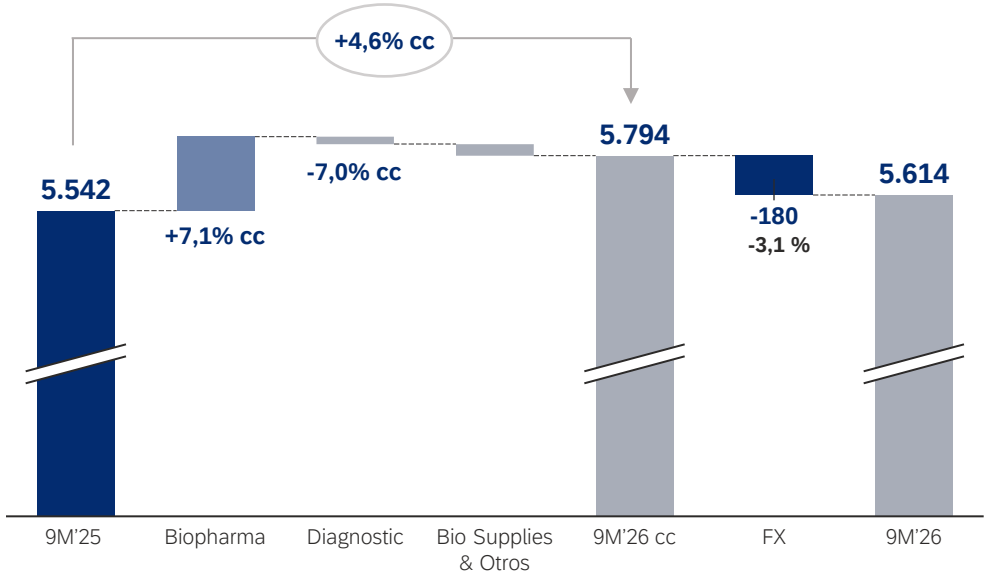
Principales indicadores financieros

(en millones de euros, salvo los porcentajes)		3T'26 Media EUR/USD a 1,15 Datos publicados	3T'26 Media EUR/USD a 1,15 Variación respecto al 3T'25	9M'26 Media del EUR/USD a 1,16	9M'25 Media del EUR/USD: 1,10	9M'26 Variación respecto al año anterior
INGRESOS NETOS		**2.040M**	+8,4% cc	**5.614M**	**5.542M**	**+4,6% cc**
MARGEN BRUTO		807M	+8,6% cc	2.132M	2.172M	+0,4% cc
Margen		*39,6 %*		*38,0%*	*39,2 %* *FY'25:38,0%*	
EBITDA AJUSTADO		**538M**	+9,8% cc	**1.392M**	**1.358M**	**+5,0% cc**
Margen		*26,4%*	*+60 pbs*	*24,8%*	*24,5%*	*+30 pbs*
BENEFICIO DEL GRUPO		**162M**	+27,9%	**390M**	**304M**	**+28,4%**
FLUJO DE CAJA LIBRE antes de las fusiones y adquisiciones[1]		**208M**	+5M	**298M**	**188M**	**+110M**
RATIO DE APALANCAMIENTO[2]	*Ratio de apalancamiento neto total*			**3,98x**	**4,2x**	
	Ratio de apalancamiento neto garantizado			2,5x	2,6x	
LIQUIDEZ				**2.140M[3]**	**1.475M[4]**	

Nota: Cuando se especifica, las cifras se presentan a tipo de cambio constante (cc), excluyendo las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en el anexo.
[1] Definición del flujo de caja libre (FCF) y conciliación con el estado de flujos de efectivo en las diapositivas 25 y 26 del anexo.
[2] Ratio de apalancamiento definido según el contrato de crédito en la diapositiva 29 del anexo.
[3] Liquidez declarada para los 9M'26: efectivo y equivalentes de efectivo de 486 millones de euros + líneas de crédito no utilizadas de 1.653 millones de euros.
[4] Liquidez declarada para los nueve primeros meses de 2025: efectivo y equivalentes de efectivo por valor de 621 millones de euros + líneas de crédito no utilizadas por valor de 1 218 millones de euros - líneas de crédito renovables (RCF) no utilizadas con vencimiento en noviembre de 2025 por un importe aproximado de 364 millones de euros.

