

# Grifols presenta sólidos resultados en 2024 superando previsiones de ingresos y flujo de caja

- Los ingresos alcanzan 1.976 millones de euros en el cuarto trimestre (+13,6% cc<sup>1</sup>) impulsados por el crecimiento Biopharma (+15,1% cc), ascendiendo a un total de 7.212 millones de euros en 2024 (+10,3% cc).
- El EBITDA ajustado aumenta en el cuarto trimestre un +19% hasta 526 millones de euros (margen 26,6%) y el EBITDA ajustado del ejercicio alcanza 1.779 millones de euros (margen 24,7%). El EBITDA reportado un +32% en 2024 y se sitúa en 1.631 millones de euros.
- El beneficio neto mejora en el cuarto trimestre hasta 69 millones de euros y alcanza 157 millones de euros en 2024 (+271%), que supone casi triplicar el de 2023.
- El flujo de caja libre<sup>2</sup> (FCL) se eleva hasta 335 millones de euros en el cuarto trimestre impulsado, principalmente, por una mejor gestión del capital circulante en toda la cadena de suministro. En 2024 el FCL se sitúa en 266 millones de euros.
- El ratio de apalancamiento<sup>3</sup> desciende a 4,6x (4,5x cc) impulsado por la mejora del EBITDA, los 1.600 millones de euros procedentes de la desinversión en SRAAS completada en junio y la sólida generación de flujo de caja.
- Grifols fortalece su balance y aumenta su liquidez hasta 1.900 millones de euros<sup>4</sup>.
- Se alcanzan todos los hitos de innovación previstos para 2024, entre los que destacan las solicitudes de aprobación del fibrinógeno en la Unión Europea y EE.UU.

**Barcelona, 26 de febrero de 2025.-** Grifols (MCE:GRF, MCE:GRF.P, NASDAQ:GRFS), compañía global del sector de la salud líder en la producción de medicamentos derivados del plasma, ha presentado resultados récord en el ejercicio 2024, con una mejora secuencial acelerada en las métricas clave y un sólido cuarto trimestre.

Para **Nacho Abia**, CEO de Grifols: “Hemos logrado un desempeño histórico, cumpliendo los compromisos y objetivos de 2024 gracias al esfuerzo de nuestro equipo en un año desafiante. Su trabajo y compromiso con los pacientes son evidentes en toda la empresa, desde la revitalización del negocio de plasma, al cumplimiento de los hitos de innovación y la alianza estratégica con Haier Group para apoyar el desapalancamiento. Estas acciones han generado un impulso sólido, posicionándonos para un crecimiento sostenible y rentable más allá de 2025”.

Para **Rahul Srinivasan**, CFO: “Grifols cerró el año con mucha fuerza, marcando nuestro segundo año récord consecutivo, lo que refleja el compromiso y esfuerzo de nuestro equipo. Hemos logrado avances significativos en la reducción de riesgos de nuestro balance y mantenemos un enfoque firme en la generación de flujo de caja libre, especialmente después de nuestro sólido desempeño

Nota: para su comparabilidad con 2024, los estados financieros del tercer y cuarto trimestre de 2023 se han reexpresado de acuerdo con la información privilegiada publicada el 30 de julio de 2024 y se han divulgado de conformidad con la Nota 2(d) de los estados financieros intermedios consolidados del primer semestre de 2024.

1 El tipo de cambio operativo o constante (cc) excluye las variaciones de los tipos de cambio.

2 El flujo de caja libre (FCL) incluye las actividades de explotación + el flujo de caja de las actividades de inversión, ambos según las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), y excluye los pagos de arrendamiento y la transacción de SRAAS.

3 Definido según el contrato de crédito.

4 Efectivo y equivalentes 980M€ + líneas de crédito no dispuesto 1.279 M€ - línea revolving (RCF) no utilizada de 399M€ y vencimiento en noviembre de 2025.

en 2024. Esto nos brinda una oportunidad clara para fortalecer nuestra posición y mejorar significativamente la percepción de nuestra empresa con el tiempo”.

## Desempeño por unidad de negocio

En el cuarto trimestre, los ingresos totales aumentaron un +13,6 % cc hasta 1.976 millones de euros, contribuyendo a un crecimiento de los ingresos del +10,3 % cc en 2024. Los ingresos alcanzados, tanto trimestrales como anuales, son récords históricos.

**Biopharma** sigue siendo el principal motor de crecimiento de Grifols. Los ingresos aumentaron un +15,1% cc en el cuarto trimestre y un +11,3% cc en el ejercicio, lo que pone de manifiesto la fuerte demanda subyacente a nivel global.

La franquicia de inmunoglobulinas impulsa la expansión, experimentando un fuerte crecimiento en el cuarto trimestre del +17,9% y contribuyendo a situar el crecimiento anual en el +15,3%. Estos excelentes resultados se deben al volumen y a un *product mix* favorable. La creciente demanda se refleja tanto en la inmunoglobulina intravenosa (IGIV) como en la subcutánea (IGSC) XEMBIFY®, que aumenta un +55,5% cc durante el año.

La albúmina, alfa-1 y las proteínas especiales continúan con resultados sólidos. La albúmina registra un crecimiento interanual del +8,0% cc, mientras que alfa-1 y las proteínas especiales reportan un crecimiento interanual del +4,9% tras el cambio de distribuidor de alfa-1 realizado en EE.UU. a principios de año.

En 2024, el suministro de plasma cubrió eficazmente la creciente demanda, mientras que el coste por litro (CPL) siguió disminuyendo. Grifols cuenta con una red de centros de donación bien diversificada y continúa ejecutando sus iniciativas estratégicas para mejorar su suministro de plasma, al tiempo que diversifica su presencia e implementa eficiencias y mejoras de rendimiento.

El negocio subyacente de **Diagnostic** aumentó un +0,7% cc en 2024, excluyendo el one-off del ajuste comercial del primer trimestre de 2023. El principal impulsor han sido las soluciones de tipaje sanguíneo, que registraron un crecimiento de dos dígitos en países clave, liderados por Norteamérica, Latinoamérica y EMEA.

## Resultados financieros y apalancamiento

El **EBITDA ajustado** del cuarto trimestre se situó en 526 millones de euros, con un margen del 26,6%, que representa un aumento del +18,5 % cc respecto al mismo trimestre del año anterior. El EBITDA ajustado en 2024 alcanzó 1.779 millones de euros, con un margen del 24,7% impulsado, principalmente, por el crecimiento en volumen de Biopharma, la mejora continua del CPL y un favorable desempeño tras la exitosa ejecución del plan de mejoras operativas.

El **EBITDA reportado** en el cuarto trimestre fue de 482 millones de euros (margen 24,4%). En 2024, aumentó un +32% y alcanzó 1.631 millones de euros (margen 22,6%).

El **flujo de caja libre superó el *guidance significativamente***, aumentando hasta 335 millones de euros en el cuarto trimestre y alcanzando 266 millones de euros en 2024 favorecido, principalmente, por una expansión del EBITDA y una mejor gestión del capital circulante en toda la cadena de suministro.

El **desapalancamiento** sigue progresando y el ratio de apalancamiento en 2024 disminuye a finales de año a 4,6x (4,5x cc) desde 6,8x reportadas en el primer trimestre del año. A 31 de diciembre de 2024, Grifols tenía una posición de liquidez de aproximadamente 1.900 millones de euros.

El **beneficio neto reportado** del ejercicio alcanza 157 millones de euros (+271%), que supone casi triplicar el obtenido en 2023.

---

## Medidas Alternativas de Rendimiento (MAR)

Este documento contiene las siguientes medidas alternativas de rendimiento (MAR): EBITDA consolidado reportado; EBITDA consolidado ajustado; ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito; deuda neta según el acuerdo de crédito; flujo de caja libre (FCF); capital circulante y elementos no recurrentes. Para más detalles sobre la definición, la explicación del uso y la conciliación de las MAR consulte el apéndice de la presentación que acompaña esta nota de prensa, así como el documento "Alternative Performance Measures" (APM) disponible en [www.grifols.com/en/investors](http://www.grifols.com/en/investors).

---

## CONFERENCE CALL

Hoy, miércoles 26 de febrero 2025 a las a las 6:30 pm CET/12:30 pm EST, Grifols realizará una conference call para ofrecer una actualización de su negocio y comentar sus resultados correspondientes al cuarto trimestre del ejercicio 2024. A través de [Resultados de 2024 de Grifols](#) y [www.grifols.com/en/investors](http://www.grifols.com/en/investors) se puede acceder para escuchar el *webcast* y ver la presentación. Se recomienda a los participantes que se registren con antelación al inicio de la conference call.

---

## ATENCIÓN A INVERSORES

Relaciones con Inversores y Sostenibilidad

[inversores@grifols.com](mailto:inversores@grifols.com) - [investors@grifols.com](mailto:investors@grifols.com)

[sostenibilidad@grifols.com](mailto:sostenibilidad@grifols.com) - [sustainability@grifols.com](mailto:sustainability@grifols.com)

Tel. +34 93 571 02 21

## ATENCIÓN A MEDIOS DE COMUNICACIÓN

<b>Grifols Press Office</b> <a href="mailto:media@grifols.com">media@grifols.com</a> / Tel. +34 93 571 00 02
<b>España</b> Duomo Comunicación Tel.: +34 91 311 92 90 Raquel Lumbreras (M. +34 659 572 185) <a href="mailto:Raquel_lumbreras@duomocomunicacion.com">Raquel_lumbreras@duomocomunicacion.com</a> Borja Gómez (M. +34 650 402 225) <a href="mailto:Borja_gomez@duomocomunicacion.com">Borja_gomez@duomocomunicacion.com</a>

### Sobre Grifols

Grifols es una compañía global del sector de la salud fundada en Barcelona en 1909 comprometida con la mejora de la salud y el bienestar de las personas en todo el mundo. Líder en medicamentos esenciales derivados del plasma y medicina transfusional, la compañía desarrolla, produce y proporciona servicios y soluciones sanitarias innovadoras en más de 110 países.

Las necesidades de los pacientes y el conocimiento cada vez mayor de Grifols de muchas enfermedades crónicas, raras y prevalentes, a veces potencialmente mortales, impulsan la innovación de la compañía tanto en plasma como en otros biofármacos para mejorar la calidad de vida. Grifols se centra en el tratamiento de afecciones en una amplia gama de áreas terapéuticas: inmunología, enfermedades infecciosas, neumología y cuidados intensivos.

Pionera en la industria del plasma, Grifols sigue ampliando su red de centros de donación, la mayor del mundo, con unos 400 en Norteamérica, Europa, África y Oriente Medio, y China.

Como líder reconocido en medicina transfusional, Grifols ofrece una completa cartera de soluciones diseñadas para mejorar la seguridad desde la donación hasta la transfusión, además de tecnologías de diagnóstico clínico. Proporciona suministros biológicos de alta calidad para la investigación en ciencias de la vida, ensayos clínicos y para la fabricación de productos farmacéuticos y de diagnóstico. La empresa también suministra herramientas, información y servicios que permiten a hospitales, farmacias y profesionales sanitarios prestar una atención médica experta de forma eficiente.

Grifols, con una plantilla de más de 23.800 personas en más de 30 países y regiones, apuesta por un modelo de negocio sostenible, referente de innovación continua, calidad, seguridad y liderazgo ético.

En 2023, el impacto económico de Grifols en sus principales países de operación fue de 9.600 millones de euros. La empresa también generó 193.000 puestos de trabajo, entre indirectos e inducidos.

Las acciones clase A de la compañía cotizan en la Bolsa española, donde forman parte del Ibex-35 (MCE:GRF). Las acciones sin voto clase B de Grifols cotizan en el Mercado Continuo (MCE:GRF.P) y en el NASDAQ estadounidense a través de ADRs (NASDAQ:GRFS). Para más información sobre Grifols, visite [www.grifols.com](http://www.grifols.com).

