

ARCANO PRIVATE DEBT II, FIL

Nº Registro CNMV: 127

Informe Semestral del Primer Semestre 2026

Gestora: ARCANO CAPITAL, SGIIC, S.A.
DELOITTE S.L.

Depositorio: BNP PARIBAS S.A., SUCURSAL EN ESPAÑA

Auditor:

Grupo Gestora: ARCANO
(FITCH)

Grupo Depositorio: BANQUE NATIONALE DE PARIS, S.A.

Rating Depositorio: A+

El presente informe, junto con los últimos informes periódicos, se encuentran disponibles por medios telemáticos en <https://www.arcanopartners.com>.

La Entidad Gestora atenderá las consultas de los clientes, relacionadas con las IIC gestionadas en:

Dirección

C/ Ortega y Gasset, 29 28006 MADRID (MADRID)

Correo Electrónico

client_servicing@arcanopartners.com

Asimismo cuenta con un departamento o servicio de atención al cliente encargado de resolver las quejas y reclamaciones. La CNMV también pone a su disposición la Oficina de Atención al Inversor (902 149 200, e-mail: inversores@cnmv.es).

INFORMACIÓN FONDO

Fecha de registro: 15/11/2024

1. Política de inversión y divisa de denominación

Categoría

Tipo de fondo: Fondo de Inversión Libre Vocación inversora: Fondo de Inversión Libre. RENTA FIJA MIXTA EURO. Perfil de Riesgo: 6 en una escala del 1 al 7

Descripción general

Política de inversión: Este Fondo promueve características medioambientales o sociales (art. 8 Reglamento (UE) 2019/2088. Se invertirá prácticamente el 100% de la exposiciónSe invertirá prácticamente el 100% de la exposición total en la clase FF del FS, fondo alternativo de nacionalidad luxemburguesa el cual no se encuentra supervisado ni su folleto ha sido verificado por la CNMV, sino por la autoridad competente luxemburguesa del FS, la CSSF. FS es proporcionar El objetivo principal de la política de inversiones del FS es proporcionar rendimientos atractivos ajustados al riesgo mediante el apoyo a la economía real de la Unión Europea a través de la inversión en deuda (incluyendo concesión e inversión en préstamos) de PYMES y empresas de mediana capitalización de la UE cotizadas o no, siendo al menos el 50% del Patrimonio Total Comprometido (PTC) compañías domiciliadas o que lleven a cabo sus actividades principalmente en España, al menos el 35% del PTC en Italia y el resto de compañías del resto de la UE. , garantizada o no, y hasta un 10% del El FS invertirá al menos el 90% del PTC en instrumentos de deuda no subordinada, garantizada o no, y hasta un 10% del PTC en deuda subordinada (deuda no distressed) o en bonos convertibles. La exposición a renta variable provendrá únicamente de la posible conversión de dichos bonos. El FS y el FIL no firmarán acuerdos de garantía financiera

Operativa en instrumentos derivados

Una información más detallada sobre la política de inversión del Fondo se puede encontrar en su folleto informativo.

Divisa de denominación	EUR
-------------------------------	------------

2. Datos económicos

2.1.a) Datos generales

Cuando no exista información disponible las correspondientes celdas aparecerán en blanco

Participaciones, partícipes y patrimonio

CLASE	Nº de participaciones a fin periodo	Nº de partícipes a fin periodo	Divisa	Beneficios brutos distribuidos por participación (periodo actual)	Inversión mínima	Distribuye dividendos	Patrimonio (en miles)			
							A final del periodo	Diciembre 2025	Diciembre 2024	Diciembre 20__
CLASE A	38.852	14	EUR	0		NO	4.304	3.915	757	
CLASE B	9.713	1	EUR	0		NO	1.076	979	189	
CLASE C	0	0	EUR	0		NO	0	0	0	
CLASE D	0	0	EUR	0		NO	0	0	0	
CLASE E	14.930	1	EUR	0		NO	1.592	1.451	0	
CLASE F	27.383	9	EUR	0		NO	2.773	2.482	90	
CLASE G	7.377	9	EUR	0		NO	841	763	137	
CLASE H	5.087	2	EUR	0		NO	580	526	101	
CLASE I	5.318	4	EUR	0	100.000,00 Euros	NO	554	458	71	

Valor liquidativo (*)

