PRESENTACIÓN DE RESULTADOS 3T 2014

30 de octubre de 2014



EZENTIS Índice

1. Principales magnitudes	
2. Hechos relevantes	

18

1. Principales magnitudes





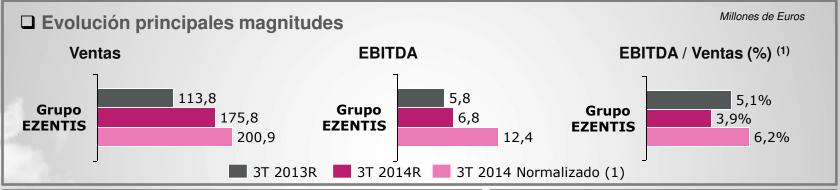
Evolución 3er Trimestre 2014

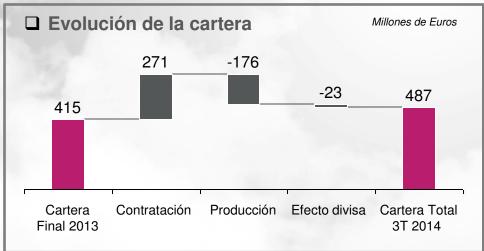
1.	. Principales magnitudes: Resumen
	Ingresos de 175,8 millones de Euros (+54%) y EBITDA de 6,8 millones de Euros (+17%)
	Fortalecimiento del patrimonio neto y del fondo de maniobra como resultado de la ampliación de capital por importe de 50,4 millones Euro
	Fuerte crecimiento orgánico con la adjudicación de 11 contratos hasta septiembre: 4 en Brasil Eléctrico, 4 en Brasil Telecom y 3 en Chile Telecom
	Cartera de 487 millones Euros a cierre de septiembre, con una nueva contratación por valor de 271 millones Euros. Adicionalmente, en octubre se han adjudicado contratos por valor de 65 millones Euros, lo que implica contar con una cartera actual superior a los 550 millones Euros
	La nueva contratación tiene un fuerte valor estratégico, al posicionarnos en el mantenimiento de torres móviles en Brasil y Chile con unas cuotas de mercado estimadas del 35% y 27% respectivamente, y con una cuota global del 23% en toda la región de Latam donde operamos

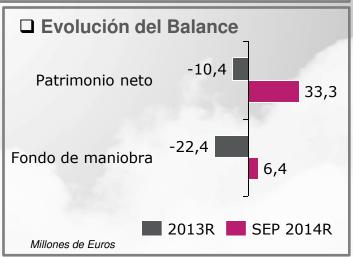


Crecimiento, desarrollo de cartera sólida y foco en el balance

1. Principales magnitudes: Resumen







⁽¹⁾ Incluye la evolución de la actividad recurrente sin considerar el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país (2,2 M€) y excluye costes de arranque de adjudicaciones en Brasil (estimados en 2,6 millones Euros) y gastos no recurrentes de operaciones inorgánicas estimados en 0,8 M€



Cuenta de Pérdidas y Ganancias

1. Principales magnitudes: Cuenta de Pérdidas y Ganancias

Miles Euros	SEP-14 R	SEP-13 R	VAR.	%
Ventas	175.756	113.780	61.976	54%
EBITDA	6.754	5.764	990	17%
Amortización inmovilizado	-4.153	-3.122	-1.030	-33%
Amortización intangibles (PPA) (1)	-725	n.a	n.a	n.a
EBIT	1.876	2.641	-766	-29%
Resultados financieros	-9.442	-4.799	-4.643	-97%
Participación en asociadas y desinversiones	-207	-6.633	6.426	n.m.
Resultados extraordinarios	-645	-5.054	4.409	87%
BAI	-8.419	-13.845	5.426	39%
Minoritarios	278	-4	281	n.m.
Impuestos	799	-498	1.297	261%
Discontinuadas (2)	-379	-3.582	3.203	89%
Resultado Neto	-7.721	-17.929	10.207	57%

