

Presentación de resultados Q2 2026

Javier Hergueta – CFO
Miguel Bandrés - IRO

30 Julio / 2026





El euro digital no reemplazará al efectivo. En ningún lugar de Europa se podrá decir: “no acepto sus billetes”.

Garantizar la libertad para usar el efectivo es el núcleo de nuestro trabajo como banco central.

Fuente: Christina Lagarde (Euronews) y Piero Cipollone (BCE)

Por qué el UPI no ha detenido el ascenso del efectivo en India?

Las retiradas de efectivo en India aumentaron un 12%.

Fuente: Business Standard/Reuters

Quien paga el coste de las tarjetas?

Los usuarios de efectivo acaban financiando los programas de fidelización de las tarjetas de crédito. Los comercios trasladan sus comisiones a todos los consumidores.

Fuente: Harvard Business School

MiCA, la consolidación de un marco regulatorio para los **crypto activos en la Unión Europea** impulsa la institucionalización del sector y favorece la demanda de soluciones profesionales de custodia y seguridad digital.

Fuente: ESMA



Hitos del periodo: Mejora del crecimiento y la rentabilidad en el trimestre y reducción continuada de la deuda neta.

1. HITOS DEL PERIODO
Javier Hergueta – CFO

Ventas (-0,4%)

- Ventas a **perímetro comparable** +0,7%.
- **Minoración** impacto **divisa** negativo.
- Ventas LATAM Q2 **estanco** +4,7% en euros.

Margen EBITA 11,1%

- **Mejora del EBITDA** +1,3%
- **Margen EBITA Q2 estanco** mejora +30 pb YoY.
- **Crecimiento Resultado Neto** YoY +1,9%.

Transformación 35,8% s/vtas

- **Crecimiento** Productos Transformación Ex-AVOS +7,8%.
- **Penetración** Productos Transformación Ex-Avos 35,1% (+240pb YoY).

FCF 29M €

- **FCF en línea** con 1H 25
- **Reducción Deuda Neta** Total LTM en -53 M€.
- Ratio **apalancamiento estable** en 2,3x (-0,1x vs 1Q 2026).

Otros

- Obtención de **licencia MiCA** para operar servicios de activos digitales en Europa.
- Renovación del programa de **Pagarés**.

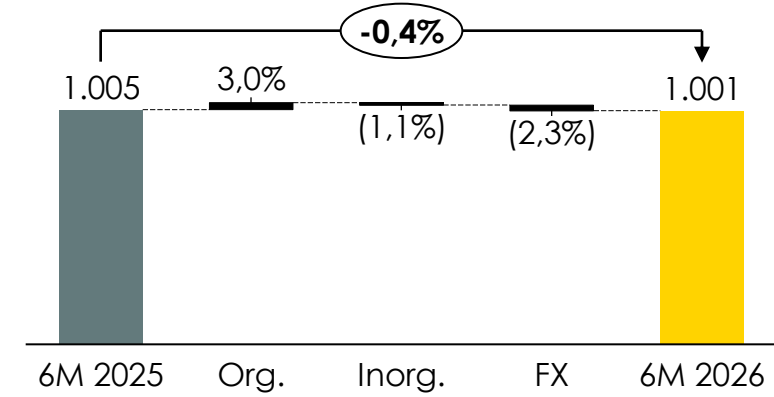


Cuenta de Pérdidas y Ganancias⁽¹⁾

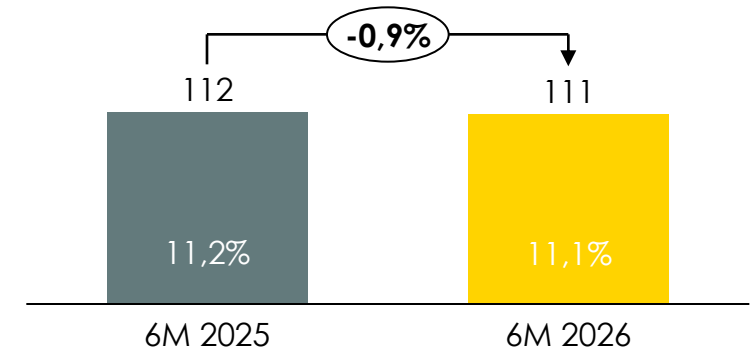
2. CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS
Javier Hergueta – CFO

