

ABENGOA



Presentación de Resultados 1^{er} Semestre 2005

Índice

1. Descripción General de las Actividades.
2. Principales Novedades por Grupos de Negocio.
3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes.
4. Detalles de la Cuenta de Resultados y Balance de Situación.
5. Hechos Relevantes y Otras Comunicaciones.

1. Descripción General de las Actividades



Fundada en Sevilla en 1941. Es una empresa industrial y de tecnología que aporta soluciones para el Desarrollo Sostenible, la Sociedad de la Información y el Conocimiento y la Creación de Infraestructuras.

A lo largo de la última década hemos aumentado nuestros resultados a una tasa anual media de incremento (T.A.M.I.) del 28%, producto de las nuevas actividades de Bioenergía, Servicios Medioambientales y Tecnologías de la Información, así como de la internacionalización de las actividades tradicionales. En el mismo período nuestras Ventas en el exterior se han incrementado a una tasa anual media de incremento del 17%.

- Destacan las siguientes operaciones estratégicas desarrolladas en los últimos años:

Año 2000

- Adquisición de Befesa con una inversión de 300 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la primera planta de Bioetanol en España, con una capacidad inicial de producción de 100 M Litros/año (hoy 150 M Litros/año) y que representó una inversión de 93,8 M €.
- Ampliación de capital de Abengoa que permitió incrementar los fondos propios en 75,1 M €.

Año 2001

- Integración en Befesa de la División de Medioambiente de Abengoa (especializada en ingeniería medioambiental), con ampliación de capital en Befesa de 12,3 M € por aportación de Abensur.
- Venta de la actividad eólica por 109 M €.

Año 2002

- Adquisición de High Plains Corporation (hoy Abengoa Bioenergy Corporation) quinto mayor productor de bioetanol en Estados Unidos, con una inversión de 100 M €, mediante Oferta Pública de Adquisición.
- Entrada en funcionamiento de la segunda planta de Bioetanol en España (Bioetanol Galicia), con una capacidad de producción de 126 M Litros/año (hoy 176 M Litros/año) y que representó una inversión de 92,1 M €.
- Adjudicación por el Department of Energy (D.O.E.) de Estados Unidos de un proyecto de I+D+i para la mejora tecnológica del proceso de producción de etanol, con empleo de biomasa, mejorando la economía del proceso y aumentando el rendimiento energético de la producción de etanol, y así reducir el costo de producción del mismo y hacerlo más competitivo con la gasolina. La inversión total, cofinanciada por el D.O.E., asciende a 35,4 M U\$D durante el periodo 2003-2006.

Año 2003

- Adquisición de la División de Network Management Solutions de Metso Corporation, mediante la compra del 100% de sus filiales en Canadá y Estados Unidos. Las dos compañías adquiridas que hoy se denominan Telvent Canadá y Telvent USA proporcionan a Telvent una posición de liderazgo a nivel internacional en el mercado de los Sistemas de Control

e Información para los sectores energéticos de petróleo, gas y electricidad, así como para el sector de aguas.

El importe total de la inversión en ambas sociedades ascendió a 35 M U\$D.

- Inicio de la construcción de la tercera planta de Bioetanol en España (Biocarburantes Castilla y León). Está situada en Babilafuente (Salamanca) y supone una inversión material próxima a los 150 M €. La planta tendrá una capacidad de producción de 200 M Litros/año de Bioetanol para su utilización en mezcla directa (blending) en gasolinás. La materia prima utilizada será cereal, alcohol vínico y biomasa, ésta última en una instalación de producción de Bioetanol que será la primera del mundo de estas características.
- Inicio de la actividad de exportación de Bioetanol a Europa.

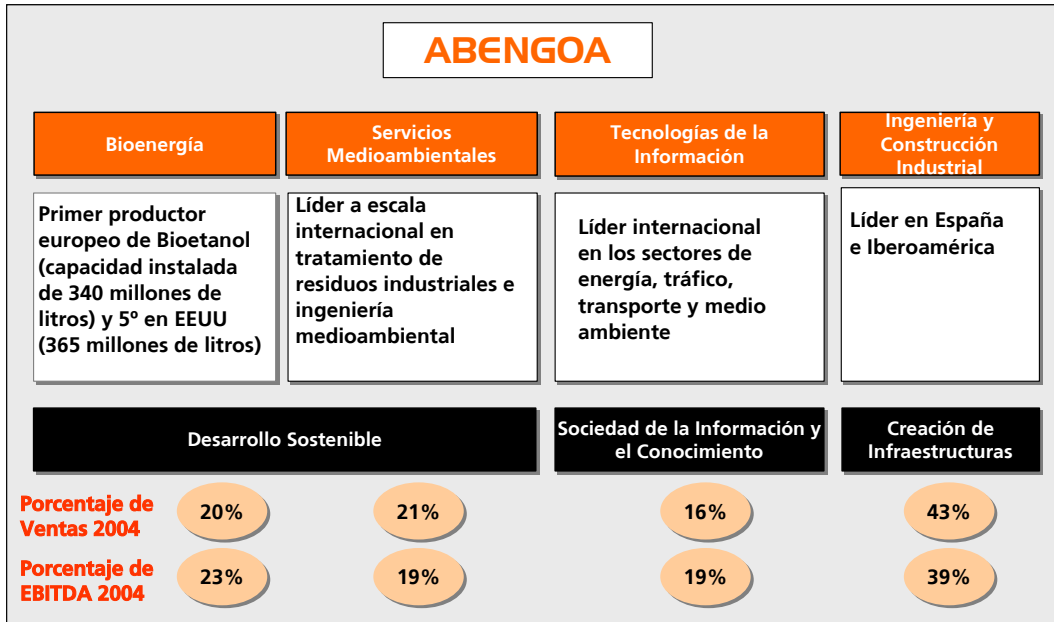
Año 2004

- Con fecha 21 de octubre de 2004 se completó con éxito la ejecución y suscripción de una ampliación de capital de Telvent GIT, así como el inicio de la cotización efectiva de Telvent GIT en el mercado tecnológico estadounidense NASDAQ. El importe total de la ampliación de capital realizada con prima de emisión ha sido de 61,2 M €. La admisión a cotización oficial implica la continuidad de la estrategia de expansión de la actividad de Tecnologías de la Información mediante la obtención de fondos para financiar el crecimiento de este grupo de negocio, el fortalecimiento de su estructura financiera y el aumento de su potencial mediante el fomento de la inversión en I+D+i.
- Acuerdo para el inicio de la construcción de una planta de 88 millones de galones de etanol al año en Ravenna, Nebraska. La planta, la mayor de Nebraska y una de las mayores de Estados Unidos, posicionará a Abengoa Bioenergy como uno de los máximos productores de etanol en Estados Unidos.

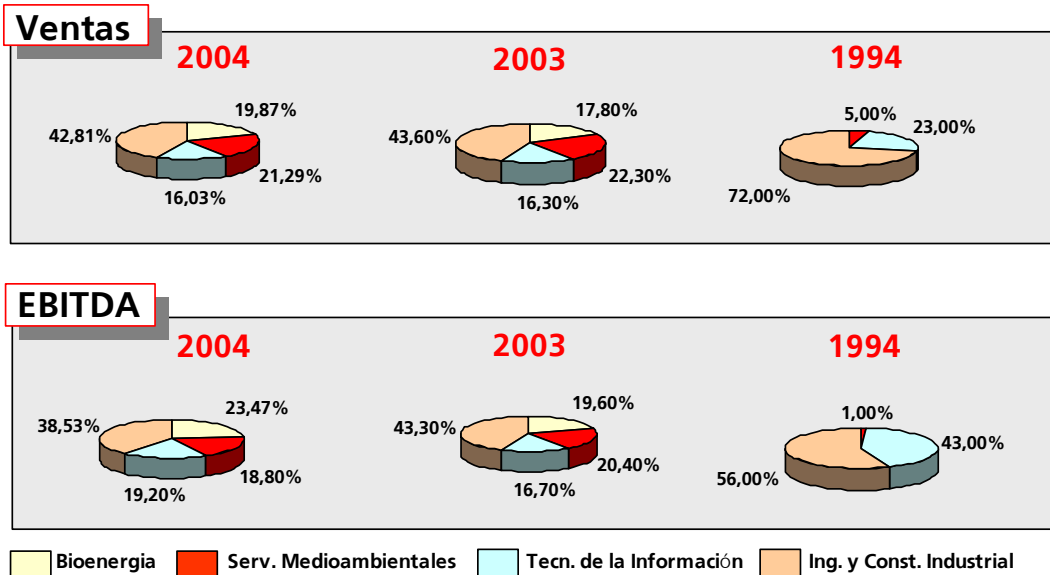
- Inicio de la construcción de la mayor central solar construida utilizando tecnología de torre y campo de helióstatos con 11 MW de potencia eléctrica así como una central fotovoltaica de doble concentración de 1,2 MW de potencia.

Configuración Actual de Abengoa y Naturaleza de su Negocio

- Abengoa actúa a través de cuatro grupos de negocio.









La evolución de los Grupos de negocio puede apreciarse en el siguiente gráfico:



Orientación Estratégica

El desarrollo estratégico de Abengoa trata de generar opciones de futuro penetrando en nuevos mercados e introduciendo nuevos productos en los existentes. La estrategia de crecimiento se fundamenta, por tanto, en la introducción de nuevas actividades en los seis Mundos Operativos en los que Abengoa opera y donde los distintos grupos de negocio se cohesionan.

Mundos Operativos		Mundos Operativos	
Grupos de Negocio	Año de lanzamiento		
- Ingeniería y Const. Industrial	1941		Energía
- Tecnologías de la Información	1969		Medio Ambiente
- Servicios Medioambientales	2000		Transporte
- Bioenergía	2001		Servicios
			Industria
			Telecomunicaciones

- Abengoa, ofrece hoy una combinación de actividades que representa una mayor diversificación en mercados, cartera de clientes, y que refuerza sus capacidades frente a lo que constituía su negocio original de Ingeniería.

Evolución 1994 - 2004		Compañía de Ingeniería		Grupo diversificado con 4 negocios diferentes	
Negocio	1994	1994		2004	
		Ventas %	EBITDA %	Ventas %	EBITDA %
Bioenergía	-	-	-	20	23
Servicios Medioamb.	5	1	19	21	19
Tecnologías de la Inf.	23	43	19	16	19
Ingeniería y Const. Ind.	72	56	39	43	39
Geografía	%	%		%	
		1994	2004	1994	2004
USA y Canadá	-	-	-	12,9	12,9
Iberoamérica	25,5	25,5	25,5	16,9	16,9
Europa (excluida España)	2,3	2,3	2,3	6,9	6,9
África	1,0	1,0	1,0	1,9	1,9
Asia	1,3	1,3	1,3	1,6	1,6
Total Exterior	30,1	30,1	30,1	40,2	40,2
Total España	69,9	69,9	69,9	59,8	59,8
Total Consolidado	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Estrategia de la Innovación en Abengoa

La Innovación está orientada a resultados, y persigue tres grupos de objetivos tangibles:

- Diversificación: nuevos productos y servicios.
- Diferenciación: mejora y adaptación de los existentes.
- Mejora de los procesos.

Como objetivos intangibles persigue la adquisición de competencias esenciales y, sobre todo, la generación de opciones de futuro. Este último está especialmente relacionado con el valor a través de las expectativas de crecimiento y de desarrollo de nuevos negocios.

La Innovación se ejecuta en Abengoa de varias formas. Por una parte, existe una ejecución interna, dirigida a ofrecer soluciones a clientes concretos o para los propios desarrollos. También existe una ejecución externa basada en contratos de colaboración con la Universidad, con los Centros de Investigación, o con terceros; normalmente esta ejecución es compartida. En otras ocasiones, la tecnología se adquiere. Desde hace varios años se toman participaciones financieras estratégicas en empresas tecnológicas.

Inversión en I+D+i

Principales Proyectos	2003		2004		2005 (P)	
	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas	M €	% s/ Ventas
Mejora eficiencia etanol (almidón residual)	0,4		1,0		1,2	
Conversión de biomasa a etanol	0,4		3,8		19,6	
Tecnología del Hidrógeno. Pilas de combustibles	2,2		0,6		2,8	
Mejora eficiencia aluminio	0,0		0,6		0,2	
Vitrificación	0,0		0,8		2,9	
Centros de control eléctrico, medioambientales y de petróleo y gas	6,2		6,4		6,5	
Tráfico viario, ferroviario y ticketing	3,4		3,7		3,6	
Sistemas para apoyo a las Administraciones Públicas	1,1		1,5		1,6	
Energía Solar	0,0		0,6		32,4	
Otros Proyectos	3,8		4,3		5,8	
Total Inversión I+D+i	17,5	1,1%	23,3	1,4%	76,6	4,1%

2. Principales Novedades por Grupos de Negocio

2

2.1 Bioenergía

Producción de alcohol etílico a partir de productos vegetales (cereales, biomasa). El alcohol (bioetanol) se usa para fabricar ETBE (componente de las gasolinas), o para su mezcla directa con gasolina o gasoil. De esta forma, al ser una energía renovable, se reducen las emisiones netas de CO₂ (efecto invernadero). Producción de DDGS (Distillers' Dried Grains and Soluble), complemento proteico para animales y CO₂.





Bioenergía

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Bioenergía fueron los siguientes:

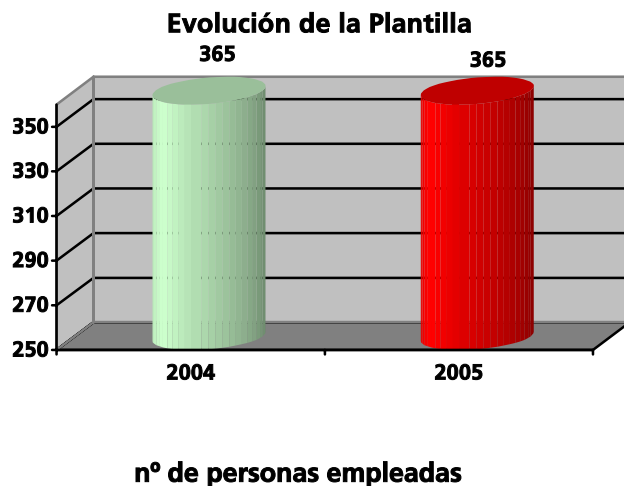
- ◆ En mayo de 2005 Abengoa Bioenergía, a través de AB Bioenergy France, ha obtenido una autorización del Gobierno francés para la producción de 40.000 t anuales de bioetanol en la planta que se ubicará en el suroeste de Francia. Este proyecto será la primera instalación de producción de bioetanol basado en maíz en Europa. La capacidad final del proyecto dependerá de la resolución del Gobierno en la segunda ronda de autorizaciones cuyo concurso público se prevé para el tercer trimestre de 2005.
- ◆ Durante el primer semestre de 2005 Abengoa Bioenergía ha sido adjudicada para suministrar contratos de exportación de bioetanol en la UE por un total de 70.000 m³ con destino a las principales petroleras e industrias químicas en Europa para la producción de ETBE, superando así las cifras anuales de 12.000 m³ y 45.000 m³ contratadas en el 2003 y 2004 respectivamente.
- ◆ Con estos nuevos suministros Abengoa está expandiendo su actividad en Europa a la vez que está incrementando y diversificando su red de clientes, consolidando su presencia en los mercados clave ya existentes y demostrando su capacidad de desarrollar y potenciar el uso de bioetanol en los mercados emergentes.

