

BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO

	31-12-97	31-12-97
	TR1 98 (1)	%
Activo		
Inmovilizado	13.788	39,74
Material	12.134	34,97
Financiero	1.297	3,74
Otro	357	1,03
Gastos a distribuir	15	0,04
Circulante	20.894	60,22
Disponible	6.343	17,70
Otro circulante	14.751	42,52
Total	34.697	100,00
Pasivo		
Fondos Propios	22.411	64,59
Capital	11.533	33,24
Reservas	7.988	23,02
Resultados del ejercicio	2.890	8,33
Provisiones e ingresos a distribuir	1.124	3,24
Acreedores a largo plazo	1.663	4,79
Acreedores a corto plazo	9.499	27,38
Total	34.697	100,00

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

	31-12-97	31-12-97
	TR1 98 (1)	%
Ingresos	20.067	19.318
Aprovisionamientos	8.670	8.272
Gastos operativos	7.228	7.019
Beneficio de explotación	4.169	4.027
Amortizaciones	979	951
Resultado financiero neto	59	-194
Beneficio de actividades Ordinarias	3.249	2.882
Resultados extraordinarios	-72	16
Beneficios antes de impuestos	3.177	2.898
Impuestos y minoritarios	287	158
Beneficio neto	2.890	2.740

TUBACEX consolidado. Cifras en millones de pesetas. (1) Sin auditar

BOLSA

HASTA SEPTIEMBRE SE HAN NEGOCIADO CASI 200 MILLONES DE ACCIONES DE TUBACEX

Durante los nueve primeros meses del año se han negociado en la Bolsa un total de 198,7 millones de acciones de TUBACEX.

Esta cifra supone una rotación de un 146,5% sobre el número de acciones de la compañía (que asciende a 135,7 millones de acciones), lo que convierte a este valor en uno de los de mayor liquidez de la Bolsa española.

En el mismo periodo, la contratación en pesetas efectivas ha ascendido a 85.512 millones de pesetas.

Debido a los movimientos que se han venido produciendo en los mercados financieros desde el pasado mes de agosto, que han supuesto un descenso generalizado en las

ACCIONISTAS

TUBACEX PONE EN MARCHA LA OFICINA DEL ACCIONISTA

TUBACEX ha puesto en marcha desde el 1 de noviembre pasado una Oficina del Accionista a través de la cual se canalizarán las solicitudes de información de los accionistas.

La Oficina gestionará, asimismo, la información que se solicita desde las sociedades de bolsa y analistas financieros para la realización de informes sobre la empresa, al tiempo que se responsabilizará de las relaciones con los inversores institucionales.

Esta iniciativa ya fue anunciada por el Presidente de la compañía durante la Junta General de Accionistas como un paso más para el acercamiento de la empresa con sus accionistas.

Para hacerse cargo de esta labor, TUBACEX ha nombrado responsable de la Oficina del Accionista a Iñigo Marco Gardoqui, licenciado en

Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad Comercial de Deusto.

Con esta iniciativa TUBACEX trata de incrementar estrechar el contacto y la vinculación mutua entre la empresa y sus accionistas.

La constitución de esta Oficina, junto con el Boletín de Información a los Accionistas que comenzó a editarse en noviembre de 1997 con periodicidad trimestral, se enmarca en la política de información y comunicación de los accionistas adoptada por el Consejo de Administración.

OFICINA DEL ACCIONISTA

Iñigo Marco Gardoqui
C/Tras Cruces 8
01400 LEODIA (Aragón)
Teléfono: 94-672-19350
Fax: 94-672-50-62
E-mail: Iñigo.Marco.Gardoqui@tubacex.es
Internet: www.tubacex.es

SISTEMAS

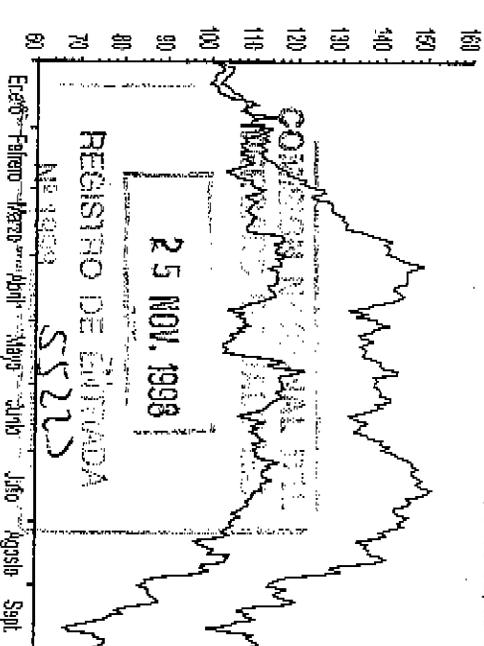
TUBACEX SE ADAPTA AL EURO Y AL AÑO 2000

TUBACEX ya tiene implantados los aspectos administrativos y contables previstos en el Plan de Inversiones en Sistemas de Información, que le permitirán a la empresa la adaptación tecnológica a la llegada del año 2000 y a la entrada en vigor del Euro.

TUBACEX, en la línea de reforzar a la compañía ante

los retos del futuro y de profundizar en la mejora de sus rendimientos, aprobó en 1997 un ambicioso plan de inversiones en nuevos sistemas de información, tanto en hardware como en software de desarrollo. Este Plan cuenta con una inversión próxima a los 300 millones de pesetas que se ha comenzado a ejecutar en 1998 y finalizará en 1999.

