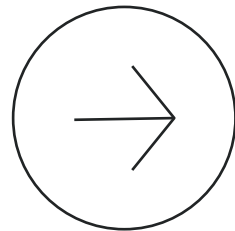


Presentación resultados 1T2026

23 abril de 2026

bankinter.



Nota importante

Bankinter presenta sus estados financieros, de acuerdo con el marco normativo que resulta de aplicación al Grupo, que es el establecido en el Código de Comercio y la restante legislación mercantil y en las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas por la Unión Europea, así como la regulación prudencial con nuestra mejor estimación de las ratios regulatorias.

El propósito de esta presentación es meramente informativo, y su contenido en ningún caso debe entenderse como una oferta o recomendación de compra o venta de instrumentos financieros emitida por Bankinter, S.A. ("Bankinter" o "BKT") o cualquier otra de las sociedades mencionadas en la misma.

El inversor debe adoptar sus propias decisiones de inversión, procurándose a tal fin el asesoramiento especializado que considere necesario y no basándose en la Información contenida en esta presentación.

Del mismo modo Bankinter advierte que esta presentación puede contener previsiones relativas a la evolución del negocio y resultados de la entidad.

Si bien estas previsiones responden a nuestra opinión y nuestras expectativas futuras, diferentes factores pueden causar que los resultados reales difieran significativamente de dichas expectativas. Entre estos factores se incluyen, sin carácter limitativo, (1) tendencias generales del mercado, macroeconómicas, políticas y nuevas regulaciones, (2) variaciones en los mercados de valores tanto locales como internacionales, en los tipos de cambio y en los tipos de interés, en otros riesgos de mercado y operativos, (3) presiones de la competencia, (4) cambios tecnológicos, (5) alteraciones en la situación financiera, capacidad crediticia o solvencia de nuestros clientes, deudores y contrapartes, etc.

La información financiera contenida en este documento está elaborada de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Adicionalmente se incluyen ciertas Medidas Alternativas de Rendimiento ("MAR"), según la definición de las Directrices sobre Medidas Alternativas del Rendimiento, publicadas por la autoridad Europea de Valores y Mercado ("ESMA", por sus siglas en inglés) en octubre de 2015 (ESMA/2015/1415). Bankinter utiliza ciertas MAR, que no han sido auditadas, con el objetivo de que contribuyan a una mejor comprensión de la evolución financiera de la compañía. Estas medidas deben considerarse como información adicional, y en ningún caso sustituyen la información financiera elaborada bajo las NIIF.

Asimismo, la forma en la que Bankinter define y calcula estas medidas puede diferir de otras medidas similares calculadas por otras compañías y, por tanto, podrían no ser comparables. Las Directrices ESMA definen las MAR como una medida financiera del rendimiento financiero pasado o futuro, de la situación financiera o de los flujos de efectivo, excepto una medida financiera definida o detallada en el marco de la información financiera aplicable. Se ruega consultar el [Informe financiero trimestral en excel](#) correspondiente de Bankinter en su página web bajo el apartado de [Accionistas e Inversores/Información Financiera /Informes financieros trimestrales](#) para el detalle de las MAR utilizadas y la conciliación de ciertos indicadores.

Sin perjuicio de los requisitos legales o de cualquier limitación impuesta por Bankinter que pueda ser aplicable, se prohíbe expresamente cualquier modalidad de uso o explotación de los Contenidos de esta presentación, así como del uso de los signos, marcas y logotipos que se contienen en la misma. Esta prohibición se extiende a todo tipo de reproducción, distribución, cesión a terceros, comunicación pública y transformación, mediante cualquier tipo de soporte o medio, con finalidades comerciales, sin autorización previa y expresa de Bankinter y/u otros respectivos propietarios de la presentación. El incumplimiento de esta restricción puede constituir una infracción que la legislación vigente puede sancionar en estos casos.



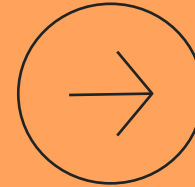
Aspectos Clave

/01



Resultados y
Solvencia

/02



Geografías y
Negocios

/03



Resumen

/04

Índice

Aspectos Clave

101

.1

Aspectos Clave

Crecimiento rentable y disciplinado, respaldado por un balance de alta calidad

Crecimiento rentable en volúmenes

s/ 1T25

+6,5%

VOLÚMENES CON CLIENTES

+5%

INVERSIÓN CREDITICIA

+1%

RECURSOS MINORISTAS

+17%

AUMs

Disciplina y mejora en márgenes

1T26

2,68%

MARGEN DE CLIENTES

1,76%

MARGEN DE INTERMEDIACIÓN

Modelo de ingresos sólido y resiliente

s/ 1T25

+6,5%

MARGEN BRUTO

+5,5%

MARGEN DE INTERESES

+8,1%

COMISIONES

Excelencia en eficiencia y calidad de activos

1T26

35,4%

RATIO DE EFICIENCIA

1,92%

RATIO DE MOROSIDAD

13,0%

RATIO DE CET1

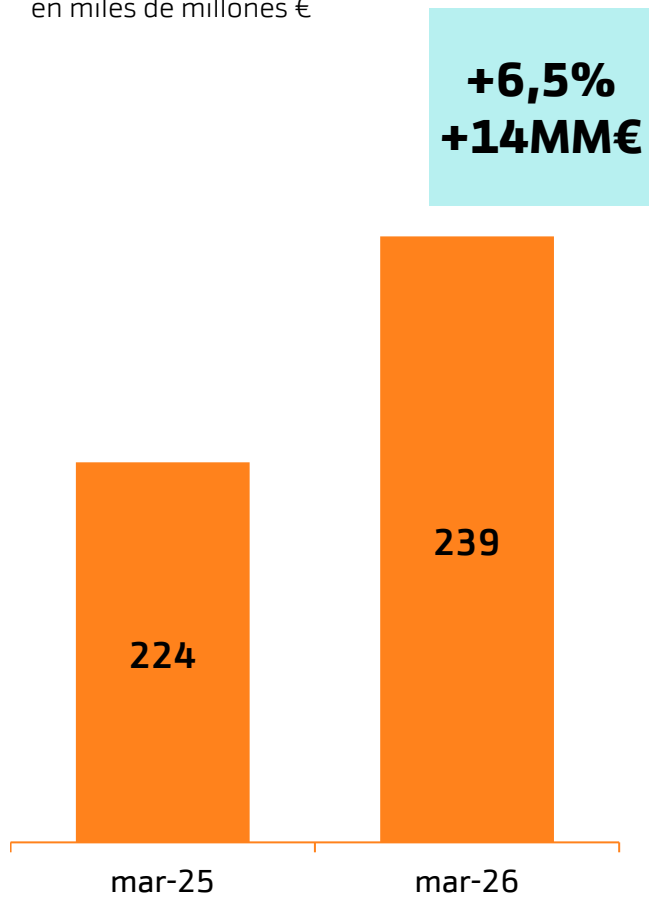
ROTE 20%

BDI 291M€ / +7,6%

Crecimiento en todos los países

Volúmenes con clientes¹

en miles de millones €



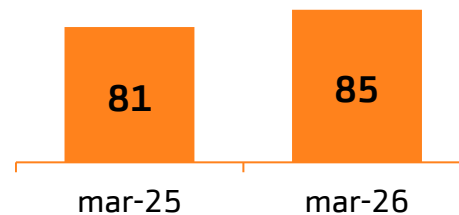
1. Volúmenes comprende inversión crediticia, recursos minoristas y AUMs