De esta forma Abengoa Bioenergía contribuye a la consecución de los objetivos de la UE de encontrar una alternativa renovable y sostenible a los

combustibles para transporte y a reducir las emisiones de efecto invernadero.

- ◆ En el segundo trimestre del año, el Departamento de Energía de Estados Unidos (DOE) ha concedido una ayuda de más de dos millones de euros para el desarrollo de un proyecto de I+D+i, liderado por Abengoa Bioenergy R&D, filial de Abengoa Bioenergía, que tendrá una duración de tres años. El objetivo de este proyecto es desarrollar un nuevo tipo de catalizador para convertir gas de gasificación de biomasa a etanol.
- ◆ Abengoa Bioenergía ha participado en el Plan Nacional de Investigación Científica, Desarrollo e Innovación Tecnológica del Ministerio de Educación y Ciencia presentando proyectos de investigación y desarrollo por valor de más de 40 millones de euros. Estos proyectos están enfocados al desarrollo de los cultivos energéticos en España para la producción de bioetanol, el desarrollo de nuevas tecnologías de transformación basadas en la hidrólisis enzimática y la gasificación de biomasa y síntesis catalítica; y por último, la implantación del uso de mezclas de bioetanol y gasóleo en motores diesel.
- ◆ Durante el segundo trimestre Abengoa Bioenergía ha continuado con la gestión de sus proyectos de I+D referentes a generación de hidrógeno, a través de su proceso de reformado de bioetanol. Este proceso se empleará tanto en aplicaciones estacionarias como móviles. En algunos proyectos concretos ya se está alcanzando el nivel de ingeniería, tras el éxito en las fases de laboratorio y planta piloto.
- ◆ Se ha empezado a desarrollar un proyecto de demostración en flotas de un biocombustible basado en mezclas de bioetanol con gasóleo, denominado e-diesel. Se han establecido contactos con diferentes operadores de flota para implementar en el plazo de un año un surtidor de e-diesel en sus instalaciones y cuantificar los beneficios medio ambientales de la utilización de este biocombustible en sus vehículos.
- ◆ Se ha completado el diseño básico de proyecto con la ingeniería básica y de detalle aprobada, para la planta de biomasa de Biocarburantes Castilla y León (BCyL).

Esta es la primera de las plantas de demostración precomercial que transformará biomasa lignocelulosa en bioetanol y co-productos de valor añadido y estará integrada en la planta comercial de producción de bioetanol a partir de cereales.



La plantilla media de Bioenergía durante el primer semestre de 2005 ha sido de 365 empleados.

2.2 Servicios Medioambientales

Reciclaje de residuos de aluminio, escorias salinas y de zinc. Gestión de residuos industriales, limpiezas industriales e hidrocarburos. Ingeniería medioambiental (ingeniería y construcción para el tratamiento de aguas y la gestión de residuos).





Servicios Medioambientales

Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Servicios Medioambientales durante el primer semestre de 2005 fueron los siguientes:

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Aluminio.-** Durante el primer semestre se han tratado 150.370 t de residuos con contenido en aluminio lo que representa un incremento de aproximadamente un 10% sobre el mismo periodo del año anterior, destacándose que todas las plantas han operado satisfactoriamente.

Conviene destacar que nuestra filial Befesa Salt Slags, radicada en Withchurch (Gran Bretaña) ha obtenido la certificación de calidad según la norma UNE-FN ISO 9001 de la empresa National Quality Assurance Ltd (NQD).

- ◆ **Reciclaje de Residuos de Zinc.-** Como acontecimiento más significativo en esta actividad, con fecha 19 de julio de 2005, y por un importe de 16,3 millones de euros, Befesa Zinc Aser ha suscrito sendos contratos de Leasing Mobiliario Sindicado para la financiación de la adquisición de un Horno Waelz que sustituirá al actual y de un nuevo Sistema de Depuración de gases.

Esta operación se enmarca dentro de la estrategia medio ambiental de Befesa Zinc Aser y es consecuente con los Acuerdos Voluntarios firmados entre el Departamento de Ordenación del Territorio y Medio Ambiente del Gobierno Vasco y las empresas del sector de la Fundición Férrea, Fundición no Férrea y Metalurgia no Férrea.

El montante de todas estas inversiones, para un período de cuatro años, supera ya los 25 millones de euros.

- ◆ Gestión de Residuos y Limpiezas Industriales.- Se han tratado en este primer semestre 281.431 t de residuos industriales frente a 233.091 t del año anterior, es decir un 21% más.

Cabe destacar que en este periodo se han puesto en marcha contratos de gestión integral de servicios medioambientales con algunos clientes significativos como Atlantic Cooper, ENCE, Tioxide, Acerinox y UBE Chemical.

Asimismo, Befesa ha resultado adjudicataria del concurso para la retirada y tratamiento de transformadores con PCB pertenecientes a la Comunidad de Madrid.

- ◆ Ingeniería Medioambiental.- Durante este primer semestre se han puesto en marcha las desaladoras de agua de mar de Carboneras (Almería) y Cartagena (Murcia) con una capacidad de tratamiento de 120.000 m³/día y 65.000 m³/día, respectivamente y la desaladora de agua salobre del Atabal, (165.000 m³/día), para el abastecimiento de Málaga capital. Las 3 plantas han sido construidas por Befesa y su inauguración corrió a cargo de la Ministra de Medio Ambiente, D^a Cristina Narbona.

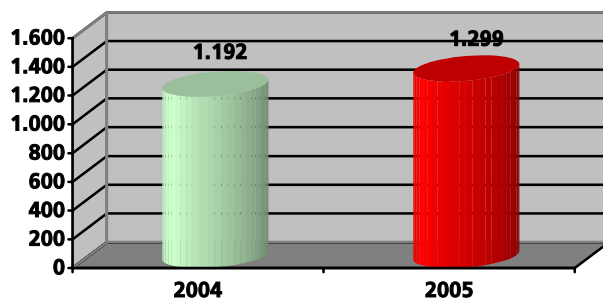
En este periodo se han producido algunas adjudicaciones de obras significativas entre las que destacan:

La Comunidad de Regantes de las Marismas del Guadalquivir ha adjudicado a Befesa las obras de modernización de su zona regable situadas en la provincia de Sevilla, por importe de 60 millones de euros, que supondrá la modernización de 12.836 hectáreas de regadío.

La Junta de Andalucía, a través de la empresa pública Giasa, ha adjudicado a Befesa dos actuaciones para la construcción de obras de saneamiento y depuración de aguas residuales en la provincia de Córdoba por importe de más de 14 millones de euros.

Befesa, junto con Telvent han resultado adjudicatarias por parte del Ministerio de Medio Ambiente del contrato para los servicios de explotación y mantenimiento de la red automática de información hidrológica de la cuenta hidrográfica del Guadalquivir, por un importe de 4,9 millones de euros.

Evolución de la Plantilla



nº de personas empleadas

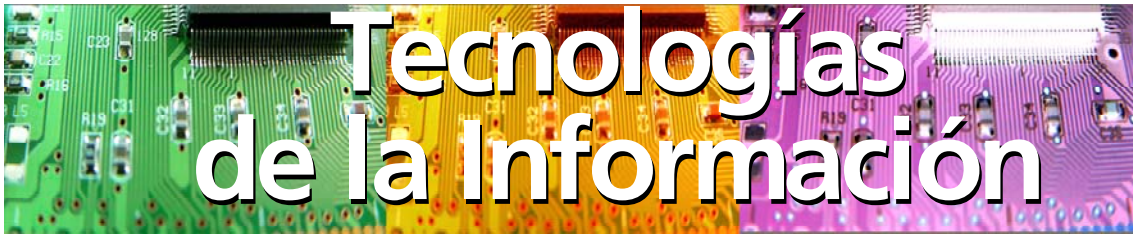
La plantilla media de Servicios Medioambientales durante el primer semestre de 2005 ha sido de 1.299 empleados, es decir, un 9,0% más respecto al mismo periodo de 2004.

2.3 Tecnologías de la Información

Telvent, la compañía global de TI en tiempo real, es especialista en operación y soluciones de negocio con un alto valor añadido tecnológico, en los sectores de la Energía, Tráfico, Transporte y Medio Ambiente en Europa, América del Norte, América Latina y Asia.

Con más de 40 años de experiencia en sistemas de control y supervisión industrial y de gestión de procesos empresariales, Telvent ejecuta proyectos y proporciona servicios técnicos, en el campo de aplicaciones críticas, control en tiempo real y gestión de la información, complementados con una completa oferta de servicios de outsourcing y consultoría, fruto de lo cual gestiona infraestructuras tecnológicas y de TI para su amplia cartera internacional de clientes.





Los hitos más importantes en cuanto a contratos firmados o proyectos desarrollados en los sectores en los que trabaja Tecnologías de la Información, durante el segundo trimestre de 2005, son los siguientes:

Energía

Oil & Gas

- ◆ Equistar Pipeline Company ha adjudicado un contrato a Telvent para sustituir y mejorar el sistema de gestión, supervisión y control de información en su red de oleoductos de distribución. La nueva solución de Telvent proporcionará mayores ventajas operativas para la gestión, transporte y distribución de líquidos y, a la vez, mejorará la eficacia, seguridad y posibilidad de expansión del antiguo sistema de Equistar. Con oficinas centrales en Houston, Equistar gestiona y mantiene más de 2.250 kilómetros de oleoductos en Tejas y Louisiana. Equistar es un cliente nuevo y muy importante para Telvent, que coincide con la estrategia agresiva de crecimiento de la empresa. Equistar es una filial de Lyondell Chemical Company, una de los actuales mayores productores de etileno, propileno y polietileno en el mundo. Importe: 0,6 M €.
- ◆ Telvent ha sido adjudicataria el proyecto de TransGas que es la primera instalación para un cliente de la solución líder en la industria, el sistema OASyS DNA de Telvent, así como la primera implantación del sistema GMAS y GAS sobre una plataforma OASyS DNA. TransGas Limited transporta, almacena, comprime y recoge gas natural en la provincia de Saskatchewan, Canadá. TransGas y sus empresas filiales son propietarios de, y gestionan más de 13.800 kilómetros de gasoductos de recogida y

transporte en Saskatchewan, y gestionan 10 centros de almacenamiento con una capacidad total de 901 millones de metros cúbicos.

Importe: 1,2 M €.

- ◆ Finalizadas las Pruebas de Aceptación en Fábrica (FAT) y ha enviado el sistema DNA SCADA a BP Canada Energy NGLBU (Grupo de Negocios de Gas Natural Líquido). También se llevó a cabo la instalación en el Principal Centro de Control. El cliente es la subsidiaria canadiense de BP (British Petroleum) con sede en Fort Saskatchewan, Alberta. El sistema instalado está distribuido ampliamente con 40 estaciones de sistemas OASyS y tres centros de control, y está interconectado mediante una red de satélite de ancho de banda extremadamente limitado. Importe: 2,0 M €.

- ◆ Telvent ha terminado las Pruebas de Aceptación en Fábrica (FAT) para un proyecto que está siendo ejecutado para Portland Pipe Line Corporation (PMPL), que sustituirá su actual sistema OASyS 5.2 por la última plataforma de OASyS DNA. El proyecto que incorpora el sistema Liquids Management Suite (LMS) de Telvent, líder en la industria, interconectará con Sistemas Críticos de Control para el seguimiento de lotes y la detección de fugas, y estará conectado también al sistema de contabilización de ingresos de PMPL. PMPL gestiona dos oleoductos de 236 millas que van desde South Portland, Maine, EE.UU., hasta Montreal, Québec, Canadá. El crudo se descarga de buques cisternas en South Portland y se envía hasta refinerías en Montreal. Importe: 1,1 M €.

- ◆ Telvent ha sido seleccionada para proporcionar a CenterPoint Energy un Sistema de Control de Automatización de la Distribución (Distribution Automation Control System - DACS). El sistema propuesto para sustituir al Areva DACS existente es OASyS DNA con estaciones de trabajo XOS y una interfaz web para la visualización en línea de cierta información. CenterPoint Energy es la tercera mayor empresa de distribución de gas natural con cotización en bolsa de los Estados Unidos con cerca de tres millones de clientes de gas natural en seis estados. Son una de las empresas de distribución combinada de electricidad y gas natural del país con casi cinco millones de clientes de electricidad y gas natural facturados.

CenterPoint Energy proporciona servicio de distribución y transmisión de electricidad para el área metropolitana de Houston. CenterPoint Energy está ubicada en Houston, Texas, capital mundial de la energía. Disponer de una prestigiosa instalación como CenterPoint ubicada en la sede original de Telvent USA, Inc. ofrece una oportunidad fundamental para mostrar la tecnología de Telvent. CenterPoint es también una de nuestras referencias más significativas para ArcFM. Importe: 0,4 M €.

