

# Presentación de Resultados Tercer Trimestre 2020

**A**IRTIFICIAL

*El presente informe ha sido elaborado a efectos meramente informativos por Airtificial Intelligence Structures, S.A. (la "Compañía"). La información y las opiniones contenidas en este documento se refieren sólo a la fecha de esta presentación. La información contenida en este documento no ha sido objeto de auditoría, revisión limitada o de cualquier otra forma de verificación por parte de un auditor o tercero independiente y, por tanto, no se otorga garantía alguna, ni explícita ni implícita, sobre la imparcialidad, plenitud, corrección o precisión de la información, opiniones y afirmaciones aquí contenidas. En este sentido, esta información está sujeta a, y debe leerse junto con toda la información pública disponible, incluyendo, si es necesario, cualquier documento de información más completa publicada por la Compañía. En su caso, esta información también debe ser previamente completada con la contenida en el Folleto o Folletos, documentos de Registro, etc, cuyo depósito y aprobación por la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) es preceptiva según la Legislación vigente, en especial con sus capítulos relativos a riesgos.*

- La información del presente documento contiene expresiones o manifestaciones que suponen estimaciones, previsiones o proyecciones sobre la posible evolución futura de la Compañía. Las previsiones de futuro se pueden identificar generalmente por el uso de las palabras "puede", "podrá", "podría", "plan", "espera", "anticipa", "estima", "cree", "pretende", "proyecta", "finalidad" u "objetivo" o el negativo o cualquier otra variación de dichas palabras o terminología similar, e incluyen las anteriores aseveraciones en relación con los planes de la Compañía de crecer orgánica o inorgánicamente, reducir deuda y apalancamiento financiero, generar retorno al accionista, etc.*
- Analistas, inversores actuales o futuros o cualesquiera otras personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía, deberán tener en cuenta que tales estimaciones, previsiones o proyecciones no implican ninguna garantía sobre cuál vaya a ser el comportamiento y resultados futuros de la Compañía, por lo que los resultados y el comportamiento real futuro de la Compañía podrá diferir sustancialmente del que se desprende de dichas estimaciones, previsiones o proyecciones. Se recomienda no tomar decisiones sobre la base de afirmaciones o declaraciones con proyecciones de futuro.*
- Los riesgos e incertidumbres que podrían afectar a la información facilitada en el presente documento son muy difíciles de anticipar, e incluyen, entre otras cuestiones, el desarrollo del negocio de la Compañía, las tendencias en su industria operativa, y futuras inversiones en capital. La Compañía no asume, bajo ninguna circunstancia, la obligación o el compromiso de actualizar o revisar las estimaciones, previsiones o proyecciones en caso de que se produzcan acontecimientos no previstos que afectasen o pudieran afectar de alguna manera a las mismas. Ni la Compañía, ni sus Administradores, ni sus asesores asumen responsabilidad alguna por las posibles desviaciones que las diferentes estimaciones, previsiones o proyecciones utilizadas para la elaboración del presente documento pudieran sufrir.*
- A la vista de estos riesgos, incertidumbres y asunciones, los eventos y circunstancias referidas en estas previsiones de futuro podrían no ocurrir. Ninguna proyección de futuro, expectativa, estimación o perspectiva contenida en este documento debe entenderse como una promesa ni debe entenderse que impliquen una indicación, aseguramiento o garantía de que las asunciones sobre las que se han preparado tales proyecciones de futuro, expectativa, estimación o perspectiva son correctas o exhaustivas o, en el caso de las asunciones, una declaración firme. Ni esta presentación ni ninguna de la información contenida en el presente documento constituye una oferta de compra, venta o canje o la solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o cualquier consejo o recomendación con respecto a dichos valores.*
- Muchos factores podrían hacer que los resultados actuales, evolución o logros de la Compañía fueran materialmente diferentes de cualesquiera resultados futuros, evolución o logros contenidos expresa o implícitamente en estas previsiones. Estos factores incluyen, entre otros: cambios globales en las condiciones económicas generales, políticas gubernamentales o empresariales en los países en los que la Compañía desarrolla su negocio; cambios en los tipos de interés; cambios en la inflación; cambios en los precios; disminución del gasto en los presupuestos gubernamentales y en las subvenciones; cambios en las leyes nacionales e internacionales; cambios en la gestión de la exposición al crédito, tipos de interés, tipos de cambio y riesgos en el precio de "commodities"; la dependencia de terceros y proveedores, adquisiciones o inversiones en "joint ventures"; ajustes imprevistos en la cartera de órdenes pendientes de ejecución por parte de la Compañía; imposibilidad de mantener ambientes de trabajo seguros, efectos de catástrofes y desastres naturales; pérdida de directivos "senior" o de empleados clave; uso no autorizado de la propiedad intelectual de la Compañía y reclamaciones por incumplimiento por parte de la Compañía de la propiedad intelectual de otros; capacidad para generar caja para servir la deuda y cambios en la estrategia de negocio, entre otros factores.*

