



Endesa. Resultados 1S 2019

23 de Julio de 2019



endesa

Claves del periodo



El EBITDA aumentó un +5% gracias al buen comportamiento del negocio liberalizado

Firme evolución del negocio de Distribución

Costes fijos estables mientras se realiza un fuerte esfuerzo inversor

Resultado Ordinario Neto ⁽¹⁾ +3%

Avanzando con firmeza a través de nuestros pilares estratégicos

(1) Resultado neto comunicado - Resultado neto por enajenación de activos no financieros (más de 10 MME) - Resultado neto por deterioro de activos no financieros (más de 10 MME)

Posición destacada de Endesa

Cumplimiento del Plan Estratégico



Acelerando el desarrollo de los 879 MW adjudicados en las subastas de 2017 que estarán en funcionamiento antes de finales de 2019

Participación en nuevas subastas (Islas Canarias y Baleares)

Apoyo a la Transición Energética a través de una sólida cartera de proyectos renovables (~9 GW)

Avanzando en la automatización y digitalización de la red (370 M€, ~37% del Plan Estratégico)

Destacada evolución del margen integrado (27,5 €/MWh, +8%)

Avanzando en la digitalización de clientes

Cumpliendo los objetivos de eficiencia en costes

Avanzando en nuestros compromisos ODS

Descarbonización

Desarrollo de renovables



Proyectos en desarrollo



879 MW

25 proyectos



70% completado

Capex 833 MM€

80% a través de Finanzas Sostenibles



226 aerogeneradores



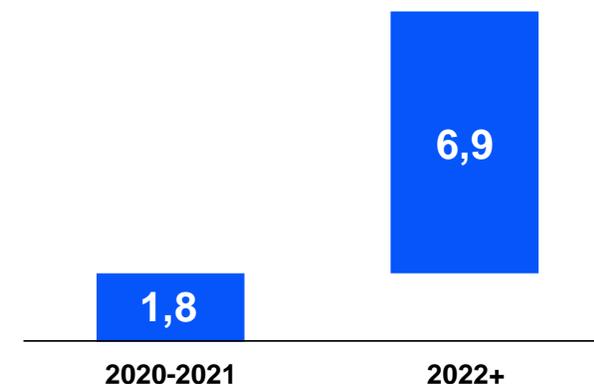
996.257 paneles solares



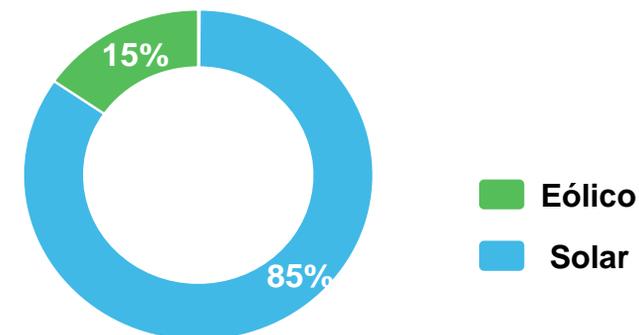
Cartera de proyectos (GW)

Por COD⁽¹⁾

~9 GW



Por tecnología⁽²⁾



Creando nuevas oportunidades para acelerar el mayor crecimiento en renovables

(1) Fecha de entrada en operación
(2) Desglose correspondiente a proyectos en fase avanzada de desarrollo

Redes Inteligentes



Redes
inteligentes

Borrador del nuevo esquema retributivo de la CNMC

- Propuestas de T&D de electricidad para el 2º periodo regulatorio.
- Tasa de retorno basado en WACC y fijado en 5,58%.
- Nueva metodología y condiciones de remuneración.
- Proceso de alegaciones hasta el 9 de Agosto.
- El esquema retributivo definitivo se establecerá en el 4T.

Contexto de la Transición Energética



- El “*PNIEC*” asume inversiones por valor de 20 MM€ para digitalizar las redes.
- Endesa compromete 1,9 MM€ de inversión en Distribución para 2018-2021
- Es esencial una remuneración adecuada para cumplir los objetivos de la UE.
- Algunos informes resaltaron que España es uno de los países con la remuneración a la Distribución más baja de Europa.

Valor del cliente

Mejorando la eficiencia y la digitalización



Valor del cliente

Indicadores del negocio

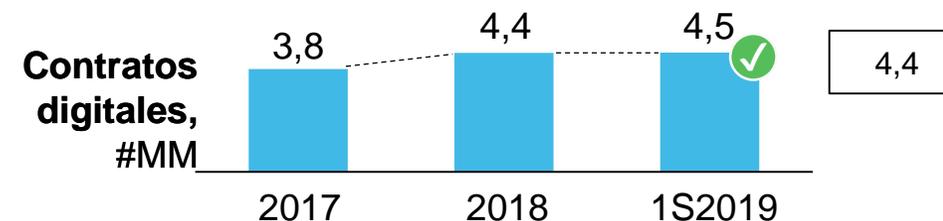
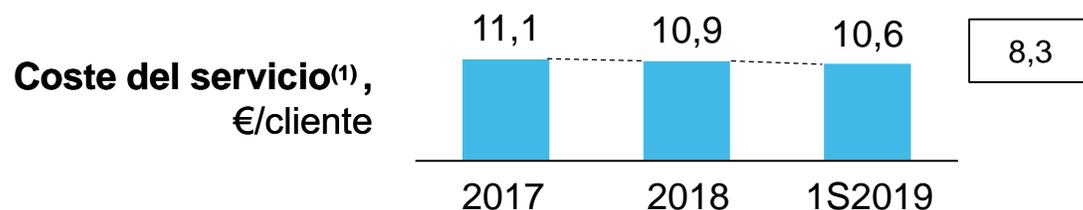
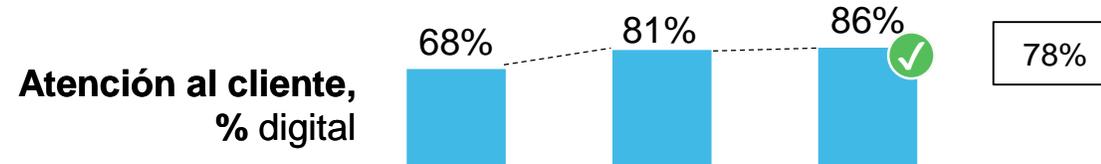
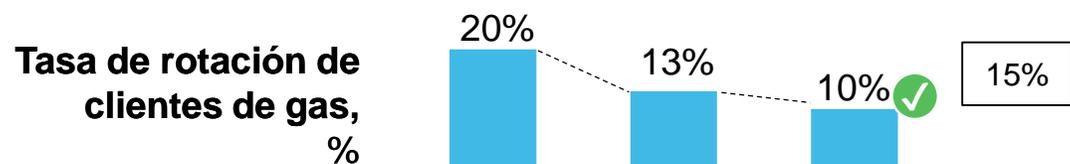
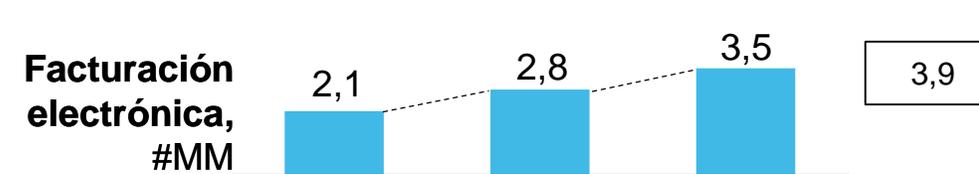
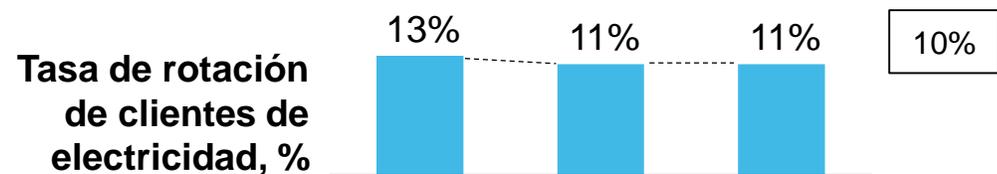


KPIs digitales (1)



Objetivos 2021

Objetivos 2021



✓ Por encima de los objetivos

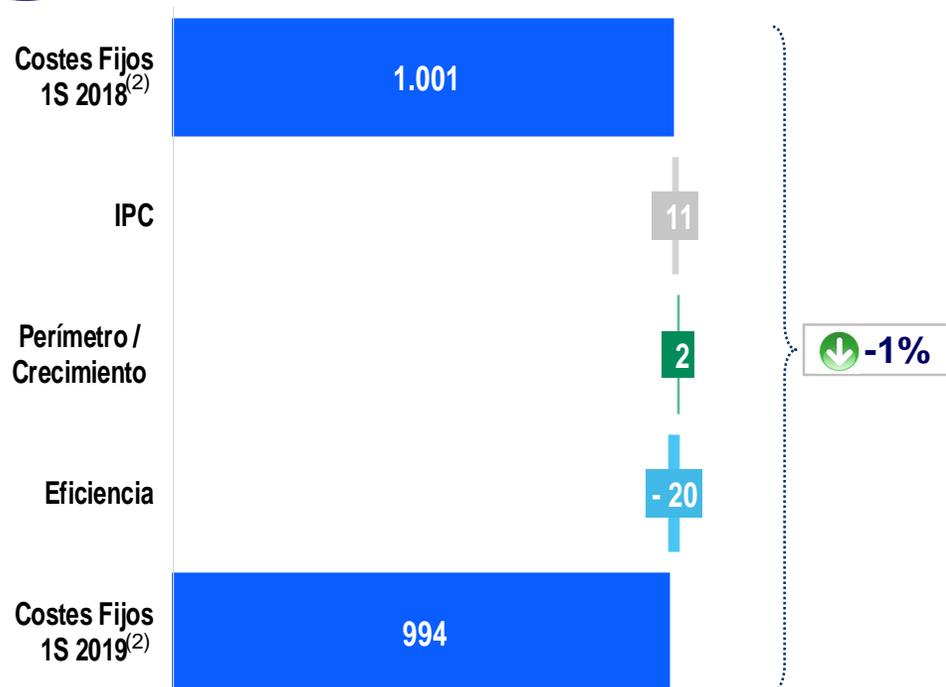
Continúa mejora de los KPIs del negocio y digitales