- ◆ Telvent ha sido seleccionada para proporcionar una solución SCADA (OASyS DNA) para el Sistema de Distribución de Gas de Chongqing Gas Group. Chongqing Gas Group Corporation es una empresa pionera en China, dedicada a la gestión de gas urbano, siendo una de las 39 empresas con control estatal del municipio de Chongqing. Chongqing Gas Group posee una licencia especial del Órgano de Control del Gas para el suministro de gas a la ciudad de Chongqing y sus alrededores. Chongqing Gas Group posee 110 lugares de almacenamiento, una estación de transmisión y distribución y 3.000 Km de conducciones de transmisión de gas que suministran gas a unos 300 emplazamientos industriales, más de 1.000.000 de usuarios particulares y casi 20.000 clientes de otro tipo, entre los que se incluyen comercios, colectivos y calderas comerciales, así como estaciones de calefacción de gas natural y de llenado de GNC (Gas Natural Comprimido). El suministro anual de gas de esta empresa alcanza los 900.000.000 de metros cúbicos. Se trata del primer proyecto de sistema SCADA para gas ciudad que se adjudica Telvent en China. Más de 150 estaciones van a emplear StationOASyS en la fase 2 del proyecto. Pese a que en la actualidad el alcance del proyecto es sólo SCADA, existen importantes expectativas a medio y largo plazo (en base a la experiencia de NA) de importante volumen de negocio horizontal y "Up the hour Glass" (GMAS y Polaris) para el sistema SCADA instalado. Importe: 0,2 M €.
- ◆ Contrato para proporcionar sus aplicaciones empresariales de Sistema de Medición y Contabilización de Gas (Gas Measurement & Accounting System - GMAS), Operaciones Diarias de Gas (Gas Day Operations - GDO) y Sistema de Información de Operaciones, Logística e Ingresos de Conducciones (POLARIS) para el proyecto de Gas Natural Licuado de

Guangdong Dapeng (Guangdong Dapeng Liquefied Natural Gas - GDLNG). El proyecto de Gas Natural Licuado de Guangdong Dapeng es parte de la apuesta china para reestructurar su sector energético y utilizar energía más limpia, incluyendo el gas natural licuado. Se estima que el proyecto estará finalizado y en marcha en 2006, calculándose un suministro de 5.100 millones de metros cúbicos de gas natural licuado a la zona del delta del río Pearl y Hong Kong. La adjudicación del contrato para el proyecto GNLNG no sólo representa nuestro primer proyecto GIS en el mercado chino, sino que es también una entrada al mercado de terminal de Gas Natural Licuado, el cual presenta oportunidades a nivel global. Importe: 1,0 M €.

- ◆ Telvent se ha adjudicado un contrato de consultoría para ayudar a Pembina Pipeline Income Fund en la planificación de la migración de su sistema de contabilización y movimiento de petróleo (OPANS). Incluye un plan de migración de la aplicación existente de Pembina utilizando el marco Polaris como base para nuevo desarrollo. Además ha firmado un contrato con Pembina Pipeline Income Fund para participar en un proyecto piloto dirigido a demostrar las capacidades de nuestro Sistema de Detección de Fugas de Conducciones SimSuite (LDS). Pembina Pipeline Income Fund es un consorcio abierto con un solo fin creado bajo las leyes de la Provincia de Alberta según una declaración de "trust" con fecha 4 de septiembre de 1997 con enmiendas ocasionales. El fondo inició operaciones el 24 de octubre de 1997 al adquirir todas las acciones y efectos de Pembina Pipeline Corporation. Líder en el sector de conducciones de fluidos de Canadá, la red dependiente de Pembina, con 8.000 kilómetros de canalizaciones, transporta 600.000 barriles al día de crudo sintético y convencional ligero, líquidos de gas natural y condensado desde las regiones productoras a través de gran parte de Alberta y la zona noroeste de Columbia Británica hasta centros de distribución para su almacenamiento, fraccionamiento, refinado o transferencia a conducciones de exportación. Las canalizaciones de Pembina representan más de la mitad del crudo ligero y convencional medio, así como una proporción creciente de los líquidos de gas natural y condensado, que se producen en la zona occidental de Canadá. Nuestra relación empresarial con Pembina ha sido satisfactoria durante 20 años. Si este proyecto es satisfactorio, va a servir

como excelente referencia para el desarrollo futuro de nuestro negocio POLARIS. Esta oportunidad debe conducir también hacia una segunda fase de despliegue y mantenimiento del sistema (véase a continuación). Importe: 0,1 M €.

- ◆ ChevronTexaco ha realizado el “cut-over” (cambio a un nuevo sistema) al nuevo sistema de producción que ejecuta OASyS V6.3UX sobre Itanium y ha liquidado la primera certificación, la cual indica que el cambio de las 2 primeras consolas de operaciones ha sido satisfactorio. ChevronTexaco ha cambiado su sistema OASyS V6.3 sobre Windows 2000 (en ejecución para un gaseoducto) el 31 de mayo de 2005, y una de sus consolas OASyS V5.2.2 (en ejecución para conducciones de líquidos) el 7 de junio de 2005 al alcanzar este hito. Muy pronto se va a desactivar el sistema OASyS V6.3 sobre Windows 2000. Este hito es muy significativo para el proyecto OPUS (OASyS Penultimate Unified SCADA – SCADA de Penúltima Unificación OASyS), el cual integra dos sistemas SCADA para grandes gaseoductos y dos para grandes conducciones de líquidos en un sistema global. El sistema OPUS de ChevronTexaco se basa en OASyS V6.3UX para HPUNIX ejecutados en servidores ITANIUM. Incluye Sistema de Gestión de Líquidos, todas las aplicaciones de operaciones y medición de gas, nuestros productos web, interfaz a OSI PI, varios protocolos de telemetría básica y componentes de carga de gas, así como otras aplicaciones e interfaces. El cliente planea efectuar el “cut-over” de todos los sistemas de ChevronTexaco en 2005. Importe: 6,9 M €.
- ◆ Contrato para el diseño, ingeniería, suministro, pruebas y formación de los Sistemas de Seguridad de las Plataformas de extracción de crudo Ku-H, KU-A2 y Zaap C, propiedad de Pemex Exploración y Producción. Los sistemas ofertados incluyen el control del Paro de Emergencia de la instalación y los sistemas de seguridad para la detección temprana de Gas y Fuego en las instalaciones. Se consolida así nuestra relación con el contratista principal de los trabajos de remodelación de las plataformas, Siemens México, y confirman a Telvent como uno de los proveedores de referencia para este tipo de sistemas que tan alta responsabilidad tienen en la explotación de

estas instalaciones. Telvent cuenta con la tecnología y el personal adecuado para hacerse cargo con total garantía de estos proyectos. Importe: 1,4 M €.

Eléctrico

- ◆ Contrato con Endesa para el suministro, ingeniería, instalación y puesta en servicio de los equipos de telecontrol para la gestión de la red eléctrica en el nivel de media tensión. Telvent se responsabiliza del ciclo completo de gestión de los activos con el objetivo de aumentar la fiabilidad del sistema y limitar los tiempos de indisponibilidad del sistema de telecontrol. De nuevo este cliente ha depositado su confianza en Telvent. Importe: 1,1 M €.

- ◆ Sistemas de Control, Protección y Telecomunicaciones para las subestaciones de la línea de Alta Tensión Colinas-Ribeiro Gonçalves-São José de Piauí-Sobradinho para Abengoa Brasil que actúa como concesionario y contratista de la Agencia Nacional de la Energía Eléctrica (ANEEL) en Brasil. El alcance incluye todos los equipos y servicios para ofrecer una solución llave en mano para nuestro cliente de acuerdo a las normativas imperantes en la Red brasileña de Alta Tensión operada por Aneel. Este proyecto permite que Telvent siga teniendo una posición de liderazgo como suministrador de soluciones llave en mano de sistemas de control y protección para subestaciones de alta tensión en Brasil. La presencia de Telvent en este competitivo mercado se mantiene en una posición privilegiada desde que obtuvo la primera referencia en 1.998 acumulando continuamente referencias para las principales compañías propietarias de la red de transmisión brasileña como son Furnas, Eletronorte u ONS. Importe: 3,0 M €.

- ◆ Contrato abierto para el suministro de RTU para la Unidad de Producción Hidráulica Noroeste de Endesa Generación: Estas RTU fabricadas de acuerdo a los últimos avances tecnológicos realizados por Telvent serán instaladas en centrales hidroeléctricas en las que asumirán la funcionalidad de control y supervisión de la central garantizando la seguridad de funcionamiento de estas instalaciones básicas para mantener el equilibrio energético del país. Este proyecto consolida la relación con Endesa

Generación y nos reafirma como líder en el mercado español de generación hidroeléctrica en el que tenemos las más importantes referencias tanto en Endesa como en Iberdrola y Unión Fenosa. Los excelentes resultados que se han alcanzado en proyectos que anteriormente se han entregado a este cliente han contribuido significativamente a que Endesa se haya decidido por continuar apostando por Telvent para el control de sus centrales. Importe: 0,3 M € (estimado ya que es un contrato abierto).

- ◆ Contrato de suministro del SCADA para la empresa Edenor. Esta es una de las dos distribuidoras de Energía Eléctrica en Buenos Aires (Argentina). El alcance incluye las aplicaciones de gestión de la distribución de energía eléctrica, DMS y toda la ingeniería de control, implantación y puesta en servicio del sistema. El contrato será ejecutado en alianza con nuestro socio en Argentina Tecnet perteneciente al grupo Ibermática. A pesar de que el valor no es muy grande, este contrato es estratégico ya que supone una importante referencia en el Cono Sur de las nuevas soluciones que Telvent está desarrollando para la mejora de los procesos de gestión de la energía eléctrica. Importe: 0,3 M €.

- ◆ Contrato para la ingeniería de control y suministro y pruebas del Sistema de Control Distribuido para las planas solares PS10, PS20 y PV que Abener está construyendo para la Sociedad Solucar Solar en Sanlúcar la Mayor (Sevilla). Este proyecto complementa el que ya está en ejecución para el telecontrol de la planta de heliostatos de estas instalaciones conformando una solución completa realizada totalmente por Telvent para la gestión de esta planta solar. Es un proyecto muy importante y estratégico porque podemos suministrar las soluciones que estamos desarrollando en el entorno de las Energías Renovables que es uno de los campos de máximo interés como foco de inversión en I+D en Telvent. Importe: 0,7 M €.

- ◆ Dentro del Proyecto PIA de mejora de las infraestructuras de la red de Transmisión de energía eléctrica en España (REE), Telvent ha conseguido en Junio pedidos por valor de 790 KEUR. El alcance consiste básicamente en la fabricación y suministro de equipos de telecontrol desarrollados íntegramente por Telvent para cumplir los exigentes requisitos funcionales y

de compatibilidad electromagnética que impone nuestro cliente, REE. En los últimos años, Telvent se ha convertido en el proveedor de referencia de este cliente para sistemas de control participando activamente en el desarrollo de soluciones para ayudar a REE a cumplir los importantes retos que tiene por delante debido a su fuerte apuesta inversora para la mejora de la red de transmisión del sistema eléctrico español. Importe: 0,8 M €.

- ◆ Sistemas de control y protección de nueve subestaciones de la red de transmisión de energía eléctrica de México para Comisión Federal de Electricidad. Estas nueve subestaciones se agrupan en los paquetes denominados Pidiregas 803 y 903 que fueron adjudicados a la empresa española Iberinco. El alcance de Telvent incluye la ingeniería de control, el suministro de los sistemas, la documentación y las pruebas integradas en fábrica y en campo. Estos proyectos son estratégicos porque permiten mantener nuestra presencia en el competitivo y exigente mercado de los sistemas de control de las subestaciones de transmisión en México. Desde 1.999 Telvent tiene una posición privilegiada en este mercado consiguiendo mantenerse por su fiabilidad a la hora de ejecutar proyectos cumpliendo los plazos y los requisitos técnicos de Comisión Federal de Electricidad. Importe: 1,1 M €.

- ◆ Contrato para el Sistema de Control Distribuido para la remodelación y transformación en un esquema de Ciclo Combinado de la planta de generación térmica de Emilio Portes Gil que está siendo ejecutada por Abener Energía S.A. para Comisión Federal de Electricidad. El gran conocimiento y experiencia de Telvent en este tipo de instalaciones ha permitido ganar esta nueva referencia que supone el quinto Sistema que se instala en plantas térmicas en México en los últimos cuatro años. Las grandes perspectivas de crecimiento futuro de la generación térmica y de las plantas de ciclo combinado en México hacen mucho más valioso este posicionamiento que Telvent está consiguiendo proyecto a proyecto en México. Importe: 0,5 M €.

- ◆ Hydro Ottawa ha renovado el contrato para servicios de respaldo con Telvent que representa la continuación de la relación de confianza entre

estas dos empresas que comenzó en el 2001. El proyecto original de instalación, que también fue realizado por Telvent, representó la amalgamación de cinco empresas de servicios eléctricos bajo un solo sistema OASyS de Telvent. La continuación de la relación mediante el servicio de respaldo del sistema proporciona a Telvent posibilidades para la futura mejora del sistema, prevista para finales del 2005 o principios del 2006. Hydro Ottawa es la segunda empresa municipal más grande de distribución de energía eléctrica en la provincia de Ontario, Canadá. Hydro Ottawa es responsable del suministro de electricidad a más de 275,000 clientes, entre residencias particulares y comercios en la ciudad de Ottawa. Importe: 0,1 M €.

- ◆ Contrato para mejorar el actual Sistema de Gestión de Distribución de la ciudad de Salem con la tecnología de la plataforma OASyS DNA. El cliente – Salem Electric Department – es una compañía de distribución de energía eléctrica propiedad de la ciudad de Salem, Virginia, que proporciona servicios a 13.000 clientes residenciales y comerciales. Telvent ha mantenido una relación empresarial con Salem Electric Department durante más de 20 años. La instalación en Salem ha servido como una excelente referencia y ha sido responsable de la venta de sistemas de Telvent a otros clientes. El mantenimiento de esta relación es estratégico con vistas a nuevos negocios en la costa este de los EE.UU. Importe: 0,2 M €.
- ◆ Contrato para la modernización del actual Sistema de Gestión de la Distribución para Taunton Municipal Lighting Plant (TMPL), ubicado en Taunton, Massachussets. La mejora se realizará con la última generación de tecnología de control de supervisión y el sistema de gestión de información OASyS DNA de Telvent. TMPL es una empresa de servicios públicos propiedad del municipio que proporciona servicios de generación y distribución de energía eléctrica a 34,000 clientes en Taunton, Berkley, Raynham, y sectores de Dighton, Lakeville y Bridgewater. La mejora permitirá a TMPL avanzar su capacidad para analizar e comunicar los datos sobre la calidad de la energía, que llevará a una mejora en la eficacia operativa y en las tareas de atención al cliente. Importe: 0,2 M €.