# Índice

<b>Propuesta de Valor de AIRTIFICIAL</b>	<b>Transformación de AIRTIFICIAL</b>	<b>¿Cómo está afectando el COVID19 a AIRTIFICIAL y su actividad?</b>
Página 5	Página 7	Página 10
<b>Contratación y Cartera</b>	<b>Cifra de negocio y números relevantes</b>	<b>Acontecimientos posteriores</b>
Página 12	Página 15	Página 19

---

## Propuesta de Valor de AIRTIFICIAL

Página 5

---

## Transformación de AIRTIFICIAL

Página 7

---

## ¿Cómo está afectando el COVID19 a AIRTIFICIAL y su actividad?

Página 10

---

## Contratación y Cartera

Página 12

---

## Cifra de negocio y números relevantes

Página 15

---

## Acontecimientos posteriores

Página 19

# 1. Propuesta de valor de AIRTIFICIAL

AIRTIFICIAL es una **empresa tecnológica** de referencia en las áreas de **robótica e inteligencia artificial** que contribuye a la transformación digital de nuestros clientes, adaptándonos a sus necesidades y se centra en **economizar sus procesos y optimizar la productividad**. Sobre la base de los sectores donde históricamente operamos (**automoción, aeroespacial e infraestructuras**), AIRTIFICIAL está capacitada para ofrecer **soluciones tecnológicas** al resto de sectores productivos. Además, cuenta con **servicios de ingeniería de valor añadido** y capacidad de **fabricación de materiales compuestos** con los más altos estándares de calidad a un precio competitivo.

La **automatización y la inteligencia artificial** están transformando y acelerando el crecimiento global en todos los sectores. La implementación de estas tecnologías **modificará los sistemas productivos tal y como están concebidos hoy, mejorando su eficiencia y coste**. Es aquí donde AIRTIFICIAL jugará un papel significativo.

La experiencia de AIRTIFICIAL en los sectores de automoción y aeroespacial, de los más exigentes y tecnológicamente avanzados del mundo, ofrece una **ventaja competitiva ya que se pueden aportar distintas alternativas para implementar la mejor solución** que puede estar basada en la simplicidad y/o la funcionalidad. El enfoque de nuestra **estrategia empresarial** es convertirnos en un socio para nuestros clientes y **trabajar juntos**, enfrentarnos a sus desafíos y encontrar la **solución más adecuada** para ello con la idea de **superar las expectativas del cliente**.

Nuestra propuesta de valor se basa en un **enfoque orientado a ser competitivos a través de nuestros aspectos diferenciales** que son: estrategia global, innovación continua, ingeniería de partnership, gestión de proyectos, solidez técnica y liderazgo. Estos elementos diferenciales **nos dan la capacidad para afrontar proyectos de ingeniería** de alto valor agregado y soluciones robustas mediante el uso de tecnologías punteras.

Trabajamos con una perspectiva de **pensamiento Lean** ofreciendo servicios complementarios como **metodologías de sincronización y simulación** para análisis de tiempo de ciclo de fabricación, balanceo de línea, asistencia presencial y remota aplicando tecnologías como realidad virtual, metodologías de resolución de problemas para encontrar las causas fundamentales de la reducción de eficiencia general y problemas de calidad, entre otros.

<b>Propuesta de Valor de AIRTIFICIAL</b>	<b>Transformación de AIRTIFICIAL</b>	<b>¿Cómo está afectando el COVID19 a AIRTIFICIAL y su actividad?</b>
Página 5	Página 7	Página 10
<b>Contratación y Cartera</b>	<b>Cifra de negocio y números relevantes</b>	<b>Acontecimientos posteriores</b>
Página 12	Página 15	Página 19

## 2. Transformación de AIRTIFICIAL

### EQUIPO DIRECTIVO



En junio de 2020 se produce el **relevo del primer ejecutivo** y en septiembre se nombra el **equipo directivo encargado de llevar a cabo la transformación** del Grupo, que contiene las siguientes líneas de trabajo:

1. **Diversificación** en mercados, productos y servicios.
2. Creación de **partnership e innovación**.
3. Desarrollo de **nuevas líneas de negocio** aplicando las últimas tendencias del mercado incluyendo la integración de IA, robótica antropomórfica y colaborativa.
4. **Cambio cultural** hacia la mejora continua basada en la organización y aplicación de procesos Lean, 6sigma e innovación orientadas hacia la **excelencia en la ejecución**.

