

## Grifols cierra un año record y acelera su crecimiento rentable para 2024

**Los ingresos alcanzan 6.592 millones de euros (+11% cc<sup>2</sup>), el EBITDA ajustado mejora hasta 1.474 millones de euros (+26% cc), con un claro progreso hacia una ratio de apalancamiento de 4x**

- Grifols mantiene su compromiso con los mejores estándares de gobierno corporativo y liderazgo
- Biopharma (+13,3% cc) impulsa los ingresos gracias al sólido crecimiento de las principales proteínas plasmáticas. Diagnostic y Bio Supplies también crecen un +2,3% cc y un +11,3% cc, respectivamente.
- El margen EBITDA ajustado aumenta hasta el 24,0%, con un incremento de 580pb hasta el 26,1% en el 4T'23 en relación a 4T'22, ambos excluyendo Biotest.
- La plena ejecución del Plan de mejoras operativas favorece un ahorro de costes anualizado de más de 450 millones de euros<sup>3</sup> y un descenso del coste por litro de plasma del -22% en diciembre de 2023, comparado con el máximo registrado en julio de 2022.
- Grifols cumple con todos los hitos de innovación establecidos para 2023, incluyendo los resultados positivos del ensayo ADFIRST con fibrinógeno.
- El beneficio neto aumenta hasta 59 millones de euros, si bien incluye partidas no recurrentes por valor de 147 millones de euros relacionadas, principalmente, con costes de reestructuración.
- El flujo de caja operativo aumenta en 300 millones de euros hasta 351 millones de euros y el flujo de caja libre vuelve a ser positivo en la segunda mitad de 2023, ambos excluyendo gastos extraordinarios.
- La ratio de apalancamiento desciende a 6,3x<sup>4</sup> (5,4x proforma con la desinversión de SRAAS, que se espera cerrar en 1S'24); la compañía avanza hacia su objetivo de alcanzar 4x.
- Las previsiones (guidance) para 2024 incluyen un crecimiento de los ingresos superior al 7% cc impulsado por Biopharma, que crecería un +8-10% cc, y un EBITDA ajustado por encima de 1.800 millones de euros (excluyendo la contribución de SRAAS de €50m en 2023).

**Barcelona, 29 de febrero de 2024** - Grifols (MCE:GRF, MCE:GRF.P, NASDAQ:GRFS), compañía global del sector de la salud líder en la producción de medicamentos derivados del plasma, ha registrado un sólido ejercicio marcado por una significativa mejora de sus resultados operativos y financieros. La compañía aceleró aún más su crecimiento, mejoró sus márgenes de EBITDA y la generación de flujo de caja, avanzando así hacia su objetivo de desapalancamiento.

Para **Thomas Glanzmann**, presidente ejecutivo y consejero delegado de Grifols: "*Hemos cumplido con todos nuestros compromisos en 2023, un año record marcado por la sólida progresión de*

<sup>1</sup> Los Estados Financieros Intermedios Resumidos Consolidados han sido preparadas de acuerdo con las NIIF y aprobadas por el Consejo de Administración de Grifols. Grifols ha recibido confirmación por escrito de KPMG de que espera completar sus procedimientos internos y emitir su opinión de auditoría antes del 8 de marzo de 2024, adelantándose a la fecha límite de la legislación española vigente

<sup>2</sup> A cambio constante (cc) excluye las variaciones por tipos de cambio registradas en el periodo

<sup>3</sup> En comparación con las cifras de todo el año 2022, antes del efecto de la inflación

<sup>4</sup> Ratio de apalancamiento calculado sistemáticamente según el Acuerdo de Crédito e incluyendo Biotest

*nuestros resultados operativos y financieros. Todas nuestras iniciativas, incluyendo la revitalización del negocio del plasma, la consecución de hitos en innovación y la alianza estratégica con el Grupo Haier para apoyar el desapalancamiento, han generado un fuerte impulso y nos han preparado para crecer de forma rentable y sostenible a partir de 2024”*

## Comprometidos con la mejor gobernanza y el mejor equipo directivo

En 2023, Grifols inició la búsqueda de un nuevo consejero delegado para garantizar la separación de propiedad y gestión en el marco de una iniciativa más amplia desplegada para fortalecer su gobierno corporativo. Nacho Abia será el nuevo CEO de Grifols a partir del 1 de abril de 2024.

Con su nombramiento se fortalece el liderazgo de la compañía, que en los últimos meses ha incorporado nuevos directivos en posiciones clave como Roland Wandeler, President of the Biopharma Business Unit; Camille Alpi, Chief Human Resources and Talent Officer; Joerg Schüttrumpf, Chief Scientific Innovation Officer (CSIO); y Miguel Louzan, Chief Digital Information Officer (CDIO). Los nuevos ejecutivos, junto con el equipo existente, contribuirán a fortalecer aún más el equipo gestor de Grifols.

El compromiso de Grifols es cumplir con los más altos estándares de gobierno corporativo. Por ello, está trabajando activamente para simplificar estructuras.

## Evolución de los ingresos

En 2023, los ingresos totales aumentaron un +10,9% cc (+8,7% reportado) y se situaron en 6.592 millones de euros, con crecimiento en todas las unidades de negocio y regiones clave.

Los ingresos de **Biopharma** alcanzaron 5.558 millones de euros, con un crecimiento del +13,3% cc (+11,0%) impulsado por el aumento del suministro de plasma, la sólida demanda subyacente de las principales proteínas, los precios favorables y el mix de productos.

Grifols ha continuado incrementando el valor de su franquicia de inmunoglobulinas (IG) en 2023 con una estrategia clara. El notable crecimiento del +15,8% cc (excluyendo Biotest) de esta proteína esencial ha sido especialmente favorecido por la mayor adopción de la inmunoglobulina subcutánea (SCIG) Xembify<sup>®</sup>, que registró un importante crecimiento del +37,3% cc.

Como parte del plan de comercialización de la SCIG, España fue el primer país de Europa en el que se lanzó Xembify<sup>®</sup> en el segundo trimestre del año. Posteriormente, se lanzó en Australia en el cuarto trimestre del ejercicio y están previstos lanzamientos adicionales a corto plazo. Sobre la base de los lanzamientos ya realizados y una vez obtenidas las correspondientes autorizaciones regulatorias en 13 países de la UE en 2023, el objetivo de Grifols es capitalizar la creciente demanda de IG.

Concretamente, la compañía está focalizada en el mercado de las inmunodeficiencias, incluyendo primarias (PID) y secundarias (SID), que son las indicaciones con mayor potencial de crecimiento. Al mismo tiempo, sigue manteniendo su posición de liderazgo en neurología y cuidados intensivos.

La albúmina registró un aumento del +17,0% cc impulsada principalmente por China y, en menor medida, otros países europeos. Además, alfa-1 mostró un crecimiento positivo en el último trimestre del año, registrando un aumento del +0,2% cc. Se espera que esta tendencia al alza continúe en 2024.

El **suministro de plasma** aumentó un +10%<sup>5</sup> durante el año. En 2023, el coste por litro (CPL) disminuyó un -22% en comparación con el máximo registrado en julio de 2022. Este descenso se debe, en gran medida, a la exitosa ejecución del plan de mejoras operativas. Entre los logros de este plan figura el aumento del +32%<sup>5</sup> en la recogida de plasma por persona empleada a tiempo completo (ETC), que refleja una mejora de la productividad laboral, una reducción del -5%<sup>5</sup> de los costes de producción y una optimización de la red de centros de plasma, que incluye mejoras en la eficiencia de los procesos, mejora de las estructuras de costes y en la experiencia de los donantes y de la plantilla de Grifols.

Los ingresos de **Diagnostic** aumentaron un +2,3% cc (-0,2%) hasta alcanzar 670 millones de euros impulsados, principalmente, por la positiva evolución en las principales regiones de las ventas de soluciones de tipaje sanguíneo (+8,9% cc).

Los ingresos de **Bio Supplies** crecieron un +11,3% cc (+9,5%) y se situaron en 160 millones de euros gracias, principalmente, a la contribución de Bio Supplies Biopharma, cuya demanda de productos se vio favorecida por nuevos clientes y un mayor consumo de los actuales. Grifols sigue aprovechando la integración de Access Biologicals para capitalizar todo el potencial de esta unidad de negocio.

## Resultados financieros y apalancamiento

El **margen bruto ajustado** alcanzó el 41,4% en el cuarto trimestre de 2023, que representa una mejora de 570 pb en relación con el mismo trimestre de 2022 y ha contribuido al avance del margen en 2023 hasta el 39,7% (37,6% en 2022) excluyendo Biotest. Teniendo en cuenta el decalaje de nueve meses en la contabilidad de inventarios del sector, Grifols reconoce en su cuenta de pérdidas y ganancias (P&G) el descenso del -22% del coste por litro de plasma (CPL) iniciado en el tercer trimestre de 2022, así como la reducción del -5% en sus costes de producción.

El **EBITDA ajustado** se situó por encima de previsiones (guidance) en 1.474 millones de euros, que representa un margen del 22,4% (24,0% excluyendo Biotest). La mejora secuencial registrada durante el año también se constata en el cuarto trimestre, con un margen del 26,1% excluyendo Biotest. Los buenos resultados de Biopharma, el impacto positivo en la cuenta de resultados del ahorro de costes derivado del plan de mejoras operativas, que favoreció el descenso del -22% en el CPL y el apalancamiento operativo han contribuido al resultado.

El EBITDA ajustado excluye 223 millones de euros de gastos extraordinarios (190 millones de euros excluyendo Biotest) que comprenden, principalmente, 159 millones de euros de costes de reestructuración.

El **EBITDA reportado** ascendió a 1.251 millones de euros, que representa un margen del 19,0% (20,8% excluyendo Biotest).

El **beneficio neto reportado** se sitúa en 59 millones de euros en 2023. Excluyendo los gastos extraordinarios relacionados con los costes de reestructuración, alcanzaría 206 millones de euros.

La generación de **flujo de caja** mostró una tendencia positiva respaldada por una fuerte mejora en el rendimiento operativo. El flujo de caja operativo, excluyendo los gastos extraordinarios<sup>6</sup>, ha

---

<sup>5</sup> 2023 vs. 2022 (excl. Biotest)

<sup>6</sup> Excluidos principalmente los costes de reestructuración. Véanse las conciliaciones en el Anexo

aumentado significativamente trimestre a trimestre hasta alcanzar 351 millones de euros en 2023, que representa un incremento de 300 millones de euros en relación con el año anterior.

El flujo de caja libre (FCF), excluyendo extraordinarios<sup>6</sup>, ha vuelto a ser positivo con cerca de 120 millones de euros generados en el segundo semestre de 2023 gracias al fuerte impulso de los ingresos y a la expansión del EBITDA.

El **desapalancamiento** sigue siendo una prioridad. La ratio de apalancamiento se redujo hasta 6,3x a finales de año impulsado, principalmente, por la mejora del EBITDA. Además, los ingresos procedentes de la venta del 20% de Shanghai RAAS al Grupo Haier se destinará íntegramente a amortizar deuda. Teniendo en cuenta esta transacción, la ratio de apalancamiento proforma se sitúa en 5,4x, mostrando un claro avance hacia el objetivo de 4x.

En este sentido, Grifols espera hacer frente a sus vencimientos de 2025 en el primer semestre de 2024 y tratará de hacerlo de manera eficiente. Para ello, la compañía tendrá en cuenta tanto los fondos procedentes de la venta prevista como las diversas opciones de que dispone, incluida la refinanciación de estos vencimientos sin dejar de ser consistentes con los objetivos de desapalancamiento.

Está previsto que la alianza estratégica con el Grupo Haier se cierre en la primera mitad de 2024, permitiendo impulsar sinergias y capitalizar el potencial de China, un mercado de alto crecimiento en los sectores del plasma y el diagnóstico. Además, esta alianza prolonga el acuerdo de distribución exclusiva de albúmina con SRAAS durante los próximos diez años, extensible hasta 20 años.

Excluyendo el impacto de la NIIF 16<sup>7</sup>, la **deuda financiera neta** es de 9.420 millones de euros.

A 31 de diciembre de 2023, Grifols tenía una **posición de liquidez** de 1.141 millones de euros y una **posición de tesorería** de 526 millones de euros.

## Grifols prevé un crecimiento rentable y sostenible en 2024

De cara a 2024, Grifols está bien posicionada para acelerar la mejora de sus resultados financieros y su eficiencia operativa. Grifols basa su estrategia en torno a cinco palancas encaminadas a garantizar el éxito a largo plazo generando valor para pacientes, donantes, clientes y todos sus grupos de interés:

- Foco en áreas principales: reforzando presencia en Biopharma, Diagnostic y Bio Supplies.
- Acelerar la innovación: aprovechando nuevas tecnologías para ampliar la cartera de innovación de productos plasmáticos y explorar otras oportunidades no relacionadas con el plasma.
- Influenciar el mercado mundial: buscando alianzas estratégicas para configurar el mercado mundial.
- Mejorar la experiencia del donante: digitalización de procesos para facilitar la donación.
- Optimizar continuamente las operaciones: capturando eficiencias para distinguirse en las operaciones empresariales.

---

<sup>7</sup> En diciembre de 2023, el impacto de las NIIF sobre la deuda total es de 997 millones de euros

## Innovación: resultados positivos de la fase 3 del fibrinógeno

Grifols ha alcanzado todos los hitos de innovación establecidos para 2023, incluyendo la presentación de resultados preliminares positivos del ensayo clínico de fase 3 ADFIRST con fibrinógeno. Tras alcanzar el objetivo primario en el estudio, el concentrado de fibrinógeno (CF) ha demostrado una eficacia en el tratamiento de la deficiencia adquirida de fibrinógeno (DAF) equivalente a la del tratamiento estándar, manteniendo un excelente perfil de seguridad.

El proceso de aprobaciones regulatorias en Europa y Estados Unidos comenzará en el cuarto trimestre de 2024. Este CF podría ser el primero en ser aprobado para una indicación de DAF en EE.UU., en un mercado mundial con un potencial estimado de 800 millones de dólares (USD).

Los hitos que se han establecido para 2024 incluyen investigación interna e innovación externa, centrada en el desarrollo de activos con ventajas competitivas a largo plazo. Entre ellos destacan la alfa-1 antitripsina 15% subcutánea, con los primeros centros activos y el primer paciente examinado; el estudio PRECIOSA, con los últimos pacientes finalizando el tratamiento; la aprobación de la FDA de la dosis bisemanal de Xembify; y la aprobación de la autorización de producto biológico (BLA, por sus siglas en inglés) de Yimmugo por parte de la FDA.

## Previsiones (guidance) para 2024

INGRESOS (CC)	
Crecimiento de los ingresos totales (incl. Biotest)	7%+
Crecimiento de los ingresos Biopharma (incl. Biotest)	8-10%
EBITDA ajustado (excluyendo la contribución de SRAAS de c.EUR 50m en 2023)	
EBITDA ajustado (incl. Biotest)	EUR 1.800+ millones de euros
Margen EBITDA ajustado (excl. Biotest)	27-28%

## CONFERENCE CALL

Hoy, jueves 29 de marzo de 2024 a las 14.30 CET/8.30 EST Grifols tiene prevista una conference call para comentar sus resultados correspondientes al ejercicio 2023. A través de [www.grifols.com/en/investors](http://www.grifols.com/en/investors) puede acceder para escuchar el *webcast* y ver la presentación. Se recomienda a los participantes que se registren con antelación al inicio de la conference call. La transcripción y la grabación de la conference call estarán disponibles a través de [www.grifols.com/en/investors](http://www.grifols.com/en/investors) en las 24 horas siguientes a la finalización de la misma.

## ATENCIÓN A INVERSORES:

**Grifols Relaciones con Inversores y Sostenibilidad**

[inversores@grifols.com](mailto:inversores@grifols.com) - [investors@grifols.com](mailto:investors@grifols.com)

[sostenibilidad@grifols.com](mailto:sostenibilidad@grifols.com) - [sustainability@grifols.com](mailto:sustainability@grifols.com)

Tel. +34 93 571 02 21

## ATENCIÓN A MEDIOS DE COMUNICACIÓN:

<b>Grifols</b> <a href="mailto:media@grifols.com">media@grifols.com</a> / Tel. +34 93 571 00 02
<b>Grifols Press Office España</b> Duomo Comunicación Tel.: +34 91 311 92 89 - +34 91 311 92 90 Raquel Lumbreras (M. +34 659 572 185) <a href="mailto:Raquel_lumbreras@duomocomunicacion.com">Raquel_lumbreras@duomocomunicacion.com</a> Borja Gómez (M. +34 650 402 225) <a href="mailto:Borja_gomez@duomocomunicacion.com">Borja_gomez@duomocomunicacion.com</a>

## Acerca de Grifols

Grifols es una compañía global de salud fundada en Barcelona en 1909 comprometida con la mejora de la salud y el bienestar de las personas en todo el mundo. Líder en medicamentos esenciales derivados del plasma y medicina transfusional, la compañía desarrolla, produce y proporciona servicios y soluciones innovadoras para el cuidado de la salud en más de 110 países.