CLASE	Divisa	Último valor liquidativo estimado		Último valor liquidativo definitivo			Valor liquidativo definitivo		
		Fecha	Importe	Fecha	Importe	Estimación que se realizó	2025	2024	20__
CLASE A	EUR			31-03-2026	110,7877		107,9817	100,6749	
CLASE B	EUR			31-03-2026	110,7878		107,9817	100,6749	
CLASE C	EUR			31-03-2026	0,0000		0,0000		
CLASE D	EUR			31-03-2026	0,0000		0,0000		
CLASE E	EUR			31-03-2026	106,6337		104,2598		
CLASE F	EUR			31-03-2026	101,2693		99,1434	100,2260	
CLASE G	EUR			31-03-2026	114,0265		110,7958	100,7969	
CLASE H	EUR			31-03-2026	114,0264		110,7958	100,7969	
CLASE I	EUR			31-03-2026	104,1929		101,8236	100,3591	

Nota: En el caso de IIC cuyo valor liquidativo no se determine diariamente, los datos se refieren al último disponible.

(*)El valor liquidativo y, por tanto, su rentabilidad no recogen el efecto derivado del cargo individual al partícipe de la comisión de gestión sobre resultados:)

Comisiones aplicadas en el período, sobre patrimonio medio

CLASE	Sist. Imputac.	Comisión de gestión							Comisión de depositario		
		% efectivamente cobrado						Base de cálculo	% efectivamente cobrado		Base de cálculo
		Periodo			Acumulada				Periodo	Acumulada	
		s/patrimonio	s/resultados	Total	s/patrimonio	s/resultados	Total				
CLASE A	al fondo	0,30		0,30	0,30		0,30	patrimonio	0,01	0,01	Patrimonio
CLASE B	al fondo	0,30		0,30	0,30		0,30	patrimonio	0,01	0,01	Patrimonio
CLASE C	al fondo	0,00		0,00	0,00		0,00	patrimonio	0,00	0,00	Patrimonio

CLASE D	al fondo	0,00		0,00	0,00		0,00	patrimonio	0,00	0,00	Patrimonio
CLASE E	al fondo	0,60		0,60	0,60		0,60	patrimonio	0,01	0,01	Patrimonio
CLASE F	al fondo	0,72		0,72	0,72		0,72	patrimonio	0,01	0,01	Patrimonio
CLASE G	al fondo	0,00		0,00	0,00		0,00	patrimonio	0,01	0,01	Patrimonio
CLASE H	al fondo	0,00		0,00	0,00		0,00	patrimonio	0,01	0,01	Patrimonio
CLASE I	al fondo	0,54		0,54	0,54		0,54	patrimonio	0,01	0,01	Patrimonio

El sistema de imputación de la comisión sobre resultados es fondo

2.2 Comportamiento

Cuando no exista información disponible las correspondientes celdas aparecerán en blanco

CLASE A .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado 2026		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
	2,60	7,26			

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimestral

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado 2026	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)	2,42	2,42	2,45	2,44		2,44			
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

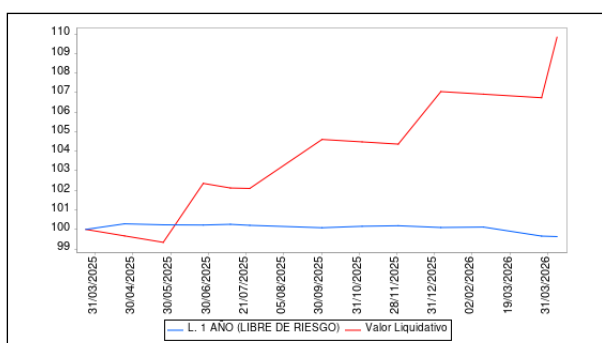
(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado 2026	Anual			
		2025	2024	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)	0,46	1,57	0,50		

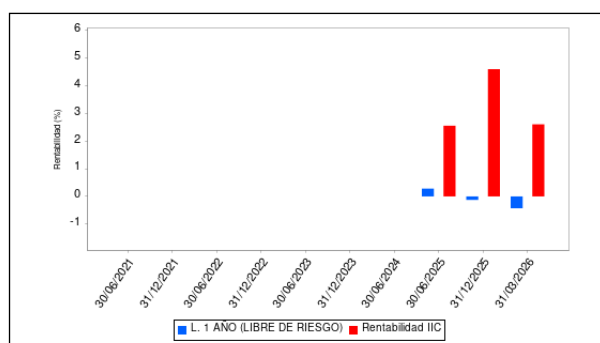
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



CLASE B .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado 2026		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
	2,60	7,26			

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimensual

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado 2026	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)	2,42	2,42	2,45	2,44		2,44			
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