⁽¹⁾ Asignación de los precios de compras realizadas en 2013(2) Discontinuadas de sociedades y filiales no estratégicas en España



del año anterior

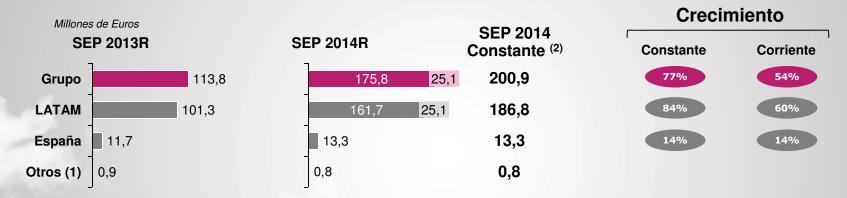
Crecimiento del 54% en Ventas y 17% en EBITDA

1.	Principales magnitudes: Cuenta de Pérdidas y Ganancias
	Las Ventas ascienden a 175,8 millones de Euros , lo que representa un crecimiento del 54% con respecto al mismo periodo del año anterior
	El EBITDA asciende a 6,8 millones de Euros, un 17% superior al mismo periodo del año anterior y a pesar de haberse visto impactado por costes de arranque de nuevas adjudicaciones en Brasil (2,6 millones de Euros) y por costes no recurrentes derivados del crecimiento inorgánico (0,8 millones de Euros)
	La evolución de las divisas en Latam respecto al mismo periodo en 2013 ha supuesto un impacto negativo de 25,1 millones de Euros las Ventas y en 2,3 millones de Euros en EBITDA. En términos constantes, se habrían producido unos crecimientos del 77% y 56% en Ingresos y EBITDA respectivamente
	Por tanto, el EBITDA total normalizado , excluyendo el efecto de las divisas y el impacto de costes de arranque y costes no recurrentes, es de 12,4 millones de Euros
	El Resultado Financiero consolidado se ha visto afectado principalmente por la evolución de la cotización de las divisas , con un impacto de 1,0 millones Euros
	Mejora del Resultado Neto , que disminuye su pérdida un 57% frente al periodo de referencia 7

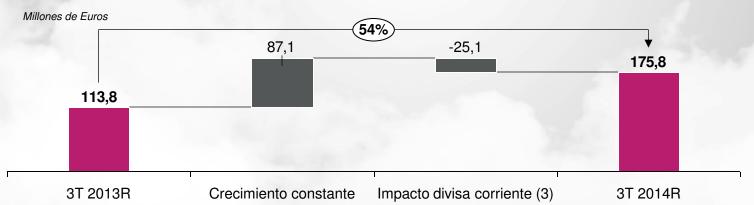


Crecimiento de ventas en Latam (+84%) en términos constantes

1. Principales magnitudes: Ventas



Análisis de impactos sobre Ventas 3T 2014



- (1) Incluye los negocios de Marruecos (hasta mayo), Corporación, ajustes de consolidación y EE.UU
- (2) Incluye la evolución de la actividad recurrente sin considerar el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país

(3) Incluye el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país



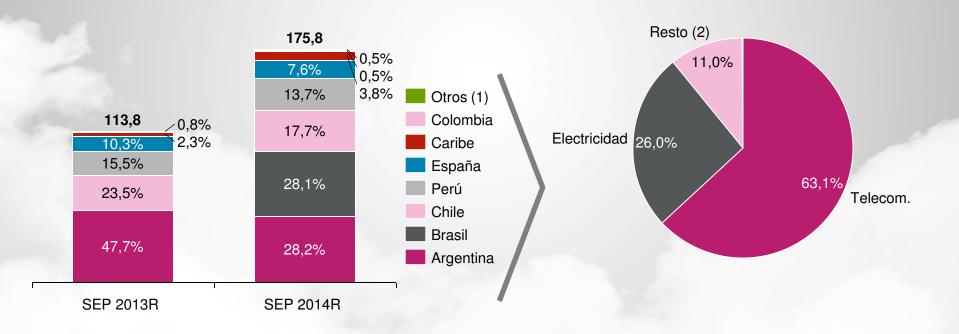
Diversificación geográfica y sectorial

1. Principales magnitudes: Ventas

Evolución de las Ventas por geografía

Millones de Euros

Desglose Ventas SEP 2014R por sector



⁽¹⁾ Incluye Marruecos (hasta mayo), Corporación, ajustes de consolidación y EE.UU