Millones Euros	6M 2025	6M 2026	VAR %
Ventas	1.005	1.001	(0,4%)
EBITDA	171	173	1,3%
Margen	17,0%	17,3%	
Amortización	(58)	(61)	
EBITA	112	111	(0,9%)
Margen	11,2%	11,1%	
Intangibles	(11)	(11)	
EBIT	101	101	(0,4%)
Margen	10,1%	10,1%	
Resultado financiero	(14)	(17)	
EBT	87	83	(3,7%)
Margen	8,6%	8,3%	
Impuestos	(39)	(35)	
Tasa fiscal	-45,1%	-41,9%	
Resultado Neto	48	48	1,9%
Margen	4,7%	4,8%	
Minoritarios	(2)	(2)	
Resultado Neto Consolidado	46	46	0,8%
Margen	4,6%	4,6%	
BPA⁽²⁾	3,09	3,14	1,6%

Ventas totales⁽¹⁾ (M€, %)



Comparativa EBITA (M€, %)



(1) Cifras según normativa contable de hiperinflación (IFRS 21 & 29) y arrendamientos (IFRS 16).

(2) Beneficio por acción expresado en céntimos de euro sobre el número total de acciones existentes a final de cada periodo.



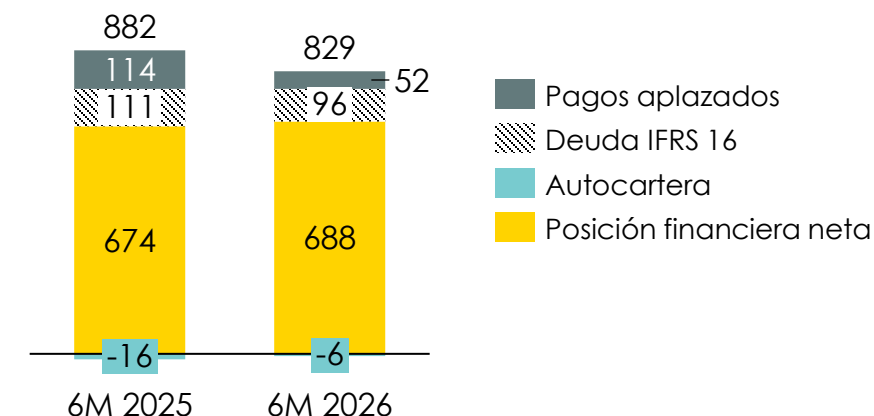
Cash Flow y Deuda Neta⁽¹⁾

3. CASH FLOW Y DEUDA NETA
Javier Hergueta – CFO

Millones Euros	6M 2025	6M 2026
EBITDA	171	173
Provisiones y otros	(22)	(38)
Impuesto Beneficio Ordinario	(51)	(38)
Adquisición Inmov. Material	(33)	(37)
Variación Capital Circulante	(36)	(30)
Free Cash Flow	28	29
% Conversión ⁽²⁾	81%	79%
Pagos Intereses	(15)	(13)
Pagos Adquisiciones filiales	(7)	9
Dividendos y autocartera	(7)	(2)
Otros	(21)	(5)
Flujo neto total de caja	(21)	18

Posición financiera neta (inicio per.)	(643)	(711)
Aumento/(disminución) tesorería	(21)	18
Tipo de cambio	(9)	5
Posición financiera neta (final per.)	(674)	(688)

Ratio de Apalancamiento (Deuda Neta Total / EBITDA LTM)⁽¹⁾



- FCF en línea con el año anterior.
- Reducción Deuda Neta Total LTM 53M €.
- Ratio apalancamiento estable 2,3x (-0,1x vs 1Q 2026).

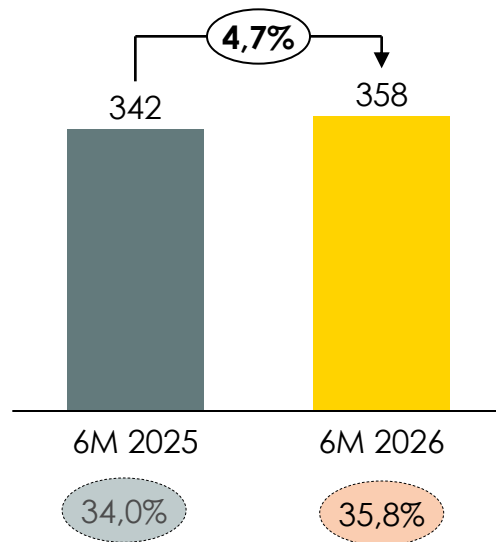
(1) Cifras según normativa contable de hiperinflación (IFRS 21 & 29) y arrendamientos (IFRS 16); (2) % Conversión: (EBITDA - Capex) / EBITDA.



