

24 de julio de 2026

1S 2026

Resultados financieros y *Business Update*

Exoneración de responsabilidad

Este documento ha sido preparado por Almirall, S.A., (la “Compañía”) exclusivamente para su uso durante la presentación. Este documento es una traducción al español de la versión en inglés, disponible en nuestra página web, ante cualquier discrepancia, la versión en inglés prevalece. Este documento incluye información resumida y no pretende ser exhaustivo. Este documento no puede ser divulgado, publicado o utilizado por ninguna persona o entidad por ningún motivo sin el consentimiento previo, expreso y por escrito de la Compañía.

La información contenida en este documento sobre el precio al que se compraron o vendieron en el pasado los valores emitidos por la Compañía, o la información sobre el rendimiento de los valores emitidos por la Compañía, no puede utilizarse como guía para el rendimiento futuro de los valores de la Compañía.

Este documento contiene informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro sobre la Compañía, basadas exclusivamente en estimaciones realizadas por la propia Compañía obtenidas a partir de asunciones que la Compañía considera razonables, así como en fuentes que la Compañía considera fiables. Estas informaciones y afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro no han sido verificadas por terceros independientes y, por lo tanto, la Compañía no otorga garantía alguna sobre su precisión, plenitud o corrección y, en consecuencia, ninguna decisión o actuación debe depender de ellas.

Algunas declaraciones contenidas en este documento, que no son hechos históricos, son declaraciones sobre proyecciones de futuro.

Estas declaraciones sobre proyecciones de futuro se basan en expectativas actuales de la Compañía y en proyecciones acerca de eventos o situaciones futuras que, como tales, están sometidos a riesgos e incertidumbres, muchos de los cuales son difíciles de predecir y están fuera del ámbito de control de la Compañía. Siendo ello así, la Compañía advierte de que los resultados reales pueden diferir significativamente de aquellos expresados, implícitos o proyectados en la información y afirmaciones sobre proyecciones de futuro. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, la Compañía no asume obligación alguna de revisar o actualizar sus afirmaciones o información sobre proyecciones de futuro, o cualquier otra información o dato incluidos en este documento.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir valores, de conformidad con las disposiciones de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión. Además, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de compra, de venta o de canje de valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

Agenda

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

Destacados 1S 2026

Biológicos, motores de crecimiento: Ilumetri® y Ebglyss®

Karl Ziegelbauer, CSO

Actualización del *pipeline*

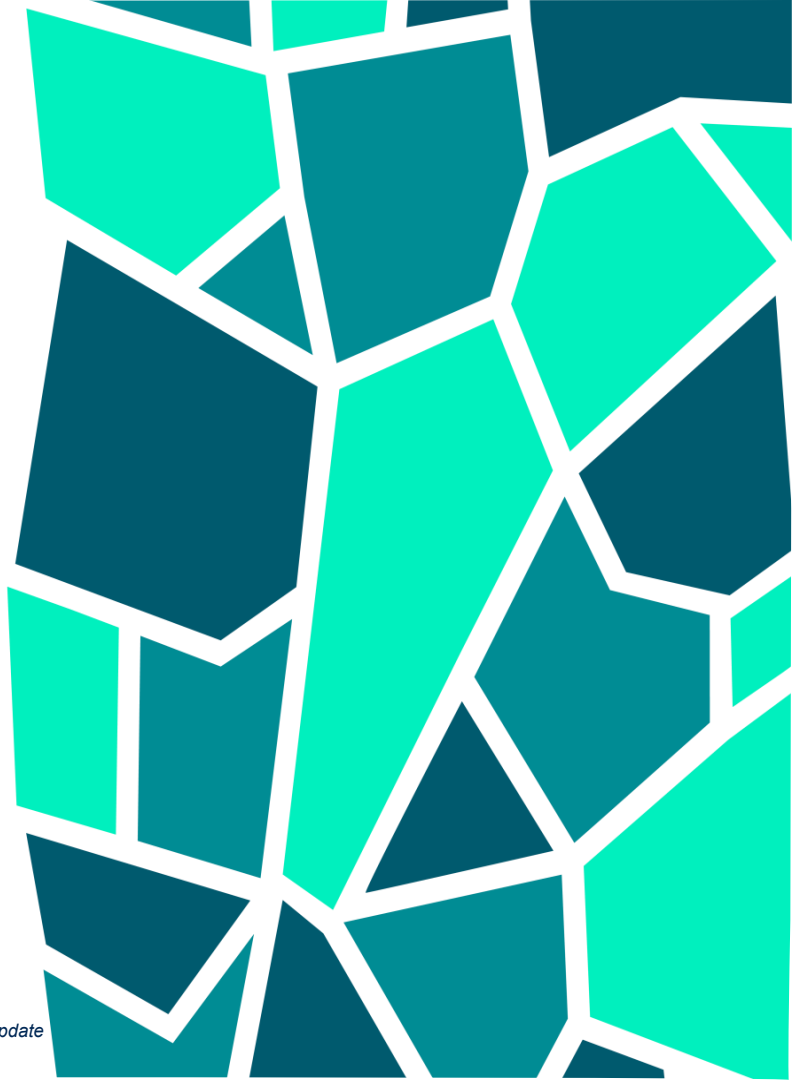
Jon Garay, CFO

Evolución financiera

Carlos Gallardo, Presidente y CEO

Conclusiones

Destacados 1S 2026



Destacados 1S 2026

Rendimiento subyacente sólido, en línea con el *Guidance* 2026

Evolución positiva durante el semestre

Ventas Netas

Ventas netas 602,7 M€ +7,5% interanual, sólido comportamiento en dermatología europea +18,1% interanual

