

## Información Relevante

A LA COMISIÓN NACIONAL DEL MERCADO DE VALORES

Madrid, 16 de noviembre de 2021

Laboratorios Farmacéuticos ROVI, S.A. (ROVI), en cumplimiento de los deberes de información previstos en el artículo 227 del Texto Refundido de la Ley del Mercado de Valores, envía y hace pública la presentación adjunta referente a la actualización de la estrategia de ROVI, presentación que se distribuirá en el día de hoy y a la que se podrá acceder a través de la página web de la Sociedad. Asimismo, ROVI mantendrá hoy una reunión virtual con analistas e inversores para exponer dicha presentación.

D. Juan López-Belmonte Encina  
Presidente y Consejero Delegado  
Laboratorios Farmacéuticos ROVI, S.A.



CREANDO VALOR PARA LOS INVERSORES  
EN LA SIGUIENTE FASE DE CRECIMIENTO

# DÍA DEL INVERSOR

NOVIEMBRE 2021



## Exención de responsabilidades

- + Esta Presentación ha sido preparada por Laboratorios Farmacéuticos Rovi, S.A. (la «Compañía») y comprende las diapositivas para una presentación relativa a la Compañía y sus filiales (el «Grupo»). A los efectos de esta cláusula de exención de responsabilidad, «Presentación» significa este documento, su contenido o parte del mismo, cualquier presentación oral, cualquier sesión de preguntas o respuestas y cualquier material escrito u oral comentado o distribuido durante la reunión de presentación o relacionado con ella.
- + Esta Presentación no constituye ni forma parte ni debe interpretarse como una oferta de venta o suscripción o como una invitación para comprar o suscribir, ni como una solicitud de oferta de compra o suscripción de valores de la Compañía, y la Presentación o parte de ella o el hecho de su distribución no constituirán la base de, ni se valorará en relación con, ningún contrato o decisión de inversión.
- + La información contenida en esta Presentación no pretende ser exhaustiva. La Compañía, sus respectivas filiales y empresas asociadas, o sus respectivos consejeros, directivos, empleados, asesores o agentes no asumirán responsabilidad alguna respecto a las manifestaciones o garantías expresas o implícitas en relación con la verdad, la exhaustividad, la exactitud o la integridad de la información contenida en esta Presentación (o si se ha omitido alguna información de la misma), o con cualquier otra información relativa al Grupo, ya sea en forma escrita, verbal, visual o electrónica, y con independencia de la forma en que haya sido transmitida o puesta a disposición, ni respecto a pérdida alguna derivada del uso de esta Presentación o de sus contenidos o surgida de otra forma en relación con la misma. En consecuencia, cualquiera de estas personas queda eximida de toda responsabilidad, ya sea en virtud de responsabilidad extracontractual, contractual o de otro tipo, en relación con esta Presentación o con cualquier información de este tipo.
- + La información de esta Presentación puede incluir declaraciones de futuro, basadas en las expectativas actuales, las previsiones y los supuestos sobre acontecimientos futuros. Estas declaraciones de futuro, así como las incluidas en cualquier otra información comentada en la Presentación, están sujetas a riesgos conocidos o desconocidos, incertidumbres e hipótesis sobre el Grupo y sus inversiones, incluidos, entre otros, el desarrollo de su negocio, su plan de crecimiento, las tendencias en su sector operativo, sus gastos de capital y adquisiciones futuros. Teniendo en cuenta estos riesgos, incertidumbres e hipótesis, asunciones, es posible que no se produzcan los acontecimientos descritos en las declaraciones de futuro y que los resultados, el rendimiento o los logros reales difieran sustancialmente de los resultados, el rendimiento o los logros futuros que puedan expresarse o implícitos en esta Presentación. No se manifiesta ni garantiza que se cumplirá ninguna declaración de futuro. Las declaraciones de futuro son válidas en la fecha de esta Presentación y nadie se compromete a actualizar o revisar públicamente ninguna declaración de futuro, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de otro modo. En consecuencia, no se debe depositar excesiva confianza en ninguna declaración de futuro incluida en esta Presentación.
- + En la medida de lo posible, los datos de la industria, el mercado y la posición competitiva contenidos en esta Presentación proceden de fuentes oficiales o de terceros. En las publicaciones, estudios y encuestas de terceros de la industria se afirma, en general, que los datos contenidos en ellos se han obtenido de fuentes consideradas fiables, pero que no existe garantía alguna de la exactitud o la integridad de dichos datos. Aunque la Compañía considera razonablemente que cada una de estas publicaciones, estudios y encuestas han sido preparados por una fuente acreditada, no ha verificado de forma independiente los datos contenidos en los mismos. Además, algunos de los datos de la industria, el mercado y la posición competitiva contenidos en esta Presentación proceden de la propia investigación interna y de las estimaciones de la Compañía basadas en el conocimiento y la experiencia de la dirección de la Compañía en los mercados en los que opera el Grupo. Aunque la Compañía considera razonablemente que dichas investigaciones y estimaciones son razonables y fiables, ni estas, ni su metodología y supuestos subyacentes, han sido verificados por ninguna fuente independiente para comprobar su exactitud o integridad y están sujetos a cambios. En consecuencia, no se debe depositar excesiva confianza en ninguno de los datos de la industria, el mercado o la posición competitiva contenidos en esta Presentación. Esta Presentación incluye también ciertas medidas alternativas de rendimiento («MAR») que no han sido elaboradas con arreglo a las NIIF-UE y que no han sido revisadas o auditadas por los auditores de la Compañía ni por ningún experto independiente. Además, la forma en la que el Grupo define y calcula estas medidas puede diferir de la forma en que otras empresas calculan medidas similares. En consecuencia, es posible que no sean comparables.
- + Cierta información financiera y estadística contenida en esta Presentación está sujeta a ajustes de redondeo. En consecuencia, las discrepancias entre los totales y las sumas de las cantidades indicadas se deben al redondeo. Ciertos datos financieros y operativos relativos a la Compañía contenidos en esta Presentación no han sido auditados y, en algunos casos, se basan en información y estimaciones de gestión, y están sujetos a cambios.
- + Ninguna persona podrá o deberá confiar para ningún fin en esta Presentación, ni en su integridad, exactitud o equidad. La información contenida en esta Presentación se presenta en forma de borrador de resumen exclusivamente para fines de debate. La información y las opiniones contenidas en esta Presentación se facilitan tal y como se encuentran en la fecha de la misma y están sujetas a verificación, corrección, finalización y cambio sin previo aviso. Al realizar esta Presentación la Compañía, sus filiales o empresas asociadas, o sus respectivos consejeros, directivos, empleados, asesores o agentes, no asumen obligación alguna de modificar, corregir o actualizar esta Presentación o de facilitar al destinatario acceso a cualquier información adicional que pueda surgir en relación con la misma.

## AGENDA

Hora	AGENDA
10:00 am	<b>Actualización de la estrategia de ROVI</b> Juan López-Belmonte, Presidente y Consejero Delegado
10:30 am	<b>Actualización de la estrategia de I+D</b> Ibón Gutierro, Director de I+D
10:50 am	<b>Resultados Financieros</b> Javier López-Belmonte, Vicepresidente y Director Financiero
11:00 am	Preguntas y Respuestas
11:30 am	<b>Cierre</b> Juan López Belmonte, Presidente y Consejero Delegado

Modera: Marta Campos, Responsable de Relación con Inversores

# Actualización de la estrategia de ROVI

Juan López-Belmonte  
Presidente y Consejero Delegado



## Descripción general de ROVI

Madrid, España  
Sede de la Compañía

1.419  
Empleados a Dic. 2020

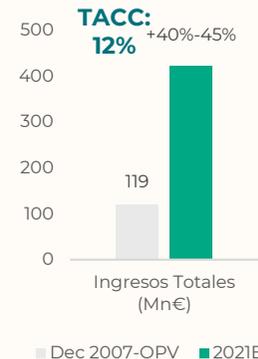
En torno a 250  
Equipo de ventas especialidades farmacéuticas

6  
Plantas de fabricación totalmente consolidadas

### CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL (M€)<sup>1</sup>



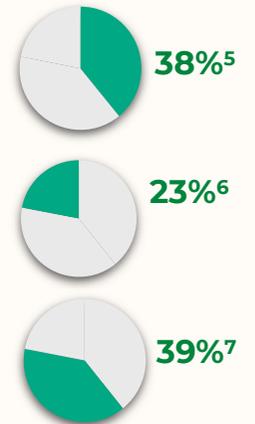
### INGRESOS TOTALES (M€)<sup>2</sup>



### Sólida trayectoria de crecimiento del negocio de especialidades farmacéuticas y fuerte potencial de la plataforma ISM<sup>®</sup>

<b>División en propiedad líder en el campo de las heparinas</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Conocimientos excepcionales del mercado de heparinas de bajo peso molecular ("HBPM")</li> <li>2 productos principales desarrollados internamente: bemiparina Hibor<sup>®</sup> («Hibor<sup>®</sup>») y biosimilar de enoxaparina Becat<sup>®</sup> («Becat<sup>®</sup>»)</li> </ul>
<b>Negocio de especialidades farmacéuticas líder en España</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>A través de su extenso equipo de ventas especializado (en torno a 250 empleados) ROVI distribuye en España sus productos propios así como productos de terceros mediante acuerdos de licencia</li> <li>14 nuevos productos bajo licencia en los últimos 12 años</li> </ul>
<b>Fabricación a terceros</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>La integración vertical y las plantas de producción totalmente consolidadas permiten a ROVI prestar servicios de fabricación a terceros de productos inyectables de alto valor añadido y formas sólidas orales</li> <li>Uno de los principales fabricantes del mundo de jeringas precargadas<sup>3</sup></li> </ul>
<b>Plataforma tecnológica ISM<sup>®</sup> 4</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>La tecnología protegida por patente de productos inyectables de liberación prolongada proporciona una plataforma versátil con un gran potencial de aplicación en múltiples fármacos candidatos                     <ul style="list-style-type: none"> <li>El candidato líder es Risperidona ISM<sup>®</sup>, inyectable de larga duración cuyo principio activo es la risperidona para el tratamiento de la esquizofrenia. Solicitud de autorización de comercialización presentada en Europa en enero 2020 y en EE.UU en noviembre 2020</li> <li>Un inyectable de larga duración de Letrozol para el cáncer de mama hormono-dependiente se encuentra actualmente en la fase I</li> </ul> </li> </ul>

### Ingresos de 9M 2021<sup>2</sup>



En proceso regulatorio en Europa y en EE.UU

Actualmente en fase de desarrollo clínico



1. Cap IQ a 3 de noviembre de 2021.  
2. Los ingresos totales incluyen las ventas de productos y servicios, royalties y subvenciones oficiales.  
3. En términos del número de unidades fabricadas al año. Ofrece llenado y acabado; no fabrica la jeringa propiamente dicha.