Por tipología

en miles de millones €

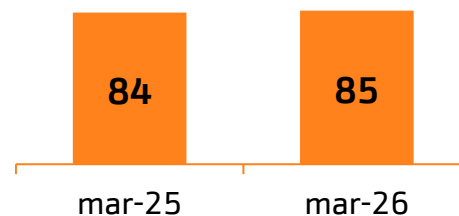
Inversión crediticia

+5% / 4MM€



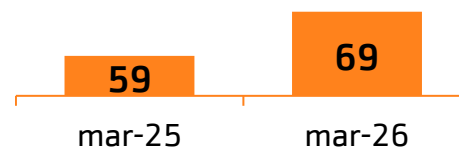
Recursos minoristas

+1% / 0,5MM€



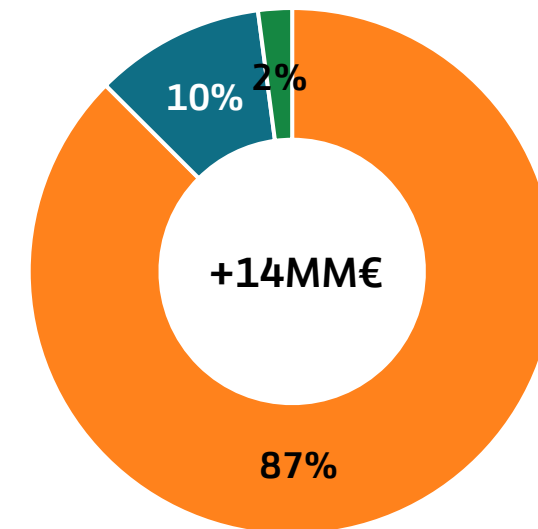
AUMs

+17% / 10MM€



Por geografía

% de volúmenes con clientes, % y € s/ mar-25

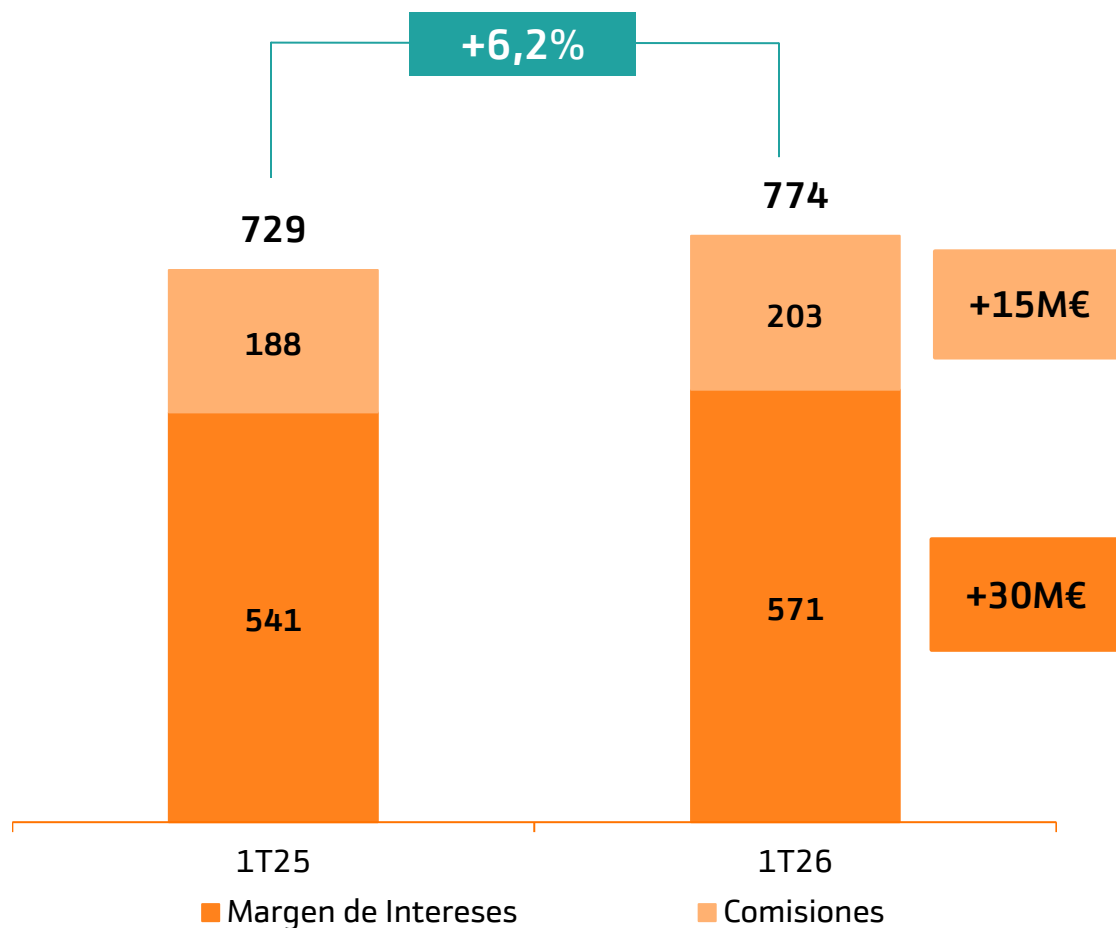


- España: +5% / 11MM€
- Portugal: +13% / 3MM€
- Irlanda: +24% / 1MM€

Crecimiento de ingresos respaldado por un modelo de negocio diferencial

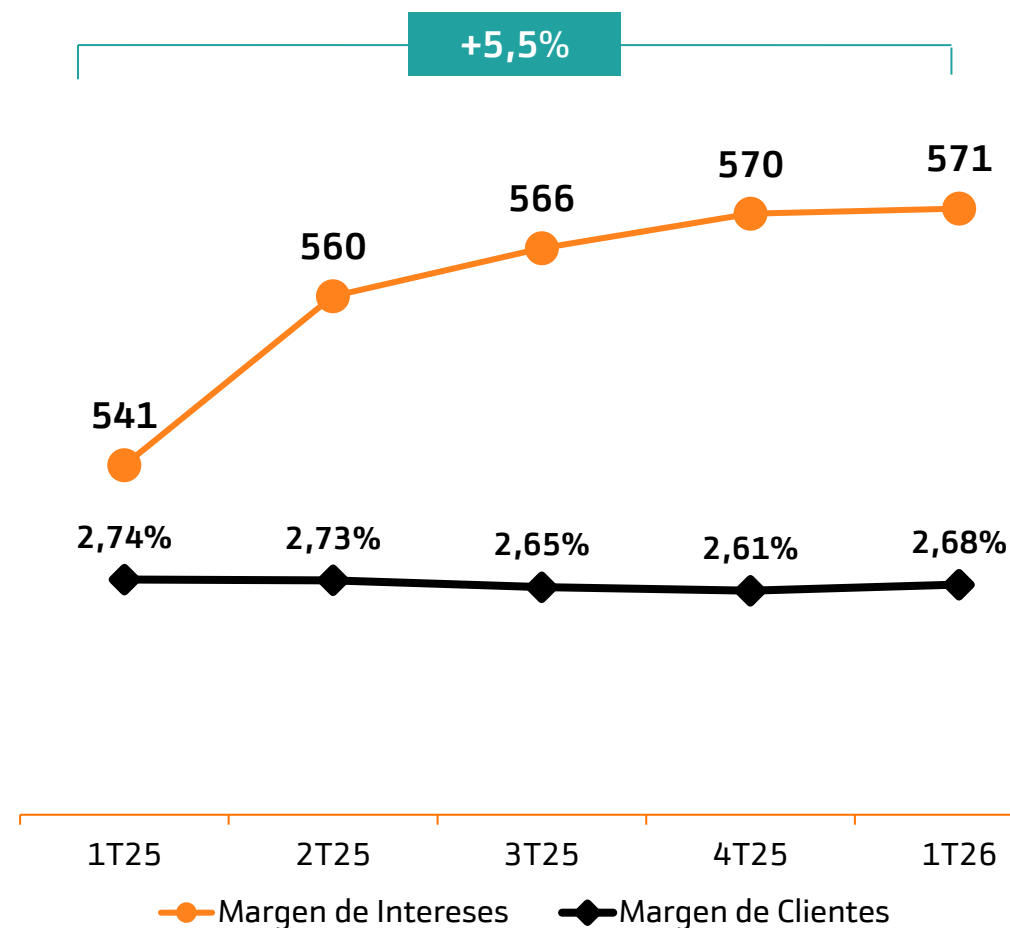
Ingresos "core" más diversificados

en millones €



Resiliencia y disciplina en márgenes, impulsando el Mdl

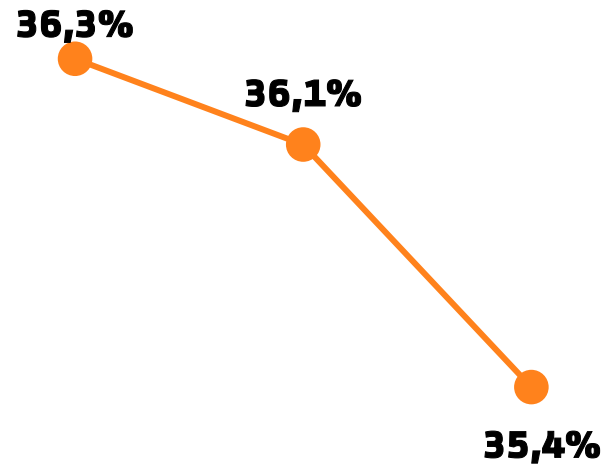
en millones €



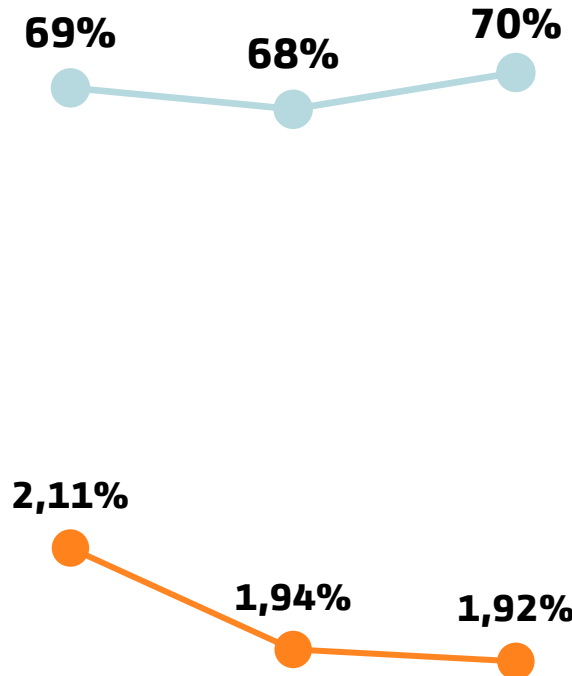
Sentando las bases de la rentabilidad futura

Alta rentabilidad y eficiencia, creciendo sin asumir más riesgo

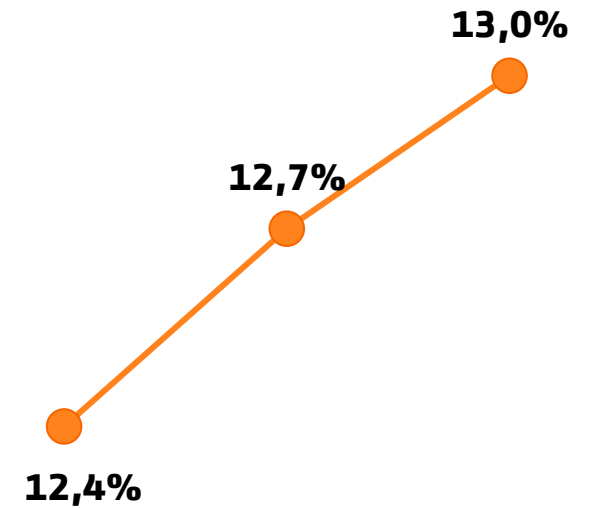
Ratio de eficiencia



Ratio NPL y de cobertura



Ratio CET1



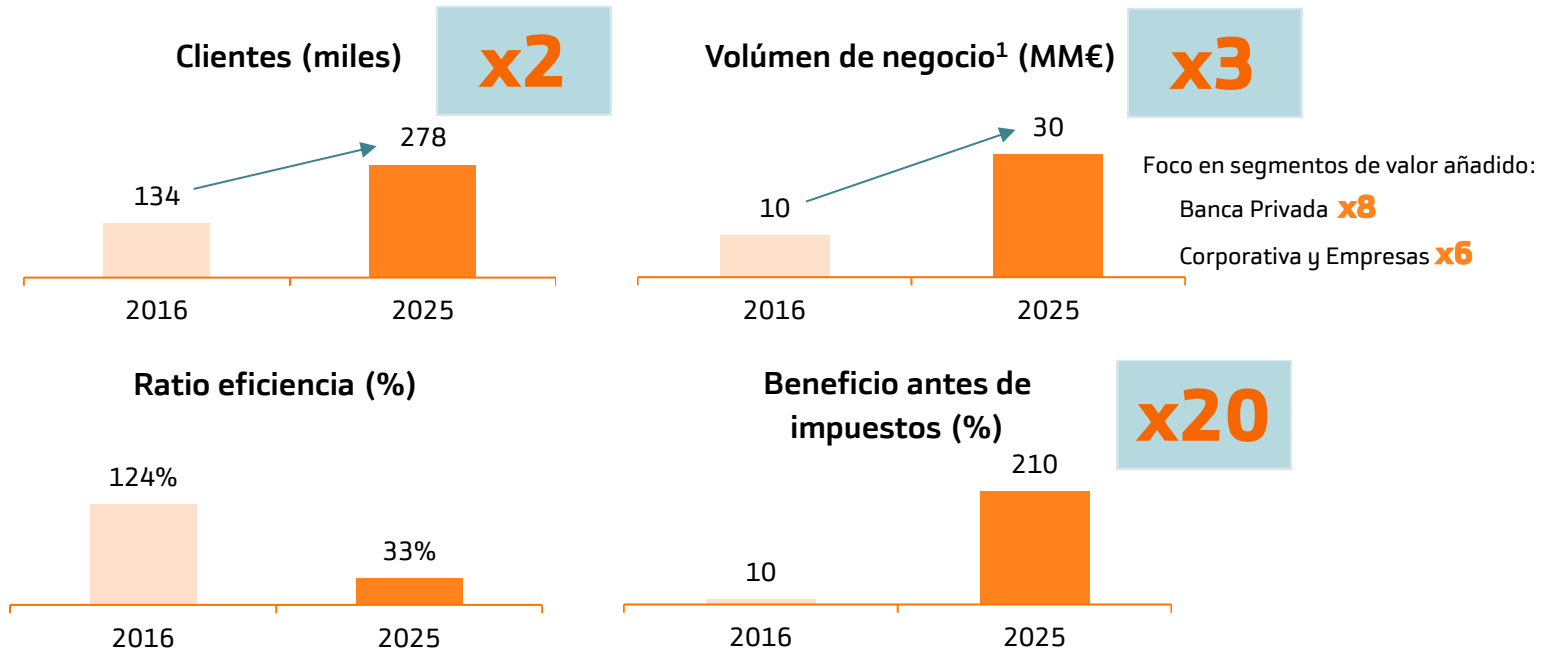
—●— NPL ratio —●— Coverage ratio

Bk Portugal: crecimiento sólido y rentable, con un modelo sostenible y escalable

Desde 2016



Evolución



Proyectos

Eficiencia: Transformación digital con IA aplicada

Escalabilidad: modelo integrado con capacidades propias, reforzadas por JVs y alianzas estratégicas



