

Presentación de Resultados **6M 2019**



Principales eventos del periodo

Ventas



Excelente crecimiento en moneda local del **14%**

Caja



Constante mejora en generación de **caja operativa**

Deuda



Continua optimización del **coste** medio de la **deuda**

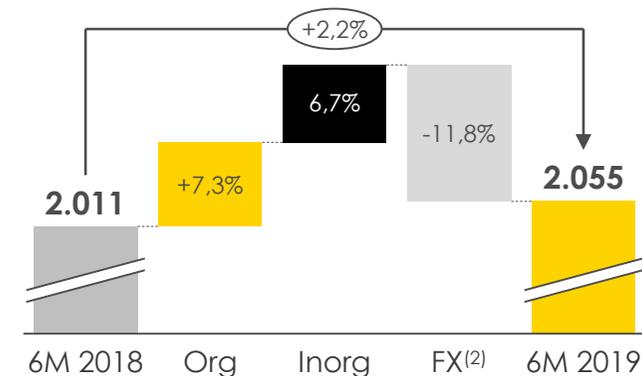
Estrategia



Desinversiones en **Alarmas India** y **CASH Sudáfrica** y **Francia**

Cuenta de resultados

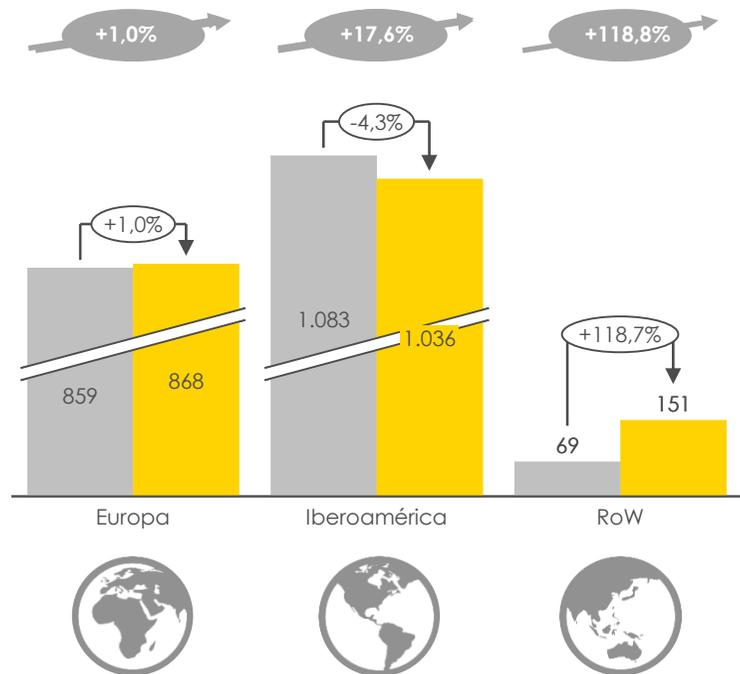
Resultados Consolidados	6M 2018	6M 2019 ⁽¹⁾	% Variación
Ventas	2.011	2.055	2,2%
EBITDA	251	247	(1,6)%
Amortización	(59)	(88)	
EBITA	192	159	(17,3)%
Depreciación intangibles	(11)	(14)	
EBIT	181	145	(19,9)%
Resultado financiero	(5)	(28)	
Resultado antes de Impuestos	176	117	(33,4)%
Impuestos	(64)	(47)	
Tasa fiscal	36,6%	39,9%	
Resultado Neto	112	71	(36,8)%
Intereses minoritarios	31	22	
Resultado Neto Consolidado	81	48	(40,1)%
Beneficio básico por acción (Euros por acción)	0,13	0,08	



