



CIE Automotive

Nota Prensa

CIE AUTOMOTIVE SUPERA POR PRIMERA VEZ LOS 200 MILLONES DE EUROS DE EBITDA TRIMESTRAL

Presenta un primer trimestre con más de 1.000 millones de euros de ventas y casi 100 millones de euros de resultado neto

Bilbao, 12.05.2026 – CIE Automotive ha presentado hoy los resultados del primer trimestre de 2026 durante la celebración de su Junta General de Accionistas, que ha tenido lugar en el Palacio Euskalduna de Bilbao.

Durante el acto, la compañía ha anunciado que, a pesar de un entorno que continúa siendo desafiante y que está muy penalizado por la evolución de las divisas, ha obtenido sus mejores resultados trimestrales hasta la fecha.

En este sentido, la facturación alcanzó los 1.052 millones de euros, con un EBITDA – resultado bruto de explotación – de 201 millones, que suponen un margen de 19,1% sobre ventas, y un EBIT – resultado neto de explotación – de 152 millones, un 14,4% sobre ventas. Con todo, el beneficio neto se ha elevado hasta los 96 millones de euros.

Reseña asimismo una generación de caja operativa de 136 millones de euros, lo que implica un excelente ratio de 70,5% de conversión de EBITDA en caja operativa y que permite financiar crecimiento, inversión y retribución al accionista, manteniendo un nivel de endeudamiento estable y controlado.

A lo largo de su intervención, Jesús María Herrera, Consejero Delegado de CIE Automotive, ha destacado que, “Iniciamos 2026 desde una posición de fortaleza. Tras varios años de ejecución consistente, la compañía ha consolidado un modelo industrial sólido, capaz de generar crecimiento rentable, márgenes líderes en el sector y una fuerte generación de caja, incluso en entornos exigentes”.

Y añade, “Esta solidez nos permite afrontar una nueva etapa con confianza. Nuestros compromisos para 2026-2027 definen una hoja de ruta muy clara: crecer por encima del mercado, mantener la excelencia operativa y seguir reforzando nuestra posición financiera, lo que nos permitirá incrementar el dividendo e integrar nuevas compañías. El entorno seguirá siendo dinámico y exigente, pero contamos con las capacidades, el posicionamiento y el equipo necesarios para seguir creando valor”.

Para más información, contactar con Gonzalo Garrido (móvil 606.988.826)