Ambiciones

Crecimiento rentable de doble dígito

Incrementar cuotas de mercado de forma disciplinada

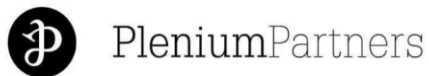
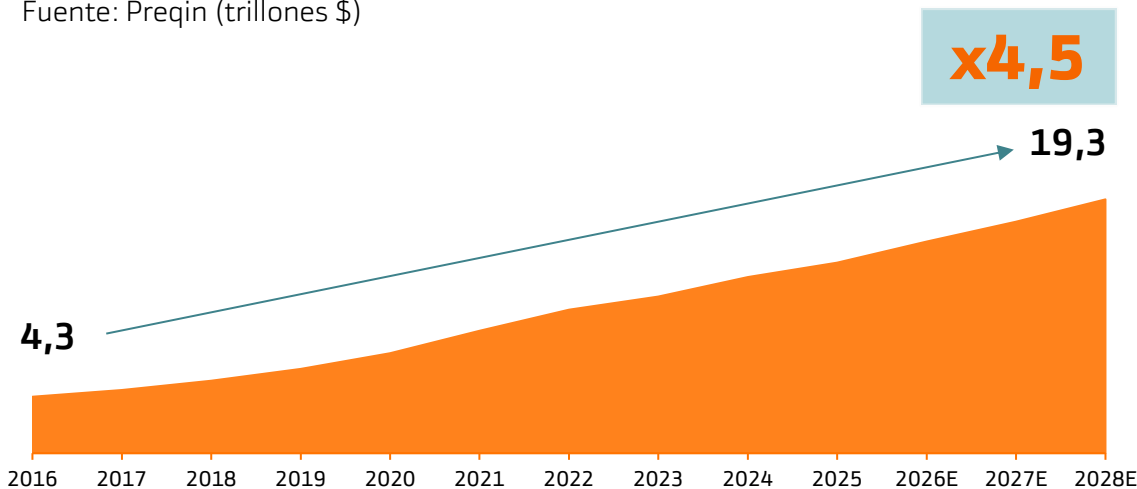
Escalar en el ranking del sector en Portugal

1. Se incluye inversión crediticia, recursos minoristas y mayoristas, AUMs y AUCs

Transacciones estratégicas para ampliar escala, especialización y liderazgo

Crecimiento estructural del sector

Fuente: Preqin (trillones \$)



Energía renovables
Residencias estudiantes
Economía circular



Infraestructura
Capital riesgo mid-market

Racional estratégico

Reforzar el liderazgo en Iberia en inversión directa en alternativos

Acelerar la expansión paneuropea con mayor escala y especialización

Cliente en el centro, con mayor valor y diversificación de productos

Resultados y Solvencia

102

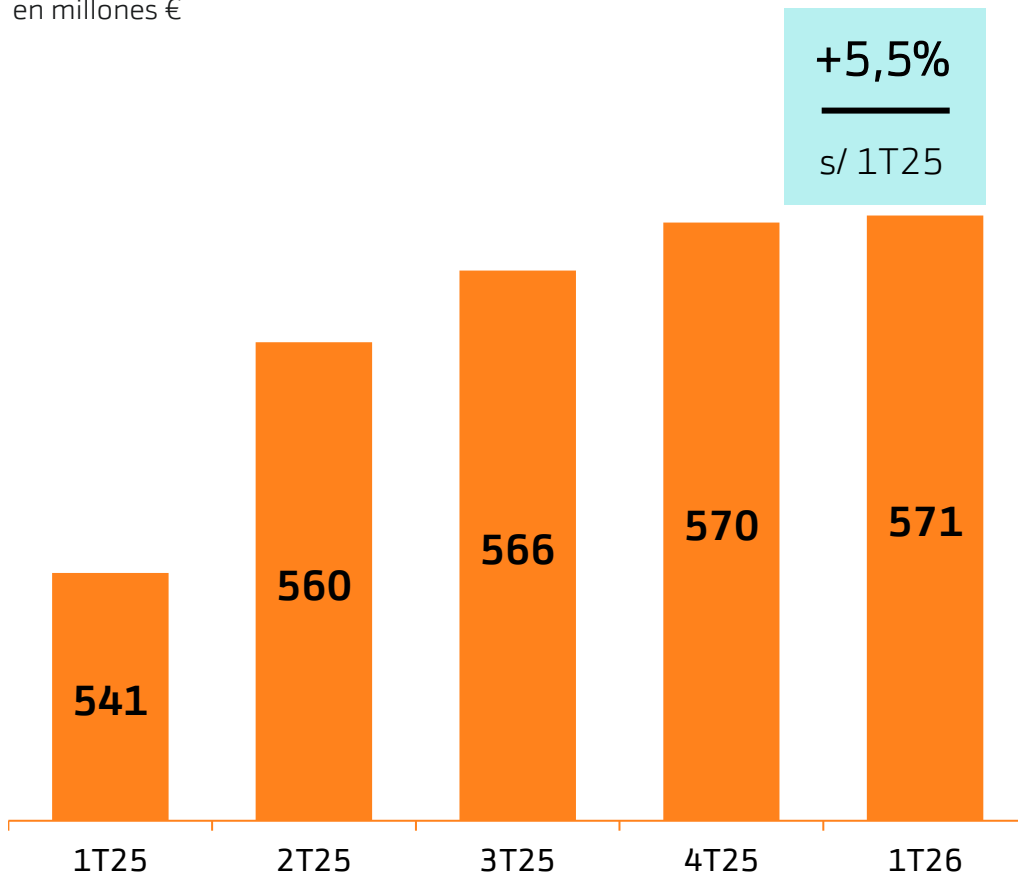
Cuenta de Resultados

| en millones € | Grupo Bankinter | | |
|--|-----------------|---------------|--------------|
| | 1T26 | Dif. vs. 1T25 | |
| Margen de Intereses | 571 | +30 | +5,5% |
| Comisiones netas | 203 | +15 | +8,1% |
| Otros Ingresos/Gastos | 5 | +2 | +80% |
| Margen Bruto | 779 | +47 | +6,5% |
| Costes Operativos | -276 | -7 | +3% |
| Margen de Explotación | 503 | +40 | +9% |
| Provisiones de crédito y otras provisiones | -93 | -9 | +11% |
| Resultado antes de impuestos | 410 | +31 | +8% |
| Impuesto sobre beneficios | -119 | -11 | +10% |
| Resultado neto del Grupo | 291 | +21 | +8% |

Crecimiento del margen de intereses respaldado por disciplina en márgenes

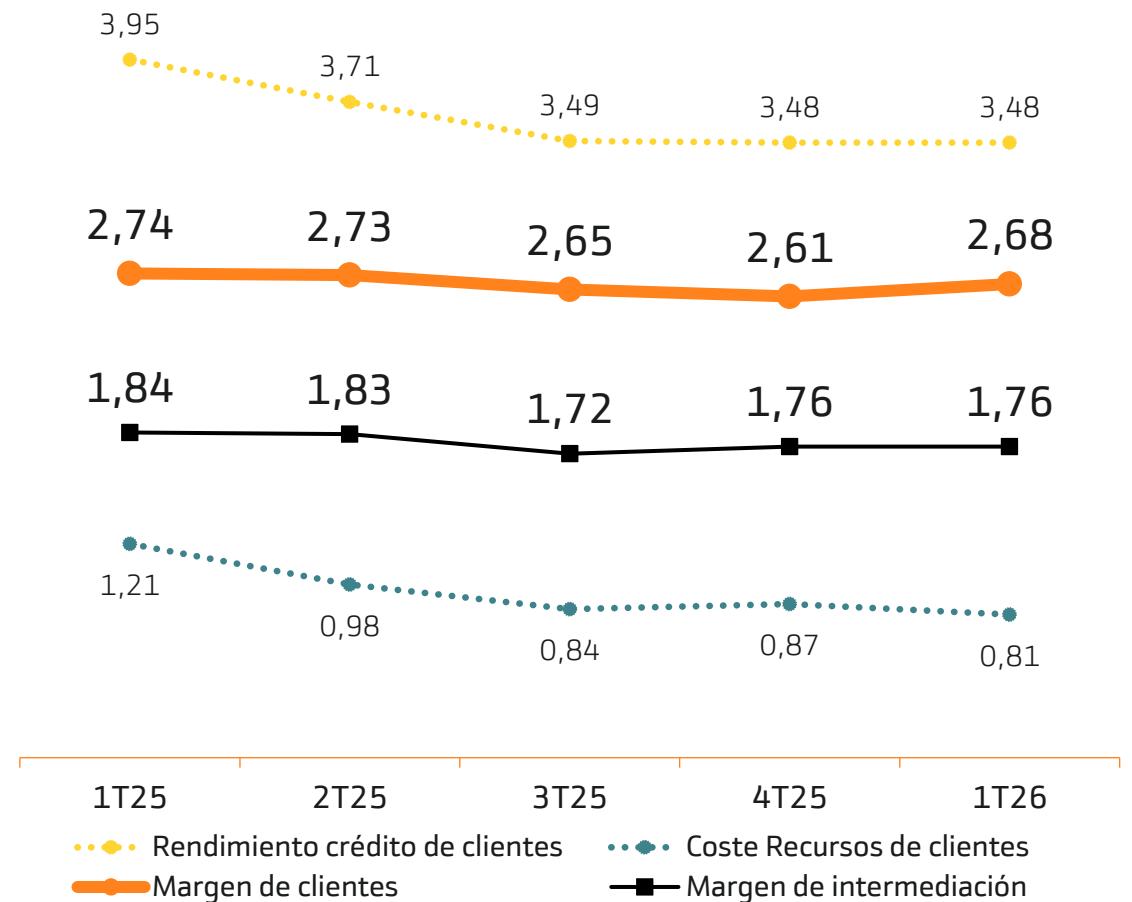
Evolución trimestral Margen de Intereses

