



# Resultados Enero -Marzo dos mil 17

27 de abril de 2017



# Principales comentarios resultados

El **Resultado Neto crece** hasta €31,6 millones apoyado por la positiva evolución orgánica de los ingresos y la evolución de los tipos de cambio.

**+15,8%**

El **EBITDA aumenta** hasta €54,6 millones, dando lugar a un margen EBITDA de 28,1%.

**+11,1%**

**Crecimiento** en los **ingresos consolidados** trimestrales hasta €194,6 millones

**+11,6%**

**Deuda Bancaria Neta.** El sólido comportamiento orgánico sigue permitiendo financiar las operaciones de crecimiento con los flujos de caja operativos y fortalecer la situación de balance

**€ 5,2 millones**



## 1T17 Crecimiento de doble dígito en las principales magnitudes financieras

Datos financieros seleccionados (Millones €)

	Ene-Mar 17	Ene-Mar 16	Var %	% Var Orgánico <sup>1</sup>
Ingresos	194,6	174,4	+11,6%	+4,3%
EBITDA	54,6	49,1	+11,1%	+5,8%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>28,1%</i>	<i>28,2%</i>	<i>-0,1p.p.</i>	<i>+0,4 p.p.</i>
EBIT	40,5	37,0	+9,5%	
Resultado Neto	31,6	27,3	+15,8%	

<sup>1</sup> Orgánico: En términos comparativos el crecimiento orgánico excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector).