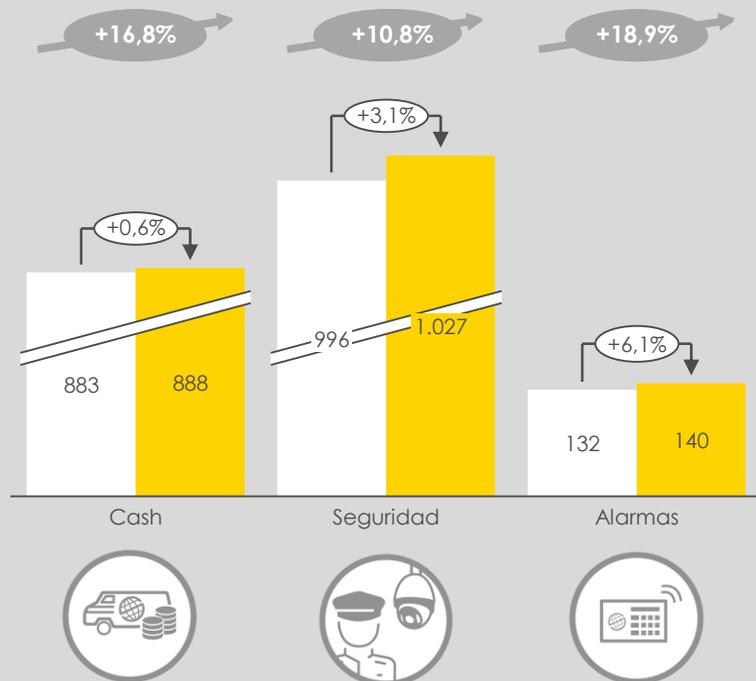
- Excelente crecimiento en moneda local del 14%
- Impacto FX suavizado
- Rentabilidad positivamente impactada por desinversión en CASH y Alarmas

Ventas consolidadas, por Región y Negocio

Ventas por Región



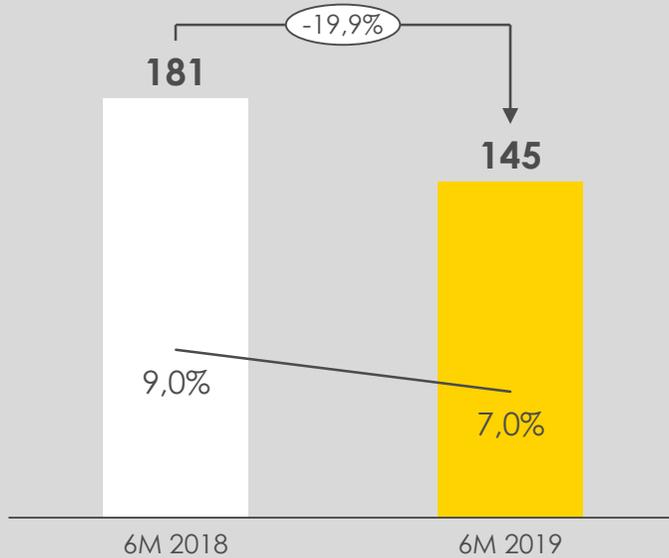
Ventas por Negocio



📈 Crecimiento en Moneda Local (1) ■ 6M 2018
📈 Crecimiento en Euros ■ 6M 2019

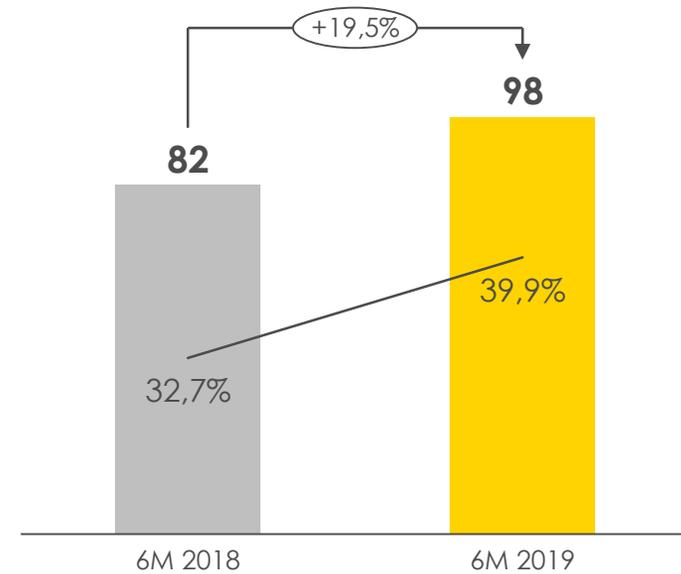
Rentabilidad consolidada y Generación de Caja