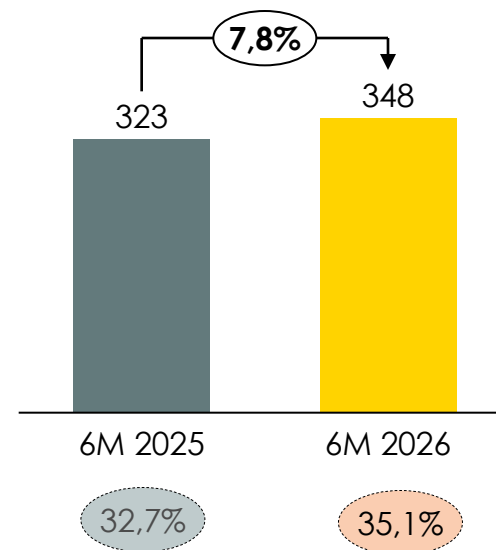
Productos de Transformación: Consolidan nivel de penetración superior al 35%.

4. TRANSFORMACIÓN
Javier Hergueta – CFO

Productos Transformación (M€)⁽¹⁾

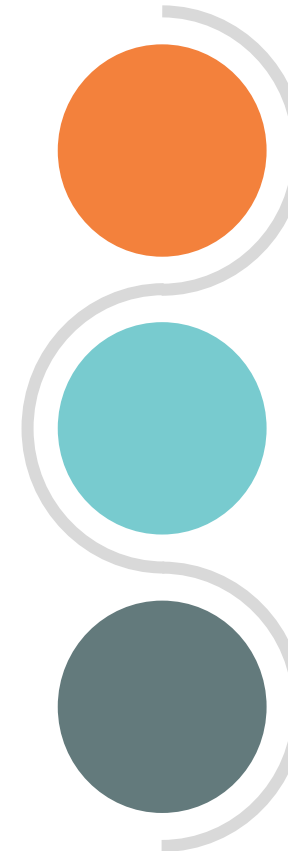


Productos Transformación (M€)⁽¹⁾ Ex- Avos



% Penetración sobre ventas

(1) Cifras reportadas según normativa contable de hiperinflación (IAS 21 & 29).



Crecimiento **Productos Transformación Ex-Avos +7,8%.**

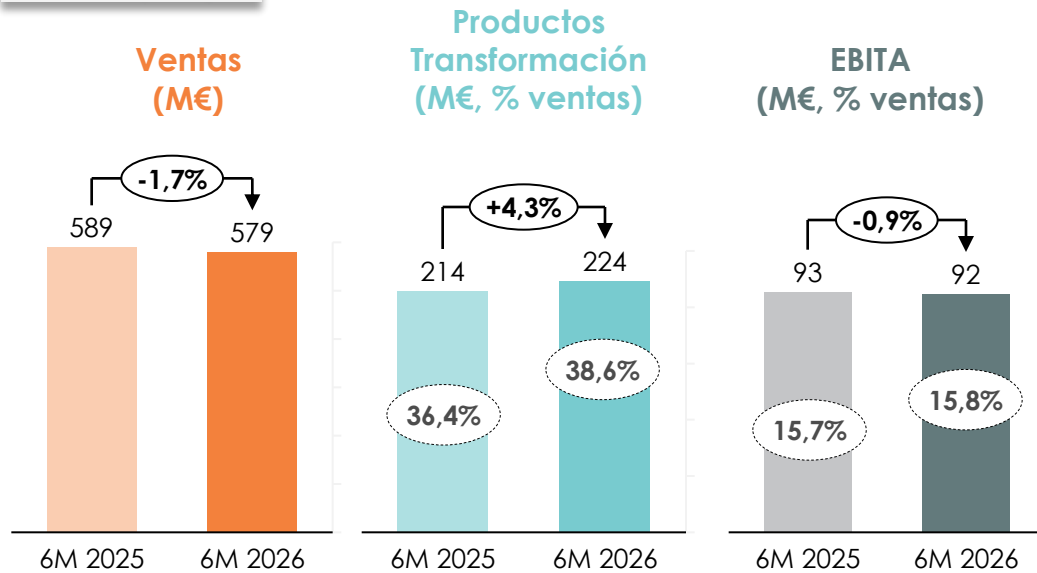
Penetración **Productos Transformación Ex-Avos 35,1%**
(+240pb YoY).