### Aviso legal

Los hechos y cifras contenidos en este informe que no se refieren a datos históricos son "proyecciones e hipótesis futuras". Palabras y expresiones como "creer", "esperar", "anticipar", "predecir", "esperar", "pretender", "debería", "tratará de conseguir", "se estima", "futuro" y expresiones similares, en la medida en que se refieren al grupo Grifols, se utilizan para identificar proyecciones e hipótesis futuras. Estas expresiones reflejan las suposiciones, hipótesis, expectativas y predicciones del equipo directivo en el momento de redactar este informe, y éstas están sujetas a una serie de factores que hacen que los resultados reales puedan ser materialmente diferentes. Los resultados futuros del grupo Grifols podrían verse afectados por acontecimientos relacionados con sus propias actividades, tales como la escasez de suministros de materias primas para la fabricación de sus productos, la aparición en el mercado de productos de la competencia, o cambios en el marco regulatorio de los mercados en los que opera, entre otros. A la fecha de elaboración de este informe, el grupo Grifols ha adoptado las medidas necesarias para mitigar el potencial impacto de estos acontecimientos. Grifols, S.A. no asume ninguna obligación de informar públicamente, revisar o actualizar las proyecciones o hipótesis futuras para adaptarlas a hechos o circunstancias posteriores a la fecha de redacción de este informe, salvo cuando la legislación aplicable lo requiera expresamente. Este documento no constituye una oferta o invitación a la compra o suscripción de acciones de conformidad con lo dispuesto en la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y cualquier normativa de desarrollo de dicha legislación. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, venta o canje, ni una solicitud de oferta de compra, venta o canje de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos del grupo Grifols.



**GRIFOLS**

# Resultados anuales 2024

*26 de febrero de 2025*

# Aviso legal

## Información importante

Esta presentación no constituye una oferta o invitación a la compra o suscripción de acciones, de conformidad con lo dispuesto en el Reglamento (UE) 2017/1129 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 14 de junio de 2017, sobre el folleto que debe publicarse en caso de oferta pública o admisión a cotización de valores en un mercado regulado y por el que se deroga la Directiva 2003/71/CE, la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercado de Valores y de los Servicios de Inversión, según modificada y refundida en cada momento y su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, venta o canje, ni una solicitud de oferta de compra, venta o canje de valores, ni una solicitud de voto o aprobación en ninguna otra jurisdicción. Esta información no ha sido auditada.

## Declaraciones prospectivas

Esta presentación contiene información y afirmaciones prospectivas sobre Grifols basadas en supuestos y previsiones actuales de la dirección de Grifols, incluidas cifras pro forma, estimaciones y sus supuestos subyacentes, afirmaciones sobre planes, objetivos y expectativas con respecto a inversiones de capital, sinergias, productos y servicios, y afirmaciones sobre resultados futuros. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no constituyen hechos históricos y se identifican generalmente por las palabras "esperadas", "potenciales", "estimaciones" y expresiones similares. Aunque Grifols considera que las expectativas reflejadas en dichas declaraciones prospectivas son razonables, diversos riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores podrían dar lugar a diferencias significativas entre los resultados futuros reales, la situación financiera, la evolución o el rendimiento de la compañía y las estimaciones aquí recogidas. Estos factores incluyen los comentados en nuestros informes públicos presentados ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores y la Securities and Exchange Commission, que son accesibles al público. La Sociedad no asume responsabilidad alguna en cuanto a la actualización de estas previsiones o su adecuación a acontecimientos o desarrollos futuros. Las declaraciones prospectivas no constituyen garantías de resultados futuros. No han sido revisadas por los auditores de Grifols.

## Medidas de rendimiento alternativas (MRA)

Este documento y cualquier teleconferencia o webcast relacionado (incluida una sesión de preguntas y respuestas) contienen, además de la información financiera preparada de acuerdo con las NIIF, medidas alternativas de rendimiento ("APM", por sus siglas en inglés), tal y como se definen en las directrices emitidas por la Autoridad Europea de Valores y Mercados ("ESMA", por sus siglas en inglés) el 5 de octubre de 2015. Las APMs son utilizadas por la dirección de Grifols para evaluar el rendimiento financiero, los flujos de efectivo o la posición financiera del grupo a la hora de tomar decisiones operativas y estratégicas para el grupo y, por lo tanto, son información útil para los inversores y otras partes interesadas. Algunos APM clave forman parte de los objetivos de remuneración de los consejeros ejecutivos, directivos y empleados.

Las APM se elaboran de forma coherente para los periodos presentados en este documento. Deben considerarse adicionales a las mediciones NIIF, pueden diferir de las definiciones dadas por los organismos reguladores relevantes para el grupo y de las medidas de título similar presentadas por otras empresas. No han sido auditadas, revisadas o verificadas por el auditor externo de Grifols. Para más detalles sobre la definición, explicación del uso y conciliación de las medidas de rendimiento alternativas, consulte el apéndice y el documento "Medidas de rendimiento alternativas" de nuestra página web [www.grifols.com/en/investors](http://www.grifols.com/en/investors).

## Bases de presentación

A efectos comparativos con 12M del 2024, los estados financieros de 4T'23 han sido re-expresados de acuerdo con la Información Privilegiada publicada el 30 de julio de 2024, y revelados además de acuerdo con la Nota 2(d) de los Estados Financieros Intermedios Consolidados de año fiscal 2024.

# Agenda



**Nacho Abia**

Consejero Delegado (CEO)



**Rahul Srinivasan**

Director Financiero (CFO)

- 01 | Introducción
- 02 | Desempeño del negocio
- 03 | Finanzas
- 04 | Observaciones finales
- 05 | Anexo



**Nacho Abia**

Consejero delegado (CEO)

**Conseguimos un 2024 récord con un sólido desempeño y ejecución estratégica**

## Introducción

# Un año desafiante marcado por la ejecución y el cumplimiento de nuestra estrategia

### Desempeño de negocio

- Sólidos resultados que superan las previsiones de ingresos y FCF
- Los ingresos y el EBITDA ajustado del cuarto trimestre y del ejercicio 2024 alcanzan nuevos máximos históricos
- Sólido *momentum* empresarial impulsado por una fuerte demanda subyacente
- Capacidades de plasma optimizadas y mayores eficiencias
- Hitos de innovación alcanzados en 2024

### Balance

- Desapalancamiento orgánico secuencial a lo largo del año
- Fortalecimiento del balance mediante la venta de activos de SRAAS y la refinanciación de la deuda
- Mayor liquidez a través del RCF y la generación de flujo de caja

### Gobernanza y equipo directivo

- **Gobernanza reforzada** con cambios en el Consejo de Administración, incluidos 3 nuevos nombramientos
- Incorporaciones al **equipo directivo** en puestos clave

## Introducción

## Cumpliendo con las previsiones para el año

4T'24

2024

 Ingresos

€1.976m

+13,6% cc

€7.212m

+10,3% cc

 EBITDA Adj.

€526m

Margen del 26,6%

€1.779m

Margen del 24,7%

 Flujo de caja libre  
Pre-M&A <sup>1</sup>

€335m

+€326m Vs 4T 2023

€266m

+€442m Vs 2023

 Ratio de apalancamiento <sup>2</sup>
**Ratio de  
apalancamiento<sup>2</sup>**  
**4.6x**

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest), y a moneda constante (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en los anexos.

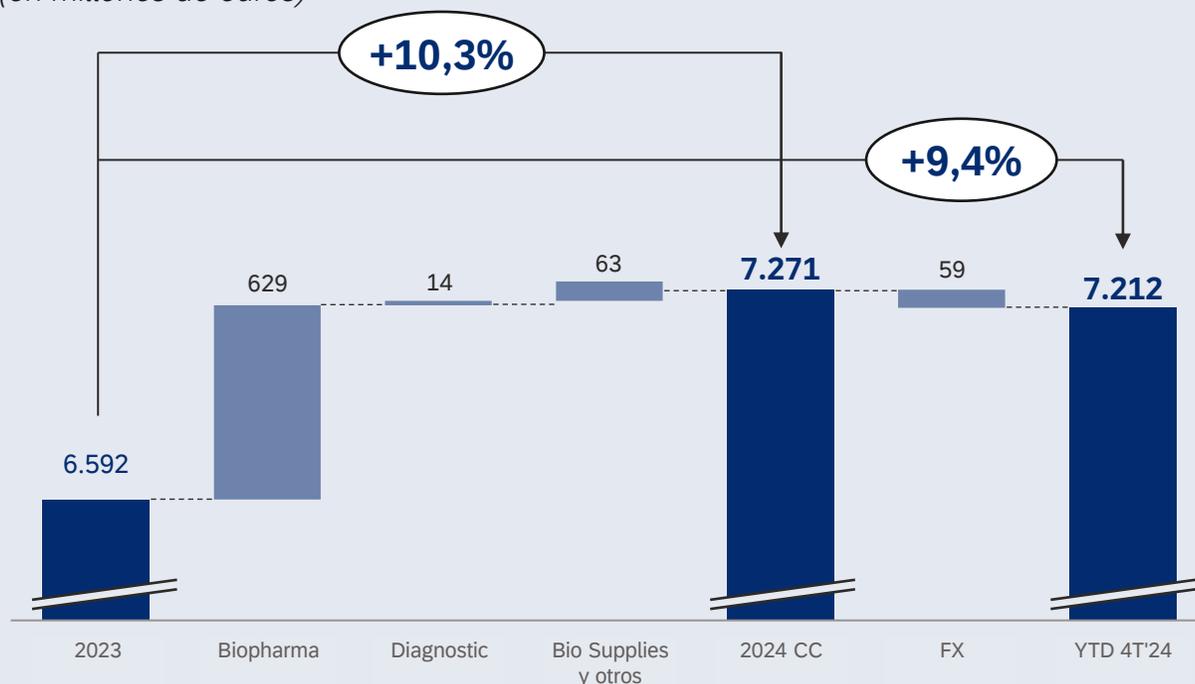
<sup>1</sup> Definición del Flujo de Caja Libre y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la página 39 del Anexo; <sup>2</sup> Ratio de apalancamiento definido según el Contrato de Crédito en la página 36 del Anexo;

## Introducción

# Crecimiento de los ingresos acelerado 2024, alcanzando récords

## Ingresos

(en millones de euros)



### Biopharma

+11,3%  
2024

+15,1%  
4T'24

- Demanda global subyacente **en las indicaciones relevantes**
- Momentum de IVIG en regiones clave
- La penetración de IGSC sigue **creciendo**
- Construyendo sobre la alianza con SRAAS en **China**

### Diagnostic

+0,7%<sup>1</sup>  
2024

-2,0%  
4T'24

- Fuerte **posición de mercado** en los negocios de BTS<sup>2</sup> y MDS<sup>3</sup>
- **Aumento** de las donaciones de sangre y plasma
- Amplia demanda geográfica en **todos los mercados relevantes**

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest), y a moneda constante (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en los anexos.

<sup>1</sup> Crecimiento subyacente excluyendo los ingresos extraordinarios del 1T'23 relacionados con un ajuste comercial de 19 millones de euros en Diagnostic; <sup>2</sup> Soluciones de tipaje sanguíneo (BTS); <sup>3</sup> Molecular Donor Screening (MDS)

Biopharma

# IG lidera Biopharma con crecimiento de dos dígitos hasta +€6.100m

Fuerte crecimiento impulsado por las proteínas clave

(Crecimiento de los ingresos en cc)



- IGIV (+14%) fuerte demanda impulsada por los mercados estadounidense e internacional
- IGSC (+56%) continua con un *momentum* sólido impulsado por los recientes lanzamientos en la UE

- Sólido crecimiento de la albúmina durante todo el año
- Mayor demanda en China
- Aumento del volumen de ventas de otros mercados principales

- Crecimiento en el cuarto trimestre impulsado por la fuerte demanda de proteínas especiales (*rabies*)
- Mejora continua del momentum de Alfa-1
- Crecimiento significativo en otros mercados principales en 2024

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada y a moneda constante (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo.