4. ISM<sup>®</sup> significa tecnología de «In-Situ Microimplants».  
5. Incluye los ingresos de Hibor<sup>®</sup> y Becat<sup>®</sup>.  
6. Incluye las ventas de productos excluyendo Hibor<sup>®</sup> y Becat<sup>®</sup>.  
7. Incluye las ventas de servicios.

## ROVI en transformación

	ROVI hoy	Siguientes Pasos	ROVI en el futuro
División en propiedad líder en el campo de las heparinas	Presencia en más de 70 países	+ Nuevos lanzamientos del biosimilar de enoxaparina	Presencia potencial en más de 120 países
Negocio de especialidades farmacéuticas líder en España	c. 250 visitantes médicos de especialidades farmacéuticas	+ Equipo de ventas especializado en el área psiquiátrica en Europa	Equipo de ventas especializado en el área psiquiátrica en Europa
Fabricación a terceros	6 plantas de fabricación totalmente consolidadas	+ Segunda planta PA HBPM en Granada + Plantas de Risperidona y Letrozol + Acuerdo con Moderna	8 plantas de fabricación totalmente consolidadas Socio de fabricación de Moderna fuera de EE.UU
Plataforma tecnológica ISM®	2 productos clave propios (Bemiparina + biosimilar Enoxaparina)	+Risperidona ISM® + Letrozol ISM® + Risperidona ISM® (trimestral)	Al menos 5 productos clave propios (Bemiparina + biosimilar de Enoxaparina + Risperidona ISM® + Letrozol ISM®) + Risperidona ISM® (trimestral)

## Experiencia demostrada en la creación de valor para los accionistas

### El equipo directivo ha creado valor para los accionistas

Incrementado las ventas en un 53% y el EBITDA en un 100% en 9M 2021

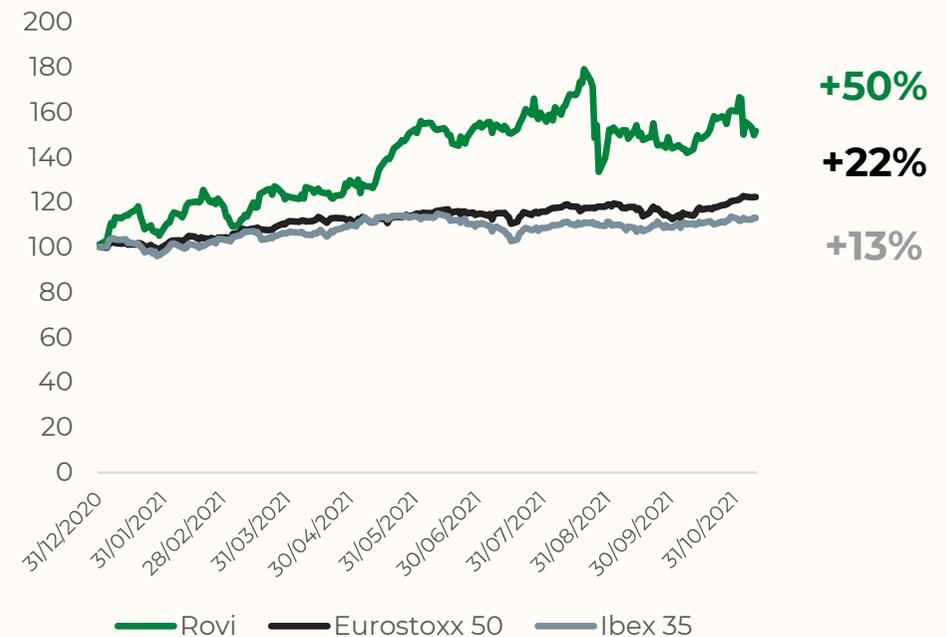
Lanzando satisfactoriamente el biosimilar de enoxaparina Becat® en 10 nuevos países y firmando acuerdos en 12 nuevos países en los últimos 12 meses

Aumentado las ventas de enoxaparina en un 17% en 9M 2021

Risperidona ISM® en proceso de aprobación en Europa y EE.UU.

Ampliación de la colaboración con Moderna

### Precio de la acción de ROVI frente a Eurostoxx-50 e Ibex-35 (base 100)



Fuente: Investig.com

## ROVI mejora su calificación de Riesgo ESG en 2021

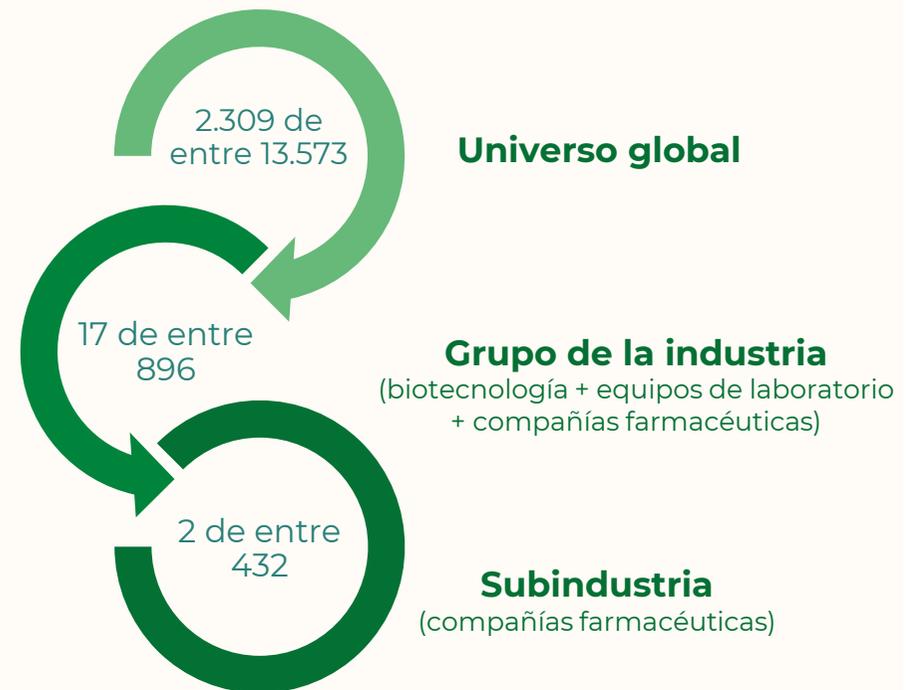
ROVI ha obtenido un **Rating ESG** en 2021 de  
**18,4**

(riesgo bajo entre 10 y 20)



ROVI ha alcanzado la **segunda mejor posición**  
**de entre 432 empresas**

(en la subindustria "farmacéutica")



## Aspectos clave de la Compañía



Compañía paneuropea de especialidades farmacéuticas que goza de una gran estabilidad y con 3 motores de crecimiento diversificados

División en propiedad inigualable de HBPM con fuerte presencia en Europa

División de especialidades farmacéuticas líder en España

Operaciones de fabricación a terceros a escala mundial de alto valor añadido con capacidades diferenciadas

La plataforma patentada ISM® abre nuevas vías de crecimiento

La propiedad de la tecnología y la integración vertical potencian la posición competitiva de la Compañía

Gran potencial de aplicación de la tecnología ISM® a nuevas áreas terapéuticas de enfermedades crónicas

Política financiera sólida respaldada por una excelente trayectoria

# Compañía europea de especialidades farmacéuticas que goza de una gran estabilidad y con tres motores de crecimiento diversificados

## División en propiedad líder en el campo de las HBPM

- Desarrollo y lanzamiento con éxito de la HBPM Bemiparina, la heparina de bajo peso molecular que ocupa un segundo<sup>1</sup> puesto en ventas en España
- Desarrollo del biosimilar de enoxaparina, uno de los primeros en comercializarse
- Integrada verticalmente, bien posicionada para beneficiarse de importantes economías de escala

## División de especialidades farmacéuticas

- Sólido liderazgo en el mercado español
- Socio de referencia para la obtención de licencias entre las principales compañías farmacéuticas a nivel mundial
- Equipo de ventas integrado por aprox. 250 personas altamente cualificadas

## Servicios de fabricación a terceros con alto valor añadido

- Uno de los líderes mundiales en la fabricación de jeringas precargadas
- Plantas de producción totalmente consolidadas
- Ayudan a absorber los costes fijos y los gastos generales, proporcionando una posición de fabricación muy competitiva en términos de costes
- Refuerzan especialmente la división de HBPM, que se basa en las capacidades de producción internas de ROVI

## MOTORES DE CRECIMIENTO

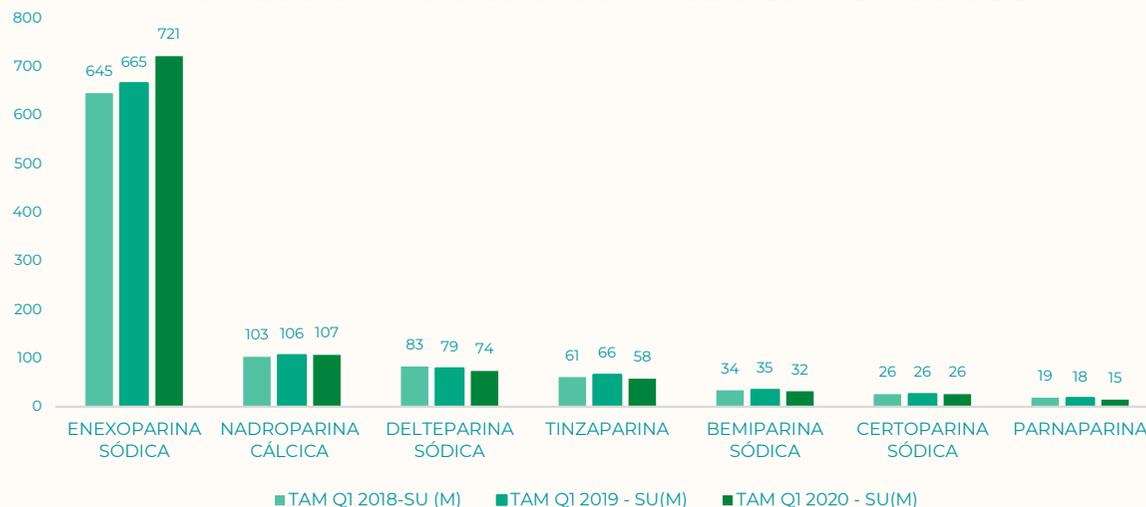
- Continuar ganando cuota de mercado de las HBPM a través de la Bemiparina y biosimilar de enoxaparina en España y en el extranjero
- Lanzar el biosimilar de enoxaparina en más países de Europa y en otros mercados internacionales
- Despliegue de la red comercial paneuropea
- Segunda planta de principio activo de heparinas en Granada que permitirá a ROVI doblar su capacidad

- Aprovechar la posición de liderazgo en España
- Mantener un sólido comportamiento de las ventas y la excelencia operativa
- Oportunidades de obtención de nuevas licencias con compañías internacionales en áreas de especialidades terapéuticas

- Impulsar el crecimiento de volumen de los clientes existentes
- Ganar clientes adicionales a través de la fabricación a terceros gracias a las importantes economías de escala
- Acuerdo con Moderna