EBITDA

150,7 M€ y margen del 25,0%, mejorando frente al FY 2025

Reiteramos *guidance* para 2026

La adopción de biológicos impulsa el crecimiento continuado durante el resto del año

Los principales productos europeos impulsan el crecimiento

Ilumetri® (psoriasis)

Evolución estable. Ventas netas 125,2 M€ +10,5% interanual

Ebglyss® (dermatitis atópica)

Progresión en el mercado europeo tras los lanzamientos. Ventas netas 84,5 M€ +88,2% interanual

Wynzora® (psoriasis)

Crecimiento sólido con posiciones de liderazgo en mercados clave. Ventas netas 20,4 M€ +19,3% interanual

Klisyri® (queratosis actínica)

Comportamiento estable en Europa. Ventas netas globales 15,6 M€ +13,9% interanual

El pipeline de innovación progresa favorablemente

El anti-IL-21 mAb avanzó a fase II en hidradenitis supurativa

4 estudios PoC/Fase II en curso

Anti-IL-1RAP mAb y Anti-IL-21 mAb en hidradenitis supurativa; IL-2muFc en alopecia areata; IL-2muFc en dermatitis atópica (por nuestro *partner* Simcere)

2 PoC previstos en próximos 6-9 meses

IL-2muFc en LES con manifestaciones cutáneas y mAb anti-IL-1RAP en otras enfermedades inflamatorias de la piel

Almirall firma un acuerdo estratégico de colaboración en investigación y licencia con Certest Biotec

Biológicos, motores de crecimiento

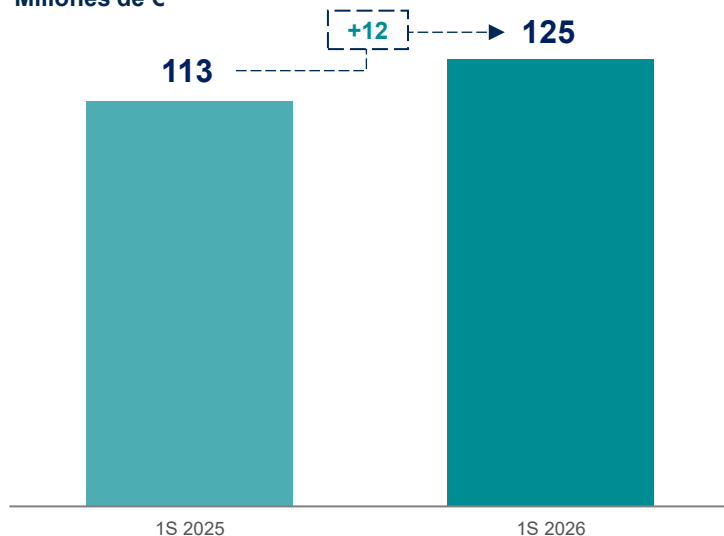
Illumetri® y Ebglyss®

Ilumetri® destacados

Buen perfil competitivo respaldado por datos en práctica clínica real y control a largo plazo

Ventas Netas en Europa 1S 2026 de 125 M€ +10,5% interanual

Millones de €



Trayectoria **sostenida de crecimiento de doble dígito**, encaminada a **ventas pico de >300 M€**

Posición favorable y perfil diferenciado dentro de la **clase líder Anti-IL-23***

Los datos a dos años del estudio POSITIVE presentados en 2026 AAD y 2025 EADV **refuerzan resultados sostenidos y beneficio para el paciente**

Estudio de intervención temprana para el control a largo plazo de la psoriasis (Evolve-PsO) que refuerza la sólida y creciente base de evidencia clínica a largo plazo de Ilumetri

* Fuente: IQVIA

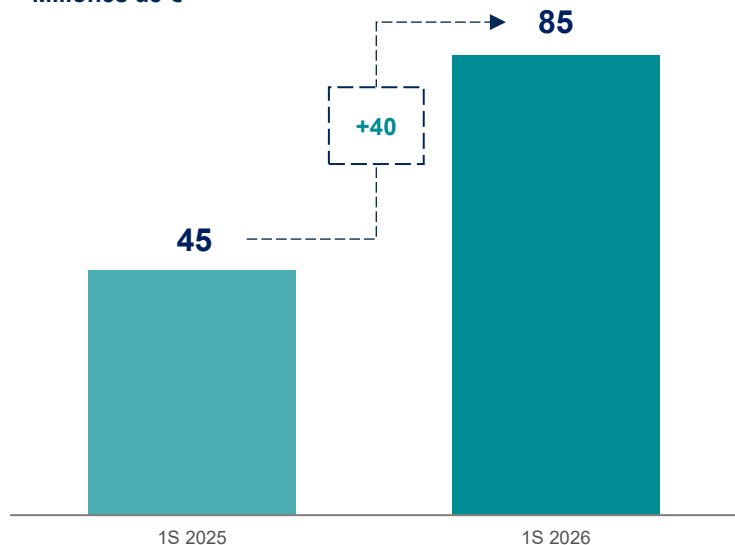
2026 AAD: 2026 American Academy of Dermatology Meeting
2025 EADV: 2025 European Academy of Dermatology and Venereology Congress