- ◆ Entrega del hardware y verificación de la operación funcional del software de sistema para Brazos Electric. El alcance del proyecto incluye la sustitución del actual sistema de gestión y control de datos del Cliente, por un sistema de tecnología de última generación OASys DNA de Telvent. Brazos Electric es una Cooperativa de Generación y Transmisión que sirve a 19 Cooperativas de Distribución en el centro de Tejas. Este proyecto proporcionará un sistema SCADA compartido para un grupo de al menos siete de estas cooperativas de distribución de energía eléctrica. Es importante tener en cuenta que el sistema instalado de SCADA de Telvent permitirá que un servicio imprescindible sea ofrecido por el suministrador de Transmisión y Generación a los socios de las cooperativas de distribución, quienes muy probablemente, no podrían financiar un sistema SCADA individualmente. Importe: 0,1 M €.

Tráfico

- ◆ Telvent modernizará las infraestructuras y los sistemas de gestión del tráfico de la ciudad de Beirut, en el Líbano. El contrato que ha sido firmado con el Comité para la Reconstrucción del Líbano (CDR), por un importe de más de 25 millones de euros, incorporará las más modernas tecnologías para la gestión del tráfico tales con un sistema de control adaptativo ITACA en tiempo real, un módulo de simulación de tráfico, un sistema de gestión de mantenimiento y todo ello a través de una plataforma GIS. Este proyecto consolida la posición de Telvent en el sector de los sistemas avanzados de gestión de tráfico y amplía su expansión en los países de Oriente Medio. Telvent mejorará la calidad del tráfico para los ciudadanos de Beirut y dotará a la ciudad de la tecnología para la gestión de tráfico más moderna que existe en la actualidad. Importe: 25,0 M €.
- ◆ Renovación por cuatro años del mantenimiento de la red semafórica de la ciudad de Buenos Aires - Argentina. El contrato, por importe de más de 12 Mill de pesos contempla un servicio 24 x 7 x 365 sobre más de 400 cruces de la ciudad. Con este nuevo contrato Telvent afianza su posición de liderazgo en el país donde además está presente en las ciudades de Córdoba y Rosario. Importe: 3,5 M €.

- ◆ Contrato para un Sistema de Control de Tráfico Interurbano para la ciudad de Batou - China. Este proyecto permitirá gestionar los accesos a la ciudad e incorporará entre otros sistemas un novedoso sistema de detección de infracciones que permitirá la captura de forma automática de las matrículas de los vehículos infractores. Importe: 3,5 M €.
- ◆ Consultoría y Asistencia para la elaboración de Estudios e Informes relativos a la gestión de la información del Centro de Gestión de Trafico del Noroeste. Esta adjudicación es consecuencia de la expansión que está experimentando la implantación de los sistemas ITS en la red viaria española y la creciente complejidad de su gestión y explotación desde los Centros de Gestión de Trafico. Además, se aportará un amplio equipo técnico con alta y especializada cualificación. Importe: 0,7 M €.
- ◆ Contrato de Servicios para el mantenimiento, la reparación y adaptación de las instalaciones semaforicas y sistemas de regulación del tráfico en la Ciudad de Barcelona. La duración del contrato es de dos años más dos de prórroga. El Ayuntamiento de Barcelona renueva su confianza en Telvent en un servicio que lleva ejecutando desde el año 1994. Importe: 3,6 M €.

Transporte

- ◆ Diseño, suministro e Instalación de Máquinas para la Venta Automática de Billetes en Estaciones de Cercanías – RENFE para sus núcleos de San Sebastián y Sevilla. Este proyecto forma parte del plan de dotación de máquinas automáticas de expedición de títulos de transporte en las estaciones de Cercanías, del que ya se ejecutaron Madrid, Barcelona, Bilbao, Valencia, Asturias y Cádiz. Esta adjudicación reafirma la confianza de RENFE en los procesos de I+D y fabricación de Telvent y cierra un largo proceso de homologación que se inició en el año 2001 con la implantación de un primer prototipo en la estación de Atocha de Madrid. Importe: 2,1 M €.

- ◆ Modificación del Centro de Control de Tráfico Centralizado (CTC) de ADIF para incluir la supervisión y el control de la línea Vic - Ripoll - Puigcerda, incluyendo las siguientes actuaciones: ampliación del concentrador de comunicaciones, supervisión y Control de los ocho enclavamientos electrónicos y enclavamiento de Bombardier de esta línea, suministro e Instalación de un Puesto de Operador. Esto supone un paso más para que el control de todas las líneas de ADIF en Cataluña estén bajo control y supervisión de un centro de Telvent. Importe: 0,3 M €.
- ◆ Suministro y puesta en marcha del sistema de gestión del aparcamiento Monestir (Sant Cugat), pata Cintra que consistiría en dos vías de entrada, una vía de salida, cajero automático, caja de pago manual y un concentrador con la aplicación Web.Park. Este sería el quinto aparcamiento Web.Park adjudicado para Cintra en Cataluña y nos afianza tanto con este cliente como en una zona estratégica como es Cataluña donde se está llevando a cabo un proceso de expansión. Importe: 0,1 M €.
- ◆ Suministro y puesta en marcha del sistema de gestión del aparcamiento para Eidos que consiste en una vía de entrada, una vía de salida, cajero automático, abrepuerta peatonal, caja de pago manual y un concentrador con la aplicación Web.Park. Este sería el primer aparcamiento Web.Park en Bilbao. Importe: 0,1 M €.
- ◆ Suministro e instalación de Máquinas de Expedición de Títulos de Transporte Automáticas en la ampliación de la Línea 1 de Metro de Madrid. Tramo Ensanche de Vallecas. Con motivo del Plan de Ampliación del Metro de Madrid 2003-2007 en el que se contempla la ampliación de la red existente en casi 73 nuevos kilómetros, 81 nuevas estaciones y 5 intercambiadores. Como complemento a estas actuaciones de infraestructura Metro de Madrid ha incluido la dotación Máquinas Expendedoras de Títulos de Transporte Automáticas (M.E.T.T.A) y de máquinas de Venta Automática mediante Pago Electrónico (V.A.P.E.), dando seguimiento al sistema de explotación ya implantado en la Línea 12 (Metrosur) donde Telvent cuenta con 16 estaciones equipadas con máquinas expendedoras METTA. Con esta nueva adjudicación Telvent contará con

equipamientos propios de expedición de títulos en 19 estaciones de la red de Metro de Madrid. Importe: 0,6 M €.

- ◆ Suministro e instalación de equipos de peaje para el Control de acceso de viajeros en las estaciones de "Aviación Española", "Arganzuela", "Pinar Del Rey" y la prolongación de Línea 2 de Metro de Madrid Con motivo del Plan de Ampliación del Metro de Madrid 2003. Importe: 0,8 M €.
- ◆ Suministro y puesta en marcha del sistema de gestión del acceso al puerto de Getaria para Cintra que consistiría en 1 vía de entrada, 1 vía de salida, 1 caja de pago manual y un concentrador con la aplicación Web.Park. Este sería el primer aparcamiento Web.Park adjudicado para Cintra en el País Vasco y nos sirve como punta de lanza con esta delegación, junto con el proyecto de Eidos para introducir nuestro nuevo producto. Importe: 0,1 M €.
- ◆ Suministro y puesta en marcha del sistema de gestión de un aparcamiento de camiones para Selesta Networks que consistiría en 1 vía de entrada mixta de vehículos ligeros y pesados, 1 vía de salida mixta de vehículos ligeros y pesados, 1 cajero automático, 1 caja de pago manual y un concentrador con la aplicación Web.Park. Este sería el primer aparcamiento de un total de cuatro que esta la Propiedad tiene previsto construir hasta 2006. Importe: 0,1 M €.
- ◆ Implantación de la Tarjeta Inteligente Sin Contacto Sube-T en el Sistema de control de accesos de viajeros en la zona A de Metro de Madrid. El alcance implica la dotación del sistema de Telvent con 330 torniquetes de tres fabricantes distintos en las estaciones de Metro de Madrid, para el uso de las tarjetas inteligentes aplicadas en entornos bancarios y especialmente a la nueva tarjeta SUBE-T del Consorcio Regional de Transporte de Madrid. Esta experiencia es pionera por ser la primera implantación masiva en una gran ciudad en España y con ello se consolida esta tecnología sin contacto. Tras la implantación en la zona tarifaria A de Metro de Madrid a operar el 1 de Enero de 2006, se implantará en los autobuses de la Empresa Municipal de

Transporte, en los autobuses interurbanos de Madrid, y posteriormente, en el resto de la red de Metro. Importe: 1,6 M €.

- ◆ Contrato para el Mantenimiento de Equipos de Sistemas de Control de Acceso en distintas estaciones del Núcleo de Cercanías de Barcelona. Esta adjudicación confirma la confianza de Renfe- Cercanía en Telvent y consolida su presencia en Cataluña. Importe: 2,4 M €.

Medio Ambiente

- ◆ Contrato con Alberta Infrastructure and Transportation Ministry (AIT), con una duración de diez años, para proporcionar, integrar y gestionar el Sistema de Información Meteorológica Vial (RWIS) en varias autopistas en Alberta, Canadá. Telvent ayudará a AIT a gestionar mejor sus trabajos de mantenimiento de autopistas en invierno al proporcionar información sobre las superficies viales y la predicción de heladas, incluida la predicción avanzada del tiempo. Además de ser un proyecto de largo plazo y mucha relevancia, este contrato significa la entrada del negocio de tráfico y del medio ambiente de Telvent en el mercado norteamericano y coloca a la empresa en una posición muy favorable para la consecución de otros proyectos ajenos al negocio tradicional de infraestructuras para empresas de servicios públicos, donde Telvent ya es una de las empresas líderes en Norteamérica. Importe. 8,7 M €.
- ◆ Telvent ha finalizado con éxito las Pruebas de Recepción en Fábrica para Eastern Municipal Water District (EMWD). Este proyecto moderniza el actual servidor y hardware y software a fin de mejorar su rendimiento y posibilidades de mantenimiento y para preparar a EMWD para una futura instalación del software líder en la industria de Telvent para el sistema OASyS DNA. EMWD proporciona servicios de tratamiento y suministro de agua potable, tratamiento de aguas residuales, y agua reciclado (principalmente para sistemas de regadío) en un área de 555 millas cuadradas al sureste de Los Ángeles, para una población de más de medio millón de habitantes. EMWD ha sido un cliente de Telvent desde finales de los años 90. Importe: 0,3 M €.

- ◆ Contratos con AENA - Aeropuertos Españoles y Navegación Aérea - y el INM - Instituto Nacional de Meteorología – para mejorar las infraestructuras de distintos aeropuertos nacionales, mediante la instalación y el suministro de sus sistemas de información meteorológica y equipamiento meteorológico adicional. Telvent suministrará e instalará para AENA su sistema de información meteorológica “Automatic Terminal Information System” (ATIS), fruto del trabajo de I+D+i desarrollado por Telvent. Estos proyectos ratifican la confianza depositada por el INM y AENA en Telvent, y el suministro e instalación de sistemas críticos para la seguridad en las instalaciones aeroportuarias. Los importes de los contratos ascienden a 0,6 M €.
- ◆ Realizadas con éxito las pruebas FAT del Sistema SCADA del Abastecimiento al Gran Amman. Este proyecto consiste en el diseño e instalación, modalidad llave en mano, del sistema de supervisión, control y adquisición de datos y comunicaciones, para el distrito del Gran Amman, que cubre un área aproximada de 700Km² y abastece a una población cercana a los dos millones de habitantes. Con este contrato Telvent comenzó su presencia en Oriente Medio en el mercado de Agua, teniendo instalados a la fecha sistemas y aplicaciones de tecnologías de la información para compañías de abastecimiento y saneamiento de agua en Norteamérica, Latinoamérica y Europa. Importe: 4,2 M €.
- ◆ Contratación de los servicios de Explotación y Mantenimiento del Sistema Automático de Información Hidrológica de la cuenca hidrográfica del río Guadalquivir, conjuntamente con Befesa CyTA. El cliente es el Ministerio de Medio Ambiente y el alcance comprende los servicios de explotación y mantenimiento de la red de estaciones automáticas, comunicaciones y de los cinco centros de control de información para la gestión de los recursos hídricos de más de 4 millones de habitantes repartidos en unos 60.000 km². El contrato es por dos años con posibilidad de extensión a dos más. Este contrato, además de ser una renovación de la confianza de nuestros clientes, tiene un claro carácter estratégico ya que permitirá, sobre aplicaciones Telvent ya existentes, el desarrollo de un sistema de ayuda a la

toma de decisiones para la gestión óptima de los recursos hídricos. Con este proyecto Telvent se afianza como líder nacional en explotación de sistemas de gestión hidrológica. La experiencia ganada con este proyecto, unida a nuestras referencias en sistemas hidrológicos en Latinoamérica, permitirá generar valor para futuros clientes en mercados emergentes en la gestión hídrica.

Importe: 4,9 M €.

- ◆ Contrato para la Ampliación del Sistema Automático de Información Hidrológica, SAIH, para la Confederación Hidrográfica del Guadalquivir. por importe de más de seis millones de euros. El objetivo final del proyecto de ampliación es completar y mejorar la información a partir de la cual la Confederación Hidrográfica del Guadalquivir controla y optimiza la operación de los embalses, canales y conducciones, tanto para satisfacer la demanda y hacer previsiones sobre disponibilidad de recursos, como para la previsión y seguimiento de avenidas y la minimización de sus daños. Con este contrato Telvent y Befesa se afianzan como líderes en explotación y soluciones de gestión hidrológica. La experiencia ganada con este proyecto, unida a nuestras referencias en sistemas hidrológicos en la península ibérica y Latinoamérica, permitirá generar valor para futuros clientes en mercados emergentes en la gestión hídrica. Importe: 6,0 M €.
- ◆ Contrato con Cepsa para el servicio de asistencia técnica de optimización, el mantenimiento preventivo y correctivo de las dos redes de monitorización de la contaminación atmosférica del Grupo Cepsa en la comarca del Campo de Gibraltar y Su centro de Control. La red de Emisión está inscrita en los límites físicos de las factorías de Cepsa Gibraltar, Interquisa y Petresa y consta de un total de 18 focos (chimeneas). La red de Inmisión consta de seis estaciones de control de la contaminación atmosférica distribuidas en un radio de quince Km. Alrededor de las factorías. Las dos redes, su sistema de comunicaciones y su centro de control han sido instalados por Telvent en su totalidad a lo largo de los dieciocho años que permanece nuestro contrato de mantenimiento con este cliente. Ha sido la primera vez en dieciocho años que se ha conseguido un contrato plurianual. Importe del contrato incluyendo los tres años de mantenimiento es de 1,2 M €.