Evolución de la cotización de TUBACEX Vs IBEX35 (Enero-Septiembre)



— TUBACEX
--- IBEX35
Fuente: DATASTREAM

INCORPORADAS AL CONSEJO LAS RECOMENDACIONES DEL CODIGO DE BUEN GOBIERNO

El Consejo de Administración de TUBACEX S.A. ha aprobado en su última reunión un Reglamento en el que se establecen las reglas básicas de su organización y funcionamiento y las normas de conducta de sus miembros.

Este Reglamento está basado en las recomendaciones de la "Comisión Especial para el Estudio de un Código Ético de los Consejos de Administración de las Sociedades".

El nuevo Reglamento de TUBACEX señala que la misión fundamental del Consejo es la supervisión y control de los órganos ejecutivos de la compañía y añade que el criterio que ha de presidir su actuación es la "maximización del valor de la empresa".

El citado texto regula la composición, estructura y funcionamiento del Consejo, así como los mecanismos de designación y cese de sus miembros y estipula que entre los consejeros debe existir una amplia mayoría de los denominados consejeros independientes o no ejecutivos.

El Reglamento contempla, asimismo, que dentro del Consejo existan al menos tres Comisiones, las relativas a Estrategia e Inversiones, Auditoría y Cumplimiento y la de Normbramientos y Retribuciones, al tiempo que regula la composición, competencias y normas de funcionamiento de las mismas. Estas tres Comisiones ya venían operando en el Consejo de TUBACEX.



Tres Cifras, 8
Tel: (94) 6721350 - 67214100
Fax: (94) 67256062 - 67250724
01400 Lodi (Aragón)
Email: info@quidacq1@tubacex.es

FILIALES

TUBACEX ANUNCIA INVERSIONES EN SALEM TUBE POR IMPORTE DE 1.000 MILLONES DE PESETAS

TUBACEX ha aprobado un plan de inversiones en su filial SALEM TUBE INC, con sede en Estados Unidos, por importe de 73 millones de dólares (más de 1.000 millones de pesetas).

La citada inversión, que se encuadra en el "Plan TUBACEX 2002", tiene por objeto la expansión y modernización de las instalaciones de SALEM, filial del Grupo dedicada a la fabricación de tubos de acero inoxidable en frío, en altas temperaturas y superaleaciones de níquel.

TUBACEX adquirió el control total de SALEM en 1995 tras la compra del 100% de las acciones de la compañía. Hasta ese momento SALEM venía sufriendo importantes pérdidas.

TUBACEX asumió la gestión de la compañía americana y la devolvió ese mismo año a la senda de la rentabilidad. Durante el primer año de gestión de TUBACEX en SALEM esta empresa alcanzó unas ventas de 16 millones de dólares y registro unos benefi-

cios de 1,4 millones de dólares.

Tras la puesta en rentabilidad y su saneamiento financiero, TUBACEX aborda ahora el crecimiento de su filial americana.

El objeto de este plan de inversiones es el aumento de la capacidad y competitividad de las instalaciones de esta factoría. En este sentido se va a instalar un fabricante de tubos en frío de tipo Piggy, al tiempo que se incorporarán nuevos elementos de automatización de la planta y otros de optimización del proceso productivo.

En 1997 TUBACEX vendió el mejorado noramericano por importe de 8.217 millones de pesetas un 31,7% de sus ventas consolidadas y un 39% de sus exportaciones totales.

Las ventas del Grupo TUBACEX en el mejorado noramericano han crecido en un 103% en solo dos años, al pasar de 4.047 millones de pesetas en 1995 a 8.217 millones en 1997.



TUBACEX

Nº 5 - III Trimestre 1998

RESULTADOS

TUBACEX ALCANZA LOS 2.890 MILLONES DE BENEFICIO NETO EN EL TERCER TRIMESTRE

TUBACEX S.A. ha alcanzado durante los nueve primeros meses de 1998 unos beneficios netos consolidados de 2.890 millones de pesetas, según la información facilitada por la compañía fabricante de tubos de acero inoxidable a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

En el periodo enero-septiembre las ventas consolidadas han alcanzado los 20.067 millones de pesetas, lo que representa un crecimiento del 3,9% respecto a los registrados en el mismo periodo de 1997, cuando alcanzaron los 19.318 millones de pesetas.

El alto grado de competitividad alcanzado en todas las áreas y empresas que conforman el Grupo TUBACEX ha llevado a éstas a obtener, en todos los casos, resultados positivos en cuantías superiores a las del ejercicio precedente.

El cash flow neto, con sólido hasta septiembre, ha alcanzado los 3.869 millones de pesetas, un 4,9% más que en el año anterior.

EVOLUCION DE LOS RESULTADOS CONSOLIDADOS AL 3º TRIMESTRE

	1996	1997	1998	98/97
VENTAS	20.190	19.318	20.067	+3,9%
BENEFICIOS	2.508	2.740	2.890	+5,5%
CASH-FLOW	3.358	3.690	3.869	+4,9%
BENEFICIOS/VENTAS (%)	12,42	14,18	14,40	+1,6%
CASH-FLOW/VENTAS (%)	16,63	19,10	19,28	+1,0%

Cifras en millones de pesetas o en %.