Ebglyss® destacados

Expansión en los principales mercados europeos

Ventas Netas en Europa 1S 2026 de 85 M€ +88% interanual

Millones de €



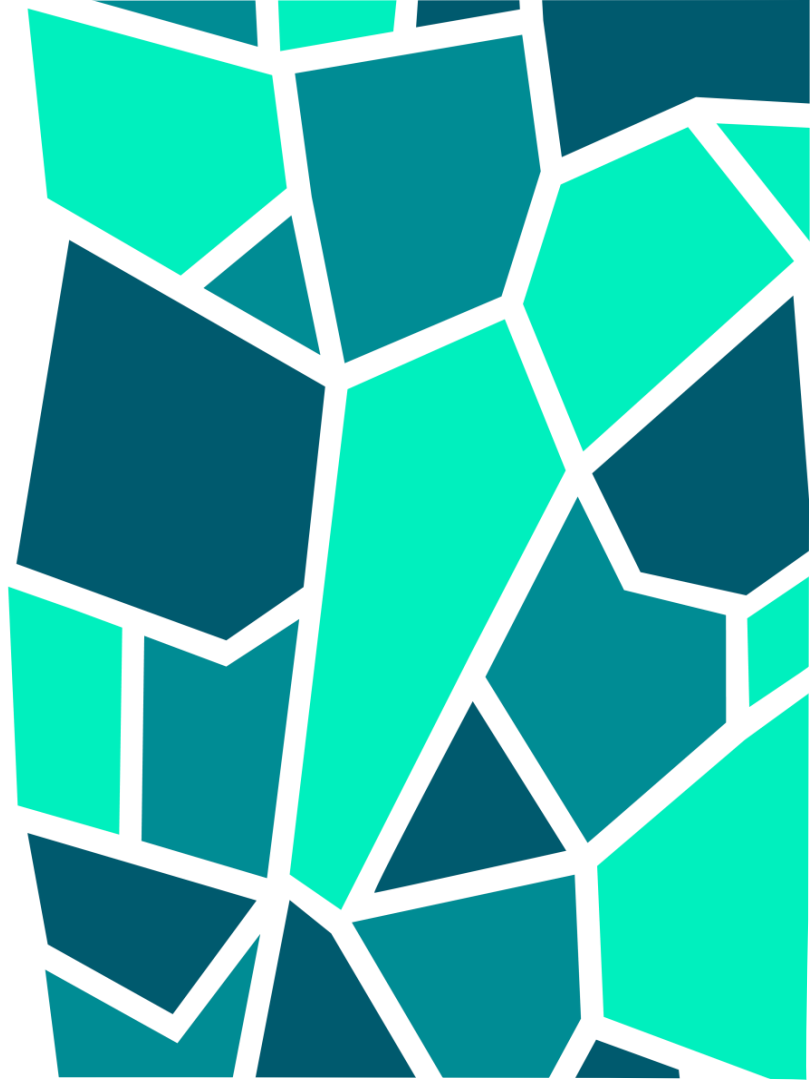
Las ventas netas casi se duplican **interanualmente** en el semestre, reflejando la expansión en mercados europeos clave

Demostrando **competitividad sostenida** en un **mercado de DA amplio y en expansión**

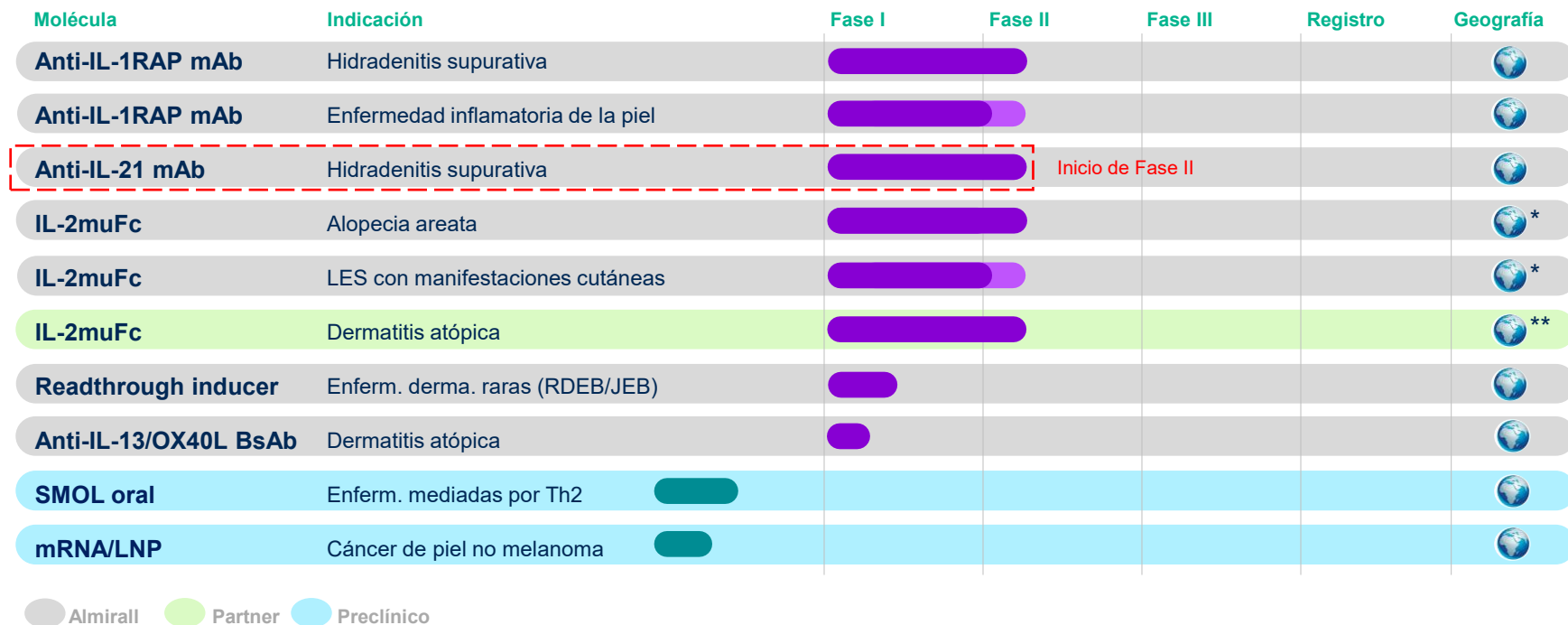
Acceso más amplio y valor a largo plazo reforzados por **datos de práctica clínica real** compartidos en **2026 AAD y 2025 EADV**, junto con **iniciativas de gestión del ciclo de vida y colaboraciones clínicas**