en millones €



Margen de clientes y intermediación

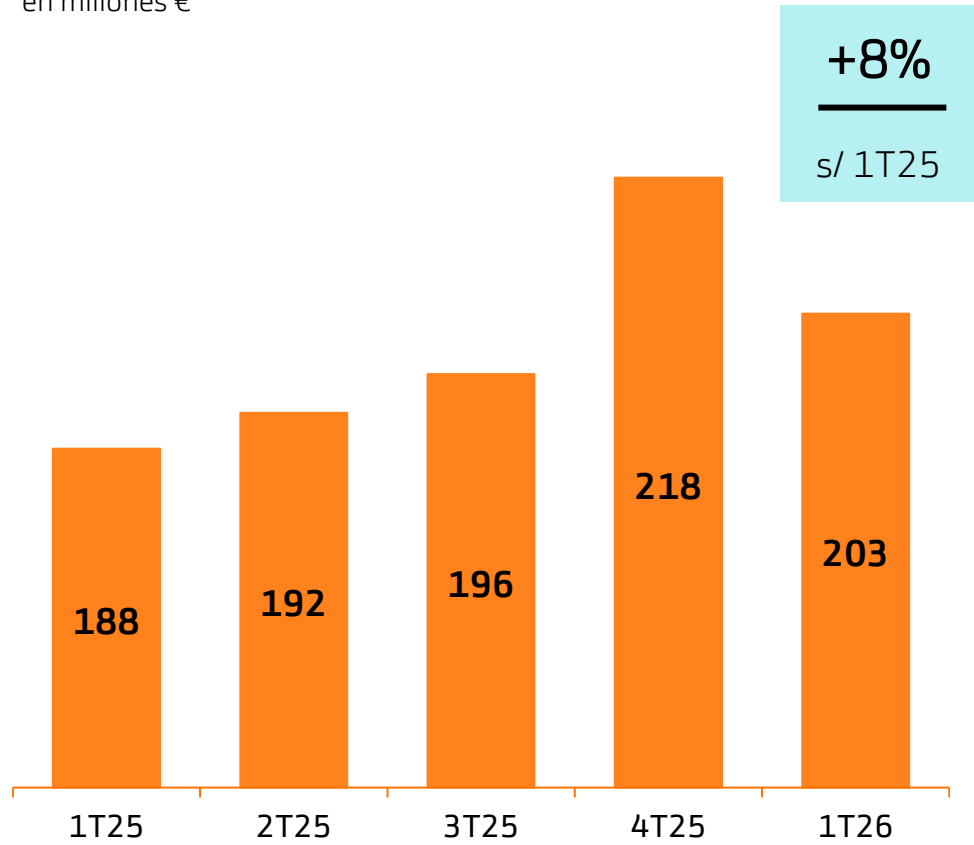
%



Comisiones: crecimiento diversificado apoyado en productos de valor añadido

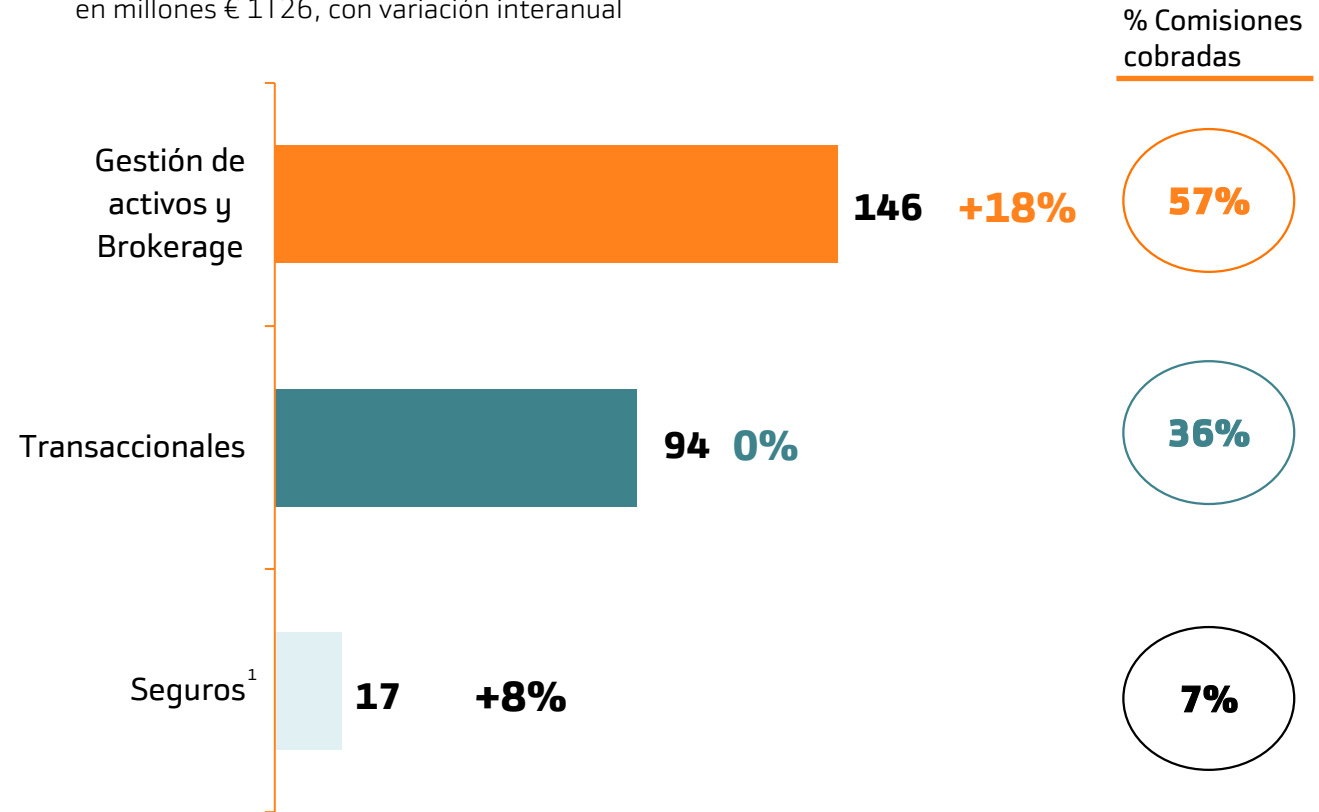
Comisiones netas

en millones €



Desglose de comisiones por actividad

en millones € 1T26, con variación interanual



¹Incluyendo los resultados por el método de participación, el incremento sería un 10% anual

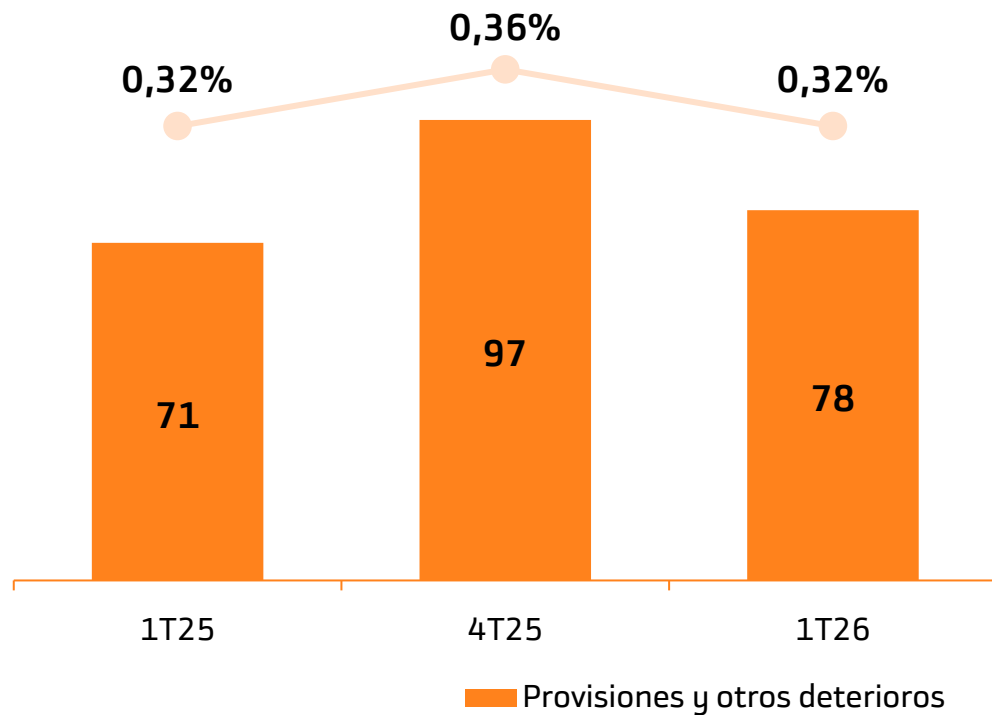
Otros ingresos y gastos: fuente diversificada de ingresos

| en millones € | Grupo Bankinter | | | |
|------------------------|-----------------|-----------|-----------|-------------|
| | 1T26 | 1T25 | Dif. € | Dif. % |
| Puesta en equivalencia | 12 | 10 | +2 | +16% |
| ROF y Dividendos | 19 | 16 | +3 | +20% |
| Subtotal | 31 | 26 | +5 | +18% |
| Otros productos/cargas | -26 | -23 | -3 | +11% |
| Total | 5 | 3 | +2 | +80% |