*Biopharma*

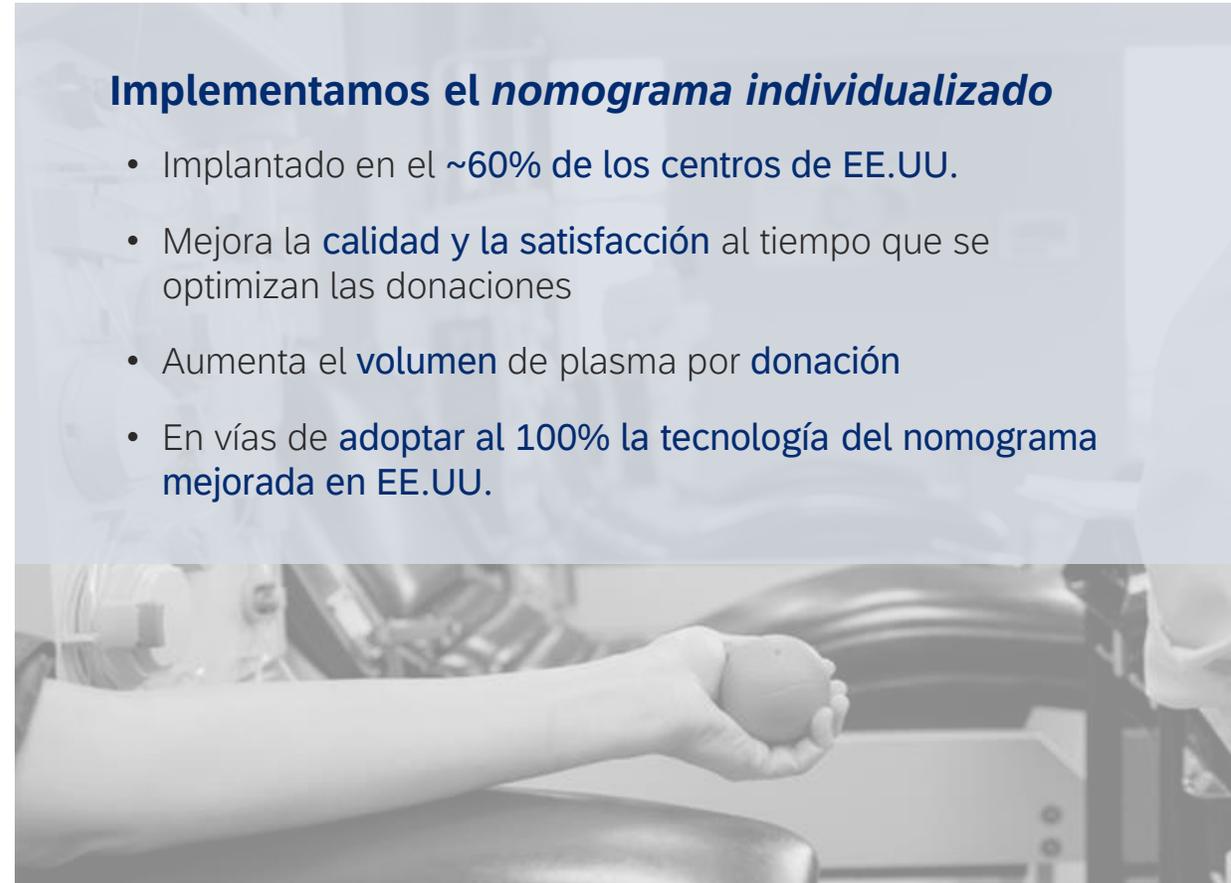
# Aprovechamos nuestra presencia global y diversificada en plasma para un suministro seguro y eficiente

## Eficiencias operativas

- Fuentes de plasma diversas a nivel mundial para **aumentar el suministro** y apoyar **el crecimiento futuro**
- **Aprovechar con éxito las nuevas tecnologías** y la eficacia de **los procesos**
- Reducción **del CPL mediante una organización racionalizada** y operativa eficiente en los centros de donación
- **Compensación** optimizada **de los donantes** al tiempo que se mejora su **experiencia**
- **Mejoras** sostenidas **del rendimiento de fabricación**

## Implementamos el *nomograma individualizado*

- Implantado en el **~60%** de los centros de EE.UU.
- Mejora la **calidad y la satisfacción** al tiempo que se optimizan las donaciones
- Aumenta el **volumen** de plasma por **donación**
- En vías de **adoptar al 100% la tecnología del nomograma mejorada** en EE.UU.



Biopharma / Innovación

# Alcanzados los hitos de 2024 y preparados para un éxito continuado

✓ ▶ <b>Alfa-1 AT 15% SC</b> Fase 1/2 Cohorte 2 Tx 1: Primer paciente inscrito	H1
✓ ▶ <b>PRECIOSA</b> Último paciente en salir - LPLV	H1
✓ ▶ <b>OSIG</b> en <b>DED</b> - Inicio de los estudios preclínicos GLP	H1
✓ ▶ <b>Yimmugo</b> probación BLA de la FDA	H1
✓ ▶ <b>Xembify®</b> dosificación quincenal Aprobación de la FDA	H2
✓ ▶ <b>GIGA2339</b> en <b>VHB</b> Fase 1 Presentación IND	H2
✓ ▶ Resultados preliminares de <b>PRECIOSA</b>	H2
✓ ▶ <b>Gamunex en envase flexible</b> producción de lotes de conformidad	H2
✓ ▶ <b>Deficiencia congénita y adquirida de fibrinógeno</b> MAA <sup>1</sup> /Presentación de BLA <sup>2</sup>	H2

## Fibrinógeno

Incorporación clave a la cartera

1 Finaliza el estudio clínico AdFirst con fibrinógeno

2 Aprobación reglamentaria (UE y EE.UU.)  
presentada

- EU 1<sup>st</sup> aprobación del país (3T'25)
- Aprobación en EE.UU. (4T'25)
- BLA aceptada, PDUFA 27 dic 2025*

Lanzamiento al mercado

3 - Primero en la UE, después en EE.UU.

4 En vías de compartir los resultados del estudio,  
implicar a los HCP

- Manuscrito enviado para su publicación
- Abstract enviado para su presentación en el ISICEM en marzo (Bruselas), planificación para el congreso de EE.UU.



<sup>1</sup> El MAA sigue un Procedimiento Descentralizado (DCP) con el Estado Miembro de Referencia Alemania (PEI) y los Estados Miembros Afectados Austria (AGES) y España (AEMPS);<sup>2</sup> FDA BLA submission on Jan 9, 2025



**Rahul Srinivasan**  
Director Financiero (CFO)

**Un final sólido para un año récord**

2024 Destacados | Un año récord

# Ingresos y EBITDA récord, rendimiento sólido en FCF pre-M&A y progreso en el desapalancamiento

	Q4 2024		AF 2024	
	Reportado	Var vs. PY	Reportado	Var vs. PY
<i>(en millones de euros excepto %)</i>				
<b>INGRESOS</b>	1.976	+13,6% cc	7.212	+10,3% cc
<b>BENEFICIO BRUTO</b>	766	+10,8%	2.795	+12,5%
<i>Margen</i>	38,8%	-30pb	38,7%	+100pb
<b>EBITDA ADJ.</b>	526	+18,6%	1.779	+21,7%
<i>Margen</i>	26,6%	+150pb	24,7%	+250pb
<b>BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS</b>	211	+98,7%	444	+114,5%
<b>RESULTADO NETO</b>	69	22,0%	157	270,8%
<b>FLUJO DE CAJA LIBRE<sup>1</sup></b>	+335	+326	+266	+442
<b>RATIO DE APALANCAMIENTO<sup>2</sup></b>	<b>Ratio de apalancamiento neto total</b>	-	4,6x	6,4x
	<b>Ratio de apalancamiento neto garantizado</b>		2,7x	4,8x
<b>LIQUIDEZ<sup>3</sup></b>			1.860	1.145

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest). Cuando se especifica, las cifras se presentan en moneda (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en los anexos.

<sup>1</sup> Definición del Flujo de Caja Libre y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la página 39 del Anexo; <sup>2</sup> Ratio de apalancamiento definido según el Contrato de Crédito en la página 36 del Anexo; <sup>3</sup> Para el ejercicio fiscal 24, efectivo y equivalentes de efectivo de €980m + líneas de crédito no utilizadas de €1.279m - líneas RCF no utilizadas con vencimiento en noviembre de 2025 de €399m

2024 Destacados | Un año récord

# Mejora secuencial en todos los ámbitos

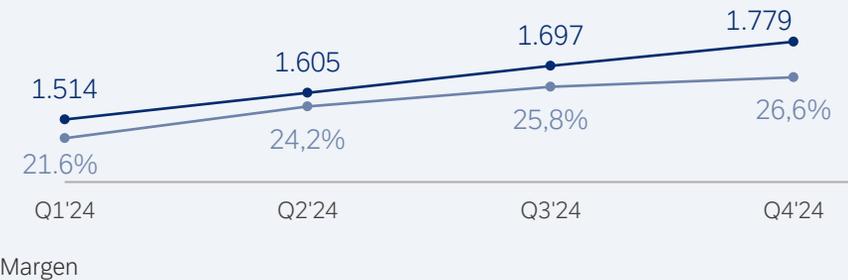
## Ingresos

(en millones de euros, % en cc)



## EBITDA ajustado

(en millones de euros)



## Flujo de caja libre pre-M&A<sup>1</sup>

(en millones de euros)



## Ratio de apalancamiento<sup>2</sup>



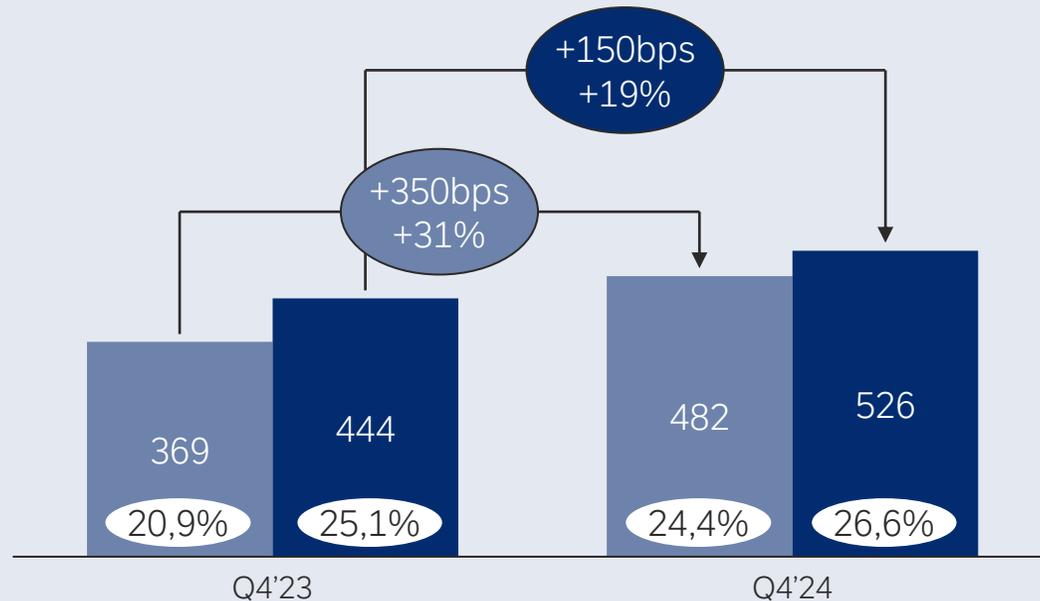
Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest). Cuando se especifica, las cifras se presentan en moneda (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en los anexos.