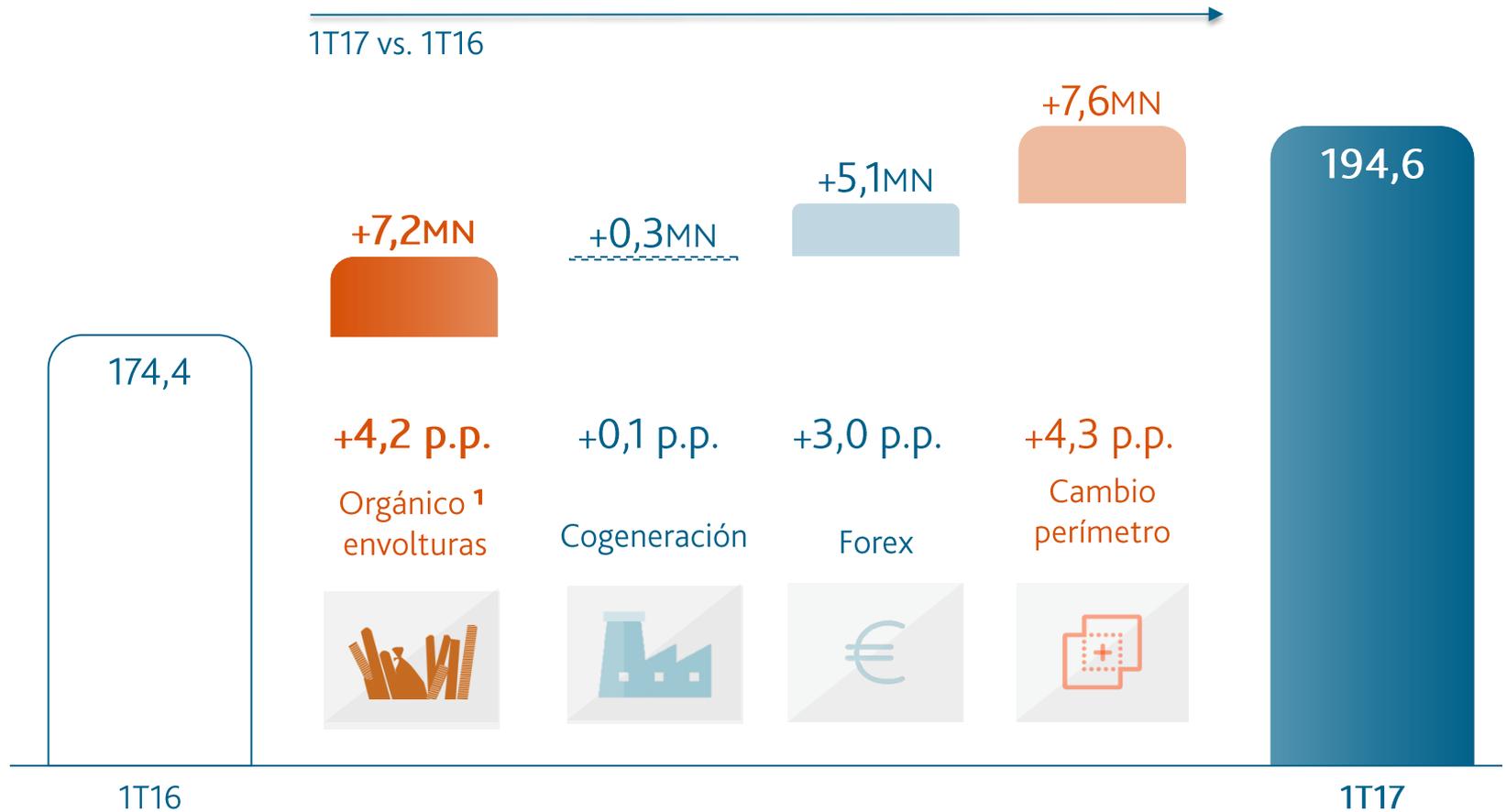


# 1T17 ... apoyado en el crecimiento de volúmenes y la fortaleza de las principales divisas comerciales...

Ingresos. Contribución al crecimiento (Millones €)

**+11,6%**

1T17 vs. 1T16



<sup>1</sup> Orgánico: En términos comparativos el crecimiento orgánico excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector).



# 1T17 Evolución positiva en todas las áreas geográficas de reporte con una significativa recuperación en Latinoamérica...