Biopharma sigue impulsando el crecimiento de los ingresos del grupo

Ingresos
(en millones de euros, salvo en el crecimiento)



Biopharma

- Fuerte crecimiento del IG en lo que va de año
- IG favorecida por una demanda subyacente sostenida, una combinación de productos favorable y el lanzamiento en EE.UU. de Yimmugo de Biotest
- La albúmina sigue afectada por la dinámica regulatoria y de los canales de distribución en China
- Avances en Alfa-1 y proteínas especiales
- Mayor peso del 3T dentro del phasing del segundo semestre

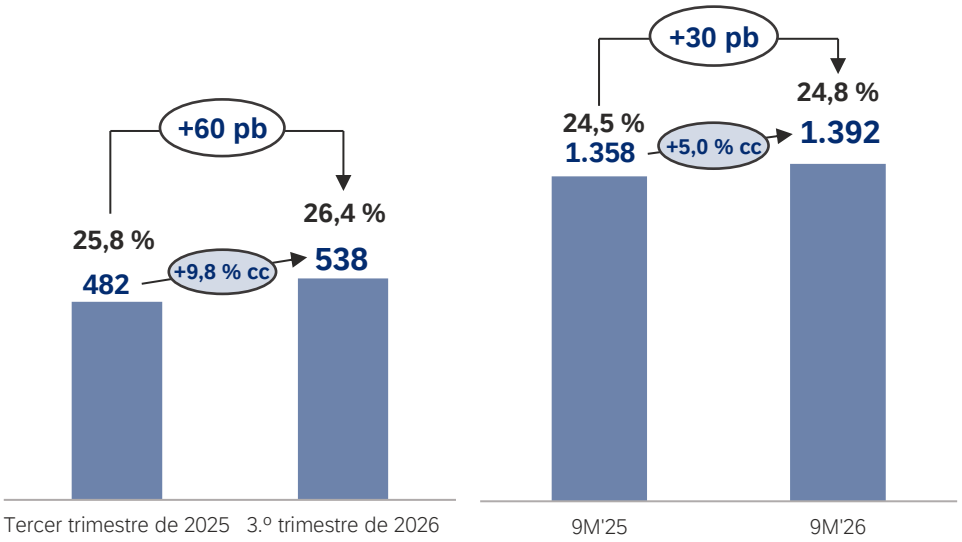
Diagnostic

- Ingresos afectados por la finalización de la actividad conjunta con QuidelOrtho. Crecimiento subyacente del +2,3% en términos comparables en lo que va de año
- Se está llevando a cabo un reposicionamiento de la cartera centrado en oportunidades de mayor valor y en la mejora de la rentabilidad

Nota: Los porcentajes se presentan a tipo de cambio constante (cc), excluyendo las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo. Véanse la

El crecimiento del volumen, el mix de productos y una ejecución disciplinada impulsan el crecimiento del EBITDA ajustado y la mejora de los márgenes

EBITDA ajustado
(en millones de euros)



Factores clave

- Crecimiento del volumen
- Mix de productos favorable
- Optimización de los costes de abastecimiento y recogida de plasma
- Apalancamiento operativo y disciplina de costes continuada
- Efectos negativos del tipo de cambio en los nueve primeros meses de 2026

Ajustes no monetarios

- Se está evaluando el posible impacto en el 4T'26 de la disciplina en la asignación de capital sobre el valor contable de determinados proyectos de I+D, sin afectar a las perspectivas futuras de EBITDA y flujo de caja libre

Nota: Todas las cifras se presentan a tipo de cambio constante (cc), excluyendo las fluctuaciones del tipo de cambio durante el periodo. Véanse los anexos para las conciliaciones.

Expansión del margen EBITDA ajustado gracias a la mejora del margen bruto y al control disciplinado de los gastos operativos

Evolución del margen bruto

(Beneficio bruto como porcentaje de los ingresos)



	FY'25	YTD'26
Margen bruto reportado	38,0%	38,0%

Evolución de los gastos operativos

(Gastos de venta, generales y administrativos, y de I+D)



	FY'25	YTD'26
Opex Reportado	21,4%	20,6%

- Progreso continuado a pesar de las dificultades con la albúmina
- Respaldado por el crecimiento del volumen, una combinación de productos favorable y la optimización de los costes del plasma
- Los beneficios de la aprobación de la EMA para el plasma de Egipto se materializan progresivamente con el tiempo

- Disciplina de costes sostenida
- El apalancamiento operativo respalda la inversión empresarial generadora de valor

El desempeño operativo respalda la mejora continuada del FCL y la conversión de efectivo

Conciliación del EBITDA ajustado con el flujo de caja libre (FCL)
(en millones de euros)

	9M'26	9M'25	Variación interanual
EBITDA ajustado	**1 392**	1 358	**+34**
Existencias	(213)	(118)	-95
Cuentas a cobrar	(22)	(131)	+109
Cuentas a pagar	9	53	-44
Capital circulante neto	**(226)**	**(196)**	**-30**
Inversiones en activos fijos	(222)	(281)	+59
TI e I+D	(135)	(109)	-26
Impuestos	(94)	(99)	+5
Intereses	(332)	(345)	+13
Otros	(85)	(140)	+55
FCL antes de fusiones y adquisiciones[1]	**298**	**188**	**+110**