- ◆ Telvent ha terminado la Recepción en Obras y Demostración de Disponibilidad Operativa para la mejora del hardware y de sistema operativo para Eastern Municipal Water District (EMWD). Este proyecto fue importante no sólo para mantener la relación duradera de Telvent con este valioso cliente, sino también para establecer las cimentaciones para una mejora en el futuro de su sistema a OASyS DNA, y también coloca a Telvent en una posición favorable para aprovechar las oportunidades para utilizar Station OASyS DNA para la automatización de equipos en algunas de las plantas de EMWD. Le empresa Eastern Municipal Water District proporciona servicios de agua potable, agua reciclado y tratamiento de aguas residuales para una población de más de 500.000 habitantes en un área de 555 millas cuadradas en el sureste de California. Importe: 0,3 M €.

- ◆ Telvent ha sido seleccionada por la Ciudad de Albuquerque, Nuevo México, para participar como subcontrata en el Proyecto del Sistema de Operaciones de Aguas de la Ciudad de Albuquerque. Telvent va a participar en la actualización del sistema OASyS 6.2 NT que posee la ciudad a OASyS DNA (incluyendo hardware de servidor y estaciones de trabajo), en la migración de las aplicaciones personalizadas de la ciudad hacia una normalizada y en la instalación de puntos de acceso a través de red WAN (Wide Area Network – Red de Área Extensa). La División de Sistemas de Aguas y la División de Servicio Público de Saneamiento de Aguas de la Ciudad de Albuquerque prestan servicio colectivo a casi 500.000 personas, 100 industrias importantes y 12.000 clientes de empresa que se encuentran dentro de los límites de la ciudad de Albuquerque, así como de Tijeras, la base aérea de Kirtland, Sandia Heights, y otras zonas residenciales del condado de Bernalillo. La Ciudad de Albuquerque es ya cliente de Telvent. Este proyecto no sólo refuerza nuestra relación con esta ciudad, sino que también mejora nuestras capacidades relacionadas con las plantas del tratamiento de aguas, etc., pudiendo contribuir a la adjudicación de la oferta presentada a la Ciudad de Vancouver. Importe 1,1 M €.

- ◆ Inauguración del Radar Meteorológico para la Comisión Estatal de Aguas del Estado (CEA) de Querétaro en México. Telvent suministrará a la CEA un

radar de última tecnología, integrado por componentes de probadas prestaciones y flexibilidad, proporcionando en su conjunto una potente herramienta, adaptable a diferentes entornos y necesidades. Este radar facilitará a la CEA información permanente de los fenómenos meteorológicos que afecten al Estado de Querétaro, permitiendo asimismo realizar predicciones a corto plazo. La capacidad de Telvent en el sector de radares meteorológicos está respaldada por más de diez años de experiencia en mantenimiento y modernización de redes de radares, incluyendo la Red Nacional Española de Teledetección, operada por el Instituto Nacional Meteorología (INM), abarcando quince radares, la Red de Radares de México, para la Comisión Nacional del Agua (CNA), con un total de doce radares, y proyectos como el ejecutado para el Instituto Nacional de Meteorología de Mozambique (INAM), para el que se suministró un sistema meteorológico que incluía un radar

Otros

Administraciones Públicas

- ◆ Durante el mes de Abril se adjudicó la segunda fase del proyecto de digitalización del Ayuntamiento de La Línea de la Concepción. Durante la primera fase se cerraron los trabajos de instalación de los servidores de aplicaciones y terminales de usuarios, así como la adecuación y cableado estructurado y electrónica de red de las dependencias municipales. Esta segunda fase ya contratada consistirá en la puesta de una Intranet corporativa con acceso a ciertos aplicativos ya desarrollados, además de promover la web del Ayuntamiento con procesos electrónicos que faciliten el desarrollo de la e-Administración con el ciudadano. Este proyecto tiene una trascendencia especial para Telvent ya que supuso la primera instalación en materia de Administración Local y la primera piedra dentro de la estrategia de Ciudades Digitales iniciada por la firma durante los dos últimos años. El importe del contrato de la Fase II de 167.000 euros. El importe de la Fase I fue de 178.642 euros.

- ◆ EPSA (Empresa Pública del suelo de Andalucía), ha realizado durante el mes de mayo ampliaciones al proyecto GESPPV (Gestión del parque Público de Viviendas). Estas ampliaciones consisten en una continuación del Soporte y Mantenimiento durante el segundo semestre de este año, y la integración de nuevos módulos que mejorarán la funcionalidad de este sistema. El importe total de estos nuevos contratos será de 0,1 M €.

- ◆ MAP (Ministerio de Administraciones Públicas). Durante el mes de Mayo se ha cerrado el acuerdo de implantación de la solución de Autenticación y Firma Electrónica desarrollada por Telvent para la Junta de Andalucía en el Ministerio de Administraciones Públicas. La Junta de Andalucía ha cerrado un convenio con el MAP por el que cede su plataforma de @firma y permite su adaptación a las necesidades del MAP. Este acuerdo es estratégico para Telvent puesto que hace de nuestra plataforma @firma el sistema corporativo del MAP, además nos coloca en una posición preferente para que el resto de Organismos Públicos sigan el mismo camino. El importe de este proyecto de adaptación de @firma al MAP es de 0,5 M €.

- ◆ El pasado 20 de junio se procedió al acto de inauguración de los trabajos especificados en contrato para los Juegos Mediterráneos, en el Proyecto Ciudad Digital de Almería. El proyecto tiene un plazo de 20 meses para su ejecución, así como 20 años de periodo de explotación y mantenimiento. Este proyecto está considerado estratégico por ser el primer proyecto de Ciudad Digital que se acomete en el que se incluyen trabajos de construcción, de desarrollos de portales, levantamiento de cartografía y Sistema de Información Territorial, adecuación de un CPD de última generación, regularización del tráfico con su centro de Control. Además presenta un original y cómodo modelo financiero para el cliente, permite el desarrollo de herramientas de futuro y permite que Telvent se encuentre en idóneas condiciones para acometer nuevos proyectos en la zona. Está sirviendo de escaparate tangible. Desde la inauguración cada semana hemos recibido visitas de otros ayuntamientos interesados en ver el 'Modelo Telvent de Ciudad Digital'. Importe: Tiene un presupuesto total de 27,7 M € y establecido un canon total de 42,0 M € que el Ayuntamiento abonará durante el periodo de concesión.

Salud

- ◆ Se ha cerrado un acuerdo con el CatSalut, del Servicio Catalán de Salud para trabajos de gestión y mantenimiento correctivo, evolutivo y de segundo nivel de todas las aplicaciones del backoffice del organismo. Este contrato tiene mucha importancia dentro de la estrategia de Salud de Telvent al suponer la entrada en el Gobierno Catalán y más concretamente en su organismo operativo. El importe total del contrato es de 0,6 M €.

- ◆ Acuerdo alcanzado entre Telvent y Rogan-Delft para proyectos del Servicio Andaluz de Salud. Telvent y Rogan-Delft firmaron un acuerdo de partnership en febrero del 2004, por el cual Telvent se convertía en el distribuidor en exclusiva de los productos de Rogan-Delft en España y los países de habla hispana en Latinoamérica. El pasado mes de abril, se ha cerrado una modificación sobre dicho acuerdo para proyectos del Servicio Andaluz de Salud, por el cual Telvent contará con unas condiciones preferentes, tanto en el precio de transferencia y mantenimiento, como tecnológicas en relación con las actualizaciones, modificaciones y customización del PACS (Picture Archiving and Communication System) que mejoran sustancialmente el acuerdo anterior. Con el nuevo acuerdo alcanzado, Telvent se posiciona de manera inmejorable para competir en igualdad de condiciones con las empresas propietarias del software, además de garantizar unos costes de mantenimiento que permiten la amortización del proyecto en el horizonte de tres/cuatro años, objetivo buscado por todos los Hospitales.

- ◆ Contrato de servicio de mantenimiento correctivo y evolutivo, así como soporte técnico para los sistemas de información de los hospitales de Baza, Motril y Algeciras del Servicio Andaluz de Salud. El contrato incluye el mantenimiento de los módulos administrativos, económicos y clínicos del sistema de información hospitalario, el mantenimiento hardware y el mantenimiento del logical básico. Estos servicios corresponden al mantenimiento correctivo, la adaptación de los sistemas de integración con las aplicaciones corporativas según las necesidades manifestadas por el

Sistema Sanitario Público de Andalucía y la adecuación de los sistemas para el cumplimiento de las normas de la unidad de gestión de riesgos digitales. Incluye, asimismo un servicio On-Call 24h x 7, para la resolución de incidencias que impidan el funcionamiento del sistema. Importe: 0,9 M €.

- ◆ Finalizados los trabajos de instalación del pilotaje del sistema RIS (Sistema de Información Radiológico) Corporativo del Servicio Andaluz de Salud (Junta de Andalucía) en el área sanitaria de Huelva. Este proyecto es estratégico para Telvent toda vez que constituye una pieza más dentro del proyecto Diraya de Historia Clínica Digital del Sistema Sanitario Público Andaluz. Una vez validado el pilotaje pasaremos a la instalación del módulo central en servicios centrales y de cada uno de los módulos cliente en los 33 hospitales principales andaluces.
- ◆ Contrato para la ampliación (segunda fase) del proyecto del Cuadro de Mandos integral del Sistema Sanitario Público Andaluz (Consejería de Salud, Junta de Andalucía, España). Con esta nueva ampliación, se adapta el cuadro al II Plan de Calidad del SSPA y se incorporan los indicadores de Salud Pública a la estrategia. El objeto del presente proyecto es la implantación, evaluación y seguimiento de un Cuadro de Mando Integral para el Sistema Sanitario Público de Andalucía a partir del modelo conceptual definido y que esté soportado por una infraestructura tecnológica en la que la extracción, validación y almacenamiento centralizados permita la explotación eficaz de los mismos y el aseguramiento de la calidad de la información sobre la que se articulen los diferentes sistemas de visualización. Este proyecto tiene una trascendencia especial para Telvent ya que supuso la primera instalación de Cuadro de Mandos Integral para un Sistema Sanitario Público, modelo replicable dentro de la estrategia de Salud para los próximos años. Importe del contrato de la Fase II de 0,1 M €. El importe de la Fase I fue de 0,6 M €.
- ◆ Contrato para la implantación del sistema de adquisición y distribución de imágenes digitales con el Hospital de Motril. Con este nuevo proyecto, Telvent afianza su posición en el sector de la imagen digital, tras el proyecto

de digitalización de todo el área sanitaria de Huelva (PACs Hospital Juan Ramón Jiménez). El importe total del contrato es de 0,3 M €.

Infraestructuras Tecnológicas

- ◆ Acuerdo con la empresa de Gestión de Infraestructuras de Andalucía (GIASA) para los trabajos de obras de acondicionamiento informático para el nuevo edificio de los servicios centrales de la Consejería de Obras Públicas de la Junta de Andalucía (Sevilla, España). Con este contrato, Telvent dotará de un nuevo centro de procesos de datos, electrónica de red avanzada y sistemas de extinción de incendios para el nuevo edificio central de la Consejería de Obras Públicas, Giasa y el Instituto Andaluz de Estadística de Andalucía. Este proyecto constituye un nuevo hito dentro de la línea de contratación de proyectos de infraestructuras tecnológicas realizados hasta la fecha por Telvent, de entre los que destacan los trabajos realizados para las Consejerías de Cultura, Empleo e Innovación, Ciencia y Empresa, además de las instalaciones realizadas en los distintos hospitales del Servicio Andaluz de Salud de la Consejería de Salud. El importe total del contrato es de 0,6 M €.

- ◆ Contrato para la Plataforma de Internet de Radio Televisión Española. Consiste en el alojamiento en Hosting Dedicado de la plataforma Internet de RTVE. Telvent, ha definido arquitectura de sistemas, donde suministra el hardware, software para prestar los siguientes servicios: Alojamiento en sala dedicada en su Datacenter en Alcobendas (Madrid2), Acceso a Internet redundante sobre Sistema Autónomo propio, Monitorización Avanzada 24x7, Back Up centralizado, Almacenamiento en red SAN, Servicios de Seguridad y Administración de todos los Sistemas . Con este proyecto Telvent consolida su liderazgo como proveedor de soluciones de alojamiento y outsourcing de infraestructuras IT en la Administración Pública. Importe: 0,7 M €.

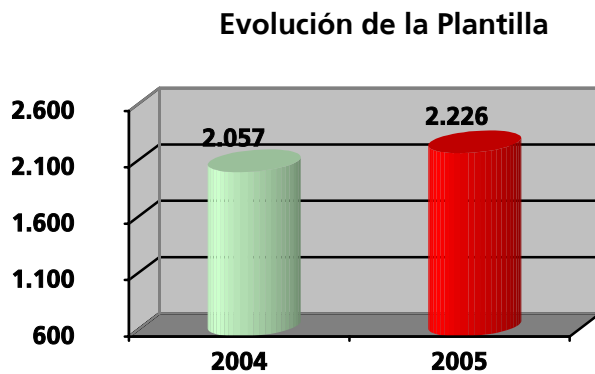
- ◆ Extensión del Catnix en el Centro de Datos de Telvent en Barcelona. Telvent es el nuevo punto alternativo de Interconexión de redes de Internet en Cataluña. Acuerdo estratégico para Telvent porque se ha convertido en

punto de referencia en Servicios de Sistemas de Información en la Administración Pública en Cataluña. Igualmente, al estar alojado el Catnix en el Centro de Datos promueve las interconexiones entre clientes, generando más negocio con la atracción de ISPs entre otros, que busquen beneficios en costes, mejora del servicio de Internet, disponibilidad de ancho de banda y la redundancia en las conexiones

Telecomunicaciones

- ◆ El pasado mes de Abril el departamento de Soluciones Móviles contrató con la policía de Valladolid un sistema de radiocomunicaciones Digital Tetra que facilitará las comunicaciones fijas y móviles de la policía de dicha localidad en un entorno seguro. En proyecto está compuesto por un centro de control y tres estaciones base que proporcionan cobertura a la policía por todo el casco urbano de Valladolid. Se incluyen también terminales móviles y portátiles. Es un proyecto estratégico para Telvent, porque supone el lanzamiento del equipo Telvent Tetranode en el mercado español. Importe: 1,0 M €.
- ◆ Contrato para el suministro de un sistema Tetra que provee de comunicaciones seguras a la Policía de Almería y que se ha estado operativo desde la inauguración de los Juegos del Mediterráneo de Almería 2005. Este proyecto se integra dentro del proyecto de Ciudad Digital adjudicado a Telvent Interactiva. El proyecto consiste en un nodo de control, 4 estaciones base para proporcionar cobertura, 200 terminales portátiles y 20 móviles. Importe: 0,9 M €.
- ◆ Dentro del proceso de colaboración continua con la empresa TDE de Bolivia, Telvent ha recibido este pasado mes un pedido por importe de 30.000 Euros que corresponde al suministro de equipamiento de transmisión óptico PDH.
- ◆ Entregado el nodo de comunicaciones ópticas para la DGT. Este primer nodo entrega supone la homologación de este equipamiento de Telvent

para un cliente tan importante como es DGT. -Soluciones Moviles. Importe: 40.000 Euros



nº de personas empleadas

La plantilla media de Tecnologías de la Información durante el primer semestre de 2005 ascendió a 2.226 personas, siendo un 8,2% superior a la del mismo periodo de 2004.