— Desglose de ingresos por áreas geográficas<sup>1</sup> (MM €) —

1T17 GRUPO

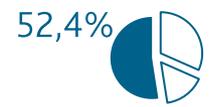
**+11,6%**

vs. 1T16

**+4,3%**

Orgánico<sup>2</sup>

## EUROPA Y ASIA

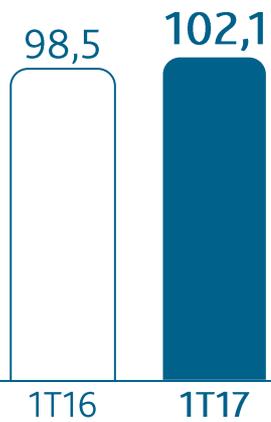


**+3,6%**

vs. 1T16

**+1,7%**

Orgánico<sup>2</sup>



## NORTEAMÉRICA

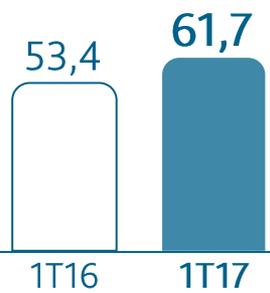


**+15,4%**

vs. 1T16

**+3,3%**

Orgánico<sup>2</sup>



## LATAM

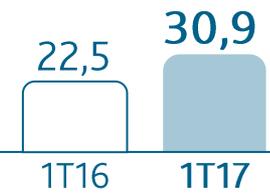


**+37,5%**

vs. 1T16

**+18,2%**

Orgánico<sup>2</sup>



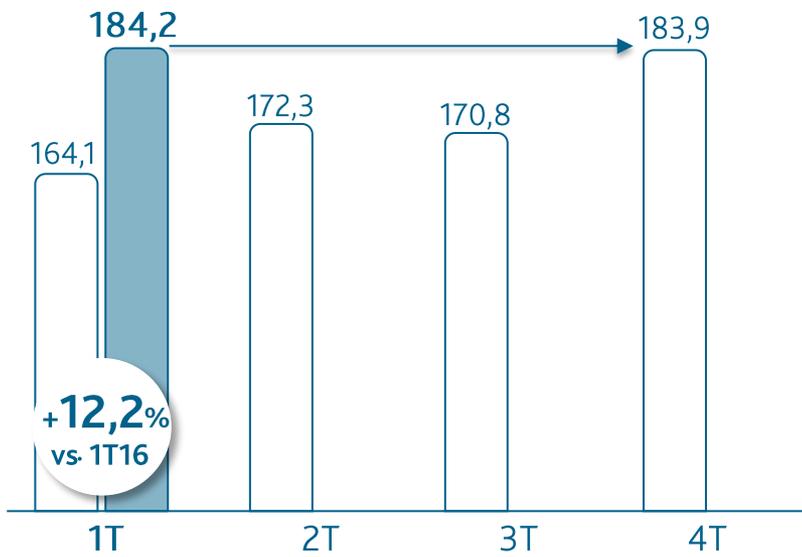
<sup>1</sup> Ingresos por origen de ventas.

<sup>2</sup> En términos comparativos, el crecimiento orgánico excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio y el impacto del cambio en el perímetro de consolidación por la adquisición de las sociedades Vector en Europa y Estados Unidos.

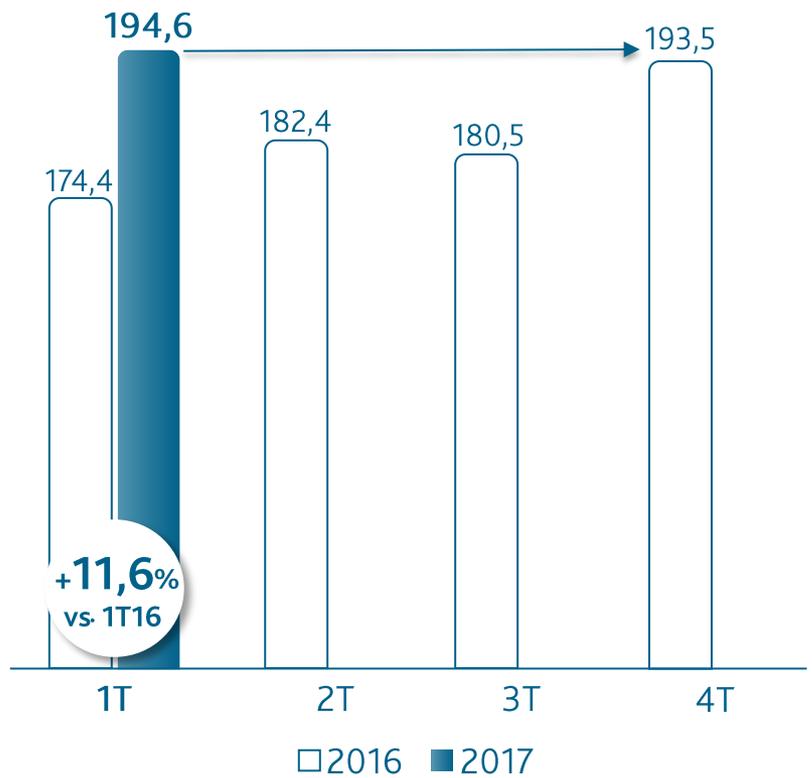


# 1T17 ...permitiendo alcanzar un nuevo máximo en los ingresos trimestrales.

Ventas de envolturas (MM €)



Ventas Grupo Viscofan (MM €)