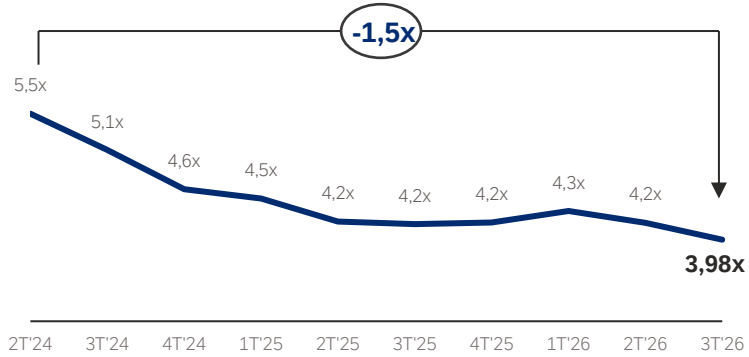
- Mejora de la conversión de efectivo
- El aumento del EBITDA ajustado respalda la generación de flujo de caja libre (FCL)
- El capital circulante refleja las continuas inversiones destinadas a respaldar el crecimiento de las IG
- La reducción del CAPEX se ve parcialmente contrarrestada por una mayor inversión en TI e I+D en Diagnostic
- Los gastos financieros en efectivo se mantienen, en líneas generales, estables

[1] Definición del flujo de caja libre (FCF) y conciliación con el estado de flujos de efectivo en la diapositiva 26 del anexo.

El mayor fortalecimiento del balance respalda la flexibilidad financiera

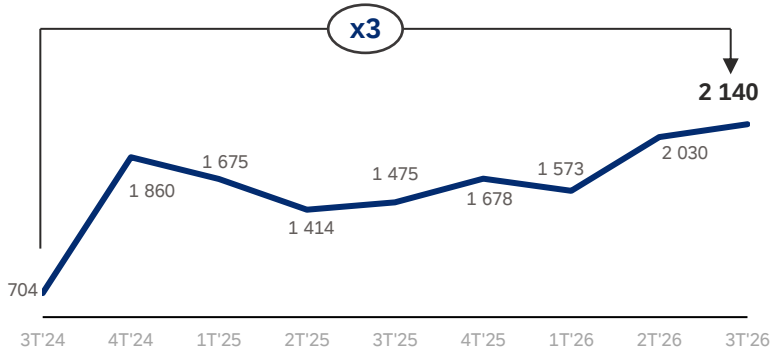
Evolución del apalancamiento neto

Deuda neta calculada conforme a la definición establecida en el Contrato de Crédito, dividida por el EBITDA ajustado de los últimos doce meses



Evolución de la posición de liquidez

(millones de €)



Desapalancamiento continuado

- Un apalancamiento inferior a 4,0x refleja los avances continuados en el cumplimiento de nuestro compromiso de desapalancamiento y respaldando nuestras prioridades de asignación de capital
- Sin vencimientos significativos hasta 4T'28

Sólida posición de liquidez

- La liquidez cubre holgadamente las necesidades de financiación a corto y medio plazo
- Una sólida reserva de liquidez respalda la resiliencia financiera en diferentes condiciones de mercado

Observaciones finales

Nacho Abia
Consejero delegado (CEO)

Cumplimiento de nuestras prioridades estratégicas y financieras

Impulso de Biopharma

- Sólida demanda de IG y mix de productos favorable
- Contribución positiva de alfa-1 y proteínas especiales

Crecimiento rentable

- Conversión del crecimiento de los ingresos en rentabilidad sostenible
- La gestión de costes y el apalancamiento operativo respaldan la expansión de márgenes

Avances en Egipto

- Avances continuados en la ampliación de la plataforma de plasma en Egipto
- Optimización del abastecimiento global y de la estructura de costes del plasma

Oportunidades estratégicas

- Impulso de la innovación en alfa-1 e iniciativas de diagnóstico para los pacientes
- Reposicionamiento de Diagnostic para impulsar el crecimiento y la creación de valor

Generación de efectivo y reducción apalancamiento

- Mejora del FCL y de la conversión de caja
- Apoyo al desapalancamiento continuado y a una mayor flexibilidad financiera

Previsiones para 2026

- En línea para cumplir las previsiones de 2026
- Avances continuados en la ejecución de las prioridades de creación de valor

Anexo

Ingresos | 3T 2026

Millones de euros	3T 2026	3T 2025	% vs año anterior	
			Reportado	*A cc**
Ingresos por Unidad de Negocio	**2.040**	**1.865**	**9,4%**	**8,4%**
Biopharma	1.803	1.620	11,3%	10,3%
Diagnostic	147	147	(0,5%)	(1,0%)
Bio Supplies	46	39	18,5%	17,7%
Otros	44	60	(25,4%)	(25,7%)
Ingresos por Región	**2.040**	**1.865**	**9,4%**	**8,4%**
EE. UU. + CANADA	1.264	1.069	18,2%	17,3%
UE	408	395	3,3%	3,1%
ROW	368	402	(8,3%)	(9,9%)