(1) Electricidad y gas. No incluye Bono Social

Eficiencia a través de la digitalización

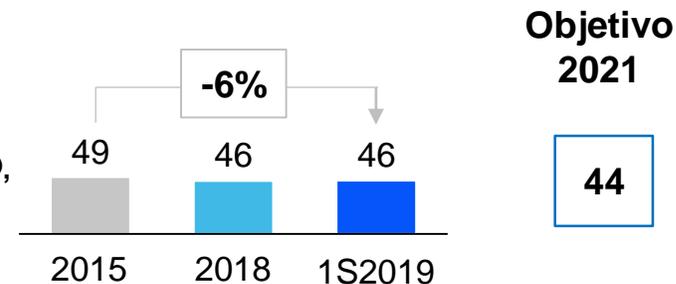


Evolución del Opex⁽¹⁾ (MM€)



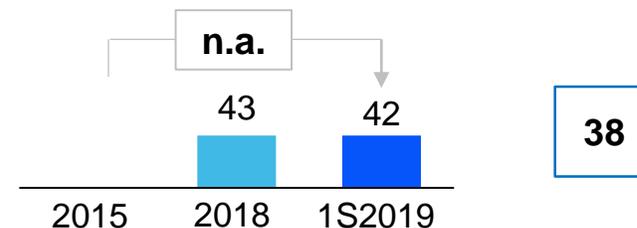
Generación

Coste unitario ⁽³⁾, Miles €/MW



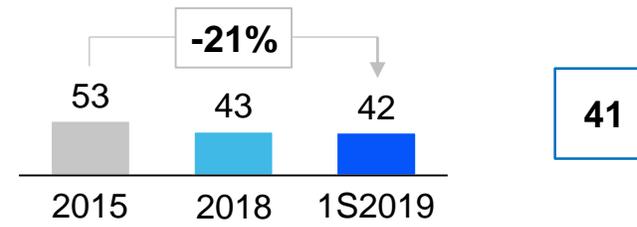
EGPE

Coste fijo, Miles €/MW



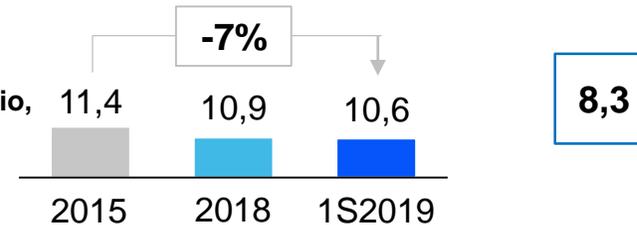
Distribución

Coste unitario, €/cliente



Comercialización

Coste del servicio, €/cliente



Enfoque continuo en la eficiencia de todas las líneas de negocio

(1) Costes fijos totales de Opex en términos nominales (netos de capitalizaciones)

(2) No incluye gastos no recurrentes

(3) Incluye hidráulica y tasas corporativas

Compromiso con los ODSs



ODSs

	Objetivo 2019
Producción eléctrica libre de CO2: ~60%	52%
102 MM€ ⁽¹⁾ para liderar el futuro energético a través de la digitalización y Endesa X	~390 MM€
330.000 beneficiarios de proyectos de Acceso a la Energía	300.000

Comunidades locales

Plan de acompañamiento para una Transición Justa en el cierre de las plantas de Compostilla y Teruel:

- **Compostilla:** Proyecto de segunda vida basado en la metodología FuturE (Economía Circular)
- **Teruel:** La mayor planta solar de Europa (1.000 MW)

Promoción del empleo local en proyectos de energías renovables de las subastas

Acciones de *Creación de Valor Compartido* en renovables

Nuestros empleados

	Diversidad	Logrado	Objetivo 2019
	Mujeres en las nuevas contrataciones	38%	35%
	Desempeño de la calificación	Logrado	Objetivo 2019
	Participación en la nueva metodología Open Feedback	100%	100%
	Movilidad sostenible	Logrado	Objetivo 2020
	Empleados que poseen un vehículo eléctrico	7%	10%
	Seguridad y Salud	Logrado	Objetivo 2019
	Índice de frecuencia de accidentes	0,85	0,80

Manteniendo nuestra contribución a los ODSs de Naciones Unidas

ESG

Principales iniciativas



Medioambiente

- **Seleccionada** por la Oficina Española de Cambio Climático **para desarrollar 3 nuevos "proyectos climáticos" de reducción de emisiones**
- **Primera empresa energética española certificada** por la Oficina Española de Cambio Climático por **la compensación de su huella de carbono**
- **Campaña de Plásticos Zero**
- **Primera utility española en obtener un préstamo verde** del Instituto de Crédito Oficial y del BEI

Social

- **660 Empleos generados** por los trabajos en **seis plantas fotovoltaicas de Endesa** en Extremadura
- **Proyecto Retotech** (Seleccionado en la Primera Convocatoria de Buenas Prácticas para afrontar los retos del Future of the Work Enterprise 2020)



Gobernabilidad

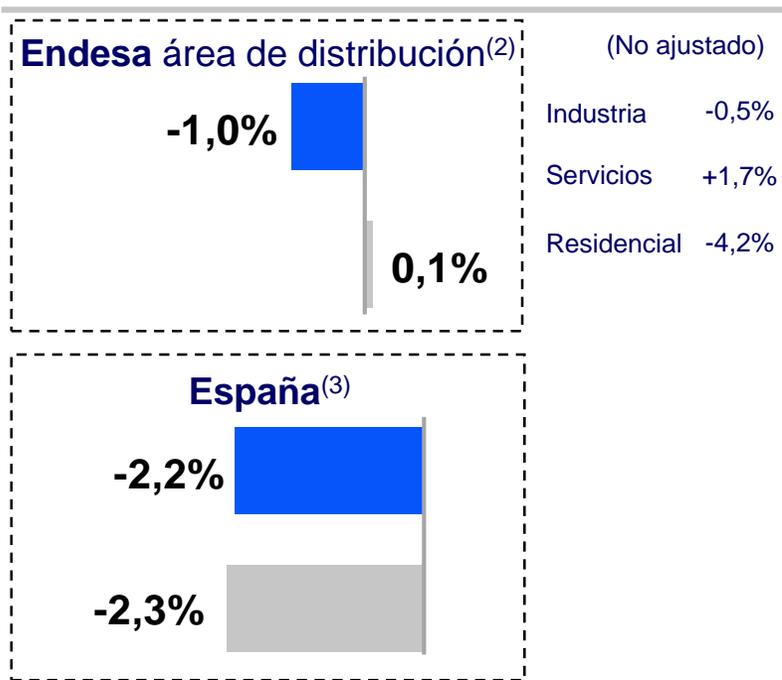
- **Presidente** independiente no ejecutivo. **Consejeros** independientes: 55%
- Objetivos de **reducción de emisiones de CO2** incluidos en la remuneración a largo plazo de los consejeros ejecutivos
- Objetivos de **reducción de la frecuencia de accidentes** en personal sujeto a remuneración variable
- **Mejor Empresa de España en Transparencia Tributaria**
- **La Fundación Endesa lidera el índice del Informe de Transparencia y Buen Gobierno**

Presencia renovada en los índices FTSE4Good y Euronext Vigeo

Contexto de mercado en 1S 2019

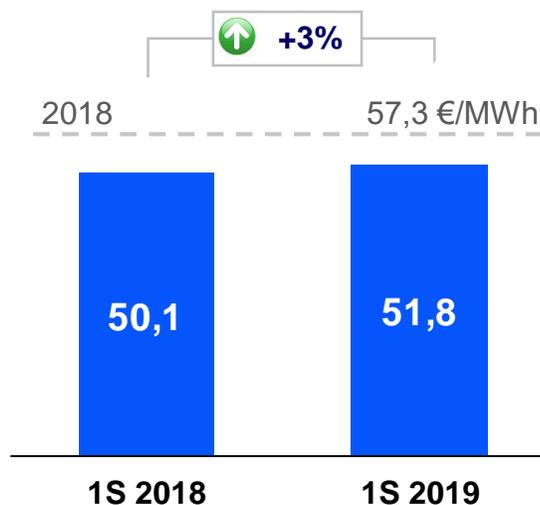


Demanda ⁽¹⁾

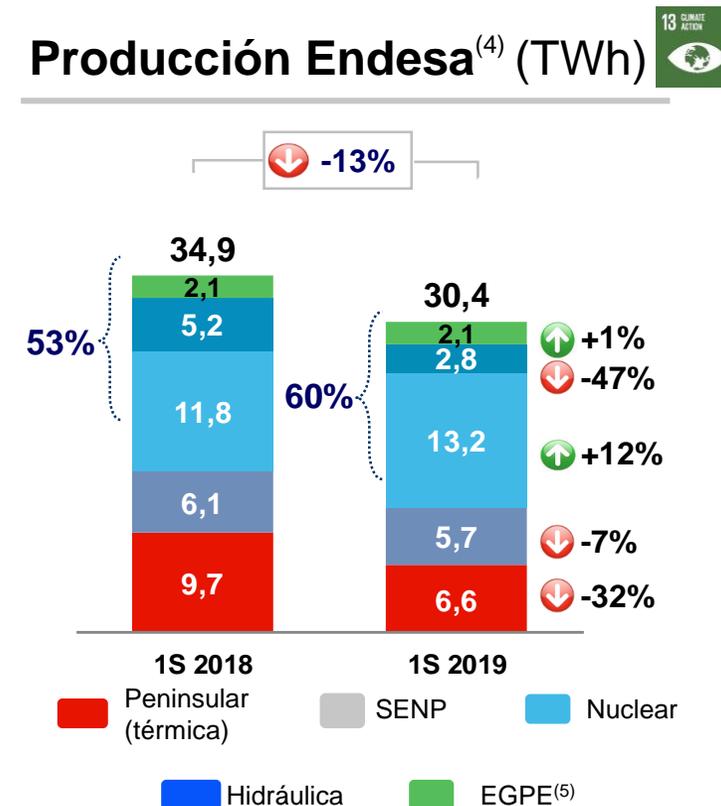


Precio mayorista de electricidad

Precio medio del pool en España (€/MWh)



