

**NICOLÁS CORREA S.A.**

**A) AVANCE TRIMESTRAL DE RESULTADOS A 31 MARZO 2015**  
**QUARTERLY REPORT OF RESULTS AT 31 MARCH 2015**

Uds.: Miles de euros  
 Uds.: Thousand Euros

	INDIVIDUAL <i>INDIVIDUAL</i>		CONSOLIDADO <i>CONSOLIDATED</i>	
	31-mar-15	31-mar-14	31-mar-15	31-mar-14
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b> <i>REVENUES</i>	10.692	6.116	11.984	7.693
<b>RESULTADO BRUTO DE EXPLOTACIÓN</b> <i>OPERATING RESULTS</i>	252	-1.124	-320	-1.451
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS DE ACTIVIDADES CONTINUADAS</b> <i>RESULTS BEFORE TAX FROM CONTINUING OPERATIONS</i>	43	-1.365	-573	-1.727
<b>RESULTADO DEL EJERCICIO</b> <i>RESULTS FOR THE YEAR</i>	43	-1.365	-569	-1.728
Resultado del ejercicio atribuido a intereses minoritarios <i>Results attributable to Non-Controlling interest</i>			-192	-181
<b>RESULTADO DEL EJERCICIO ATRIBUIDO A TENEDORES DE INSTRUMENTOS DE PATRIMONIO NETO DE LA DOMINANTE</b> <i>RESULTS ATTRIBUTABLE TO OWNERS OF THE PARENT</i>			<b>-377</b>	<b>-1.547</b>

ESTADO RESUMIDO DE LA SITUACION FINANCIERA (BALANCE) <i>SUMMARY STATEMENT OF FINANCIAL POSITION (BALANCE)</i>	INDIVIDUAL <i>INDIVIDUAL</i>		CONSOLIDADO <i>CONSOLIDATED</i>	
	31-mar-15	31-mar-14	31-mar-15	31-mar-14
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b> <i>NON-CURRENT ASSETS</i>	<b>33.933</b>	<b>34.848</b>	<b>44.348</b>	<b>44.618</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b> <i>CURRENT ASSETS</i>	<b>24.647</b>	<b>22.210</b>	<b>34.684</b>	<b>31.294</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b> <i>TOTAL ASSETS</i>	<b>58.580</b>	<b>57.058</b>	<b>79.032</b>	<b>75.912</b>
<b>PATRIMONIO NETO</b> <i>EQUITY</i>	<b>26.147</b>	<b>23.868</b>	<b>36.335</b>	<b>32.208</b>
Deudas a L/P <i>Long Term Debts</i>	9.780	13.419	12.955	17.183
Otro pasivo no corriente <i>Other non-current liabilities</i>	1.531	1.955	2.648	3.272
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b> <i>NON-CURRENT LIABILITIES</i>	<b>11.311</b>	<b>15.374</b>	<b>15.603</b>	<b>20.455</b>
Deudas a c/P <i>Short Term Debts</i>	5.665	5.235	7.893	6.401
Otro pasivo corriente <i>Other current liabilities</i>	15.457	12.581	19.201	16.848
<b>PASIVO CORRIENTE</b> <i>CURRENT LIABILITIES</i>	<b>21.122</b>	<b>17.816</b>	<b>27.094</b>	<b>23.249</b>
<b>TOTAL PASIVO</b> <i>TOTAL LIABILITIES</i>	<b>58.580</b>	<b>57.058</b>	<b>79.032</b>	<b>75.912</b>
<b>NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS AL FINAL DEL PERIODO</b> <i>NUMBER OF EMPLOYEES AT END OF PERIOD</i>	230	235	388	386

## **EVOLUCIÓN DE LOS NEGOCIOS**

Durante este primer trimestre de 2015, la cifra de negocios de la sociedad matriz (Nicolás Correa, S.A.) ha sido de 10,7 millones de euros, frente a los 6,1 del mismo período del año 2014, esto supone un aumento de 75% con respecto al mismo periodo del año anterior.