Coste del riesgo de crédito y otras provisiones

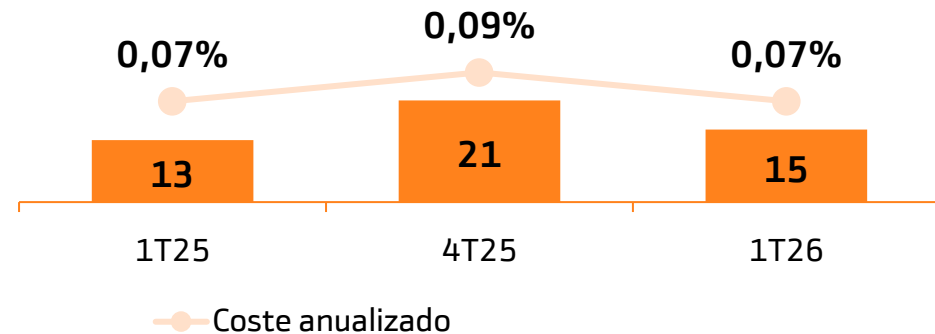
Coste del riesgo de crédito

sobre riesgo total¹ saldo final del periodo y millones €



Otras provisiones

sobre riesgo total¹ saldo final del periodo y millones €

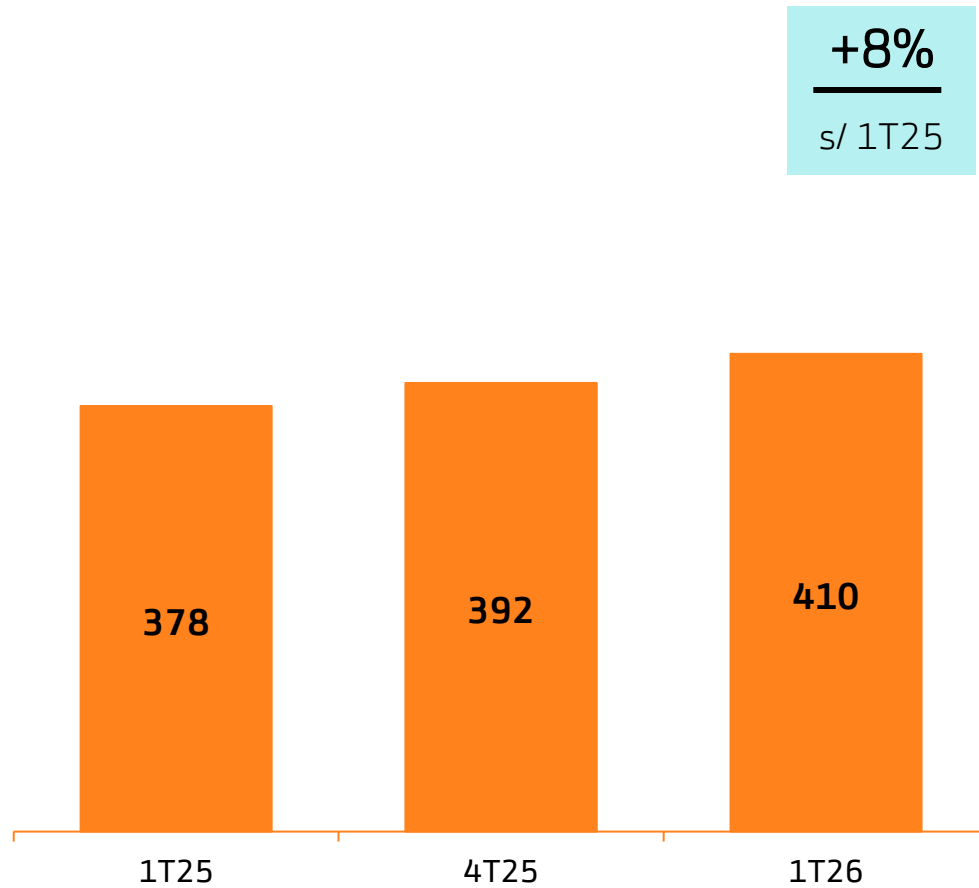


1. El coste del riesgo en % incluye pérdidas por deterioros y resultados de baja de activos, y excluye extraordinarios.

Beneficio Neto

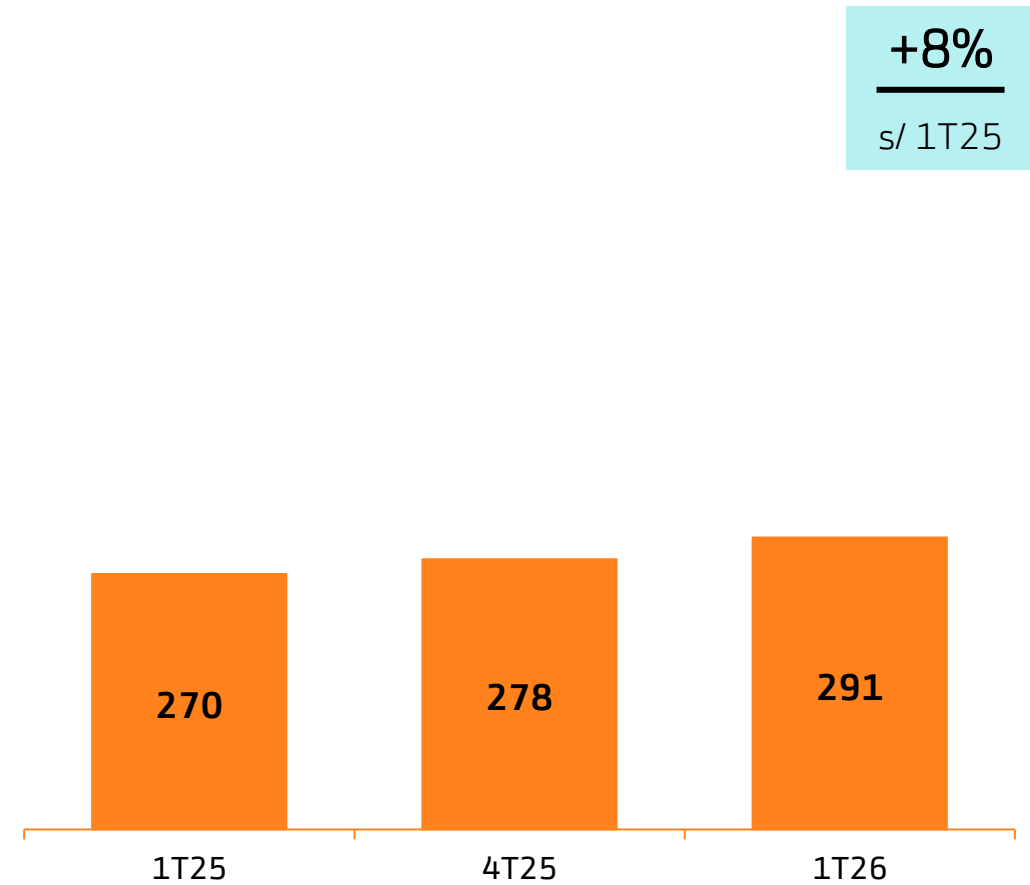
Resultado antes de impuestos

en millones €



Resultado neto

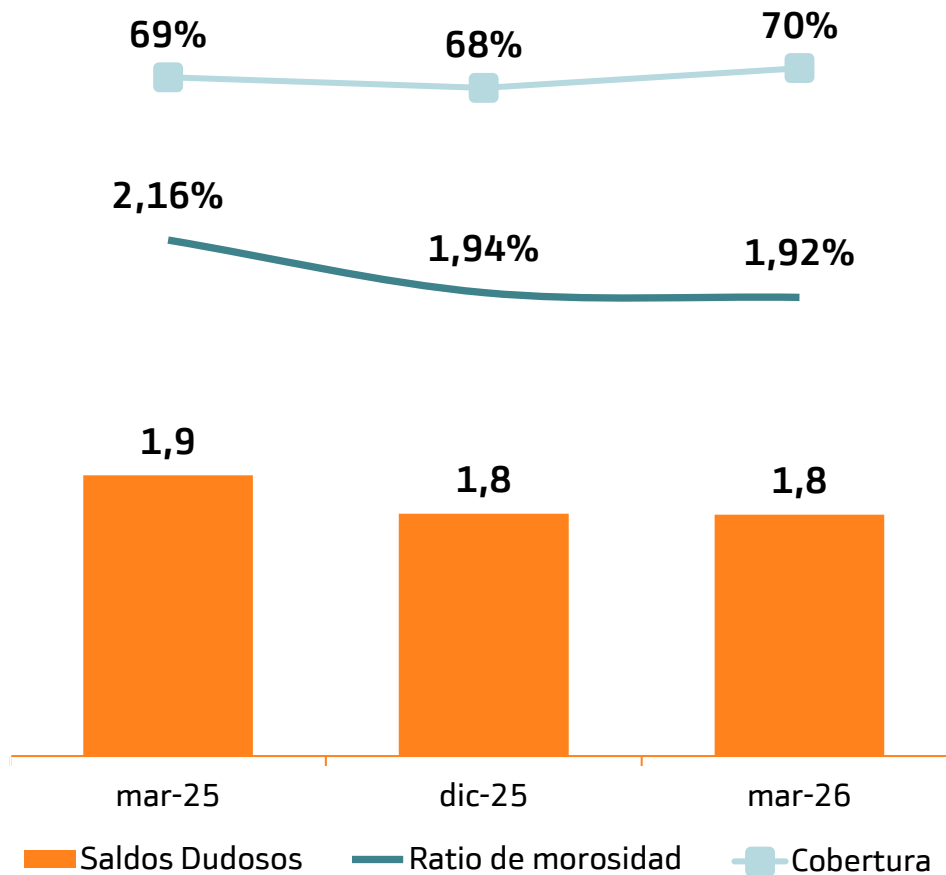
en millones €



Calidad de riesgo sólida y diferenciada

Morosidad, ratio de morosidad & cobertura

Saldo dudosos en miles de millones €



Ratio de morosidad por geografía

| | 1T26 | vs. 1T25 | Último Dato Sector |
|----------|------|----------|--------------------|
| España | 2,1% | -26pbs | 2,7% |
| Portugal | 1,3% | -1pbs | 2,1% |
| Irlanda | 0,3% | +2pbs | 0,8% |

Fuente sector: Banco central de cada país, último dato disponible consultado en abril de 2026

