

Repsol obtiene un resultado neto ajustado de 873 millones de euros

- El resultado neto ajustado, que mide específicamente el desempeño de los negocios, se ha situado en 873 millones de euros en el primer trimestre. El resultado neto ha sido de 929 millones de euros, en parte por el impacto del efecto patrimonial (593 millones de euros).
- Estos resultados reflejan la volatilidad del contexto global, sobre todo tras el inicio del conflicto en Irán, que ha generado una disrupción física de productos energéticos, ha incrementado las fluctuaciones de precios y trastocado las cadenas de suministro mundiales.
- Sin activos en Oriente Medio, Repsol está centrando sus esfuerzos en asegurar la continuidad del suministro energético, destinando en el trimestre 1.200 millones de euros para aumentar sus inventarios.
- La compañía también contribuye a mitigar el impacto de la volatilidad de los precios de los combustibles en la sociedad española con la aplicación de descuentos adicionales en sus estaciones de servicio por un valor, hasta ahora, de 35 millones de euros.
- **Josu Jon Imaz, Consejero Delegado de Repsol:**
"En un entorno geopolítico cada vez más complejo y volátil, que amenaza con transformar el paradigma energético, seguimos centrados en garantizar la seguridad del suministro, basada en una operación disciplinada y eficiente de nuestro portafolio integrado, mientras continuamos proporcionando energía fiable a nuestros clientes".

1.200 M€

Destinados a fortalecer el suministro energético de España

3.350 M€

Contribución fiscal, el 73% en España

35 M€

Descuentos adicionales para los clientes en poco más de un mes

361 M€

Provisiones por deterioro, principalmente en el negocio de Química

Repsol ha obtenido un resultado neto ajustado de 873 millones de euros en el primer trimestre de 2026. Esta magnitud, que mide específicamente el desempeño de los negocios, se ha visto influida por la volatilidad de un entorno macroeconómico global marcado por el conflicto en Oriente Medio. Esta situación ha impactado en los mercados energéticos internacionales al generar disrupciones físicas de producto –tanto de petróleo como, sobre todo, de productos refinados, principalmente queroseno y diésel–, ha incrementado la fluctuación de los precios de las materias primas y ha avivado la incertidumbre sobre las perspectivas económicas a corto plazo.

Repsol, que no tiene activos en Oriente Medio y cuenta con una cartera diversificada de suministro de materias primas, está concentrando sus esfuerzos en asegurar la continuidad del abastecimiento energético, operando sus activos de manera eficiente y segura, al mismo tiempo que mitiga el impacto de la volatilidad de los precios de los combustibles en la sociedad española aplicando descuentos adicionales en sus estaciones de servicio.

La compañía ha puesto en marcha una serie de medidas que le permitirán aumentar la producción de queroseno para aviación en las cinco refinerías que tiene en España. Así, Repsol ha destinado 1.200 millones de euros en el trimestre a incrementar sus inventarios de crudo con el fin de maximizar la materia prima disponible.

Repsol elevará entre un 15% y un 20% su producción de queroseno, sobre todo de cara al verano y tratará de poner todo de su parte para salvaguardar, por ejemplo, el turismo, actividad de gran importancia para la economía española.

Un refino eficiente y flexible

El sistema integrado de refino de Repsol es uno de los más eficientes y avanzados de Europa. Está diseñado para transformar el petróleo y las materias primas alternativas en productos esenciales para la sociedad. Las cinco refinerías de la compañía en España operan de forma interconectada las 24 horas del día, funcionando como una sola unidad para optimizar la producción. Este sistema integrado tiene una alta flexibilidad al adaptar la producción de combustibles a la demanda. Para mantenerlo a la vanguardia, Repsol ha invertido aproximadamente 1.000 millones de euros al año de promedio a lo largo de la última década. En la actualidad, este sector estratégico para Europa se encuentra sometido a una fuerte presión. Desde 2009 se han cerrado 35 refinerías en el continente, lo que representa una reducción del 20% de la capacidad, mientras se intensifica la competencia global.

Las inversiones han convertido al sistema de refino de Repsol en uno de los más eficientes y flexibles, gracias a su capacidad para tratar un gran número de crudos diferentes (unos 100 en el último año). El 60% del petróleo procesado en las refinerías de la compañía procede de América, principalmente de Estados Unidos, México y Brasil; y un 30%, del norte de África, especialmente Libia. Además, los esquemas de conversión profunda de las refinerías de Repsol permiten extraer de cada barril más cantidad de los productos que más demanda la sociedad, como el gasóleo y el queroseno. Esta actividad genera más de 6.500 empleos directos, lo que refuerza su papel económico y social, además de energético.