<sup>1</sup> Definición del Flujo de Caja Libre y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la página 39 del Anexo; <sup>2</sup> Ratio de apalancamiento definido según el Contrato de Crédito en la página 36 del Anexo

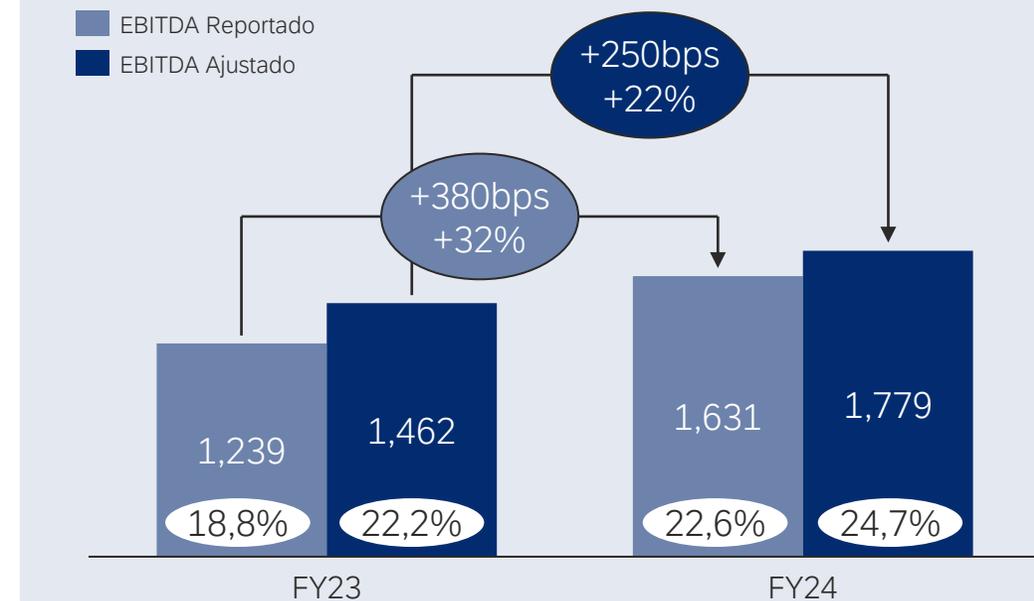
2024 EBITDA / Un año récord

# Superando significativamente el año récord de 2023 y aumentando la convergencia entre el EBITDA ajustado y reportado

## Trimestre (en millones de euros)



## Año hasta la fecha (en millones de euros)



### Principales palancas

- Reducción del coste por litro
- Mejora en eficiencias
- Crecimiento de volumen
- Apalancamiento operativo y disciplina de costes

### Principales ajustes. De EBITDA reportado a ajustado

- |   |  |
|---|--|
| <b>Ajustes caja</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Costes de reestructuración</li> <li>• Costes de transacción</li> </ul> | <b>Ajustes no-caja</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Proyecto Biotest Next Level</li> <li>• Deterioros</li> </ul> |
|---|--|

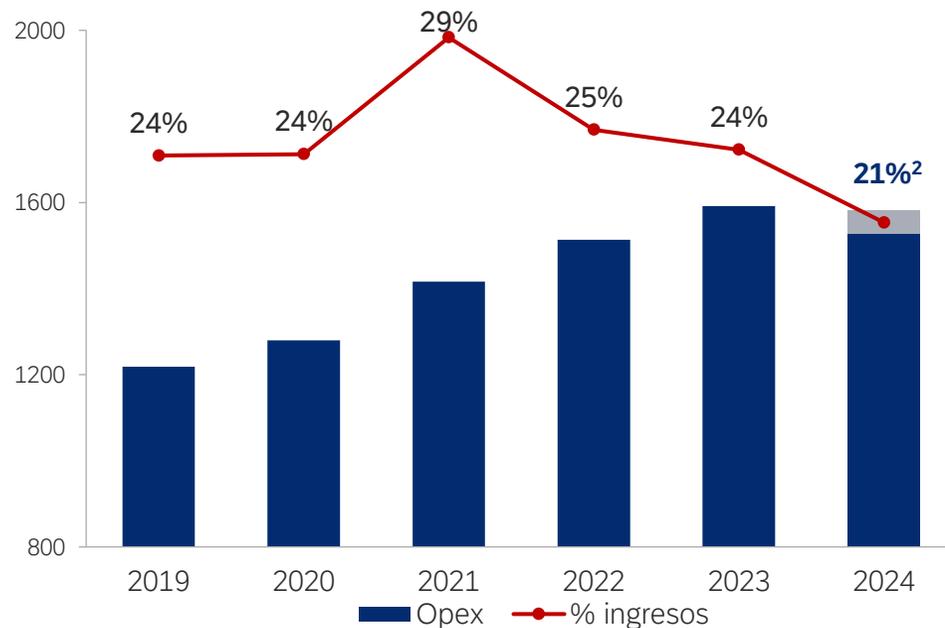
Véanse los detalles en la página 35 del Anexo

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest). Cuando se especifica, las cifras se presentan en moneda (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en los anexos.

## Beneficio bruto y Opex

# Sólido progreso en la eficiencia de los gastos operativos, oportunidad importante para seguir mejorando el margen bruto

### Gastos operativos<sup>1</sup> (en millones de euros)



### Palancas de expansión de margen bruto

- Reducción del CPL
- Desempeño comercial
- Lanzamiento de nuevos productos
- Mejora del rendimiento
- Ejecución continuada del plan en Biotest

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest), y a moneda constante (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en los anexos. Las cifras para 2022 se han reexpresado de acuerdo con la Información Privilegiada publicada el 31 de diciembre de 2024

<sup>1</sup> Los gastos de explotación excluyen los gastos extraordinarios del periodo FY22-Q3'24, como se informa sistemáticamente en los anexos

<sup>2</sup> Tras la reclasificación de las tarifas por servicio, las áreas grises de los gráficos de barras de 2024 representan el impacto de €54m. Excluyendo la reclasificación, el beneficio bruto se sitúa en €2.901m (39,9% de margen; +40pb) y los Opex en €1.582m (21,8% de los ingresos totales; +60pb más).

## Flujo de caja libre

# EBITDA respaldado por la gestión del capital circulante neto y del CAPEX que proporciona un rendimiento superior del Flujo de Caja

### Conciliación del EBITDA ajustado con el flujo de caja libre *(en millones de euros)*

	Q1'24	Q2'24	Q3'24	Q4'24	AF'24
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>350</b>	<b>441</b>	<b>462</b>	<b>526</b>	<b>1,779</b>
<i>Inventarios</i>	(130)	(3)	59	100	26
<i>Cuentas por cobrar</i>	(154)	64	(19)	75	(34)
<i>Cuentas a pagar</i>	(56)	103	(62)	9	(6)
<b>Capital circulante neto</b>	<b>(339)</b>	<b>164</b>	<b>(23)</b>	<b>184</b>	<b>(14)</b>
CAPEX	(38)	(43)	(51)	(100)	(233)
TI e I+D	(22)	(41)	(33)	(43)	(139)
Impuestos	(4)	(59)	(32)	(81)	(176)
Intereses	(106)	(233)	(55)	(166)	(561)
Otros	(66)	(32)	15	76	(8)
<b>Flujo de caja libre antes de partidas extraordinarias</b>	<b>(225)</b>	<b>196</b>	<b>282</b>	<b>396</b>	<b>649</b>
Crecimiento extraordinario CAPEX	(23)	(119)	(114)	(20)	(276)
Costes de transacción y reestructuración	(5)	(20)	(41)	(41)	(107)
<b>Flujo de caja libre (antes de fusiones y adquisiciones)</b>	<b>(253)</b>	<b>57</b>	<b>127</b>	<b>335</b>	<b>266</b>

### Generación de Flujo de Caja Libre

- Mejora de conversión del EBITDA en FCF
- Reducción de CPL
- Gestión detallada del inventario y del capital circulante neto
- Mejora del rendimiento
- Racionalización y reprogramación de los planes de CAPEX
- Menores costes de reestructuración y transacción

Definición de FCF y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la diapositiva 39 (Anexo)

15%

Ratio de conversión de Flujo de Caja Libre<sup>2</sup>

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest)

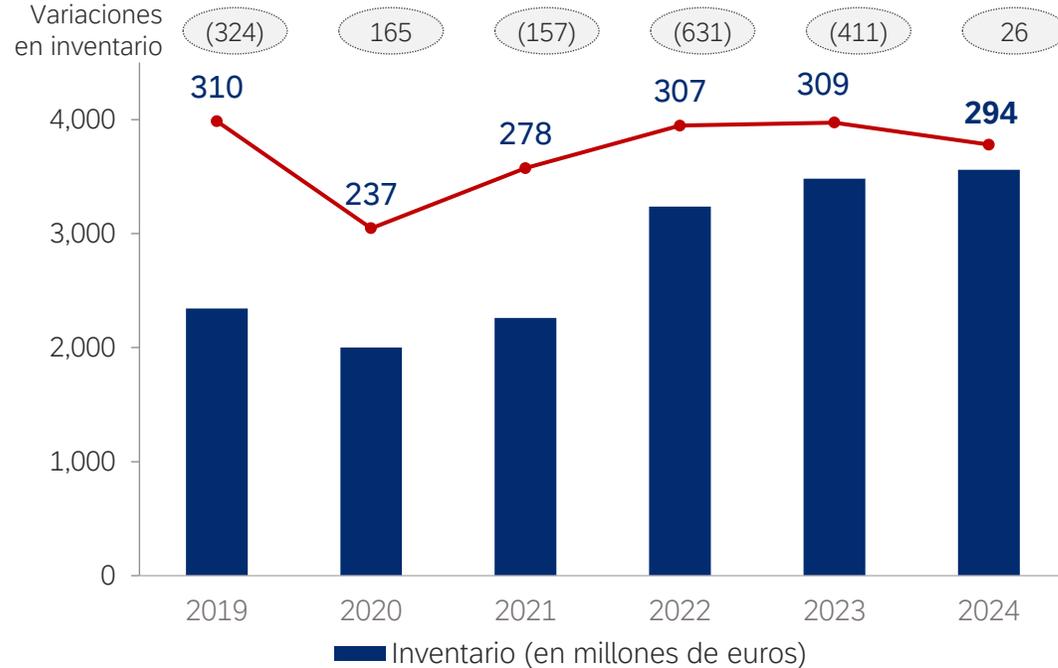
<sup>1</sup> Definición del Flujo de Caja Libre y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la página 39 del Anexo

<sup>2</sup> Ratio de conversión de Flujo de Caja Libre (FCL) = FCL antes de fusiones y adquisiciones (pre-M&A) / EBITDA ajustado

## CAPEX e inventario

# La gestión de inventarios favorece la generación de Flujo de Caja Libre; los elevados niveles de CAPEX, TI e I+D capitalizado como % de ventas disminuirán