## El mercado HBPM ha aumentado en un 3% durante los últimos 3 años (en unidades)

Crecimiento del mercado – millones de unidades



### Crecimiento del Mercado

Enoxaparina es el principal catalizador con un crecimiento promedio de 5,7% en 1T 2018-1T 2020  
TAM hasta 721 Mn unidades en 1T 2020 TAM

### Tamaño del Mercado

El tamaño del mercado está por encima de 4.000M€ donde Europa y el resto del mundo representan el 83% del mercado

Enoxaparina representa el 63% del mercado (2.600 M€)

REGIÓN (€Mn)	ENOXAPARINA SÓDICA	NADROPARINA CÁLCICA	DALTEPARINA SÓDICA	TINZAPARINA	BEMIPARINA SÓDICA	OTROS	TOTAL
Europa	1.323,3	173,3	145,8	297,5	107,9	62,6	2.110,4
Resto del mundo	687,3	176,3	73,7	16,3	23,7	297	1.274,2
USA-CAN	547,5	0,0	68,5	22,0	0,0	0,0	637,9
Japón	8,5	0,0	13,2	0,0	0,0	11,1	32,8
<b>Total</b>	<b>2.566,5</b>	<b>349,7</b>	<b>301,2</b>	<b>335,8</b>	<b>131,6</b>	<b>370,6</b>	<b>4.055,3</b>

# La Bemiparina Hibor® es la primera heparina de ROVI desarrollada internamente

## Conocimiento excepcional del mercado de la heparina

- ROVI se ha dedicado al desarrollo de fármacos basados en heparina durante más de **70 años**
- La Bemiparina Hibor® es **una Heparina de bajo peso molecular (HBPM)**
  - Ocupa la segunda posición en el mercado español con una cuota de mercado en torno al 32%<sup>1</sup> y se comercializa en un total de 59 países
  - Única HBPM de segunda generación; **clínicamente diferenciada de otros competidores (como Clexane / Lovenox de Sanofi)**
- **Estructura integrada** verticalmente con su propia **planta de fabricación de HBPM**

La bemiparina HIBOR® es la HBPM con la proporción más elevada de inhibición de Xa/IIa, lo que puede dar lugar a una mayor actividad antitrombótica sin que ello suponga un aumento del riesgo de hemorragia

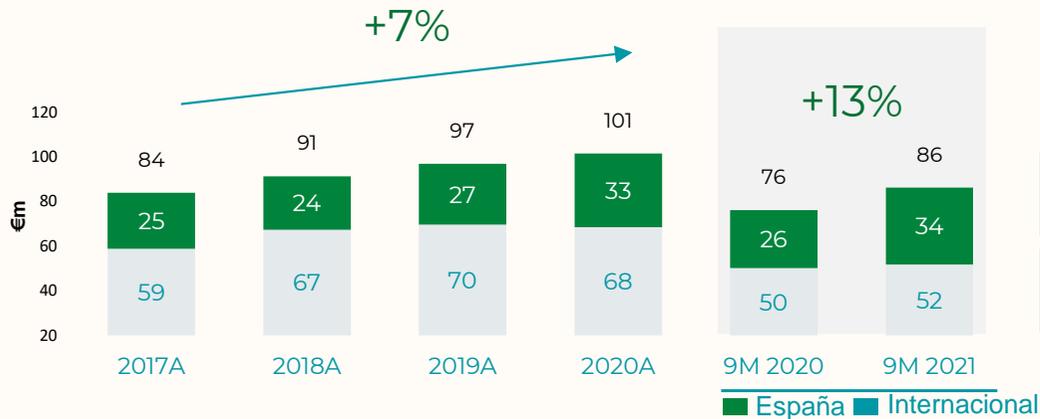
Tratamiento más cómodo: Se necesita 1 inyección diaria en comparación con el tratamiento de Sanofi (Clexane / Lovenox) (que necesita 2)<sup>2</sup>

Red internacional consolidada respaldada por contratos a largo plazo con destacados distribuidores farmacéuticos locales

El equipo jurídico interno con conocimientos en materia de regulación ha obtenido autorizaciones de comercialización en todo el mundo

Se prevé que las ventas internacionales de Bemiparina en ROVI disminuyan debido a la expansión de nuestro biosimilar de enoxaparina fuera de España

## Ventas globales de Bemiparina Hibor®



1. Iqvia Midas Sep 2021  
 2. La Bemiparina, gracias a su perfil farmacológico superior, es la única HBPM de segunda generación que garantiza una cobertura efectiva durante 24 horas siempre con una dosis diaria en todos los perfiles de pacientes, independientemente del perfil de riesgo del paciente

# El mercado mundial de la enoxaparina, que asciende a 2.600 millones de euros, representa una magnífica oportunidad que podrá explorarse con Becat®, el biosimilar de enoxaparina de ROVI

## El mercado europeo representa una oportunidad atractiva

- La enoxaparina (como Clexane / Lovenox) es la principal HBPM del mundo
- Europa es el principal mercado de enoxaparina en todo el mundo (>50%)<sup>1</sup>



## Panorama de ausencia de competencia en Europa

Producto original	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Producto original desarrollado por Sanofi Aventis</li> <li>• Vencimiento de la patente en 2011 (elevadas barreras de entrada: el primer biosimilar entró en el mercado 6 años después de la expiración de la patente)</li> </ul>
Biosimilar	<ul style="list-style-type: none"> <li>• ROVI comercializa su biosimilar de enoxaparina desarrollado internamente</li> <li>• Lanzado en septiembre de 2017 con unas ventas totales de €101,4M en 2020 y €89,9M en 9M 2021</li> </ul>

**A largo plazo, los biosimilares tienden a conseguir un 50 %-70 % de la cuota de mercado del producto de referencia<sup>2</sup>**

## Bien posicionada para aspirar al liderazgo a largo plazo en el mercado de HBPM

- ROVI persigue el objetivo de convertirse en uno de los principales actores europeos en un mercado que asciende a 1.300 Mn de euros.
- **Ventajas competitivas** de ROVI en el mercado de HBPM

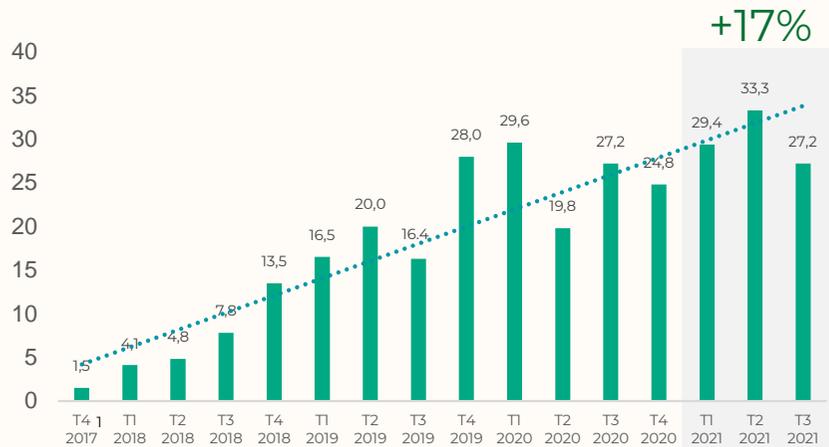


# Fuerte potencial de crecimiento del biosimilar de enoxaparina Becat®

## Sólido lanzamiento comercial con una estrategia clara



## EVOLUCIÓN MUY POSITIVA DE LAS VENTAS DEL BIOSIMILAR DE ENOXAPARINA BECAT® DESDE SU LANZAMIENTO



## Etapa I de la estrategia comercial

ROVI comercializará directamente el biosimilar de enoxaparina Becat® en 7 países europeos...

A largo plazo, los biosimilares tienden a conseguir un... **50-70%** de la cuota de mercado<sup>4</sup>

.....el principal mercado<sup>2</sup> de enoxaparina con ventas de 1.300 Mn de euros

...lo que representa en torno al 75%<sup>3</sup> del mercado europeo

...del mercado del producto de referencia

## Lanzamientos en 9M 2021

ROVI lanzó enoxaparina en Canadá, Malasia, Albania, Macedonia del Norte, Guatemala, El Salvador, Honduras, Georgia y Bahamas



# Potencial de crecimiento internacional del biosimilar de enoxaparina Becat®

## Etapa II de la estrategia comercial

Continuar la expansión internacional en otros mercados con un fuerte potencial de crecimiento mediante acuerdos de concesión de licencias

Acuerdos de concesión de licencias ya suscritos: **107 Países**

ROVI firmó un acuerdo de licencia con Sandoz para la distribución del biosimilar de enoxaparina Becat® en 14 países/regiones y con Hikma para la distribución en 17 países de Oriente Medio y Norte de África.

700 Mn euros  
1T 2020 TAM  
Ventas del mercado<sup>1</sup>

## Acuerdos con socios internacionales



2022<sup>2</sup>

- Brasil
- Colombia
- Serbia
- Bosnia
- Nueva Zelanda
- Kósovo
- Líbano
- Jordania
- Iraq

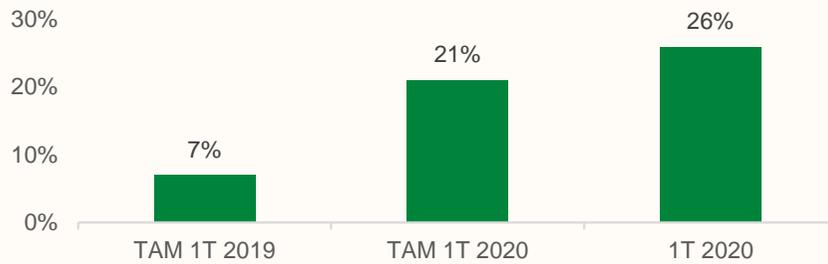
2023<sup>2</sup>

- México
- Montenegro
- Sri Lanka
- Ecuador
- Argentina
- Vietnam

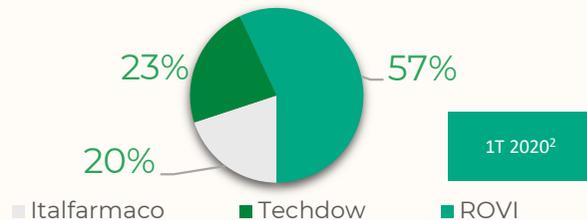
## ROVI aspira a ser uno de los líderes en el mercado de las HBPM

### Penetración del biosimilar de enoxaparina en el mercado de calle (%)

- El mercado mundial de enoxaparina ha crecido un 8,3% en unidades en TAM 1T 2020<sup>1</sup>
- Europa<sup>2</sup> alcanzó una tasa de penetración del 21,1% en TAM 1T 2020, creciendo desde el 7,2% en TAM 1T 2019
- En 1T 2020, la penetración en EMA<sup>2</sup> se ha acelerado hasta el 26,3%