Almirall avanza en la generación de evidencia, con el respaldo de los resultados a 4 años del estudio **ADLong y de los recientes datos pediátricos**, la EMA ha aceptado la solicitud para el registro pediátrico

Actualización del *pipeline*



6 programas PoC con potencial disruptivo, clave para el crecimiento futuro



* Todo el mundo con la excepción de la región de Gran China ** Estudio de dermatitis atópica realizado por SIMCERE

RDEB / JEB: Epidermólisis Ampollosa Distrófica Recesiva / Epidermólisis Ampollosa Juntural. SMOL: Molécula pequeña, mRNA: ARN mensajero, LNP: Nanopartículas lipídicas, LES: lupus eritematoso sistémico
 Consulte el apéndice para más detalles, incluido el ID del estudio en ClinicalTrials.gov, descripción, número de pacientes, criterios de valoración primarios, intervenciones y fechas de finalización del estudio

Almirall y Certest Biotech firman una colaboración de investigación

Programas terapéuticos en enfermedades dermatológicas con alta necesidad médica no cubierta

Colaboración en investigación para el desarrollo de enfoques terapéuticos de alto valor mediante tecnología de mRNA (ARNm) / nanopartículas lipídicas (LNP)

ALCANCE

Varios programas terapéuticos en las áreas de

Enfermedad rara de oncodermatología

Afección cutánea recurrente

SOCIO Y TECNOLOGÍA

Combinando capacidades complementarias

Certest: experiencia en descubrimiento y desarrollo de mRNA (ARNm) y LNP específicos por programa

Almirall: hipótesis terapéutica sustentada en la experiencia en dermatología médica y capacidades de desarrollo clínico

ENCAJE ESTRATÉGICO

Expansión disciplinada basada en opciones

Inversión escalonada en programas

Amplía el abanico de capacidades de terapias avanzadas de Almirall

Diseñado para generar opcionalidad en la cartera a través de terapias diferenciadas, aprovechando la tecnología específica de mRNA/LNP de Certest

Gestión del ciclo de vida de productos en el mercado

Enfoque continuado en mejorar el acceso y el valor para los pacientes

Gestión del ciclo de vida en fase avanzada (extensión de indicación)

Molécula	Marca	Indicación / Nombre del estudio	Fase I	Fase II	Fase III	Registro	Geografía
Tirbanibulina	Klisyri®	Queratosis actínica (<i>large field</i>) / TirbAKare					
Lebrikizumab	Ebglyss®	Dermatitis atópica pediátrica / ADorable-1					
Lebrikizumab	Ebglyss®	Eccema nummular / LumiNE					

Consulte el apéndice para más detalles, incluido el ID del estudio en ClinicalTrials.gov, descripción, número de pacientes, criterios de valoración primarios, intervenciones y fechas de finalización del estudio

Ilumetri® gestión del ciclo de vida: EVOLVE-PsO

Ampliando la base de evidencia para una intervención más temprana en psoriasis

Objetivos estratégicos

Generar **evidencia sobre la eficacia** de **TIL 200 mg** en pacientes con psoriasis en placas de moderada a grave y **corta duración de la enfermedad** (<2 años) Y obtener evidencia exploratoria para evaluar si el **tratamiento temprano con TIL 200 mg** puede **mantener el control de la enfermedad** con una **frecuencia de administración más espaciada** (Q24W) en pacientes con corta duración de la enfermedad