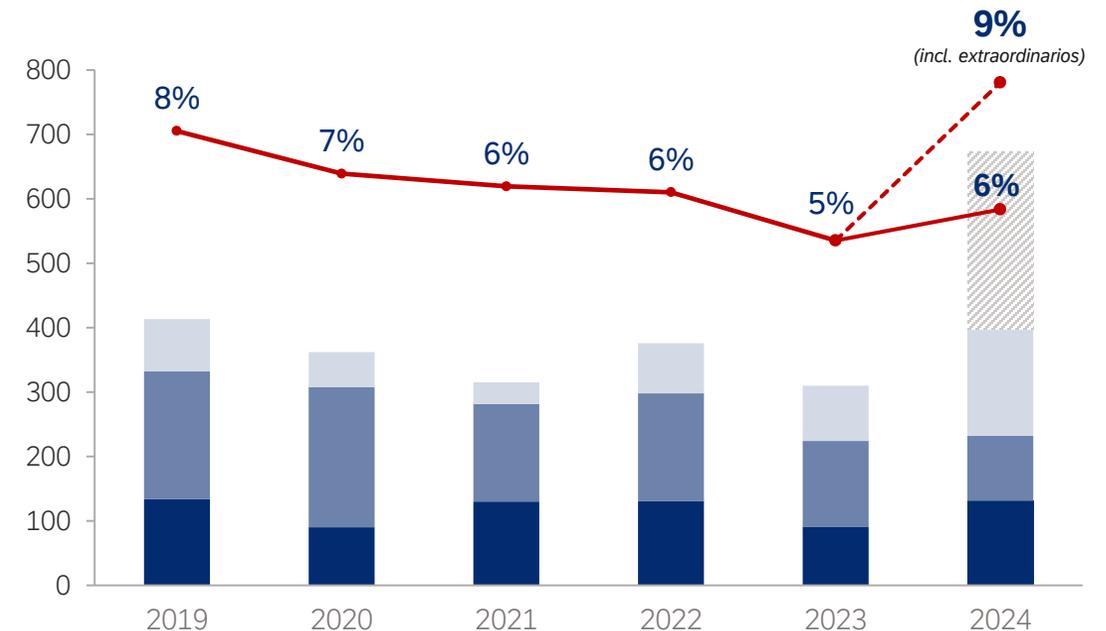
### Inventario (en millones de euros excepto DOI)



Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest), y a moneda constante (cc), excluyendo las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo. Véanse las conciliaciones en los anexos. Las cifras para 2022 se han reexpresado de acuerdo con la Información Privilegiada publicada el 30 de julio de 2024.

### CAPEX e inversiones capitalizadas en TI e I+D

(en millones de euros excepto %)



//// CAPEX extraordinario (principalmente ImmunoTek)

■ I+D y TI

■ Crecimiento CAPEX

■ Mantenimiento CAPEX

● CAPEX % rev.

## Flujo de caja libre

# Significativo giro en la generación de FCL respecto a 2023

Conciliación del EBITDA ajustado con el flujo de caja libre (FCL) (en millones de euros)

	AF24	AF23	Variaciones
<b>EBITDA ajustado</b>	<b>1,779</b> <sup>1</sup>	<b>1,462</b>	<b>+317</b>
<i>Inventarios</i>	26	(411)	+437
<i>Cuentas por cobrar</i>	(34)	(61)	+27
<i>Cuentas a pagar</i>	(6)	67	-73
<b>Capital circulante neto</b>	<b>(14)</b> <sup>2</sup>	<b>(406)</b>	<b>+392</b>
CAPEX	(232)	(224)	-8
TI e I+D	(138)	(86)	-52
Impuestos	(176)	(159)	-17
Intereses	(561)	(515)	-46
Otros	(8)	(52)	+44
<b>Flujo de caja libre antes de partidas extraordinarias</b>	<b>649</b>	<b>20</b>	<b>+629</b>
Crecimiento extraordinario CAPEX	(276)	(73)	-203
Costes de transacción y reestructuración	(107)	(122)	+15
<b>Flujo de caja libre (antes de fusiones y adquisiciones)</b>	<b>266</b> <sup>3</sup>	<b>(176)</b>	<b>+442</b>

Nota: Todas las cifras se presentan sobre una base consolidada (incluyendo Biotest)

<sup>1</sup> Definición del Flujo de Caja Libre y conciliación con el Estado de Flujo de Caja en la página 39 del Anexo

<sup>2</sup> Ratio de conversión de Flujo de Caja Libre (FCL) = FCL antes de fusiones y adquisiciones (pre-M&A) / EBITDA ajustado

**15%**

Ratio de conversión de Flujo de Caja Libre<sup>2</sup>

## Fuertes Resultados vs. 2023

- <sup>1</sup> Fuerte impulso del negocio y mejora del EBITDA
- <sup>2</sup> La gestión de inventarios, reducción del CPL y la eficiencia en el rendimiento impulsan la generación de FCL
- <sup>3</sup> Mejora considerable del FCF en 2024 respecto a 2023

*Balance*

# Desapalancamiento del balance completado mientras seguimos centrados en el desapalancamiento orgánico

## Origen de fondos

(millones de euros)

Bonos preferentes garantizados 7,125% con vencimiento en mayo de 2030	1,300
---	-------

Caja	43
------	----

## Uso de fondos

(millones de euros)

Bonos preferentes garantizados con vencimiento en febrero de 2025	(343)
---	-------

Saldo pendiente del MCR (prorrogado hasta mayo de 2027)	(1,000)
---	---------

<b>Total reembolsos de deuda</b>	<b>(1,343)</b>
----------------------------------	----------------

## Pista despejada en la ruta de desapalancamiento

- Gestión proactiva de los vencimientos mediante una operación **neutra en apalancamiento**
- Calificación positiva por parte de las agencias de calificación crediticia
- Posición de **liquidez** muy **fuerte** y **sin vencimientos significativos hasta el 4T'27**
- **La confianza y el apoyo** del mercado crediticio siguen siendo fuertes
- **Sólido sindicato** de bancos mundiales **apoya la ampliación del RCF**

## Prioridades a corto plazo alcanzadas

Considerable desapalancamiento en 2024 (4,6x/2,7x Apalancamiento neto total/garantizado)

No meaningful funded maturities until Q4 2027

Reforzar la liquidez, con hasta ~1.900 millones<sup>1</sup> de euros en total

Progreso de la recalificación del crédito

<sup>1</sup> Para el ejercicio fiscal 24, efectivo y equivalentes de efectivo de €980m + líneas de crédito no utilizadas de €1.279m - líneas RCF no utilizadas con vencimiento en noviembre de 2025 de €399m  
Resultados del cuarto trimestre de 2024



**Nacho Abia**

Consejero delegado (CEO)

**Aprovechar nuestro impulso para asegurar el éxito futuro**

*Puntos clave*

# Aprovechar nuestro *momentum* para asegurar el éxito futuro

01

Grifols se ha centrado en su **ejecución estratégica** a lo largo del año

02

El ejercicio 2024 ha marcado **máximos** históricos en el desempeño del negocio y ha sentado las bases para **mejoras continuas en 2025 y en adelante**

03

Las mejoras financieras y operativas se verán reforzadas por un **plan estratégico**

04

Doblar la apuesta por el **crecimiento sostenible** y una mayor **expansión de los márgenes**

05

Seguir **priorizando** la generación de **flujo de caja libre** y el **desapalancamiento**

06

El reconocimiento de la mejor **sostenibilidad** en su categoría refuerza el máximo nivel de compromiso

# ANEXO

## Sostenibilidad



Sostenibilidad / Nuestro plan de sostenibilidad

# En sostenibilidad, nuestra ambición es impulsar el crecimiento sostenible integrando los principios ESG en nuestra estrategia clave, creando valor a largo plazo para nuestros stakeholders y para la sociedad en general

Situar **los derechos humanos** en el centro de nuestras prácticas integrando **las normas éticas más estrictas** en toda la cadena de suministro



Una sociedad más sana en la que todos los pacientes reciban el tratamiento que necesitan



Promover el bien común fomentando entornos saludables donde la gente pueda vivir, trabajar y jugar, y concienciando sobre la necesidad de proteger el planeta.



Una comunidad sólida en la que **todos los donantes comprendan su impacto y se sientan valorados**. Y una sociedad más rica mediante el avance del **progreso social, el apoyo a las organizaciones** y el compromiso activo con **las comunidades locales**.



Esfuerzos continuos para impulsar la **diversidad, el desarrollo continuo, la igualdad de oportunidades, la igualdad de género y el bienestar general de los empleados** en nuestra reserva mundial de talentos.



Un **progreso científico** que, guiado por nuestro **espíritu pionero**, responda a las necesidades de los pacientes y proteja los derechos, la seguridad y el bienestar de los participantes en ensayos clínicos.

# Los pacientes, los donantes y nuestras comunidades son el centro de nuestra estrategia

## Mejorar la vida de los pacientes

**+800,000**

pacientes tratados<sup>1</sup>

**+70**

organizaciones de pacientes apoyadas

### Mejorar la salud de las personas vulnerables



Destinar **+19 M\$** a donaciones de productos



**+9 M\$** en ayudas a las asociaciones de pacientes

### 4 líneas estratégicas de actuación

- ✓ Educación y capacitación
- ✓ Experiencia de los pacientes
- ✓ Concienciación y visibilidad
- ✓ Defensa y acceso

## Nuestros donantes



**930,000+**

donantes de plasma

**4,575 M\$** de impacto positivo en los donantes de plasma y sus comunidades



**390+**

centros de plasma

**El 90%** de los donantes califica el servicio de excelente o muy bueno

### Apoyo a las comunidades de donantes



**19** organizaciones locales apoyadas



**365.374 dólares** en inversión comunitaria

## Impulsar cambio positivo en comunidades



**>80** organizaciones locales apoyadas



**> 1,3 M\$** en inversión comunitaria



**> 700** empleados implicados



<sup>1</sup> Representa una parte de los ingresos de Grifols (~80% de IG, FVIII, A-1, Tavlisse y ~35% de albúmina utilizada en el contexto crónico de la cirrosis hepática).

# Operar de forma responsable minimizando nuestro impacto medioambiental y priorizando el bienestar de nuestros empleados

## Avanzar para minimizar nuestra huella



### Emisiones de GEI

- **-3% tCO2e/€M 2024**  
Reducción de las emisiones en relación con las ventas (Alcance 1+2+3)
- **- 12% tCO2e 2024**  
Reducción de las emisiones de alcance 1+2 (basadas en el mercado)



### Consumo de electricidad

- **44,6% de energías renovables (+30%)**  
Del consumo total de electricidad 2023
- **Comprometidos a consumir electricidad 100% renovable para 2030**

### Plan medioambiental 2023-2026

Esboza los objetivos para este cuatrienio, con objetivos concretos asignados a las instalaciones globales de Grifols

**+30** Actividades totales

### SBTi apunta a la aprobación

En 2024, el SBTi ha validado que los objetivos de reducción de emisiones de Grifols, basados en la ciencia, se ajustan a los Criterios y Recomendaciones del SBTi.

### Evaluación de riesgos y oportunidades climáticas

Se ha llevado a cabo una evaluación de los riesgos y oportunidades climáticas en consonancia con los principales marcos y recomendaciones (CSRD, TCFD, etc.).