### DESINVERSIONES



El Grupo cuenta con un **plan de desinversiones** en curso con el objeto de **poner en valor activos** que han llegado a su punto de maduración y **simplificar el número de actividades** del Grupo, habiéndose materializado ya desinversiones en los nueve primeros meses de 2020, con **una plusvalía asociada de 3,9 M€**:

- Clefidom el 25 de febrero de 2020
- Inypsa Servicios Energéticos el 27 de febrero de 2020
- Grupo PYPISA el 6 de marzo de 2020
- Cinco proyectos de eficiencia energética el 31 de julio de 2020

En octubre se produjo la venta de un proyecto de Biomasa en octubre, encontrándose en proceso de desinversión el resto de los activos de Eficiencia Energética y de Energías Renovables.

## 2. Transformación de AIRTIFICIAL

### REFINANCIACIONES DE DEUDA

El Grupo se encuentra refinanciando su deuda, habiendo llegado a **acuerdos con algunas entidades bancarias y algunas administraciones públicas** para el aplazamiento y fraccionamiento de la misma.

En marzo de 2020 se llegó a un **acuerdo con la Junta de Castilla y León** para el **aplazamiento de los vencimientos y la recalendarización de 1,9 M€** de deuda.

Por su parte, hasta el tercer trimestre de 2020, se han obtenido **nuevas líneas de financiación:**

- Préstamo de 2,5M€ del Instituto Catalán de Finanzas
- Línea de crédito de 0,5 M€ de EBN Banco
- Línea de crédito de 0,4 M€ de Ebury
- Líneas de circulante de 0,2 M€ de entidades financieras internacionales

En **octubre** se alcanzó un **acuerdo de refinanciación con el pool de bancos acreedores de la refinanciación de 2016** y en la **actualidad** se encuentra trabajando en la **refinanciación de la deuda pública**.

### FORTALEZA DE BALANCE



Las **aportaciones de socios** para los aumentos de capital dinerario y no dinerario **suman 12,6 M€ al patrimonio neto** del Grupo hasta el tercer trimestre de 2020.

El **fondo de maniobra es positivo en 10 M€** a 30 de septiembre de 2020 y la **deuda** en los nueve primeros meses del ejercicio **se ha reducido en 13,2 M€**.

### APOYO DE LOS ACCIONISTAS

En enero de 2020 los **accionistas relevantes presentes en el Consejo** de Administración se obligaron a suscribir el aumento de capital hasta un total de **15 M€**.

En febrero se llegó a un acuerdo con **Anangu Grup SL** para que **el crédito** que ostentaba frente a la Sociedad por importe de **4.3 M€** fuese capitalizado.

**Ambos aumentos de capital** fueron aprobados por la Junta General de Accionistas en junio de 2020 y **se materializaron posteriormente en noviembre de 2020**.

# Índice

---

Propuesta de Valor  
de AIRTIFICIAL

Página 5

---

Transformación de  
AIRTIFICIAL

Página 7

---

¿Cómo está afectando  
el COVID19 a  
AIRTIFICIAL y su  
actividad?

Página 10

---

Contratación y  
Cartera

Página 12

---

Cifra de negocio y  
números relevantes

Página 15

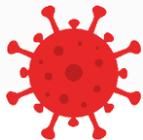
---

Acontecimientos  
posteriores

Página 19

### 3. ¿Cómo está afectando el COVID19 a AIRTIFICIAL y su actividad?

- El COVID19 ha producido una **alteración en nuestros planes de crecimiento** ya que se han producido **retrasos en las decisiones de nuestros clientes** y, en otros casos, **reducciones en el ritmo de fabricación** y entrega de piezas a la industria aeronáutica.
- Durante la pandemia originada por el COVID19 hemos demostrado tener la **capacidad para reorganizar la producción** a nivel mundial y poder **abastecer a todos nuestros clientes**. Nos hemos **adaptado** a nivel global y **con agilidad** a la evolución de pandemia que plantea una alta complejidad, estamos **gestionando la incertidumbre y manteniendo la actividad** de parte de la plantilla.
- Sabemos que los tiempos difíciles continuarán y prevemos que la **recuperación** post-coronavirus será **lenta y gradual**; pero estamos **aprovechando las oportunidades para, contando con nuestras fortalezas**, para construir el futuro que queremos tanto para clientes, proveedores, empleados y otros partners.