⁽²⁾ Incluye Gas, Petróleo, Minería, Gestión de aguas y Resto de sectores

EZENTIS

Fuerte crecimiento de las ventas constantes del Grupo (+77%) con diversificación geográfica y sectorial

- 1. Principales magnitudes: Ventas
- ☐ Fuerte crecimiento de las ventas corrientes (+54%) y constantes del Grupo (+77%), destacando el efecto de las compañías brasileñas adquiridas en 2013
- □ La **actividad en Latam** es del **92**% a cierre del trimestre (89% en el mismo periodo del año anterior)
 - ➤ La nueva actividad en Brasil representa el 28,1% sobre el total del Grupo
 - ➤ Reducción de la aportación de Argentina, principalmente debido al efecto del nuevo negocio en Brasil y por el efecto divisa del peso argentino, pasando de un 47,7% a un 28,2% sobre el total de la actividad del Grupo
- □ El sector Telecom continua siendo la actividad mayoritaria del Grupo. Sin embargo, una parte relevante de la nueva contratación durante el año 2014 se ha realizado en el sector eléctrico

EZENTIS

España

Otros (1)

Crecimiento del EBITDA del Grupo en términos constantes (+56%)



0.4

-5.4

32%

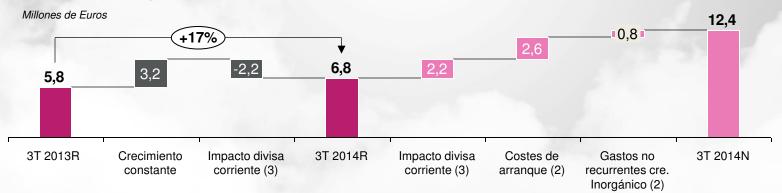
32%

3,3%

Análisis de impactos sobre EBITDA 3T 2014

-0.1

0.4



(1) Incluye los negocios de Marruecos, Corporación, ajustes de consolidación y EE.UU

(2) Incluye la evolución de la actividad recurrente sin considerar el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país (2,2 M€) y excluye costes de arranque de adjudicaciones en Brasil (estimados en 2,6 millones Euros) y gastos no recurrentes de operaciones inorgánicas estimados en 0,8 M€

(3) Incluye el efecto de la evolución del tipo de cambio en cada país

0.3

11

2,9%



EBITDA

- 1. Principales magnitudes: EBITDA
 - □ Comportamiento positivo del EBITDA del Grupo en términos de divisa constante (+56%)
 - ☐ Sin embargo, el EBITDA del Grupo se ha visto impactado por dos efectos:
 - Costes de arranque de la nueva contratación en Brasil, estimados en un 2,6 millones Euros
 - Gastos no recurrentes de operaciones inorgánicas, estimados en 760 mil Euros

Por tanto, el **EBITDA total normalizado**, excluyendo el efecto de las divisas y el impacto de costes de arranque y costes no recurrentes, es de **12,4 millones de Euros** y representa un margen de **6,2% sobre ventas**

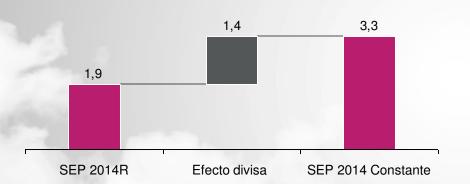


EBIT

1. Principales magnitudes: Resultado Operativo

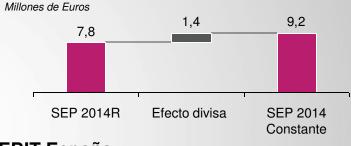


Millones de Euros

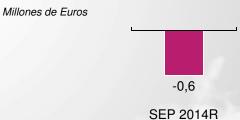


☐ El impacto del efecto divisa en el EBIT del Grupo asciende a 1,4 millones de Euros