## Nuestra gente

**+23,800**  
personas

**+90**  
nacionalidades

### Igualdad de género

**57%**

Mujeres en el total de la plantilla

**47%**

Mujeres en la dirección

### Diversidad e inclusión

**Campañas de sensibilización y educación** sobre la inclusión de minorías, LGTBIQ+ y personas con discapacidades



Wellbeing <sup>for U</sup>  
Health & Care

### Índice de salud mental

Un nuevo indicador en su Engagement Pulse Survey en 2024 para calibrar mejor la salud mental de la plantilla de Grifols



Development <sup>for U</sup>  
Learning & Care

**96%**

empleados recibieron formación

**+270**

media de horas de formación por empleado

# Sostenibilidad / Progreso en 2024

## El liderazgo ético está en nuestro ADN

### Planes de incentivos que incluyan criterios ESG

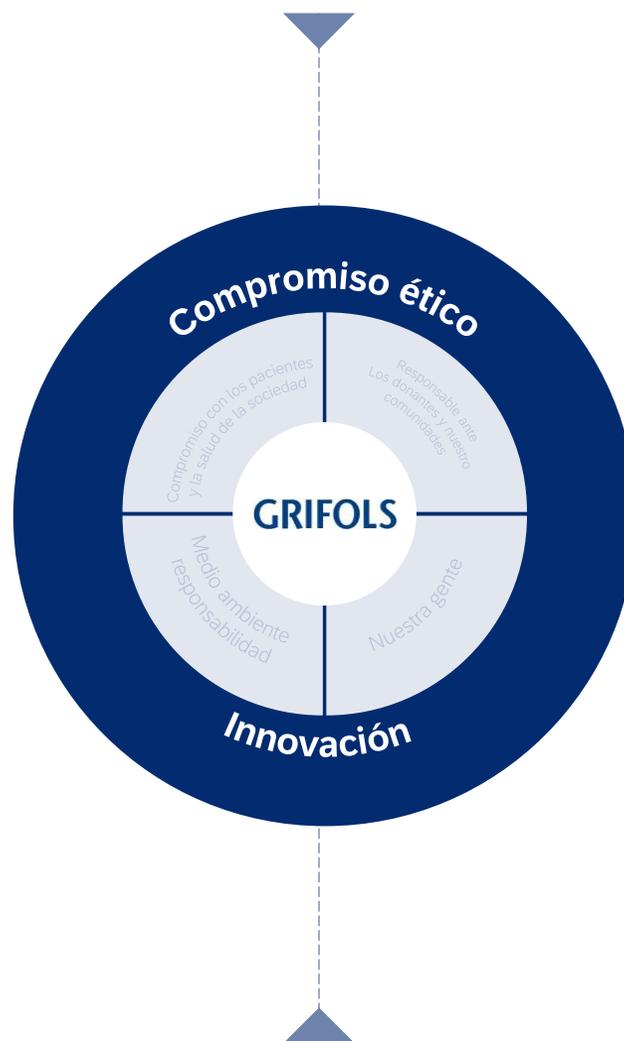
- + Plan anual de incentivos para toda la plantilla  
Y un plan de incentivos a largo plazo

### Cadena de suministro responsable

- ✓ **Evaluación de riesgos ESG de la cadena de suministro** para mitigar los riesgos e impactos clave de los proveedores
- ✓ Incorporación de un **especialista en ESG y Gestión de Riesgos** al Departamento de Compras Globales

NEW

NEW



NEW

### Grifols clasificada nº 1 en biotecnología en los Índices de Sostenibilidad Dow Jones



Grifols en el Anuario Global de Sostenibilidad 2025 de S&P

### Industria ESG mejor valorada en 2025 según Sustainalytics



Calificaciones ESG

### Grifols ha sido galardonada por segundo año con la Medalla de Oro de EcoVadis



Calificaciones ESG

# ANEXO

## Finanzas



# Ingresos | 4T 2024

	4T 2024	4T 2023	% vs año anterior	
	Grifols	Grifols	Grifols	
			Reportado	At cc*
<i>Miles de euros</i>				
<b>Ingresos por Unidad de Negocio</b>	<b>1.975.814</b>	<b>1.769.550</b>	<b>11,7%</b>	<b>13,6%</b>
Biopharma	1.687.487	1.492.423	13,1%	15,1%
Diagnostic	166.063	172.498	(3,7%)	(2,0%)
Bio Supplies	52.404	41.285	26,9%	29,0%
Otros e Intersegmentos	69.860	63.344	10,3%	11,2%
<b>Ingresos por Región</b>	<b>1.975.814</b>	<b>1.769.550</b>	<b>11,7%</b>	<b>13,6%</b>
EE. UU. + CANADA	1.079.798	1.005.889	7,3%	9,7%
UE	431.668	338.972	27,3%	27,4%
ROW	464.348	424.689	9,3%	11,9%

\* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

# Ingresos | 2024

<i>Miles de euros</i>	FY 2024	FY 2023	% vs año anterior	
	Grifols	Grifols	Grifols Reportado	At cc*
<b>Ingresos por Unidad de Negocio</b>	<b>7.212.382</b>	<b>6.591.977</b>	<b>9,4%</b>	<b>10,3%</b>
Biopharma	6.142.588	5.558.301	10,5%	11,3%
Diagnostic	644.898	670.269	(3,8%)	(2,1%)
Bio Supplies	215.664	159.957	34,8%	35,3%
Otros e Intersegmentos	209.232	203.450	2,8%	3,5%
<b>Ingresos por Región</b>	<b>7.212.382</b>	<b>6.591.977</b>	<b>9,4%</b>	<b>10,3%</b>
EE. UU. + CANADA	4.087.030	3.898.961	4,8%	5,6%
UE	1.498.898	1.255.927	19,3%	19,4%
ROW	1.626.455	1.437.089	13,2%	15,1%

\* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

# P&L | 4T 2024

	4T 2024			4T 2023			% vs PY	
	Reported	One-offs	Reported excl. One-offs	Reported	One-offs	Reported excl. One-offs	Reported	Reported excl. One-offs
<i>Miles de euros</i>								
<b>Ingresos Netos</b>	<b>1.975.813</b>	-	<b>1.975.813</b>	<b>1.769.551</b>	-	<b>1.769.551</b>	<b>11,7%</b>	<b>11,7%</b>
Coste de ventas	(1.209.319)	10.118	(1.199.201)	(1.077.832)	37.538	(1.040.294)	(12,2%)	(15,3%)
<b>Margen Bruto</b>	<b>766.494</b>	<b>10.118</b>	<b>776.612</b>	<b>691.719</b>	<b>37.538</b>	<b>729.257</b>	<b>10,8%</b>	<b>6,5%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>38,8%</i>	-	<i>39,3%</i>	<i>39,1%</i>	-	<i>41,2%</i>		
Investigación y Desarrollo	(115.001)	18.572	(96.429)	(113.586)	2.951	(110.635)	(1,2%)	12,8%
Gastos Generales y Administración	(269.479)	12.792	(256.687)	(354.605)	34.004	(320.601)	24,0%	19,9%
<b>Gastos operativos</b>	<b>(384.480)</b>	<b>31.364</b>	<b>(353.116)</b>	<b>(468.190)</b>	<b>36.955</b>	<b>(431.235)</b>	<b>17,9%</b>	<b>18,1%</b>
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	(10.155)	5.826	(4.329)	28.694	-	28.694	(135,4%)	(115,1%)
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>371.859</b>	<b>47.308</b>	<b>419.167</b>	<b>255.264</b>	<b>74.493</b>	<b>329.757</b>	<b>45,7%</b>	<b>27,1%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>18,8%</i>	-	<i>21,2%</i>	<i>14,4%</i>	-	<i>18,6%</i>		
Resultado Financiero	(161.317)	-	(161.317)	(149.320)	-	(149.320)	(8,0%)	(8,0%)
Resultado Inversiones, Método participación	-	-	-	4	-	4	(100,0%)	(100,0%)
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>210.542</b>	<b>47.308</b>	<b>257.850</b>	<b>105.948</b>	<b>74.493</b>	<b>180.442</b>	<b>98,7%</b>	<b>42,9%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>10,7%</i>	-	<i>13,1%</i>	<i>6,0%</i>	-	<i>10,2%</i>		
Impuesto de Sociedades	(126.756)	68.925	(57.831)	(27.652)	(19.499)	(47.151)	(358,4%)	(22,7%)
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>60,2%</i>	-	<i>22,4%</i>	<i>26,1%</i>	-	<i>26,1%</i>		
<b>RESULTADO CONSOLIDADO</b>	<b>83.786</b>	<b>116.233</b>	<b>200.019</b>	<b>78.296</b>	<b>54.994</b>	<b>133.290</b>	<b>7,0%</b>	<b>50,1%</b>
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(14.818)	(6.391)	(21.209)	(21.743)	(7.160)	(28.903)	31,8%	26,6%
<b>BENEFICIO DEL GRUPO</b>	<b>68.968</b>	<b>109.842</b>	<b>178.810</b>	<b>56.554</b>	<b>47.834</b>	<b>104.388</b>	<b>22,0%</b>	<b>71,3%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>3,5%</i>	-	<i>9,0%</i>	<i>3,2%</i>	-	<i>5,9%</i>		

# P&L | 2024

	2024			2023			% vs PY	
	Reported	One-offs	Reported excl. One-offs	Reported	One-offs	Reported excl. One-offs	Reported	Reported excl. One-offs
<i>Miles de euros</i>								
<b>Ingresos Netos</b>	<b>7.212.382</b>	-	<b>7.212.382</b>	<b>6.591.977</b>	<b>(18.829)</b>	<b>6.573.148</b>	<b>9,4%</b>	<b>9,7%</b>
Coste de ventas	(4.417.844)	53.161	(4.364.683)	(4.108.495)	66.227	(4.042.268)	(7,5%)	(8,0%)
<b>Margen Bruto</b>	<b>2.794.538</b>	<b>53.161</b>	<b>2.847.699</b>	<b>2.483.482</b>	<b>47.398</b>	<b>2.530.880</b>	<b>12,5%</b>	<b>12,5%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>38,7%</i>	-	<i>39,5%</i>	<i>37,7%</i>	-	<i>38,5%</i>		
Investigación y Desarrollo	(384.036)	21.114	(362.922)	(395.282)	8.762	(386.520)	2,8%	6,1%
Gastos Generales y Administración	(1.255.291)	90.033	(1.165.258)	(1.372.665)	167.501	(1.205.164)	8,6%	3,3%
<b>Gastos operativos</b>	<b>(1.639.327)</b>	<b>111.147</b>	<b>(1.528.180)</b>	<b>(1.767.948)</b>	<b>176.263</b>	<b>(1.591.685)</b>	<b>7,3%</b>	<b>4,0%</b>
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	36.804	208	37.012	63.740	-	63.740	(42,3%)	(41,9%)
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>1.192.015</b>	<b>164.516</b>	<b>1.356.531</b>	<b>782.317</b>	<b>223.661</b>	<b>1.005.978</b>	<b>52,4%</b>	<b>34,8%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>16,5%</i>	-	<i>18,8%</i>	<i>11,9%</i>	-	<i>15,3%</i>	-	0,0%
Resultado Financiero	(748.019)	86.099	(661.920)	(574.374)	-	(574.374)	(30,2%)	(15,2%)
Resultado Inversiones, Método participación	-	-	-	(923)	-	(923)	100,0%	100,0%
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>443.997</b>	<b>250.615</b>	<b>694.611</b>	<b>207.021</b>	<b>223.661</b>	<b>430.683</b>	<b>114,5%</b>	<b>61,3%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>6,2%</i>	-	<i>9,6%</i>	<i>3,1%</i>	-	<i>6,6%</i>		
Impuesto de Sociedades	(231.190)	50.263	(180.927)	(43.349)	(56.815)	(100.164)	(433,3%)	(80,6%)
<i>% impuesto de sociedades</i>	<i>52,1%</i>	-	<i>26,0%</i>	<i>20,9%</i>	-	<i>23,3%</i>		
<b>RESULTADO CONSOLIDADO</b>	<b>212.807</b>	<b>300.878</b>	<b>513.684</b>	<b>163.672</b>	<b>166.846</b>	<b>330.519</b>	<b>30,0%</b>	<b>55,4%</b>
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(55.887)	(14.906)	(70.793)	(121.354)	(3.179)	(124.533)	53,9%	43,2%
<b>BENEFICIO DEL GRUPO</b>	<b>156.920</b>	<b>285.972</b>	<b>442.891</b>	<b>42.318</b>	<b>163.667</b>	<b>205.986</b>	<b>270,8%</b>	<b>115,0%</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>2,2%</i>	-	<i>6,1%</i>	<i>0,6%</i>	-	<i>3,1%</i>		