- **Talento, perseverancia, ejecución, flexibilidad, superación de retos y adversidades** son algunos de los **elementos diferenciales** con los que AIRTIFICIAL marca la diferencia frente a nuestros competidores, y es lo que nos permite mantener el compromiso con nuestros clientes.
- Asimismo, hemos profundizado en el **uso de herramientas telemáticas y VR (Realidad Virtual) y AR (Realidad Aumentada)** para **minimizar el impacto de COVID19** sobre nuestro procesos y poder realizar validaciones remotas de nuestros proyectos debido a la imposibilidad de desplazamiento de nuestros clientes internacionales.
- **Estamos reforzando las capacidades** en nuestros centros de producción del exterior **con la estrategia GLOCAL vs GLOBAL** como resultado de los cambios estratégicos de clientes post-covid; así como **aprovechar las capacidades globales** de los países de bajo coste para incrementar la competitividad.
- Durante los nueve primeros meses de 2020 se han realizado algunos ERTE y ERE en determinadas empresas para **adaptar nuestra estructura a la nueva realidad** en el contexto de un plan de acción de eficiencia para el Grupo.

---

**Propuesta de Valor  
de AIRTIFICIAL**

Página 5

**Transformación de  
AIRTIFICIAL**

Página 7

**¿Cómo está afectando  
el COVID19 a  
AIRTIFICIAL y su  
actividad?**

Página 10

---

**Contratación y  
Cartera**

Página 12

**Cifra de negocio y  
números relevantes**

Página 15

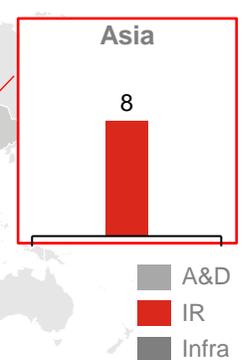
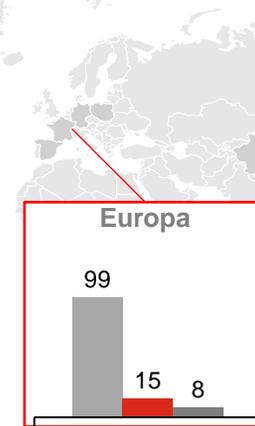
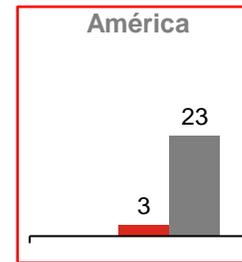
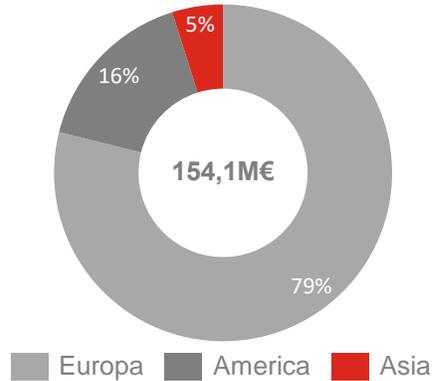
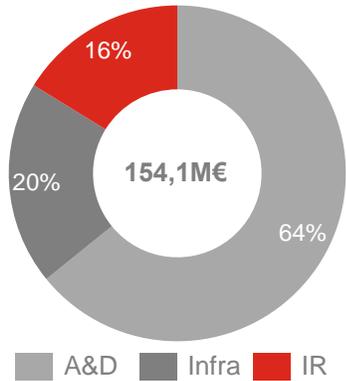
**Acontecimientos  
posteriores**

Página 19

## 4. Contratación y Cartera

Hasta el tercer trimestre de 2020, pese al contexto de crisis sanitaria, la Compañía ha sido capaz de mantener su nivel de cartera en todos los negocios si bien se ha producido un retraso en la contratación a nivel general que se está recuperando a partir del cuarto trimestre de 2020; Nuestra cartera cuenta con un mix de contratación recurrente y asegurada, como los programas marco con Airbus y otros clientes en la unidad de negocio de Aerospace & Defense, junto con otros proyectos que debemos contratar de manera recurrente en las unidades de Intelligent Robots e Infraestructuras.

### Detalle Cartera a 30 de septiembre 2020



Intelligent Robots

- Presenta una **cartera a cierre de septiembre de 2020 de 25M€**, parte de la cual se ejecutará durante el ejercicio 2021.
- El foco comercial está puesto en NAFTA, CEE, China e India. En el mes de diciembre se han producido importantes adjudicaciones y se espera ritmo similar en los primeros meses de 2021.