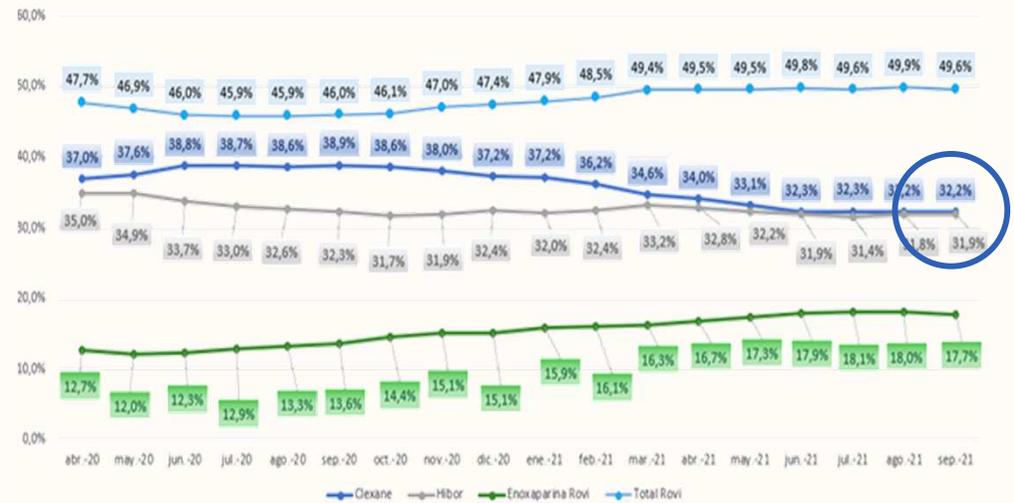


### ROVI frente a la competencia: mercado de calle europeo en unidades (%)



### ROVI frente a la competencia: Valor del mercado español (%)

Hibor® cerca de superar a Clexane en Septiembre 2021



1. Iqvia Mídas  
2. Iqvia Mídas: Europa. Las ventas excluyen a Polonia, ya que el biosimilar de enoxaparina de Techdow se lanzó a través de un dossier diferente

# El liderazgo en el mercado español posiciona a ROVI como socio de referencia para las compañías farmacéuticas internacionales en España

## Nuestro sólido liderazgo del mercado en España...

Presencia en el mercado español desde 1946

Cartera de productos propios ampliamente conocida que impulsa una sólida posición de liderazgo

Negocio centrado en áreas terapéuticas: 20 productos propios y 28 productos bajo licencia

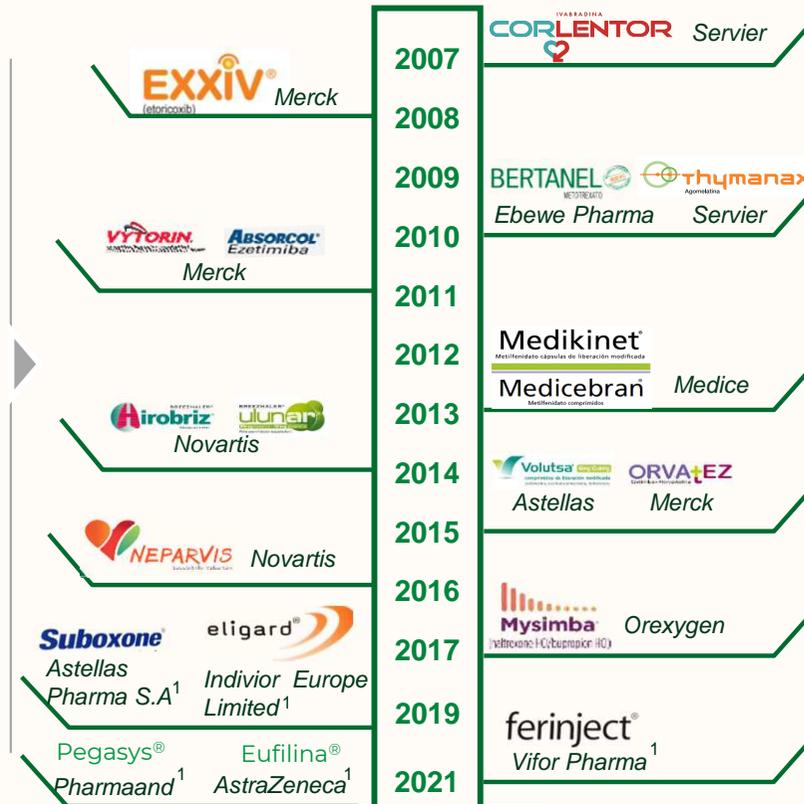
Alianzas estratégicas múltiples



Uno de los mayores equipos de ventas de especialidades farmacéuticas en España compuesto por ~250 empleados

Conocimiento sólido del marco regulatorio español

## ...nos permite ser el socio de referencia para las principales compañías farmacéuticas internacionales en España



Amplia cartera de productos innovadores

Trayectoria demostrada con 14 productos nuevos en los últimos 12 años

Profundo conocimiento de las fases regulatorias nacionales, el precio y los sistemas de reembolso de los productos

Dilatada experiencia en acuerdos estratégicos, con una atractiva cartera de contratos a largo plazo

Amplia cartera de productos protegidos por patentes

## Servicios de fabricación a terceros de alto valor añadido

Modelo de negocio orientado al cliente

Fabricación a terceros de jeringas precargadas con alto valor añadido

Las capacidades diferenciadas dificultan considerablemente la entrada

Visibilidad de los ingresos gracias a los contratos a largo plazo

Las ventas internacionales representan en torno al 97% del negocio de fabricación a terceros

Expediente intachable en materia regulatoria en las plantas de fabricación con múltiples certificaciones BPF/FDA

### Los objetivos de fabricación a terceros

Las ventas de fabricación a terceros aumentaron un **39%** en **2020** y un **187%** en **9M 2021**

ROVI espera que en el año 2021 el negocio de fabricación a terceros se incremente entre **2 y 2,5** veces con respecto al 2020, incluyendo la producción de la vacuna contra la COVID-19

ROVI aspira a convertirse en socio de fabricación a largo plazo de Moderna

## ROVI refuerza su colaboración con Moderna (1/2)



### Llenado y acabado

- Inversión en dos nuevas líneas de producción en las instalaciones de ROVI en San Sebastián de los Reyes (Madrid).
- Estas líneas permitirán **más que doblar** la capacidad de llenado y acabado de los viales de la vacuna de Moderna en estas instalaciones.
- Suministra a mercados fuera de los EE.UU.

#### DARA 2

- Se espera que esté operativa en 4T 2021

#### DARA 3

- Se espera que esté operativa entre 2T y 3T de 2022

## ROVI refuerza su colaboración con Moderna (2/2)



### Fabricación del principio activo

- Instalación de una nueva línea de apoyo en Granada.
- Capacidad de producción equivalente a más de 100 millones de dosis anuales
- Una mejor integración vertical del proceso de fabricación de la vacuna
- Suministra a mercados fuera de los EE.UU.

# Actualización de la Estrategia en I+D

Ibón Gutierro  
Director de I+D



# La plataforma ISM® proporciona nuevas vías de crecimiento para ROVI

## Resumen

- Tecnología de liberación de fármacos innovadora, patentada y desarrollada internamente, ISM®, que permite una liberación prolongada de los compuestos administrados por inyección
- Basada en dos jeringas separadas que contienen: (a) el polímero y el principio activo en forma sólida y (b) el líquido necesario para la reconstitución
- Aplicación potencial amplia de la tecnología ISM® a nuevas áreas terapéuticas crónicas, como psiquiatría y oncología
- Procedimiento de aprobación 505(b)(2) para candidatos que usan la tecnología ISM®

Producto	Indicación potencial	Situación actual	Hitos clave
Risperidona ISM® Risperidona, mensual	<b>Esquizofrenia</b>	Fase III	En proceso de aprobación en Europa y USA
Letrozol ISM® Letrozol de duración prolongada	<b>Cáncer de mama</b>	Fase I	Fase I iniciada en noviembre 2017
Risperidona, trimestral	<b>Esquizofrenia</b>	Pre-clínica	
Enfoque en mejorar la posología para compuestos ya aprobados, aprovechándose del perfil riesgo/beneficio			
Plantas GMP y FDA para dar soporte a la plataforma			

## Puntos destacados de la plataforma ISM®

1	<b>Predictibilidad</b>	Modelo PK <sup>2</sup> y simulaciones ya validadas para Risperidona ISM® en los programas clínicos	Probabilidad de éxito alta en Fase III en nuevos desarrollos
2	<b>Usabilidad</b>	Mayor estabilidad	No necesita cadena de frío
3	<b>Flexibilidad</b>	Selección de la posología más conveniente dependiendo de las necesidades clínicas	Administración de 1 a 6 meses
4	<b>Gestión clínica mejorada</b>	Inyección de duración prolongada (1-6 meses) niveles terapéuticos en plasma desde el día 1	Efecto rápido y sostenido
5	<b>Integración vertical</b>	Barreras tecnológicas (ej. capacidades de llenado) Sólida protección de PI Capacidades de fabricación	Tecnología protegida Plantas de fabricación integradas



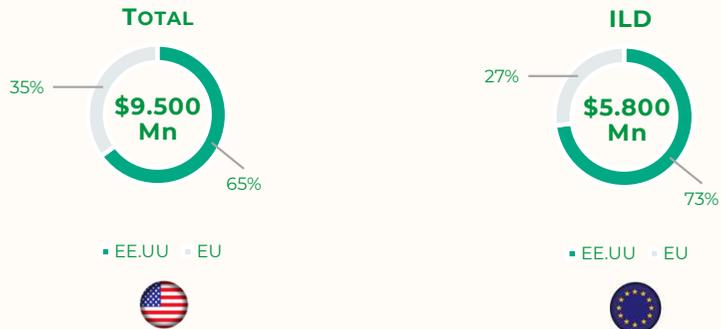
1. ISM® se refiere a In Situ Microimplants
2. PK se refiere a farmacocinética

# Risperidona ISM<sup>®</sup>: Atractivo mercado de la esquizofrenia con previsiones de crecimiento alto

## Mercado atractivo de la esquizofrenia

- Enfermedad crónica y progresiva
- Afecta a 21 millones de personas en todo el mundo con una prevalencia<sup>1</sup> relativamente elevada a lo largo de la vida
- Se requiere una adherencia estricta al tratamiento para evitar las recaídas
- Los ILD<sup>2</sup> se están convirtiendo en el tratamiento de referencia, dada la mejora de la adherencia al tratamiento y de la eficacia

### Valor del mercado de la esquizofrenia en EE.UU. Y UE TAM 3T-19<sup>3</sup>



- El mayor mercado de ILD para el tratamiento de la esquizofrenia
- TACC de 3T 2015-3T 2019 (TAM) del **20,0%**
- Precios más elevados que otros mercados
- Penetración de ILD: **5,8%** (en tratamientos mensuales)<sup>4</sup>
- Segundo mayor mercado de ILD para el tratamiento de la esquizofrenia
- TACC de 3T 2015-3T 2019 (TAM) del **8,5%**
- Competencia relativamente baja debido al menor número de opciones de medicamentos
- Penetración de ILD: **8,4%** (en tratamientos mensuales)<sup>4</sup>