Producción Endesa ⁽⁴⁾ (TWh)



Difícil contexto de mercado con disminución de la demanda y baja hidraulicidad

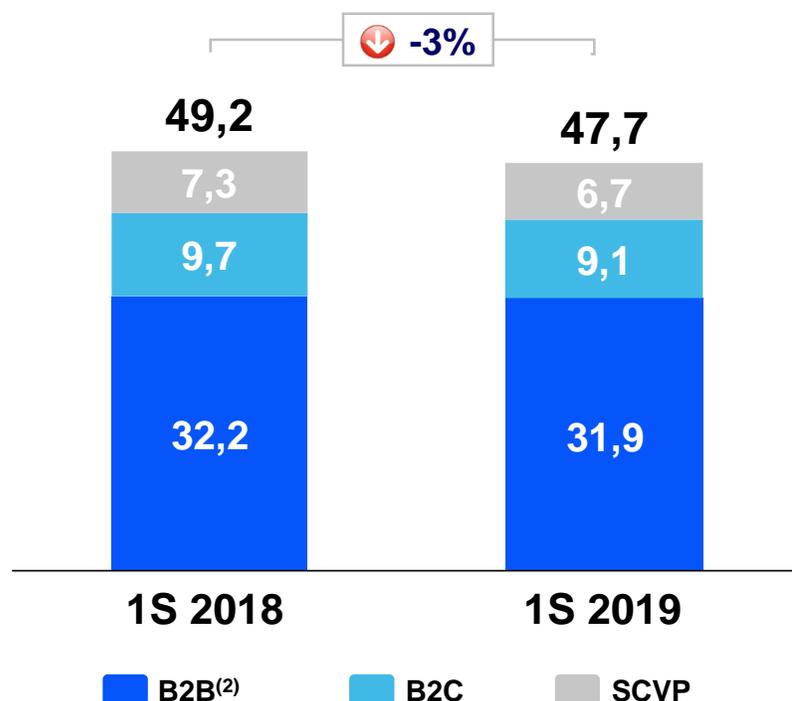
(1) Peninsular.
 (2) Fuente: Estimaciones de Endesa
 (3) Fuente: REE

(4) Energía en barras de central.
 (5) Incluye 49GWh extrapeninsular en 1S 2019 (40 MW) vs 64 GWh en 1S 2018 (40 MW)

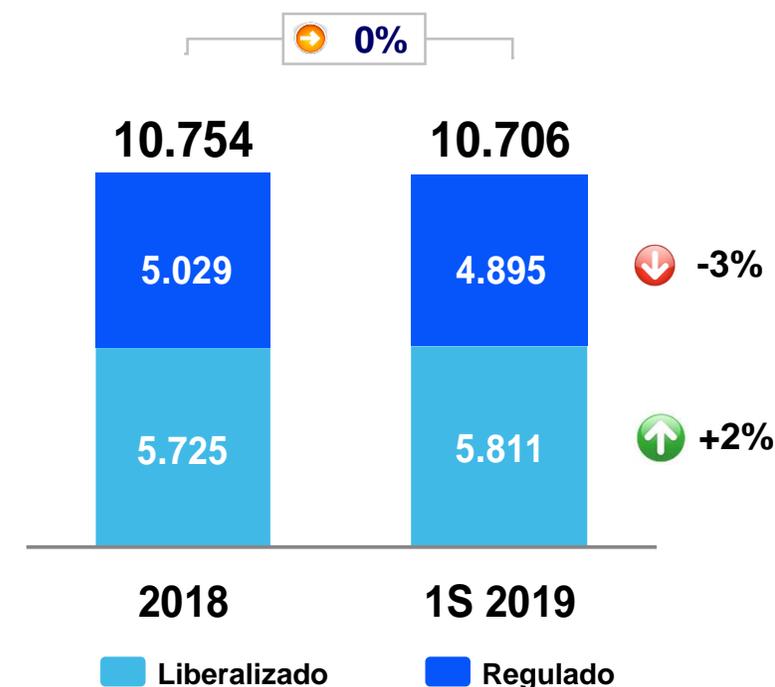
Principales magnitudes operativas de electricidad



Ventas de electricidad⁽¹⁾ (TWh)



Número de clientes (Miles)



Las ventas de electricidad se ven afectadas por la menor demanda mientras que el mix de clientes mejora

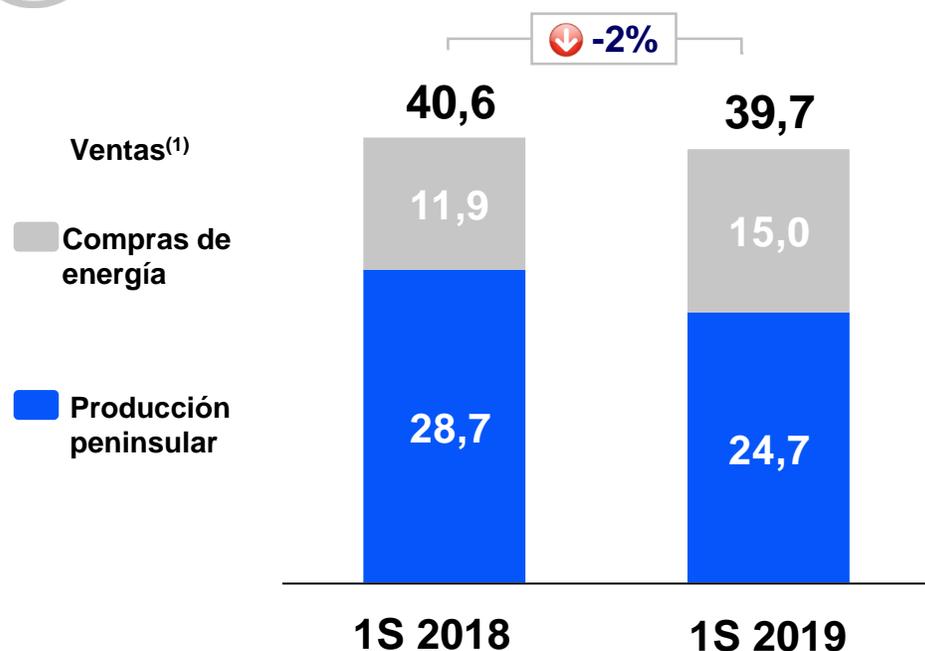
(1) Energía en barras de central.
 (2) B2B incluye ventas industriales en España y Portugal, Pymes e Internacional.

Ventas de electricidad y gestión de la energía

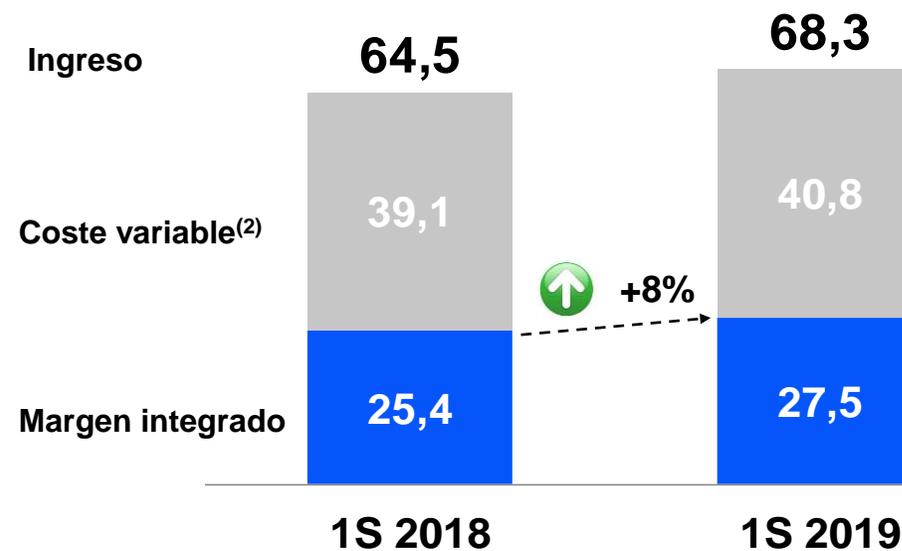


Valor del cliente

Gestión de energía (TWh)



Margen unitario integrado (€/MWh)



Clientes liberalizados 2018-1S2019 (miles)

5.725

↑ +2%

5.811

Sólida progresión del margen integrado de la electricidad

(1) Ventas libres totales excluyendo ventas internacionales y PVPC, no consideradas en el margen integrado.