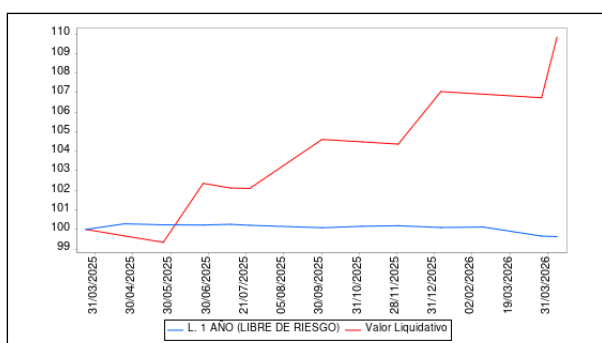
(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado 2026	Anual			
		2025	2024	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)	0,46	1,57	0,50		

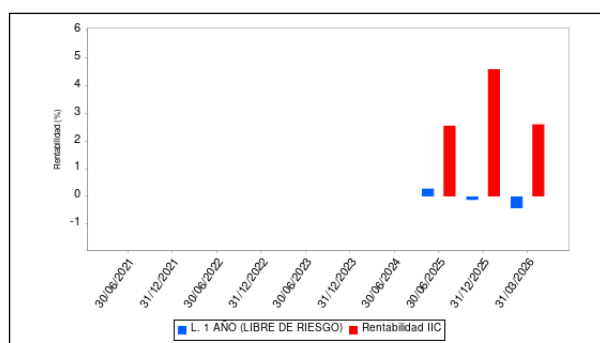
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



CLASE C .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado año t actual		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	Año t-1	Año t-2	Año t-3	Año t-5

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimensual

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado año t actual	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	Año t-1	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)									
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado año t actual	Anual			
		Año t-1	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)					

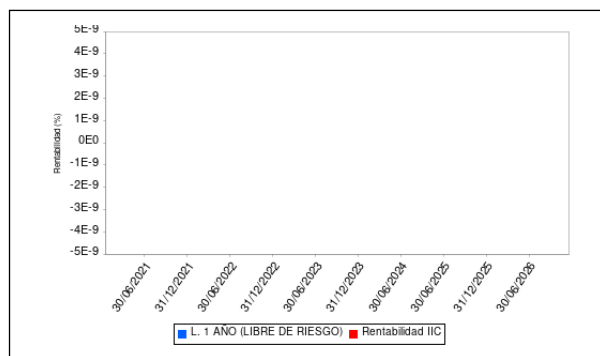
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



CLASE D .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado año t actual		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	Año t-1	Año t-2	Año t-3	Año t-5

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimensual

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado año t actual	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	Año t-1	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)									
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado año t actual	Anual			
		Año t-1	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)					

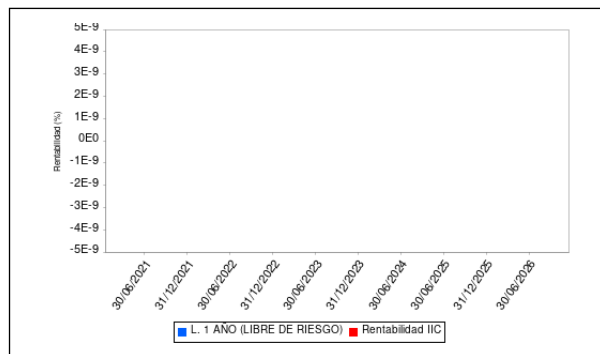
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



CLASE E .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado 2026		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	Año t-1	Año t-2	Año t-3	Año t-5
	2,28				

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimensual

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado año t actual	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	Año t-1	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)									
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

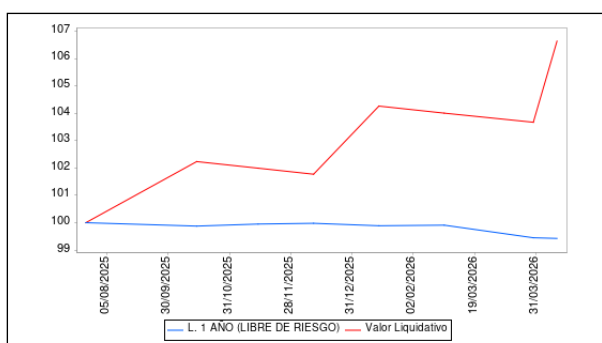
(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado 2026	Anual			
		2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)	0,86	1,24			