**Debido a la baja penetración actual, se espera que las ventas de ILD para el tratamiento de la esquizofrenia impulsen el crecimiento futuro del mercado**

## Argumentos sólidos para el éxito de un inyectable de larga duración con risperidona

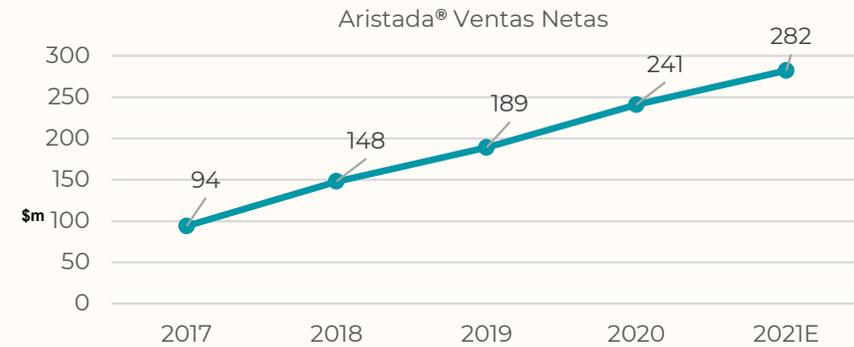
Los ILD para el tratamiento de la esquizofrenia presentan características clave para un lanzamiento exitoso

Tasa elevada de cambio de tratamiento

Grupo reducido de psiquiatras

Penetración creciente de los ILD en todo el paradigma del tratamiento

### Amplio mercado con espacio para nuevos participantes: Historia de éxito de Alkermes<sup>5</sup>



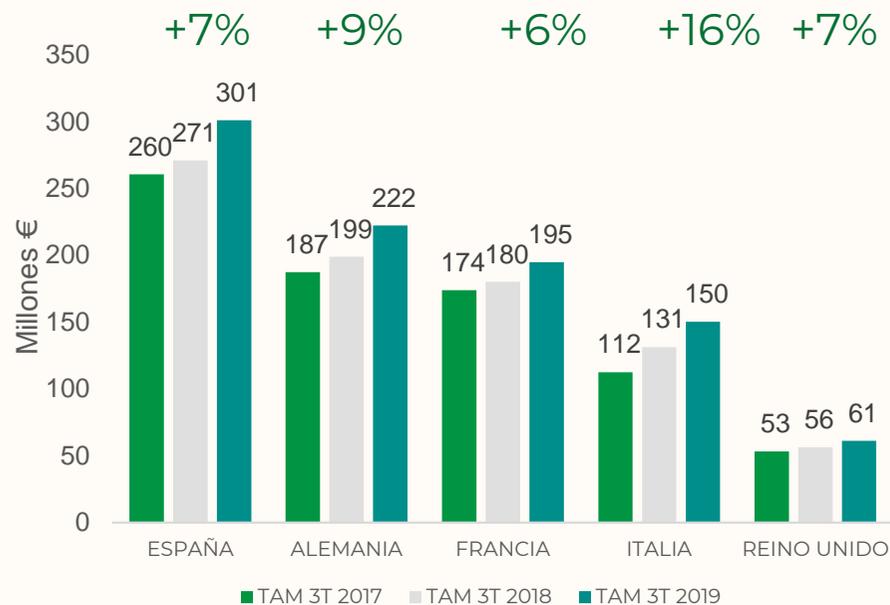
1. Epidemiology data-Kantar Health Epi Database®  
 2. ILD significa Inyectable de Larga Duración.  
 3. Iqvia Midas TAM 3T 2019.

4. Iqvia Midas TAM 3T 2019 y las estimaciones de los tratamientos mensuales de Rovi.  
 5. Resultados de Alkermes

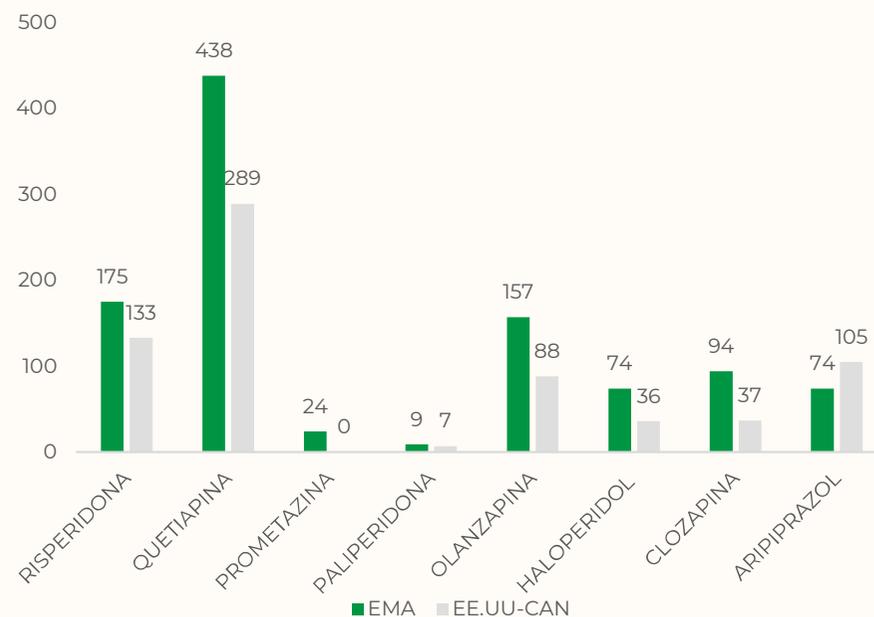
## Los ILD se están convirtiendo en el tratamiento de referencia en EU5

- El mercado de ILD creció un 9% en el periodo 3T 2017 – 3T 2019 (TAM) en EU5
- España es el mercado más grande, representando un 23% de las ventas en Europa, y creció un 7% en el período 3T 2017 – 3T 2019 (TAM)
- Los ILD representan el 57%<sup>1</sup> del mercado de antipsicóticos español
- Risperidona es la segunda molécula preferida en Europa y EE.UU

Ventas de antipsicóticos ILD – EU5 (Mn €)



Mercado de esquizofrenia (Unidades TAM T3 2019)



# Risperidona ISM®: Inyectable de larga duración de risperidona de efecto rápido

## Proposición de valor superior en comparación con otras alternativas

Inyección mensual totalmente supervisada

- Supervisión continua de la falta de adherencia mediante interacciones regulares entre el paciente y el personal médico
- Reducción del riesgo de sobredosis accidental o deliberada

Comodidad clínica de la risperidona

- Eficacia y seguridad probadas de la risperidona<sup>1</sup>
- Fármaco muy conocido entre los psiquiatras para el tratamiento de la esquizofrenia

Concentraciones plasmáticas terapéuticas dos horas después de la dosis encaminadas a reducir la PANSS el día 8

- Efecto rápido para alcanzar concentraciones plasmáticas terapéuticas desde el principio
- Una variable de eficacia en la Fase III es el tiempo hasta la reducción de la PANSS<sup>3</sup>, que se pretende conseguir el día 8
- Sin necesidad de suplemento con medicación oral ni dosis de carga

## Producto eficaz del que se espera que ofrezca características superiores

	RISPERDAL CONSTA® (Risperidona)	INVEGA SUSTENNA® / XEPLION® (Paliperidona)	INVEGA TRINZA® / TREVICTA® (Paliperidona)	ABILIFY MAINTENA® (Aripiprazol)	ARISTADA® (Aripiprazol Lauroxil)	PERSERIS® (Risperidona Atrigel®)	Risperidona ISM® (Risperidona)
Administración una vez al mes <sup>4</sup>	x	✓	Trimestral	✓	✓	✓	✓ <sup>12-14</sup>
Sin suplementación oral / Sin dosis de carga <sup>4</sup>	x	x	Después ≥4 meses Inv. Sustenna/Xeplion	x	x	✓	✓ <sup>12-14</sup>
Concentraciones terapéuticas <sup>2</sup> en las primeras 2 horas <sup>4</sup>	x	x	x	x	x	✓	✓ <sup>12,13</sup>
Comercializado actualmente en Europa <sup>5,6</sup>	✓	✓	✓	✓	x	x	Dirigido
Estabilidad a temperatura ambiente <sup>4</sup>	x	✓	✓	✓	✓	x	✓
Reducción de la PANSS desde el día 8 <sup>15</sup>	x <sup>7</sup>	x <sup>8</sup>	x <sup>4</sup>	x <sup>9</sup>	x <sup>10</sup>	x <sup>11</sup>	✓ <sup>14</sup>

1. Leucht et al. Am J Psychiatry 2017.

2. The therapeutic concentration range of risperidone is quite wide and can vary from 10 ng/mL to 80 ng/mL or even higher (Remington et al. Am J Psychiatry 2006).

3. PANSS: positive and negative syndrome scale. Scale used to evaluate the symptoms of patients with schizophrenia.

4. Drugs@FDA: FDA Approved Drug Product. Available at: <https://www.accessdata.fda.gov/scripts/cder/daf/index.cfm>

5. Only applies to Risperdal Consta: Heads of Medicines Agencies. MRI Product Index. Available at: <http://mri.cts-mp.eu/human/>

6. European Medicines Agency. European Public Assessment Reports. Available at: <https://www.ema.europa.eu/en/medicines>

7. Kane et al. Am J Psychiatry 2003

8. Pandina et al. J Clin Psychopharmacol 2010.

9. Kane J et al. J Clin Psychiatry 2014.

10. Meltzer H et al. J Clin Psychiatry 2015.

11. Nasser A et al. J Clin Psychopharmacol 2016.

12. Llaudó J et al. Int Clin Psychopharmacol 2016

13. Anta L et al. Int Clin Psychopharmacol 2018

14. Correll et al. NPJ Schizophrenia 2020

15. Statistically significant PANSS total score reduction versus placebo in acutely exacerbated schizophrenia patients after the first injection of the long-acting antipsychotic without oral antipsychotic supplementation and/or loading dose

## Proceso regulatorio europeo – ¿Dónde estamos?



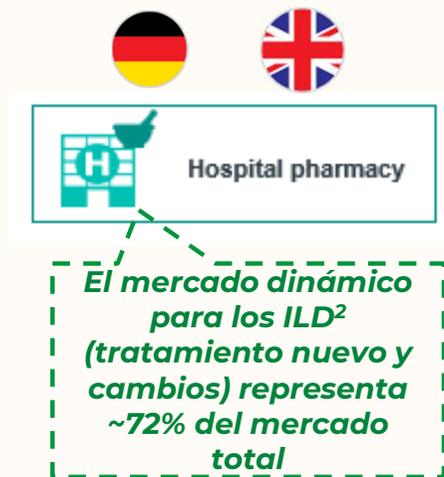
### Reanudación del proceso regulatorio



## Indicación terapéutica: cubrir una necesidad médica insatisfecha (1/2)

Indicación terapéutica solicitada a la EMA  **Tratamiento de la Esquizofrenia en adultos**

Risperidona ISM® sería el **ÚNICO<sup>1</sup> antipsicótico inyectable de acción prolongada** que se puede administrar a **pacientes inestables** con síntomas psicóticos graves o moderados que sufren una recaída