(2) Coste de producción + coste de compra de energía + servicios complementarios

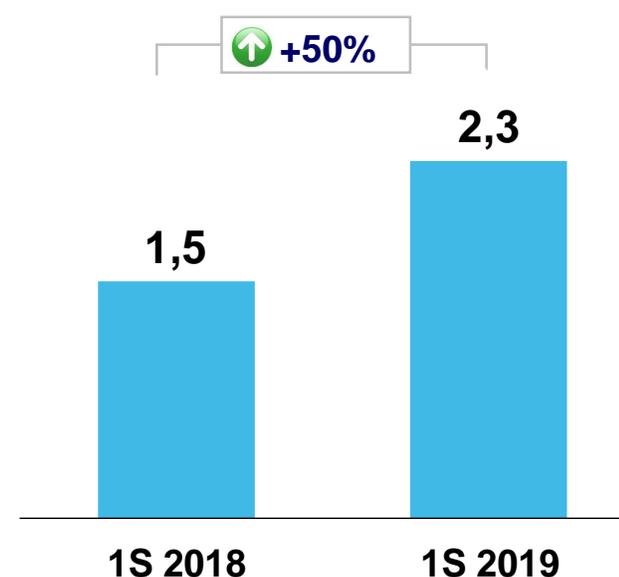
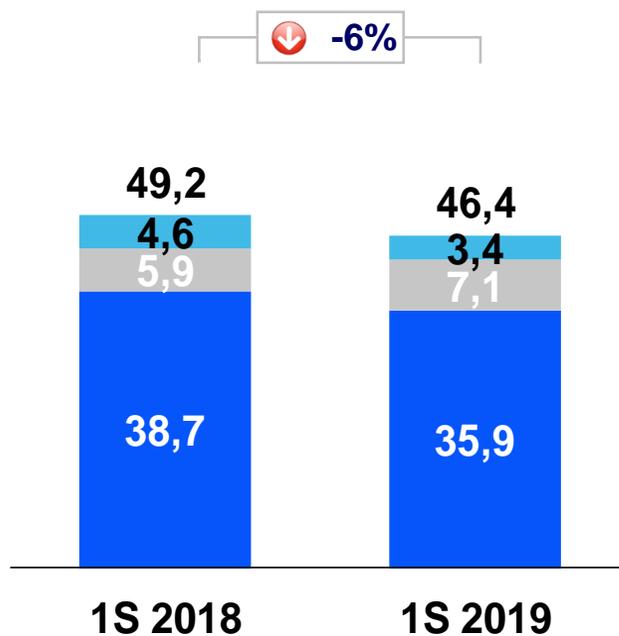
Principales magnitudes operativas de gas



Ventas totales (TWh)



Margen unitario de gas⁽¹⁾ (€/MWh)



Número de clientes de gas 2018-1S2019 (miles)

1.604

↑ +2%

1.634

Mejora del margen unitario de gas gracias a nuestra estrategia de cobertura

(1) El margen unitario de gas no incluye las ventas a ciclos combinados



Resultados consolidados 1S 2019

Resultados financieros

Resultados consolidados 1S 2019



Principales magnitudes financieras (MM€)

	1S 2019	1S 2018	Δ Variación
Ingresos	9.791	9.934	-1%
Margen de Contribución	2.890	2.823	+2%
EBITDA	1.894	1.804	+5%
EBIT	1.100	1.053	+4%
Resultado Neto Atribuible	776	752	+3%
Resultado Neto Ordinario⁽¹⁾	776	752	+3%
Capex Neto ⁽²⁾	878	460	+91%
Flujo de Caja Libre ⁽³⁾	(84)	(84)	+0%
Deuda neta	6.795	5.770 ⁽⁴⁾	+18%

(1) Beneficio neto comunicado - Resultado neto por enajenación de activos no financieros (más de 10 MM€) - Resultado neto por deterioro de activos no financieros (más de 10 MM€)

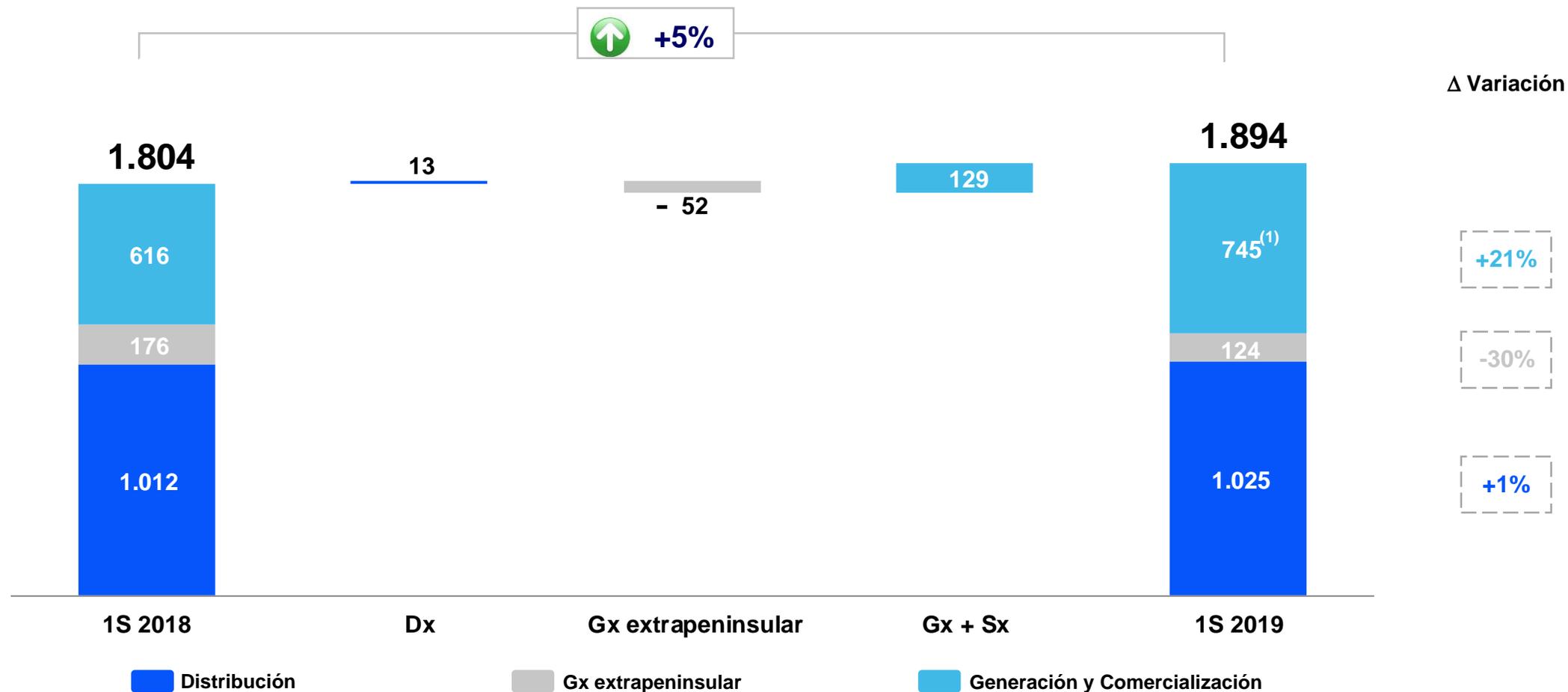
(2) No incluye inversiones financieras (35 MM€ en el 1S 2019 y 25 MM€ en el 1S 2018). No incluye las combinaciones de negocios realizadas durante el ejercicio.

(3) Flujo de caja de las operaciones (907 MM€) - Variación neta de activos materiales e inmateriales (890 MM€) + Subvenciones y otros ingresos diferidos (27 MM€) - Variación neta de otras inversiones (128 MM€)

(4) A 31.12.2018. No incluye 186 MM€ de la primera aplicación de la NIIF 16. La Deuda Neta ajustada de 2018 habría sido de 5.956 MM€, lo que supone un incremento en el 1S de 2019 del 14%.

Evolución EBITDA

MM€



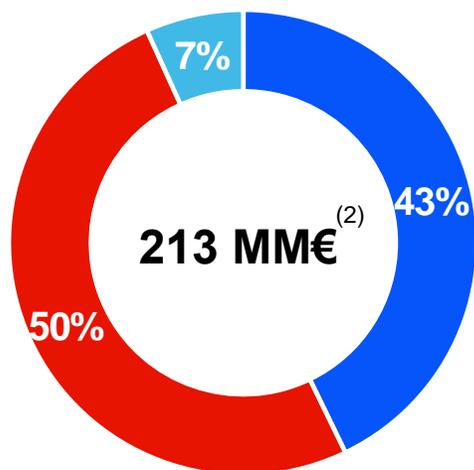
Mejora del EBITDA debido principalmente a la buena evolución del negocio liberalizado