Capital y Solvencia

**2026 Capital
Requerido
Pillar II (P2R)**

1,50%

4º más bajo de 110 entidades europeas

CET1
13,0%¹

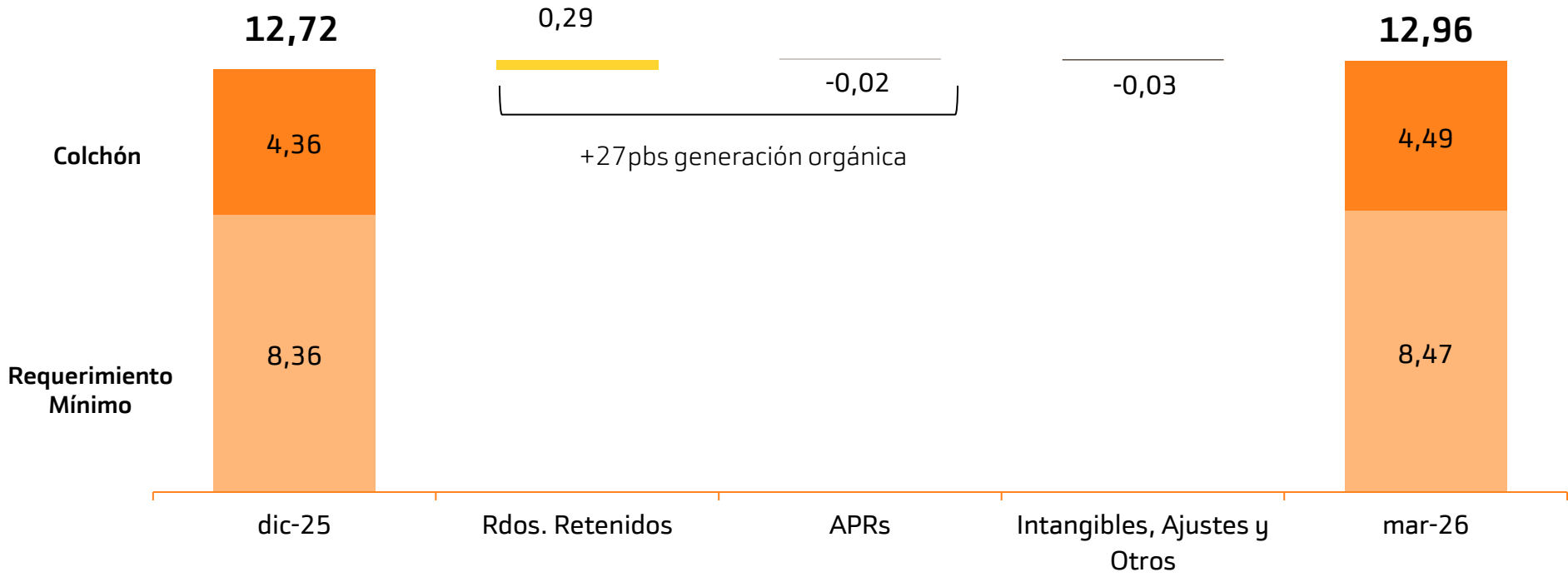
Ratio de apalancamiento
5,3%

Ratio capital total
17,5%

MREL²
25,9%

Ratio CET1

Desglosado en %



1 Ratio de CET1 Fully Loaded 12,76%.
2 Requerimiento mínimo de MREL + CBR: 23,4%

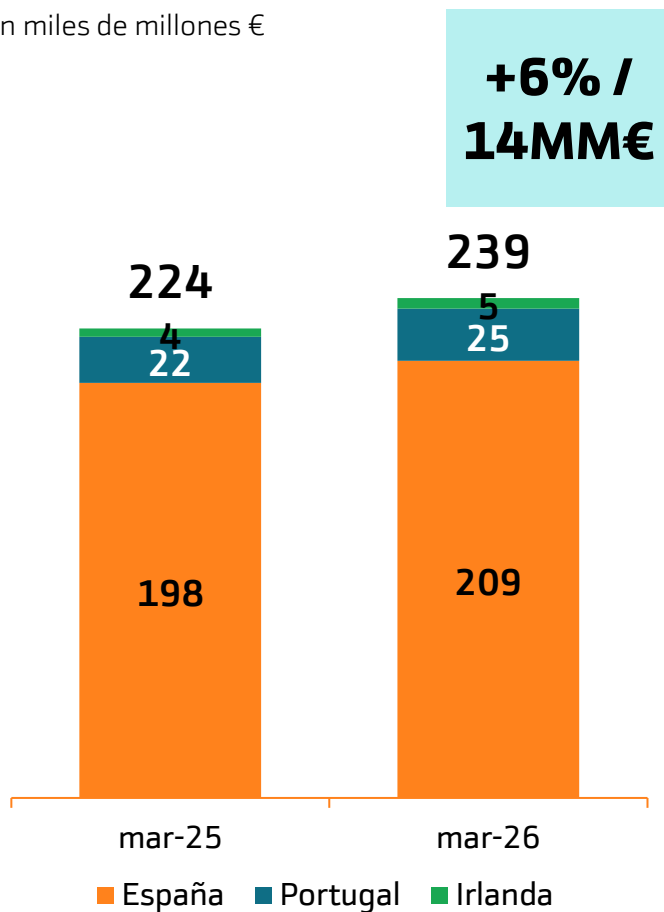
Geografías y Negocios

103

Sólido crecimiento, con mayor diversificación en volúmenes y ingresos

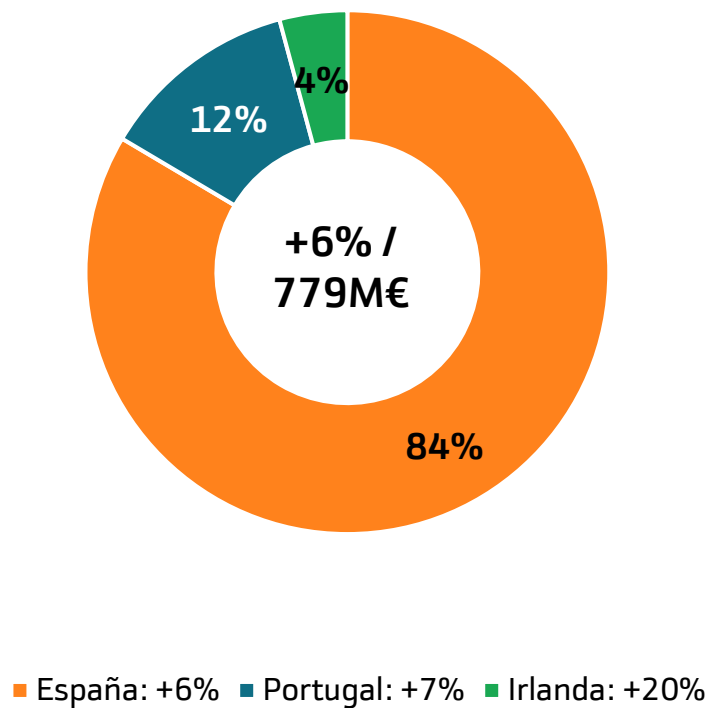
Volúmenes con clientes¹

en miles de millones €



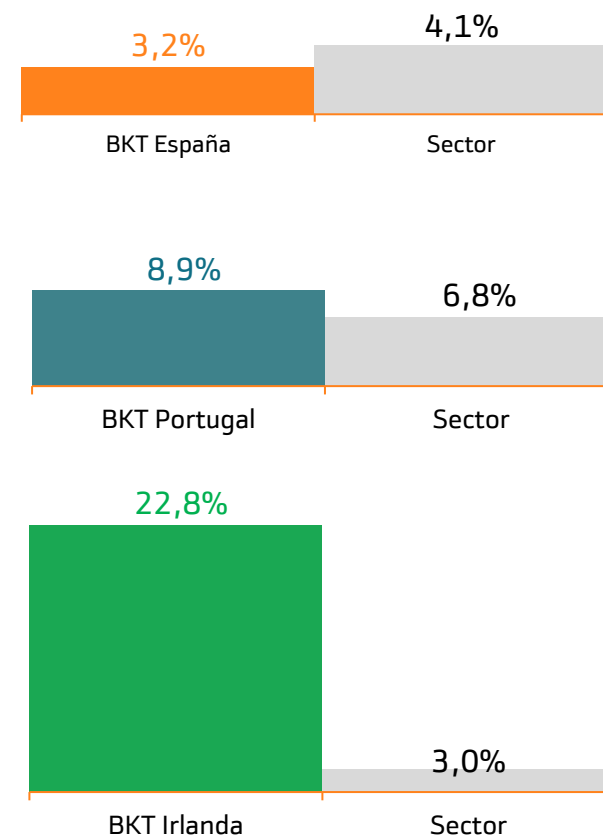
Margen Bruto

% sobre total, % s/ 1T25



Crecimiento inversión crediticia

% s/ 1T25



1. Volúmenes con clientes comprende inversión crediticia, recursos minoristas y AUMs

BdE febrero 2026; Associação Portuguesa de Bancos diciembre 2025; CBI diciembre 2025

Indicadores de negocio

69MM€

Inversión **+3%** anual

Banca comercial | Banca de empresas
35MM€ | 34MM€ **+8%**

77MM€

Recursos minoristas

145MM€¹ **+15%** anual

AUM 63MM€ | AUC 82MM€
+15% anual | **+15%** anual

¹ Recursos gestionados fuera de balance y Valores custodiados

Cuenta de resultados

| en millones € | 1T26 | 1T25 | Dif. % |
|--|--------------|--------------|---------------|
| Margen de intereses | 461 | 442 | +4% |
| Comisiones netas | 180 | 167 | +8% |
| Otros ingresos / Gastos | 10 | 6 | +63% |
| Margen bruto | 651 | 615 | +6% |
| Gastos | -229 | -226 | +1% |
| <i>Ratio de eficiencia</i> | <i>35,2%</i> | <i>36,7%</i> | <i>-1,5pp</i> |
| Resultados antes de provisiones | 422 | 389 | +8% |
| Provisiones | -80 | -77 | +3% |
| Resultado antes de impuestos | 342 | 312 | +10% |

Portugal

Indicadores de negocio

11MM€Inversión **+9%** anualBanca comercial
7,5MM€ **+11%**Banca de empresas
3,4MM€ **+4%****10MM€**Recursos de clientes **+10%** anual**12MM€¹****+27%** anualAUM 6MM€
+39% anualAUC 6MM€
+16% anual

Cuenta de resultados

| en millones € | 1T26 | 1T25 | Dif. % |
|--|--------------|--------------|---------------|
| Margen de intereses | 77 | 72 | +8% |
| Comisiones netas | 21 | 19 | +11% |
| Otros ingresos / Gastos | -3 | -1 | +109% |
| Margen bruto | 96 | 90 | +7% |
| Gastos | -32 | -30 | +7% |
| <i>Ratio de eficiencia</i> | <i>33,1%</i> | <i>33,1%</i> | - |
| Resultados antes de provisiones | 64 | 60 | +7% |
| Provisiones | -8 | -4 | +115% |
| Resultado antes de impuestos | 56 | 56 | 0% |

1 Recursos gestionados fuera de balance y Valores custodiados

Indicadores de negocio

5_{MM€}

Inversión +23% anual

Hipotecas

4MM€ +27%

Consumo

1MM€ +8%

0,3%

Ratio de morosidad

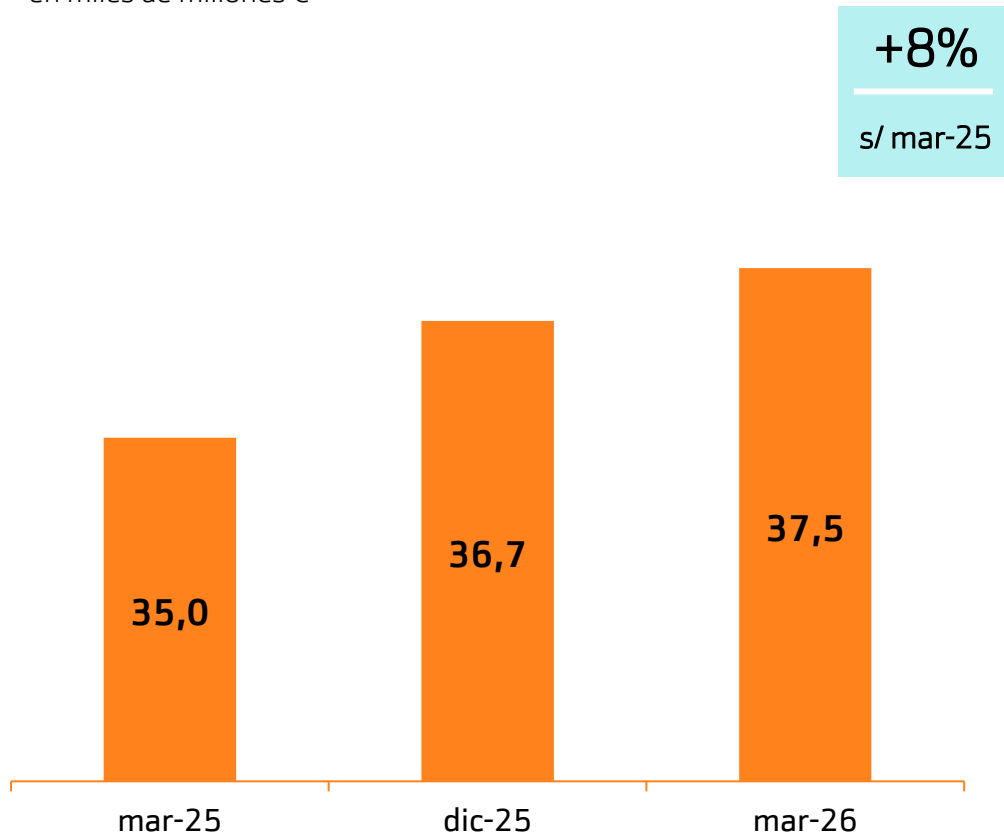
Cuenta de resultados

| en millones € | 1T26 | 1T25 | Dif. % |
|--|--------------|--------------|---------------|
| Margen de intereses | 33 | 27 | +22% |
| Comisiones netas | 2 | 2 | -5% |
| Otros ingresos / Gastos | -2 | -2 | +11% |
| Margen bruto | 33 | 27 | +20% |
| Gastos | -15 | -13 | +15% |
| <i>Ratio de eficiencia</i> | <i>45,0%</i> | <i>47,1%</i> | <i>-2pp</i> |
| Resultados antes de provisiones | 18 | 14 | +25% |
| Provisiones | -6 | -3 | +68% |
| Resultado antes de impuestos | 12 | 11 | +12% |

Banca de Empresas crecimiento sólido, ganando cuota de mercado

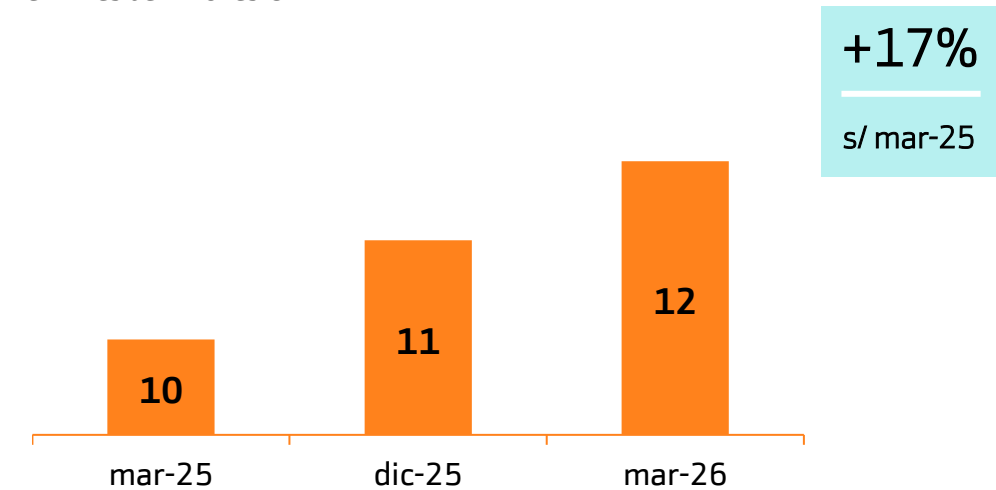
Inversión crediticia

en miles de millones €



Inversión del Negocio Internacional

en miles de millones €



Crecimiento inversión crediticia

1T26 vs 1T25



¹ BdE febrero 2026 (capítulo 19, tabla 16)