- Mercado dinámico originado en hospitales
- En Alemania y Reino Unido, alrededor del 72% de las prescripciones en hospitales corresponden a pacientes que inician tratamiento con un ILD<sup>2</sup>
- Ventaja competitiva debido a la posible indicación única de Risperidona ISM®

## Indicación terapéutica: cubrir una necesidad médica insatisfecha (2/2)



Risperidona ISM® tiene un **perfil Farmacocinético único** que hace que el producto sea adecuado tanto para tratar pacientes con esquizofrenia estable como para pacientes con esquizofrenia inestable que requieren un inicio de acción rápido

ALCANZA RÁPIDAMENTE  
NIVELES TERAPÉUTICOS  
EN PLASMA<sup>2,3</sup>

SIN NECESIDAD DE DOSIS  
DE CARGA/SUPLEMENTO  
ORAL<sup>1-3</sup>

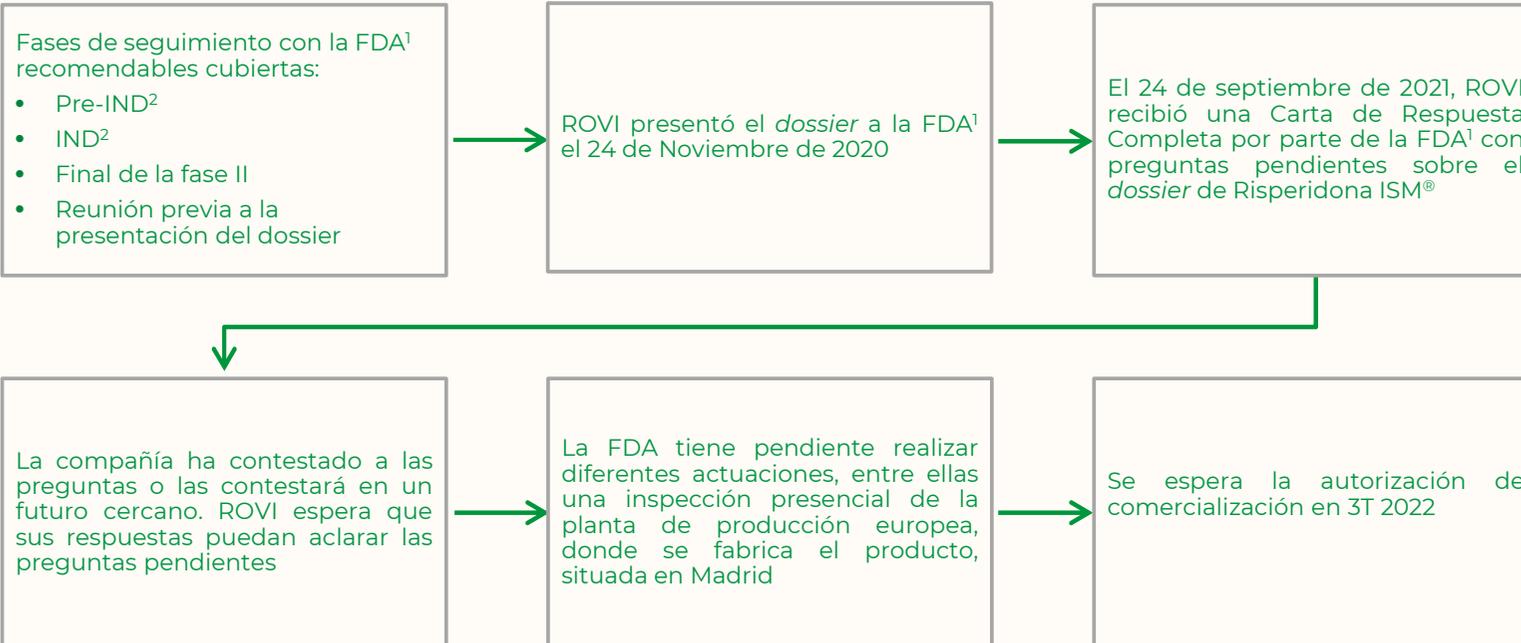
NIVELES TERAPÉUTICOS  
SOSTENIDOS QUE PERMITEN  
UNA POSOLOGÍA MENSUAL<sup>1-3</sup>



**PRISMA-3: Risperidona ISM® HA DEMOSTRADO  
EFICACIA EN PACIENTES GRAVES A PARTIR DEL DÍA 8<sup>1</sup>**

1. Correll CU, et al. Efficacy and safety of once-monthly Risperidone ISM® in schizophrenic patients with an acute exacerbation. NPJ Schizophr. 2020 Nov 25;6(1):37
2. Anta L, Llaudó J, Ayani I, Martínez J, Litman RE, Gutierrez I. A phase II study to evaluate the pharmacokinetics, safety, and tolerability of Risperidone ISM multiple intramuscular injections once every 4 weeks in patients with schizophrenia. Int Clin Psychopharmacol. 2018 Mar;33(2):79-87.
3. Llaudó J, Anta L, Ayani I, Martínez J, Schronen J, Morozova M, Ivanov M, Gutierrez I. Phase I, open-label, randomized, parallel study to evaluate the pharmacokinetics, safety, and tolerability of one intramuscular injection of risperidone ISM at different dose strengths in patients with schizophrenia or schizoaffective disorder (PRISMA-1). Int Clin Psychopharmacol. 2016 Nov;31(6):323-31.

## Proceso regulatorio en EE.UU. – ¿Dónde estamos?



La indicación perseguida en EE.UU. es la misma que tienen todos los ILD<sup>3</sup> “Tratamiento de la esquizofrenia en adultos”

## Nuevas marcas de Risperidona ISM®

La marca commercial de Risperidona ISM® ha cambiado debido a un conflicto en su registro. Las nuevas marcas son:



Okedi®



Risvan®

## Risperidona ISM®: Plan de Distribución Internacional

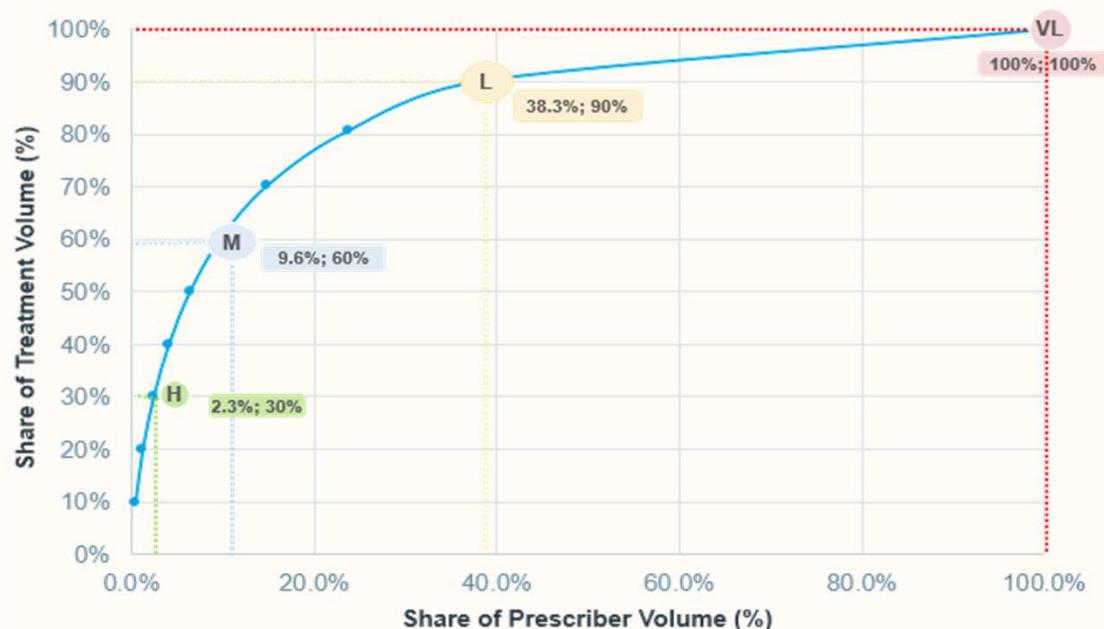


## Se necesita una fuerza de ventas reducida para visitar a la comunidad psiquiátrica



Los prescriptores de ILDs<sup>1</sup> de segunda generación están concentrados; un ~10% contribuye al 60% del volumen total de prescripciones

Concentración de prescriptores de ILDs<sup>1</sup> de segunda generación



Fuente: IQVIA

En Estados Unidos, 7,000 prescriptores prescriben el **80%** de tratamientos de ILDs<sup>1</sup> de segunda generación

**Se necesitaría una fuerza de ventas reducida para visitar a la comunidad psiquiátrica**

# Letrozol ISM®: Segundo candidato para ISM® en ensayo de Fase I

## Descripción general

Los inhibidores de la aromataasa (IA) Letrozol y Anastrozol se utilizan para el tratamiento del cáncer de mama RH+ porque bloquean la producción de estrógenos en mujeres posmenopáusicas

- **Letrozol oral es el tratamiento de referencia** para el cáncer de mama RH+
- La posología actual de los IA es oral diaria – potencial de Letrozol ISM® **de tratamiento con una inyección de larga duración para modificar significativamente el mercado y mejorar los resultados de los pacientes**
- En la actualidad, no hay ningún ILD aprobado para Letrozol en el mercado

### Próximo catalizador clave:

- La compañía ha iniciado conversaciones con la FDA para repasar los resultados de fase I de Letrozol ISM®, así como los siguientes pasos para continuar su desarrollo clínico
- 505(b)(2) vía de aprobación para candidatos que aprovechan la tecnología ISM®

### Proposición de valor prevista: Eliminación de estrógenos rápida y sostenida enfocada al tratamiento con una inyección de larga duración

#### Eficacia superior

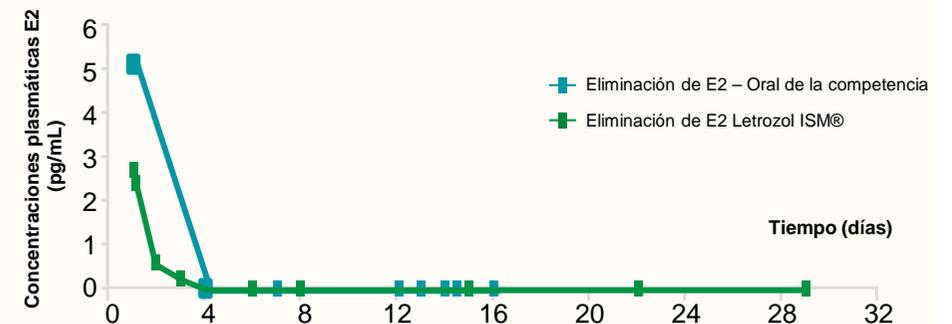
- Los resultados preliminares indican que el tratamiento de supresión hormonal (TH) a largo plazo puede obtener resultados clínicos superiores en el cáncer de mama en comparación con un tratamiento oral diario
- La interrupción temprana y la no adherencia a la TH son frecuentes y se asocian a una mayor mortalidad: la mejor adherencia al tratamiento con Letrozol ISM® puede potenciar los resultados del tratamiento