A&D

- A cierre de septiembre de 2020, presenta una **cartera próxima a los c.99M€** para ejecutar entre 2021 - 2025.
- Los ingresos generados por esta cartera provienen principalmente de las actividad de Fabricación de Materiales Compuestos (44%) Servicios de Ingeniería (36%) y Sistemas (20%). Durante 2020 ha habido una reducción significativa de la actividad que tratamos de compensar con otros clientes hasta que se vaya recuperando la actividad en el sector aeronáutico

Infra.

- La cartera de Infraestructuras supera los **30M€ a cierre de septiembre de 2020**. En 2020 se prevén ejecutar 7,9M€ (26%) de dicha cartera y el resto en el periodo 2021 – 2025.
- En la cartera destacan los proyectos de Ingeniería de Aguas (42%) y EPC (34%). Tienen una mayor presencia en Latinoamérica destacando El Salvador (36%) y Perú (21%), y en menor medida en España (26%).

## 4.1 Contratos relevantes



La contratación en los nueve primeros meses del ejercicio ha ascendido hasta los 39, M€

- **Nuevo contrato** con la multinacional norteamericana **TEXTRON** para fabricar estructuras de vehículos especializados, por **importe de 3 M€**.
- Contrato con el Ministerio de Agricultura y Riego de la República del Perú para desarrollar el **Programa Sectorial de Irrigaciones por importe de 3,2 M€**.
- **Nuevo contrato** en la unidad de Intelligent Robots por **importe superior a los 4 M€** con uno de los fabricantes más importantes del sector de la automoción.
- **Ampliación del contrato** de supervisión de obra, ampliación y mejoramiento de agua potable y alcantarillado (Proyecto Pachacutec) firmado **con Sedepal, por importe de 1,2 M€**.
- **Contrato** para entrega de planta en Francia de una nueva línea automatizada de seguridad por **importe de 2,2 M€**.
- **Adjudicación del Banco Centroamericano de Integración Económica** para la Dirección de Obra, Control y Vigilancia del Aeropuerto de Palmerola, Honduras, **por importe de 1,1 M€**.
- Contrato con **un Tier1 japonés** para la fabricación de estaciones destinadas al mercado NAFTA.
- Pedido para la fabricación en Polonia de una línea por **importe de 2,3 M€**.
- Firma de un **contrato en la unidad de Aerospace & Defense** con el fabricante Eviation y **seis nuevas adjudicaciones en la unidad de infraestructuras** de gestión de presas. El **importe global es de 3 M€**.
- **Contrato** con **Alstom** para el diseño y fabricación de puertas laterales de desalojo del tren **por importe de 1 M€**.

<b>Propuesta de Valor de AIRTIFICIAL</b>	<b>Transformación de AIRTIFICIAL</b>	<b>¿Cómo está afectando el COVID19 a AIRTIFICIAL y su actividad?</b>
Página 5	Página 7	Página 10
<b>Contratación y Cartera</b>	<b>Cifra de negocio y números relevantes</b>	<b>Acontecimientos posteriores</b>
Página 12	Página 15	Página 19

## 5. Cifra de negocio y números relevantes

**61,0 M€**  
Ingresos  
63,5 M€  
3T 2019

La generación de ingresos se ve influenciada por la pandemia actual del Covid19. A pesar de ello, **la cifra de ingresos baja tan sólo un 4% respecto al periodo anterior.**

**(0,2) M€**  
EBITDA<sup>(1)</sup>  
(1,5) M€  
3T 2019

El EBITDA mejora significativamente respecto al tercer trimestre de 2019. La paralización de las actividades de la división aeronáutica así como el retraso en la ejecución de algunos proyectos de Infraestructuras penalizan la cifra de EBITDA del Grupo, a pesar del buen comportamiento de **la unidad de Intelligent Robots que aporta 4 M€.**

**(8,1 M€)**  
Bº Neto  
(32,0 M€)  
3T 2019

**El resultado neto incluye provisiones no recurrentes de 4 millones de euros** asociadas al plan de transformación entre los que se encuentran gastos relacionados con la ampliación de capital y la refinanciación de la deuda, y ajustes Corporativos.

**154,1 M€**  
en Cartera<sup>(2)</sup>  
155,5 M€  
3T 2019

**La cartera, en el periodo de referencia 2020-2024, se mantiene por encima de los 154 M€** a pesar del aplazamiento de algunos proyectos y a la pérdida de cartera asociada a la desinversión de activos no estratégicos.