En el primer trimestre de 2026, la compañía ha vuelto a recibir cargamentos de Venezuela, un crudo pesado que las refinerías de Repsol son capaces de transformar en productos como gasolina, diésel y queroseno, esenciales en el actual contexto de tensión en los mercados.

Al mismo tiempo, Repsol ha puesto en marcha medidas para minimizar el impacto de la volatilidad del precio de los combustibles en la sociedad y, desde mediados de marzo, aplica descuentos adicionales para sus clientes profesionales a través de la tarjeta de fidelización Solred y a los particulares que utilizan la aplicación Waylet como método de pago en cualquiera de las más de 3.300 estaciones de servicio de la compañía en España. Repsol anunció ayer la prolongación de los descuentos para clientes particulares hasta el 31 de mayo. Como ya ocurrió en el marco de la invasión rusa de Ucrania, en 2022, ha sido el primer operador en anunciar descuentos en sus estaciones de servicio tras el estallido de la guerra en Irán. En poco más de un mes, ha ayudado a sus clientes con descuentos adicionales por valor de 35 millones de euros.

El modelo integrado de Repsol ha vuelto a demostrar su resiliencia, incluso en un contexto convulso como el actual. El resultado neto se ha situado en 929 millones de euros en los tres primeros meses de 2026. Este resultado se ha visto influido por el efecto patrimonial (593 millones de euros), que refleja el impacto al alza de la evolución de los precios del crudo y sus productos derivados sobre el valor contable de las existencias almacenadas.

Durante el primer trimestre de 2026, la compañía ha realizado una contribución fiscal total de 3.350 millones de euros, entre tributos y cargas públicas asimilables en más de 27 países. El 73% de esa carga fiscal tuvo su origen en España, con un total de 2.450 millones de euros, que corresponden, principalmente, a los impuestos que gravan los carburantes (aminorados a partir del 22 de marzo por las medidas aprobadas por el Gobierno para hacer frente a la situación generada por el conflicto en Oriente Medio).

Puesta en marcha de proyectos clave en Exploración y Producción

El resultado neto ajustado del área de Exploración y Producción (Upstream) se situó en 302 millones de euros entre enero y marzo de 2026, un 5,3% menos que en el mismo periodo de 2025.

Con una producción total en el trimestre de 539.000 barriles equivalentes de petróleo al día (bepd), Repsol ha seguido avanzando en varios proyectos clave que aportarán nuevos barriles a corto plazo y sustentarán la producción a medio y largo plazo.

En Brasil, Lapa Suroeste –proyecto desarrollado a través de la *joint venture* Repsol Sinopec Brasil, con TotalEnergies y Shell–, comenzó a producir petróleo en marzo. Cuando alcance la producción continua de crudo, el proyecto añadirá 25.000 barriles brutos de petróleo al día al yacimiento de Lapa, que alcanzará unos 60.000 barriles brutos diarios, de los que 14.000 bepd son netos para Repsol. En este país, también se sigue avanzando en el proyecto Raia (BM-C-33), en la cuenca de Campos, con potencial para convertirse en una de las fuentes de gas natural más importantes del país. Tras la puesta en operación, prevista para 2028, se espera que alcance una producción bruta de unos 200.000 barriles al día en 2030.

En Reino Unido, se completó la fusión entre NEO NEXT –propiedad de Repsol y NEO UK– y TotalEnergies a finales de marzo, creando el mayor productor de petróleo y gas del Mar del Norte británico, con una producción neta prevista superior a 60.000 bepd.

En Estados Unidos, concretamente en Alaska, en las próximas semanas comenzará la producción de petróleo en el proyecto Pikka, uno de los mayores descubrimientos en tierra en este país de las últimas décadas, donde se prevé alcanzar una producción bruta de 80.000 barriles de petróleo al día en el tercer trimestre del año. En la unidad de Quokka, situada al este de Pikka, ha finalizado con éxito el primer pozo de evaluación a comienzos de este mes, aumentando así el potencial de los activos de Repsol en Alaska. Además, el compromiso de Repsol con este estado se ha visto reforzado tras la obtención de 42 nuevas licencias de exploración en la última ronda federal, que respaldan los planes de desarrollo futuro. Asimismo, se trabaja para seguir maximizando la producción de los activos no convencionales en Marcellus (Pensilvania) e Eagle Ford (Texas).