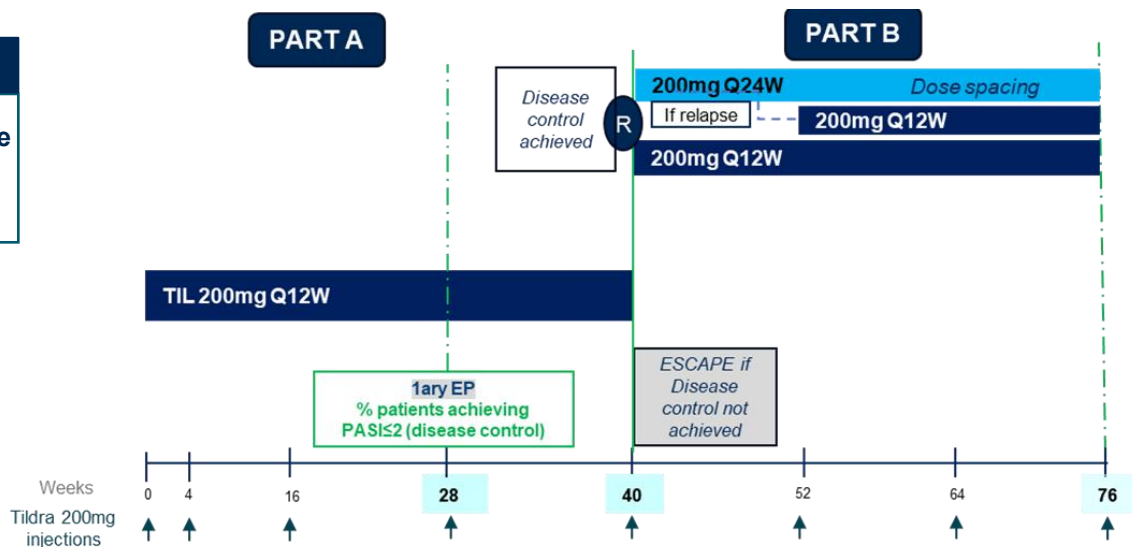
Población del estudio

Psoriasis en placas de moderada a grave
Duración de la enfermedad ≤2 años
N=200

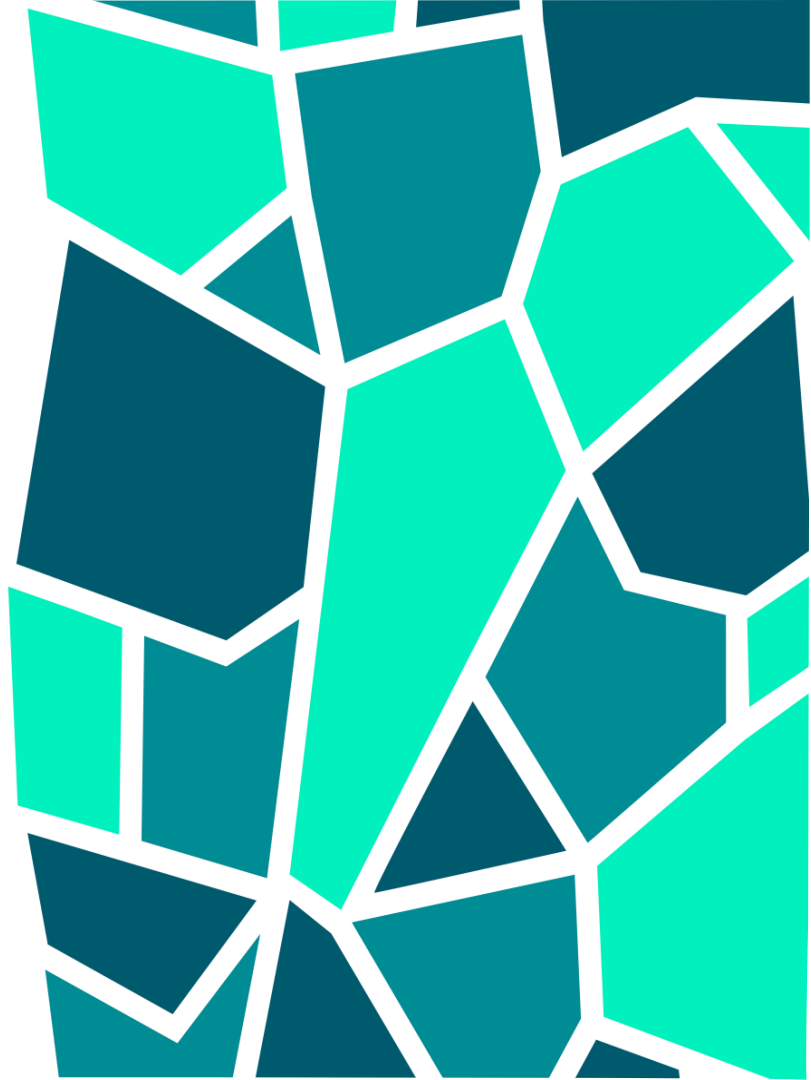


Criterios clave

PASI≤2 en la semana 28
PASI≤2 en la semana 76 con Q12W
PASI≤2 en la semana 76 con Q24W



Evolución financiera



Sólido crecimiento en biológicos con mejora del apalancamiento operativo

1S 2026 Resultados

Destacados

Ventas Netas* de 602,7 M€ +7,5% vs 1S 2025, impulsadas principalmente por sólido crecimiento de dermatología europea +18,1% interanual

Margen Bruto de 64,6%, impulsado temporalmente por la desinversión

EBITDA* de 150,7 M€ +c.30 M€ interanual, que representa un margen del 25,0%, mejorando frente al FY 2025

Gasto en I+D de 69,2 M€, 11,5% de las ventas netas, en línea con las expectativas

Gastos Generales y de Administración de 247,3 M€ -1,4% vs 1S 2025, 41,0% de las ventas netas, mejorando frente al FY 2025

Caja neta/EBITDA de 0,1x, fuerte generación de caja en el 2T 2026

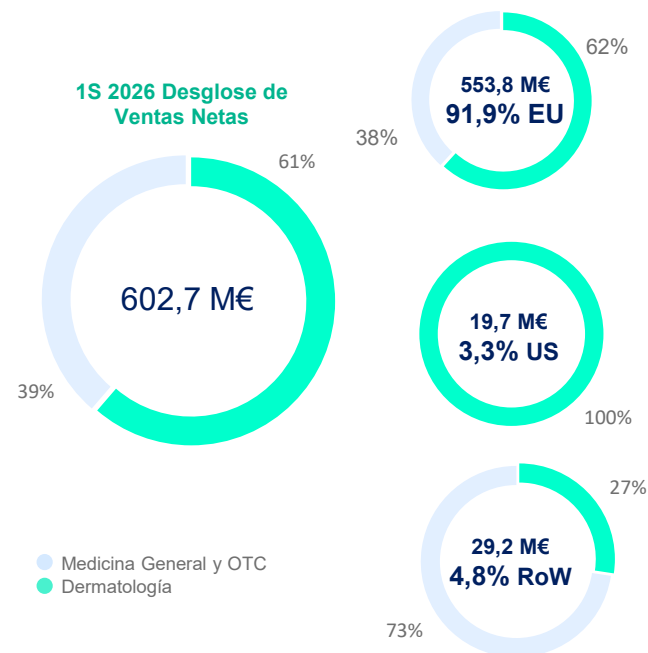
* Incluye la desinversión de Actithiol®: 13 millones de € *upfront* más 1 millón de € adicional reconocido como ingresos en el 2T 2026