Negocio regulado

MM€

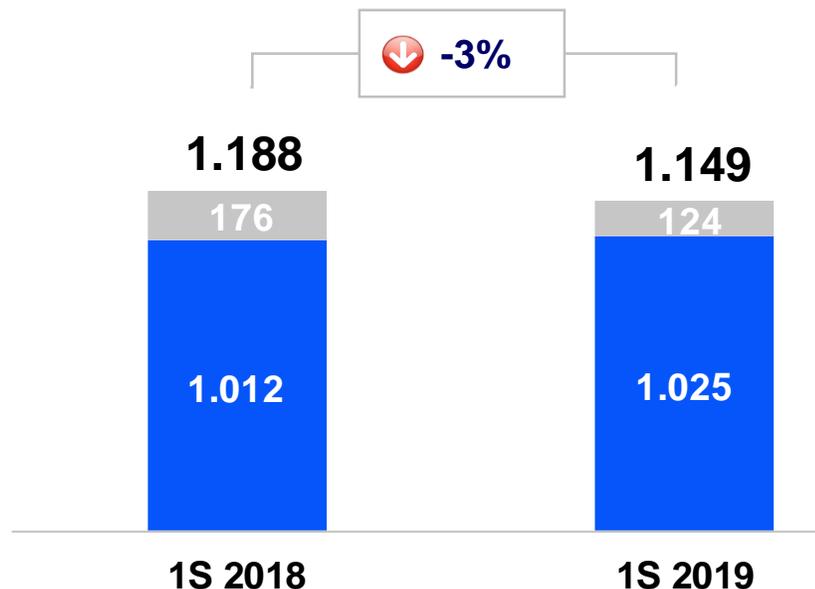


Capex neto⁽¹⁾



- Gestión de activos
- Desarrollo de activos
- Clientes

EBITDA



- Distribución
- Extrapeninsular

Margen regulado: 1.559 MM€ (-2%)

- Margen Dx : 1.294 MM€ (+1%)
- Margen extrapeninsular: 265 MM€ (-15%)

Costes Fijos:
410 MM€ (+0%)

Ligera disminución del EBITDA regulado debido a la reducción del margen extrapeninsular

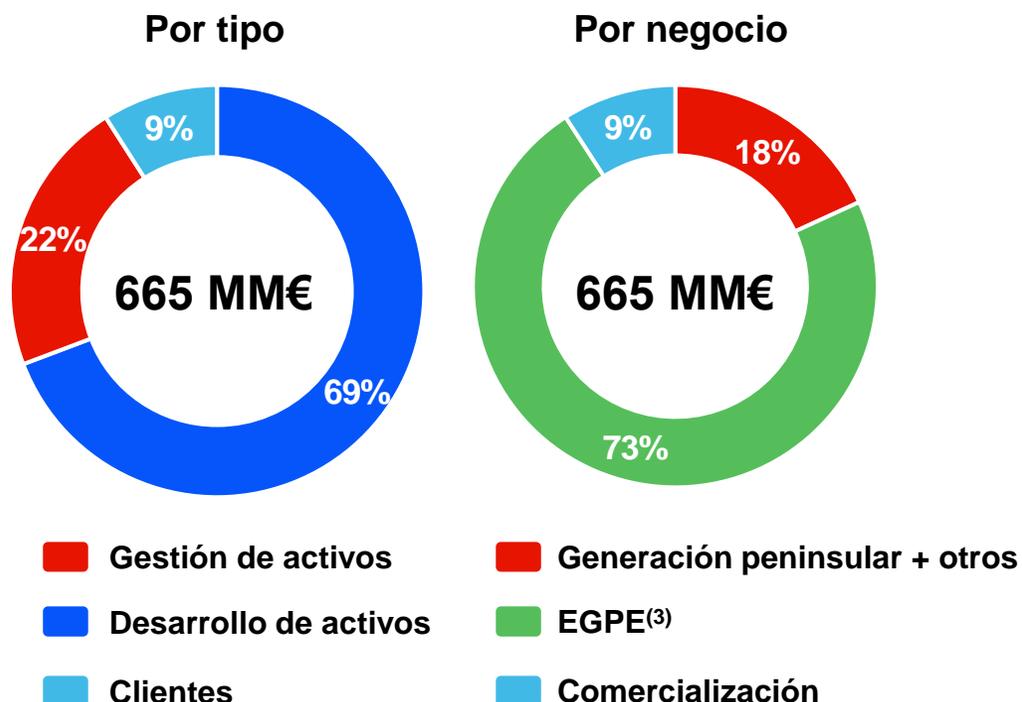
(1) Inversiones financieras no incluidas. No incluye las combinaciones de negocios realizadas durante el ejercicio.
(2) Incluye 20 MM€ del negocio extrapeninsular

Negocio Liberalizado⁽¹⁾

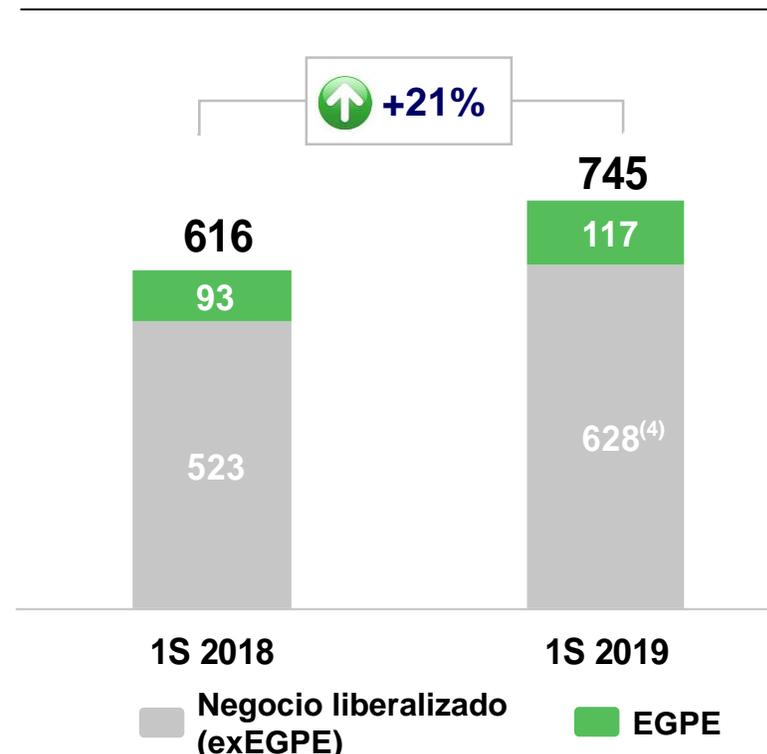
MM€



Capex neto⁽²⁾



EBITDA



Margen liberalizado: 1.331 MM€ (+8%)

- Margen de electricidad y otros : 1.186 MM€ (+7%)
- Margen de gas : 89 MM€ (+35%)
- Margen Endesa X: 56 MM€ (-1%)

Costes fijos: 586 MM€ (-4%)

Fuerte incremento del capex en el desarrollo de activos, dedicado principalmente a los proyectos de las subastas de renovables de 2017 (441 MM€).

Destacable evolución de los negocios de electricidad y gas en un difícil contexto de mercado

(1) Las cifras de negocio liberalizadas incluyen el negocio de Generación y Comercialización, Estructura Corporativa, Servicios y Ajustes, y no incluyen la generación extrapeninsular.

(2) Inversiones financieras no incluidas. No incluye las combinaciones de negocios realizadas durante el ejercicio.

(3) Incluye Capex en generación hidroeléctrica

(4) Incluidos 27 MM€ de reversión del Impuesto Nuclear Catalán

De EBITDA a Resultado Neto Ordinario

MM€



	1S 2019	1S 2018	Δ Variación
EBITDA	1,894	1,804	+5%
D&A	(794)	(751)	+6%
EBIT	1,100	1,053	+4%
Resultado Fin. Neto	(96)	(70)	+37%
Rtdo. Sociedades Participadas y Otros	10	1	+900%
BAI	1,014	984	+3%
Impuesto Sociedades	(232)	(228)	+2%
Minoritarios	(6)	(4)	+50%
Resultado Neto Atribuible	776	752	+3%
Resultado Neto Ordinario	776	752	+3%

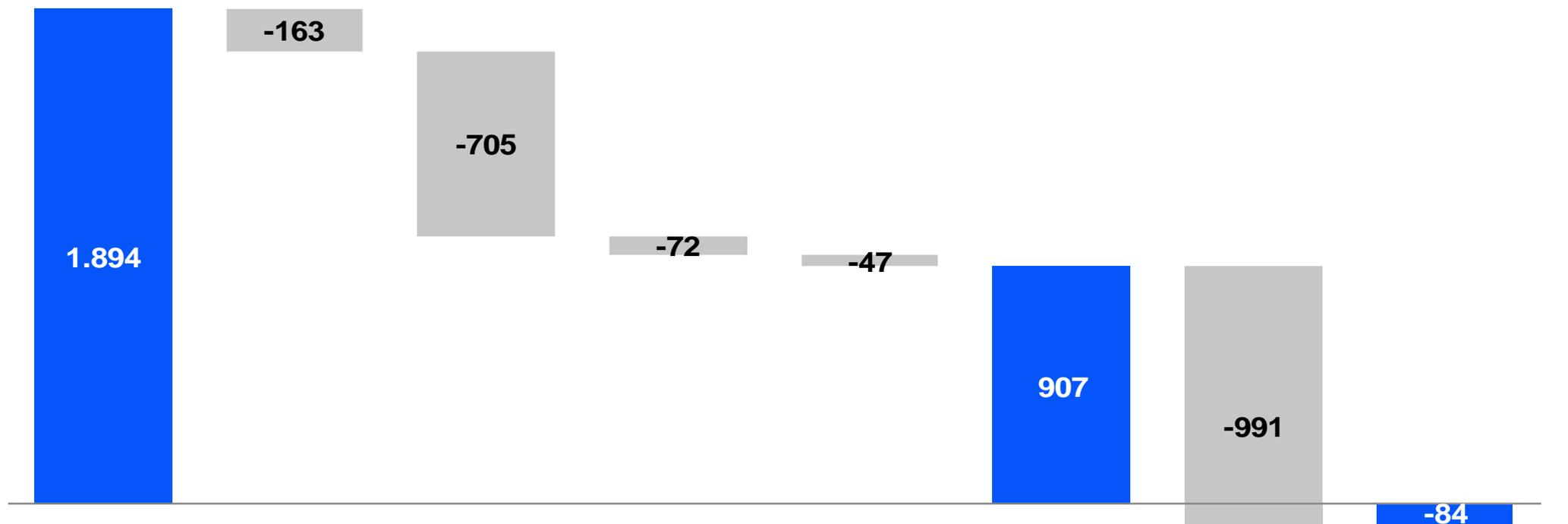
Mayor D&A como consecuencia del efecto de la NIIF 16 y el mayor esfuerzo inversor