La cifra de negocios consolidada ha experimentado un aumento del 56% con respecto al año anterior, pasando de una cifra de negocios de 7,7 millones de euros durante el primer trimestre del 2014 a 12 millones de euros en el trimestre del año 2015.

Los beneficios después de impuestos de la Sociedad matriz en el primer trimestre de este año 2015 han sido 0,04 millones de euros, frente a las pérdidas de 1,4 millones de euros en el mismo período del año anterior.

Los resultados después de impuestos del Grupo consolidado (GNC) han sido de -0,6 millones de euros, frente a los -1,7 millones de € del mismo período del Ejercicio anterior.

La captación de pedidos de la sociedad matriz en el primer trimestre de este año ha sido de 7,2 millones de euros frente al 8,3 del mismo período del año anterior.

La captación de pedidos consolidada, en el primer trimestre ha sido de 11,8 millones de euros frente a 14,7 del mismo período del año anterior.

Al final del primer trimestre la cartera de pedidos de la matriz ascendía a 20,5 millones de euros, frente a una cartera de 18,1 millones de € en la misma fecha del año 2014, lo que supone un aumento del 13%

Al final del primer trimestre, la cartera de pedidos consolidada ascendía a 25,5 millones de euros, frente a una cartera de 23 millones de Euros en la misma fecha del año 2014, lo que supone un aumento del 11%.

Las sensaciones del inicio del año en el mercado europeo, a excepción de España y Turquía que siguieron con su trayectoria positiva ya iniciada a finales de 2014, dado el incremento de la inversión en el sector del fresado y aeronáutico, fueron de cautela. Sin embargo, desde el mes de marzo hemos detectado un cambio de tendencia, de modo que en mercados como Alemania y Reino Unido, que se habían visto afectados por la bajada del precio del petróleo, y Francia y Rusia, por su situación político-financiera, se ha recuperado la actividad comercial, lo que se verá reflejado en la captación de los próximos trimestres.

La captación en el mercado asiático al comienzo de este año 2015 ha sido sustancialmente mejor que en el mismo período del año pasado. A pesar de que los datos de crecimiento se han moderado, China sigue teniendo unas cifras muy altas de inversión en el sector de fresado de alta gama, por lo que la previsión para los próximos meses es mantener este buen nivel de captación de pedidos.

Por otro lado, India ha experimentado un cambio importante en las nuevas directrices económicas del país que, a la espera de inyección de liquidez al mercado por parte del gobierno, propiciará en los próximos meses un incremento en las inversiones. Dada nuestra posición de liderazgo en este mercado, esperamos obtener unos buenos resultados de captación.

Por otra parte, la evolución del cambio del euro respecto al dólar y a otras divisas, nos ha hecho mejorar sensiblemente nuestra competitividad, lo que debería servir para consolidar las buenas perspectivas comerciales expresadas en los párrafos anteriores.

### **Riesgos e incertidumbres.**

A lo largo de este primer trimestre del año, hemos apreciado en la mayoría de nuestros mercados estratégicos, en general, y en España, Turquía y China, en particular, una reactivación de la inversión, que sumada a un escenario en el que el precio del petróleo está inéditamente bajo y el cambio EUR/USD nos es favorable en nuestras exportaciones, nos hacen mantener perspectivas de captación optimistas para los próximos meses.

Por otro lado, la acumulación de algunos datos que confirman una relativa desaceleración de la actividad en EEUU, así como cierta incertidumbre geopolítica internacional, nos hacen ser cautelosos a la hora de marcarnos horizontes de crecimiento, si bien, no nos desvían de nuestro objetivo claro de mejora de la rentabilidad.

Estos primeros meses del año hemos constatado las sensaciones percibidas ya en el último trimestre del ejercicio 2014 : la fluidez del crédito, unas condiciones financieras más ventajosas y la disponibilidad por parte de las entidades financieras para acompañarnos, lo que nos hace afrontar el ejercicio sin incertidumbres en cuanto a disponibilidad de herramientas financieras para gestionar nuestro circulante.