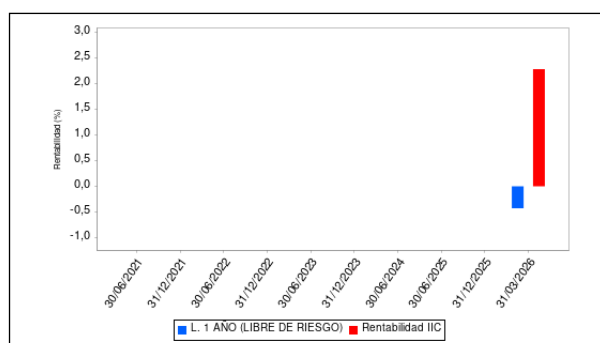
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



CLASE F .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado 2026		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
	2,14	-1,08			

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimestral

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado 2026	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)	3,19	3,19	3,27	3,35		3,35			
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

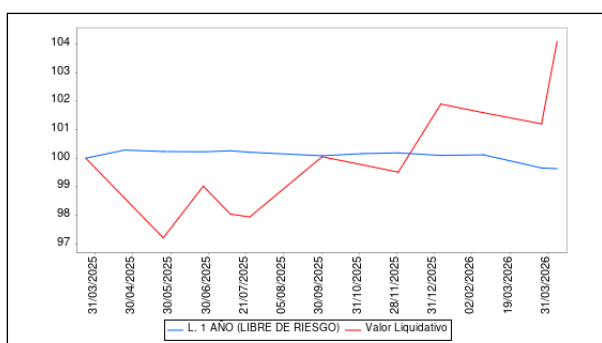
(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado 2026	Anual			
		2025	2024	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)	1,03	3,24	0,95		

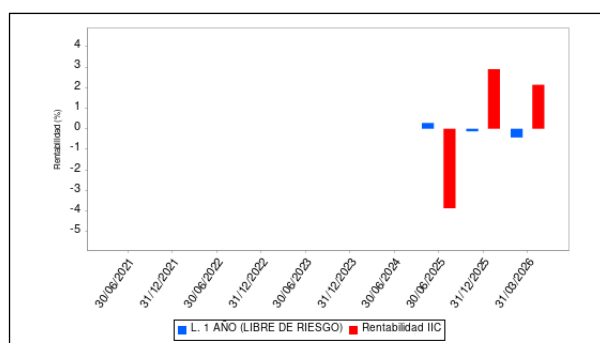
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



CLASE G .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado 2026		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
	2,92	9,92			

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimensual

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado 2026	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)	2,15	2,15	2,16	2,12		2,12			
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

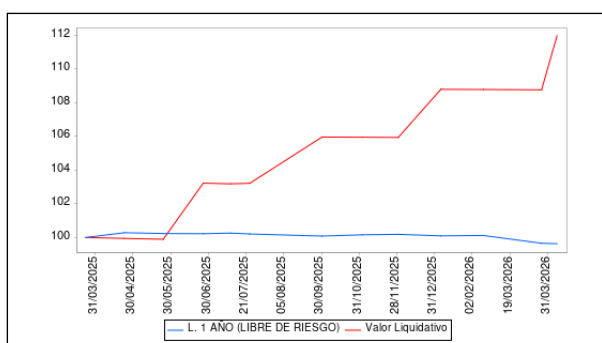
(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado 2026	Anual			
		2025	2024	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)	0,06	0,18	0,39		

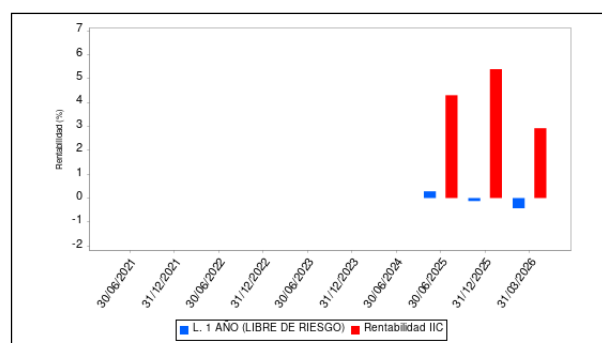
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



CLASE H .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado 2026		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
	2,92	9,92			

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimensual

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado 2026	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)	2,24	2,24	2,26	2,24		2,24			
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

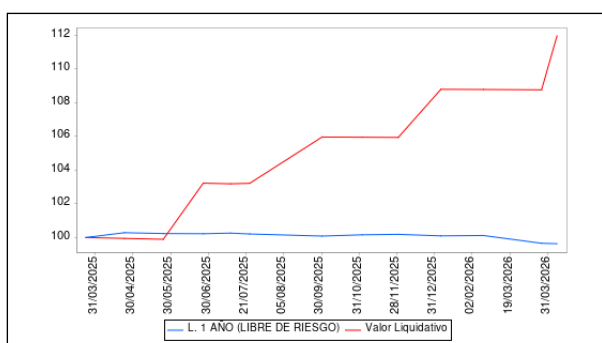
(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado 2026	Anual			
		2025	2024	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)	0,06	0,18	0,38		