2.4 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería, construcción y mantenimiento de infraestructuras eléctricas, mecánicas y de instrumentación para los sectores de la energía, industria, transporte y servicios. Promoción, construcción y explotación de plantas industriales y energéticas convencionales (cogeneración y ciclo combinado) y renovables (bioetanol, biomasa, eólica, solar y geotermia), así como basadas en hidrógeno y pilas de combustible. Integración de redes y proyectos “llave en mano” de telecomunicaciones. Comercialización de productos relacionados con las actividades anteriores, así como fabricación de elementos auxiliares para energía y telecomunicaciones.





Ingeniería y Construcción Industrial

Las principales novedades en lo referente a contrataciones, nuevas plantas, evolución de precios, etc., en Ingeniería y Construcción Industrial son las siguientes:

- ◆ Durante el mes de febrero de 2005, se ha recepcionado por parte del Gobierno de Mauritania la planta de almacenamiento de productos petrolíferos en Nouakchott, construida por Instalaciones Inabensa, S.A., con una capacidad para almacenar 60.000 metros cúbicos de productos derivados del petróleo.
- ◆ Dentro del desarrollo del Grupo de Negocio de Ingeniería y Construcción Industrial de Abengoa en el área del Norte de África, Inabensa ha conseguido la adjudicación de la construcción de una línea de 225 Kv en Chichaoua – Agadir, en Marruecos, para Office National de l'Electricite, por un importe de 10,3 M €.
- ◆ Asimismo, se ha adjudicado en UTE la construcción de 3 edificios para juzgados en Barcelona, en los municipios de Olot, Cerdanyola y Santa Coloma de Gramanet, siendo el importe del contrato de 23,2 M €.
- ◆ También Inabensa ha obtenido en UTE la adjudicación durante el mes de junio de 2005 de la construcción y explotación del Hospital del Tajo en Aranjuez (Madrid), por importe de, aproximadamente, 41,5 millones de euros.

- ◆ De igual forma, Inabensa se ha adjudicado en UTE con Telvent Tráfico y Transporte el Lote nº 3 del alumbrado público del Ayuntamiento de Barcelona, por un importe aproximado de 7,3 M €.
- ◆ Se continúa ejecutando, asimismo, por parte de Inabensa, para Endesa, en Cataluña y Baleares, y para Iberdrola, en Levante y Zona Norte, trabajos de distribución (para líneas de MT y BT) y de mantenimiento (para líneas de AT) dentro de los contratos plurianuales suscritos. El importe de la contratación para el ejercicio 2005 asciende, aproximadamente, a 19 M €.
- ◆ Durante 2005 Abengoa, a través de su filial de telecomunicaciones Abentel, sigue ejecutando el contrato de bucle de cliente global, para la realización de trabajos de instalaciones y mantenimiento, con Telefónica de España, con una contratación prevista en 2005 de 48 M €.
- ◆ Se ha contratado con la Autoridad del Agua y la Electricidad de Abu Dhabi (Emiratos Árabes Unidos) la realización de un proyecto piloto PLC Metering (power line communications), para el desarrollo y mejora de las comunicaciones internas y de control de la red del cliente.
- ◆ Este crecimiento en nuestras áreas estratégicas ha supuesto la adjudicación a Inabensa, por parte de Power Grid Corporation of India Limited, de la construcción de una línea de transmisión aérea de 400 kV, D/C, con una longitud aproximada de 80 Km., por importe de 8 M €.
- ◆ En relación al sector del automóvil, las actuaciones durante los meses de verano de 2005 van a suponer para Inabensa una facturación de aproximadamente 9 M €, en las factorías de Citroën, Fasa Renault y Ford.
- ◆ Dentro del desarrollo de nuevas áreas de negocio incluidas en el Plan Estratégico de Abeinsa, Inabensa va a construir 2 parques eólicos en Asturias (Curiscao y Pumar) por importe de 13,2 M €.
- ◆ Asimismo, Abener va a construir, para Biocarburantes de Castilla y León (BCL), una planta de Biomasa con una contratación aproximadamente de

22,5 M €. Se trata de la primera planta en el mundo que se está construyendo para producción de bioetanol a partir de biomasa (paja de trigo) a escala industrial, con una capacidad de producción anual de 5 millones de litros al año.

Abengoa México

- ◆ Petróleos Mexicanos y Abengoa México han firmado el contrato para la construcción del Sistema de Calentamiento de Crudo Ligero en la terminal de Almacenamiento de Dos Bocas, en Paraíso, Tabasco.

Como resultado de la licitación pública internacional convocada por Pemex Exploración y Producción, Abengoa México, S.A. de C.V., ha sido seleccionada como licitante ganador y se ha adjudicado el proyecto de procura y construcción del Sistema de Calentamiento de Crudo Ligero en la terminal Marítima de Dos Bocas, dentro de las Instalaciones de PEMEX Exploración y Producción en Paraíso, Tabasco, México; con un plazo de ejecución de 425 días de calendario y un importe de contratación de \$325 M.N. equivalente a 21,7 M €. Telvent México participa en este proyecto como responsable de los sistemas de instrumentación, control y sistema de seguridad.

- ◆ Firma de un nuevo contrato con la Comisión Federal de Electricidad (CFE) que consiste en la ejecución de todas las obras necesarias para la construcción e instalación de una obra de línea de transmisión con voltaje de 115 kv con una longitud de 2,96 km-C, y dos obras de subestaciones de distribución (una nueva y una ampliación) con voltajes de 115 y 13,8 kv con una capacidad total de 30 MVA, 1,8 MVar y 7 alimentadores, que se localizarán en el Estado de Quintana Roo, Estados Unidos Mexicanos. El importe final de los trabajos supera los 3,5 MU\$D, esperando crear durante los 14 meses de duración de los trabajos un promedio de 70 puestos de trabajo.

Comemsa (México)

- Se ha contratado hasta la fecha 3.500 t para Mexsemi, S.A. de C.V. de antenas para telecomunicaciones dentro del programa de expansión de Telefónica Móviles en México.
- En marzo se han contratado 850 t para torres de celosía para líneas de transmisión y subestaciones para Siemens en el proyecto 709; además de 250 t para subestaciones de Mitsubishi Heavy Industries para la Central Tuxpan V.

Ejecución:

- ◆ En febrero y marzo se ha concluido el suministro de estructuras de torres de transmisión eléctrica para Abengoa México por más de 3.000 t para del proyecto LT 706 y 2.200 t para Cymi (LT 614 – 615) respectivamente.

Abengoa Brasil

- ◆ Firma del Contrato de Concesión para Transmisión de Energía Eléctrica: el pasado 15 de marzo de 2005 se ha firmado con Aneel, Agencia Nacional de Energía Eléctrica, (órgano regulador del sector eléctrico en Brasil), el contrato de concesión para la construcción y operación por 30 años de la Línea de Transmisión Colinas – Ribeiro Gonçalves – São João do Piauí – Sobradinho y la subestación de Ribeiro Gonçalves, entre los Estados de Tocantins, Maranhão, Piauí y Bahia, que fue adjudicado a Abengoa Brasil en concurso público celebrado en Noviembre/2004 en competencia con consorcios nacionales y extranjeros.

Con una extensión de 937 km en 500 KV, una inversión de 1.000 millones de reales (370 millones de dólares), y con unas ventas anuales de 107,6 millones de reales, esta línea representa una de las principales interconexiones entre las regiones Norte y Nordeste del País, en el sistema de 500 KV.

Este contrato representa la mayor inversión de líneas hecha en Brasil en el modelo de concesión creado por el gobierno a través de Aneel, y el mayor contrato conseguido por Abengoa en licitación pública.

Abengoa Chile

- ◆ Inicio de las obras correspondientes al proyecto de iluminación del túnel del Metro Regional de Valparaíso Merval.

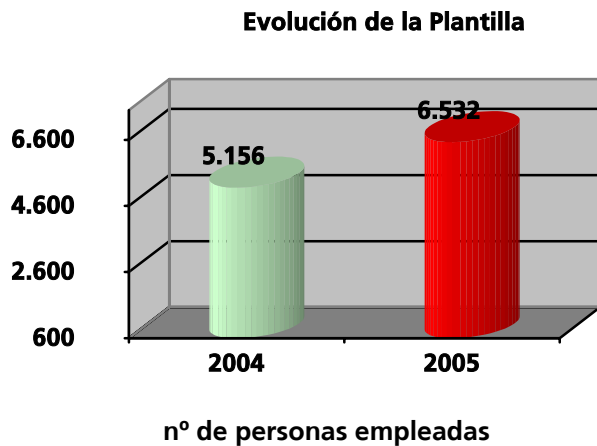
Teyma Uruguay

- ◆ Adjudicación de las "Obras de Infraestructura para Abiatar (Telefónica) en todo el Territorio de la República Oriental del Uruguay" por un importe de 2,3 M U\$D.
- ◆ Con fecha 18 de marzo de 2005 ha firmado con Los Piques S.A. el contrato para la construcción de fundaciones de máquinas y equipos y caminos de acceso y pavimentos de una nueva planta de producción en Tacuarembó. Esta nueva planta producirá paneles de Plywood (contrachapado de madera) de varios espesores. El monto de dicho contrato asciende a 2,3 M U\$D.

Abengoa Perú

- ◆ ARPL Tecnología Industrial S.A., empresa encargada por Cementos Lima S.A. de la Gerencia del Proyecto Ecológico Faja Subterránea Atocongo-Conchán, ha adjudicado al Consorcio ACI formado por Abengoa Perú, Corporación de Ingeniería Civil e Incot, el contrato para la ejecución de las obras civiles para la construcción del túnel en cuyo interior será instalada una faja transportadora continua entre la fábrica de Atocongo y el muelle de Conchán; el proyecto tiene una distancia aproximada de 6,5 Km., atraviesa zona urbana e irá por debajo de las avenidas Lima y María Reiche, por un importe de 8 M U\$D.

- ♦ La empresa EDEGEL S.A.A., perteneciente al Grupo Endesa, ha designado a Abengoa Perú como la empresa encargada de la ejecución del proyecto “Desplazamiento de Líneas en 60 kv. 2^a Etapa”. El monto del contrato es de 3,0 MU\$D.



En Ingeniería y Construcción Industrial la plantilla media durante el primer trimestre de 2005 fue de 6.532 personas, un 26,7% superior a la media de 2004.

3. Evolución de los Negocios. Principales Magnitudes

3

3.1 Bioenergía

Bioenergía	jun-05	jun-04	Var (%)
Ventas	187,3	153,2	22,3
Ebitda	23,8	15,2	56,3
Ebitda/Ventas	12,7%	9,9%	

Las ventas de este Grupo de Negocio acumuladas a junio 05 pasan a ser 187,3 M € frente a los 153,2 M € de 2004, produciéndose así un incremento del 22,3%, debido principalmente a la captura de un mayor volumen de las exportaciones en Europa y un comportamiento positivo de los precios de etanol en EEUU y pese a un peor comportamiento del tipo de cambio medio Usd/Eur (aproximadamente un 5% de depreciación del Usd sobre el Euro, respecto al mismo período del año anterior).

El Ebitda experimenta un aumento del 56,3% pasando de 15,2 M € en 2004 a los 23,8 M € actuales. El incremento en Europa se obtiene por un mayor volumen de ventas realizadas (contratos de exportación), una mejora de costes operativos y por un mejor escenario de precios de cereales. En USA, los resultados se han visto favorecidos por el comportamiento de los commodities.

Los resultados anteriores, se deben analizar sin olvidar que en el 1er semestre de 04 los commodities tuvieron un comportamiento desfavorable, mientras que se fueron recuperando en el transcurso del ejercicio hasta alcanzar un final de año muy positivo. En cambio, durante el presente ejercicio no se esperan variaciones significativas en el nivel de ventas ni en el comportamiento de los commodities en el segundo semestre del año.

Principales Magnitudes

- ◆ El volumen de ventas de etanol acumulado a junio de 2005 ha sido de 139,9 millones de litros en Europa y 51,8 millones de galones en EEUU. En el mismo periodo de 2004, se vendieron 112,8 millones de litros en Europa y 57,1 millones de galones en EEUU. El incremento del volumen exportado es el principal factor en Europa, mientras que en EEUU se ha comercializado etanol propio.
- ◆ En lo que va de 2005 el precio del etanol en Europa ha experimentado un ligero ascenso con respecto a los precios del ejercicio 2004, obteniéndose unos precios medios acumulados a la fecha de 0,504 €/litro (frente a los 0,502 €/litro). En Estados Unidos, teniendo en cuenta las cifras a junio de ambos ejercicios, la tendencia ha sido favorable 1,33 USD/gal (frente al 1,22 USD/gal de 2004). Considerando el mismo periodo, el precio del grano ha experimentado una bajada en Europa, 135,6 €/t (frente a 153,8 €/t de 2004) al igual que en Estados Unidos donde se ha obtenido un precio final de 2,56 USD/b (frente a los 2,70 USD/b de 2004).