Las necesidades de los pacientes y el conocimiento cada vez mayor de Grifols de muchas enfermedades crónicas, raras y prevalentes, a veces potencialmente mortales, impulsan la innovación de la compañía tanto en plasma como en otros biofármacos para mejorar la calidad de vida. Grifols se centra en el tratamiento de afecciones en una amplia gama de áreas terapéuticas: inmunología, hepatología y cuidados intensivos, neumología, hematología, neurología y enfermedades infecciosas.

Pionera en la industria del plasma, Grifols sigue ampliando su red de centros de donación, la mayor del mundo con más de 390 en Norteamérica, Europa, África y Oriente Medio, y China.

Como líder reconocido en medicina transfusional, Grifols ofrece una completa cartera de soluciones diseñadas para mejorar la seguridad desde la donación hasta la transfusión, además de tecnologías de diagnóstico clínico. Proporciona suministros biológicos de alta calidad para la investigación en ciencias de la vida, ensayos clínicos y para la fabricación de productos farmacéuticos y de diagnóstico. La empresa también suministra herramientas, información y servicios que permiten a hospitales, farmacias y profesionales sanitarios prestar una atención médica experta de forma eficiente.

Grifols, con más de 23.000 empleados en más de 30 países y regiones, está comprometida con un modelo de negocio sostenible que marca la pauta en innovación continua, calidad, seguridad y liderazgo ético.

En 2023, el impacto total de Grifols en los principales países donde opera se estima en 9.600 millones de euros y en 193.000 los puestos de trabajo generados, incluidos los empleos directos, indirectos e inducidos.

Las acciones clase A de la compañía cotizan en la Bolsa española, donde forman parte del Ibex-35 (MCE:GRF). Las acciones sin voto clase B de Grifols cotizan en el Mercado Continuo (MCE:GRF.P) y en el NASDAQ estadounidense a través de ADRs (NASDAQ:GRFS). Para más información sobre Grifols, visite [www.grifols.com](http://www.grifols.com).





**GRIFOLS**

**Cerrando un año record  
para acelerar la creación  
de valor en 2024**

**Resultados anuales 2023**  
*29 de febrero de 2024*



# Aviso legal

## Información importante

Esta presentación no constituye una oferta o invitación para comprar o suscribir acciones, de acuerdo con lo establecido en el Reglamento (UE) 2017/1129 del Parlamento Europeo y del Consejo de 14 de junio de 2017 sobre el folleto que debe publicarse cuando se ofrezcan valores al público o se admitan a negociación en un mercado regulado, y se deroga la Directiva 2003/71/CE, la Ley del Mercado de Valores y Servicios de Inversión española (Ley 6/2023, de 17 de marzo, según se modifique y reestablezca de vez en cuando), el Real Decreto 814/2023, de 8 de noviembre, y sus normativas de desarrollo. Además, este documento no constituye una oferta de compra, venta o intercambio, ni una solicitud de oferta de compra, venta o intercambio de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. Esta información no ha sido auditada.

## Declaraciones prospectivas

Esta presentación contiene información y declaraciones prospectivas sobre GRIFOLS basadas en supuestos y previsiones actuales de la dirección de GRIFOLS, incluidas cifras pro forma, estimaciones y sus supuestos subyacentes, declaraciones relativas a planes, objetivos y expectativas con respecto a gastos de capital, sinergias, productos y servicios, y declaraciones relativas a resultados futuros. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no constituyen hechos históricos y se identifican generalmente por las palabras "esperadas", "potenciales", "estimaciones" y expresiones similares.

Aunque Grifols considera que las expectativas reflejadas en dichas declaraciones prospectivas son razonables, diversos riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores podrían dar lugar a diferencias significativas entre los resultados futuros reales, la situación financiera, la evolución o el rendimiento de la compañía y las estimaciones aquí recogidas. Estos factores incluyen los comentados en nuestros informes públicos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores y la Securities and Exchange Commission, que son accesibles al público. La Sociedad no asume responsabilidad alguna en cuanto a la actualización de estas previsiones o su adecuación a acontecimientos o desarrollos futuros. Las declaraciones prospectivas no constituyen garantías de resultados futuros. No han sido revisadas por los auditores de Grifols.

## Medidas financieras que no se ajustan a los PCGA

Esta presentación hace referencia a ciertas medidas financieras no GAAP. La presentación de estas medidas financieras no pretende ser considerada de forma aislada, ni como sustituta o superior a la información financiera preparada y presentada de acuerdo con los PCGA. Se advierte a los inversores de que existen limitaciones importantes asociadas al uso de medidas financieras no recogidas en los PCGA como herramienta analítica. Además, estas medidas pueden ser diferentes de las medidas financieras no GAAP utilizadas por otras empresas, lo que limita su utilidad a efectos comparativos. Compensamos estas limitaciones facilitando información específica sobre los importes GAAP excluidos de estas medidas financieras no GAAP. En nuestros Estados Financieros de Grifols puede encontrarse una conciliación de estas medidas financieras no-GAAP con las medidas financieras GAAP más directamente comparables.





# » 1. Un año de transformación

2. Desempeño por unidad de negocio
3. Resultados financieros
4. Consideraciones finales
5. Anexo

*Un año de transformación*

# Grifols se prepara para el próximo capítulo de crecimiento

## Reforzar el gobierno corporativo

- ✓ Propiedad separada de la gestión
- ✓ Estructura simplificada
- ✓ El mejor equipo directivo

## Plan de reconversión que conduce a un sólido perfil financiero y operativo

- ✓ Organización más ágil
- ✓ Mejora de la tesorería y reducción de los gastos
- ✓ Reducción de la deuda

## Impulsar el crecimiento sostenible a largo plazo

- ✓ Innovación
- ✓ Datos, digital y tecnología
- ✓ Mejora continua
- ✓ Expansión mundial

Cultura de excelencia y rendimiento orientada a los resultados y mejora continua centrada en la responsabilidad

Un año de transformación

# Comprometidos con la mejor gobernanza y el mejor equipo directivo



Complementando el equipo directivo

| Nuevos nombramientos en funciones clave



**Nacho Abia**  
Consejero delegado entrante  
En vigor a partir del 1 de abril de 2024



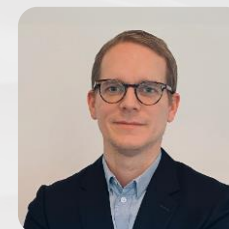
**Roland Wandeler**  
President  
Biopharma



**Jörg Schüttrumpf**  
Chief Scientific  
Innovation Officer



**Miguel Louzan**  
Chief Digital  
Information Officer



**Camille Alpi**  
Chief Human Resources  
& Talent Officer



**Laura Carratalà**  
Vicepresident  
Bio Suppliers



Un gobierno corporativo reforzado

Separación de  
propiedad y gestión

Separación de presidente  
ejecutivo y CEO

Simplificar las estructuras



Fortalecer la cultura del  
rendimiento

Flexibilidad y agilidad

Reconocimiento y generación  
de valor, alineados con los  
accionistas

Responsabilidad

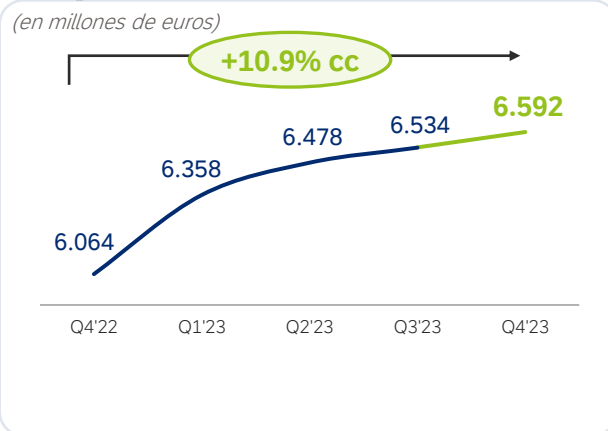
# Compromisos financieros cumplidos con éxito

2023: Fundamentales reforzados.



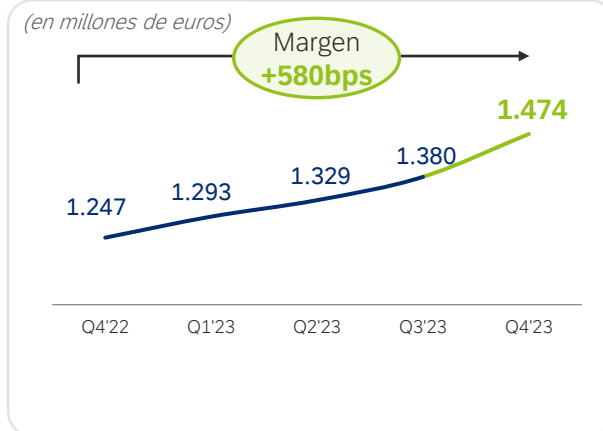
## Crecimiento rentable

- Máximo histórico de ingresos
- Resultados positivos de todas las unidades de negocio y regiones clave



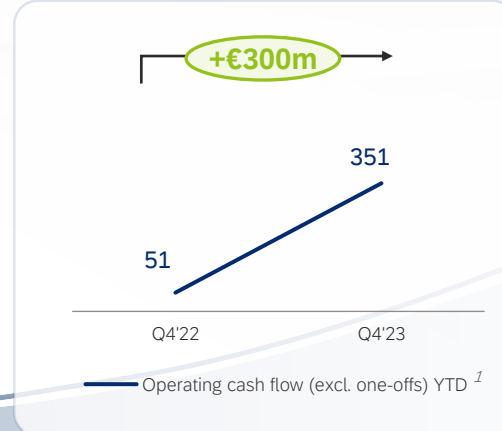
## Disciplina operativa y financiera

- Ejecución exitosa del plan de mejoras operativa de +450 millones de euros
- Organización rentable y eficiente



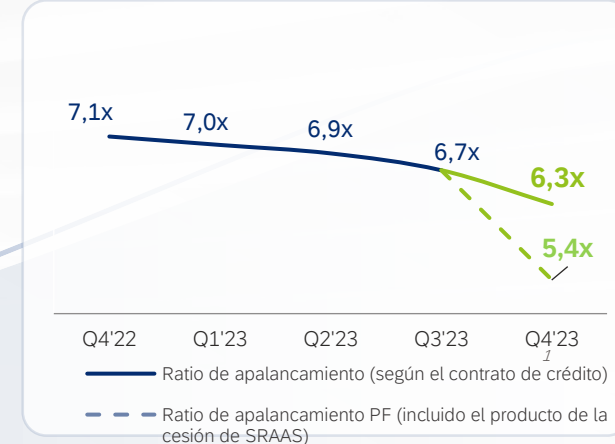
## Generación de flujo de caja

- De negativo a positivo en la generación de FCF
- El flujo de caja operativo se acelerará a partir de 2024



## Progreso continuo y claro hacia el objetivo 4x

- Desapalancamiento orgánico
- SRAAS: 1.800 millones de dólares para apoyar el desapalancamiento





Un año de transformación

# Centrados en acelerar la creación de valor

... al tiempo que permite un crecimiento sostenible a largo plazo para 2024 y en adelante

Una historia de sostenibilidad convincente

Reconocida por el DJSI por cuarto año consecutivo





1. Un año de transformación

» **2. Desempeño por unidad de negocio**

3. Resultados financieros

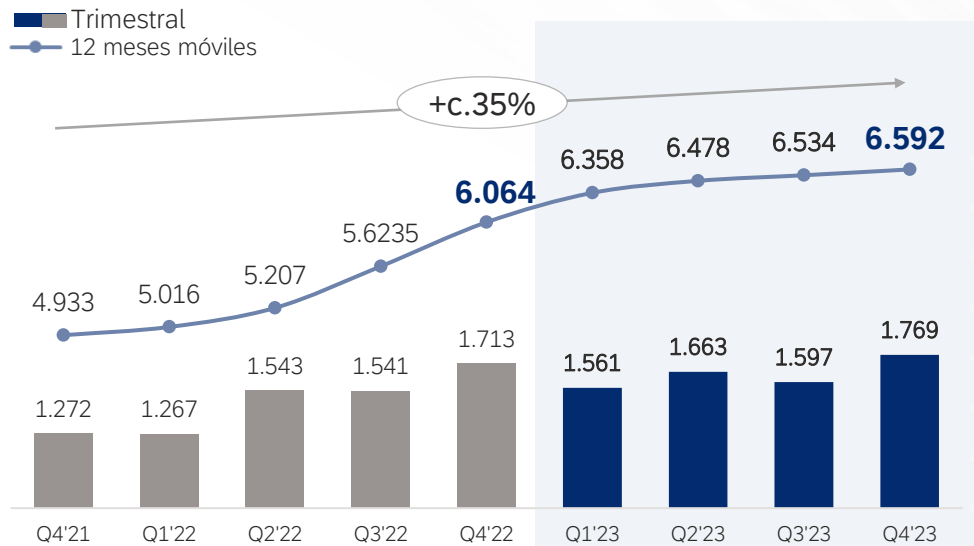
4. Consideraciones finales

5. Anexo

# El impulso del crecimiento de los ingresos continúa en 2023

## Mejora secuencial de los ingresos...

(en millones de euros)



Nota: Biotest consolidándose desde mayo'22



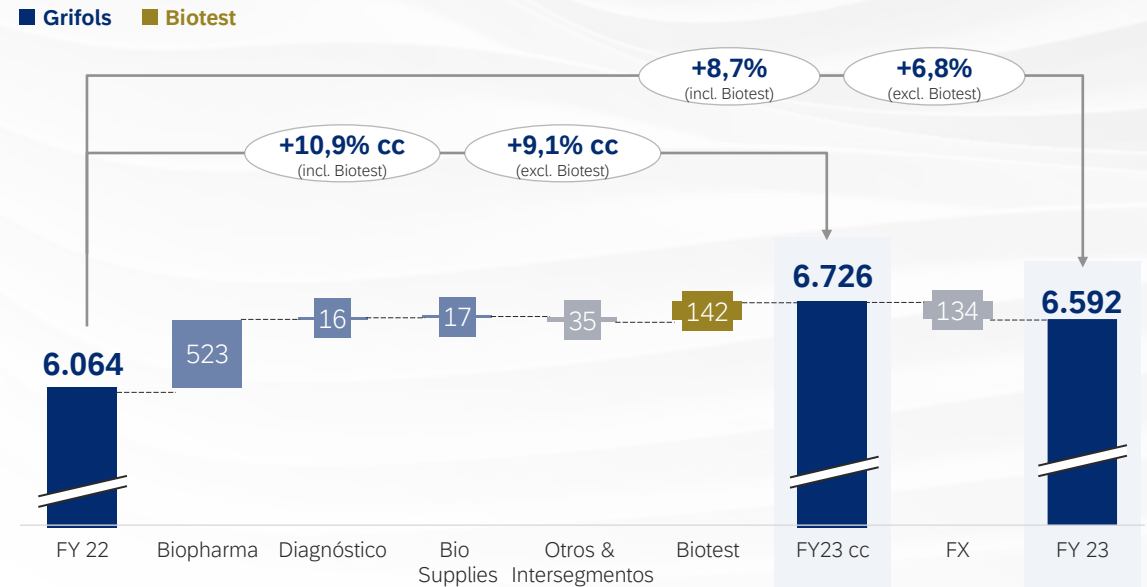
### Dinámica positiva del mercado

- Fuerte demanda subyacente en las principales regiones
- Impulso en la tendencia del suministro de plasma



## ... liderado por los resultados de Biopharma

(millones de euros)