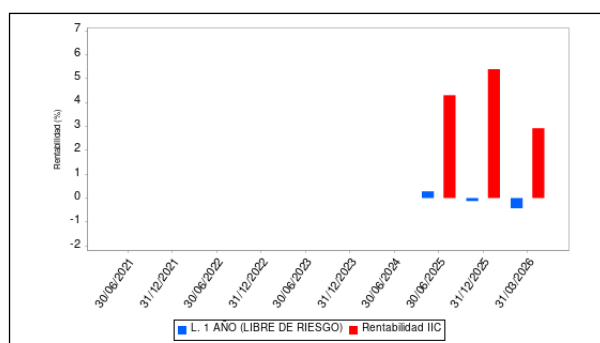
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



CLASE I .Divisa EUR

Rentabilidad (% sin anualizar)

Acumulado 2026		Anual			
Con último VL estimado	Con último VL definitivo	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
	2,33	1,46			

El último VL definitivo es de fecha: 31-03-2026

La periodicidad de cálculo del valor liquidativo es trimensual

Recuerde que rentabilidades pasadas no presuponen rentabilidades futuras. Sólo se informa si se ha mantenido una política de inversión homogénea en el período.

Medidas de riesgo (%)	Acumulado 2026	Trimestral				Anual			
		Último trim (0)	Trim-1	Trim-2	Trim-3	2025	Año t-2	Año t-3	Año t-5
Volatilidad(i) de:									
Valor liquidativo									
VaR histórico del valor liquidativo(ii)	2,93	2,93	3,00	3,05		3,05			
LET. TESORO 1 AÑO									
VaR condicional del valor liquidativo(iii)									

(i) Volatilidad histórica: Indica el riesgo de un valor en un periodo, a mayor volatilidad mayor riesgo. A modo comparativo se ofrece la volatilidad de la Letra del Tesoro a 1 año o (del índice de referencia si existe en folleto). Sólo se informa de la volatilidad para los períodos con política de inversión homogénea.

(ii) VaR histórico del valor liquidativo: Indica lo máximo que se puede perder, con un nivel de confianza del 99%, en el plazo de 1 mes, si se repitiese el comportamiento de la IIC de los últimos 5 años. El dato es a finales del periodo de referencia.

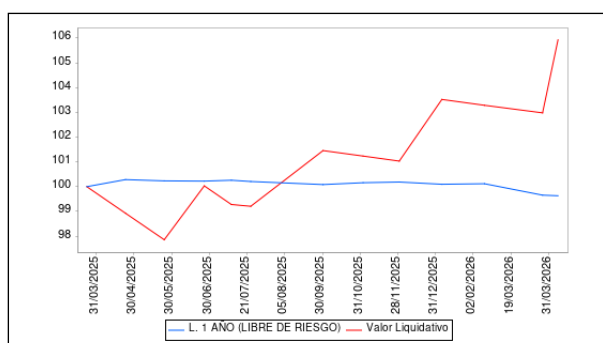
(iii) VaR condicional del valor liquidativo: Indica la pérdida media esperada en el resto de los casos.

Gastos (% s/ patrimonio medio)	Acumulado 2026	Anual			
		2025	2024	Año t-3	Año t-5
Ratio total de gastos (iv)	0,79	3,53	0,81		

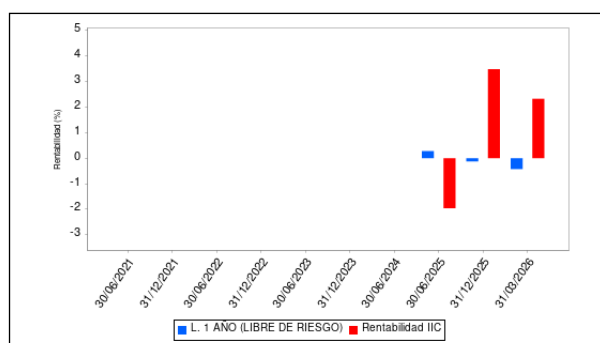
(iv) Incluye los gastos directos soportados en el periodo de referencia: comisión de gestión sobre patrimonio, comisión de depositario, auditoría, servicios bancarios (salvo gastos de financiación), y resto de gastos de gestión corriente, en términos de porcentaje sobre patrimonio medio del periodo. En el caso de fondos/compartimentos que invierten más de un 10% de su patrimonio en otras IIC se incluyen también los gastos soportados indirectamente, derivados de esas inversiones, que incluyen las comisiones de suscripción y de reembolso. Este ratio no incluye la comisión de gestión sobre resultados ni los costes de transacción por la compraventa de valores.