* *Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.*

Ingresos | 9M 2026

Millones de euros	9M 2026	9M 2025	% vs año anterior	
			Reportado	*At cc**
Ingresos por Unidad de Negocio	**5.614**	**5.542**	**1,3%**	**4,6%**
Biopharma	4.951	4.773	3,7%	7,1%
Diagnostic	431	479	(10,0%)	(7,0%)
Bio Supplies	96	108	(10,6%)	(7,5%)
Others	136	182	(25,3%)	(24,5%)
Ingresos por Región	**5.614**	**5.542**	**1,3%**	**4,6%**
US + CANADA	3.322	3.162	5,1%	10,1%
EU	1.207	1.186	1,7%	1,8%
ROW	1.086	1.194	(9,1%)	(7,3%)

** Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio de periodo*

PyG | 3T 2026

Millones de euros	3T 2026 Reportado	3T 2026 No recurrentes	3T 2026 Excluyendo No Recurrentes	3T 2025 Reportado	3T 2025 No recurrentes	3T 2025 Excluyendo No Recurrentes	% vs PY Reportado	% vs PY Excluyendo No Recurrentes
Ingresos Netos	**2.040**	**-**	**2.040**	**1.865**	**-**	**1.865**	**9.4%**	**9.4%**
Coste de ventas	(1.233)	12	(1.221)	(1.132)	18	(1.114)	8.9%	9.6%
Margen Bruto	**807**	**12**	**819**	**734**	**18**	**752**	**10.0%**	**8.9%**
% Ingresos netos	*39.6%*	-	*40.1%*	*39.3%*	-	*40.3%*	-	-
Investigación y Desarrollo	(87)	-	(87)	(97)	-	(97)	(10.3%)	(10.3%)
Gastos Generales y Administración	(326)	25	(301)	(285)	11	(274)	14.4%	9.9%
Gastos operativos	**(414)**	**25**	**(388)**	**(382)**	**11**	**(371)**	**(8.2%)**	**(4.7%)**
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	(2)	-	(2)	2	-	2	(204.7%)	(204.7%)
RESULTADO DE EXPLOTACION (EBIT)	**392**	**37**	**429**	**354**	**29**	**383**	**10.6%**	**11.9%**
% Ingresos netos	*19.2%*	-	*21.0%*	*19.0%*	-	*20.5%*	-	-
Resultado Financiero	(153)	-	(153)	(156)	-	(156)	(1.9%)	(1.9%)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	**238**	**37**	**276**	**198**	**29**	**227**	**20.2%**	**21.6%**
% Ingresos netos	*11.7%*	-	*13.5%*	*10.6%*	-	*12.2%*	-	-
Impuesto de Sociedades	(57)	(9)	(67)	(55)	(8)	(62)	3.6%	8.1%
% impuesto de sociedades	*24.1%*	-	*24.2%*	*27.6%*	-	*27.4%*	-	-
RESULTADO CONSOLIDADO	**181**	**28**	**209**	**143**	**21**	**165**	**26.6%**	**26.7%**
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(19)	(2)	(20)	(16)	(2)	(19)	18.8%	5.3%
BENEFICIO DEL GRUPO	**162**	**26**	**189**	**127**	**19**	**146**	**27.9%**	**29.5%**
% Ingresos netos	*8.0%*	-	*9.3%*	*6.8%*	-	*7.8%*	-	-

PyG | 9M 2026

Millones de euros	9M 2026			9M 2025			% vs PY	
	Reportado	No recurrentes	Excluyendo No Recurrentes	Reportado	No recurrentes	Excluyendo No Recurrentes	Reportado	Excluyendo No Recurrentes
Ingresos Netos	**5.614**	**-**	**5.614**	**5.542**	**-**	**5.542**	**1.3%**	**1.3%**
Coste de ventas	(3.483)	66	(3.417)	(3.370)	47	(3.324)	3.4%	2.8%
Margen Bruto	**2.132**	**66**	**2.197**	**2.172**	**47**	**2.219**	**(1.8%)**	**(1.0%)**
% Ingresos netos	*38.0%*	-	*39.1%*	*39.2%*	-	*40.0%*		
Investigación y Desarrollo	(263)	-	(263)	(289)	-	(289)	(9.0%)	(9.0%)
Gastos Generales y Administración	(896)	46	(850)	(908)	26	(882)	(1.3%)	(3.6%)
Gastos operativos	**(1.159)**	**46**	**(1.113)**	**(1.197)**	**26**	**(1.171)**	**(3.2%)**	**(5.0%)**
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	(4)	-	(4)	(4)	4	0	-	-
RESULTADO DE EXPLOTACION (EBIT)	**969**	**112**	**1.080**	**971**	**77**	**1.048**	**(0.2%)**	**3.1%**
% Ingresos netos	*17.3%*	-	*19.2%*	*17.5%*	-	*18.9%*	-	-
Resultado Financiero	(371)	(65)	(436)	(468)	-	(468)	(20.7%)	(6.8%)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	**598**	**47**	**644**	**503**	**77**	**580**	**18.9%**	**11.0%**
% Ingresos netos	*10.7%*	-	*11.5%*	*9.1%*	-	*10.5%*	-	-
Impuesto de Sociedades	(145)	(16)	(161)	(130)	(31)	(160)	11.5%	0.6%
% impuesto de sociedades	*24.2%*	-	*25.1%*	*25.8%*	-	*27.6%*	-	-
RESULTADO CONSOLIDADO	**453**	**31**	**484**	**373**	**46**	**420**	**21.4%**	**15.2%**
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(62)	(5)	(67)	(70)	(4)	(75)	(11.4%)	(10.7%)
BENEFICIO DEL GRUPO	**391**	**26**	**416**	**304**	**42**	**346**	**28.6%**	**20.2%**
% Ingresos netos	*7.0%*	-	*7.4%*	*5.5%*	-	*6.2%*	-	-