EBIT



— Margen EBIT
■ EBIT

Generación de Caja



— % Caja/EBITDA
■ Flujo de Caja Operativo

Resultados por Negocio

- 1 Cash
- 2 Seguridad
- 3 Alarmas



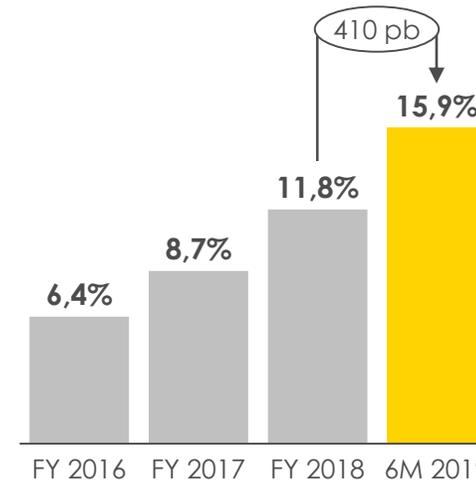
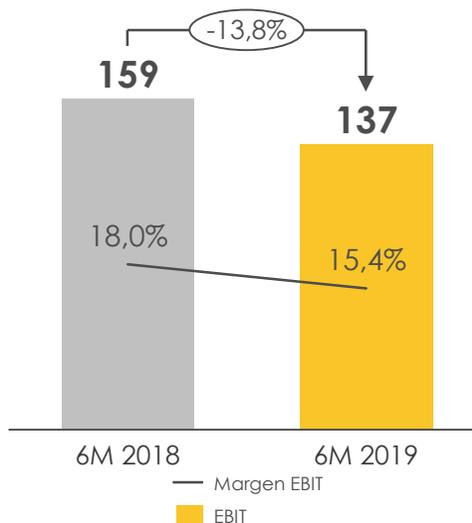
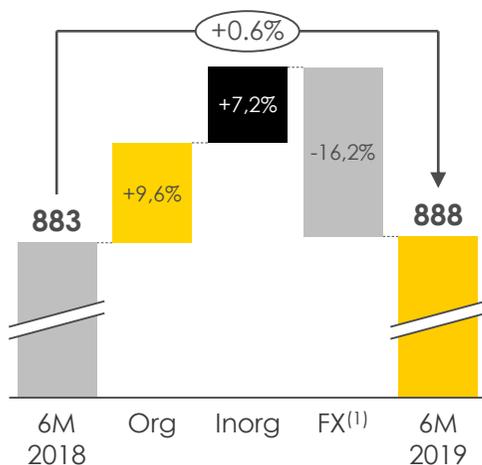
PROSEGUR CASH



Ventas

Rentabilidad

Nuevos Productos



- **Crecimiento** en moneda local cercano al **17%**
- Compensando la **depreciación de la divisa** y el impacto del **IAS 21&29**

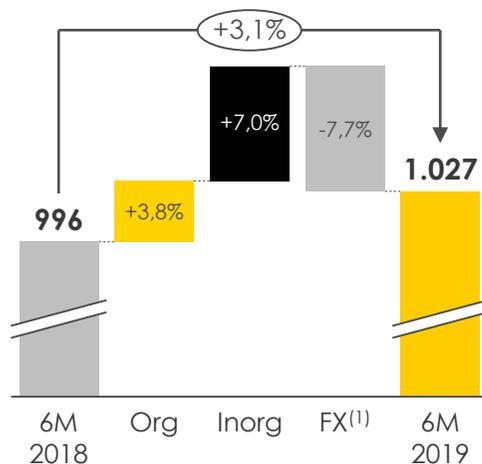
- **Margen EBIT** mejora en moneda local
- **Contracción** de márgenes en Euros por efecto **mix**, indirectos y situación en **Australia y Francia**

- **Crecimiento** de **ventas** en euros del **49%** sobre el mismo periodo del año anterior
- **Buen desempeño** generalizado de productos (**Smart Cash, AVOS y ATMs**) y geografías