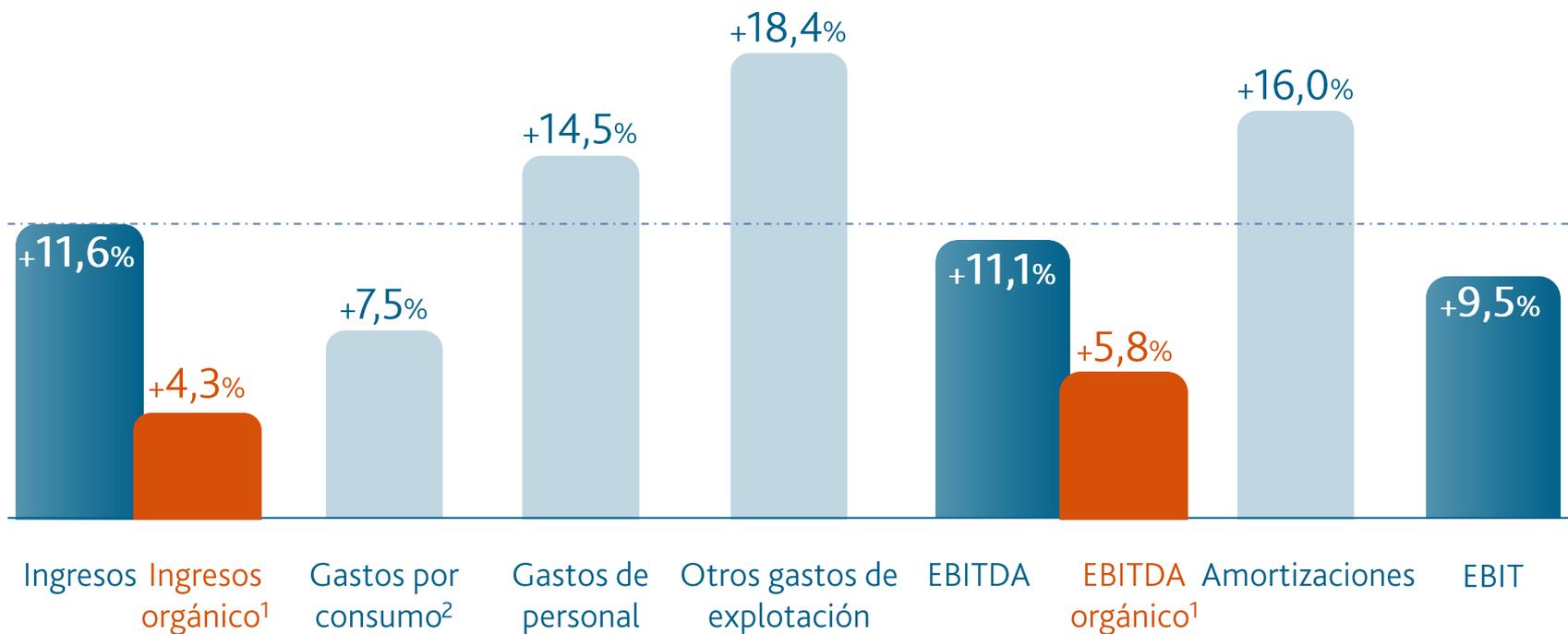
Ingresos de Cogeneración (MM €)