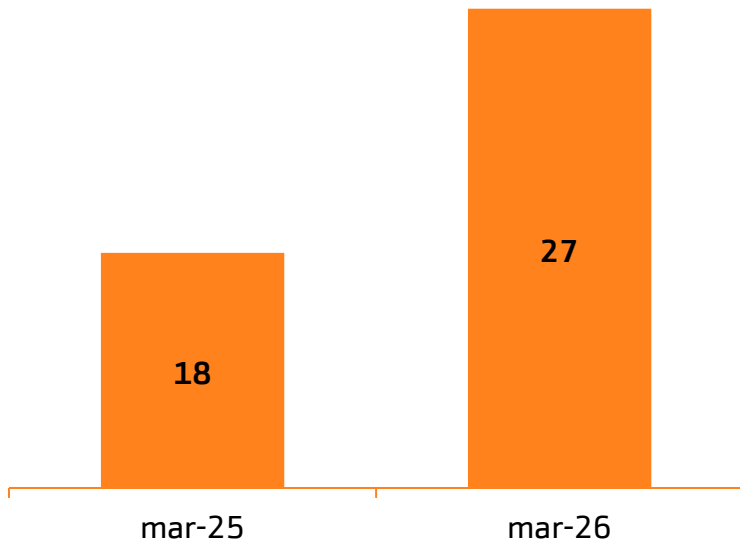
Banca Comercial: crecimiento centrado en márgenes y asignación de capital

Saldo Cuentas Nómina y Digitales

en miles de millones de euros

+47%

s/ mar-25

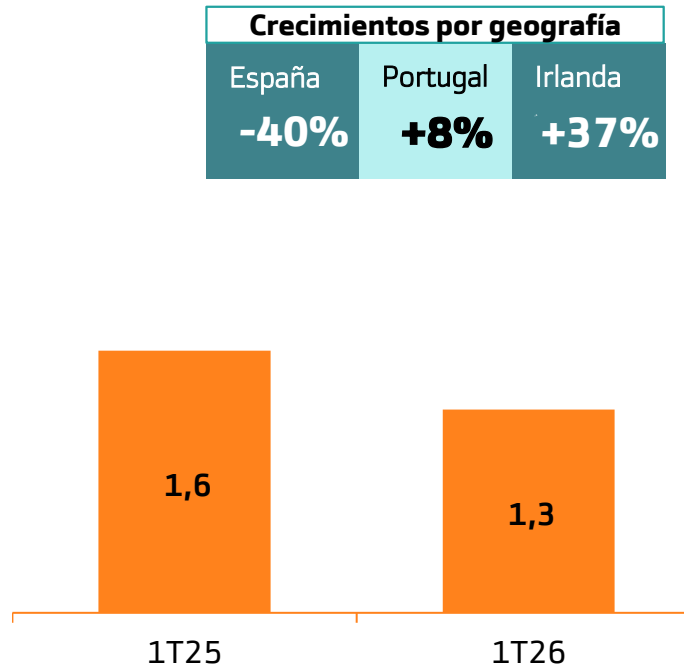


Nueva producción hipotecaria

en miles de millones de euros

-22%

s/ mar-25

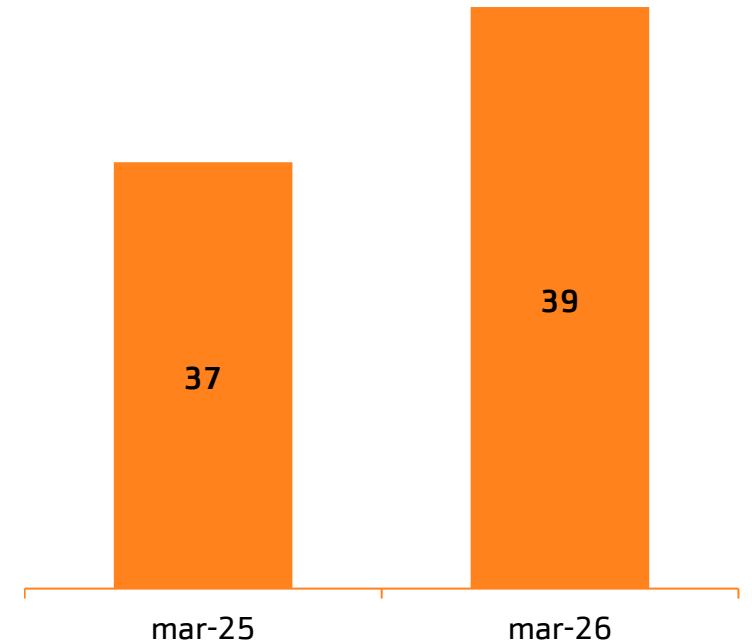


Cartera hipotecaria

en miles de millones de euros

+4%

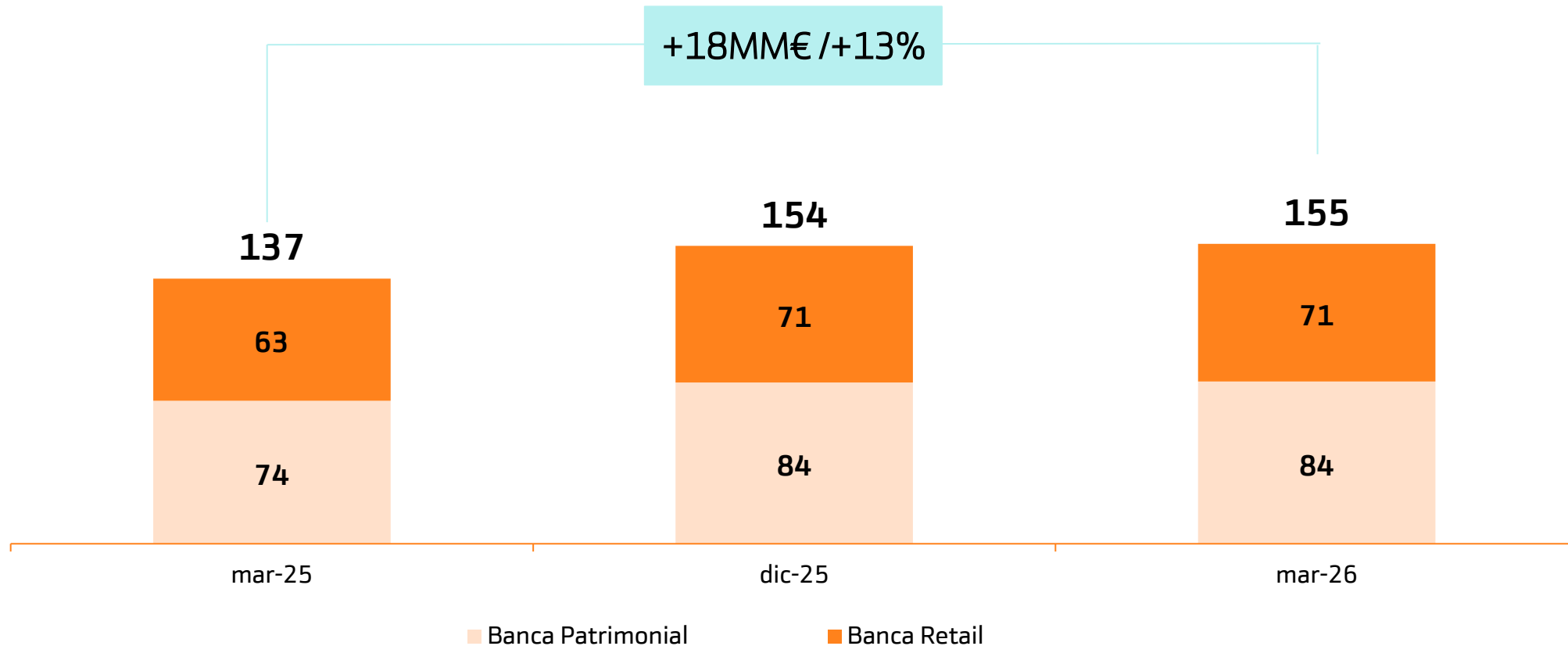
s/ mar-25



Banca Comercial: crecimiento refleja la alta calidad de la clientela

Patrimonio¹ de nuestros clientes

en miles de millones €



¹ Patrimonio incluye saldos en cuentas, depósitos, AUMs y AUCs

Recursos fuera de balance: resiliencia tanto en AUMs como AUCs

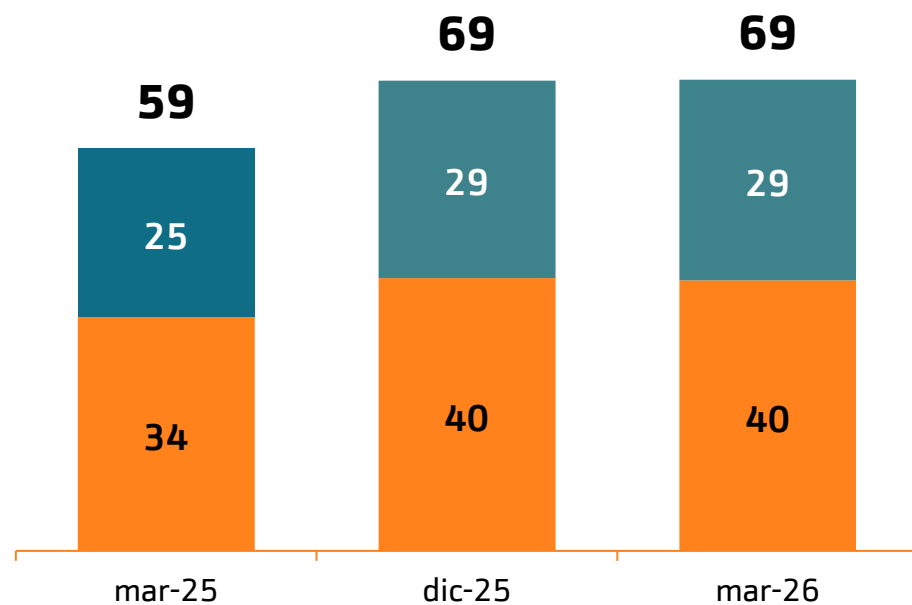
157MM€

+21MM€ / +16%

s/ mar-25

Recursos gestionados fuera de balance ("AUMs")