# Flujo de caja | 4T 2024

	4T 2024	4T 2023	% vs PY
	Grifols	Grifols	Grifols
<i>Miles de euros</i>	Reportado	Reported	Reportado
<b>Resultado del grupo reportado</b>	<b>68.968</b>	<b>56.541</b>	<b>22%</b>
Depreciación y amortización	110.130	109.710	0%
Provisiones netas	13.920	5.833	139%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	138.017	922	14872%
Variación del Capital circulante operativo	183.583	(23.119)	894%
<i>Variación de existencias</i>	<i>99.801</i>	<i>(87.082)</i>	<i>215%</i>
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>74.950</i>	<i>22.169</i>	<i>238%</i>
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>8.832</i>	<i>41.793</i>	<i>-79%</i>
<b>Flujo Neto efectivo de actividades de explotación</b>	<b>514.618</b>	<b>149.887</b>	<b>243%</b>
Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo*	(32.393)	(18.590)	-74%
CAPEX	(100.123)	(79.930)	-25%
I+D/Otros activos intangibles	(42.629)	(24.240)	-76%
Otros flujos de caja*	(3.162)	(18.181)	83%
<b>Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión</b>	<b>(178.307)</b>	<b>(140.940)</b>	<b>-27%</b>
<b><i>Flujo de Caja Libre</i></b>	<b>336.311</b>	<b>8.947</b>	<b>3659%</b>
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	(49.275)	36.592	-235%
Garantías de capital	2.466	56	4287%
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	19.646	2.979	559%
<b>Flujos de efectivo de actividades de financiación</b>	<b>(27.163)</b>	<b>39.628</b>	<b>-169%</b>
<b>Total Flujos de Caja</b>	<b>309.148</b>	<b>48.575</b>	<b>536%</b>
Saldo inicial de Caja	644.942	496.634	30%
Efecto del tipo de cambio en Caja	25.691	(15.631)	264%
<b>Saldo final Caja</b>	<b>979.782</b>	<b>529.577</b>	<b>85%</b>

# Flujo de caja | 2024

	2024	2023	% vs PY
	Grifols	Grifols	Grifols
<i>Miles de euros</i>	Reportado	Reported	Reportado
<b>Resultado del grupo reportado</b>	<b>156.920</b>	<b>42.318</b>	<b>271%</b>
Depreciación y amortización	437.897	446.422	-2%
Provisiones netas	73.259	100.943	-27%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	248.369	34.945	611%
Variación del Capital circulante operativo	(14.275)	(405.937)	96%
<i>Variación de existencias</i>	25.819	(411.441)	106%
<i>Variación deudores comerciales</i>	(34.185)	(61.127)	44%
<i>Variación proveedores comerciales</i>	(5.909)	66.631	-109%
<b>Flujo Neto efectivo de actividades de explotación</b>	<b>902.170</b>	<b>218.690</b>	<b>313%</b>
Combinaciones de negocio e inversiones en empresas del Grupo*	1.278.386	(67.295)	2000%
CAPEX	(232.538)	(224.438)	-4%
I+D/Otros activos intangibles	(138.829)	(85.882)	-62%
Otros flujos de caja*	(20.350)	(17.104)	-19%
<b>Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión</b>	<b>886.669</b>	<b>(394.719)</b>	<b>325%</b>
<b><i>Flujo de Caja Libre</i></b>	<b>1.788.839</b>	<b>(176.029)</b>	<b>1116%</b>
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	(1.409.304)	165.088	-954%
Garantías de capital	13.982	1.458	859%
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	36.606	4.948	640%
<b>Flujos de efectivo de actividades de financiación</b>	<b>(1.358.716)</b>	<b>171.493</b>	<b>-892%</b>
<b>Total Flujos de Caja</b>	<b>430.123</b>	<b>(4.535)</b>	<b>9584%</b>
Saldo inicial de Caja	529.577	549.207	-4%
Efecto del tipo de cambio en Caja	20.082	(15.094)	233%
<b>Saldo final Caja</b>	<b>979.781</b>	<b>529.577</b>	<b>85%</b>

# Balance | 2024

Miles de euros

## Activo

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
<b>Activos no corrientes</b>	<b>15.677.698</b>	<b>14.861.087</b>
Fondo de comercio y otros activos intangibles	11.297.491	10.579.562
Inmovilizado material	3.341.846	3.247.123
Inersiones Contab. por el método de participación	68.996	421.763
Activos financieros no corrientes	490.492	176.676
Otros activos no corrientes	478.873	435.962
<b>Activos corrientes</b>	<b>5.727.543</b>	<b>6.131.016</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	1.089.856
Existencias	3.560.098	3.482.399
Activos contractuales corrientes	35.979	47.751
Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar	836.015	767.259
Otros activos financieros corrientes	243.156	140.232
Otros activos corrientes	72.515	73.942
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	979.780	529.577
<b>Total Activo</b>	<b>21.405.241</b>	<b>20.992.103</b>

Miles de euros

## Pasivo

	Diciembre 2024	Diciembre 2023
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>8.607.025</b>	<b>7.513.695</b>
Capital suscrito	119.604	119.604
primas de emisión	910.728	910.728
Reservas	4.054.505	4.040.961
Acciones propias	(134.448)	(152.748)
Resultados del ejercicio	156.920	42.318
Otro resultado global	776.418	407.513
Participaciones no dominantes	2.723.298	2.145.320
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>10.642.070</b>	<b>11.152.965</b>
Pasivos financieros no corrientes	9.490.644	10.033.604
Otros pasivos no corrientes	1.151.426	1.119.360
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>2.156.146</b>	<b>2.325.443</b>
Pasivos financieros corrientes	676.087	1.023.614
Otros pasivos corrientes	1.480.059	1.301.829
<b>Total Patrimonio Neto y Pasivo</b>	<b>21.405.241</b>	<b>20.992.103</b>

# EBIT a EBITDA y EBITDA ajustado

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	3T 2024	2T 2024	1T 2024	2024	2023	4T 2023
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>371.859</b>	<b>317.034</b>	<b>299.321</b>	<b>203.802</b>	<b>1.192.016</b>	<b>782.317</b>	<b>255.252</b>
<i>Depreciación y amortización</i>	(110.130)	(108.364)	(114.310)	(106.139)	(438.944)	(456.263)	(113.869)
<b>EBITDA Reportado</b>	<b>481.990</b>	<b>425.398</b>	<b>413.631</b>	<b>309.941</b>	<b>1.630.960</b>	<b>1.238.580</b>	<b>369.122</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>24,4%</i>	<i>23,7%</i>	<i>22,8%</i>	<i>19,1%</i>	<i>22,6%</i>	<i>18,8%</i>	<i>20,9%</i>
Costes de reestructuración	1.889	21.673	10.095	2.326	35.982	159.343	19.916
Costes de transacción	9.306	7.882	16.145	15.318	48.650	47.602	19.590
Impairments	24.265	787	-	-	25.052	1.794	1.794
Proyecto Biotest Next Level	7.340	5.113	4.922	16.798	34.173	33.100	33.100
SRAAS no recurrente	-	-	(5.618)	-	(5.618)	-	-
Otras partidas no recurrentes	1.155	1.245	1.613	6.020	10.032	<b>(18.830)</b>	-
<b>Total ajustes</b>	<b>43.954</b>	<b>36.700</b>	<b>27.157</b>	<b>40.461</b>	<b>148.271</b>	<b>223.009</b>	<b>74.400</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>525.944</b>	<b>462.098</b>	<b>440.788</b>	<b>350.402</b>	<b>1.779.232</b>	<b>1.461.589</b>	<b>443.522</b>
<i>% Ingresos netos</i>	<i>26,6%</i>	<i>25,8%</i>	<i>24,2%</i>	<i>21,6%</i>	<i>24,7%</i>	<i>22,2%</i>	<i>25,1%</i>

# Ratio de apalancamiento según el contrato de crédito

<i>En millones de euros, excepto el ratio.</i>	4T 24	3T 24	2T 24	1T 24	4T 23
Obligaciones financieras a largo plazo	9.491	8.836	8.752	9.650	10.034
Obligaciones por arrendamientos no recurrentes (IFRS16)	(1.024,85)	(969)	(1.025)	(1.026)	(1.004)
Obligaciones financieras a corto plazo	676	1.017	2.757	1.745	1.023
Obligaciones por arrendamientos recurrentes (IFRS16)	(116,53)	(111)	(109)	(111)	(107)
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(980)	(645)	(2.113)	(449)	(530)
<b>Deuda financiera neta según el acuerdo de crédito</b>	<b>8.046</b>	<b>8.128</b>	<b>8.262</b>	<b>9.811</b>	<b>9.416</b>

<i>En millones de euros</i>	U12M 4T 24	U12M 3T 24	U12M 2T 24	U12M 1T 24	U12M 4T 23
<b>Resultado Operativo (EBIT)</b>	<b>1.192</b>	<b>1.075</b>	<b>1.005</b>	<b>934</b>	<b>781</b>
<i>Depreciaciones y Amortizaciones</i>	(439)	(443)	(444)	(441)	(458)
<b>EBITDA Reportado</b>	<b>1.631</b>	<b>1.518</b>	<b>1.450</b>	<b>1.375</b>	<b>1.239</b>
IFRS 16	(113)	(113)	(110)	(104)	(102)
Costes de reestructuración	55	57	34	24	159
Costes de transacción	49	59	65	59	48
Ahorros de costos, mejoras operativas y sinergias en una tasa de ejecución	159	146	136	131	134
Otros eventos no recurrentes	(28)	(62)	(75)	(43)	(7)
<b>Ajustes totales</b>	<b>122</b>	<b>87</b>	<b>50</b>	<b>66</b>	<b>232</b>
<b>EBITDA ajustado en los últimos doce meses (LTM) de acuerdo al acuerdo de crédito</b>	<b>1.753</b>	<b>1.605</b>	<b>1.500</b>	<b>1.442</b>	<b>1.471</b>

<b>Ratio de apalancamiento según el acuerdo de crédito</b>	<b>4,6x</b>	<b>5,1x</b>	<b>5,5x</b>	<b>6,8x</b>	<b>6,4x</b>
--	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------

# Ratio de apalancamiento según EBITDA consolidado y deuda neta según balance

*En millones de euros, excepto el ratio*

	4T 24	3T 24	2T 24	1T 24	4T 23
Pasivos Financieros No Corrientes	9.491	8.836	8.752	9.650	10.034
Pasivos Financieros Corrientes	676	1.017	2.757	1.745	1.023
Efectivo y otros líquidos equivalentes	(980)	(645)	(2.113)	(449)	(530)
<b>Deuda Financiera Neta</b>	<b>9.187</b>	<b>9.208</b>	<b>9.396</b>	<b>10.947</b>	<b>10.527</b>

*En millones de euros, excepto el ratio*

	U12M 4T 24	U12M 3T 24	U12M 2T 24	U12M 1T 24	U12M 4T 23
<b>Resultado Operativo (EBIT)</b>	<b>1.192</b>	<b>1.075</b>	<b>1.005</b>	<b>934</b>	<b>781</b>
<i>Depreciaciones y Amortizaciones</i>	(439)	(443)	(444)	(441)	(458)
<b>EBITDA Reportado</b>	<b>1.631</b>	<b>1.518</b>	<b>1.450</b>	<b>1.375</b>	<b>1.239</b>

<b>Ratio de apalancamiento reportado</b>	<b>5,6x</b>	<b>6,1x</b>	<b>6,5x</b>	<b>8,0x</b>	<b>8,5x</b>
--	-------------	-------------	-------------	-------------	-------------