Flujo de Caja | 3T 2026

Millones de euros (reportado)	3T 2026	3T 2025	% vs PY
Resultado del grupo reportado	**162**	**127**	**28%**
Depreciación y amortización	114	103	11%
Provisiones netas	57	(12)	(575%)
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	164	145	13%
Variación del Capital circulante operativo	(148)	(38)	289%
Variación de existencias	*(29)*	*(26)*	12%
Variación deudores comerciales	*27*	*(13)*	(308%)
Variación proveedores comerciales	*(145)*	*2*	(7350%)
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	**349**	**325**	**7%**
Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo	(19)	4	(575%)
CAPEX	(66)	(71)	(7%)
I+D/Otros activos intangibles	(44)	(38)	16%
Otros flujos de caja	(12)	(17)	(29%)
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	**(141)**	**(122)**	**16%**
Flujo de Caja Libre	**208**	**203**	**2%**
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	(179)	(42)	326%
Garantias de capital	-	(0)	100%
Dividendos (pagados) / Recibidos	(60)	(102)	(41%)
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	2	5	(60%)
Flujos de efectivo de actividades de financiación	**(237)**	**(139)**	**71%**
Total Flujos de Caja	**(29)**	**64**	**(145%)**
Saldo inicial de Caja	513	559	(8%)
Efecto del tipo de cambio en Caja	2	(2)	(200%)
Saldo final Caja	**486**	**621**	**(22%)**

En millones de euros	3T2026	3T2025
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	**349**	**325**
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	**(141)**	**(121)**
Flujo de caja libre pre-M&A	**208**	**203**

[1] *Estado de Flujos de Caja segun IFRS-EU*

En millones de euros	3T2026	3T2025
EBITDA Ajustado	**538**	**482**
Variación en el capital circulante	(148)	(38)
CAPEX	(85)	(70)
I+D e IT	(44)	(37)
Impuestos	(31)	(52)
Intereses	(65)	(55)
Otros	43	(29)
Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones	**208**	**203**

Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones = EBITDA ajustado -Capital circulante neto -CAPEX (incluidas IT e I+D capitalizadas y CAPEX de crecimiento extraordinario) -Otros -Intereses -Impuestos. En las Cuentas Anuales Consolidadas, se concilia con la generación de flujo de caja de las actividades de explotación e inversión, excluido el impacto de las fusiones y adquisiciones (M&A) y los costes y gastos asociados. Excluye los pagos de arrendamientos, en consonancia con las orientaciones publicadas anteriormente.

Flujo de Caja | 9M 2026

Millones de euros (reportado)	9M 2026	9M 2025	% vs PY
Resultado del grupo reportado	**390**	**304**	**28%**
Depreciación y amortización	324	322	1%
Provisiones netas	140	16	775%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	58	171	(66%)
Variación del Capital circulante operativo	(226)	(196)	15%
Variación de existencias	*(213)*	*(118)*	81%
Variación deudores comerciales	*(22)*	*(131)*	(83%)
Variación proveedores comerciales	*9*	*53*	(83%)
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	**682**	**617**	**11%**
Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo	(38)	(102)	(63%)
CAPEX	(184)	(179)	3%
I+D/Otros activos intangibles	(135)	(109)	24%
Otros flujos de caja	(31)	(37)	(16%)
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	**(388)**	**(428)**	(10%)
Flujo de Caja Libre	**294**	**189**	**59%**
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	(597)	(266)	124%
Garantias de capital	-	3	(100%)
Dividendos (pagados) / Recibidos	(60)	(102)	(41%)
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	(5)	(89)	(94%)
Flujos de efectivo de actividades de financiación	**(662)**	**(454)**	**46%**
Total Flujos de Caja	**(368)**	**(265)**	**36%**
Saldo inicial de Caja	825	980	(16%)
Efecto del tipo de cambio en Caja	23	(93)	(125%)
Saldo final Caja	**486**	**621**	**(22%)**

En millones de euros	9M 2026	9M 2025
Flujo Neto efectivo de actividades de explotación	**686**	**617**
Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión	**(388)**	**(429)**
Flujo de caja libre pre-M&A	**298**	**188**