EBIT Latam

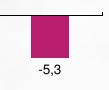


EBIT España



EBIT Corporación, Marruecos (1) y otras sociedades del Grupo

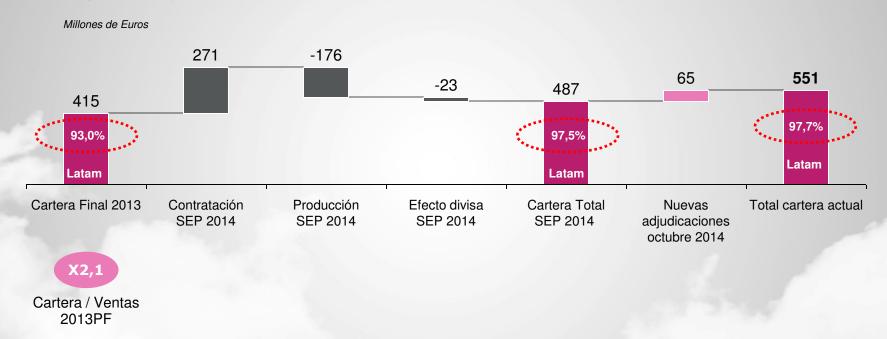
Millones de Euros





Volumen de cartera contratada actual superior a 550 millones Euros

1. Principales magnitudes: Evolución de la cartera



- □ Cartera de 487 millones Euros a cierre de septiembre, con una nueva contratación compuesta por adjudicación de 11 nuevos contratos hasta septiembre por importe de 271 millones Euros: 4 contratos en Brasil Eléctrico, 4 contratos en Brasil Telecom y 3 contratos en Chile Telecom
- Adicionalmente, en octubre se han adjudicado **3 contratos adicionales** por valor de **65 millones Euros**, lo que implica contar con una cartera actual superior a los **550 millones Euros**



Foco en balance

1. Principales magnitudes: Balance

Miles de Euros	SEP-14 R	DIC-13 R		SEP-14 R	DIC-13 R
Activo			Pasivo		
			Patrimonio Neto	33.253	-10.423
Activos no corrientes	104.044	86.610			
Inmovilizado material	17.331	14.112	Pasivos no corrientes	77.216	74.612
Fondo de comercio	35.514	28.534	Deudas con entidades de crédito	20.582	18.669
Otros activos intangibles	15.841	11.072	Otros pasivos financieros	18.957	19.835
Activos financieros no corrientes	32.302	32.810	Provisiones	32.013	31.887
Inversiones asociadas	0	0	Pasivos por impuestos diferidos	4.659	3.287
Activos por impuestos diferidos	3.056	82	Subvenciones	1.005	934
			Pasivos corrientes	95.928	97.031
Activos Corrientes	102.353	74.610	Deudas con entidades de crédito	14.897	16.588
Activos vinculados a la venta	1.224	1.113	Otros pasivos financieros	19.446	16.972
Existencias	7.436	5.851	Pasivos puestos a la venta	917	1.208
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	61.296	53.033	Acreedores comerciales	28.305	26.989
Otros activos corrientes	3.667	2.842	Provisiones	4.358	7.369
Efectivo y equivalentes	28.730	11.771	Pasivos por impuestos corrientes	9.986	11.975
			Otros Pasivos corrientes	18.019	15.930
TOTAL	206.397	161.221	TOTAL	206.397	161.221

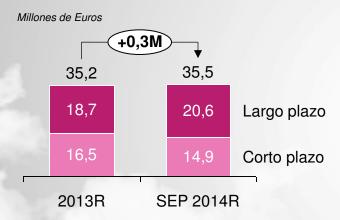
Foco en la mejora del fondo de maniobra, con saldo positivo después de la **ampliación de capital por importe** de 50,4 millones Euros a finales de junio de 2014