# Contribuciones del NCI

<i>Miles de Euros</i>	<u>Ultimos 12 Meses 4T 2024</u>			
	Grupo GDS	Grupo Biotest	BPC	Haema
Resultado después de impuestos de las actividades continuadas	124.205	(96.194)	27.720	6.191
Gasto por impuesto sobre las ganancias	(40.798)	(9.624)	(6.692)	(13.882)
Resultado financiero	71.486	(33.890)	(953)	7.312
Amortización y Depreciación	(47.132)	(54.779)	(7.963)	(8.630)
<b>EBITDA Consolidado</b>	<b>140.649</b>	<b>2.100</b>	<b>43.328</b>	<b>21.391</b>
Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros	(2.403)	(8.183)	(5.564)	(4.663)
Costes de restructuración	3.315	1.050	-	230
Share of profits assoc core activit 2024	-	4.388	-	-
Impairment	-	15.304	-	-
<b>EBITDA Consolidado Covenant</b>	<b>141.561</b>	<b>14.658</b>	<b>37.763</b>	<b>16.958</b>
% de participación no controlada	45%	30%	100%	100%
<b>EBITDA Covenant participación no controlada</b>	<b>63.702</b>	<b>4.371</b>	<b>37.763</b>	<b>16.958</b>
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	(561)	(107.849)	(11.300)	(20.983)
Activos/Pasivos financieros con Grifols	(1.107.461)	536.447	-	-
Pasivos por arrendamiento financiero-Leasings	13.308	58.565	59.475	12.848
Préstamos y otros Pasivos financieros	11.928	74.532	18	-
<b>Total Deuda Neta</b>	<b>(1.082.787)</b>	<b>561.694</b>	<b>48.192</b>	<b>(8.135)</b>
Impacto IFRS16- Arrendamientos financieros	(13.308)	(58.565)	(59.475)	(12.848)
<b>Total Deuda Neta Covenant</b>	<b>(1.096.094)</b>	<b>503.129</b>	<b>(11.283)</b>	<b>(20.983)</b>
<b>Deuda Neta participación no controlada</b>	<b>(493.242)</b>	<b>150.033</b>	<b>(11.283)</b>	<b>(20.983)</b>

# Flujo de Caja Libre antes de Fusiones y Adquisiciones (M&A)

**Flujo de Caja Libre antes de fusiones y adquisiciones (pre-M&A)** = EBITDA Ajustado – Capital Circulante Neto - CAPEX (incluyendo IT y I+D capitalizados, y CAPEX de crecimiento extraordinario) - Otros - Intereses - Impuestos. En las Cuentas Anuales Consolidadas, esto se reconcilia con la generación de flujo de caja de las actividades operativas y de inversión excluyendo el impacto de M&A y los costes y gastos asociados. Excluye los pagos de arrendamiento, en consonancia con las previsiones (*guidance*) previamente divulgadas.

En millones Euros

	2024	2023
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>1,779</b>	<b>1,462</b>
Cambios en Capital Circulante	(14)	(406)
CAPEX	(233)	(224)
I+D & IT	(139)	(86)
Impuestos	(176)	(159)
Intereses	(561)	(515)
Otros	(8)	-51
<b>FCF Antes de Extraordinarios</b>	<b>649</b>	<b>20</b>
CAPEX de Crecimiento Extraordinario	(276)	-73
Costes de Transaccion y Reestructuracion	(107)	-122
<b>Flujo de Caja Libre</b>	<b>266</b>	<b>(176)</b>

En millones Euros

	2024	2023
Flujo de caja de las actividades operativas <sup>1</sup>	902	219
flujo de caja de las actividades de inversion <sup>1</sup>	887	(395)
<b>Flujo de Caja Libre</b>	<b>1,789</b>	<b>(176)</b>
Ganancias por venta de SRAAS neto de costes de transaccion e impuesto <sup>2</sup>	1,523	-
<b>Flujo de Caja Libre pre-M&amp;A</b>	<b>266</b>	<b>(176)</b>

<sup>1</sup> Estado de Flujos de Caja segun IFRS-EU

<sup>2</sup> Nota (12) de las Cuentas Anuales Auditadas 2024

# Conciliación de los ingresos netos en cc | 4T 2024

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	4T 2023	% Var
Ingresos netos reportados	1.975.814	1.769.550	11,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	34.823		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>2.010.637</b>	<b>1.769.550</b>	<b>13,6%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	4T 2023	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.687.487	1.492.423	13,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	30.377		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.717.864</b>	<b>1.492.423</b>	<b>15,1%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	4T 2023	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	166.063	172.498	(3,7%)
Variación por impacto de tipo de cambio	2.979		
<b>Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante</b>	<b>169.042</b>	<b>172.498</b>	<b>(2,0%)</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	4T 2023	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	52.404	41.285	26,9%
Variación por impacto de tipo de cambio	874		
<b>Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante</b>	<b>53.278</b>	<b>41.285</b>	<b>29,0%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	4T 2023	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	69.860	63.344	10,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	594		
<b>Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante</b>	<b>70.454</b>	<b>63.344</b>	<b>11,2%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	4T 2023	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	1.079.798	1.005.889	7,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	23.632		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.103.430</b>	<b>1.005.889</b>	<b>9,7%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	4T 2023	% Var
Ingresos netos reportados UE	431.668	338.972	27,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	289		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>431.957</b>	<b>338.972</b>	<b>27,4%</b>

<i>Miles de euros</i>	4T 2024	4T 2023	% Var
Ingresos netos reportados ROW	464.348	424.689	9,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	10.902		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>475.250</b>	<b>424.689</b>	<b>11,9%</b>

# Conciliación de los ingresos netos en cc | 2024

<i>Miles de euros</i>	2024	2023	% Var
Ingresos netos reportados	7.212.382	6.591.977	9,4%
Variación por impacto de tipo de cambio	58.550		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>7.270.932</b>	<b>6.591.977</b>	<b>10,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	2024	2023	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	6.142.588	5.558.301	10,5%
Variación por impacto de tipo de cambio	45.143		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>6.187.731</b>	<b>5.558.301</b>	<b>11,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	2024	2023	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	644.898	670.269	(3,8%)
Variación por impacto de tipo de cambio	11.360		
<b>Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante</b>	<b>656.258</b>	<b>670.269</b>	<b>(2,1%)</b>

<i>Miles de euros</i>	2024	2023	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	215.664	159.957	34,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	753		
<b>Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante</b>	<b>216.417</b>	<b>159.957</b>	<b>35,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	2024	2023	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	209.232	203.450	2,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	1.294		
<b>Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante</b>	<b>210.526</b>	<b>203.450</b>	<b>3,5%</b>

<i>Miles de euros</i>	2024	2023	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	4.087.030	3.898.961	4,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	30.222		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>4.117.252</b>	<b>3.898.961</b>	<b>5,6%</b>

<i>Miles de euros</i>	2024	2023	% Var
Ingresos netos reportados UE	1.498.898	1.255.927	19,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	125		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.499.023</b>	<b>1.255.927</b>	<b>19,4%</b>

<i>Miles de euros</i>	2024	2023	% Var
Ingresos netos reportados ROW	1.626.455	1.437.089	13,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	28.202		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.654.657</b>	<b>1.437.089</b>	<b>15,1%</b>

# Definición de Non-GAAP y de cambio constante

- El **EBITDA ajustado** se define como el EBITDA, excluyendo extraordinarios y partidas relacionadas con acontecimientos singulares y que no se espera que se repitan periódicamente y no, incluyendo los costes de reestructuración y transacción. Proporciona una medida útil para las comparaciones entre periodos del negocio, ya que no es indicativo del rendimiento operativo continuo de Grifols.
- El **EBITDA ajustado LTM según el Contrato de Crédito** se define como el resultado neto sobre una base consolidada para el Grupo, más (i) todos los resultados financieros, (ii) cualquier pérdida sobre obligaciones de cobertura en curso ordinario, (iii) cualquier pérdida por conversión de moneda extranjera, transacción o cambio, (iv) cualquier pérdida de cualquier participada puesta en equivalencia, (v) gastos fiscales, (vi) depreciaciones, (vii) amortizaciones, saneamientos, rebajas de valor y otros cargos, pérdidas y gastos no monetarios, (viii) deterioro de intangibles, (ix) pérdidas no recurrentes, (x) costes de transacciones, (xi) cargas y gastos extraordinarios, inusuales o no recurrentes, incluidos los gastos de transición, reestructuración y "carveout", (xii) cualquier coste y gasto relacionado con la emisión potencial o real de Participaciones en el Capital del Emisor y (xiii) el importe de los ahorros de costes, ajustes, reducciones de gastos de explotación, mejoras operativas y sinergias, en cada caso sobre la base del "run rate" y en relación con adquisiciones, inversiones, reestructuraciones, proyectos de optimización empresarial y otros cambios e iniciativas operativas; menos (i) los ingresos por intereses, (ii) las ganancias no recurrentes, (iii) cualquier ingreso o ganancia por obligaciones de cobertura en el curso ordinario, (iv) las ganancias por conversión, transacción o cambio de divisas y (v) cualquier ingreso de cualquier participada contabilizada por puesta en equivalencia, en cada caso, durante los últimos 12 meses.
- El **EBITDA ajustado LTM** se define como el EBITDA ajustado relativo a los últimos 12 meses.
- El **margen bruto ajustado** se define como el margen bruto excluyendo el efecto de los gastos no monetarios y los elementos no recurrentes que no son indicativos de nuestro rendimiento operativo continuo, incluidos los costes de reestructuración y transacción.
- Los **gastos de venta, generales y administrativos (VGA) ajustados** comprenden todos los costes de venta directos e indirectos, los gastos generales operativos y los gastos administrativos no relacionados con la producción, excluyendo el efecto de los gastos no monetarios y los elementos no recurrentes que no son indicativos de nuestro rendimiento operativo continuo, incluidos los costes de reestructuración y transacción.

## Definición de Non-GAAP y de cambio constante

- El **cambio constante** (cc) excluye las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo.
- El **EBIT** mide la rentabilidad y refleja los beneficios antes de contabilizar los gastos por intereses y los impuestos sobre la renta. El EBIT se calcula restando los gastos operativos y de explotación de una empresa de sus ingresos totales.
- El **EBITDA** se define como el resultado de explotación (EBIT), excluyendo la depreciación del inmovilizado material, la depreciación de los activos por derechos de uso, la amortización de los activos inmateriales y el deterioro del inmovilizado material, de los activos por derechos de uso y de los activos inmateriales. Sirve para evaluar los resultados de la empresa a lo largo del tiempo y permite compararla con otras empresas del sector.
- El **EBITDA LTM** se define como el EBITDA relativo a los últimos 12 meses.
- El **deterioro** se define como una reducción permanente del valor del activo de la empresa. Puede tratarse de un activo fijo o de un activo inmaterial.
- **Últimos doce meses (LTM)**
- La **deuda financiera neta según el Contrato de Crédito** es la definición establecida en el Contrato de Crédito de Grifols y se define como la cantidad en la que los pasivos financieros totales de Grifols superan sus activos financieros totales, incluyendo el efectivo y los equivalentes al efectivo. Excluye el impacto de la NIIF 16, que especifica cómo un reportero de las NIIF reconocerá, medirá, presentará y revelará los arrendamientos.

# GRIFOLS



## Relaciones con los inversores y Sostenibilidad

+34 93 571 02 21

✉ [investors@grifols.com](mailto:investors@grifols.com)

✉ [sustainability@grifols.com](mailto:sustainability@grifols.com)

✉ [inversores@grifols.com](mailto:inversores@grifols.com)

✉ [sostenibilidad@grifols.com](mailto:sostenibilidad@grifols.com)