En el caso de inversiones en IIC que no calculan su ratio de gastos, éste se ha estimado para incorporarlo en el ratio de gastos.

Evolución del valor liquidativo últimos 5 años



Rentabilidad semestral de los últimos 5 años



2.3 Distribución del patrimonio al cierre del período (Importes en miles de EUR)

Distribución del patrimonio	Fin período actual		Fin período anterior	
	Importe	% sobre patrimonio	Importe	% sobre patrimonio
(+) INVERSIONES FINANCIERAS	11.627	99,20	9.964	94,22
* Cartera interior	0	0,00	0	0,00
* Cartera exterior	11.627	99,20	9.964	94,22
* Intereses de la cartera de inversión	0	0,00	0	0,00
* Inversiones dudosas, morosas o en litigio	0	0,00	0	0,00
(+) LIQUIDEZ (TESORERÍA)	161	1,37	685	6,48
(+/-) RESTO	-68	-0,58	-74	-0,70
TOTAL PATRIMONIO	11.721	100,00 %	10.575	100,00 %

Notas:

El período se refiere al trimestre o semestre, según sea el caso.

Las inversiones financieras se informan a valor e estimado de realización.

2.4 Estado de variación patrimonial

	% sobre patrimonio medio			% variación respecto fin período anterior
	Variación del período actual	Variación del período anterior	Variación acumulada anual	
PATRIMONIO FIN PERIODO ANTERIOR (miles de EUR)	10.575	1.375	10.575	
± Suscripciones/ reembolsos (neto)	7,45	94,12	7,45	-90,17
- Beneficios brutos distribuidos	0,00	0,00	0,00	0,00
± Rendimientos netos	2,47	4,70	2,47	-34,87
(+) Rendimientos de gestión	2,94	5,66	2,94	-35,57
(-) Gastos repercutidos	-0,47	-0,96	-0,47	-39,02
- Comisión de gestión	-0,41	-0,81	-0,41	-36,96
- Gastos de financiación	0,00	0,00	0,00	0,00
- Otros gastos repercutidos	-0,06	-0,15	-0,06	-50,01
(+) Ingresos	0,00	0,00	0,00	0,00
PATRIMONIO FIN PERIODO ACTUAL (miles de EUR)	11.721	10.575	11.721	

Nota: El período se refiere al trimestre o semestre, según sea el caso.

3. Inversiones financieras

Crespo Comercial

Compañía dedicada a la comercialización, instalación y mantenimiento de sistemas de protección, detección, extinción contra incendios, planes de evacuación y proyectos. Tiene más de 40 años de experiencia en el sector y está entre los líderes del mercado de Castilla y León. El sector de la protección contra incendios está en claro crecimiento impulsado por la fuerte y estricta normativa de la UE. La compañía ha sido adquirida por una plataforma que lleva más de 4 años invirtiendo en el sector y cuenta con más de 20 compañías del sector en su portfolio.

Grupo Assista

Grupo Assista es una empresa multiservicio con más de 25 años de experiencia, especializada en la prestación de servicios integrales para grandes compañías, aseguradoras, gestores de activos y particulares. Su actividad abarca mantenimiento técnico, instalaciones (eléctricas, climatización, energías renovables), gestión de siniestros, facility services y soluciones de externalización (BPO). A través de su filial GDA, ofrece servicios de contact center y gestión operativa 24/7. Presente en toda España y Portugal, dispone de más de 2.000 profesionales y una red propia de delegaciones. Su enfoque combina proximidad operativa con altos estándares de calidad, sostenibilidad y eficiencia, respaldados por certificaciones ISO.

Geinsol

Geinsol es una empresa española especializada en la gestión y alquiler de inmuebles propios. Su actividad principal es el arrendamiento de locales comerciales, naves, oficinas y suelos en ubicaciones estratégicas de toda España, incluyendo Madrid, Cataluña, Valencia, Andalucía y Castilla y León. Opera como una sociedad patrimonial con un enfoque centrado en ofrecer espacios adaptados a las necesidades de empresas e inversores. Geinsol se distingue por una gestión profesionalizada de su patrimonio inmobiliario, combinando experiencia en desarrollo urbano con visión a largo plazo. Su sede está en Madrid, y actúa con total autonomía en la administración y promoción de sus activos.