### Principales impulsores

Biopharma, a la cabeza  
**(+13,3% cc)**  
incl. Biotest

Mejora del mix de productos  
**(SCIG +37,3%)**

Sólida estrategia Europa y ROW

Favorable aumentos de precios

# La solidez del 4T'23 respalda una cartera en crecimiento de EUR +5,5 miles de millones



4T'23



**+10,3% cc**




+6,6%

FY23



**+11,3% cc**

+8,9%

Principales proteínas	% de ingresos	Crecimiento en 2023 (cc)	Impulsores	Hitos
IG	 55-60%	<b>+15,8%</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Mayor demanda de Xembify® (SCIG) en EE.UU.</li> <li>Gamunex® subidas de precios unidas a un importante crecimiento fuera de EE.UU.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Avances en la comercialización de Xembify en la UE®</li> </ul>
Albúmina	 10-15%	<b>+17,0%</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Mayor demanda y aumento de precios en China</li> <li>Crecimiento significativo en las principales zonas geográficas: +40% en China y +18% en Europa.</li> <li>Buenos resultados en los principales países europeos</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Mejorar el envasado de la bolsa FlexBag de albúmina</li> <li>Preparando el lanzamiento de Albumin FlexBags en Europa</li> </ul>
Alfa-1 y proteínas especiales	 25-30%	<b>+0,2%</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Alfa-1 repunta en el 4T'23 (+2,4% cc); sigue afectada por la dinámica del sector en la UE</li> <li>Los buenos resultados de IG hiperinmunes se deben a la mayor demanda en EE.UU., ligada al crecimiento de la cuota de mercado</li> <li>Factor VIII: menor demanda en EE.UU.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Lanzamiento del hisopo bucal Alfa-1 directo al consumidor en EE.UU.</li> <li>Obtención de la aprobación para los viales de Prolastin 4/5g en 11 de los 15 países de la UE en los que se ha presentado la solicitud.</li> </ul>

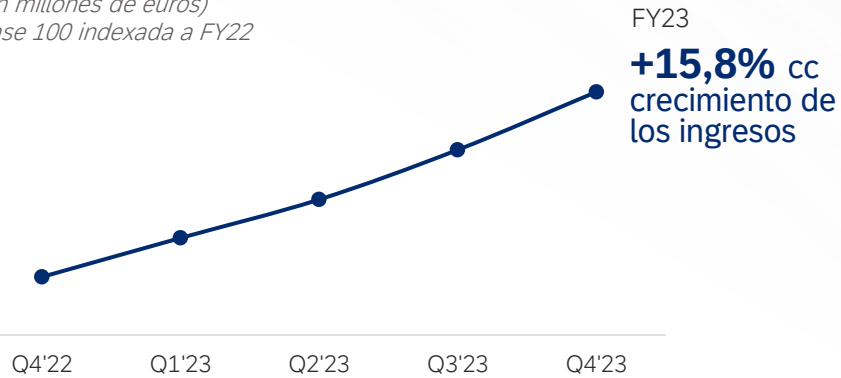
Nota: Las cifras de crecimiento no incluyen Biotest



# Mayor valor añadido de la franquicia de inmunoglobulinas

## Ingresos IG

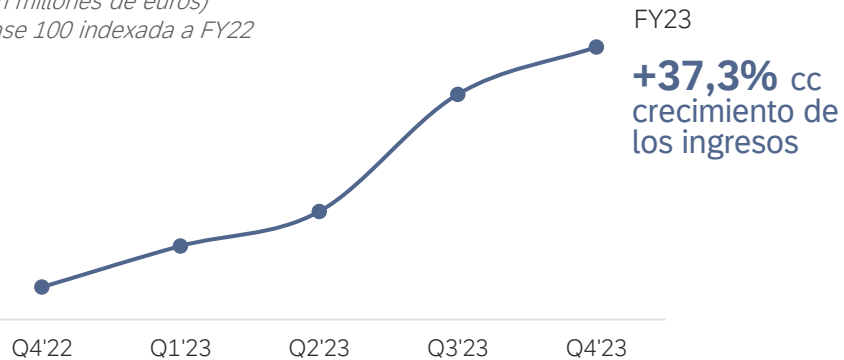
(en millones de euros)  
Base 100 indexada a FY22



- Crecimiento acelerado fuera de EE.UU. gracias a la mejora del suministro de plasma
- Transición gradual de marcas de IGIV de menor rendimiento a marcas de mayor rendimiento
- Demanda positiva en indicaciones clave

## Ingresos del SCIG

(en millones de euros)  
Base 100 indexada a FY22



- Aumento de la cuota de mercado de los procedimientos en PIDD en EE.UU. desde dic'21
- La comercialización en la UE va por buen camino:
  - Lanzamiento en España en el 2T'23
  - Obtención de autorizaciones en 13 de los 19 países de la UE
- Lanzamiento en Australia en el 4T'23
- Se prevé el lanzamiento en otros países en 2024 y 2025

Nota: Las cifras de crecimiento no incluyen Biotest

# Mejorando continuamente nuestra diversificada red global de operaciones eficientes de plasma y producción

Plan de mejora operative ejecutado en 2023...

Proyectos de mejora continua lanzados en 2024

Volumen de suministro de plasma

**+10%**  
vs. 2022

Productividad laboral  
(Recogidas de plasma por ETC)

**+32%**  
vs. 2022



**Optimización** de la red de centros de plasma



Racionalización del gasto y aumento de **la eficacia**

Mejora de la contratación y retención de empleados:



**-20% de tiempo de contratación y -10% de reducción de la rotación de personal**



**Reducción** continuada de la compensación **al donante**

Coste por litro (CPL)

**-22%**

frente al máximo de jul'22

Costes de fabricación por litro

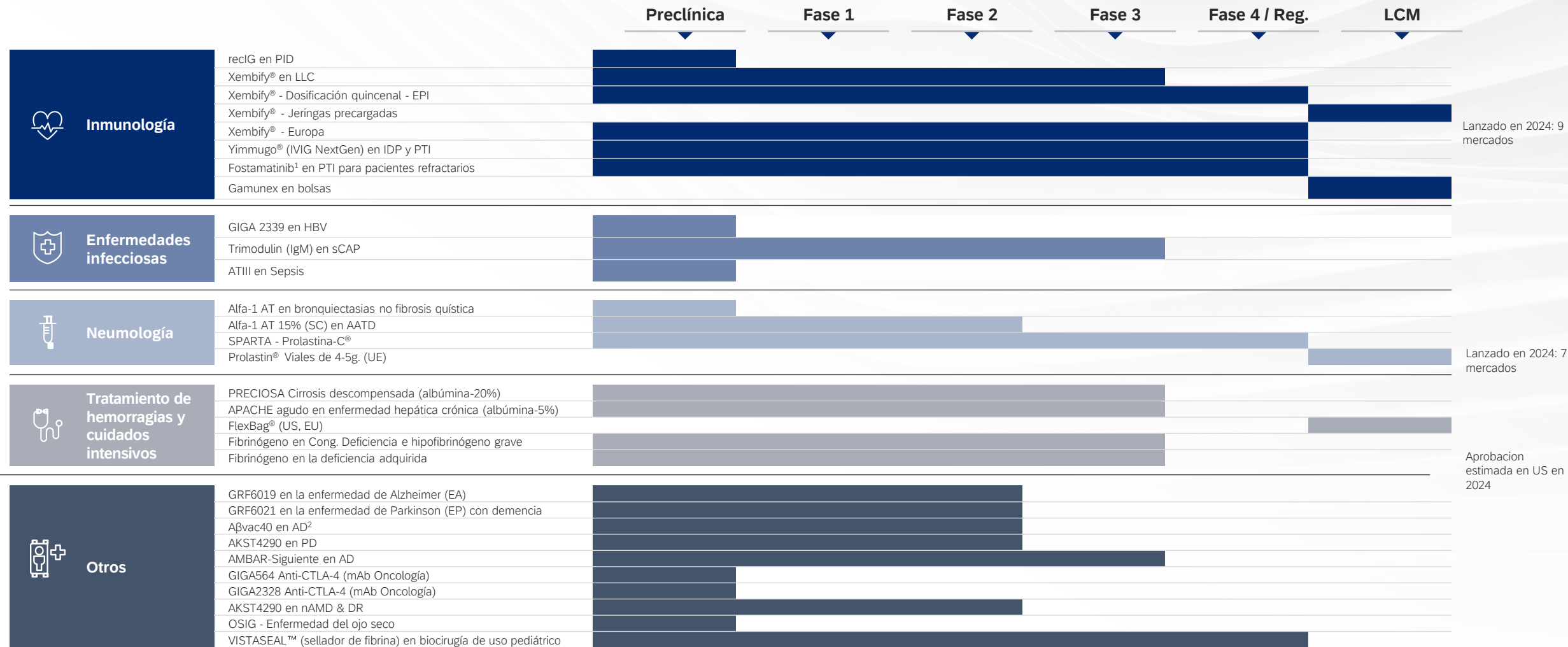
**-5%**

vs. 2022

Optimización adicional a través de nuevas tecnologías y eficiencias en procesos (resultados estimados de ejecución)

- **Maximizando rendimiento**
  - Rendimiento de IgG aumento ~6% impulsado por procesos de producción optimizados
  - Plasma: mejora del rendimiento por paciente ~10%
- **Transformando y expandiendo la mejora continua en las operaciones de fabricación de biofarmacéuticos**, con ahorros estimados del ~8% de los gastos actuales de ejecución.

# Una cartera equilibrada de oportunidades de éxito de riesgo y valor



<sup>1</sup> Derechos de licencia de Rigel Pharmaceuticals en la UE y otros países

<sup>2</sup> Proyecto de Araclon (empresa participada por Grifols)

# Alcanzados con éxito todos los hitos para 2023

	Hito	Completado
Nuevos productos e Indicaciones	Finalizada la inscripción del estudio PRECIOSA en mayo	✓
	El estudio Alfa-1 AT 15% SC pasa de la fase de dosis única a la de dosis repetida	✓
	Primer paciente inscrito y tratado en el estudio Xembify® SID-CLL. Inscripción en curso	✓
	Presentación del IND GIGA564 en octubre. Acuerdo de colaboración con el NCI (National Cancer Institute) firmado en septiembre	✓
	GIGA2339 se somete a pre-IND, con una reunión positiva de la FDA en septiembre	✓
Gestión del ciclo de vida	Resultados finales positivos del estudio de dosificación bisemanal de Xembify® Presentación a la FDA finalizada en septiembre	✓
	Resultados finales positivos del estudio IVIG-PEG	✓
	Finalización de la inscripción en el estudio SPARTA en junio	✓
Biotest	Inicio del estudio Trimodulin ESsCAPE. Primeros centros activos y primeros pacientes inscritos	✓
	Yimmugo® BLA presentado a la FDA en junio	✓
	El ensayo ADFIRST sobre el fibrinógeno finalizó en septiembre <b>Los resultados del estudio presentados en febrero de 2024</b>	✓
	Se espera el último paciente del ensayo Cytotect PreCysson	✓

## Resultados positivos del ensayo clínico de fibrinógeno ADFIRST de fase 3

- Cumplió el criterio de valoración primario
- Eficacia en el tratamiento de la deficiencia adquirida de fibrinógeno (DFA) equivalente al tratamiento estándar
- Excelente perfil de seguridad
- El proceso de aprobación regulatoria en Europa y EE.UU. comenzará en el cuarto trimestre de 2024.
- Primera aprobación del concentrado de fibrinógeno para la AFD en EE.UU.
- Mercado mundial de hasta 800 millones de dólares



# Una cartera sostenible impulsada por la investigación interna y la innovación externa | Hitos para 2024

Hito	Calendario 2024	Por buen camino	Detalles
Alfa-1 AT 15% SC Fase 1/2 Cohorte 2 Tx 1: Primer paciente inscrito	1S	●	Primeros centros activos y primer paciente en revisión
PRECIOSA Último paciente en salir - LPLV	1S	●	Reclutamiento finalizado en 2023 Últimos pacientes que finalizan la fase de tratamiento
OSIG en DED - Inicio de estudios preclínicos BPL	1S	●	Las actividades de puesta en marcha de la Organización de Investigación por Contrato (CRO) van por buen camino para iniciar el estudio en el primer semestre de 2024
Yimmugo BLA FDA approval	1S	●	La presentación ante la FDA se completó en junio de 2023. Se espera la aprobación en junio de 2024
Xembify® Dosificación quincenal Aprobación de la FDA	2S	●	Presentación a la FDA (sBLA) finalizada en septiembre de 2023
GIGA2339 Fase 1 Presentación IND	2S	●	Las actividades preclínicas (fabricación GMP, estudio toxicológico GLP) avanzan por buen camino para apoyar la presentación IND en el segundo semestre de 2024
Resultados preliminares de PRECIOSA	2S	●	Últimos pacientes que finalizan la fase de tratamiento
Producción de lotes conformes de Gamunex en bolsas.	2S	●	El progreso sigue según lo previsto para la producción del Lote Conforme en la segunda mitad de 2024.
Presentación MAA/BLA de Deficiencia Congénita y Adquirida de Fibrinógeno	2S	●	Resultados positivos de la fase inicial del estudio anunciados en febrero de 2024. El proceso de aprobación regulatoria en Europa y Estados Unidos comenzará en el cuarto trimestre de 2024.

# El tipaje sanguíneo impulsa el crecimiento aprovechando la posición del mercado estadounidense



4T'23 >> **+6,4% cc**  
+0,2%

FY23 >> **+2,3% cc**  
-0,2%

FY23 ajustado <sup>1</sup> >> **-0,3% cc**  
-3,0%

Categoría	% de ingresos	Crecimiento FY 23 (cc)	Impulsores	Hitos
Cribado de donaciones con tecnología NAT	 50-55%	<b>+0,4%</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fuertes ingresos en APAC gracias a Indonesia, Malasia y las ventas de instrumentos a Japón</li> <li>Avance en el segmento de pruebas de tejidos y órganos</li> <li>Compensación del menor volumen de EFS en Francia, el calendario de envíos debido al cambio a un modelo de distribuidor en China y las concesiones de precios del acuerdo ampliado hasta 20 años con CTS.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Éxito de las licitaciones NAT en regiones clave</li> <li>La sede de Brisbane de la Cruz Roja Australiana (Life Blood) se convierte en el primer centro del mundo que funciona en directo con una prueba NAT totalmente automatizada.</li> </ul>
Soluciones de tipaje sanguíneo (BTS)	 25-30%	<b>+8,9%</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fuertes ventas en las principales regiones, especialmente en EE.UU., Argentina, Brasil, España y Arabia Saudí.</li> <li>Parcialmente compensado por una disminución de las ventas a Rusia</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Consiguió contratos clave con grandes Organizaciones de Compras Colectivas (GPO), Redes Integradas de Distribución (IDN) y laboratorios comerciales de EE.UU.</li> <li>La nueva planta de fabricación de glóbulos rojos y tarjetas de gel en San Diego sólo está pendiente de la aprobación de la FDA</li> <li>Registro aprobado de Eflexis y Reader NET en China</li> </ul>
Proteínas recombinantes	 15-20%	<b>+2,3%</b> <b>-13,3%</b> Ajustado <sup>1</sup>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Compensación única positiva de una empresa asociada parcialmente compensada por menores beneficios de JB</li> <li>Firma de un acuerdo de suministro de 10 años con un importante socio en el campo del diagnóstico.</li> </ul>	

# Crear un negocio complementario de margen elevado



4T'23



**-11,3% cc**




-16,3%


FY23



**+11,3% cc**

+9,5%

Categoría	% de ingresos	Crecimiento FY 23 (cc)	Impulsores	Hitos
Bio Supplies Biopharma	 50-55%	<b>+5,1%</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Crecimiento del negocio tradicional de Grifols impulsado por nuevos clientes y una mayor demanda de los clientes actuales</li> <li>Ventas de cultivos celulares desfavorables debido a la menor demanda del mercado y a la interrupción de productos de bajo margen bruto</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Primeras donaciones de Leukopak en EE.UU., utilizado principalmente en la investigación de terapia celular y anteriormente sólo comercializado en Europa.</li> <li>Consolidación comercial centrada en los mercados objetivo</li> <li>Consolidación operativa de las instalaciones</li> </ul>
Bio Supplies Diagnostic	 25-30%	<b>+29,4%</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Crecimiento impulsado por la ampliación de la cartera tras la adquisición de Access Biologicals y el aumento de los precios</li> <li>Mejora de los márgenes de los hemoderivados gracias al plan de optimización operativa</li> </ul>	
Ventas a terceros de plasma hiperinmune	 20-25%	<b>+4,8%</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Los nuevos contratos impulsan el crecimiento de los ingresos</li> </ul>	