Desglose de Ventas Netas por productos

1S 2026 Resultados

Millones de €	1S 2026	1S 2025	% var
Europa	553,8	511,3	8,3%
Dermatología	341,9	289,5	18,1%
Medicina general y OTC	212,0	221,8	(4,4%)
Franquicia Ebastel	37,0	36,2	2,2%
Crestor	20,3	21,2	(4,2%)
Almax	19,2	19,5	(1,5%)
Franquicia Sativex	17,4	18,1	(3,9%)
Parapres	10,2	10,0	2,0%
Franquicia Airtal	9,0	8,4	7,1%
Franquicia Almogran	8,6	8,4	2,4%
Franquicia Eklira	8,1	10,1	(19,8%)
Otros Europa*	82,1	89,9	(8,7%)
EE.UU.	19,7	24,7	(20,2%)
Dermatología	19,7	24,3	(18,9%)
Medicina general	0,0	0,4	(100,0%)
Resto del mundo	29,2	24,5	19,2%
Dermatología	8,0	4,5	77,8%
Medicina general	21,2	20,0	6,0%
Ventas Netas	602,7	560,5	7,5%

1S 2026 Desglose de Ventas Netas por geografía



* Incluye la desinversión de Actithiol®: 13 millones de € *upfront* más 1 millón de € adicional reconocido como ingresos en el 2T 2026

Desglose de ventas en dermatología

1S 2026 Resultados

Millones de €	1S 2026	1S 2025	% var
Europa	341,9	289,5	18,1%
Ilumetri	125,2	113,3	10,5%
Ebglyss	84,5	44,9	88,2%
Franquicia Ciclopoli	24,5	26,7	(8,2%)
Wynzora	20,4	17,1	19,3%
Franquicia Decoderm	18,7	18,3	2,2%
Klisyri	11,7	10,2	14,7%
Skilarence	10,5	10,0	5,0%
Solaraze	9,6	11,6	(17,2%)
Otros Europa	36,8	37,4	(1,6%)
EE.UU.	19,7	24,3	(18,9%)
Seysara	8,4	9,6	(12,5%)
Klisyri	3,2	3,5	(8,6%)
Otros EE.UU.	8,1	11,2	(27,7%)
Resto del mundo	8,0	4,5	77,8%
Total Almirall Derma	369,6	318,3	16,1%



Cuenta de Resultados

1S 2026 Resultados

Millones de €	1S 2026	1S 2025	% var
Ingresos Totales	605,6	563,4	7,5%
Ventas Netas	602,7	560,5	7,5%
Otros Ingresos	2,9	2,9	-
Coste de ventas	(213,3)	(193,3)	10,3%
Margen Bruto	389,4	367,2	6,0%
% sobre ventas	64,6%	65,5%	
I+D	(69,2)	(71,9)	(3,8%)
% sobre ventas	(11,5%)	(12,8%)	
Gastos Generales y de Administración	(247,3)	(250,7)	(1,4%)
% sobre ventas	(41,0%)	(44,7%)	
Gastos Generales y de Administración sin Depreciación y Amortización	(183,3)	(185,0)	(0,9%)
% sobre ventas	(30,4%)	(33,0%)	
Depreciación y Amortización en Gastos	(64,0)	(65,7)	(2,6%)
Otros Gastos Operativos	(0,4)	(2,1)	(81,0%)
EBIT	75,4	45,4	66,1%
% sobre ventas	12,5%	8,1%	
Depreciación y Amortización	75,3	76,4	(1,4%)
% sobre ventas	12,5%	13,6%	
EBITDA	150,7	121,8	23,7%
% sobre ventas	25,0%	21,7%	
Ganancias por ventas de activos	(0,1)	-	n.m.
Otros costes	-	(0,5)	(100,0%)
Costes de reestructuración	(3,6)	(2,0)	80,0%
Ingreso / (gasto) financiero neto	(10,5)	2,2	n.m.
Diferencias de cambio	(0,3)	(1,1)	(72,7%)
Beneficio antes de impuestos	60,9	44,0	38,4%
Impuestos sobre sociedades	(21,3)	(17,5)	21,7%
Resultado Neto	39,6	26,5	49,4%
Resultado Neto Normalizado	42,4	28,4	49,3%

El crecimiento de **las ventas netas** refleja principalmente el sólido comportamiento de Dermatología en Europa, liderado por Ilumetri® y Ebglyss®

Gasto en I+D de 69,2 M€, 11,5% de ventas netas, en línea con lo esperado

Gastos Generales y de Administración ligeramente por debajo de 1S 2025, en línea con las expectativas y la planificación anual de costes

Margen EBITDA de 25,0%, significativa mejora del apalancamiento operativo con respecto al FY 2025

Los gastos financieros netos aumentaron, principalmente porque el Equity Swap pasó de contribuir positivamente en 1S 2025 a negativamente en 1S 2026