Mayores gastos financieros debido a la actualización de las provisiones financieras y al impacto de la NIIF 9 y la NIIF 16

Tasa impositiva media estable

Flujo de Caja

MM€



	EBITDA	Provisiones pagadas	Capital circulante y Otros ⁽¹⁾	Impuesto de Sociedades	Gastos financieros	Flujo Caja Op. ⁽²⁾	Capex neto (Caja) ⁽³⁾	Flujo Caja Libre ⁽⁴⁾
--	--------	---------------------	---	------------------------	--------------------	-------------------------------	----------------------------------	---------------------------------

1S 2018

1.804	-124	-1.056	72	-57	639	-723	-84
-------	------	--------	----	-----	-----	------	-----

Variación (%)

+5%	+31%	-33%	n.a.	-18%	+42%	+37%	+0%
-----	------	------	------	------	------	------	-----

El mayor FCO cubre en su mayor parte el esfuerzo de aumento de Capex

(1) Capital circulante + Partidas regulatorias + Partidas que no suponen caja

(2) FCO: Flujo de Caja Neto de las Operaciones

(3) Capex basado en el criterio de caja

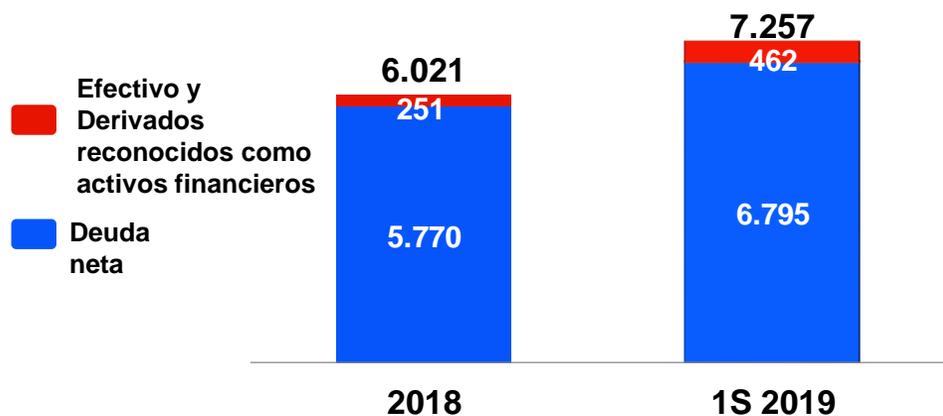
(4) Flujo de caja de las operaciones (907 MM€) - Variación neta de activos materiales e inmateriales (890 MM€) + Subvenciones y otros ingresos diferidos (27 MM€) - Variación neta de otras inversiones (128 MM€) 20

Análisis de la deuda financiera

MM€



Deuda bruta y neta



- Coste de la Deuda 1,8% (vs. 1,9% en 2018)
- Tipo interés fijo del 63% de la Deuda Bruta

Evolución de la deuda neta



- Apalancamiento⁽²⁾ 1,8x (vs. 1,6x en 2018)

Adecuado apalancamiento financiero y coste de la deuda en mínimos

(1) Saldo neto con liquidaciones CNMC

(2) Calculado como Deuda Neta / EBITDA (12 últimos meses)

Conclusiones



Evolución del EBITDA soportada por nuestro negocio liberalizado

Fuerte esfuerzo inversor para liderar la Transición Energética

Esfuerzo continuo en eficiencias

Confianza en el cumplimiento de los objetivos de 2019 y en nuestros compromisos ODS



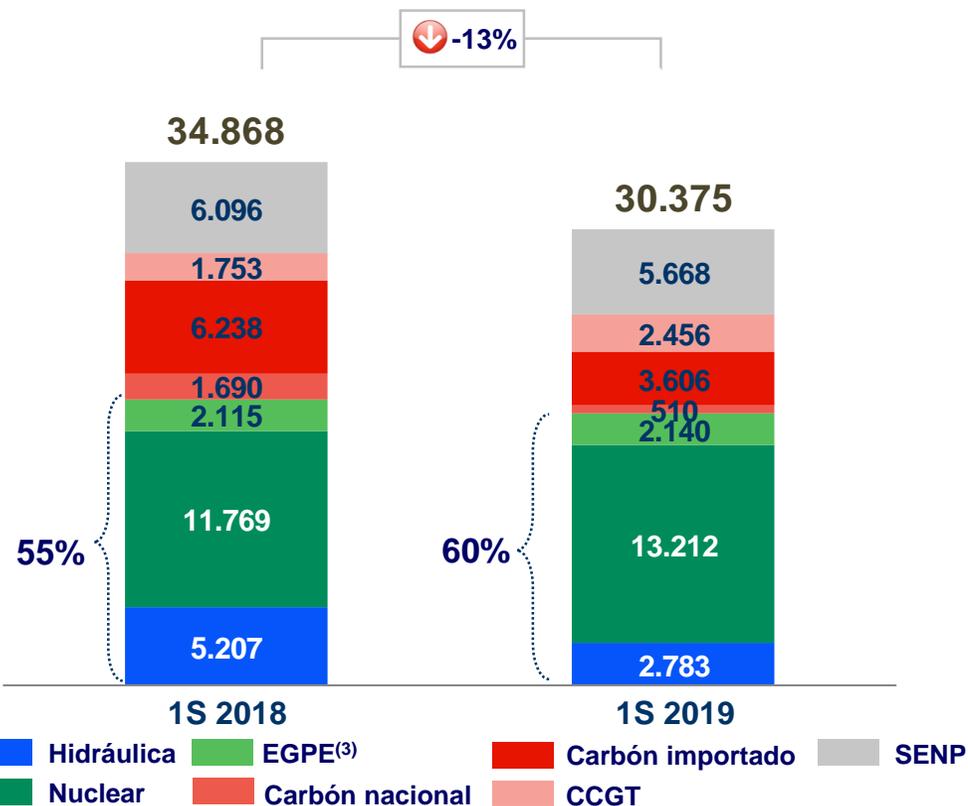
Resultados consolidados 1S 2019

Anexos

Potencia instalada y producción



Producción total⁽¹⁾ (GWh)



- Caída del 14% en la producción térmica peninsular
- Hidráulica, nuclear y renovables representaron el 60 % de la producción total (vs. 55 % en 1S2018)

Producción total (GWh)

GWh a 1S 2019

(y variación vs. 1S 2018)

	Producción Total ⁽¹⁾	
Total	30.375	-13%
Hidráulica	2.783	-47%
Nuclear	13.212	12%
Carbón	4.987	-45%
Gas Natural	4.363	26%
Fuel-Gas	2.890	-11%
Renovables	2.140	1%

Capacidad instalada total (gw)

GW a 1S 2019

(y variación vs. 31 Dic. 2018)

	Capacidad Instalada Total ⁽²⁾	
Total	22,8	0%
Hidráulica	4,7	0%
Nuclear	3,3	0%
Carbón	5,1	0%
Gas Natural	5,5	1%
Fuel-Gas	2,4	0%
Renovables	1,8	0%

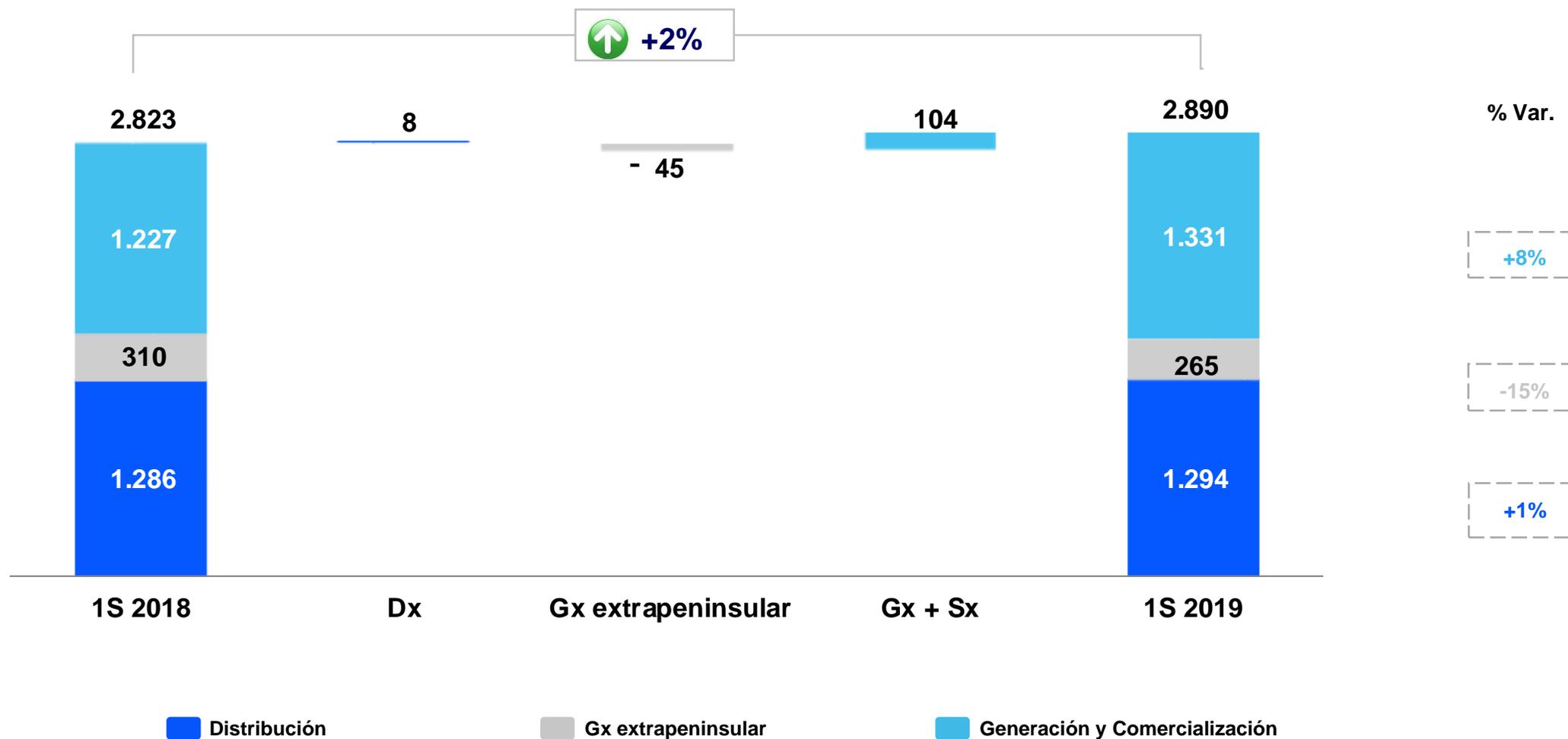
(1) Producción en barras de central (Producción Bruta detraídos los autoconsumos)