- 
1. Un año de transformación
  2. Desempeño por unidad de negocio

## » 3. Resultados financieros

4. Consideraciones finales
5. Anexo



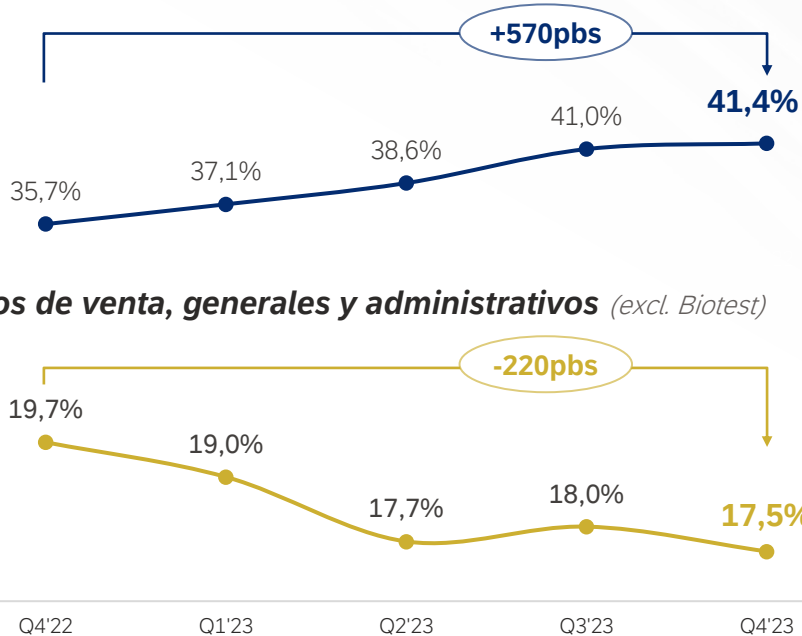
# Cambio de rumbo en los resultados operativos y financieros

<p>Crecimiento sostenible de los ingresos</p>	<p><b>€6.592m</b> Ingresos totales FY23 <i>(incl. Biotest)</i></p>	<p><b>+10,9% cc</b> Crecimiento total de los ingresos FY23 <i>(incl. Biotest)</i></p>	<p>✓ Cumpliendo con las previsiones ✓</p>
<p>Aumento de la rentabilidad</p>	<p><b>+570 pb</b> Mejora del margen bruto 4T'23 vs. 4T'22 <i>(excl. Biotest)</i></p>	<p><b>26,1%</b> Margen EBITDA Aj.<sup>1</sup> 4T'23 <i>(excl. Biotest)</i></p>	<p><b>€1.474m   +26.3% cc</b> EBITDA Ajustado<sup>1</sup> FY23 <i>(incl. Biotest)</i></p>
<p>Mejora de la generación flujo de caja</p>	<p><b>€ 351m</b> Flujo de caja operativo excl. extraordinarios<sup>1</sup></p>	<p><b>+€300m</b> Aumento del flujo de tesorería de explotación FY23 excl. extraordinarios<sup>1</sup></p>	<p><b>€1.100m+</b> Liquidez (más de €500m en efectivo)</p>
<p>Claro avance del desapalancamiento</p>	<p><b>6,3x</b> Ratio de apalancamiento FY23</p>	<p><b>5,4x</b> Ratio de apalancamiento proforma con los ingresos de SRAAS</p>	<p>Continúan los claros avances hacia el objetivo 4x</p>

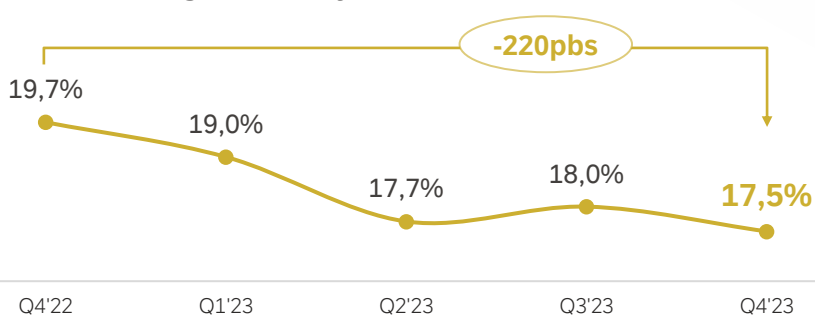
<sup>1</sup> Véanse las conciliaciones en el Anexo

# Mejora del EBITDA respaldada por una estructura de costes racionalizada y el apalancamiento operativo

Margen bruto (excl. Biotest)

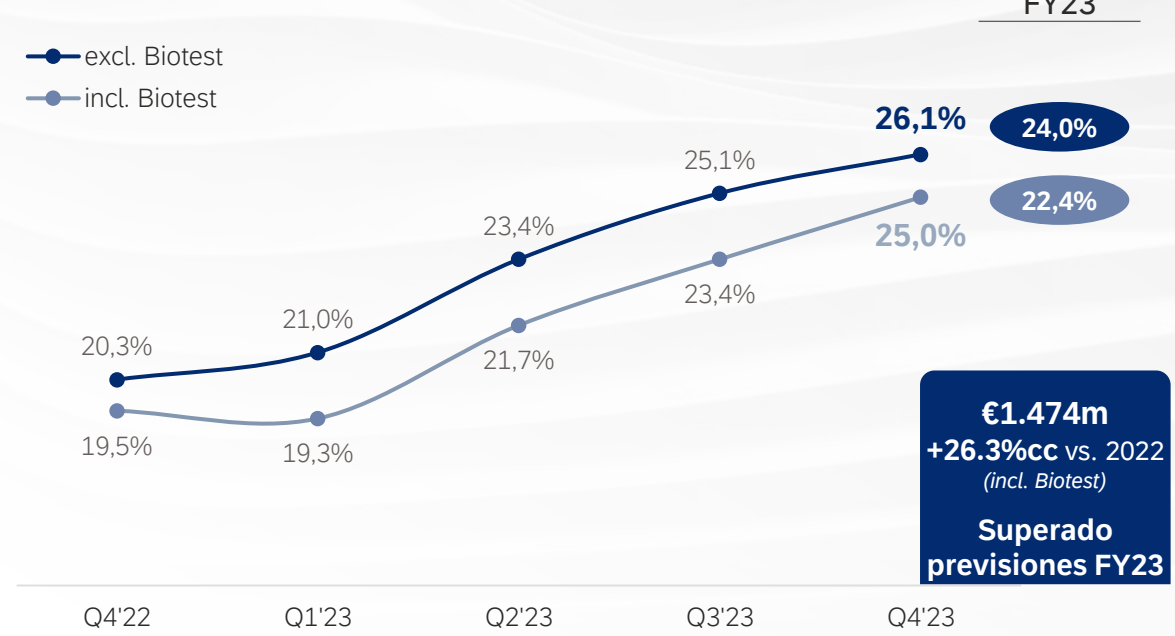


Gastos de venta, generales y administrativos (excl. Biotest)



Nota: cifras ajustadas. Véanse las conciliaciones en el anexo

EBITDA Margen ajustado <sup>1</sup>



<sup>1</sup> Véanse las conciliaciones en el Anexo

Sólida **demanda** subyacente, **precios** y **mix de producto** favorables, con una fuerte contribución de **SCIG**

Ejecución con éxito del **plan de mejoras operativas** de más de 450 millones de euros anualizado.

Descenso significativo del Coste por litro (CPL) y de los **costes de fabricación**

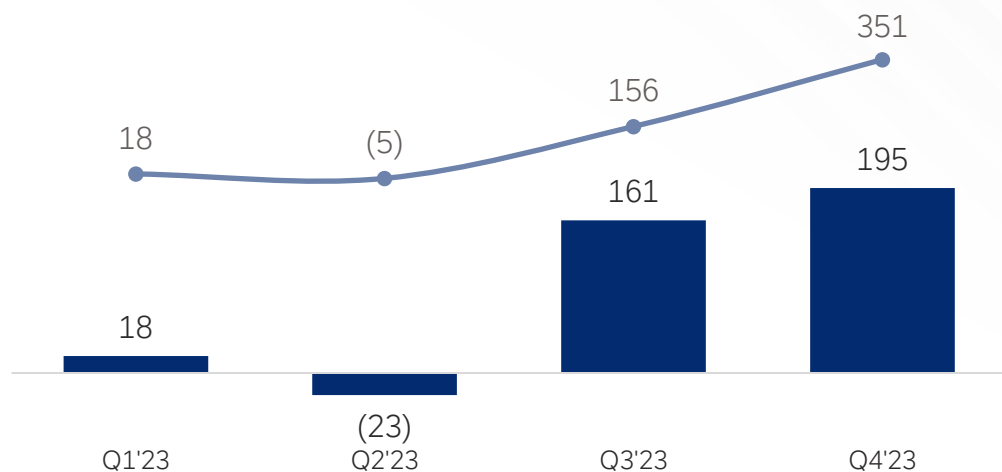
Eficacia organizativa mediante un modelo operativo **racionalizado**

Impacto positivo del **apalancamiento operativo**

# Se acelera la tendencia positiva del flujo de caja gracias a la mejora de los resultados operativos

Flujo de caja operativo excl. extraordinarios<sup>1</sup> (en millones de euros)

— Acumulado año ■ Trimestral



Flujo de caja libre excl. extraordinarios<sup>1</sup> (en millones de euros)

— Trimestral



Aumento del flujo de caja operativo

**+€300m**

(frente a €51m en 2022)

Impulsado por el **fuerte impulso del negocio** y la **expansión del EBITDA**

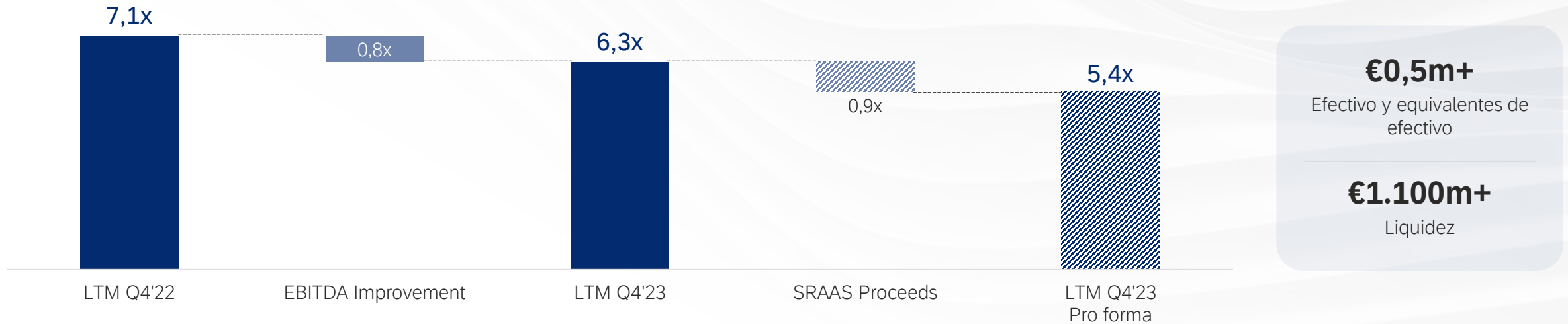
El flujo de caja libre **mejora secuencialmente** y pasa a ser **positivo** en el segundo semestre de 2023

A medida que **se normalice el capital circulante** y **disminuya la deuda**, se espera un nuevo **impacto positivo** en el flujo de caja

<sup>1</sup> Excluidos principalmente los costes de reestructuración. Véanse las conciliaciones en el Anexo

# Se sigue avanzando claramente hacia el objetivo 4x

Ratio de apalancamiento (según el Contrato de crédito)



<sup>1</sup> Véanse las conciliaciones en el Anexo

- Reducción del apalancamiento orgánico en 0,8x basada en la expansión del EBITDA
- Liquidez de más de €1.100m de euros; más de €500m de euros en efectivo y €700m en líneas de crédito no utilizadas del MCR

- Los ingresos procedentes de la desinversión del 20% de la SRAAS se utilizarán íntegramente para amortizar deuda y reducir el apalancamiento
- Se espera abordar los vencimientos de 2025 en el primer semestre de 2024 y se buscará hacerlo de manera eficiente, teniendo en cuenta tanto los fondos previstos por la desinversión como las diversas opciones disponibles para la empresa, incluyendo la refinanciación de dichos vencimientos, manteniendo nuestros **objetivos de reducción de apalancamiento**.

# Posicionado para ofrecer un mayor crecimiento de la rentabilidad en 2024

## Ingresos

**Total**  
(incl. Biotest)



**7%+ cc**

**Biopharma**  
(incl. Biotest)



**8-10% cc**

## Principales motores

- Sólida demanda subyacente
- Gestión estratégica de precios
- Mix de producto positivo
- Continúa la expansión de los productos de crecimiento y del mercado

## EBITDA ajustado (excl. SRAAS)

**EBITDA ajustado**  
(incl. Biotest)



millones de euros  
**1.800+**

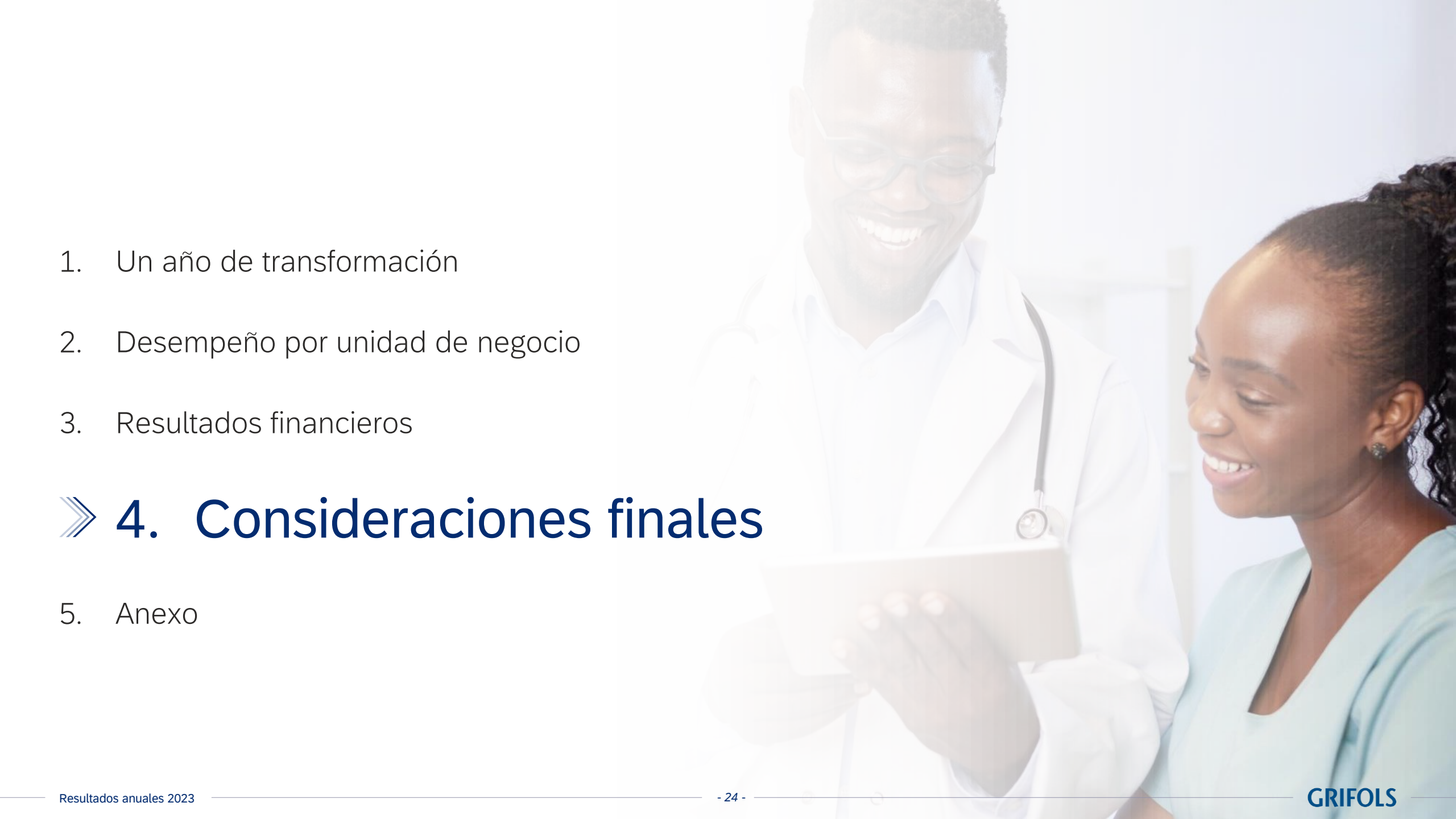
**Margen EBITDA Aj.**  
(excl. Biotest)