# 1T17 Crecimiento en las operaciones acompañado de una intensa actividad operativa...

1T17. Variación interanual



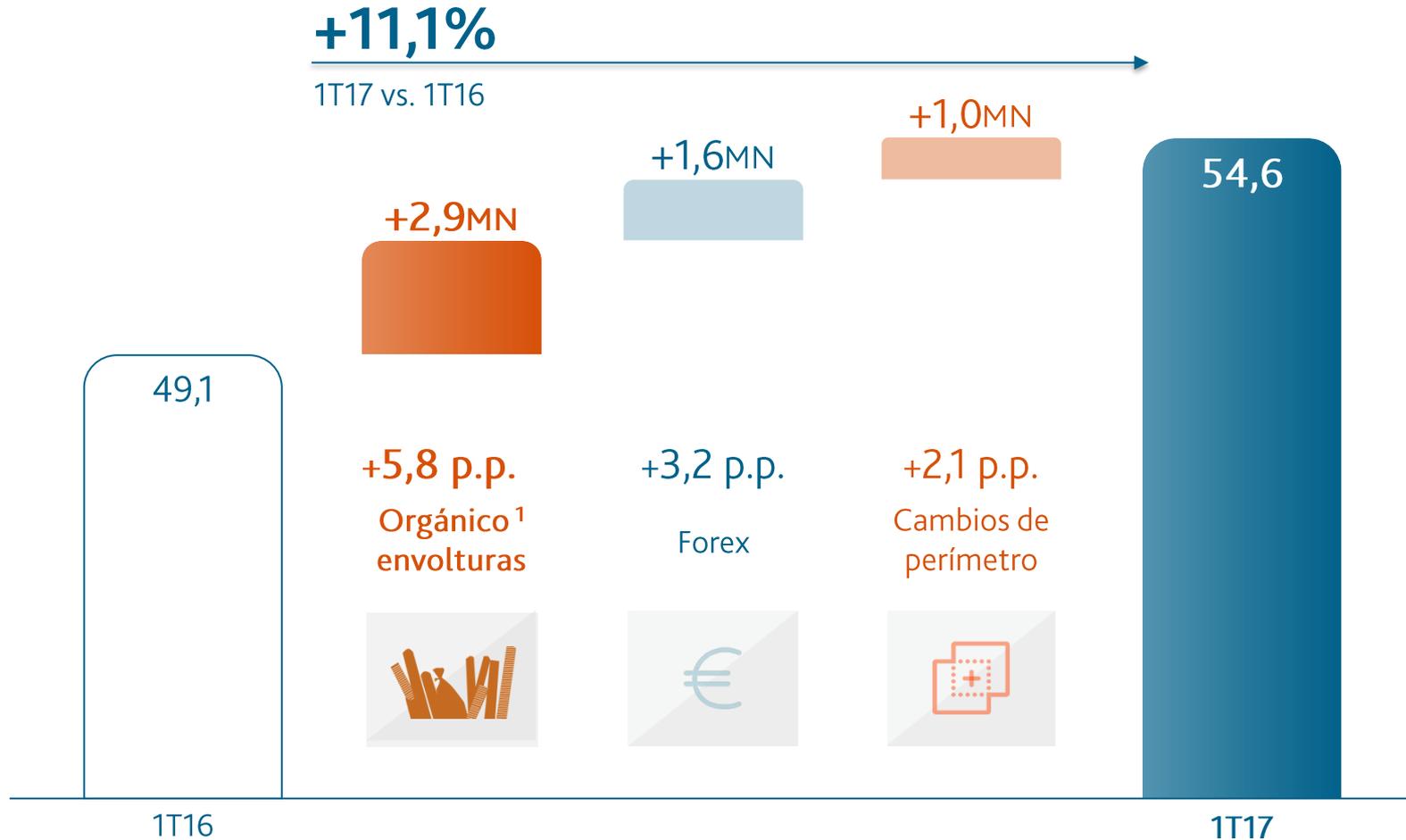
<sup>1</sup> En términos comparativos, el crecimiento orgánico excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, y la variación en el perímetro de consolidación (Vector)..

<sup>2</sup> Gastos por consumo = Aprovisionamientos +/- Variación de productos terminados y en curso.



# Apalancamiento operativo y entorno favorable de divisas apoyan al crecimiento del EBITDA...

— EBITDA 1T17. Contribución al crecimiento (Millones €) —



<sup>1</sup> Orgánico: En términos comparativos el crecimiento orgánico excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector).