(2) Potencia Neta

(3) Incluye 49 GWh extrapeninsular 1S 2019 (40 MW) vs 64 GWh en 1S 2018 (40 MW)

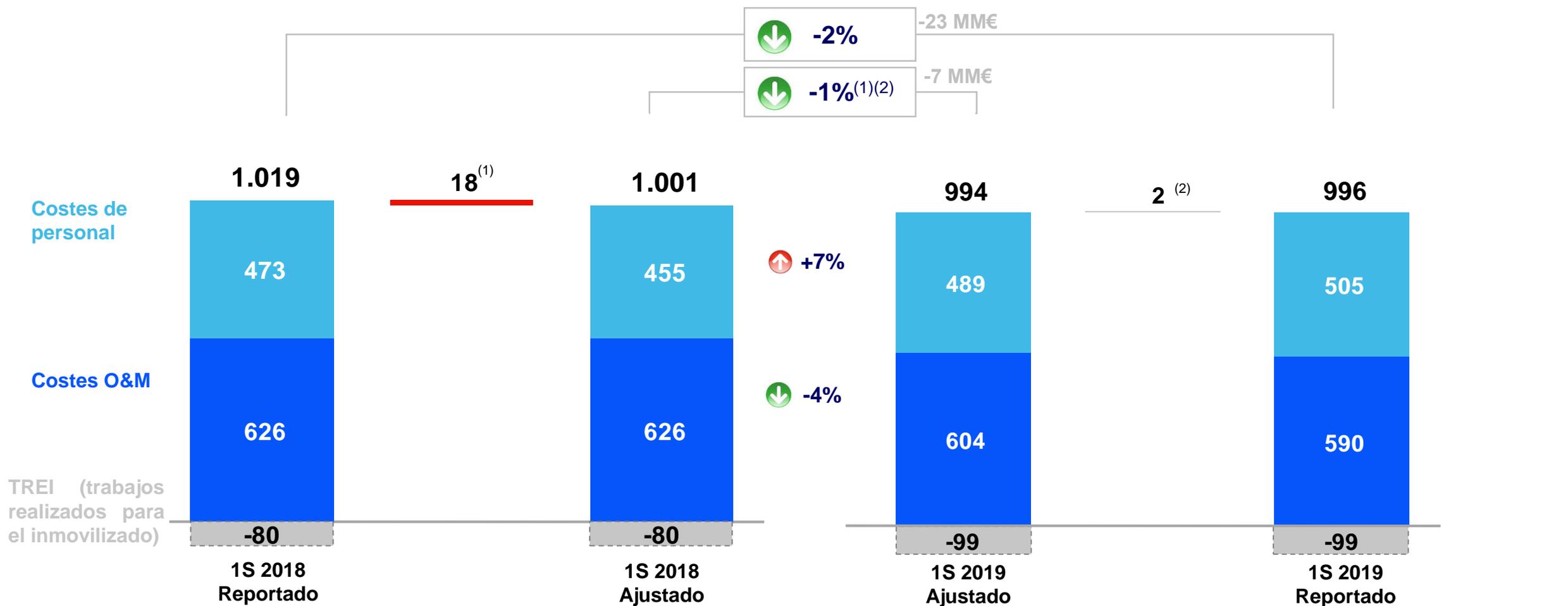
Evolución del margen bruto

MM€



Evolución de los costes fijos

MM€



(1) 1S 2018 Costes fijos ajustados por: Provisiones para actualización de planes de reducción de plantilla y actualización de acuerdos de suspensión de contratos (6 MM€), y provisión para indemnizaciones y otros riesgos laborales (-24 MM€).

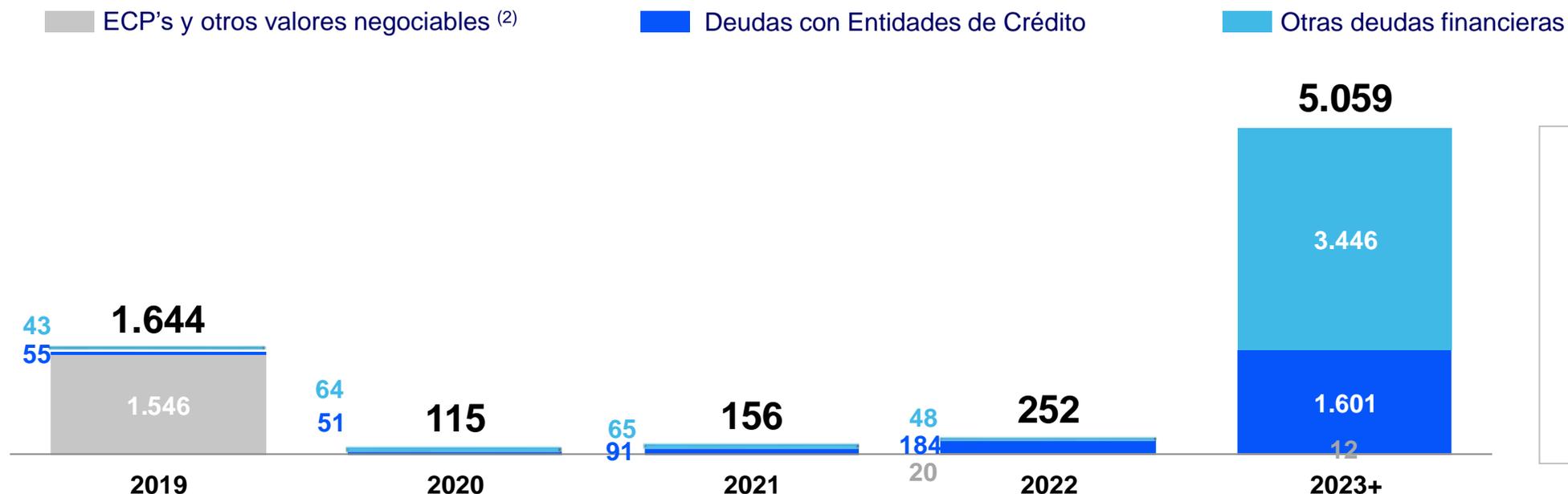
(2) 1S 2019 Costes fijos ajustados por: Provisiones para planes de reducción de plantilla y actualización de acuerdos de suspensión de contratos (-4 MM€), provisión para indemnizaciones y otros riesgos laborales (-12 MM€) y efecto NIIF 16 sobre arrendamientos (14 MM€).

Endesa: calendario de vencimientos deuda financiera



MM€

Saldo bruto de vencimientos pendientes a 30 de junio 2019: 7.226 MM€⁽¹⁾



La liquidez de Endesa cubre 32 meses de vencimientos de deuda

- Liquidez 3.582 MM€
 - 454 MM€ en caja
 - 3.128 MM€ en líneas de crédito disponibles
- Vida media de la deuda : 5,3 años

(1) No incluye 24 MM€ correspondientes a derivados financieros, y 7 MM€ correspondientes a la diferencia entre el valor contable y el valor nominal de la deuda bruta.