(1) EBITDA = Resultado de explotación – Pérdidas de operaciones comerciales – Amortización del inmovilizado – Otros resultados - Rº por la pérdida de control de participaciones consolidadas - deterioro y resultados por enajenaciones del inmovilizado

(2) Cartera = Contratos y precontratos firmados y no ejecutados para el periodo 2020-2024. No incluyen los ingresos obtenidos hasta el tercer trimestre de 2020.

## 5.1 Balance de situación y cuenta de pérdidas y ganancias

miles de euros

	30/09/2020	30/09/2019
Importe neto de la cifra de negocios	61.072	62.976
Variación de existencias	(1.316)	(2.174)
Trabajos realizados por la empresa para su activo	1.058	1.149
Aprovisionamientos	(28.405)	(26.141)
Otros ingresos de explotación	482	647
Gastos de personal	(27.044)	(29.100)
Otros gastos de explotación	(7.222)	(10.401)
Pérdidas por operaciones comerciales	(1.076)	159
Amortización del inmovilizado	(5.453)	(6.475)
Imputación de subvenciones	605	647
Deterioro por enajenaciones del inmovilizado	33	(14)
Otros resultados	(3.979)	(16.433)
Venta de proyectos	618	1.104
Rtdo por la pérdida de control.	6.031	
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>(4.596)</b>	<b>(24.056)</b>
Ingresos financieros	1.622	2.761
Gastos financieros	(1.817)	(2.574)
Variación de valor razonable	(299)	(30)
Diferencias de cambio	(991)	(356)
Deterioro y resultado por enajenaciones	(2.265)	(8.928)
<b>RESULTADO FINANCIERO</b>	<b>(3.750)</b>	<b>(9.127)</b>
Sociedades puestas en equivalencia	(32)	104
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>(8.378)</b>	<b>(33.079)</b>
Impuestos sobre beneficios	238	930
<b>RESULTADO DEL PERIODO</b>	<b>(8.140)</b>	<b>(32.149)</b>

### Aspectos a destacar en la Cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al 3ºT;

#### 1.- Importe neto de la cifra de negocios;

A pesar de la pandemia existente, la cifra de negocios se mantiene en línea con lo ocurrido en el ejercicio anterior.

#### 2.- Aprovisionamientos; aumento de 2,3 M€

- El incremento se justifica por el incremento de tareas externalizadas, y por tanto se compensa en parte por el ahorro del personal, y en otra parte por un cambio en la composición del mix de producto ofertado.

#### 3.- Gastos de personal; Reducción de -2,0 M€ respecto al ejercicio anterior, en base;

- Aplicación de medidas para el control del gasto; ERTES aplicados en las Áreas Corporativo, CW y Aerospace
- Parte del ahorro se compensa por un cambio de tareas internalizadas por subcontratadas.

#### 4. Plusvalías (3,9M€) generadas por los desinversiones, se incluyen en los siguientes epígrafes del balance;

- Pérdidas por operaciones comerciales (-0,7M)
- Rtdo. por pérdida de control (6,1M€)
- Deterioro y resultado por enajenaciones (-2,1M€)
- Venta de proyectos (0,6M€)

#### 5. Gastos financieros;

Mejora en un 30% respecto al importe del ejercicio anterior, fruto;

- Reducción de la deuda con Entidades Financieras.
- Refinanciación financiera y con Administraciones Publicas, lo que posibilita una mejora de las condiciones existentes.

#### 6. Resultado antes de impuestos;

Mejora de 25M€ respecto al ejercicio anterior, a pesar de la provisión de 4M€ realizada en el ejercicio 2020, para contemplar las medidas asociadas al plan de transformación y ajustes.

## 5.1 Balance de situación y cuenta de pérdidas y ganancias

### Aspectos a destacar en el Balance de situación correspondiente al 3ºT;

#### 1. Activos no corrientes -12,8M€

La variación, respecto al ejercicio anterior se debe principalmente;

- Amortización del inmovilizado correspondiente al ejercicio en curso.
- Desinversiones realizadas a lo largo del ejercicio (Clefidom y de Pypsa)

#### 2. Activos financieros disponibles para la venta.

Dentro de esta partida se incluyen las dos desinversiones en curso, según el plan, establecido por la dirección, así;

- Planta fotovoltaica situada en El Salvador,
- Oficinas corporativas

#### 3. Fondos Propios

En el cierre del 3ºT no se incluye íntegramente la ampliación de capital. En el cierre del 3ºT, únicamente, se incluye el importe correspondiente a los préstamos y anticipos ya realizados por los accionistas de referencia hasta el mes de septiembre (12,5M€). La contabilización de la totalidad de la ampliación (19,3M€), supondrá;