Crego e Monaguillo

CeM opera una bodega que produce alrededor de 1,5 millones de botellas al año, centrada en vinos blancos de Godello y tintos de Mencía. Vende principalmente bajo su marca Crego e Monaguillo y algo en marca blanca. Su negocio es muy rentable porque no posee viñedos propios: compra el 100% de la uva, lo que reduce capex y necesidad de circulante. Es líder en Monterrei y tiene una marca consolidada en Galicia, donde vende casi toda su producción. Tras su adquisición en 2022, Sherpa Capital buscó acelerar la generación de caja y preparar la compañía para una futura venta.

Millbio

MillBio es un líder mundial en la producción de ingredientes naturales para panadería industrial, especializado en soluciones clean label como harinas fermentadas que actúan como conservantes naturales contra el moño. Su modelo de

negocio se basa en ofrecer alternativas naturales a los aditivos químicos, con fuerte demanda por parte de la industria. La operación contempla la compra de Cain, el segundo mayor distribuidor estadounidense de panadería, lo que permitirá sustituir al distribuidor actual y lograr una integración vertical total.

Olyos

Olyos opera en el mercado de vitaminas, minerales y suplementos (VMS) a través de sus principales marcas: Granions, Drasanvi, Stardea y W Group. Su modelo de negocio es multicanal, combinando ventas directas en farmacias mediante una fuerza comercial propia (principal canal), distribución a través de mayoristas y un creciente canal online, especialmente Amazon. La compañía pertenece a Motion Equity Partners desde 2018, que recientemente estructuró un single asset continuation fund liderado por Collier Capital.

Piu Medical

Piu Medical es una cadena italiana de farmacias creada en 2025 por la familia Maroni como spin off de sus históricas actividades de farmacia y distribución farmacéutica. Opera 13 farmacias en Lombardía y busca crecer mediante adquisiciones, generando valor a través de economías de escala y mejora del product mix para expandir márgenes EBITDA. El plan prevé cotizar en bolsa a finales de 2025 para financiar su crecimiento, con 8 farmacias adicionales financiadas con deuda privada y hasta ocho más gracias a los fondos del IPO.

Meduspace

Meduspace busca crear la primera gran plataforma italiana dedicada a la Continuing Medical Education (CME), el sistema nacional obligatorio de formación continua para profesionales sanitarios. El mercado abarca médicos, técnicos y enfermería, sumando más de 1.4 millones de profesionales. El proyecto arranca con la adquisición de tres compañías - Dynamicom (líder del sector), Formedica y Meeting Planner - como primer paso de una estrategia de consolidación intensa.

Pumping Team

Pumping Team es una empresa especializada en servicios de bombeo de hormigón para el sector de la construcción, con presencia en España y Portugal. La compañía está diversificada por línea de negocio (bombas estacionarias, autobombas,

bombas urbanas y brazos distribuidores) y por sector (residencial, obra civil, no residencial y segmentos mixtos). La operación consiste en un Management Buyout (MBO) del equipo gestor, que adquiere la participación del 88% que ostentaban los accionistas existentes, MCH y Nexus.

El Ejidillo

El Ejidillo es una empresa familiar española especializada en infraestructura verde que cubre mantenimiento y gestión de zonas verdes, creación y paisajismo, vivero y venta de plantas, y arboricultura y restauración. La transacción consiste en la financiación de la adquisición del 55% de El Ejidillo por parte de Idverde, la mayor plataforma europea de servicios de infraestructura verde, que busca entrar en el mercado español manteniendo a los accionistas actuales con una participación del 45%. La financiación senior de Arcano cuenta con una garantía corporativa completa de Idverde, lo que reduce sustancialmente el perfil de riesgo de la operación.

4. Hechos relevantes

	SI	NO
a. Suspensión temporal de suscripciones/reembolsos		X
b. Reanudación de suscripciones/reembolsos		X
c. Reembolso de patrimonio significativo		X
d. Endeudamiento superior al 5% del patrimonio		X
e. Sustitución de la sociedad gestora		X
f. Sustitución de la entidad depositaria		X
g. Cambio de control de la sociedad gestora		X
h. Cambio en elementos esenciales del folleto informativo	X	
i. Autorización del proceso de fusión		X
j. Otros hechos relevantes		X

5. Anexo explicativo de hechos relevantes

h) Con fecha 10/06/2026, la gestora ha acordado prorrogar por un periodo extraordinario adicional de 6 meses el periodo de colocación de ARCANO PRIVATE DEBT II, FIL.