La tasa impositiva efectiva disminuye al 35% vs 38% en FY 2025

Balance

1S 2026 Resultados

Millones de €	Jun 2026	Dic 2025	Var M€
Fondo de comercio e intangibles	1.229,9	1.251,1	(21,2)
Inmovilizado material	166,4	168,9	(2,5)
Otros activos no corrientes	223,6	203,2	20,4
Total Activos No Corrientes	1.619,9	1.623,2	(3,3)
Existencias	173,4	178,1	(4,7)
Deudores comerciales	177,4	158,5	18,9
Otros activos corrientes	41,6	39,5	2,1
Caja y equivalentes al efectivo	354,6	337,8	16,8
Total Activos Corrientes	747,0	713,9	33,1
Total Activos	2.366,9	2.337,1	29,8
Patrimonio neto	1.530,4	1.487,1	43,3
Deuda financiera	283,0	283,7	(0,7)
Pasivos no corrientes	240,9	229,4	11,5
Pasivos corrientes	312,6	336,9	(24,3)
Total Pasivo y Patrimonio Neto	2.366,9	2.337,1	29,8
Posición Neta de Deuda			
Deuda financiera	283,0	283,7	(0,7)
Planes de pensiones	51,8	52,1	(0,3)
Caja y equivalentes	(354,6)	(337,8)	(16,8)
Deuda Neta / (Caja)	(19,8)	(2,0)	(17,8)

* EBITDA últimos 12 meses

El fondo de comercio y los intangibles

disminuyeron ligeramente, principalmente porque la amortización superó a los *milestones*

La deuda financiera se mantiene en general en línea

Los pasivos corrientes disminuyen principalmente por el pago en 1T 2026 del *milestone* 2025 de Ilumetri®

Sólida liquidez con posición de caja neta, 0,1x Caja Neta/EBITDA*

Mejora de la calificación crediticia de Moody's de Ba2 a Ba1 en junio

Estado de Flujos de Efectivo

1S 2026 Resultados

Millones de €	1S 2026	1S 2025
Beneficio antes de impuestos	60,9	44,1
Depreciaciones y amortizaciones	75,3	76,4
Variaciones de capital circulante	10,0	(37,3)
Otros ajustes	8,1	(7,1)
Flujo de caja por impuestos sobre beneficios	(22,3)	(18,5)
Flujo de caja de actividades operativas (I)	132,0	57,6
Cobros de intereses	2,0	3,8
Capex recurrente	(40,5)	(30,5)
Inversiones	(62,5)	(56,4)
Desinversiones	2,0	5,2
Flujo de caja de actividades de inversión (II)	(99,0)	(77,9)
Pago de intereses	(6,4)	(5,1)
Pago de dividendos	(3,8)	(26,2)
Incremento / (disminución) deuda	(5,0)	(5,0)
Otros flujos de efectivo	(1,0)	2,5
Flujo de caja de actividades de financiación	(16,2)	(33,8)
Flujo de caja generado durante el período	16,8	(54,1)
Flujo de caja libre (III) = (I) + (II)	33,0	(20,3)

El flujo de caja de las operaciones registró una fuerte mejora impulsada por el aumento del resultado antes de impuestos y la normalización del capital circulante

El capex recurrente refleja los estudios post Fase III de productos comercializados, capex industrial y de IT

Las inversiones aumentan principalmente debido al pago en 1T 2026 del *milestone* 2025 de Ilumetri®

Las desinversiones por royalties recibidos de Covis disminuyeron sustancialmente, como estaba previsto

Conclusiones



Los biológicos impulsan el momentum de 2026 con 6 programas PoC/Fase II avanzando

Plataforma dermatológica escalable que ejecuta la estrategia de crecimiento mediante biológicos bien posicionados en dermatitis atópica y psoriasis

Pipeline prometedor y de alto potencial enfocado en enfermedades dermatológicas inmunomediadas, enfermedades dermatológicas raras y cáncer de piel no melanoma

Fuerte posición financiera que permite M&A *bolt-on* y licencias en fases tempranas en terapias avanzadas atractivas



Apéndices

Pipeline en fases tempranas e intermedias

Selección de estudios de Fase I y Fase II *proof-of-concept* patrocinados por Almirall

Número NCT	Molécula	Condición	Título del estudio	Fase	Pacientes	Criterios de valoración primarios*	Intervenciones	Finalización primaria	Finalización del estudio
NCT07311564	IL-2muFc / LAD603	Alopecia Areata (AA)	Estudio de LAD603 en adultos con AA (Balance-AA)	2	136	Cambio porcentual desde el inicio en la puntuación de la herramienta de gravedad de la alopecia (SALT)	LAD603 Placebo	23-Jun-27	21-Nov-27
NCT07151937	Anti-IL-1RAP mAb / LAD191	Hidradenitis supurativa (HS)	Estudio de LAD191 en adultos con HS	2	200	Proporción de participantes que alcanzan una reducción del 50% desde el inicio en la respuesta clínica en hidradenitis supurativa (HiSCR-50)	LAD191 Placebo Adalimumab	01-May-27	01-Nov-27
NCT07547813	Anti-IL-21 mAb / LAD328	Hidradenitis supurativa (HS)	Estudio <i>proof-of-concept</i> de LAD328 en adultos con HS	2	50	Proporción de participantes que alcanzan una reducción del 55% desde el inicio en el sistema internacional de puntuación de gravedad de la hidradenitis supurativa (IHS4-55)	LAD328 Placebo	01-Feb-27	01-Apr-27
NCT07471932	Anti-IL-13/OX40L BsAb / LAD 106	Voluntarios sanos	Estudio de LAD106 en participantes adultos sanos	1	93	Parte A (SAD): número de participantes con acontecimientos adversos emergentes del tratamiento (TEAEs) y gravedad de los TEAEs , desde el inicio del fármaco del estudio hasta el seguimiento (día 81) Parte B (MAD): número de participantes con TEAEs y gravedad de los TEAEs , desde el inicio del fármaco del estudio hasta el seguimiento (día 104)	LAD106 Lebrikizumab Placebo	31-May-27	31-May-27