3.2 Servicios Medioambientales

Servicios Medioambientales	jun-05	jun-04	Var (%)
Ventas	178,1	162,0	10,0
Ebitda	18,9	17,6	7,4
Ebitda/Ventas	10,6%	10,9%	

A junio 2005 las ventas del Grupo de Negocio de Servicios Medioambientales han experimentado un incremento del 10,0% en comparación con la misma fecha de 2004 debido principalmente a las mayores ventas realizadas en el área de aluminio secundario e incremento del volumen de residuos tratados. El resto de áreas han mantenido un volumen de negocio similar al del primer semestre de 2004. El Ebitda también se ha incrementado pasando de 17,6 M € en 2004 a los 18,9 M € en 2005, lo que supone un incremento del 7,4%.

Por áreas de actividad la evolución ha sido la siguiente:

- **Reciclaje de Residuos de Aluminio:** La evolución de este área ha sido positiva siguiendo la línea trazada en el ejercicio anterior, debido al crecimiento en el volumen de toneladas tratadas, el mantenimiento de márgenes, y la progresiva consolidación de la estructura de costes implementada en el ejercicio pasado. Muestra de ello es el incremento de las ventas en un 16% en este primer semestre respecto al mismo periodo en el ejercicio anterior motivado por el mayor volumen en toneladas de aluminio vendidas acompañado del aumento en el precio del metal, y la buena marcha del negocio de escorias salinas.
- **Reciclaje de Residuos de Zinc:** La evolución de este grupo de negocio ha sido también positiva, alcanzando unas ventas superiores en un 6% respecto al ejercicio anterior. Dicho incremento viene originado tanto por el mayor volumen de toneladas tratadas, como la positiva evolución de los precios.

- **Gestión de Residuos y Limpiezas Industriales:** que engloba las actividades de Limpiezas Industriales e Hidrocarburos así como el área propiamente de Gestión de Residuos Industriales. En esta actividad, en comparación con el mismo periodo del pasado ejercicio, se observa un crecimiento en todas las magnitudes de la cuenta de resultados, lo que constituye la prueba más evidente del claro objetivo de Befesa de seguir su crecimiento en esta actividad, considerada núcleo central del negocio. Muestra de la buena evolución del negocio es el crecimiento en cuanto al volumen de residuos tratados en este primer semestre respecto al mismo periodo en el ejercicio anterior, pasando de 233 a 281 miles de t de residuos.
- **Ingeniería Medioambiental:** actividad cuyo comportamiento se está desarrollando de forma muy similar al ejercicio anterior. Las perspectivas en el medio plazo para esta actividad son atractivas como consecuencia del elevado volumen de cartera de obras contratada. Como muestra de los objetivos de crecimiento marcados es que la cartera de contratación a junio de 2004 ascendía a 117,3 M €, mientras que a la fecha actual se encuentra en 229,3 M €.

3.3 Tecnologías de la Información

Tecnologías de la Información	jun-05	jun-04	Var (%)
Ventas	158,3	154,0	2,8
Ebitda	12,4	12,7	-2,2
Ebitda/Ventas	7,8%	8,2%	

Las ventas acumuladas en Tecnologías de la Información en los seis primeros meses de 2005 se han incrementado un 2,8% pasando de 154,0 M € en junio de 2004 a 158,3 M € en junio de 2005.

El Ebitda del Grupo de Negocio Tecnologías de la Información alcanzó 12,4 M € que representa un 7,8% sobre ventas. Durante el primer semestre del ejercicio 2005, Telvent ha incrementado sus esfuerzos tanto en I+D, con el desarrollo de un plan de I+D para el año 2005 que prevé alcanzar una inversión del 4% de la cifra de ventas, como en gastos comerciales y de desarrollo de nuevos mercados, en particular en el segmento de Tráfico y Transporte en Norteamérica. Durante el último trimestre tiene adicionalmente un impacto en el Ebitda la evolución de los gastos generales motivado, entre otros, por el proceso de integración de la sociedad Miner&Miner, adquirida a finales del año pasado, y el seguimiento, análisis e iniciación de negociaciones para adquirir participaciones.

3.4 Ingeniería y Construcción Industrial

Ingeniería y Construcción Industrial	jun-05	jun-04	Var (%)
Ventas	379,1	279,0	35,9
Ebitda	36,7	26,9	36,6
Ebitda/Ventas	9,7%	9,6%	

Las ventas en Ingeniería y Construcción Industrial en el primer semestre de 2005 han aumentado con respecto al ejercicio anterior en un 35,9%, alcanzando una cifra de 379,1 M €. El Ebitda también se ha incrementado en relación al ejercicio anterior en 9,8 M € pasando de 26,9 M € en 2004 a 36,7 M € en 2005. En la evolución positiva destaca el buen comportamiento del negocio de cogeneración por el incremento de los precios de venta de energía, así como la construcción de líneas de alta tensión en Brasil (que en 2004 fue más intenso en el segundo semestre).

4

4. Detalles de la Cuenta de Resultados

Nota aclaratoria: En lo relativo a la información correspondiente a los resultados consolidados del grupo Abengoa, éstos se ha elaborado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), entendiéndose por tales las adoptadas por la Comisión Europea de acuerdo al procedimiento establecido por el reglamento (CE) Nº 1.606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 19 de julio de 2002. En España la Ley 62/2003 de 30 de diciembre de 2003 regula la obligatoriedad de elaborar sus cuentas anuales consolidadas bajo dichas Normas para aquellas entidades que a la fecha de cierre de su balance tengan valores admitidos a negociación en un mercado regulado.

Por lo tanto, de acuerdo con dicha legislación y en aplicación de la Circular 1/2005 de 1 de abril de la Comisión Nacional del Mercado de Valores tanto la información de carácter financiero consolidada correspondiente al ejercicio actual como la correspondiente al ejercicio anterior –es decir la correspondiente al primer semestre del ejercicio 2004- se han elaborado de acuerdo con dichas Normas Internacionales de Información Financiera al objeto de proporcionar información comparable de ambos periodos, y por tanto en lo relativo al primer semestre del ejercicio 2004 difiere de la información publicada en su momento.

Asimismo, en aplicación de la anteriormente mencionada Circular 1/2005 a continuación se detallan los principales impactos en el patrimonio a fecha de 1 de enero de 2005 como consecuencia de la aplicación de las NIIF en vigor a la fecha actual, así como la explicación de las principales diferencias

entre los principios contables aplicados para la obtención del balance de apertura a 1 de enero de 2005 bajo NIIF y el de cierre del ejercicio anterior preparados bajo PGC.

-Resumen de los impactos en el patrimonio a fecha de 1 de enero de 2005:
(miles de euros)

Patrimonio Consolidado del ejercicio 2004 bajo PGC en España	362.611
Incorporación del epígrafe socios externos	120.064
Gastos de Establecimiento	-17.078
Gastos de Investigación y Desarrollo	-36.862
Saneamiento de Activos	-60.476
Revalorización selectiva de Inmovilizado Material	79.691
Fondo de Comercio	-691
Instrumentos Financieros y Diferencias de Cambio	-22.873
Valoración de Inversiones Financieras	-5.187
Reconocimiento Ingresos (obra en curso)	4.418
Planes de Acciones	-8.643
Otros Ajustes	582
Efecto fiscal	17.605
Socios Externos por ajustes	<u>8.973</u>
Total Ajustes	-40.541
Patrimonio Consolidado al 1 de enero de 2005 bajo NIIF	442.134

-Explicación de las principales diferencias PGC – NIIF

- Gastos de establecimiento: bajo normativa PGC este tipo de gastos se capitalizaba y se amortizaba linealmente en un periodo máximo de cinco años. Bajo NIIF en general, se registran como gasto del ejercicio (NIC38)
- Gastos de I+D: al igual que en el caso anterior, en normativa PGC se permitía su capitalización y amortización posterior en un máximo de cinco años. Bajo NIIF en general los gastos de investigación y desarrollo se registran directamente contra el gasto del ejercicio, excepto en los casos de gastos de desarrollo que cumplan determinados requisitos los cuales se capitalizan y amortizan durante la vida útil de los mismos.
- Saneamiento de activos: consecuencia de la aplicación de las NIIF se ha determinado la existencia de activos susceptibles de saneamiento de acuerdo con lo establecido en la NIC 36 que establece criterios restrictivos en cuanto a la generación de caja en contraposición al valor de los activos.
- Revalorización selectiva de Inmovilizado Material: en aplicación de la NIIF 1, se ha procedido a revalorizar determinados inmovilizados Materiales: terrenos y edificios, en virtud de tasaciones de expertos independientes.
- Fondos de comercio: Abengoa se ha acogido a la exención establecida por la NIIF 1 de no recalcular las combinaciones de negocio anteriores al 1 de enero de 2004. Asimismo en el caso de los fondos de comercio en moneda extranjera se han convertido a su moneda local de acuerdo con la NIIF 1 y NIC 21 (bajo PGC se convertían a tipo de cambio histórico). Por último bajo NIIF los fondos de comercio dejan de amortizarse, si bien están sujetos a la realización de test de deterioro con periodicidad anual de acuerdo con la NIC 36.
- Instrumentos financieros y diferencias de cambio: los derivados financieros mantenidos por Abengoa corresponden a operaciones de cobertura de tipo de interés y tipo de cambio y se realizan para reducir los riesgos asociados a dichas operaciones. De acuerdo con la NIC 39 dichas operaciones se han de valorar a mercado registrándose el efecto con cargo a resultados o patrimonio en función de la clasificación que se haga de los mismos. Asimismo, de acuerdo con PGC, las diferencias positivas de cambio no realizadas deben diferirse en la parte que exceda de las

diferencias negativas de cambio imputadas a resultados en el periodo. De conformidad con NIIF, todas las diferencias de cambio, positivas o negativas, realizadas o no, se reconocen en la cuenta de resultados.

- Valoración de Inversiones Financieras: de acuerdo con PGC los activos financieros se valoran a su precio de adquisición o a su valor de mercado, si éste fuera inferior, dándose de baja del balance en el momento de su enajenación, traspaso o vencimiento. Conforme a las NIIF los activos financieros se clasifican en una serie de categorías que determinan su valoración a valor razonable y se establecen unos criterios estrictos en cuanto a la baja del balance de los activos financieros, en base a la evaluación de los riesgos y beneficios asociados a la propiedad del bien transferido.
- Reconocimiento ingresos (obra en curso): En aplicación de la NIC 11 se pasa a reconocer el resultado en función del grado de avance que supone la obra ejecutada en el momento del cierre, sin limitaciones.
- Planes de acciones: bajo NIIF se ha de reconocer el pasivo por el importe entregado al empleado y periodificar el gasto de personal correspondiente a la diferencia entre el precio de venta al empleado y el precio de recompra pactado, que es el precio de mercado objetivo.
- Efecto fiscal: bajo PGC las diferencias temporales reflejan la diferente imputación bajo el punto de vista fiscal y contable de ingresos y gastos. De acuerdo con las NIIF surge el concepto de diferencia temporaria, que se corresponde con la diferencia entre el valor en libros de un activo o pasivo y su base fiscal, generándose por diferencia el correspondiente impuesto anticipado o diferido. Asimismo se ha calculado la diferencia temporaria derivada del efecto fiscal que contablemente tienen los ajustes en el patrimonio consolidado de la primera aplicación de las NIIF.
- Por otro lado, el balance de apertura al 1 de enero de 2005 incorpora otros efectos sin impacto en los fondos propios y que suponen diversas reclasificaciones en cuentas de activo y pasivo del balance de situación como son: derechos sobre bienes en arrendamientos financiero (NIC 17); subvenciones en capital; gastos a distribuir en varios ejercicios (gastos financieros de leasings, de formalización de deudas..); no existencia de gastos e ingresos extraordinarios así como la consideración del epígrafe socios externos como integrante de la partida fondos propios.

Por último se informa que los datos del primer semestre de ambos ejercicios que se presentan se han preparado con las normas, principios e interpretaciones conocidos hasta la fecha acerca de las NIIF y se corresponden con la mejor estimación realizada por el Grupo, no habiendo sido auditados a la fecha actual pudiendo estar sujetos a posibles modificaciones futuras.

Cuenta de Resultados a junio 04 y junio 05

Las ventas consolidadas a junio 2005 alcanzan 902,8 M €, lo que significa un incremento del 20,7%. El Ebitda crece un 26,8% destacando la buena evolución de Bioenergía con un incremento del 56,3% respecto al mismo periodo del año anterior. El beneficio atribuible a la sociedad dominante a 30 de junio de 2005 crece un 24,2% respecto al mismo periodo del año 2004 y asciende a 27,7 M €.

	jun-05	jun-04	Var (%)
Ventas	902,8	748,2	20,7
Ebitda	91,8	72,4	26,8
% Ebitda/ventas	10,2%	9,7%	
BAI	46,9	29,1	61,0
BDI atrib. soc. dominante	27,7	22,3	24,2
Cash Flow Neto	57,7	46,0	25,6

Principales Magnitudes por Grupos de Negocio

Ventas	jun-05	jun-04	Var (%)	% jun-05	% jun-04
Bioenergía	187,3	153,2	22,3	20,8	20,5
Servicios Medioambientales	178,1	162,0	10,0	19,7	21,7
Tecnologías de la Información	158,3	154,0	2,8	17,5	20,6
Ingeniería y Construcción Industrial	379,1	279,0	35,9	42,0	37,2
Total	902,8	748,2	20,7	100,0	100,0

Ebitda	jun-05	jun-04	Var (%)	% jun-05	% jun-04
Bioenergía	23,8	15,2	56,3	25,9	21,1
Servicios Medioambientales	18,9	17,6	7,4	20,6	24,3
Tecnologías de la Información	12,4	12,7	-2,2	13,5	17,5
Ingeniería y Construcción Industrial	36,7	26,9	36,6	40,0	37,1
Total	91,8	72,4	26,8	100,0	100,0

Ebitda/Ventas	jun-05	jun-04
Bioenergía	12,7%	9,9%
Servicios Medioambientales	10,6%	10,9%
Tecnologías de la Información	7,8%	8,2%
Ingeniería y Construcción Industrial	9,7%	9,6%
Total	10,2%	9,7%

◆ Importe Neto de la Cifra de Negocio-Ventas

Las ventas consolidadas de Abengoa durante el primer semestre de 2005 alcanzan la cifra de 902,8 M €, lo que representa un incremento sobre el año anterior de un 20,7%. Todas las áreas de negocio de Abengoa han incrementado las ventas en el primer semestre de este ejercicio.