Buen desempeño **Cash Today.**



58% de las ventas del grupo

Org:	+2,0%
Inorg:	(1,5%)
FX ⁽²⁾ :	(2,2%)



Crecimiento orgánico +2,0%,
acelerando QoQ.

Productos Transformación alcanzan
38,6% (+220pb).

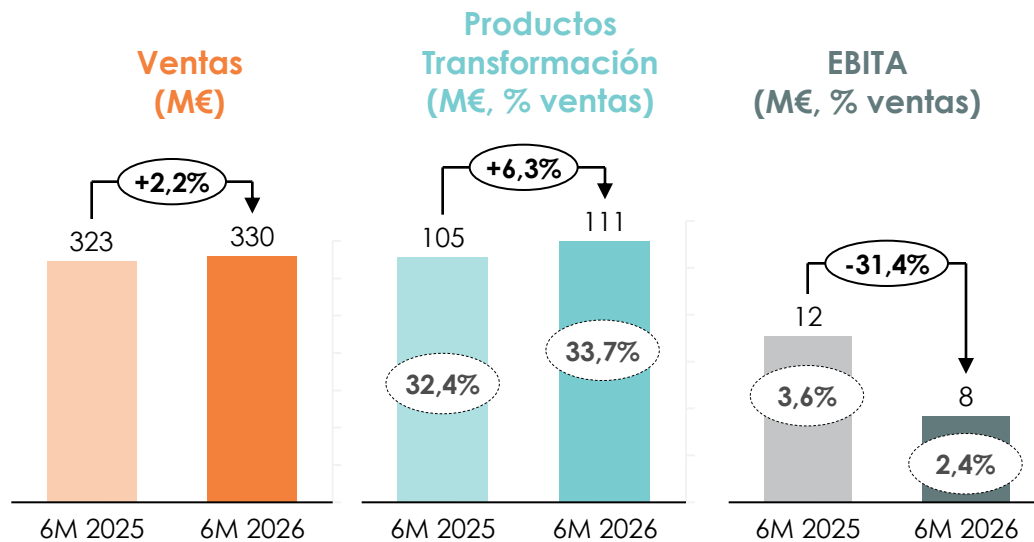
Margen EBITA 15,8% (+10pb).

(1) Cifras según normativa contable de hiperinflación (IFRS 21 & 29); (2) FX incluye el impacto de la divisa y del IFRS 21 & 29.



33% de las ventas del grupo

Org: +2,4%
Inorg: +0,0%
FX: (0,2%)



Crecimiento **orgánico +2,4% YoY.**

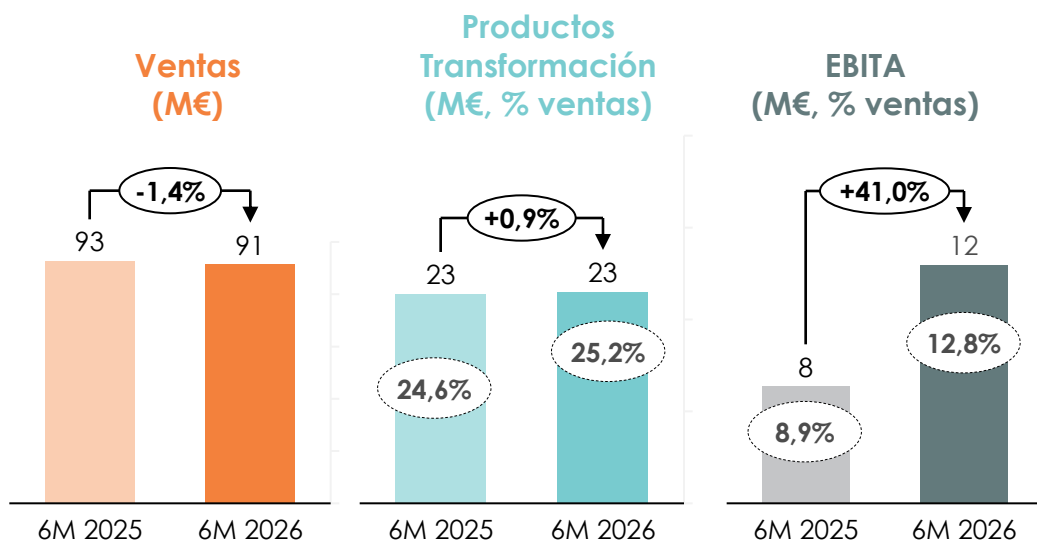
Productos Transformación superan
1/3 de las ventas (+130pb).