[1] *Estado de Flujos de Caja segun IFRS-EU*

En millones de euros	9M 2026	9M 2025
EBITDA Ajustado	**1.392**	**1.358**
Variación en el capital circulante	(226)	(196)
CAPEX	(222)	(281)
I+D e IT	(135)	(109)
Impuestos	(94)	(99)
Intereses	(332)	(345)
Otros	(85)	(140)
Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones	**298**	**188**

Flujo de caja libre antes de fusiones y adquisiciones = EBITDA ajustado -Capital circulante neto -CAPEX (incluidas IT e I+D capitalizadas y CAPEX de crecimiento extraordinario) -Otros -Intereses -Impuestos. En las Cuentas Anuales Consolidadas, se concilia con la generación de flujo de caja de las actividades de explotación e inversión, excluido el impacto de las fusiones y adquisiciones (M&A) y los costes y gastos asociados. Excluye los pagos de arrendamientos, en consonancia con las orientaciones publicadas anteriormente.

Balance | 3T 2026

Millones de euros

Activo

	Septiembre 2026	Diciembre 2025
Activos no corrientes	**14.934**	**14.638**
Fondo de comercio y otros activos intangibles	10.795	10.493
Inmovilizado material	3.187	3.120
Inversiones Contab. por el método de participación	109	97
Activos financieros no corrientes	370	512
Otros activos no corrientes	473	416
Activos corrientes	**5.346**	**5.074**
Activos no corrientes mantenidos para la venta	2	-
Existencias	3.469	3.296
Activos contractuales corrientes	78	83
Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar	1.001	769
Otros activos financieros corrientes	209	36
Otros activos corrientes	100	65
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	486	825
Total Activo	**20.281**	**19.712**

Millones de euros

Patrimonio Neto y Pasivo

	Septiembre 2026	Diciembre 2025
Patrimonio Neto	**8.243**	**7.603**
Capital suscrito	120	120
Primas de emisión	911	911
Reservas	4.433	4.185
Acciones propias	(129)	(131)
Resultados del ejercicio	390	402
Dividendo a cuenta	-	(102)
Otro resultado global	63	(114)
Participaciones no dominantes	2.455	2.332
Pasivos no corrientes	**9.743**	**10.090**
Pasivos financieros no corrientes	8.693	9.091
Otros pasivos no corrientes	1.050	999
Pasivos corrientes	**2.295**	**2.019**
Pasivos financieros corrientes	547	552
Otros pasivos corrientes	1.748	1.467
Total Patrimonio Neto y Pasivo	**20.281**	**19.712**

EBIT a EBITDA y EBITDA Ajustado

En millones de euros	9M 2026	9M 2025	3T 2026	2T 2026	1T 2026	4T 2025	3T 2025	3T 2026 LTM	2025
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN (EBIT)	**969**	**972**	**392**	**326**	**251**	**271**	**354**	**1.240**	**1.243**
Depreciación y amortización	324	321	114	107	104	129	103	453	450
EBITDA Reportado	**1.292**	**1.294**	**505**	**433**	**355**	**400**	**457**	**1.692**	**1.694**
% Ingresos netos	*23,0%*	*23,3%*	*24,8%*	*23,1%*	*20,9%*	*20,2%*	*24,5%*	*22,3%*	*22,5%*
Caja									
Costes de restructuración	33	6	10	19	4	7	6	40	14
Costes de transaccion	27	19	15	3	9	11	7	38	29
Proyecto Biotest Next Level	12	22	2	4	6	2	10	14	25
Otros	4	13	8	(11)	8	2	2	8	15
Total ajustes de caja	**76**	**61**	**34**	**15**	**27**	**22**	**25**	**100**	**83**
No-caja									
Deterioros	24	4	-	24	-	45	-	69	49
Total ajustes de no-caja	**24**	**4**	**-**	**24**	**-**	**45**	**-**	**69**	**49**
Total ajustes	**99**	**64**	**34**	**39**	**27**	**67**	**25**	**169**	**132**
EBITDA ajustado	**1.392**	**1.358**	**538**	**472**	**382**	**467**	**482**	**1.859**	**1.825**
% ingresos netos	*24,8%*	*24,5%*	*26,4%*	*25,2%*	*22,4%*	*23,6%*	*25,8%*	*24,3%*	*24,3%*

Ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito

En millones de euros	3T'26	2T'26	1T'26	4T'25	3T'25
Obligaciones financieras a largo plazo	8.693	8.808	9.080	9.091	9.093
Obligaciones por arrendamientos no recurrentes (IFRS16)	(930)	(928)	(928)	(969)	(966)
Obligaciones financieras a corto plazo	547	548	589	552	595
Obligaciones por arrendamientos recurrentes (IFRS16)	(118)	(117)	(115)	(113)	(111)
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(486)	(513)	(702)	(802)	(621)
Deuda financiera neta según el acuerdo de crédito	**7.706**	**7.798**	**7.924**	**7.759**	**7.990**