**27-28%**

- Sin incluir la contribución del EBITDA de SRAAS (unos €50m en 2023), lo que implica **€1.850 m+** en términos comparables
- Lectura positiva del plan de mejora operativa en la cuenta de resultados (desfase contable de 9 meses)
- Disciplina OPEX
- Implementar de manera estratégica los esfuerzos comerciales para recuperar las cuentas de los mercados principales con una inversión total de ~150 pb de margen EBITDA ajustado



- 
1. Un año de transformación
  2. Desempeño por unidad de negocio
  3. Resultados financieros

## » 4. Consideraciones finales

5. Anexo

# Cumplimiento de las principales prioridades

## Cierre de un año record



**Gobierno corporativo**  
reforzado

01



Equipo **directivo**  
complementado

02



Fomento de una **cultura**  
**de** alto rendimiento

03



Cumplimos con nuestros  
**compromisos**

04



Ejecutando el **plan de**  
**reconversión** que lleva a  
un perfil financiero sólido

05



Continúan los claros  
avances hacia **el objetivo**  
**4x**

06

# Acelerar nuestra creación de valor a largo plazo

## Palancas Estratégicas

### Centrarse en áreas fundamentales

Aprovechar nuestras **ventajas competitivas**



### Acelerar la innovación

Reforzar el plasma, ampliar productos no plasmáticos e invertir en nuevas tecnologías



### Actuar como creador y configurador del mercado mundial

Redoblar la apuesta por los **mercados existentes** y forjar **alianzas** en los **emergentes**



### Mejorar la experiencia del donante

Proporcionar la mejor **experiencia personalizada** a los donantes

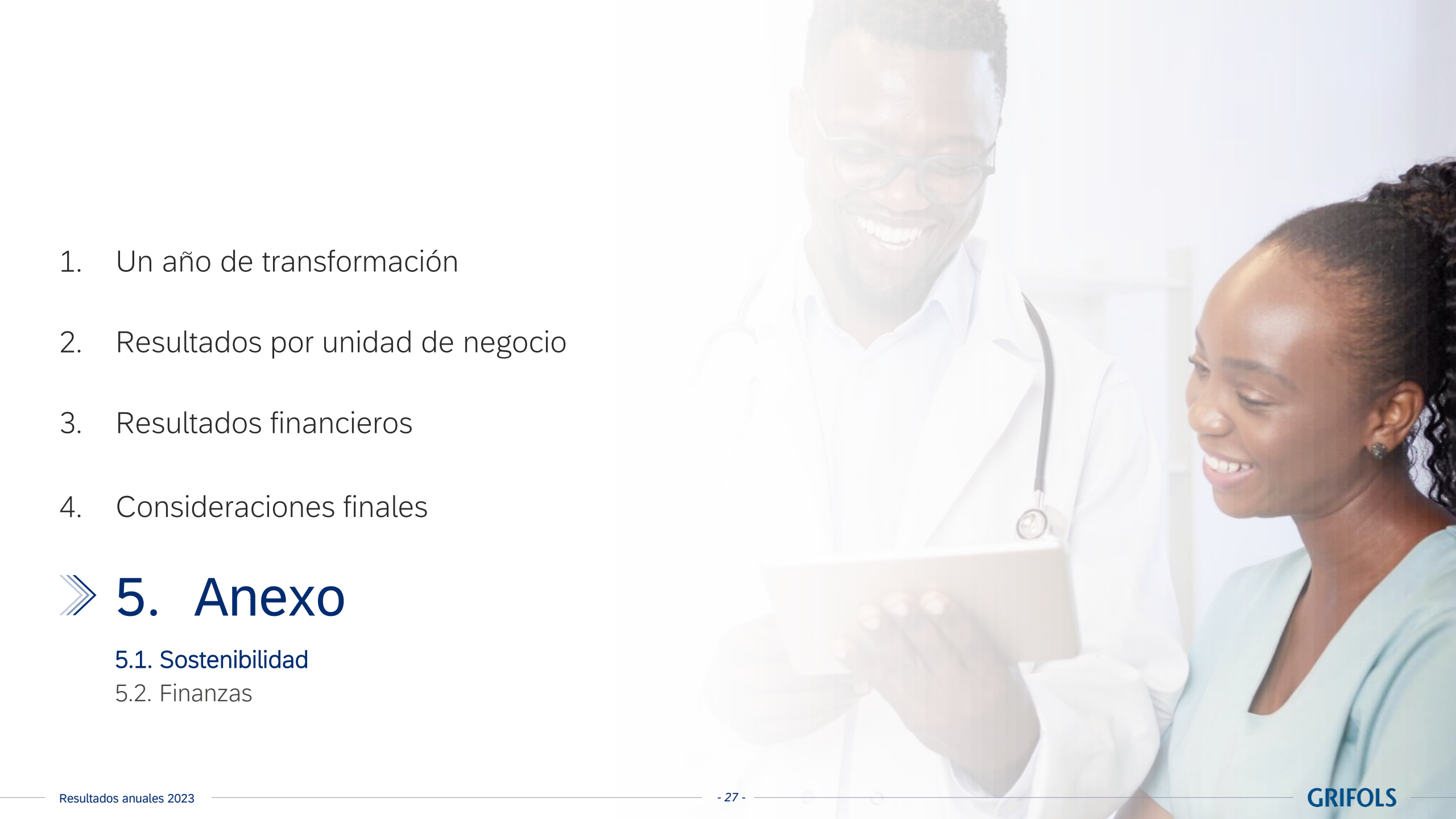


### Seguir optimizando las operaciones

Mejorar continuamente las **operaciones** y aprovechar las **nuevas tecnologías**



Desarrollar nuestro **talento** para crear un **equipo directivo de categoría mundial**

- 
1. Un año de transformación
  2. Resultados por unidad de negocio
  3. Resultados financieros
  4. Consideraciones finales

## » 5. Anexo

5.1. Sostenibilidad

5.2. Finanzas

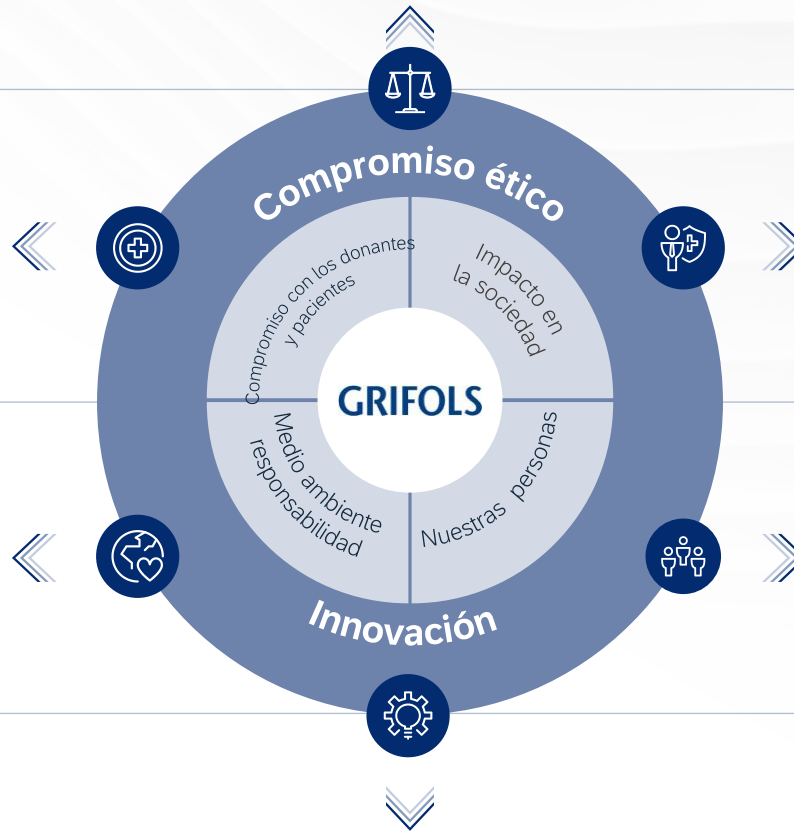
# Ambición Establecer nuestra hoja de ruta hacia la sostenibilidad y nuestro compromiso con los ODS



Situar **los derechos humanos** en el centro de nuestras prácticas integrando las **normas éticas más estrictas** en toda la **cadena de suministro**.



Una **comunidad sólida** en la que **todos los donantes comprendan su impacto** y se **sientan valorados** por su **compromiso** más allá de la compensación, y en la que **todos los pacientes reciban el tratamiento que necesitan**.



Una **sociedad más sana y rica** impulsando el **progreso social**, **apoyando a las organizaciones** y comprometiéndose activamente con **las comunidades locales**.



Promover el bien común fomentando **entornos saludables**, donde las personas puedan vivir, trabajar y disfrutar, y concienciando sobre la **necesidad de proteger el planeta**.

Esfuerzos continuos para impulsar la **diversidad, el desarrollo continuo, la igualdad de oportunidades, la igualdad de género y el bienestar general de los empleados** en nuestra cantera mundial de talentos.




Un **progreso científico** que, guiado por nuestro **espíritu pionero**, responda a las necesidades de los pacientes y proteja los derechos, la seguridad y el bienestar de los participantes en ensayos clínicos.



# Los donantes, los pacientes y nuestra gente son el núcleo de nuestra sostenibilidad

## Nuestros donantes: una muestra de la sociedad

 **920.000+**  
donantes

 **380+**  
centros de plasma

**56%**  **44%**  
Hombres  Mujeres





**El 73%** de los donantes calificaron los centros de donación de plasma de Grifols como de primer nivel

## Mejorar la vida de los pacientes

**800.000+**  
pacientes tratados

**80+**  
organizaciones de pacientes

### 4 líneas estratégicas de actuación

-  Educación y capacitación
-  Experiencia de los pacientes
-  Sensibilización y visibilidad
-  Defensa y acceso

## Nuestro personal

**23.700+**  
personas

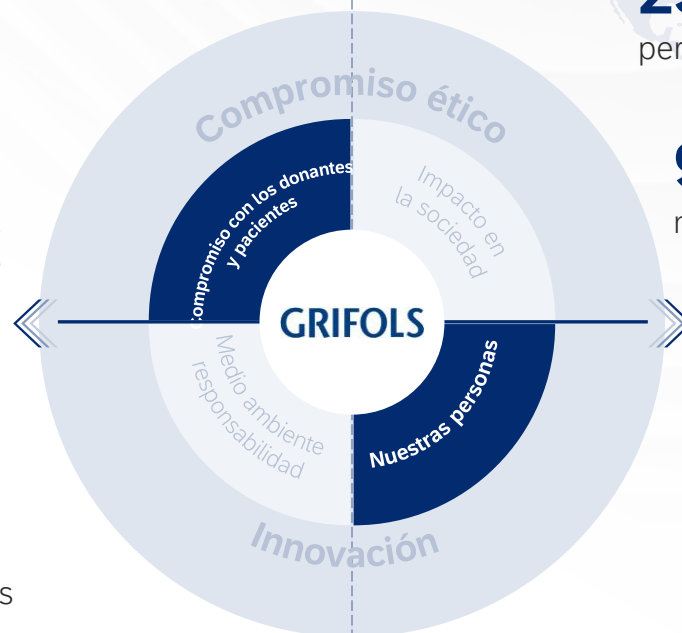
**90+**  
nacionalidades

**Igualdad entre hombres y mujeres**  
**58%** **47%**

Mujeres en la plantilla total  
Mujeres en puestos directivos (+4%)

### Diversidad e inclusión

**Campañas de concienciación y educación** sobre la inclusión de minorías, LGTBIQ+ y personas con discapacidad.



Wellbeing   
Health & Care

### Política de salud mental



2023-2025  
Plan de acción

Diseñado para **prevenir, proteger y promover la salud mental** y el bienestar de **los empleados**, así como para apoyar a los trabajadores que se enfrentan a problemas de salud mental.

Development   
Learning & Care

**96%**  
empleados formados

**270+**  
media de horas de formación por empleado

# Progresos constantes en el impacto positivo sobre el medio ambiente y la sociedad

## Avanzar para minimizar nuestra huella



### Emisiones de GEI

- **-33% tCO2e/M€ 2023**  
Reducción de las emisiones en relación con las ventas (Alcance 1+2+3)
- **SBTi Comprometidos**  
Grifols se compromete formalmente a fijar objetivos a corto plazo a través de la Iniciativa de Objetivos Científicos



### Consumo de electricidad

- **34,3% renovable (+8%)**  
Del consumo total de electricidad 2023
- **Comprometidos a consumir electricidad 100% renovable para 2030**

### Plan Medioambiental 2023-2026

Establece los objetivos para este cuatrienio, con metas concretas asignadas a las instalaciones globales de Grifols

**30+** Actividades totales



### Política de Acción por el Clima

Establece un marco para articular la estrategia y el modelo de negocio de Grifols en relación con nuestro compromiso en la lucha contra el cambio climático



### Política de biodiversidad

Establece compromisos formales en materia de protección de la biodiversidad a lo largo de la Cadena de Valor de Grifols



## Contribuimos a través de nuestras fundaciones

### La bioética como principio



**32** actividades | **2.080** participantes | **6** publicaciones

### Mejorar la salud de las personas vulnerables



#### Programas internacionales y locales



#### Internacional

**6** programas sobre enfermedades tropicales desatendidas

**€850.000** asignados

#### Local

**10.000+** niños vulnerables se beneficiaron de los programas de Probitas

### Apoyo a las comunidades de donantes



#### Programa de Ayuda de Emergencia para Donantes de Plasma



**16\*** organizaciones locales subvencionadas



**350.000 dólares** de inversión comunitaria

## Apoyamos a las víctimas del terremoto en Siria y



**€50k+** total de donaciones

# El liderazgo ético está en nuestro ADN



## Cadena de suministro:

Reducción de los principales riesgos e impactos de los proveedores

## Política global de adquisiciones



- ✓ Integración de los factores **ASG** en las decisiones de compra
- ✓ Calificación de la selección y contratación de proveedores para incluir los resultados en materia de ASG



## Planes de incentivos que incluyan Criterios ASG



- + Nuevo plan de incentivos a corto plazo para toda la plantilla
- Nuevo plan de incentivos a largo plazo