PROSEGUR SEGURIDAD

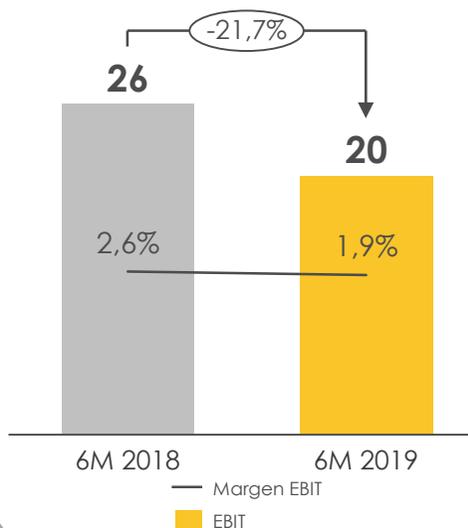


Ventas



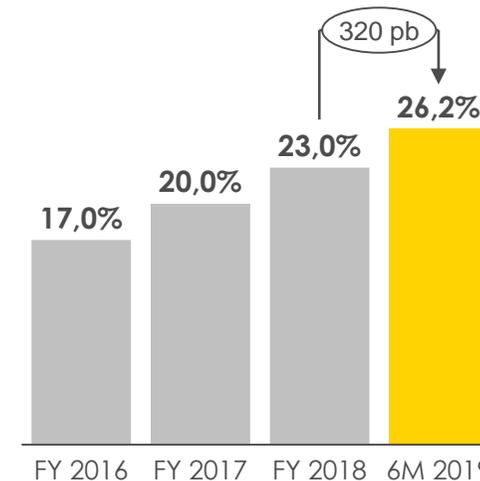
- **Crecimientos** en moneda local cercanos al **11%**
- **Crecimiento inorgánico** del **7%** por entrada en **USA**

Rentabilidad⁽²⁾



- **Rentabilidad** ligeramente afectada por efecto **IAS21&29** en Argentina, **estacionalidad**, e **integración** adquisiciones **USA**

Nuevos Productos⁽³⁾



- **Aumenta** la **penetración** de las **Soluciones "Integra"** hasta el **26,2%** de la cartera de clientes
- **España lidera** el crecimiento

PROSEGUR ALARMAS

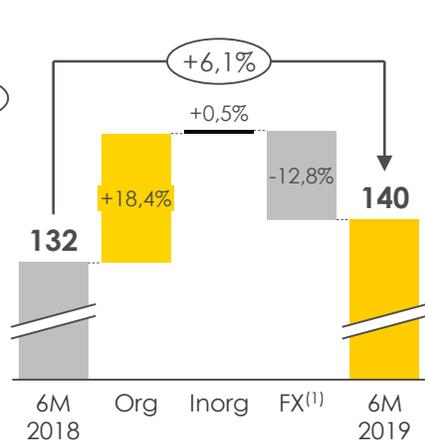
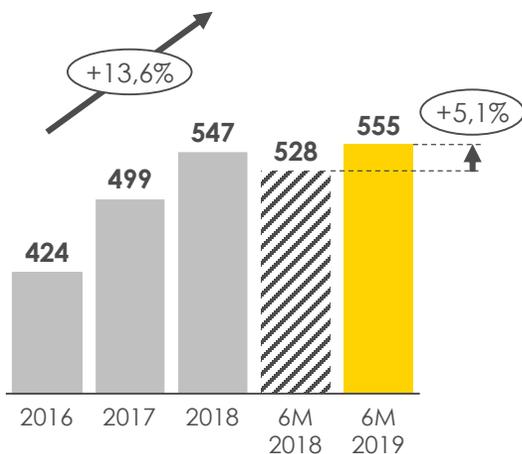


Base Instalada

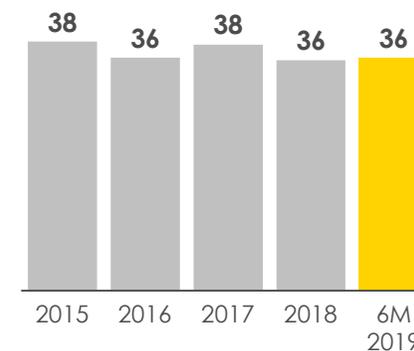
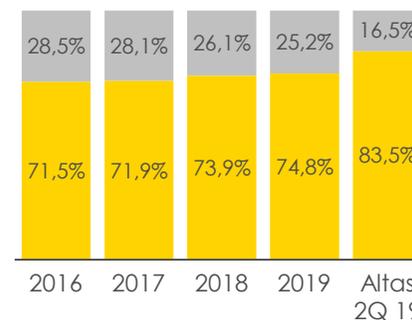
Ventas

Bancarización

ARPU



■ No Bancarizado
■ Bancarizado



- **Incremento** de conexiones del **5%** respecto al mismo periodo de 2018
- **Foco** en **calidad** de cartera de **clientes**

- Las **ventas** en **moneda local** continúan **creciendo** en el rango del **19%**
- Crecimiento del **6%** en Euros