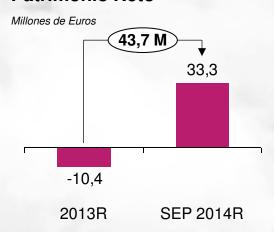
Foco en balance con Patrimonio Neto positivo

1. Principales magnitudes: Balance

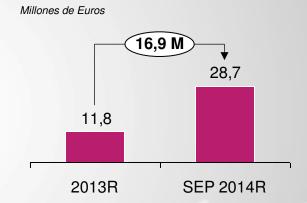
Deuda con entidades financieras



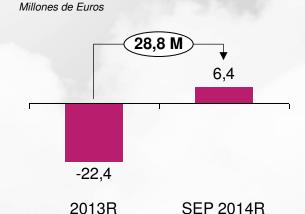
Patrimonio Neto



Posición de caja



Fondo de maniobra



2. Hechos relevantes





Hechos relevantes

2.	Hechos relevantes del periodo
	01/01/2014: Inscripción del aumento de capital
	10/01/2014: Nombramiento de Secretario General, del Consejo de Administración y de las Comisiones
	13/01/2014: Inscripción de aumentos de capital
	22/01/2014: Modificación del pacto parasocial de fecha 4 de enero de 2012
	18/02/2014: Inscripción ampliación GBS
	02/04/2014: Presentación Plan Estratégico 2014-2017
	02/04/2014: Convocatoria de la Junta
	22/04/2014: Acuerdo de aumento de capital para atender la solicitud de ejecución total del Warrant titularidad de GBS
	29/04/2014: La sociedad remite información sobre los resultados del primer trimestre de 2014
	29/04/2014: Nota de prensa sobre los resultados del primer trimestre de 2014
	29/04/2014: Modificación propuesta de acuerdo Junta General de Accionistas
	05/05/2014: Aprobación de todos los acuerdos de la Junta General Ordinaria de Accionistas
	06/05/2014: Adquisición del 100% de las participaciones sociales de Networks Test
	07/05/2014: Inscripción aumento de capital GBS
	09/05/2014: Nombramiento de Eralan Inversiones, S.L. como Consejero y designación de persona física representante (D. Álvaro Barrios)



Hechos relevantes

2.	Hechos relevantes del periodo
	14/05/2014: Inscripción, reducción y aumentos de capital aprobados en la Junta General Ordinaria de accionistas de 5 de mayo de 2014
	19/05/2014: Adjudicación de un nuevo contrato en Brasil
	28/05/2014: Ejecución aumento de capital dinerario sin exclusión del derecho de suscripción preferente y nombramientos en la Comisión de Nombramientos y Retribuciones
	17/06/2014: Formalización de la adquisición del 100% de las participaciones sociales de Networks Test
	23/06/2014: Resultados del período de suscripción preferente y del adicional del aumento de capital
	27/06/2014: Adjudicación de nuevo contrato en Brasil
	02/07/2014: Inscripción aumento de capital
	03/07/2014: Complemento al hecho relevante de 27 de junio
	08/07/2014: Admisión a negociación de acciones nuevas relativas al aumento de capital dinerario sin exclusión del derecho preferente
	09/07/2014: Modificación del pacto parasocial de fecha 4 de enero de 2012
	01/08/2014: La sociedad remite información sobre los resultados del primer semestre de 2014 y nota de prensa
	05/08/2014: Adjudicación de nuevo contrato en Brasil
	25/09/2014: Nombramiento de dos Vicepresidentes del Consejo de Administración



Prim, 19 – 28004 Madrid, España

T: +34 902 40 60 82 F: +34 913 605 994 E: info@ezentis.com

www.ezentis.com



Nota de Prensa

30 de Octubre 2014

Ezentis alcanza en octubre una cartera récord de contratos de 550 millones de euros