## Grifols recibe la Medalla de Oro de EcoVadis



## Clasificaciones ASG

## Grifols renueva su inclusión en los Índices Dow Jones de Sostenibilidad

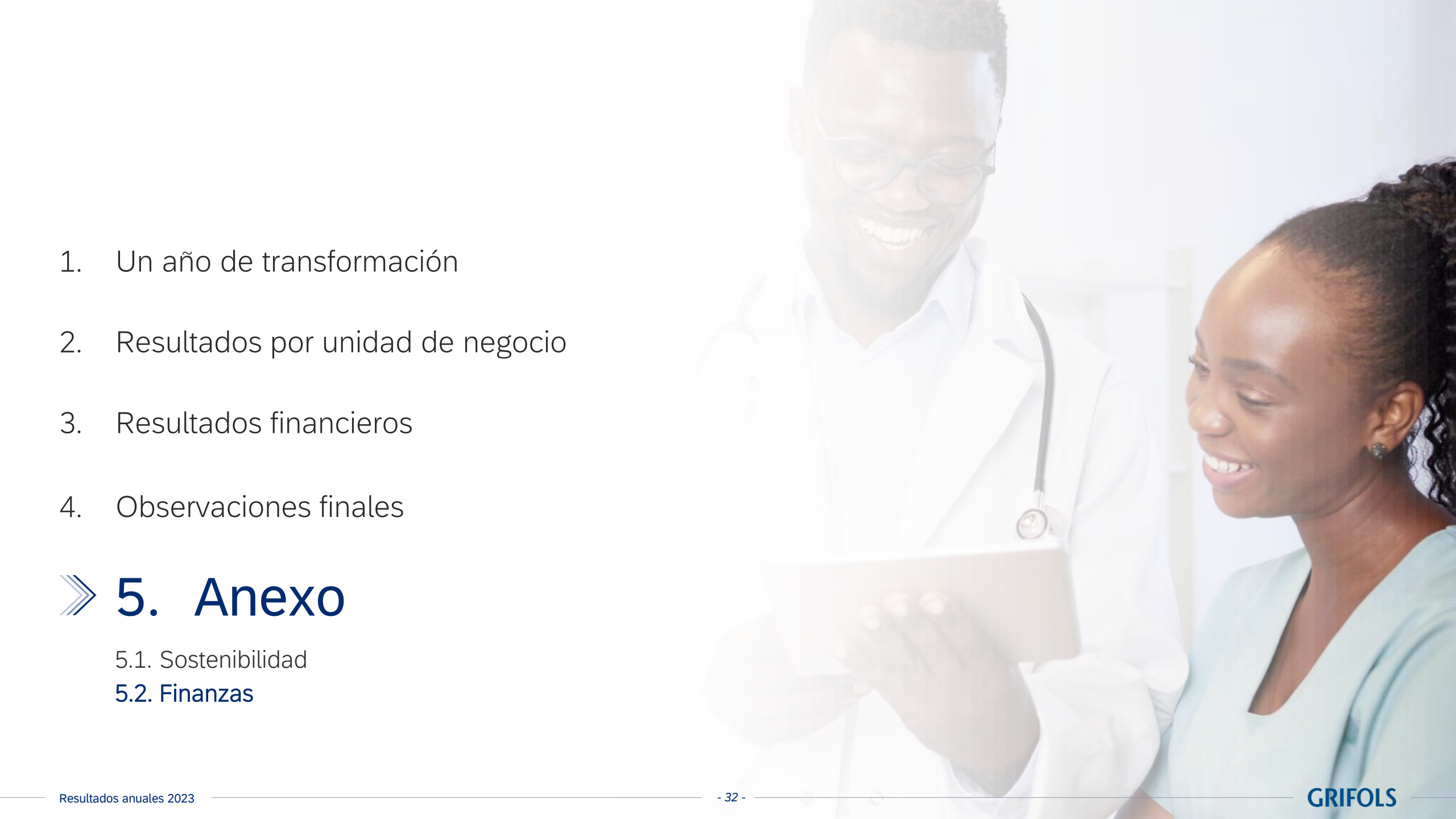


Grifols sigue figurando en el Top 10% de las empresas biotecnológicas mejor valoradas

Programa en curso



Reforzar los criterios de sostenibilidad en la contratación pública mundial

- 
1. Un año de transformación
  2. Resultados por unidad de negocio
  3. Resultados financieros
  4. Observaciones finales

## » 5. Anexo

- 5.1. Sostenibilidad
- 5.2. Finanzas

## Ingresos | 4T 2023

Miles de euros	4T 2023			4T 2022			% vs año anterior			
	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols excl. Biotest Reportado	A cc*	Grifols incl. Biotest Reportado	A cc*
<b>Ingresos por Unidad de Negocio</b>	<b>1.633.072</b>	<b>136.478</b>	<b>1.769.550</b>	<b>1.557.558</b>	<b>155.186</b>	<b>1.712.744</b>	<b>4,8%</b>	<b>11,1%</b>	<b>3,3%</b>	<b>9,0%</b>
Biopharma	1.355.945	136.478	1.492.423	1.272.125	155.186	1.427.311	6,6%	13,0%	4,6%	10,3%
Diagnostic	172.498	-	172.498	172.236	-	172.236	0,2%	6,4%	0,2%	6,4%
Bio Supplies	41.285	-	41.285	49.309	-	49.309	(16,3%)	(11,3%)	(16,3%)	(11,3%)
Otros e Intersegmentos	63.344	-	63.344	63.888	-	63.888	(0,9%)	2,5%	(0,9%)	2,5%
<b>Ingresos por Región</b>	<b>1.633.072</b>	<b>136.478</b>	<b>1.769.550</b>	<b>1.557.558</b>	<b>155.186</b>	<b>1.712.744</b>	<b>4,8%</b>	<b>11,1%</b>	<b>3,3%</b>	<b>9,0%</b>
EE.UU. + CANADA	1.005.889	-	1.005.889	1.043.964	-	1.043.964	(3,6%)	3,2%	(3,6%)	3,2%
UE	269.587	69.385	338.972	217.508	73.030	290.538	23,9%	24,4%	16,7%	16,9%
ROW	357.596	67.093	424.689	296.086	82.156	378.242	20,8%	29,2%	12,3%	18,8%

\* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.



## Ingresos | Ejercicio 2023

Miles de euros	2023			2022			% vs año anterior			
	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols excl. Biotest Reportado	At cc*	Grifols incl. Biotest Reportado	At cc*
<b>Ingresos por Unidad de Negocio</b>	<b>6.088.891</b>	<b>503.086</b>	<b>6.591.977</b>	<b>5.702.728</b>	<b>361.239</b>	<b>6.063.967</b>	<b>6,8%</b>	<b>9,1%</b>	<b>8,7%</b>	<b>10,9%</b>
Biopharma	5.055.215	503.086	5.558.301	4.644.143	361.239	5.005.382	8,9%	11,3%	11,0%	13,3%
Diagnostic	670.269	-	670.269	671.292	-	671.292	(0,2%)	2,3%	(0,2%)	2,3%
Bio Supplies	159.957	-	159.957	146.076	-	146.076	9,5%	11,3%	9,5%	11,3%
Otros e Intersegmentos	203.450	-	203.450	241.217	-	241.217	(15,7%)	(14,7%)	(15,7%)	(14,7%)
<b>Ingresos por Región</b>	<b>6.088.891</b>	<b>503.086</b>	<b>6.591.977</b>	<b>5.702.728</b>	<b>361.239</b>	<b>6.063.967</b>	<b>6,8%</b>	<b>9,1%</b>	<b>8,7%</b>	<b>10,9%</b>
EE. UU. + CANADA	3.897.511	1.450	3.898.961	3.853.488	2.119	3.855.607	1,1%	3,5%	1,1%	3,4%
UE	990.925	265.002	1.255.927	851.795	180.416	1.032.211	16,3%	16,4%	21,7%	21,7%
ROW	1.200.455	236.634	1.437.089	997.445	178.704	1.176.149	20,4%	24,7%	22,2%	25,9%

\* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

	4T 2023								4T 2022			% vs PY			
	Grifols excl. Biotest				Grifols incl. Biotest				Grifols incl. Biotest			Grifols excl. Biotest		Grifols incl. Biotest	
	Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs	Biotest	Reportado	Grifols One-offs	Biotest One-offs	Reportado excl. One-offs	Grifols	Biotest	Combinado	Reportado	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado excl. One-offs
<i>Miles de euros</i>															
<b>Ingresos Netos</b>	<b>1.633.072</b>	-	<b>1.633.072</b>	<b>136.478</b>	<b>1.769.550</b>	-	-	<b>1.769.550</b>	<b>1.557.558</b>	<b>155.186</b>	<b>1.712.744</b>	<b>4,8%</b>	<b>4,8%</b>	<b>3,3%</b>	<b>3,3%</b>
Coste de ventas	(961.443)	4.438	(957.005)	(118.275)	(1.079.718)	4.438	33.100	(1.042.180)	(1.001.244)	(112.392)	(1.113.636)	(4,0%)	(4,4%)	(3,0%)	(6,4%)
<b>Margen Bruto</b>	<b>671.629</b>	<b>4.438</b>	<b>676.067</b>	<b>18.203</b>	<b>689.832</b>	<b>4.438</b>	<b>33.100</b>	<b>727.370</b>	<b>556.314</b>	<b>42.794</b>	<b>599.108</b>	<b>20,7%</b>	<b>21,5%</b>	<b>15,1%</b>	<b>21,4%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>41,1%</i>	-	<i>41,4%</i>	<i>13,3%</i>	<i>39,0%</i>	-	-	<i>41,1%</i>	<i>35,7%</i>	<i>27,6%</i>	<i>35,0%</i>				
Investigación y Desarrollo	(95.793)	2.951	(92.842)	(17.793)	(113.586)	2.951	-	(110.635)	(89.824)	(16.419)	(106.243)	6,6%	3,4%	6,9%	4,1%
Gastos Generales y Administración	(319.649)	34.004	(285.645)	(33.548)	(353.197)	34.004	-	(319.193)	(307.498)	(22.212)	(329.710)	4,0%	(7,1%)	7,1%	(3,2%)
<b>Gastos operativos</b>	<b>(415.442)</b>	<b>36.955</b>	<b>(378.487)</b>	<b>(51.341)</b>	<b>(466.783)</b>	<b>36.955</b>	-	<b>(429.828)</b>	<b>(397.322)</b>	<b>(38.631)</b>	<b>(435.953)</b>	<b>4,6%</b>	<b>(4,7%)</b>	<b>7,1%</b>	<b>(1,4%)</b>
Otros ingresos	3.042	-	3.042	-	3.042	-	-	3.042	3.049	-	3.049	-	-	(0%)	0,0%
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	25.907	-	25.907	2.787	28.694	-	-	28.694	11.705	(962)	10.743	121,3%	121,3%	167,1%	167,1%
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>285.136</b>	<b>41.393</b>	<b>326.529</b>	<b>(30.351)</b>	<b>254.785</b>	<b>41.393</b>	<b>33.100</b>	<b>329.278</b>	<b>173.746</b>	<b>3.201</b>	<b>176.947</b>	<b>64,1%</b>	<b>87,9%</b>	<b>44,0%</b>	<b>86,1%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>17,5%</i>	-	<i>20,0%</i>	<i>(22,2%)</i>	<i>14,4%</i>	-	-	<i>18,6%</i>	<i>11,2%</i>	<i>2,1%</i>	<i>10,3%</i>				
Resultado Financiero	(136.597)	-	(136.597)	(12.807)	(149.404)	-	-	(149.404)	(125.549)	(3.809)	(129.358)	8,8%	8,8%	15,5%	15,5%
Resultado Inversiones, Método participación	4	-	4	-	4	-	-	4	(713)	-	(713)	(100,6%)	(100,6%)	(100,6%)	(100,6%)
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>148.543</b>	<b>41.393</b>	<b>189.936</b>	<b>(43.158)</b>	<b>105.385</b>	<b>41.393</b>	<b>33.100</b>	<b>179.878</b>	<b>47.484</b>	<b>(608)</b>	<b>46.876</b>	<b>212,8%</b>	<b>300,0%</b>	<b>124,8%</b>	<b>283,7%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>9,1%</i>	-	<i>11,6%</i>	<i>(31,6%)</i>	<i>6,0%</i>	-	-	<i>10,2%</i>	<i>3,0%</i>	<i>(0,4%)</i>	<i>2,7%</i>				
Impuesto de Sociedades	(42.601)	(9.900)	(52.501)	14.949	(27.652)	(9.900)	(9.599)	(47.151)	(14.951)	3.435	(11.516)	184,9%	251,2%	140,1%	309,4%
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>28,7%</i>	-	<i>27,6%</i>	<i>34,6%</i>	<i>26,2%</i>	-	-	<i>26,2%</i>	<i>31,5%</i>	<i>565,0%</i>	<i>24,6%</i>				
<b>RESULTADO CONSOLIDADO</b>	<b>105.942</b>	<b>31.493</b>	<b>137.435</b>	<b>(28.209)</b>	<b>77.733</b>	<b>31.493</b>	<b>23.501</b>	<b>132.727</b>	<b>32.533</b>	<b>2.827</b>	<b>35.360</b>	<b>225,6%</b>	<b>322,4%</b>	<b>119,8%</b>	<b>275,4%</b>
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(41.112)	(152)	(41.264)	19.369	(21.743)	(152)	(7.008)	(28.903)	(12.109)	(3.181)	(15.290)	239,5%	240,8%	42,2%	89,0%
<b>BENEFICIO DEL GRUPO</b>	<b>64.830</b>	<b>31.341</b>	<b>96.171</b>	<b>(8.840)</b>	<b>55.990</b>	<b>31.341</b>	<b>16.493</b>	<b>103.824</b>	<b>20.424</b>	<b>(354)</b>	<b>20.070</b>	<b>217,4%</b>	<b>370,9%</b>	<b>179,0%</b>	<b>417,3%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>4,0%</i>	-	<i>5,9%</i>	<i>(6,5%)</i>	<i>3,2%</i>	-	-	<i>5,9%</i>	<i>1,3%</i>	<i>(0,2%)</i>	<i>1,2%</i>				

## P&amp;G | EJERCICIO 2023

	FY 2023								FY 2022			% vs PY			
	Grifols excl. Biotest				Grifols incl. Biotest				Grifols incl. Biotest			Grifols excl. Biotest		Grifols incl. Biotest	
	Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs	Biotest	Reportado	Grifols One-offs	Biotest One-offs	Reportado excl. One-offs	Grifols	Biotest	Combinado	Reportado	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado excl. One-offs
<i>Miles de euros</i>															
<b>Ingresos Netos</b>	<b>6.088.891</b>	<b>(18.829)</b>	<b>6.070.062</b>	<b>503.086</b>	<b>6.591.977</b>	<b>(18.829)</b>	<b>-</b>	<b>6.573.148</b>	<b>5.702.728</b>	<b>361.239</b>	<b>6.063.967</b>	<b>6,8%</b>	<b>6,4%</b>	<b>8,7%</b>	<b>8,4%</b>
Coste de ventas	(3.692.588)	33.127	(3.659.461)	(404.818)	(4.097.406)	33.127	33.100	(4.031.179)	(3.561.270)	(271.167)	(3.832.437)	3,7%	2,8%	6,9%	5,2%
<b>Margen Bruto</b>	<b>2.396.303</b>	<b>14.298</b>	<b>2.410.601</b>	<b>98.267</b>	<b>2.494.571</b>	<b>14.298</b>	<b>33.100</b>	<b>2.541.969</b>	<b>2.141.458</b>	<b>90.072</b>	<b>2.231.530</b>	<b>11,9%</b>	<b>12,6%</b>	<b>11,8%</b>	<b>13,9%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>39,4%</i>		<i>39,7%</i>	<i>19,5%</i>	<i>37,8%</i>			<i>38,7%</i>	<i>37,6%</i>	<i>24,9%</i>	<i>39,1%</i>				
Investigación y Desarrollo	(319.387)	8.762	(310.625)	(75.895)	(395.282)	8.762	-	(386.520)	(319.678)	(41.462)	(361.140)	(0,1%)	(2,8%)	9,5%	7,0%
Gastos Generales y Administración	(1.265.716)	167.501	(1.098.215)	(100.957)	(1.366.673)	167.501	-	(1.199.172)	(1.135.410)	(55.012)	(1.190.422)	11,5%	(3,3%)	14,8%	0,7%
<b>Gastos operativos</b>	<b>(1.585.103)</b>	<b>176.263</b>	<b>(1.408.840)</b>	<b>(176.852)</b>	<b>(1.761.955)</b>	<b>176.263</b>	<b>-</b>	<b>(1.585.692)</b>	<b>(1.455.088)</b>	<b>(96.474)</b>	<b>(1.551.562)</b>	<b>8,9%</b>	<b>(3,2%)</b>	<b>13,6%</b>	<b>2,2%</b>
Otros ingresos	3.042		3.042	(0)	3.042		3.042	3.042	22.235	-	22.235	-	-	(86%)	(86,3%)
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	60.954		60.954	2.786	63.740		63.740	104.440	(962)	103.478		(41,6%)	(41,6%)	(38,4%)	(38,4%)
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>875.196</b>	<b>190.561</b>	<b>1.065.757</b>	<b>(75.799)</b>	<b>799.398</b>	<b>190.561</b>	<b>33.100</b>	<b>1.023.059</b>	<b>813.045</b>	<b>(7.364)</b>	<b>805.681</b>	<b>7,6%</b>	<b>31,1%</b>	<b>(0,8%)</b>	<b>27,0%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>14,4%</i>		<i>17,6%</i>	<i>(15,1%)</i>	<i>12,1%</i>			<i>15,6%</i>	<i>14,3%</i>	<i>(2,0%)</i>	<i>14,1%</i>				
Resultado Financiero	(526.370)		(526.370)	(48.088)	(574.458)		(574.458)	(431.614)	(11.327)	(442.941)		22,0%	22,0%	29,7%	29,7%
Resultado Inversiones, Método participación	(923)		(923)	-	(923)		(923)	(1.483)	-	(1.483)		(37,8%)	(37,8%)	(37,8%)	(37,8%)
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>347.903</b>	<b>190.561</b>	<b>538.464</b>	<b>(123.886)</b>	<b>224.018</b>	<b>190.561</b>	<b>33.100</b>	<b>447.679</b>	<b>379.948</b>	<b>(18.691)</b>	<b>361.257</b>	<b>(8,4%)</b>	<b>41,7%</b>	<b>(38,0%)</b>	<b>23,9%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>5,7%</i>		<i>8,9%</i>	<i>(24,6%)</i>	<i>3,4%</i>			<i>6,8%</i>	<i>6,7%</i>	<i>-</i>	<i>6,3%</i>				
Impuesto de Sociedades	(92.441)	(47.216)	(139.657)	49.092	(43.349)	(47.216)	(9.599)	(100.164)	(90.801)	690	(90.111)	1,8%	53,8%	(51,9%)	11,2%
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>26,6%</i>		<i>25,9%</i>	<i>39,6%</i>	<i>19,4%</i>			<i>22,4%</i>	<i>23,9%</i>	<i>3,7%</i>	<i>23,7%</i>				
<b>RESULTADO CONSOLIDADO</b>	<b>255.462</b>	<b>143.345</b>	<b>398.807</b>	<b>(74.792)</b>	<b>180.669</b>	<b>143.345</b>	<b>23.501</b>	<b>347.515</b>	<b>289.147</b>	<b>(18.001)</b>	<b>271.146</b>	<b>(11,6%)</b>	<b>37,9%</b>	<b>(33,4%)</b>	<b>28,2%</b>
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(142.515)	3.829	(138.686)	21.161	(121.354)	3.829	(7.008)	(124.533)	(65.264)	2.397	(62.867)	118,4%	112,5%	93,0%	98,1%
<b>BENEFICIO DEL GRUPO</b>	<b>112.947</b>	<b>147.174</b>	<b>260.121</b>	<b>(53.632)</b>	<b>59.315</b>	<b>147.174</b>	<b>16.493</b>	<b>222.982</b>	<b>223.883</b>	<b>(15.604)</b>	<b>208.279</b>	<b>(49,6%)</b>	<b>16,2%</b>	<b>(71,5%)</b>	<b>7,1%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>1,9%</i>		<i>4,3%</i>	<i>(10,7%)</i>	<i>0,9%</i>			<i>3,4%</i>	<i>3,9%</i>	<i>(4,3%)</i>	<i>3,7%</i>				