- Mejora significativa del Patrimonio Neto de la compañía,
- Entrada de caja,

#### 4. Deuda a corto plazo. -16,3M€

La reducción tan relevante respecto al ejercicio anterior se debe;

- Reducción de la deuda, como consecuencia de las desinversiones realizadas, alguna de las cuales, tenían asociada deuda clasificada en este epígrafe.
- Reclasificación de la deuda de c/p a l/p asociada esta a las entidades financieras, gracias a la refinanciación en curso, así como las gestiones realizadas a lo largo del ejercicio y la reclasificación del apoyo financiero de los accionistas

#### 5.-Cambio en la tendencia del FONDO de MANIOBRA (FM).

Frente a un FM negativo en el ejercicio anterior de 11,3M€, se pasa en el cierre del 3ºT del ejercicio a un FM positivo de 10,1M€. Esta mejora tan relevante, es fruto de las diferentes acciones realizadas a lo largo del ejercicio; mejora en los procesos de gestión, apoyo por parte de los accionistas

miles de euros

	30/09/2020	31/12/2019
<b>Activo (miles de euros)</b>		
Activos intangibles	85.362	88.872
Propiedad, planta y equipo	32.066	39.785
Inversiones método de la participación	1.315	1.479
Activos financieros no corrientes	9.395	9.659
Activos por impuesto diferido	6.156	7.229
<b>Total activos no corrientes</b>	<b>134.294</b>	<b>147.024</b>
Activos financieros disponibles para la venta	7.135	6.972
Existencias	12.231	10.323
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	45.382	46.746
Créditos con las Administraciones Públicas	4.335	4.191
Otros activos financieros corrientes	3.060	1.580
Otros activos corrientes	1.487	111
Efectivo y equivalentes de efectivo	4.324	4.479
<b>Total activo corriente</b>	<b>77.954</b>	<b>74.402</b>
<b>Total activo</b>	<b>212.248</b>	<b>221.426</b>
<b>Pasivo y PN (miles de euros)</b>		
Fondos propios	89.581	87.481
Ajustes por cambios de valor	558	52
Socios externos	(1.228)	(1.275)
<b>Total patrimonio neto</b>	<b>88.911</b>	<b>86.258</b>
Subvenciones de capital	2.286	1.933
Provisiones no corrientes	9.210	6.292
Pasivos no corrientes	39.842	36.753
Pasivos por impuesto diferido	4.126	4.429
<b>Total pasivo no corriente</b>	<b>55.464</b>	<b>49.407</b>
Provisiones a corto plazo	202	137
Deudas a corto plazo	28.114	44.444
Acreedores y cuentas a pagar	35.743	38.888
Periodificaciones a corto plazo	3.814	2.292
<b>Total pasivo corriente</b>	<b>67.873</b>	<b>85.761</b>
<b>Total patrimonio neto y pasivo</b>	<b>212.248</b>	<b>221.426</b>

<hr/> <b>Propuesta de Valor de AIRTIFICIAL</b>	<hr/> <b>Transformación de AIRTIFICIAL</b>	<hr/> <b>¿Cómo está afectando el COVID19 a AIRTIFICIAL y su actividad?</b>
Página 5	Página 7	Página 10
<hr/> <b>Contratación y Cartera</b>	<hr/> <b>Cifra de negocio y números relevantes</b>	<hr/> <b>Acontecimientos posteriores</b>
Página 12	Página 15	Página 19