#### Mejora del perfil de seguridad

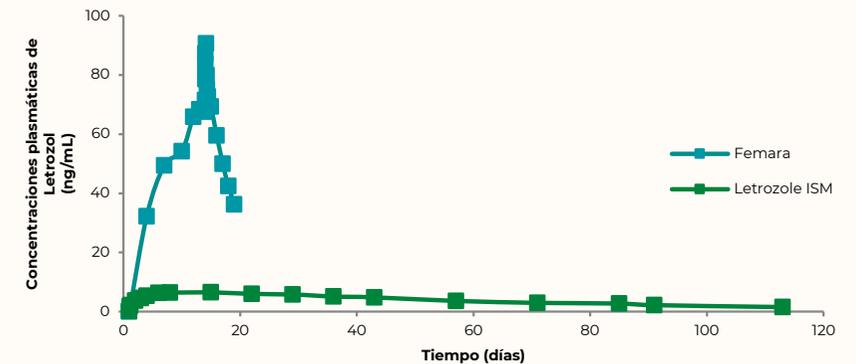
- Dosis eficaces más bajas sostenidas (en comparación con el tratamiento oral) podrían reducir los efectos secundarios adversos (pérdida de masa ósea, dolor de huesos/articular/muscular, dislipidemia) debido a la menor exposición al medicamento
- Un mejor perfil de seguridad puede influir positivamente en adherencia a la duración del tratamiento

## Resultados preliminares de la Fase I

### Eliminación rápida y sostenida de estrógenos con dosis más bajas



### Concentraciones plasmáticas rápidas y sostenidas de Letrozol



# Letrozol ISM<sup>®</sup>: potencialmente único ILD en el mercado del cáncer de mama hormonodependiente

## Mercado potencial atractivo

- El mercado del cáncer de mama positivo a receptores hormonales (RH+) tiene una prevalencia relativamente elevada a lo largo de la vida y se espera que crezca significativamente en los próximos diez años
- Se prevé que los ingresos en EE.UU., Japón y los cinco mercados más importantes de la UE crezcan un 16,7% entre 2015 y 2024<sup>1</sup>
- Se requiere una adherencia estricta al tratamiento para evitar las recaídas durante al menos 3 años de tratamiento
- Los ILD<sup>2</sup> no tienen presencia en este mercado, aunque el sistema de posología más fácil se convertirá en el tratamiento de referencia dada la mejora de la adherencia al tratamiento y la eficacia

## Mercado potencial para Letrozol ISM<sup>®</sup>

Ausencia de ILD en esta enfermedad: el mercado potencial objetivo en el futuro podría ser una elevada tasa de conversión del mercado de tratamientos orales

Se prevé una elevada tasa de cambio de la posología del tratamiento

Grupo centrado en las pacientes tratadas con letrozol y anastrozol

Se prevé también como objetivo el alto % del mercado dinámico de los nuevos tratamientos

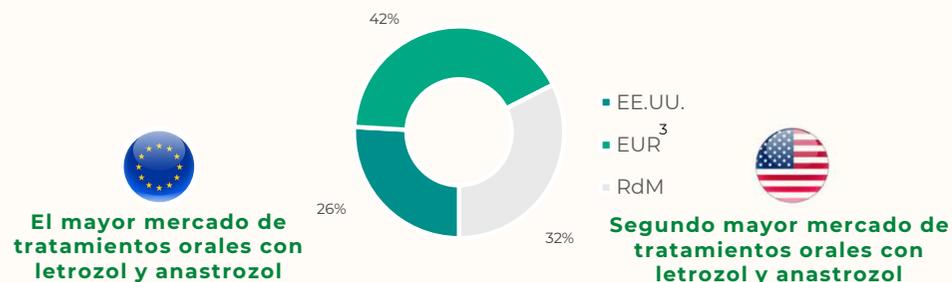
Todos los nuevos tratamientos en desarrollo se suman a la supresión hormonal

El perfil de riesgo-beneficio de los inhibidores hormonales es muy alto

ROVI es la única compañía que investiga en este mercado de cáncer de mama hormonodependiente

## TOTAL DE UNIDADES DIARIAS

### Mercado mundial de letrozol y anastrozol (unidades orales diarias)<sup>3</sup> TAM 3T-19



No se prevé la sustitución de los inhibidores de la aromatasas

## Letrozol ISM®: Enfoque del mercado potencial de ROVI

### Mercado potencial para Letrozol-ISM®

- Hay 1.074 millones de unidades diarias de estas dos moléculas, que convertidas en tratamiento anual suponen 2,9 millones de posibles tratamientos anuales para el mercado de los ILDs<sup>1</sup>
- Exemestano es la tercera molécula para tratar esta enfermedad con posología oral, por lo que se convierte en otro candidato para cambiar a ILD
- Se administran 123 millones de unidades diarias de exemestano, que convertidas en tratamiento anual suponen 338.239 tratamientos anuales para el mercado de ILD
- ROVI pretende conseguir una parte significativa del mercado

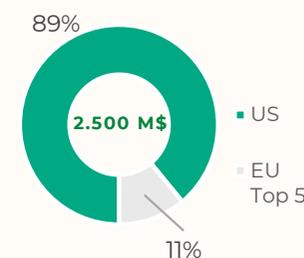


### Enfoque del mercado de los ILD en el cáncer de próstata

- El cáncer de mama puede compararse con el cáncer de próstata, ya que su prevalencia tiene un comportamiento similar
- Se requiere una adherencia estricta al tratamiento durante 3 años para evitar las recaídas
- Goserelina, histrelina, degarelix, leuprorelina y triptorelina son las moléculas que tratan el cáncer de próstata
- Los ILDs<sup>1</sup> tienen una fuerte presencia en este mercado y se han convertido en el tratamiento de referencia (cuota de mercado del 89% en valor)

Los ILD representan el 89% del valor del mercado total del cáncer de próstata en UE y EE.UU.

Cuota de mercado de los ILD en EE.UU. y UE<sup>2</sup> en el mercado del cáncer de próstata TAM 3T-19



ILD y fármacos orales en valor



1. ILD significa Inyectable de Larga Duración.

2. IQVIA-Midas TAM 3T 2019: UE es Toda Europa.

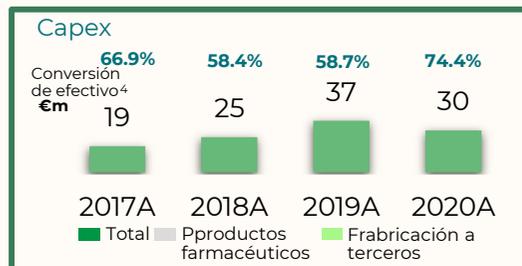
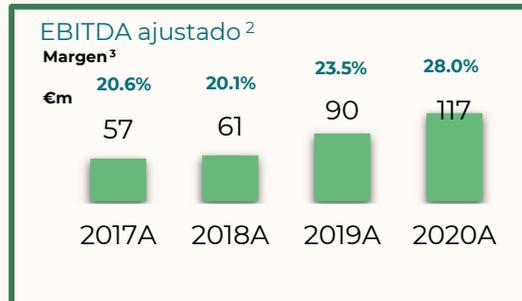
# RESULTADOS FINANCIEROS

Javier López-Belmonte  
Vicepresidente y Director Financiero



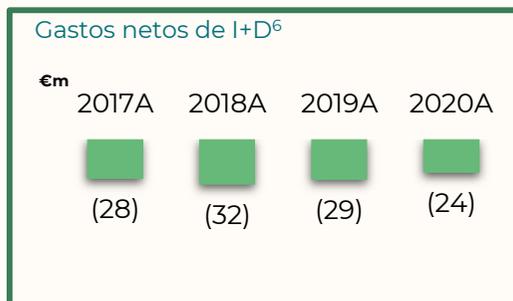
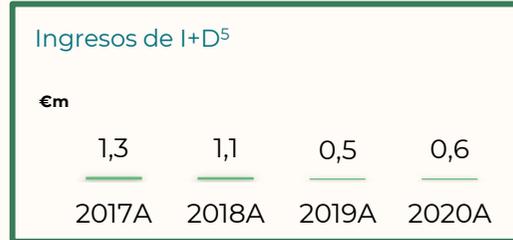
## Política financiera sólida respaldada por una excelente trayectoria

### Especialidades farmacéuticas



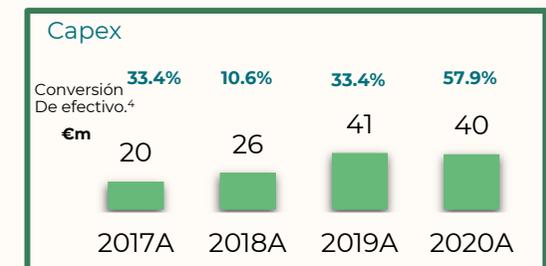
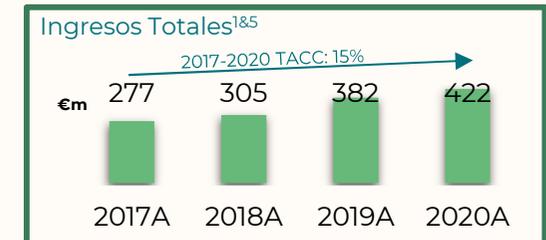
+

### Plataforma ISM®



=

### Grupo ROVI



## Trayectoria demostrada del negocio de especialidades farmacéuticas



1. Los ingresos totales de fabricación a terceros son las ventas de servicios de ROVI. Los ingresos totales de los productos farmacéuticos incluyen las ventas de productos, los ingresos procedentes de licencias y las subvenciones oficiales.  
2. El EBITDA ajustado se define como las ganancias del ejercicio antes de impuestos, intereses y amortizaciones.

3. El margen del EBITDA ajustado calculado como EBITDA ajustado dividido por los ingresos de explotación (definido como los ingresos totales menos las subvenciones).  
4. Conversión de efectivo calculada como (EBITDA ajustado - Capex)/EBITDA ajustado.

5. Los ingresos totales de la plataforma ISM® se componen íntegramente de subvenciones gubernamentales.  
6. Calculado como ingresos de I+D menos gastos de I+D, que incluyen los gastos de I+D de especialidades farmacéuticas del biosimilar de enoxaparina Beccat®.