* El ensayo puede tener criterios primarios adicionales y otros criterios secundarios

Fuente: clinicaltrials.gov

Finalización primaria: fecha en la que el último participante completa la recogida de datos para todos los criterios primarios (real o estimada)

Finalización del estudio: fecha en la que el último participante completa toda la recogida de datos del estudio (primarios, secundarios, acontecimientos adversos; real o estimada)

Ebglyss® gestión del ciclo de vida

Calendario aproximado de estudios clínicos seleccionados



Ebglyss® gestión del ciclo de vida

Estudios seleccionados de lebrikizumab patrocinados por Almirall

Número NCT	Condición	Título del estudio	Fase	Pacientes	Criterios de valoración primarios*	Finalización primaria	Finalización del estudio
NCT07542483	Eccema numular	Estudio de lebrikizumab en adultos con NE (LumiNE)	3	270	Porcentaje de participantes que alcanzan una puntuación en la Evaluación Global del Investigador (IGA) de 0 o 1 y una reducción ≥ 22 puntos desde el inicio en la semana 24	01-Aug-28	01-Feb-29
NCT06526182	Dermatitis atópica	Estudio del tratamiento con lebrikizumab en adultos y adolescentes con DA moderada a grave (ADhope 2)	3	520	Parte 1: Porcentaje de participantes que alcanzan una puntuación en el Eczema Area and Severity Index (EASI) ≤ 7 en la semana 24 Parte 2: porcentaje de participantes que alcanzan EASI 75 en la semana 36 y porcentaje de participantes con una puntuación IGA de 0 o 1 y una reducción ≥ 22 puntos desde el inicio (Parte 1) en la semana 36	25-Apr-27	25-Apr-27
NCT05990725	Dermatitis atópica	Efectividad y seguridad del tratamiento con lebrikizumab en adultos y adolescentes con DA moderada a grave (ADhope 1)	3	240	Porcentaje de participantes que alcanzan una puntuación EASI ≤ 7 en la semana 24	23-Jun-25	23-Jun-25
NCT05916365	Dermatitis atópica	Seguridad y eficacia a largo plazo de lebrikizumab en adultos y adolescentes con DA moderada a grave (ADlong)	3	174	Proporción de participantes que interrumpirán el tratamiento del estudio debido a acontecimientos adversos emergentes del tratamiento (TEAEs), desde el inicio hasta la semana 110	23-Apr-26	23-Apr-26

* El ensayo puede tener criterios primarios adicionales y otros criterios secundarios

Fuente: clinicaltrials.gov

Finalización primaria: fecha en la que el último participante completa la recogida de datos para todos los criterios primarios (real o estimada)

Finalización del estudio: fecha en la que el último participante completa toda la recogida de datos del estudio (primarios, secundarios, acontecimientos adversos; real o estimada)

Ventas Netas de productos más vendidos

1S 2026 Resultados

Millones de €	1S 2026	1S 2025	% var
Ilumetri®	125,2	113,3	10,5%
Ebglyss®	84,5	44,9	88,2%
Franquicia Ebastel®	43,0	43,1	(0,2%)
Franquicia Ciclopoli®	26,2	27,8	(5,8%)
Almax®	24,7	22,6	9,3%
Wynzora®	20,4	17,1	19,3%
Crestor®	20,3	21,2	(4,2%)
Franquicia Decoderm®	18,9	18,5	2,2%
Franquicia Sativex®	17,4	18,1	(3,9%)
Klisyri®	15,6	13,7	13,9%
Otros productos	206,5	220,2	(6,2%)
Ventas Netas	602,7	560,5	7,5%

Reconciliaciones de los Estados Financieros

Margen bruto y EBITDA

Millones de €	1S 2026	1S 2025
Ventas Netas⁽¹⁾	602,7	560,5
Aprovisionamientos ⁽¹⁾	(141,9)	(130,0)
Otros costes de fabricación ⁽²⁾		
Gastos de personal	(22,2)	(21,1)
Amortización y depreciación	(6,4)	(6,3)
Otros gastos de explotación	(11,6)	(12,5)
Royalties ⁽²⁾	(34,5)	(25,7)
Otros ⁽²⁾	3,3	2,3
Margen Bruto	389,4	367,2
% de Ventas Netas	64,6%	65,5%

Millones de €	1S 2026	1S 2025
Beneficio de explotación	71,7	43,0
Otros importes directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Amortización y depreciación	75,3	76,4
Resultado por ventas de activos	-	-
Resultado por deterioro de inmovilizado material,	0,1	-
activos intangibles y fondo de comercio		
Otros importes no directamente trazables con cifras de las CCAACC		
Gastos de personal	3,6	2,0
Otros beneficios/(pérdidas) de gestión corriente	-	0,4
EBITDA	150,7	121,8

⁽¹⁾ Según Terminología de las Cuentas Anuales

⁽²⁾ Datos incluidos en el epígrafe correspondiente a la cuenta de pérdidas y ganancias

Reconciliaciones de los Estados Financieros auditados

EBIT e ingresos/(gastos) financieros netos

Millones de €	1S 2026	1S 2025
EBITDA	150,7	121,8
Amortización y depreciación	(75,3)	(76,4)
EBIT	75,4	45,4
Ingresos financieros	2,6	4,1
Gastos financieros	(9,1)	(7,9)
Derivados financieros	(4,0)	6,0
Ingresos / (gastos) financieros netos	(10,5)	2,2

Para más información, póngase en contacto con:

Pablo Divasson del Fraile
Executive Director of Investor Relations
Tel. +34 610 546 296
pablo.divasson@almirall.com

O visite nuestra web:

www.almirall.com