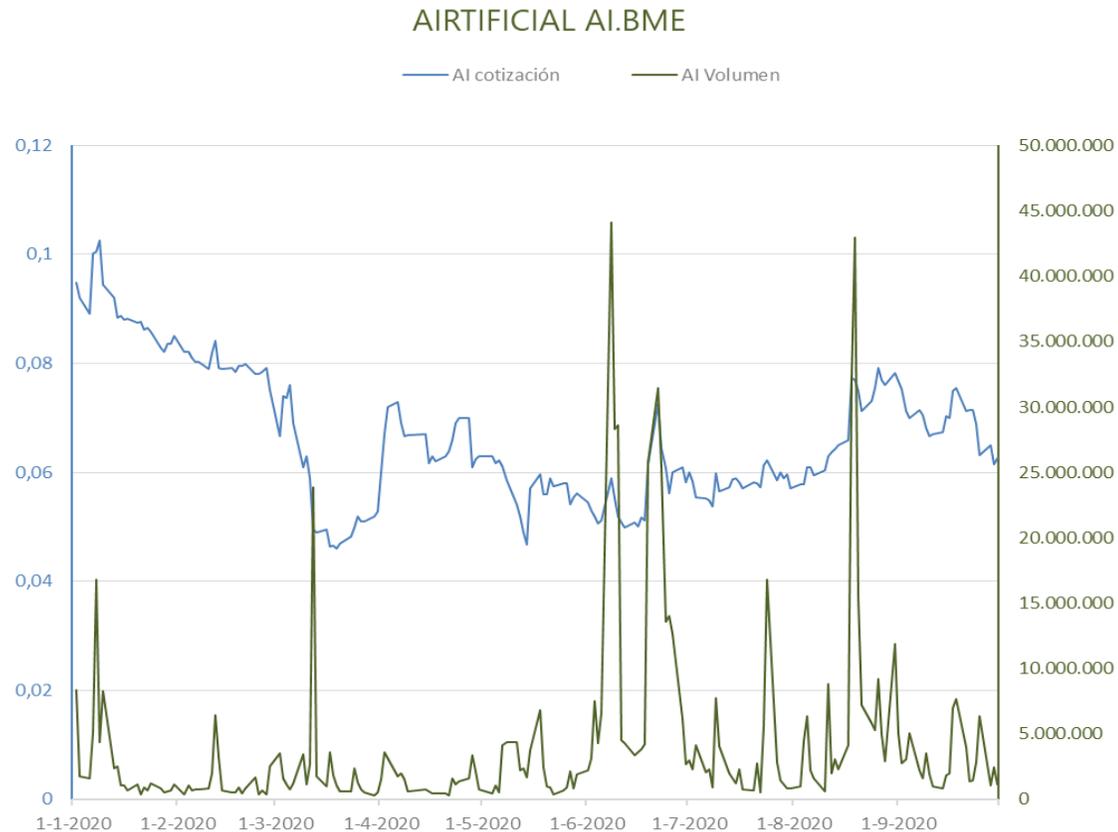
## 6. Acontecimientos posteriores



- Inicio del periodo de suscripción preferente de la **ampliación de capital dineraria por importe de hasta 15.069 miles de euros**. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **2 de octubre de 2020** con número de registro 4785.
- **Venta de un proyecto de biomasa**. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **5 de octubre de 2020** con número de registro 4805.
- Adjudicación de **contrato con Turkish Aerospace Industries**. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **8 de octubre de 2020** con número de registro 4931.
- **Puesta en marcha de una planta fotovoltaica en El Salvador**. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **14 de octubre de 2020** con número de registro 4997.
- **Suscripción completa de la ampliación de capital**. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **28 de octubre de 2020** con número de registro 5328.
- Acuerdo para la **refinanciación de la deuda bancaria**. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **30 de octubre de 2020** con número de registro 5405.
- **Admisión a cotización de las nuevas acciones**. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **10 de noviembre de 2020** con número de registro 5655.
- **Contratos por importe de 7 millones de euros** en la unidad de Intelligent Robots. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **10 de diciembre de 2020** con número de registro 6082.
- **Dimisión del consejero D. Rafael Contreras Chamorro**. Comunicado a la CNMV como otra información relevante el **17 de diciembre de 2020** con número de registro 6250.
- **Reorganización accionarial**. Tras la última ampliación de capital, **los accionistas de referencia** de la Compañía **confirmaron su compromiso y apuesta** por el plan de desarrollo de la misma.

## Evolución de la cotización

La acción se devaluó un 31% en los nueve primeros meses de 2020, negociándose más de 800 millones de acciones con un efectivo de 53,4 M€. No obstante, la acción se ha revalorizado un 88,5% en el último trimestre de 2020, cerrando el año a 0,1180 euros con un volumen medio de negociación de 9.443.883 acciones en el periodo.



### Airtificial - Datos clave del periodo

Ultimo precio a 30/09/2020	0,0626 €
Número de acciones	962.759.200
Capitalización bursátil a 30/09/2020	60,3 M€
Volumen medio (nº de acciones)	4.187.449
Volumen periodo (nº de acciones)	803.990.364
Efectivo medio	278,7 K€
Efectivo periodo	53,5 M€
Precio medio	0,0665 €
Precio máximo	0,1142 €
Precio mínimo	0,0425 €
Sesión con mayor volumen (nº de acciones)	44.087.568

## **AIRTIFICIAL**

General Díaz Porlier 49, 28001 Madrid

Tel.: +34 91 121 17 00

*E-mail:* [investor.relations@airtificial.com](mailto:investor.relations@airtificial.com)

**Muchas gracias**

**AIRTIFICIAL**