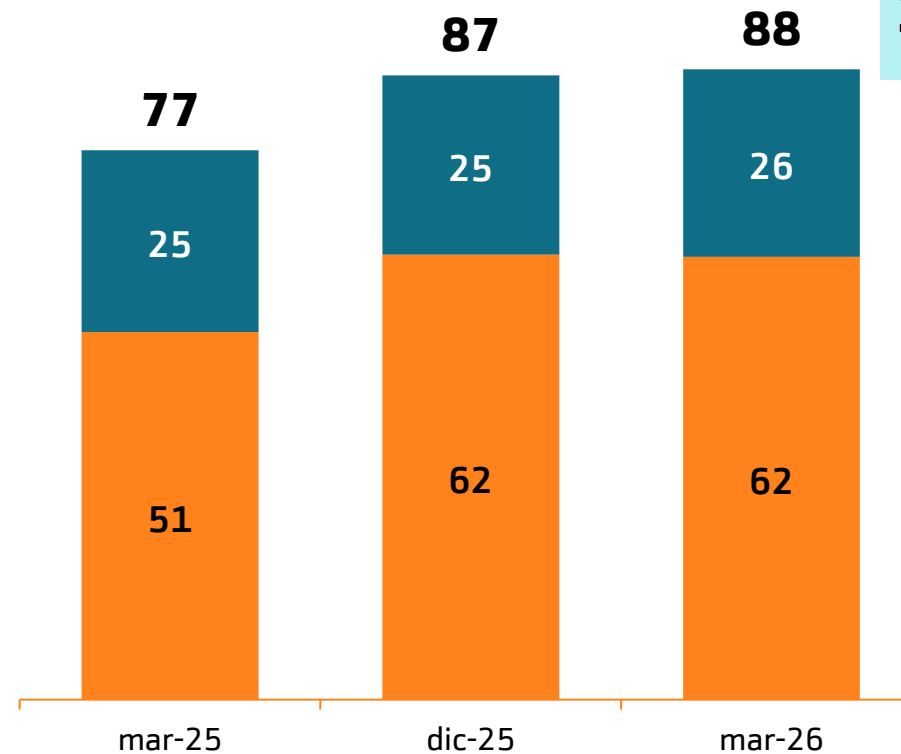
Assets under Management "AUMs" en miles de millones €

**+17% /
10MM€**


■ Productos Bankinter ■ Fondos de Inversión de terceros

Valores custodiados ("AUCs")

Assets under Custody "AUCs" en miles de millones €

**+15% /
11MM€**


■ Valores Renta Fija ■ Valores Renta Variable

1 Fondos de inversión (incluyendo carteras, SICAVs, vehículos alternativos) y planes de pensiones

2 Incluye los valores custodiados a clientes institucionales

Resumen

1044

Resultados resilientes y creación de valor sostenible

Disciplina de gestión a lo largo del ciclo

Pilares de la gestión

35,4%

Eficiencia

1,9%

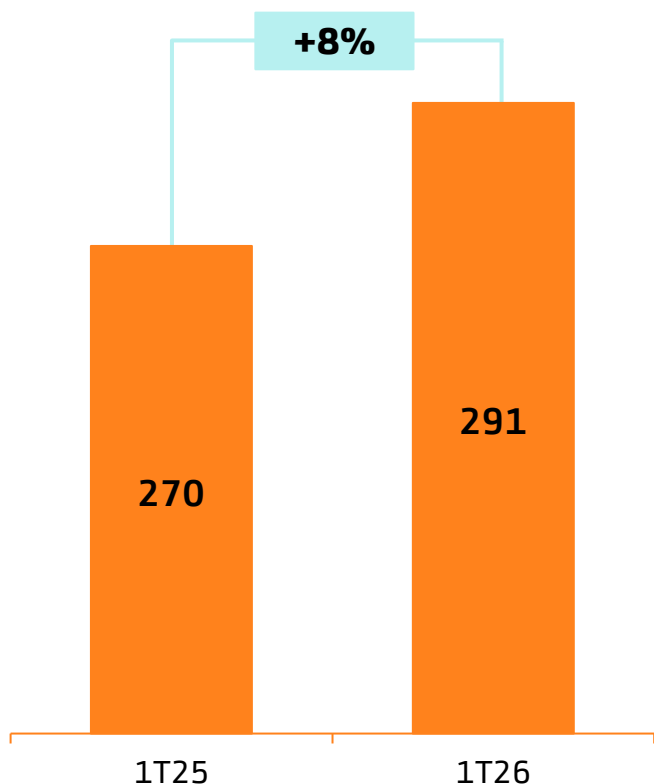
Morosidad

13,0%

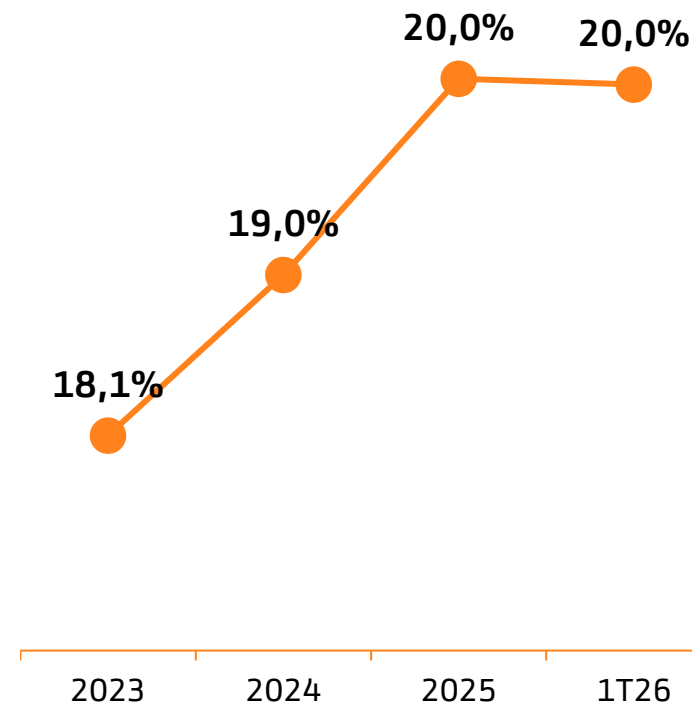
CET1

Resultados

en millones €

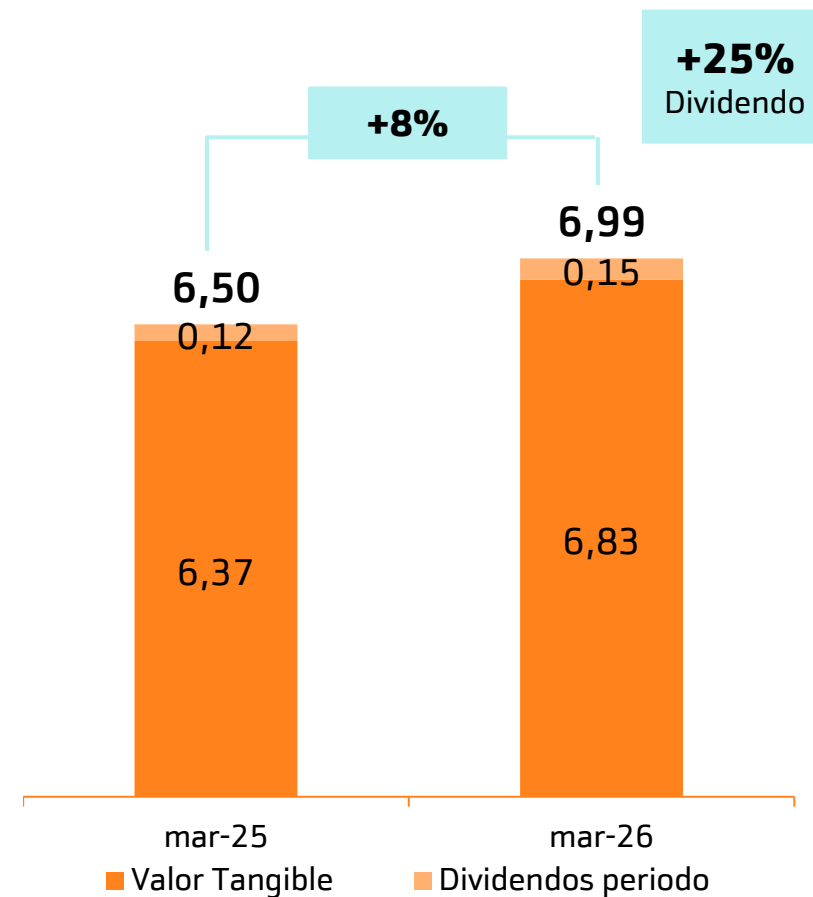


ROTE alto y sostenible



Creación de valor para el accionista

Valor Tangible + Dividendos en el periodo





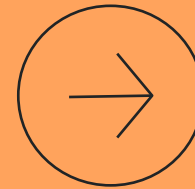
Aspectos Clave

/01



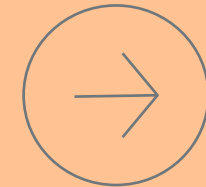
Resultados y Solvencia

/02



Geografías y Negocios

/03



Resumen

/04

Índice

A Glosario - Acrónimos

| Término | Definición |
|------------------------|---|
| ALCO | Asset-Liability Committee, por sus siglas en inglés (Comité de Activo y Pasivo) |
| APRs | Activos ponderados por riesgo |
| AUCs | Assets under custody, por sus siglas en inglés, son los recursos custodiados fuera del balance. Incluye valores de renta variable, otros valores bajo la custodia del grupo con clientes particulares y institucionales |
| AUMs | Assets under management, por sus siglas en inglés, son los recursos gestionados o intermediados fuera del balance e incluye fondos de inversión propias o de terceros, carteras gestionadas, SICAVs, planes de pensiones y capital comprometido en los vehículos de Bankinter Investment |
| BAI | Beneficio antes de impuestos |
| BdE / BdP | Banco de España / Banco de Portugal, son los Bancos Centrales de sus respectivos países. |
| BKT | Bankinter |
| BPA | Beneficio por acción |
| CET1 | Common Equity Tier 1, por sus siglas en inglés |
| ESMA | European Securities and Markets Authority, por sus siglas en inglés (Autoridad Europea de Valores y Mercados) |
| INE | Instituto Nacional de Estadística |
| MAR | Medidas Alternativas de Rendimiento |
| MB | Margen Bruto |
| MREL | Minimum Requirement for own funds and Eligible Liabilities, por sus siglas en inglés, es una ratio regulatorio indicativo de la solvencia del grupo exigido por el Single Resolution Board. |
| NPL | Non-performing loan, por sus siglas en inglés |
| Patrimonio de clientes | Incluye saldos en cuentas y depósitos, AUMs y AUCs de los clientes de los segmentos de Banca Patrimonial y Retail |
| P2R (Pilar II) | Es una exigencia de capital específica para cada entidad que complementa el requerimiento mínimo de capital (conocido como requerimiento de Pilar 1) en los casos en que este infravalora o no cubre determinados riesgos. Se determina en el contexto del proceso de revisión y evaluación supervisora (SREP). |
| ROE | Return on Equity, por sus siglas en inglés (Rentabilidad sobre fondos propios) |
| ROF | Resultado de operaciones financieras |
| ROTE | Return on Tangible Equity, por sus siglas en inglés (Rentabilidad sobre fondos propios tangibles) |
| SICAV | Sociedad de Inversión de Capital Variable, una entidad de inversión colectiva (IIC) que tiene la forma de sociedad anónima |
| SREP | Supervisory Review and Evaluation Process, por sus siglas en inglés |
| TACC | Tasa anual de crecimiento compuesta |
| Volúmenes con clientes | Incluyen inversión crediticia, recursos minoristas y AUMs |
| VTC | Valor Teórico Contable |