En millones de euros, excepto el ratio	U12M 3T'26	U12M 2T'26	U12M 1T'26	U12M 4T'25	U12M 3T'25
Resultado atribuible a la sociedad dominante	**488**	**453**	**415**	**402**	**373**
Resultado atribuible a participaciones no dominantes	90	88	81	98	85
Gasto por impuesto sobre las ganancias	130	128	116	115	257
Resultado financiero	532	533	613	628	629
Resultado Operativo (EBIT)	**1.240**	**1.202**	**1.225**	**1.243**	**1.344**
Depreciaciones y Amortizaciones	452	443	443	450	432
EBITDA Reportado	**1.692**	**1.645**	**1.668**	**1.693**	**1.776**
IFRS 16	(120)	(120)	(119)	(120)	(117)
Costes de reestructuracion	40	36	17	14	8
Deterioros y otros*	100	99	67	64	43
Costes de transaccion	38	30	30	29	28
Ahorro de costes, mejoras operativas, y sinergias futuras recurrentes estimadas para los próximos doce meses	176	169	166	168	174
Participación en beneficios de actividades principales	9	4	2	4	4
Ajustes totales	**243**	**218**	**163**	**159**	**140**
EBITDA ajustado según el Acuerdo de Crédito	**1.935**	**1.863**	**1.831**	**1.852**	**1.916**
Ratio de apalancamiento según el Acuerdo de Crédito	**3,98x**	**4,2x**	**4,3x**	**4,2x**	**4,2x**

Ratio de apalancamiento según EBITDA consolidado y deuda neta según balance

En millones de euros	3T'26	2T'26	1T'26	4T'25	3T'25
Pasivos Financieros No Corrientes	8.693	8.808	9.080	9.091	9.093
Pasivos Financieros Corrientes	547	548	589	552	595
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(486)	(513)	(702)	(825)	(621)
Deuda Financiera Neta	**8.753**	**8.843**	**8.967**	**8.818**	**9.067**

En millones de euros excepto el ratio	U12M 3T'26	U12M 2T'26	U12M 1T'26	U12M 4T'25	U12M 3T'25
Resultado Operativo (EBIT)	1.240	1.202	1.225	1.243	1.344
Depreciaciones y Amortizaciones	(452)	(443)	(443)	(450)	(432)
EBITDA Reportado	1.692	1.645	1.668	1.693	1.776
Ratio de apalancamiento reportado	5,2x	5,4x	5,4x	5,2x	5,1x

Ratio de deuda asegurada neta según el acuerdo de crédito

En millones de euros excepto el ratio	3T'26	3T'25
Importe Dispuesto línea Revolving	220	-
Préstamos Banco Central Europeo	-	74
Deuda Senior Tramo B	3.002	2.199
Bonos Corporativos Senior Asegurados	2.100	3.340
Total Deuda Asegurada	**5.322**	**5.613**
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	(486)	(621)
Deuda Asegurada Neta	**4.835**	**4.992**
EBITDA según Acuerdo de Crédito	**1.935**	**1.916**
Ratio de deuda asegurada neta según Acuerdo de Crédito	**2,5x**	**2,6x**

Contribuciones del NCI

En millones de euros	Ultimos 12 Meses 3T 2026 Grupo GDS	Grupo Biotest	BPC	Haema
Resultado después de impuestos de las actividades continuadas	131	(92)	28	16
Gasto por impuesto sobre las ganancias	(27)	83	(6)	(11)
Resultado financiero	78	(53)	-	-
Amortización y Depreciación	(44)	(69)	(6)	(8)
EBITDA	**124**	**(53)**	**40**	**35**
Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros	(3)	(12)	(6)	(5)
Ajustes derivados del acuerdo de crédito	3	15	-	-
EBITDA según el Acuerdo de Crédito	**124**	**(48)**	**35**	**30**
% de participación no controlada	45,0%	19,2%	100,0%	100,0%
EBITDA según el Acuerdo de Crédito Definido atribuible a participaciones no dominantes (NCI)	**56**	**(9)**	**35**	**30**
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	(1)	(74)	(5)	(34)
(Activos) Pasivos financieros con Grifols	(1.168)	751	-	-
Pasivos por arrendamiento financiero-Leasings	24	75	52	20
Préstamos y otros Pasivos financieros	7	69	1	-
Total Deuda Neta	**(1.138)**	**821**	**48**	**(14)**
Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros	(24)	(75)	(52)	(20)
Total Deuda Neta Definido según el Acuerdo de Crédito	**(1.162)**	**746**	**(4)**	**(34)**
% de participación no controlada	45,0%	19,2%	100,0%	100,0%
Deuda financiera neta Definido según el Acuerdo de Crédito atribuible a Participaciones No Dominantes (NCI)	**(523)**	**143**	**(4)**	**(34)**

Note: Last Twelve Months figures (LTM).