## Resultados 9M 2021 (1/2)

INGRESOS	EBITDA	EBIT
463,5 (+53%)	139,5 (+100%)	123,3 (+123%)
Beneficio neto	Capex	Caja neta
98,9 (+111%)	22,0 (30%)	74,4

**Guía de ingresos operativos para 2022:** ROVI espera que la tasa de crecimiento se sitúe en la banda media de la primera decena

Para el año 2021, ROVI actualiza su previsión de crecimiento de los ingresos operativos desde el rango entre el 35% y el 40% al rango entre el 40% y el 45%

### Ingresos operativos (M€)



### Negocio de especialidades farmacéuticas (M€)



**División de heparinas\*** €181.5 (+15%) 39% de ingresos operativos

**HBPM** €176.2 (+15%)

**Ventas de Bemiparina**

€86.3m (+13%)

**Ventas Enoxaparina**

€89.9m (+17%)

**España** €51.8m (+3%)

**Internacional** €34.5m (+32%)

✓ Comercializada directamente en Alemania, Reino Unido, Italia, Portugal, España y Polonia

✓ Lanzada en 28 países

✓ Aprobada en 26 países de Europa y en 24 países del resto del mundo

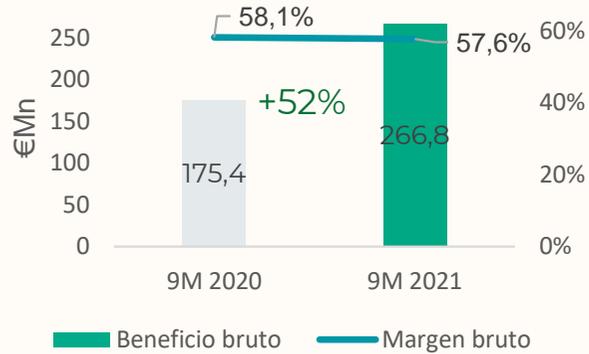
\* HBPM (Bemiparina y biosimilar de Enoxaparina) + otras heparinas

### Negocio de fabricación a terceros (M€)

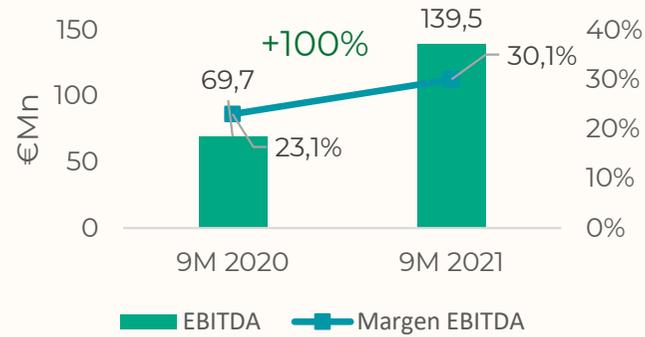
Total €180.2m (+187%)

## Resultados 9M 2021 (2/2)

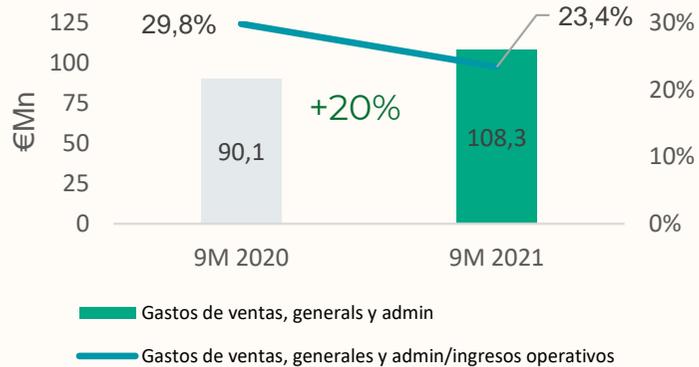
### Beneficio bruto (M€) y margen bruto (%)



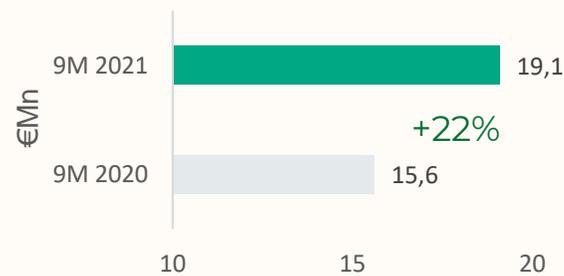
### EBITDA (M€) y margen EBITDA (%)



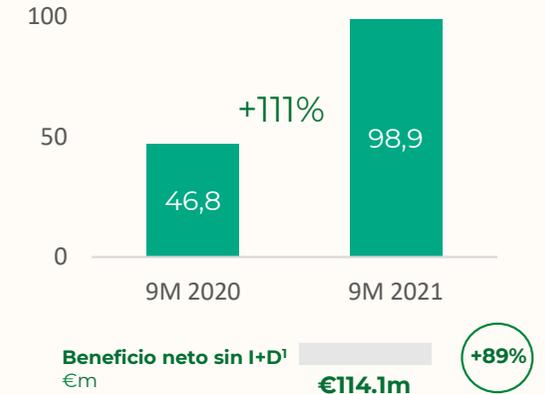
### Gastos de ventas, generales y administrativos (M€)



### Gastos en I+D (M€)



### Beneficio neto (M€)



## La asignación de capital respalda el crecimiento

El **flujo de actividades de explotación** se incrementó hasta los €137,9Mn en 9M 2021 debido principalmente a:

- el incremento de €70,1n en el beneficio antes de impuestos;
- el aumento de €2,1Mn en la partida de “existencias” frente a un decrecimiento de €79,4Mn en 9M 2020;
- el registro de €21,5Mn en la partida de “Cobros por prestación de servicios de fabricación” frente a €18,1Mn registrados en 9M 2020; y
- incremento de €10,7Mn en la partida de “proveedores y otras cuentas a pagar” vs la disminución de €5,3Mn en 9M 2020.

### Análisis de la deuda

La **deuda con organismos oficiales**, representaba el **15% del total de la deuda**, al **0% de tipo de interés**

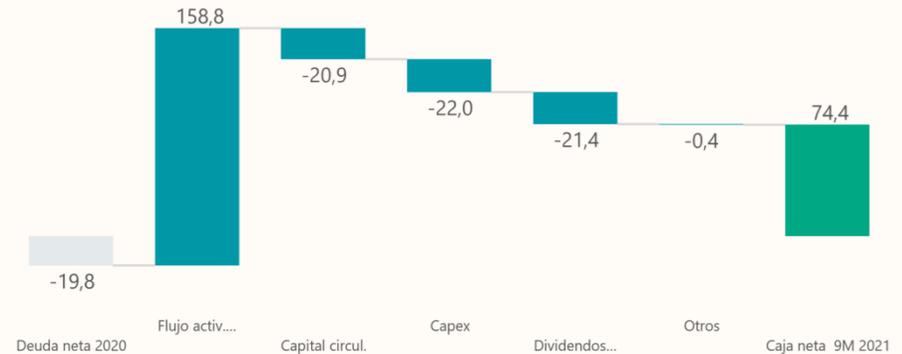
La **deuda bancaria representaba el 63% del total de la deuda** a 30 de sept. de 2021. Consistía en un préstamo del BEI con vencimientos a largo plazo

**Caja neta de €74.4Mn** a 30/09/21 vs €56.1Mn a 30/06/21 y vs **deuda neta** de €19.8Mn a 31/12/20.

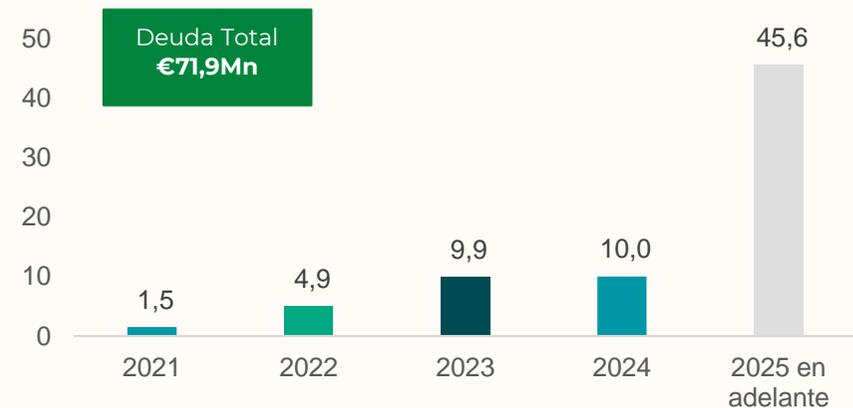
A 30 de septiembre de 2021, ROVI tenía una **posición de tesorería bruta de €146,3Mn** vs €129,0Mn a 30/06/21 y €54,6Mn a 31/12/20.

**Centrados en crear valor**

### Generación de caja en 9M 2021 (€Mn)



### Vencimientos de la deuda a 30/09/21 (€Mn)



## ROVI aumenta la retribución del accionista

### Finalidad y alcance

Amortización de acciones propias de ROVI (reducción de capital) y, al propio tiempo, aumentar la retribución del accionista mediante el incremento del beneficio por acción.

### Período de duración

Desde el día de hoy, 3 de noviembre de 2021, y durante un período de 12 meses.

### Importe monetario máximo

Hasta **125.000.000** euros.

### Número máximo de acciones a adquirir

**1.682.000** acciones de la Sociedad, representativas aproximadamente del **3%** del capital social de ROVI a día de hoy

## Previsiones 2022



### Tasa de crecimiento Ingresos operativos 2022

**Banda media de la primera decena**

### Principales palancas de crecimiento en 2022

Especialidades Farmacéuticas	Fabricación a terceros
Bemiparina	Capacidad ociosa en las plantas de fabricación
Biosimilar de Enoxaparina	Adquisición de nuevos clientes
Lanzamientos como Neparvis® y Volutsa®	Acuerdo con Moderna
Cartera existente de especialidades farmacéuticas	

*Dadas las incertidumbres asociadas a la evolución de la pandemia de COVID-19, todavía no es posible evaluar, de forma precisa, el impacto que tendrá la pandemia en el ejercicio 2022*

## Se espera alcanzar en 2021 las previsiones de crecimiento para 2023

	2018	2021	Objetivo a largo plazo 2023	
Ingresos operativos	€303,2Mn	€588Mn - €609Mn	X2 €606,4Mn	Se espera alcanzar en 2021
EBITDA "sin I+D"	€63,0Mn	€158,6Mn 9M 2021 EBITDA "sin I+D"	X2,5 €157,5Mn	Alcanzado en 9M 2021

Próxima fase de crecimiento impulsada por varios catalizadores clave (biosimilar de Enoxaparina, Risperidona ISM®, Letrozol ISM®, actividades M&A, contrato con Moderna)...

...respaldada por un negocio de especialidades farmacéuticas y de fabricación a terceros sólidos y en crecimiento

Si necesitas información adicional, por favor, contacta con:

Juan López-Belmonte  
Consejero Delegado  
+34 91 3756235  
[www.rovi.es](http://www.rovi.es)

Javier López-Belmonte  
Vicepresidente y Director Financiero  
+34 91 3756266  
[www.rovi.es](http://www.rovi.es)

Marta Campos  
Responsable Relación con Inversores  
+34 91 2444422  
[mcampos@rovi.es](mailto:mcampos@rovi.es)  
[www.rovi.es](http://www.rovi.es)

Antonio Marquina  
Relación con Inversores  
+34 674 315 715  
[amarquina@rovi.es](mailto:amarquina@rovi.es)  
[www.rovi.es](http://www.rovi.es)