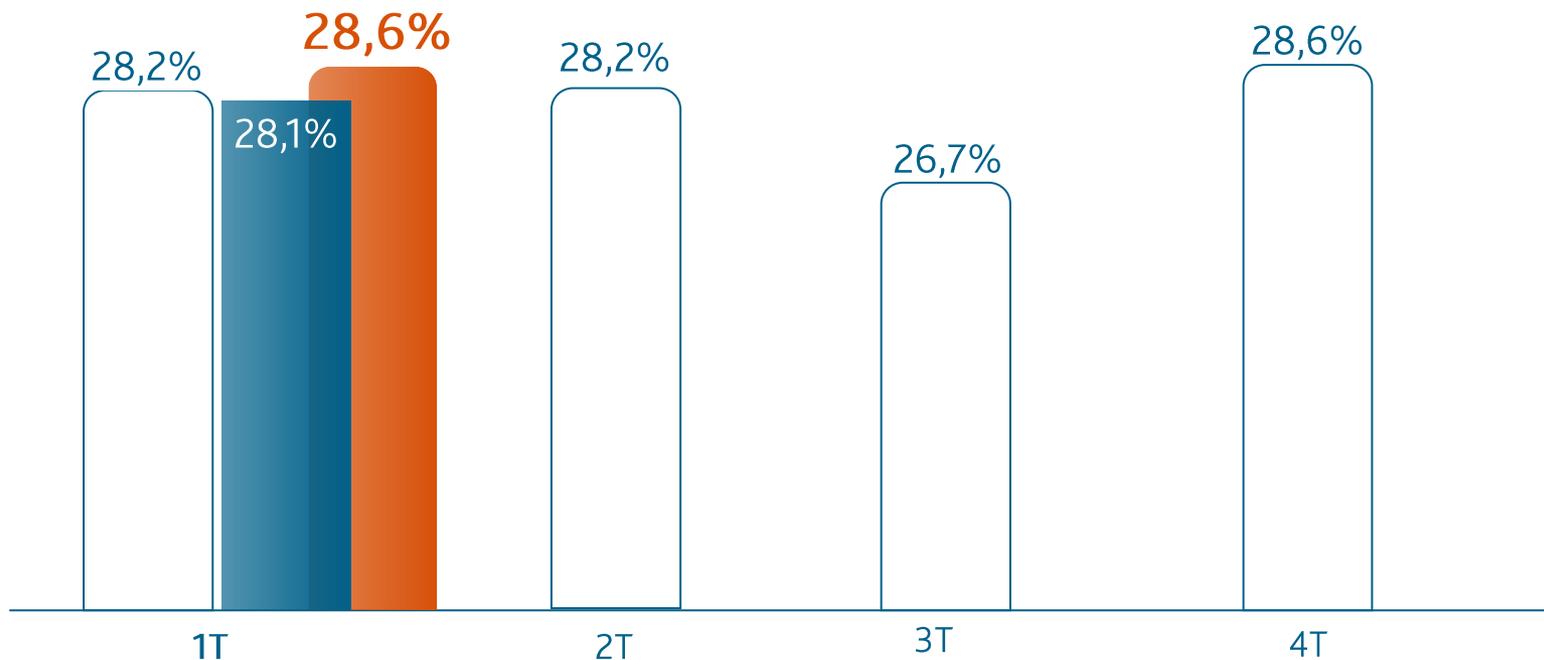
# 1T17 ... y la solidez de los márgenes operativos.

— Margen EBITDA trimestral (%)

□ 2016 ■ 2017 ■ 2017 orgánico<sup>1</sup>

+0,4 p.p.