EBITA afectado por evolución
negocio **Forex** e incremento de
sinistralidad.



9% de las ventas del grupo

Org:	+11,8%
Inorg:	(2,3%)
FX:	(10,9%)



Crecimiento orgánico +11,8% con impacto divisa del -10,9%.

Continúa **incremento penetración PPT** hasta **25,2%** (+60 pb).

Mejora EBITA +41,0% alcanzando **Margen 12,8%** (+390pb).



Sostenibilidad: Compromiso y certificaciones

6. SOSTENIBILIDAD
Javier Hergueta – CFO

Hitos 1H 2026



- Aprobación **plan de transición climática a 5 años.**



- **Reducción horas no productivas por accidentes laborales relacionados con vehículos** (-51%) YoY.
- Seleccionados por **Forbes** entre las **100 mejores empresas para trabajar** en España.



- c.1.500 empleados certificados en **Ciberseguridad.**

Principales Ratings y Proxies:

S&P Global
Ratings

↑ 59/100
(51/100 2024)

SUSTAINALYTICS

↓ 22,7 Medium Risk
(18,0 Low Risk 2024)

MSCI

↓ BB
(BBB 2025)



FTSE4Good

↑ 4.0/5.0
(3,9/5 2024)

EthiFinance
Ratings

↑ 65/100
(59/100 2024)



↑ B
(C 2025)

AENOR
BUEN GOBIERNO
CORPORATIVO

█ G++
(G++ 2024)



Conclusiones: Mejora del crecimiento y la rentabilidad en el trimestre y reducción continuada de la deuda neta.

6. CONCLUSIONES
Javier Hergueta – CFO

Ventas (-0,4%)

- Ventas a **perímetro comparable +0,7%**.
- **Minoración impacto divisa** negativo.
- Ventas LATAM Q2 **estanco +4,7%** en euros.

Margen EBITA 11,1%

- **Mejora del EBITDA +1,3%**
- **Margen EBITA Q2 estanco mejora +30 pb** YoY.
- **Crecimiento Resultado Neto** YoY +1,9%.

Transformación 35,8% s/vtas

- **Crecimiento** Productos Transformación Ex-Avos **+7,8%**.
- **Penetración** Productos Transformación Ex-Avos **35,1%** (+240pb YoY).

FCF 29M €

- **FCF en línea** con 1H 25
- **Reducción Deuda Neta** Total LTM en **-53 M€**.
- Ratio **apalancamiento estable** en **2,3x** (-0,1x vs 1Q 2026).

Otros

- Obtención de **licencia MiCA** para operar servicios de activos digitales en Europa.
- Renovación del programa de **Pagarés**.

Presentación de resultados Q2 2026

Q&A





PROSEGUR
CASH

Información de Contacto

Miguel Bandrés

Director Relación con Inversores

T | +34.900.321.009

E | miguel.bandres@prosegur.com



Aviso legal

Este documento se ha preparado exclusivamente por Prosegur Cash para su uso durante esta presentación.

La información contenida en este documento tiene únicamente fines informativos, se facilita por Prosegur Cash únicamente para ayudar a posibles interesados a hacer un análisis preliminar de Prosegur Cash y es de naturaleza limitada, sujeta a completarse y cambiarse sin aviso previo.

Este documento puede contener proyecciones o estimaciones relativas al desarrollo y los resultados futuros de los negocios de Prosegur Cash. Estas estimaciones corresponden a las opiniones y expectativas futuras de Prosegur Cash y, por tanto, están sujetas y afectadas por riesgos, incertidumbres, cambios en circunstancias y otros factores que pueden provocar que los resultados actuales difieran materialmente de los pronósticos o estimaciones. Prosegur Cash no asume ninguna responsabilidad al respecto, ni obligación de actualizar o revisar sus estimaciones, previsiones, opiniones o expectativas.

La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede estar prohibida, por ello los destinatarios de este documento o aquellos que accedan a una copia deben estar advertidos de estas restricciones y cumplir con ellas.

Este documento ha sido facilitado con fines informativos únicamente y no constituye, ni debe ser interpretado, como un ofrecimiento para vender, intercambiar o adquirir o una solicitud de oferta para comprar ninguna acción de Prosegur Cash. Cualquier decisión de compra o inversión en acciones debe ser realizada sobre la base de la información contenida en los folletos completados, en cada momento, por Prosegur Cash.