Conciliación de los ingresos netos y del EBITDA ajustado a cc 3T 2026

Variaciones debidas a los tipos de cambio, impulsadas principalmente por la cotización EUR/USD: 3T'25: 1,16 vs. 3T'26: 1,15

Conciliación de los Ingresos Netos cc | 3T 2026

En Millones de euros	3T 2026	3T 2025	% Var
Ingresos netos reportados	2.040	1.865	9,4%
Variación por impacto de tipo de cambio	(17)		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	**2.023**	**1.865**	**8,4%**

En Millones de euros	3T 2026	3T 2025	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.803	1.620	11,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	(16)		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	**1.787**	**1.620**	**10,3%**

En Millones de euros	3T 2026	3T 2025	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	147	147	(0,5%)
Variación por impacto de tipo de cambio	(1)		
Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante	**146**	**147**	**(1,0%)**

En Millones de euros	3T 2026	3T 2025	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	46	39	18,5%
Variación por impacto de tipo de cambio	(0)		
Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante	**46**	**39**	**17,7%**

En Millones de euros	3T 2026	3T 2025	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	44	60	(25,4%)
Variación por impacto de tipo de cambio	(0)		
Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante	**44**	**60**	**(25,7%)**

En Millones de euros	3T 2026	3T 2025	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	1.264	1.069	18,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	(10)		
Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante	**1.254**	**1.069**	**17,3%**

En Millones de euros	3T 2026	3T 2025	3T 2025
Ingresos netos reportados UE	408	395	3,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	(1)		
Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante	**407**	**395**	**3,1%**

En Millones de euros	3T 2026	3T 2025	% Var
Ingresos netos reportados ROW	368	402	(8,3%)
Variación por impacto de tipo de cambio	(6)		
Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante	**362**	**402**	**(9,9%)**

Conciliación del EBITDA Ajustado a cc | 3T 2026

En millones de euros	3T 2026	3T 2025	% Var
EBITDA Ajustado	538	482	11,6%
Variacion por impacto de tipo de cambio	(9)		
EBITDA Adjustado a tipo de cambio	**528**	**482**	**9,8%**

Conciliación de los ingresos netos y del EBITDA ajustado a cc 9M 2026

Variaciones debidas a los tipos de cambio, impulsadas principalmente por la cotización EUR/USD: 9M'25 : @1.10 vs 9M'26: @1.16

Conciliación de los Ingresos Netos cc | 9M 2026

En Millones de euros	9M 2026	9M 2025	% Var
Ingresos netos reportados	5.614	5.542	1,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	180		
Ingresos netos a tipo de cambio constante	**5.795**	**5.542**	**4,6%**

En Millones de euros	9M 2026	9M 2025	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	4.951	4.773	3,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	161		
Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante	**5.112**	**4.773**	**7,1%**

En Millones de euros	9M 2026	9M 2025	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	431	479	(10,0%)
Variación por impacto de tipo de cambio	15		
Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante	**446**	**479**	**(7,0%)**

En Millones de euros	9M 2026	9M 2025	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	96	108	(10,6%)
Variación por impacto de tipo de cambio	3		
Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante	**99**	**108**	**(7,5%)**

En Millones de euros	9M 2026	9M 2025	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	136	182	(25,3%)
Variación por impacto de tipo de cambio	1		
Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante	**137**	**182**	**(24,5%)**

En Millones de euros	9M 2026	9M 2025	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	3.322	3.162	5,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	159		
Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante	**3.481**	**3.162**	**10,1%**

En Millones de euros	9M 2026	9M 2025	9M 2025
Ingresos netos reportados UE	1.207	1.186	1,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	1		
Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante	**1.208**	**1.186**	**1,8%**

En Millones de euros	9M 2026	9M 2025	% Var
Ingresos netos reportados ROW	1.086	1.194	(9,1%)
Variación por impacto de tipo de cambio	20		
Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante	**1.106**	**1.194**	**(7,3%)**

Conciliación del EBITDA Ajustado a cc | 9M 2026

En millones de euros	9M 2026	9M 2025	% Var
EBITDA Ajustado	1.392	1.358	2.5%
Variacion por impacto de tipo de cambio	34		
EBITDA Adjustado a tipo de cambio	**1.426**	**1.358**	**5.0%**

Reconciliación de CAPEX 9M 2026

En millones de euros	9M 2026	9M 2025
Altas de Propiedades, Planta y Equipo ("CAPEX reportado en el Estado de Flujos de Efectivo Consolidados")	184	179
Interés capitalizado	14	14
Total Altas PP&E	**198**	**193**
Interés capitalizado	(14)	(14)
Empresas del grupo, asociadas y unidades de negocio	38	102
Capex reportado en la presentación de resultados	**222**	**281**

GRIFOLS



Relaciones con los inversores y Sostenibilidad

+34 93 571 02 21

investors@grifols.com

sustainability@grifols.com

inversores@grifols.com

sostenibilidad@grifols.com