En Libia, la compañía resultó adjudicataria de dos nuevos bloques de exploración en la primera ronda de licencias de las últimas dos décadas, lo que abrirá una nueva etapa de crecimiento y afianzará la presencia a largo plazo de la compañía en el país. Libia es un actor clave en los mercados energéticos globales gracias a sus reservas de petróleo y gas. La calidad de su crudo y su proximidad a Europa –más del 70% del petróleo libio se exporta al continente– le convierte en un proveedor estratégico para la Unión Europea y para España. Libia ha logrado importantes avances en materia de seguridad y estabilidad en los últimos años, gracias al papel crucial del Ejército Nacional Libio (LNA, por sus siglas en inglés), que actualmente protege las instalaciones petroleras y su personal. Estos progresos se reflejan claramente sobre el terreno y han creado un entorno más favorable para la inversión y el crecimiento del sector energético en el país.

Para 2026, la compañía prevé alcanzar una producción neta global de entre 560.000 y 570.000 barriles equivalentes de petróleo día (bepd). Y en el horizonte estratégico, de entre 580.000 y 600.000 bepd en 2028.

Estas proyecciones podrían verse incrementadas por una potencial mejora de la situación en Venezuela, donde la compañía tiene una posición privilegiada por su histórica presencia, y donde se han ido dando avances en los últimos meses. En el marco de la licencia general emitida por la Administración estadounidense, Repsol ha firmado recientemente dos acuerdos estratégicos con el gobierno venezolano y la empresa pública Petróleos de Venezuela (PDVSA) para aumentar la producción de gas natural y de petróleo en el país. En el primer caso, el acuerdo tiene como objetivo reforzar la estabilidad a largo plazo de la producción de gas en el activo Cardón IV (participado al 50% por Repsol y Eni), y definir los mecanismos de pago, incluyendo la asignación progresiva de cargamentos de crudo; así como explorar las posibilidades de exportación de gas natural. En virtud de este acuerdo, la próxima semana llegará el primer barco con crudo de Venezuela como pago por esa producción, al que se sumarán otros cargamentos.

El otro acuerdo permite a Repsol retomar el control de las operaciones en el activo de Petroquiriquire, incrementar su producción de petróleo en el país y garantizar los mecanismos de pago. La compañía cuenta con los activos y las capacidades técnicas, operativas y humanas sobre el terreno y está preparada para aumentar en un 50% la producción bruta de petróleo en un plazo de 12 meses y triplicarla en los próximos tres años, si se siguen dando las circunstancias necesarias, invirtiendo los ingresos que se obtengan en el país.

Nuevos pasos en la transformación industrial

El área Industrial es clave en el modelo de negocio de la compañía, ya que la integración de sus activos industriales, de trading y comerciales con la generación renovable y las nuevas plataformas de combustibles renovables permiten proveer todas las energías necesarias para que la sociedad avance.

A lo largo del trimestre, Repsol ha seguido dando pasos determinantes en este sentido. Esta semana la compañía está comenzando el proceso de puesta en marcha de su segunda planta de combustibles renovables en España, que se encuentra en el complejo industrial de Puertollano. Con una capacidad de producción anual de 200.000 toneladas, se suma a la planta ya operativa en Cartagena desde 2024.

En enero Repsol aprobó la decisión final de inversión de su segundo electrolizador a gran escala, que instalará en su refinería de Petronor. La nueva infraestructura, de 100 MW, ha sido reconocida por la Comisión Europea como Proyecto Importante de Interés Común Europeo (IPCEI, por sus siglas en inglés), y cuenta con el respaldo del Gobierno de España, que ha aportado 160 millones de euros a través de fondos NextGenerationEU. El electrolizador tendrá capacidad para producir 15.000 toneladas anuales de hidrógeno renovable, que se emplearán, principalmente, en los procesos de la propia refinería.

El área Industrial obtuvo un resultado neto ajustado de 440 millones de euros en los tres primeros meses del año. En el trimestre, la compañía ha registrado provisiones por deterioro de activos por valor de 361 millones de euros, principalmente del negocio de Química. El incremento de los precios y la contracción de la oferta de materias primas (nafta y propano) causados por el conflicto en Oriente Medio ha agravado la falta de competitividad de la industria química europea, erosionando de manera estructural los márgenes del negocio.

Estrategia rentable con la multienergía

El área Cliente, que engloba las actividades de estaciones de servicio, combustibles para aviación, lubricantes, butano y propano, entre otras, ha registrado un resultado neto ajustado de 160 millones de euros.

Con el 62% de las estaciones de servicio en España ofreciendo soluciones multienergéticas, Repsol sigue avanzando para brindar a sus clientes todas las energías que necesitan para la movilidad, el hogar y la empresa, y convertirse en su único proveedor energético.

