

Burgos a 17 de Junio, 2004.

Ref.: Su escrito 14 de Junio 2005.

Muy señor mío,

En relación a su escrito de ref. paso a informarles de los puntos solicitados en el mismo.

1.- En primer lugar, no existe ningún hecho relevante, al día de hoy, que no se haya comunicado como tal a la CNMV, que haya podido influir de forma sensible en la cotización del valor y que esta Sociedad conozca.

2.- En relación al negocio de Altas Presiones de NC Hyperbaric, paso a informarles de los datos que obran en nuestro poder al día de hoy.

- La facturación para el segundo trimestre es de 2.645.000 €.
- La cartera al 17 de Junio es de 3.550.000 €
- Dicha facturación y cartera equivale a 6 máquinas.
- La facturación prevista a 31 de Diciembre, en base a la cartera actual y la facturación prevista, sería de 6.196.000 €.
- El impacto de dichas cifras es directo tanto en cifra de negocios como en rentabilidad, puesto que, en el proceso de consolidación, se agregan, no se eliminan, por no ser transacciones intergrupo sino ventas a clientes externos.
- La previsión que se realizó a principio de año, para el presente 2005, era de unas ventas de 12 máquinas, con una facturación de 13.244.000 € y un BAJ de 1.542.000 €.
- Dicha previsión de ventas, no se va a cumplir y se podría asumir en el año 2006.
- No tenemos presupuestos aprobados, ni previsión para los próximos años.

3.- En cuanto al plan estratégico del negocio de Altas Presiones, al ser un negocio tan innovador, es muy difícil hacer planes concretos de futuro.

Por una parte, está costando mucho más de lo previsto que la Industria acepte esta tecnología, a pesar de las ventajas indudables que, a nuestro juicio, tiene. Por otra parte, los retos tecnológicos que la utilización de las máquinas de Altas Presiones representan, son aún muy importantes, y, no podemos asegurar que estén, en estos momentos, dominados en su totalidad. Por ello, debemos ser extremadamente prudentes en nuestras previsiones ya que, en los últimos tiempos, nuestras estimaciones de ventas no se están cumpliendo, y, vienen postponiéndose año tras año. De todas formas, estamos trabajando con toda intensidad para que el mercado conozca las ventajas de las Altas Presiones, las valore y se decida por invertir en ellas, mientras resolvemos los retos que la utilización de una tecnología tan novedosa representa ya que, otros fabricantes lo han intentado y han tenido que desistir de su fabricación.

Nos ponemos a su disposición para cualquier información complementaria que pudieran necesitar.

Sin otro particular, le saluda,

Muy atentamente,

Ana Nicolás-Correa
Consejera-Secretaria