Ventas	jun-05	jun-04	Var (%)
Bioenergía	187,3	153,2	22,3
Servicios Medioambientales	178,1	162,0	10,0
Tecnologías de la Información	158,3	154,0	2,8
Ingeniería y Construcción Industrial	379,1	279,0	35,9
Total	902,8	748,2	20,7

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene ventas de 187,3 M € este año frente a los 153,2 M € registrados el año anterior a pesar de que el dólar (moneda en la que Bioenergía obtiene la mitad de sus ingresos) se ha depreciado un 5,0%. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtuvo unas ventas de 178,1 M € en el primer semestre de 2005 frente a los 162,0 M € del mismo periodo del año anterior alcanzando un crecimiento del 10,0%. El grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado unas ventas de 379,1 M € frente a los 279,0 M € de euros del año anterior, un 35,9% más. Por último, Tecnologías de la Información obtiene unas ventas de 158,3 M € frente a los 154,0 M € de euros del año anterior.

◆ Ebitda

La cifra de Ebitda (Beneficio antes de resultados financieros, impuestos, provisiones y amortizaciones) alcanza los 91,8 M €, lo que supone un incremento sobre el año anterior del 26,8% sobre los 72,4 M € del primer semestre del año anterior.

Ebitda	jun-05	jun-04	Var (%)
Bioenergía	23,8	15,2	56,3
Servicios Medioambientales	18,9	17,6	7,4
Tecnologías de la Información	12,4	12,7	-2,2
Ingeniería y Construcción Industrial	36,7	26,9	36,6
Total	91,8	72,4	26,8

El grupo de negocio de Bioenergía obtiene un Ebitda de 23,8 M € este año frente a los 15,2 M € registrados el año anterior lo que supone un incremento del 56,3%. El grupo de negocio de Servicios Medioambientales obtuvo un Ebitda de 18,9 M € en el primer semestre de 2005 frente a los 17,6 M € del mismo periodo del año anterior alcanzando un crecimiento del 7,4%. El grupo de negocio de Ingeniería y Construcción Industrial ha logrado un Ebitda de 36,7 M € frente a los 26,9 M € de euros del año anterior, un 36,6% más. Por último, Tecnologías de la Información obtiene un Ebitda de 12,4 M € frente a los 12,7 M € de euros del año anterior.

Durante el primer semestre del ejercicio 2005, Telvent ha incrementado sus esfuerzos en gastos comerciales y de desarrollo de nuevos mercados, en particular en el segmento de Tráfico y Transporte en Norteamérica. Durante el último trimestre tiene adicionalmente un impacto en el EBITDA la evolución de los gastos generales motivado, entre otros, por el proceso de integración de la sociedad Miner&Miner, adquirida a finales del año pasado, y el seguimiento, análisis e iniciación de negociaciones para adquirir participaciones en nuevos targets.

◆ **Impuestos**

	jun-05	jun-04	Var (%)
BAI	46,9	29,1	61,0
Impuesto de Sociedades	-14,2	-5,2	172,7
Socios Externos	-5,0	-1,7	204,1
BDI	27,7	22,3	24,2
Tasa Impositiva	30,3%	17,9%	

El gasto por impuesto de sociedades ha sido en el primer semestre de 2005 de 14,2 M € frente a los 5,2 M € del mismo periodo de 2004. Así la tasa impositiva se sitúa para este primer semestre en el 30,3% frente al 17,9% del mismo periodo de 2004.

◆ **Beneficio Después de Impuestos Atribuible a la Sociedad Dominante (Resultado Neto)**

	jun-05	jun-04	Var (%)
BDI atrib. soc. dominante	27,7	22,3	24,2
% BDI / Ventas	3,1%	3,0%	

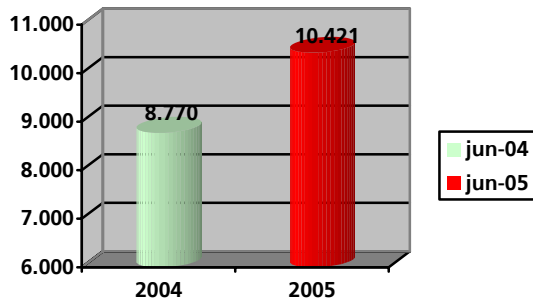
El Resultado después de impuestos atribuible a la sociedad dominante es 27,7 M € lo que representa un incremento del 24,2% respecto al obtenido en el ejercicio 2004 (22,3 M €).

◆ **Cash Flow Neto**

	jun-05	jun-04	Var (%)
Cash Flow Neto	57,7	46,0	25,6
% Cash Flow / Ventas	6,4%	6,1%	

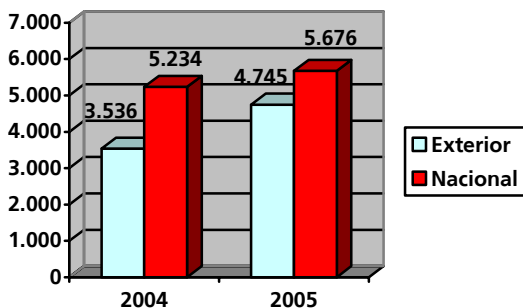
El Cash Flow neto crece un 25,6% hasta los 57,7 M € (46,0 M € en el mismo periodo de 2004).

◆ Evolución de la plantilla media



La plantilla media se incrementa en 1.651 personas con respecto al mismo periodo del año anterior.

◆ Procedencia de la Plantilla



Como se puede observar el incremento de la plantilla media se debe fundamentalmente al aumento de la plantilla en el exterior causado por el mayor volumen de proyectos de ingeniería y construcción industrial en Iberoamérica destacando las realizaciones en Abengoa Perú.

Balance Consolidado a 30-06-04 y 30-06-05

	jun-05	jun-04
A) Accionistas por desembolsos no exigidos	0,0	0,0
B) Inmovilizado	1.214,9	919,7
C) Fondo de Comercio de Consolidación	320,8	305,8
D) Gastos a Distribuir en Varios Ejercicios	0,0	0,0
E) Activo Circulante	1.186,0	1.152,1
Existencias	153,6	166,5
Deudores	617,4	554,2
Inversiones Financieras Temporales	256,5	240,4
Tesorería	145,5	182,9
Ajustes por periodificación	13,2	8,0
Total Activo	2.721,8	2.377,5
A) Fondos Propios	365,1	311,5
B) Socios Externos	134,3	64,4
C) Ingresos a distribuir en Varios Ejercicios	2,0	10,2
D) Provisiones para Riesgos y Gastos	40,2	21,1
E) Acreedores a largo plazo	1.139,2	1.051,3
F) Acreedores a corto plazo	1.041,0	919,1
Total Pasivo	2.721,8	2.377,5

El Total Activo de Abengoa en 2005 ascendió a 2.721,8 M € lo que representa un incremento del 14,5% con respecto al año 2004 en que la cifra ascendió a 2.377,5 M €.

◆ **Posición Deuda Neta**

	jun-05	jun-04	Var (%)
Deuda Bancaria	627,8	627,3	0,1
Tesorería	-145,5	-182,9	-20,5
Inversiones Financieras Temporales	-256,5	-240,4	6,7
Posición Neta de Deuda con Recurso	225,9	204,0	10,7

5. Hechos Relevantes y otras comunicaciones

5

Descripción de acontecimientos tales como:

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV
2. Evolución bursátil

1. Hechos relevantes comunicados a la CNMV

Relación de Hechos Relevantes correspondientes al Primer Semestre de 2005

◆ **Escrito de 01.03.2005 (núm. 55982).**

La Compañía remite la información correspondiente al Segundo Semestre de 2004.

◆ **Escrito de 01.03.2005 (núm. 55895).**

La Sociedad comunica el nombramiento como consejero por el procedimiento de cooptación de D. Daniel Villalba Vilá, que causa baja simultáneamente como miembro del Consejo Asesor del Consejo de Administración. A su vez fue designado como Presidente del Comité de Auditoría. Asimismo, D. José Luis Méndez López fue designado miembro del Consejo Asesor del Consejo de Administración, causando baja simultáneamente Corporación Caixa Galicia como miembro del Consejo de Administración y miembro del Comité de Auditoría.

◆ **Escrito de 01.03.2005**

La Compañía remite el Informe Anual correspondiente al ejercicio 2004, que incluye el Informe Anual de Gobierno Corporativo 2004.

◆ **Escrito de 16.05.2005 (núm. 57767).**

La Compañía remite la información correspondiente al Primer Trimestre de 2005.

◆ **Escrito de 06.06.2005 (núm. 58627).**

La Compañía remite el cuestionario en formato CNMV correspondiente al Informe Anual de Gobierno Corporativo 2004.

◆ **Escrito de 07.06.2005 (núm. 58628).**

La Compañía remite el texto de la convocatoria de la Junta General Ordinaria de Accionistas, el texto de los acuerdos que el Consejo de Administración propone para su aprobación a la Junta, el Informe Justificativo para la modificación del artículo 39 de los Estatutos Sociales y las Cuentas Anuales individuales y consolidadas del ejercicio 2004 junto con los correspondientes informe de auditoría.

Igualmente se cumplimentó la información relativa a las obligaciones como empresa adscrita al Nuevo Segmento.

◆ **Escrito de 27.06.2005 (núm. 59102).**

La Compañía remite la información relativa a los acuerdos adoptados por la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 26 de junio de 2005.

◆ **Escrito de 27.06.2005 (núm. 18735).**

La Compañía comunica el pago del dividendo correspondiente al ejercicio 2004, de 0,14 euros brutos por acción, que se hará efectivo el día 6 de julio de 2005.

2. Evolución Bursátil

Comportamiento de la Acción

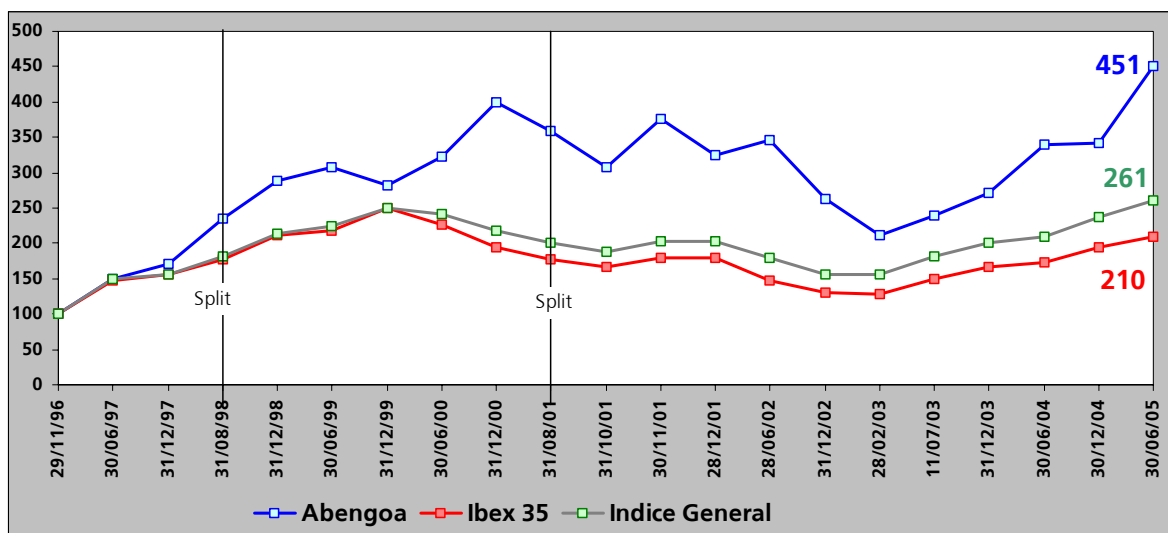
Según los datos facilitados a Abengoa por la Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores S.A. con motivo de la celebración de la última Junta General, el día 26 de junio de 2005, Abengoa, S.A. cuenta con 6.271 accionistas.

A 30 de junio de 2005 la sociedad entiende que el capital flotante (free float) es del 43,96% si se descuenta la participación de los accionistas Inversión Corporativa I.C.S.A. y su filial Finarpisa (56,04%).

Según los datos facilitados a la sociedad por la Sociedad Rectora de la Bolsa de Valores de Madrid, durante el primer semestre de 2005 se negociaron 26.743.623 acciones. El volumen medio de la contratación diaria en estos seis meses ha sido de 212.250 títulos. Los precios de cotización mínima, máxima y media del primer semestre de 2005 fueron 7,23 Euros, 10,30 Euros y 8,64 Euros respectivamente. La cotización de las acciones de Abengoa a 30 de junio de 2005 ha sido de 9,60 Euros, un 32% superior a la de 31 de diciembre 2004, y un 351% superior a la OPV del 29 de noviembre de 1996.

Evolución desde la salida a Bolsa en 1996

Como referencia histórica desde la salida a Bolsa de Abengoa el 29 de noviembre de 1996, los títulos de la compañía se han revalorizado un 351% lo que significa multiplicar por 4,5 veces el precio inicial. Durante este mismo periodo de tiempo el Índice General de la Bolsa de Madrid se ha revalorizado un 161% y el selectivo IBEX 35 lo ha hecho en un 110%.



◆ Disclaimer

El presente documento ha sido realizado por Abengoa, S.A. para el uso exclusivo de la presentación de sus resultados a junio de 2005. La información que el mismo contiene está basada en parte en datos no auditados por compañías externas. La compañía no se responsabiliza de los datos aquí mostrados ni de las extrapolaciones que se pudieran hacer en base a ellos, del mismo modo la compañía tampoco se responsabiliza de la estricta puntualidad y exactitud de las informaciones y opiniones que contiene el documento.

Ni la compañía, ni ninguno de sus asesores o representantes tendrá responsabilidad alguna de los daños o perjuicios cualesquiera, derivadas de cualquier uso del presente documento o de su contenido o en conexión con este documento.

Este documento no representa oferta alguna o invitación a los inversores para que compren o suscriban acciones de ningún tipo y, de ninguna manera, constituye las bases de cualquier tipo de documento o compromiso.

Para cualquier consulta no duden en ponerse en contacto con nuestro Director de Relaciones con Inversores.

Avda. Buhaira 2
41018 Sevilla (España)
Tf. 0034 954937111
E-mail: jcjimenez@abengoa.com

ABENGOA

Juan Carlos Jiménez Lora
Director de Relaciones con Inversores