En Electricidad y Gas, sumó 129.000 clientes en los tres primeros meses de 2026, alcanzando 3,2 millones en total, un aumento del 20% interanual. Como resultado de la mayor base de clientes, la potencia comercializada por Repsol creció un 26% respecto al primer trimestre de 2025.

El número de clientes digitales alcanzó los 11,2 millones al final del trimestre, un 17% más, principalmente en Waylet, aplicación a través de la cual Repsol aplica los descuentos a particulares en sus estaciones de servicio para ayudar en la situación generada por el conflicto en Oriente Medio.

Nuevas rotaciones en renovables

A lo largo del trimestre, Repsol ha puesto en operación nuevos proyectos renovables en España y ha añadido 133 megavatios (MW) a la planta solar de Pinnington (Estados Unidos), alcanzando su capacidad máxima de 825 MW. Con estos nuevos megavatios, la compañía cuenta con 6.000 MW en operación.

También ha continuado dando pasos en su estrategia de gestión activa de la cartera de activos, con el cierre de la rotación de la instalación fotovoltaica Outpost (Texas) en el primer trimestre y la previsión de lanzar una de Pinnington a lo largo del año. En España, avanza en otra rotación de activos eólicos y solares.

Compromiso con los accionistas

En línea con el objetivo de distribución a los accionistas, Repsol abonó en enero el primer dividendo en efectivo previsto para 2026, que ascendió a 0,5 euros brutos por acción; el segundo, cuyo pago se prevé en julio, situará la retribución total en 1,051 euros brutos por acción en el año, un aumento aproximado del 8% respecto a 2025. Además, se sumará un pago en enero de 2027 de otros 0,53 euros brutos por acción tras su aprobación por parte de la Junta General Ordinaria de Accionistas, que se celebrará el 14 de mayo.

Este dividendo en efectivo se complementará con recompras de acciones hasta alcanzar el rango comprometido de distribución a los accionistas del 30% al 40% del flujo de caja de las operaciones. Así, en marzo comenzó un nuevo programa de recompra con una inversión máxima neta de 350 millones de euros.

Este documento contiene información y afirmaciones o declaraciones que constituyen estimaciones o proyecciones de futuro sobre Repsol. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir declaraciones sobre planes, objetivos y expectativas actuales, incluyendo declaraciones en relación con tendencias que afecten a la situación financiera de Repsol, ratios financieros, resultados operativos, negocios, estrategia, concentración geográfica, volúmenes de producción y reservas, gastos de capital, ahorros de costes, inversiones y políticas de dividendos. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir también asunciones sobre futuras condiciones de tipo económico o de cualquier otro tipo, tales como los futuros precios del crudo u otros precios, márgenes de refino o marketing y tipos de cambio. Las estimaciones o proyecciones de futuro se identifican generalmente por el uso de términos como "espera", "anticipa", "pronostica", "cree", "estima", "aprecia" y expresiones similares. Dichas declaraciones no constituyen garantías de un futuro cumplimiento, precios, márgenes, tipos de cambio o de cualquier otro suceso, y se encuentran sujetas a riesgos significativos, incertidumbres, cambios y otros factores que pueden estar fuera del control de Repsol o que pueden ser difíciles de prever. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos factores y circunstancias identificadas en las comunicaciones y los documentos registrados por Repsol y sus filiales en la Comisión Nacional del Mercado de Valores en España y en el resto de autoridades supervisoras de los mercados en los que se negocian los valores emitidos por Repsol y/o sus filiales. Salvo en la medida que lo requiera la ley aplicable, Repsol no asume ninguna obligación -aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos- de informar públicamente de la actualización o revisión de estas manifestaciones de futuro.

Alguno de los recursos mencionados no constituyen a la fecha reservas probadas y serán reconocidos bajo dicho concepto cuando cumplan con los criterios formales exigidos por el sistema "SPE/WPC/AAPG/SPEE/SEG/SPWLA/EAGE Petroleum Resources Management System" (SPE-PRMS) (SPE - Society of Petroleum Engineers).

Algunas de las magnitudes financieras presentadas a lo largo de este documento tienen la consideración de Medidas Alternativas de Rendimiento (MAR), de acuerdo a las Directrices "Medidas alternativas de rendimiento" del ESMA (European Securities Market Authority), para más información véase la [web de Repsol](#).

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir valores, de acuerdo con lo establecido en la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de valores en ninguna otra jurisdicción. La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos de Repsol.