Nivel de **bancarización** de los **nuevos clientes** superior al **83%**

- ARPU promedio de los últimos 5 años cercano a los **37 €/mes**
- **Expansión** en **moneda local**



Información Financiera

1 Flujo de Caja Consolidado

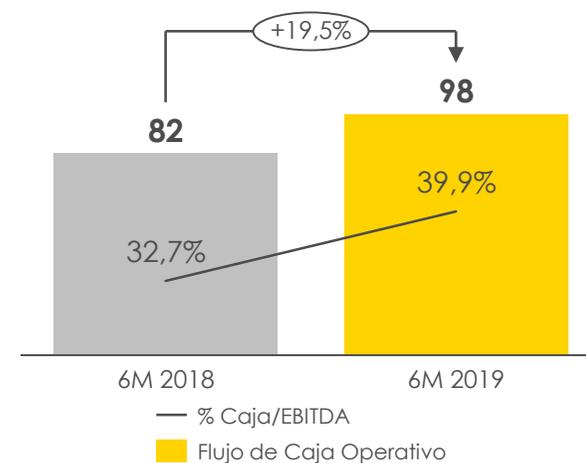
2 Posición Financiera

3 Balance

Flujo de Caja Consolidado

	6M 2018	6M 2019
EBITDA	251	247
Provisiones y otros elementos que no generan movimiento de caja	(12)	(5)
Impuesto sobre beneficio ordinario	(76)	(63)
Variación del capital circulante	(59)	(68)
Pagos por intereses	(22)	(13)
Flujo de caja operativo	82	98
Adquisición de inmovilizado material	(94)	(98)
Pagos adquisiciones de filiales	(14)	(106)
Pago de dividendos	(69)	(55)
Otros	(1)	(2)
Flujo de caja por inversión / financiación	(178)	(261)
Flujo neto total de caja	(96)	(163)
Deuda financiera neta inicial	(252)	(425)
Aumento / (disminución) neto de tesorería	(96)	(163)
Tipo de cambio	(43)	(7)
Deuda financiera neta final	(391)	(594)⁽¹⁾

Generación de Cash flow Operativo

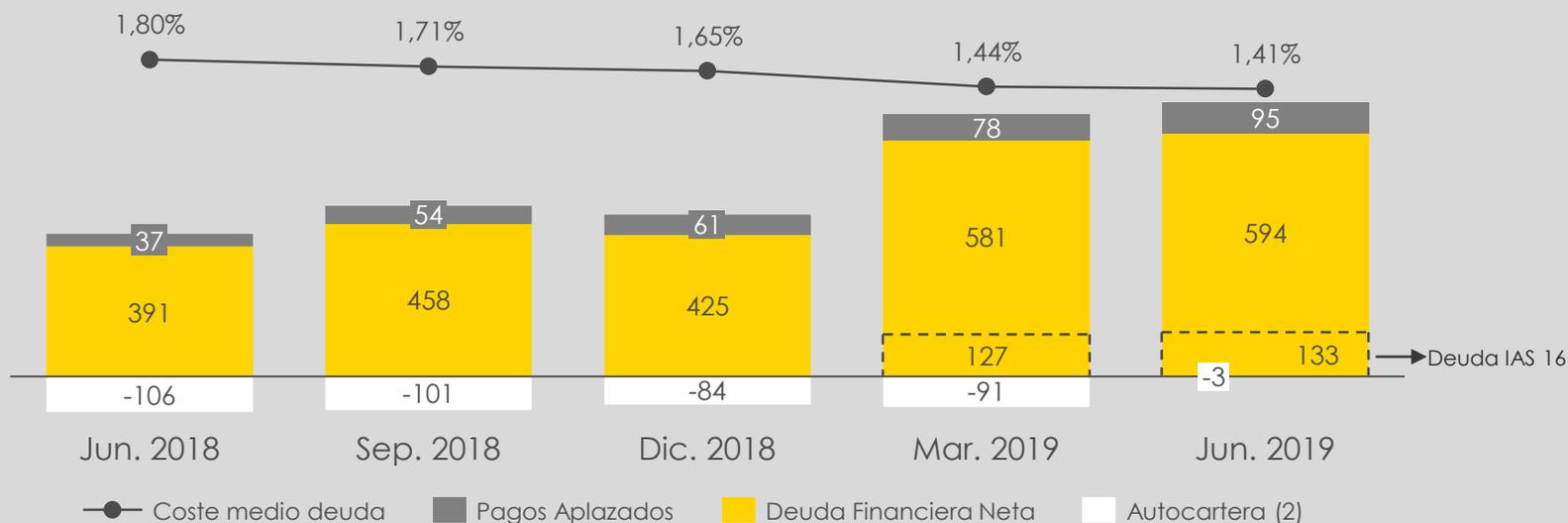


- **Creciente generación de caja operativa** en línea con trimestres anteriores
- **Ratio de conversión de EBITDA en caja** cercano al **40%**