## Flujo de caja | 4T 2023

Miles de euros	4T 2023											4T 2022	% vs PY	
	Grifols excl. Biotest							Biotest	Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest	Grifols incl. Biotest	
	Reportado	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Diagnostic commercial true-up	Deterioros	Total one-offs	Reportado excl. One-offs		Reportado	Total one-offs	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado	Reportado excl. One-offs
<b>Resultado del grupo reportado</b>	<b>64.830</b>	<b>14.855</b>	<b>14.692</b>	-	<b>1.794</b>	<b>31.341</b>	<b>96.171</b>	<b>(8.840)</b>	<b>55.990</b>	<b>31.341</b>	<b>87.331</b>	<b>20.070</b>	<b>179%</b>	<b>335%</b>
Depreciación y amortización	95.739	(93)	-	-	-	(93)	95.646	12.791	108.530	(93)	108.437	116.795	-7%	-7%
Provisiones netas	(8.034)	17.929	-	-	(1.794)	16.135	8.101	13.866	5.833	16.135	21.968	71.059	-92%	-69%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	24.333	(1.846)	4.897	-	-	3.051	27.384	(41.490)	(17.157)	3.051	(14.106)	(57.619)	70%	76%
Variación del Capital circulante operativo	22.183	(11.342)	(137)	-	-	(11.479)	10.704	(18.994)	3.187	(11.479)	(8.292)	(82.825)	104%	90%
<i>Variación de existencias</i>	<i>(53.532)</i>	-	-	-	-	-	<i>(53.532)</i>	<i>(34.896)</i>	<i>(88.428)</i>	-	<i>(88.428)</i>	<i>(125.275)</i>	<i>29%</i>	<i>29%</i>
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>(1.313)</i>	-	-	-	-	-	<i>(1.313)</i>	<i>4.420</i>	<i>3.106</i>	-	<i>3.106</i>	<i>(47.398)</i>	<i>107%</i>	<i>107%</i>
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>77.028</i>	<i>(11.342)</i>	<i>(137)</i>	-	-	<i>(11.479)</i>	<i>65.549</i>	<i>11.482</i>	<i>88.509</i>	<i>(11.479)</i>	<i>77.030</i>	<i>89.848</i>	<i>-1%</i>	<i>-14%</i>
<b>Flujo Neto efectivo de actividades de explotación</b>	<b>199.051</b>	<b>19.503</b>	<b>19.452</b>	-	-	<b>38.955</b>	<b>238.006</b>	<b>(42.667)</b>	<b>156.383</b>	<b>38.955</b>	<b>195.338</b>	<b>67.480</b>	<b>132%</b>	<b>189%</b>
Combinaciones de negocio e inversiones en empr. del grupo	210	-	-	-	-	-	210	-	210	-	210	-	-	-
CAPEX	(67.064)	-	-	-	-	-	(67.064)	(11.805)	(78.869)	-	(78.869)	(93.791)	16%	16%
I+D/Otros activos intangibles	(20.563)	-	-	-	-	-	(20.563)	(3.675)	(24.240)	-	(24.240)	(50.073)	52%	52%
Otros flujos de caja	(37.670)	-	-	-	-	-	(37.670)	(1.312)	(38.981)	-	(38.981)	(146)	-26599%	-26599%
<b>Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión</b>	<b>(125.087)</b>	-	-	-	-	-	<b>(125.087)</b>	<b>(16.792)</b>	<b>(141.880)</b>	-	<b>(141.880)</b>	<b>(144.010)</b>	<b>1%</b>	<b>1%</b>
<b>Free Cash Flow</b>	<b>73.964</b>	<b>19.503</b>	<b>19.452</b>	-	-	<b>38.955</b>	<b>112.919</b>	<b>(59.459)</b>	<b>14.503</b>	<b>38.955</b>	<b>53.458</b>	<b>(76.530)</b>	<b>119%</b>	<b>170%</b>
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	52.918	-	-	-	-	-	52.918	(10.508)	42.410	-	42.410	206.299	-79%	-79%
Garantías de capital	56	-	-	-	-	-	56	-	56	-	56	330	-83%	-83%
Cobros y (pagos) por instrumentos de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.459)	0%	0%
Dividendos (Pagados) / Cobrados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3.913	-100%	-100%
Operaciones interco e inversiones en empresas del Grupo y vinculadas	(109.635)	-	-	-	-	-	(109.635)	109.635	-	-	-	-	-	-
Derechos de crédito de la Seguridad Social transferidos & Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(4.866)	0%	0%
<b>Flujos de efectivo de actividades de financiación</b>	<b>(56.661)</b>	-	-	-	-	-	<b>(56.661)</b>	<b>99.127</b>	<b>42.466</b>	-	<b>42.466</b>	<b>202.218</b>	<b>-79%</b>	<b>-79%</b>
<b>Total Flujos de Caja</b>	<b>17.303</b>	<b>19.503</b>	<b>19.452</b>	-	-	<b>38.955</b>	<b>56.258</b>	<b>39.668</b>	<b>56.969</b>	<b>38.955</b>	<b>95.924</b>	<b>125.687</b>	<b>-55%</b>	<b>-24%</b>
Saldo inicial de Caja	412.872	(20.591)	18.830	(104.258)	-	(106.019)	306.853	71.354	484.226	(106.019)	378.207	479.580	1%	-21%
Efecto del tipo de cambio en Caja	(15.690)	-	-	-	-	-	(15.690)	59	(15.631)	-	(15.631)	(57.290)	73%	73%
<b>Saldo final Caja</b>	<b>414.485</b>	<b>(1.088)</b>	<b>38.282</b>	<b>(104.258)</b>	-	<b>(67.064)</b>	<b>347.421</b>	<b>111.081</b>	<b>525.564</b>	<b>(67.064)</b>	<b>458.500</b>	<b>547.977</b>	<b>-4%</b>	<b>-16%</b>

\* A partir del ejercicio 2023, un importe de 37,8 millones de euros se ha reclasificado de "Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo" a "Otros flujos de caja"

## Flujo de caja | Ejercicio 2023

Miles de euros	2023											2022	% vs PY	
	Grifols excl. Biotest							Biotest	Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest	Grifols incl. Biotest	
	Reportado	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Diagnostic commercial true-up	Deterioros	Total one-offs	Reportado excl. One-offs		Reportado	Total one-offs	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado	Reportado excl. One-offs
<b>Resultado del grupo reportado</b>	<b>112.948</b>	<b>118.815</b>	<b>35.994</b>	<b>(9.432)</b>	<b>1.794</b>	<b>147.171</b>	<b>260.119</b>	<b>(53.634)</b>	<b>59.315</b>	<b>147.171</b>	<b>206.486</b>	<b>208.279</b>	<b>-72%</b>	<b>-1%</b>
Depreciación y amortización	379.626	(651)	-	-	-	(651)	378.975	62.292	441.918	(651)	441.267	407.864	8%	8%
Provisiones netas	89.292	-	-	-	(1.794)	(1.794)	87.498	11.651	100.943	(1.794)	99.149	69.983	44%	42%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	74.516	33.788	11.998	(9.398)	-	36.388	110.904	(61.293)	13.223	36.388	49.611	(99.844)	113%	150%
Variación del Capital circulante operativo	(305.822)	(29.952)	(7.949)	-	-	(37.901)	(343.723)	(101.294)	(407.116)	(37.901)	(445.017)	(597.149)	32%	25%
<i>Variación de existencias</i>	<i>(299.039)</i>	-	-	-	-	-	<i>(299.039)</i>	<i>(128.056)</i>	<i>(427.095)</i>	-	<i>(427.095)</i>	<i>(600.245)</i>	<i>29%</i>	<i>29%</i>
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>(46.625)</i>	-	-	-	-	-	<i>(46.625)</i>	<i>1.173</i>	<i>(45.452)</i>	-	<i>(45.452)</i>	<i>(73.518)</i>	<i>38%</i>	<i>38%</i>
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>39.842</i>	<i>(29.952)</i>	<i>(7.949)</i>	-	-	<i>(37.901)</i>	<i>1.941</i>	<i>25.589</i>	<i>65.431</i>	<i>(37.901)</i>	<i>27.530</i>	<i>76.614</i>	<i>-15%</i>	<i>-64%</i>
<b>Flujo Neto efectivo de actividades de explotación</b>	<b>350.560</b>	<b>122.000</b>	<b>40.043</b>	<b>(18.830)</b>	<b>-</b>	<b>143.213</b>	<b>493.773</b>	<b>(142.278)</b>	<b>208.283</b>	<b>143.213</b>	<b>351.496</b>	<b>(10.867)</b>	<b>2017%</b>	<b>3335%</b>
Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo*	(29.474)	-	-	-	-	-	(29.474)	-	(29.474)	-	(29.474)	(1.533.264)	98%	98%
CAPEX	(177.073)	-	-	-	-	-	(177.073)	(32.465)	(209.538)	-	(209.538)	(297.790)	30%	30%
I+D/Otros activos intangibles	(68.514)	-	-	-	-	-	(68.514)	(17.368)	(85.882)	-	(85.882)	(77.770)	-10%	-10%
Otros flujos de caja*	(84.199)	-	-	-	-	-	(84.199)	11.457	(72.742)	-	(72.742)	(69.999)	-4%	-4%
<b>Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión</b>	<b>(359.260)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(359.260)</b>	<b>(38.376)</b>	<b>(397.636)</b>	<b>-</b>	<b>(397.636)</b>	<b>(1.978.823)</b>	<b>80%</b>	<b>80%</b>
<b>Free Cash Flow</b>	<b>(8.700)</b>	<b>122.000</b>	<b>40.043</b>	<b>(18.830)</b>	<b>-</b>	<b>143.213</b>	<b>134.513</b>	<b>(180.654)</b>	<b>(189.353)</b>	<b>143.213</b>	<b>(46.140)</b>	<b>(1.989.690)</b>	<b>90%</b>	<b>98%</b>
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	185.721	-	-	-	-	-	185.721	(5.142)	180.579	-	180.579	(192.544)	194%	194%
Garantías de capital	1.456	-	-	-	-	-	1.456	-	1.456	-	1.456	2.079	-30%	-30%
Cobros y (pagos) por instrumentos de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(3.459)	-	-
Dividendos (Pagados) / Cobrados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	10.125	-	-
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	15.172	-	-
Operaciones interco e inversiones en empresas del Grupo y vinculadas	(180.142)	-	-	-	-	-	(180.142)	180.142	-	-	-	-	-	-
Derechos de crédito de la Seguridad Social transferidos & Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(4.866)	0%	0%
<b>Flujos de efectivo de actividades de financiación</b>	<b>7.035</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>7.035</b>	<b>175.000</b>	<b>182.035</b>	<b>-</b>	<b>182.035</b>	<b>(173.492)</b>	<b>205%</b>	<b>205%</b>
<b>Total Flujos de Caja</b>	<b>(1.665)</b>	<b>122.000</b>	<b>40.043</b>	<b>(18.830)</b>	<b>-</b>	<b>143.213</b>	<b>141.548</b>	<b>(5.654)</b>	<b>(7.318)</b>	<b>143.213</b>	<b>135.895</b>	<b>(2.163.183)</b>	<b>100%</b>	<b>106%</b>
Saldo inicial de Caja	431.337	-	-	-	-	-	431.337	116.642	547.979	-	547.979	2.675.611	-80%	-80%
Efecto del tipo de cambio en Caja	(15.187)	-	-	-	-	-	(15.187)	93	(15.094)	-	(15.094)	35.551	-142%	-142%
<b>Saldo final Caja</b>	<b>414.485</b>	<b>122.000</b>	<b>40.043</b>	<b>(18.830)</b>	<b>-</b>	<b>143.213</b>	<b>557.698</b>	<b>111.081</b>	<b>525.567</b>	<b>143.213</b>	<b>668.780</b>	<b>547.979</b>	<b>-4%</b>	<b>22%</b>

\* A partir del ejercicio 2023, un importe de 37.8 millones de euros se ha reclasificado de "Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo" a "Otros flujos de caja"



# Balance | Ejercicio 2023

Miles de euros

## Activo

	Septiembre 2023	Diciembre 2022
<b>Activos no corrientes</b>	<b>14,893,429</b>	<b>16,880,390</b>
Fondo de comercio y otros activos intangibles	10,498,390	10,858,608
Inmovilizado material	3,219,621	3,270,937
Inversiones Contab. por el método de participación	534,970	1,955,177
Activos financieros no corrientes	340,605	620,745
Otros activos no corrientes	299,843	174,923
<b>Activos corrientes</b>	<b>6,432,466</b>	<b>4,653,587</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta	1,433,867	4,969
Existencias	3,444,993	3,201,357
Activos contractuales corrientes	47,751	35,154
Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar	767,134	738,651
Otros activos financieros corrientes	140,232	43,663
Otros activos corrientes	72,922	81,814
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	525,567	547,979
<b>Total Activo</b>	<b>21,325,895</b>	<b>21,533,977</b>

Miles de euros

## Pasivo

	Septiembre 2023	December 2022
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>8.010.967</b>	<b>8.457.544</b>
Capital suscrito	119.604	119.604
primas de emisión	910.728	910.728
Reservas	4.522.142	4.326.436
Acciones propias	(152.748)	(162.220)
Resultados del ejercicio	59.314	208.279
Otro resultado global	406.607	727.111
Participaciones no dominantes	2.145.319	2.327.606
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>11.044.866</b>	<b>11.120.586</b>
Pasivos financieros no corrientes	9.925.505	9.960.562
Otros pasivos no corrientes	1.119.361	1.160.024
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>2.270.062</b>	<b>1.955.847</b>
Pasivos financieros corrientes	1.017.402	795.686
Otros pasivos corrientes	1.252.660	1.160.161
<b>Total Patrimonio Neto y Pasivo</b>	<b>21.325.895</b>	<b>21.533.977</b>

# Margen bruto sobre margen bruto ajustado excl. Biotest Gastos de venta y generales sobre ventas sobre gastos de venta y generales ajustados en % de las ventas excl. Biotest