(2) Los pagarés se emiten respaldados por líneas de crédito a largo plazo y se van renovando regularmente

Endesa: 1S 2019 P&L



	Gx+Cx	Dx	Estructura	Ajustes	TOTAL
<i>Ingresos</i>	8.520	1.377	319	-425	9.791
<i>Aprovisionamientos y servicios</i>	-6.893	-83	-56	131	-6.901
Margen de contribución	1.627	1.294	263	-294	2.890
<i>Trabajos Realizados por el Grupo para su Activo</i>	27	65	7	0	99
<i>Gastos de Personal</i>	-260	-141	-110	6	-505
<i>Otros Gastos Fijos de Explotación</i>	-525	-193	-157	285	-590
EBITDA	869	1.025	3	-3	1.894
<i>D&A</i>	-465	-300	-29	0	-794
EBIT	404	725	-26	-3	1.100
<i>Resultado financiero neto</i>	-54	-36	-6	0	-96
<i>Resultado Neto por el Método de Participación</i>	18	-1	0	0	17
<i>Resultado de otras Inversiones</i>	0	0	327	-327	0
<i>Resultado en Ventas de Activos</i>	-7	0	0	0	-7
RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS	361	688	295	-330	1.014
<i>Impuesto sobre Sociedades</i>	-68	-165	1	0	-232
<i>Intereses Minoritarios</i>	-6	0	0	0	-6
RESULTADO NETO ATRIBUIBLE	287	523	296	-330	776

Endesa: 1S 2018 P&L



	Gx+Cx	Dx	Estructura	Ajustes	TOTAL
<i>Ingresos</i>	8.649	1.387	275	-377	9.934
<i>Aprovisionamientos y servicios</i>	-7.058	-101	-41	89	-7.111
Margen de contribución	1.591	1.286	234	-288	2.823
<i>Trabajos Realizados por el Grupo para su Activo</i>	17	57	6	0	80
<i>Gastos de Personal</i>	-269	-125	-83	4	-473
<i>Otros Gastos Fijos de Explotación</i>	-544	-206	-159	283	-626
EBITDA	795	1.012	-2	-1	1.804
<i>D&A</i>	-424	-305	-22	0	-751
EBIT	371	707	-24	-1	1.053
<i>Resultado financiero neto</i>	-83	-36	49	0	-70
<i>Resultado Neto por el Método de Participación</i>	14	3	3	0	20
<i>Resultado de otras Inversiones</i>	0	0	324	-324	0
<i>Resultado en Ventas de Activos</i>	-19	2	-2	0	-19
RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS	283	676	350	-325	984
<i>Impuesto sobre Sociedades</i>	-60	-162	-7	1	-228
<i>Intereses Minoritarios</i>	-4	0	0	0	-4
RESULTADO NETO ATRIBUIBLE	219	514	343	-324	752

Glossary of terms (I/II)



Concepto	Cálculo	Nº de referencia del Informe de Gestión Consolidado
Coste medio de la deuda (%)	$(\text{Coste deuda financiera bruta}) / \text{Deuda financiera media bruta} = (67 \text{ MME} \times (360/180) + 1 \text{ MME}) / 7.476 \text{ MME} = 1,8\%$	4.1
Vida media de la deuda (nº de años)	$(\text{Principal} \times \text{número de días de vigencia}) / (\text{Principal Vigente al Cierre del Periodo} \times \text{Número Días del Periodo}) = 38.604 / 7.227 = 5,3 \text{ años}$	4.1
Flujo de caja de las operaciones (M€)	Flujos Netos de Efectivo Procedentes de las Actividades de Explotación (907 MME)	4.2
Flujo de caja libre (M€)	Flujo de caja de las operaciones (907 MME) - Variación neta de inmovilizado material e inmaterial (890 MME) + Subvenciones y otros Ingresos Diferidos (27 MME) - Variación neta de Otras Inversiones (128 M€) = -84 MME	4.2
Cobertura vencimientos de deuda (meses)	Periodo de vencimientos (nº meses) de la deuda vegetativa que se podría cubrir con la liquidez disponible: 32 meses	4.1
Resultado bruto de explotación -EBITDA- (M€)	Ingresos (9.791 MME) – Aprovisionamientos y servicios (6.901 MME) + Trabajos realizados por el Grupo para su activo (99 MME) – gastos de personal (505 MME) – Otros Gastos Fijos de Explotación (590 MME) = 1.894 MME	1.3
Resultado de explotación -EBIT- (M€)	Resultado bruto de explotación (1.894 MME) - Depreciación y amortización (794 MME) = 1.100 MME	1.3
Costes fijos -Opex- (M€)	Gastos de personal (505 MME) + Otros gastos fijos de explotación (590 MME) - Trabajos realizados por el Grupo para su activo (99 MME) = 996 MME	1.3
Margen de contribución (M€)	Ingresos (9.791 MME) – Aprovisionamientos y servicios (6.901 MME) = 2.890 MME	1.3
Apalancamiento (veces)	Deuda financiera neta (6.795 MME) / Resultado bruto de explotación (1.823 MME de 3T & 4T 18 + 1.894 M€ de 1S 2019) = 1,8x	4.1

Glossary of terms (II/II)



Concepto	Cálculo	Nº de referencia del Informe de Gestión Consolidado
Inversión neta (M€)	Inversiones brutas materiales (843 MM€) e inmateriales (78 MM€) - activos cedidos por clientes y subvenciones (43 MM€) = 878 MM€	4.3
Deuda financiera neta (M€)	Deuda financiera a largo y corto plazo (5.571 MM€ + 1.686 MM€) - Caja y otros medios líquidos equivalentes (454 MM€) – Derivados reconocidos como activos financieros (8 MM€) = 6.795 MM€	4.1
Resultado financiero neto (M€)	Ingreso financiero (16 MM€) - Gasto financiero (112 MM€) + Diferencias de cambio netas (0 MM€) = -96 MM€	1.3
Ingresos (M€)	Ventas (9.473 MM€) + Otros ingresos de explotación (318 MM€) = 9.791 MM€	1.3
Resultado ordinario neto (M€)	Resultado Neto Atribuible (776 MM€) - Ganancias/(pérdidas) en ventas de activos no financieros superiores a 10 MM€ (0 MM€) - Pérdidas netas por deterioro de activos no financieros superiores a 10 MM€ (0 MM€) = 776 MM€	1.3
Margen eléctrico integrado (M€)	Margen de Contribución Gx+Cx (1.596 MM€) - Margen SENP (265 MM€) - Margen PVPC (34 MM€) - Margen gas (89 MM€) - Margen Endesa X (56 MM€) - Otros (62 MM€) = 1.091 MM€	n/a
Margen eléctrico unitario integrado (€/MWh)	Margen eléctrico integrado / Ventas eléctricas en el mercado liberalizado en España y Portugal: 1.091 MM€ / 39,7 TWh = 27,5 €/MWh	n/a
Margen unitario de gas (€/MWh)	Margen Total de Gas / Ventas de Gas excluyendo Ventas a ciclos combinados: 88,6 MM€ / 39,3 TWh = 2,3 €/MWh	n/a
Margen contribución Endesa X (M€)	Margen de contribución generado por los productos y servicios de valor añadido comercializados por la unidad de Endesa X = 56 MM€	n/a

Disclaimer



Este documento contiene ciertas afirmaciones que constituyen estimaciones o perspectivas (“forward-looking statements”) sobre estadísticas y resultados financieros y operativos y otros futuros. Estas declaraciones no constituyen garantías de que se materializarán resultados futuros y las mismas están sujetas a riesgos importantes, incertidumbres, cambios en circunstancias y otros factores que pueden estar fuera del control de ENDESA o que pueden ser difíciles de predecir.

Dichas afirmaciones incluyen, entre otras, información sobre: estimaciones de beneficios futuros; variaciones de la producción eléctrica de las distintas tecnologías, así como de cuota de mercado; variaciones esperadas en la demanda y suministro de gas; estrategia y objetivos de gestión; estimaciones de reducción de costes; estructura de precios y tarifas; previsión de inversiones; enajenación estimada de activos; variaciones previstas de capacidad de generación y cambios en el “mix” de capacidad; “repowering” de capacidad; y condiciones macroeconómicas. Las asunciones principales sobre las que se fundamentan las previsiones y objetivos incluidos en este documento están relacionadas con el entorno regulatorio, tipos de cambio, commodities, contrapartes, desinversiones, incrementos en la producción y en capacidad instalada en mercados donde ENDESA opera, incrementos en la demanda en tales mercados, asignación de producción entre las distintas tecnologías, con incrementos de costes asociados con una mayor actividad que no superen ciertos límites, con un precio de la electricidad no menor de ciertos niveles, con el coste de las centrales de ciclo combinado y con la disponibilidad y coste de las materias primas y de los derechos de emisión necesarios para operar nuestro negocio en los niveles deseados.

Para estas afirmaciones, ENDESA se ampara en la protección otorgada por Ley de Reforma de Litigios Privados de 1995 de los Estados Unidos de América para los “forward-looking statements”.

Los siguientes factores, además de los mencionados en este documento, pueden hacer variar significativamente las estadísticas y los resultados financieros y operativos de lo indicado en las estimaciones: condiciones económicas e industriales; factores relativos a la liquidez y financiación; factores operacionales; factores estratégicos y regulatorios, legales, fiscales, medioambientales, gubernamentales y políticos; factores reputacionales; y factores comerciales o transaccionales.

Se puede encontrar información adicional sobre las razones por las que los resultados reales y otros desarrollos pueden diferir significativamente de las expectativas implícita o explícitamente contenidas en este documento, en el capítulo de Factores de Riesgo de la información regulada de ENDESA registrada en la Comisión Nacional del Mercado de Valores (“CNMV”).

ENDESA no puede garantizar que las perspectivas contenidas en este documento se cumplirán en sus términos. Tampoco ENDESA ni ninguna de sus filiales tienen la intención de actualizar tales estimaciones, previsiones y objetivos excepto que otra consideración sea requerida por ley.

Equipo RI

Contáctanos



Mar Martinez

Directora de Relación con Inversores

Sonia Herranz

Oficina de Información al accionista

Email:

ir@endesa.es

Isabel Permuy

Subdirectora

Paloma de Miguel

Asistente Ejecutiva

Teléfono:

+ 34 91 213 15 03

+ 34 91 213 90 49

Javier Hernandez

Analista senior

Francesc Trilla

Analista senior

Web:

www.endesa.com

Juan Carlos Jimenez

Analista