— Posición Financiera

• Deuda Financiera Neta

- **Incremento** respecto al cierre del año 2018 en **169 millones de euros⁽¹⁾**, derivado principalmente de operaciones de crecimiento inorgánico
- Coste medio de la deuda: **reducción de c. 40 puntos básicos** respecto al mismo período del ejercicio 2018 (**1,41%** vs. 1,80%)



Balance de situación abreviado

	FY 2018	6M 2019 ⁽¹⁾
Activo no corriente	1.721	1.971
Inmovilizado material e inversiones inmobiliarias	745	890
Inmovilizado intangible	842	942
Otros	133	139
Activo corriente	2.099	2.106
Existencias	76	78
Deudores y otros	974	1.063
Activos no corrientes mantenidos para la venta	1	47
Tesorería y otros activos financieros	1.048	917
ACTIVO	3.820	4.076
Patrimonio neto	1.066	1.086
Capital social	37	36
Acciones propias	(53)	(1)
Ganancias acumuladas y otras reservas	1.013	967
Socios externos	69	84
Pasivo no corriente	1.676	1.734
Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	1.392	1.428
Otros pasivos no corrientes	285	306
Pasivo corriente	1.077	1.257
Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	151	321
Pasivos asociados a activos no corrientes mantenidos para la venta	-	19
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	926	917
PATRIMONIO NETO Y PASIVO	3.820	4.076



- Más del **80%** de la deuda total del Grupo presenta vencimiento a **largo plazo**

Conclusiones finales

- 1 **Elevada solidez** del modelo de **negocio** evidenciado por **fuerte crecimiento** en **moneda local**
- 2 **Rentabilidad sostenida** y positivamente impactada por **desinversiones** en **CASH** y **Alarmas**
- 3 **Sólida generación** de **caja operativa** y **continua mejora** del **ratio** de **conversión de EBITDA** en **caja**
- 4 **Foco** en **optimización** de cartera de **clientes** de **Alarmas** mediante **venta selectiva** y de **calidad**
- 5 Inicio de **despliegues globales** de proyectos de **Transformación Digital**



— AVISO LEGAL

Este documento se ha preparado exclusivamente por Prosegur para su uso durante esta presentación.

La información contenida en este documento tiene únicamente fines informativos, se facilita por Prosegur únicamente para ayudar a posibles interesados a hacer un análisis preliminar de Prosegur y es de naturaleza limitada, sujeta a completarse y cambiarse sin aviso previo.

Este documento puede contener proyecciones o estimaciones relativas al desarrollo y los resultados futuros de los negocios de Prosegur.

Estas estimaciones corresponden a las opiniones y expectativas futuras de Prosegur y, por tanto, están sujetas a y afectadas por riesgos, incertidumbres, cambios en circunstancias y otros factores que pueden provocar que los resultados actuales difieran materialmente de los pronósticos o estimaciones.

Prosegur no asume ninguna responsabilidad al respecto ni obligación de actualizar o revisar sus estimaciones, previsiones, opiniones o expectativas.

La distribución de este documento en otras jurisdicciones puede estar prohibida, por ello los destinatarios de este documento o aquellos que accedan a una copia deben estar advertidos de estas restricciones y cumplir con ellas.

Este documento ha sido facilitado con fines informativos únicamente y no constituye, ni debe ser interpretado, como un ofrecimiento para vender, intercambiar o adquirir o una solicitud de oferta para comprar ninguna acción de Prosegur.

Cualquier decisión de compra o inversión en acciones debe ser realizada sobre la base de la información contenida en los folletos completados, en cada momento, por Prosegur.





Antonio de Cárcer

Director de Relación con Inversores

Tel: +34 91 589 83 29

antonio.decarcer@prosegur.com

Cristina Casado

Relación con Inversores

Tel: +34 91 589 83 47

cristina.casado@prosegur.com