- La compañía, cerró septiembre con una cartera de 487 millones de euros, sumando en octubre contratos por valor de 65 millones adicionales, superando significativamente las previsiones publicadas en el Plan Estratégico 2014-2017.
- Como consecuencia de este crecimiento orgánico, los costes de arranque han sido extraordinarios, siendo la cifra a 30 de septiembre de 7,7 millones de euros negativos.
- La nueva contratación coloca a Ezentis con una cuota de mercado en el segmento de negocio de mantenimiento de torres de telefonía móvil en Latinoamérica del 23%, si bien dicha cuota asciende hasta el 35% en Brasil y el 27% en Chile.
- A cierre del tercer trimestre los ingresos de la compañía crecieron un 54% hasta alcanzar los 175,8 millones de euros.
- El Ebitda aumentó un 17% y se situó en 6,8 millones, si bien si se descuenta el efecto de las diferencias de cambio de las divisas latinoamericanas y los costes de puesta en marcha de los nuevos contratos, el Ebitda alcanzaría los 12,4 millones de euros.

Al cierre del tercer trimestre el Ebitda de la compañía alcanzó 6,8 millones de euros, el 17% más, pese a verse afectado por los costes de arranque de las nuevas adjudicaciones en Brasil (2,6 millones), costes no recurrentes derivados del estudio de operaciones de adquisición (crecimiento inorgánico) y "efecto divisa". Descontados estos efectos, el Ebitda total se situaría en 12,4 millones de euros.

La compañía, que a finales del primer semestre concluyó con éxito una ampliación de capital de 50,4 millones de euros, ha fortalecido con dichos recursos su patrimonio neto y fondo de maniobra, permitiéndole seguir avanzando en la progresiva mejora de resultados y posicionamiento estratégico.

En este sentido, Ezentis concluyó el tercer trimestre recortando un 57% sus resultados negativos, que se situaron en 7,7 millones de euros.

El Grupo Ezentis ha alcanzado al cierre de octubre una cartera total de contratos por valor de 550 millones de euros, coincidiendo con los seis primeros meses de vigencia del Plan Estratégico 2014-2017.

La compañía, que había cerrado el tercer trimestre con una cartera total de 487 millones, añadió en octubre contratos por valor de 65 millones de euros adicionales. En lo que va de 2014, Ezentis se ha adjudicado 11 contratos, básicamente concentrados en los sectores de telecomunicaciones y eléctrico de Brasil y Chile. Una parte de esta nueva contratación ha permitido a la compañía situarse con una cuota global del 23% en Latinoamérica en el segmento de mercado de mantenimiento de torres de comunicaciones de telefonía móvil. En los mercados brasileño y chileno la cuota es incluso más elevada, alcanzado respectivamente el 35% y el 27%.

El dinamismo de negocio se ha traducido en un aumento del 54% en los ingresos globales registrados por la compañía durante los nueve primeros meses del año, que ascendieron a 175,8 millones de euros. Si se descuenta el efecto de tipo de cambio de las divisas latinoamericanas las ventas totales de la compañía ascienden 200,9 millones de euros a cierre de septiembre.

El negocio en Latinoamérica ha tenido un peso decisivo en este crecimiento, alcanzando una cifra de ventas de 161,7 millones de euros, un 60% más respecto al cierre del mismo trimestre de 2013. Descontado el "efecto divisa", el crecimiento se situaría en el 84%. Respecto a España, y después de la profunda reestructuración de negocio llevada a cabo en los últimos años, la cifra de negocio ascendió a 13,3 millones de euros, un 14% superior respecto a septiembre de 2013.

Ezentis es un grupo empresarial con sede en España, presente en 9 países latinoamericanos, trabajando para la mejora de la calidad de vida de las personas en más de 15 millones de hogares, a través de la total satisfacción de los principales operadores de Telefonía, Energía y Agua de la región. Ezentis construye su visión sobre la base de dos sólidos pilares: Innovación y RSC, porque al esforzarse por la mejora del rendimiento del trabajo y de los trabajadores, logran garantizar mayor satisfacción para sus clientes, mayor seguridad para sus trabajadores, y un impacto medioambiental positivo.