Orgánico<sup>2</sup>

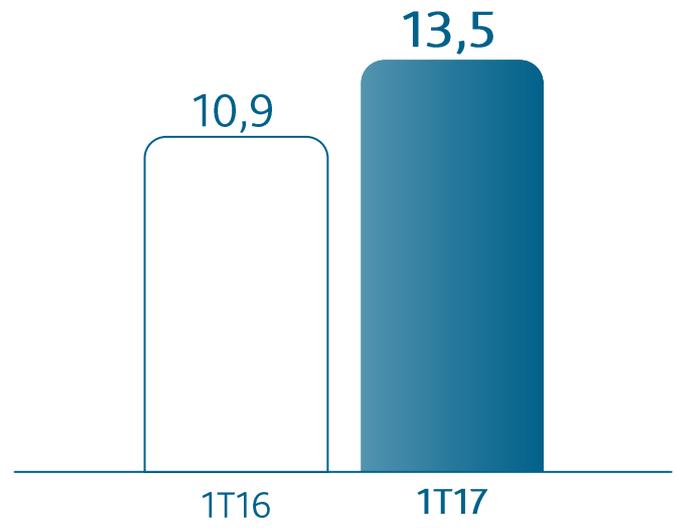


<sup>1</sup> Orgánico: En términos comparativos el crecimiento orgánico excluye el impacto de la variación de los diferentes tipos de cambio, el efecto del cambio en el perímetro de consolidación (Vector).

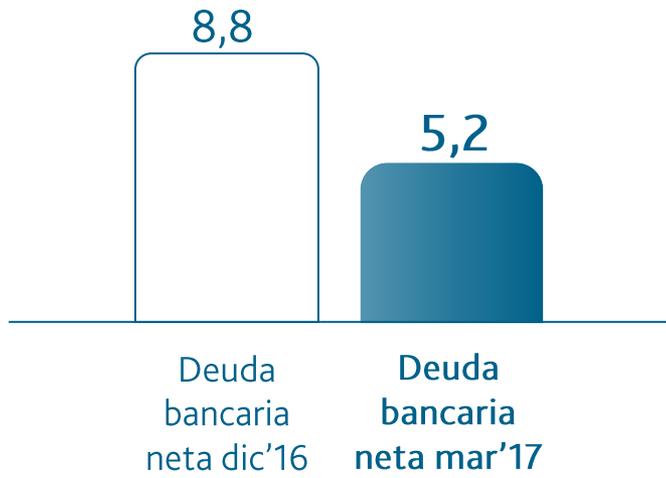


# 1T17 La generación de caja operativa permite financiar la expansión en las operaciones y reducir el endeudamiento.

— CAPEX (Millones €) —



— Deuda bancaria neta <sup>1</sup> (Millones €) —



<sup>1</sup>Deuda bancaria neta = Deudas con entidades de crédito no corrientes + Deudas con entidades de crédito corrientes – Efectivo y otros medios líquidos equivalentes.

# Conclusiones

- ✓ **Viscofan crece en doble dígito en las principales magnitudes financieras**, impulsado por el crecimiento en los volúmenes de todas las tecnologías y en todas las regiones, la fortaleza de las divisas y la incorporación de Vector.
- ✓ **Crecimiento en ingresos y beneficios de explotación** debido a las eficiencias productivas y la contención de costes.
- ✓ Resultados que refuerzan la estrategia “MORE TO BE” y que supone llevar a cabo una elevada actividad operativa, con incrementos de personal, y de inversiones para alcanzar nuevas cuotas de liderazgo.
- ✓ **Viscofan sigue manteniendo un balance sólido** que nos permite explorar nuevas vías de crecimiento orgánico e inorgánico en este sector, combinando disciplina estratégica y financiera con remuneración al accionista.
- ✓ El mercado confirma sus **sólidas perspectivas de crecimiento a medio y largo plazo**.

# Aviso legal

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones de la Compañía a la fecha de realización del mismo adicionales a la información financiera obligatoria cuyo único propósito es proporcionar información más detallada sobre perspectivas de comportamiento futuro.

Dichas intenciones, expectativas o previsiones no constituyen garantías de cumplimiento e implican riesgos, incertidumbres así como otros factores de relevancia que podrían determinar que los desarrollos y resultados concretos difieran sustancialmente de los expuestos en estas intenciones, expectativas o previsiones.

Esta circunstancia debe ser tenida en cuenta principalmente por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores que manejen el presente documento.

La información financiera contenida en este documento ha sido elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Esta información financiera no ha sido auditada y, en consecuencia, es susceptible de potenciales futuras modificaciones.