## Margen bruto

<i>En millones de euros excepto ratio. Grifols Excl. Biotest</i>	4T23	3T23	2T23	1T23	4T22	3T22
Ingresos Netos	1.633.072	1.487.992	1.523.577	1.444.250	1.557.559	1.433.365
Coste de ventas	(961.443)	(879.989)	(936.596)	(914.560)	(1.001.244)	(902.460)
Margen Bruto reportado	671.629	608.003	586.981	529.689	556.315	530.904
Costes de reestructuración	4.438	1.690	1.597	6.572	-	-
<b>Margen Bruto ajustado</b>	<b>676.067</b>	<b>609.693</b>	<b>588.579</b>	<b>536.261</b>	<b>556.315</b>	<b>530.904</b>
<b>% Ingresos Netos</b>	<b>41,4%</b>	<b>41,0%</b>	<b>38,6%</b>	<b>37,1%</b>	<b>35,7%</b>	<b>37,0%</b>

## Gastos Generales y Administración

<i>En millones de euros excepto ratio. Grifols Excl. Biotest</i>	4T23	3T23	2T23	1T23	4T22	3T22
Ingresos Netos	1.633.072	1.487.992	1.523.577	1.444.250	1.557.559	1.433.365
Gastos Generales y Administración Reportados	(319.649)	(279.838)	(276.281)	(389.948)	(307.498)	(274.580)
Costes de reestructuración	14.414	(2.458)	(2.869)	114.032	-	-
Costes de transacción	19.590	13.804	10.083	905	-	-
<b>Gastos Generales y Administración Ajustado</b>	<b>(285.645)</b>	<b>(268.492)</b>	<b>(269.067)</b>	<b>(275.011)</b>	<b>(307.498)</b>	<b>(274.580)</b>
<b>% Ingresos Netos</b>	<b>17,5%</b>	<b>18,0%</b>	<b>17,7%</b>	<b>19,0%</b>	<b>19,7%</b>	<b>19,2%</b>

## EBIT a EBITDA Ajustado excl. Biotest

Miles de euros	4T 2023	3T 2023	2T 2022	1T 2023	YTD 2023	4T 2022
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>285.136</b>	<b>263.468</b>	<b>251.243</b>	<b>75.348</b>	<b>875.195</b>	<b>173.747</b>
<i>Depreciación y amortización</i>	(99.898)	(96.336)	(94.936)	(98.296)	(389.466)	(102.226)
	-	-	-	-	-	-
<b>EBITDA Reportado</b>	<b>385.034</b>	<b>359.804</b>	<b>346.180</b>	<b>173.644</b>	<b>1.264.662</b>	<b>275.973</b>
<i>% Ingresos netos</i>	23,6%	24,2%	22,7%	12,0%	20,8%	17,7%
Costes de restructuración	19.916	-	-	139.427	159.343	26.231
Costes de transacción	19.590	13.762	9.735	4.515	47.602	696
Diagnostic commercial true-up	-	-	-	(18.830)	(18.830)	-
Impairments	1.794	-	-	-	1.794	2.700
Otras partidas no recurrentes	-	-	-	-	-	10.487
<b>Total ajustes</b>	<b>41.300</b>	<b>13.762</b>	<b>9.735</b>	<b>125.112</b>	<b>189.909</b>	<b>40.114</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>426.334</b>	<b>373.566</b>	<b>355.915</b>	<b>298.756</b>	<b>1.454.572</b>	<b>316.087</b>
<i>% Ingresos netos</i>	26,1%	25,1%	23,4%	21,0%	24,0%	20,3%

# EBIT a EBITDA ajustado incl. Biotest

Miles de euros	4T 2023	3T 2023	2T 2022	1T 2023	YTD 2023	4T 2022
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>254.785</b>	<b>250.588</b>	<b>243.396</b>	<b>50.629</b>	<b>799.398</b>	<b>176.947</b>
<i>Depreciación y amortización</i>	(112.689)	(108.976)	(107.581)	(122.511)	(451.757)	(117.406)
<b>EBITDA Reportado</b>	<b>367.474</b>	<b>359.564</b>	<b>350.977</b>	<b>173.140</b>	<b>1.251.156</b>	<b>294.353</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>20,8%</i>	<i>22,5%</i>	<i>21,1%</i>	<i>11,1%</i>	<i>19,0%</i>	<i>17,2%</i>
Costes de reestructuración	19.916	-	-	139.427	159.343	26.231
Costes de transacción	19.590	13.762	9.735	4.515	47.602	696
Diagnostic commercial true-up	-	-	-	(18.830)	(18.830)	-
Impairments	1.794	-	-	-	1.794	2.700
Proyecto Biotest Next Level	33.100	-	-	-	33.100	13.482
Otras partidas no recurrentes	-	-	-	-	-	10.487
<b>Total ajustes</b>	<b>74.400</b>	<b>13.762</b>	<b>9.735</b>	<b>125.112</b>	<b>223.009</b>	<b>53.596</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>441.874</b>	<b>373.326</b>	<b>360.712</b>	<b>298.252</b>	<b>1.474.166</b>	<b>347.949</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>25,0%</i>	<i>23,4%</i>	<i>21,7%</i>	<i>19,3%</i>	<i>22,4%</i>	<i>20,3%</i>

# Ratio de apalancamiento y EBITDA ajustado LTM según el contrato de crédito

<i>En millones de euros, excepto el ratio. Incluyendo Biotest</i>	4T'23	3T'23	2T'23	1T'23	4T'22	3T'22	2T'22
Obligaciones financieras a largo plazo	9.926	10.299	10.203	9.999	9.961	10.397	10.104
Obligaciones por arrendamientos no recurrentes (IFRS16)	(896)	(928)	(890)	(884)	(915)	(1.058)	(1.006)
Obligaciones financieras a corto plazo	1.017	757	733	761	796	586	484
Obligaciones por arrendamientos recurrentes (IFRS16)	(101)	(104)	(101)	(99)	(102)	(65)	(62)
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(526)	(484)	(523)	(426)	(548)	(480)	(525)
<b>Deuda financiera neta según el acuerdo de crédito</b>	<b>9.420</b>	<b>9.540</b>	<b>9.422</b>	<b>9.351</b>	<b>9.191</b>	<b>9.381</b>	<b>8.995</b>

<i>En millones de euros</i>	LTM 4T'23	LTM 3T'23	LTM 2T'23	LTM 1T'23	FY 2022	LTM 3T'22	LTM 2T'22
<b>Resultado Operativo (EBIT)</b>	<b>799</b>	<b>722</b>	<b>672</b>	<b>694</b>	<b>806</b>	<b>668</b>	<b>559</b>
<i>Depreciaciones y Amortizaciones</i>	(452)	(456)	(454)	(447)	(415)	(399)	(386)
<b>EBITDA Reportado</b>	<b>1.251</b>	<b>1.178</b>	<b>1.126</b>	<b>1.141</b>	<b>1.221</b>	<b>1.067</b>	<b>945</b>
IFRS 16	(102)	(103)	(101)	(102)	(100)	(91)	(85)
Costes de reestructuración	159	165	171	174	36	46	40
Costes de transacción	48	31	19	28	26	25	29
Ahorros de costos, mejoras operativas y sinergias en una tasa de ejecución	135	121	121	92	100	34	68
Otros eventos no recurrentes	(7)	24	24	4	4	6	6
<b>Ajustes totales</b>	<b>233</b>	<b>238</b>	<b>234</b>	<b>194</b>	<b>66</b>	<b>20</b>	<b>58</b>
<b>EBITDA ajustado en los últimos doce meses (LTM) de acuerdo</b>	<b>1.484</b>	<b>1.416</b>	<b>1.360</b>	<b>1.335</b>	<b>1.287</b>	<b>1.087</b>	<b>1.003</b>

<b>Ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito</b>	<b>6,3x</b>	<b>6,7x</b>	<b>6,9x</b>	<b>7,0x</b>	<b>7,1x</b>	<b>8,6x</b>	<b>9,0x</b>
--	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------



# Conciliación de ingresos netos en cc excl. Biotest | 4T 2023

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados	1.633.072	1.557.558	4,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	97.335		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>1.730.407</b>	<b>1.557.558</b>	<b>11,1%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.355.945	1.272.125	6,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	82.000		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.437.945</b>	<b>1.272.125</b>	<b>13,0%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	1.005.889	1.043.964	(3,6%)
Variación por impacto de tipo de cambio	71.524		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.077.413</b>	<b>1.043.964</b>	<b>3,2%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	269.587	217.508	23,9%
Variación por impacto de tipo de cambio	978		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>270.565</b>	<b>217.508</b>	<b>24,4%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	357.596	296.086	20,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	24.833		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>382.429</b>	<b>296.086</b>	<b>29,2%</b>

# Conciliación de ingresos netos en cc excl. Biotest | Ejercicio 2023

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados	6.088.892	5.702.728	6,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	133.233		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>6.222.125</b>	<b>5.702.728</b>	<b>9,1%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	5.055.215	4.644.143	8,9%
Variación por impacto de tipo de cambio	111.706		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>5.166.921</b>	<b>4.644.143</b>	<b>11,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	3.897.511	3.853.488	1,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	88.993		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>3.986.504</b>	<b>3.853.488</b>	<b>3,5%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	990.925	851.795	16,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	969		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>991.894</b>	<b>851.795</b>	<b>16,4%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	1.200.455	997.445	20,4%
Variación por impacto de tipo de cambio	43.271		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.243.726</b>	<b>997.445</b>	<b>24,7%</b>

# Conciliación de ingresos netos en cc incl. Biotest | 4T 2023

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados	1.769.550	1.712.744	3,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	96.978		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>1.866.528</b>	<b>1.712.744</b>	<b>9,0%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.492.423	1.427.311	4,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	81.643		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.574.066</b>	<b>1.427.311</b>	<b>10,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	172.498	172.236	0,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	10.731		
<b>Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante</b>	<b>183.229</b>	<b>172.236</b>	<b>6,4%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	41.285	49.309	(16,3%)
Variación por impacto de tipo de cambio	2.470		
<b>Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante</b>	<b>43.755</b>	<b>49.309</b>	<b>(11,3%)</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	63.344	63.888	(0,9%)
Variación por impacto de tipo de cambio	2.134		
<b>Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante</b>	<b>65.478</b>	<b>63.888</b>	<b>2,5%</b>

<i>Ingresos netos reportados</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	1.005.889	1.043.964	(3,6%)
Variación por impacto de tipo de cambio	71.524		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.077.413</b>	<b>1.043.964</b>	<b>3,2%</b>

<i>Ingresos netos reportados</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	338.972	290.538	16,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	722		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>339.694</b>	<b>290.538</b>	<b>16,9%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2023	4T 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	424.689	378.242	12,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	24.732		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>449.421</b>	<b>378.242</b>	<b>18,8%</b>

# Conciliación de ingresos netos en cc incl. Biotest | Ejercicio 2023

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados	6.591.977	6.063.967	8,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	133.610		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>6.725.587</b>	<b>6.063.967</b>	<b>10,9%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	5.558.301	5.005.382	11,0%
Variación por impacto de tipo de cambio	112.083		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>5.670.384</b>	<b>5.005.382</b>	<b>13,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	670.269	671.292	(0,2%)
Variación por impacto de tipo de cambio	16.517		
<b>Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante</b>	<b>686.786</b>	<b>671.292</b>	<b>2,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	159.957	146.076	9,5%
Variación por impacto de tipo de cambio	2.655		
<b>Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante</b>	<b>162.612</b>	<b>146.076</b>	<b>11,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	203.450	241.217	(15,7%)
Variación por impacto de tipo de cambio	2.354		
<b>Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante</b>	<b>205.804</b>	<b>241.217</b>	<b>(14,7%)</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	3.898.961	3.855.607	1,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	88.993		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>3.987.954</b>	<b>3.855.607</b>	<b>3,4%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	1.255.927	1.032.211	21,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	749		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.256.676</b>	<b>1.032.211</b>	<b>21,7%</b>

<i>Miles de euros</i>	2023	2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	1.437.089	1.176.149	22,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	43.868		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.480.957</b>	<b>1.176.149</b>	<b>25,9%</b>

## Definición de Non-GAAP y de cambio constante

- El **EBITDA ajustado** se define como el EBITDA, excluyendo extraordinarios y partidas relacionadas con acontecimientos singulares y que no se espera que se repitan periódicamente y no, incluyendo los costes de reestructuración y transacción. Proporciona una medida útil para las comparaciones entre periodos del negocio, ya que no es indicativo del rendimiento operativo continuo de Grifols.
- El **EBITDA ajustado LTM según el Contrato de Crédito** se define como el resultado neto sobre una base consolidada para el Grupo, más (i) todos los resultados financieros, (ii) cualquier pérdida sobre obligaciones de cobertura en curso ordinario, (iii) cualquier pérdida por conversión de moneda extranjera, transacción o cambio, (iv) cualquier pérdida de cualquier participada puesta en equivalencia, (v) gastos fiscales, (vi) depreciaciones, (vii) amortizaciones, saneamientos, rebajas de valor y otros cargos, pérdidas y gastos no monetarios, (viii) deterioro de intangibles, (ix) pérdidas no recurrentes, (x) costes de transacciones, (xi) cargas y gastos extraordinarios, inusuales o no recurrentes, incluidos los gastos de transición, reestructuración y "carveout", (xii) cualquier coste y gasto relacionado con la emisión potencial o real de Participaciones en el Capital del Emisor y (xiii) el importe de los ahorros de costes, ajustes, reducciones de gastos de explotación, mejoras operativas y sinergias, en cada caso sobre la base del "run rate" y en relación con adquisiciones, inversiones, reestructuraciones, proyectos de optimización empresarial y otros cambios e iniciativas operativas; menos (i) los ingresos por intereses, (ii) las ganancias no recurrentes, (iii) cualquier ingreso o ganancia por obligaciones de cobertura en el curso ordinario, (iv) las ganancias por conversión, transacción o cambio de divisas y (v) cualquier ingreso de cualquier participada contabilizada por puesta en equivalencia, en cada caso, durante los últimos 12 meses.
- El **EBITDA ajustado LTM** se define como el EBITDA ajustado relativo a los últimos 12 meses.
- El **margen bruto ajustado** se define como el margen bruto excluyendo el efecto de los gastos no monetarios y los elementos no recurrentes que no son indicativos de nuestro rendimiento operativo continuo, incluidos los costes de reestructuración y transacción.
- Los **gastos de venta, generales y administrativos (VGA) ajustados** comprenden todos los costes de venta directos e indirectos, los gastos generales operativos y los gastos administrativos no relacionados con la producción, excluyendo el efecto de los gastos no monetarios y los elementos no recurrentes que no son indicativos de nuestro rendimiento operativo continuo, incluidos los costes de reestructuración y transacción.



## Definición de Non-GAAP y de cambio constante

- El **cambio constante** (cc) excluye las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo.
- El **EBIT** mide la rentabilidad y refleja los beneficios antes de contabilizar los gastos por intereses y los impuestos sobre la renta. El EBIT se calcula restando los gastos operativos y de explotación de una empresa de sus ingresos totales.
- El **EBITDA** se define como el resultado de explotación (EBIT), excluyendo la depreciación del inmovilizado material, la depreciación de los activos por derechos de uso, la amortización de los activos inmateriales y el deterioro del inmovilizado material, de los activos por derechos de uso y de los activos inmateriales. Sirve para evaluar los resultados de la empresa a lo largo del tiempo y permite compararla con otras empresas del sector.
- El **EBITDA LTM** se define como el EBITDA relativo a los últimos 12 meses.
- El **deterioro** se define como una reducción permanente del valor del activo de la empresa. Puede tratarse de un activo fijo o de un activo inmaterial.
- **Últimos doce meses (LTM)**
- La **deuda financiera neta según el Contrato de Crédito** es la definición establecida en el Contrato de Crédito de Grifols y se define como la cantidad en la que los pasivos financieros totales de Grifols superan sus activos financieros totales, incluyendo el efectivo y los equivalentes al efectivo. Excluye el impacto de la NIIF 16, que especifica cómo un reportero de las NIIF reconocerá, medirá, presentará y revelará los arrendamientos.

# GRIFOLS

## Relación con Inversores y Sostenibilidad

+34 93 571 02 21

✉ [investors@grifols.com](mailto:investors@grifols.com)

✉ [sustainability@grifols.com](mailto:sustainability@grifols.com)

✉ [inversores@grifols.com](mailto:inversores@grifols.com)

✉ [sostenibilidad@grifols.com](mailto:sostenibilidad@grifols.com)