La Fecha Final de Cierre señalada en el folleto se establece en el 15 de noviembre de 2026.

6. Operaciones vinculadas y otras informaciones

	SI	NO
a. Partícipes significativos en el patrimonio del fondo (porcentaje superior al 20%)		X
b. Modificaciones de escasa relevancia en el Reglamento		X
c. Gestora y el depositario son del mismo grupo (según artículo 4 de la LMV)		X
d. Se han realizado operaciones de adquisición y venta de valores en los que el depositario ha actuado como vendedor o comprador, respectivamente		X
e. Se han adquirido valores o instrumentos financieros emitidos o avalados por alguna entidad del grupo de la gestora o depositario, o alguno de éstos ha actuado de colocador, asegurador, director o asesor o se han prestado valores a entidades vinculadas.		X
f. Se han adquirido valores o instrumentos financieros cuya contrapartida ha sido una entidad del grupo de la gestora o depositario u otra IIC gestionada por la misma gestora u otra gestora del grupo.		X
g. Se han percibido ingresos por entidades del grupo de la gestora que tienen como origen comisiones o gastos satisfechos por la IIC.		X

h. Diferencias superiores al 10% entre valor liquidativo estimado y el definitivo a la misma fecha		X
i. Se ha ejercido el derecho de disposición sobre garantías otorgadas (sólo aplicable a FIL)		X
j. Otras informaciones u operaciones vinculadas		X

	Al final del periodo
k. % endeudamiento medio del periodo	
l. % patrimonio afectado por operaciones estructuradas de terceros en las que la IIC actúe como subyacente.	
m. % patrimonio vinculado a posiciones propias del personal de la sociedad gestora o de los promotores	

7. Anexo explicativo sobre operaciones vinculadas y otras informaciones

No aplicable.

8. Información y advertencias a instancia de la CNMV

No aplicable.

9. Anexo explicativo del informe periódico

1. SITUACION DE LOS MERCADOS Y EVOLUCIÓN DEL FONDO.

a) Visión de la gestora/sociedad sobre la situación de los mercados.

España es actualmente uno de los mercados de deuda privada de más rápido crecimiento en Europa. Las tendencias de desintermediación y consolidación bancaria (Caixa / Bankia) se aceleran post covid, dejando más espacio para la deuda privada.

Tanto los corporates como los fondos de capital privado se acercan ahora para trabajar con fondos de deuda privada en busca de soluciones de financiación más flexibles (adquisiciones, capex, LBO ...).

La generación de nuevas transacciones empezó en septiembre de 2024. Desde esa fecha, hemos originado 292 transacciones de las cuales 134 se han analizado en detalle. Un total de 22 se han presentado a nuestro Comité Inicial, de las cuales 10 se han cerrado y 4 están aprobadas y pendientes de cerrar.

b) Decisiones generales de inversión adoptadas.

Dentro del folleto de Offering Memorandum del fondo, hemos trabajado en identificar compañías con necesidades de capital que tuvieran un historial financiero probado, modelo de negocio resistente y fuerte generación de caja. Hemos evitado las situaciones oportunistas.

El Fondo realizó su primera inversión en diciembre de 2024 en Crespo Comercial (7,25 millones de euros), una compañía dedicada a la protección contra incendios. El rendimiento esperado es c.11% en una transacción con un nivel riesgo/retorno atractivo.

En junio, el Fondo realizó dos operaciones: Assista, empresa líder en servicios de B2B y BPO para instituciones financieras, compañías de seguros, inmobiliario, energía y otros sectores y Geinsol, empresa española de gestión de activos. En el primer caso, se trata de una financiación senior de EUR4,8m + EUR5,2m de línea de capex. La segunda, una financiación de EUR6,7m con la garantía hipotecaria de primer rango de un activo comercial.

Durante el segundo semestre de 2025, el Fondo realizó un total de cuatro inversiones. En julio, se financió con 6,7 millones de euros a Crego e Monaguillo, bodega gallega dedicada a la elaboración, embotellado y comercialización de vinos. En agosto de 2025, el Fondo invirtió 7,4 millones de euros en Millbio, líder global en ingredientes alimentarios enfocado en panificación, y 7,3 millones en Olyos, grupo internacional de nutrición y salud natural.

En el último trimestre del año, se otorgó financiación senior de 5,1 millones de euros a Piu Medical, compañía italiana que opera una cadena de farmacias de nueva generación, y de 2,6 millones a Meduspace, un nuevo polo italiano de excelencia en Educación Médica Continua.

Durante el primer semestre de 2026, el Fondo continuó ejecutando su estrategia de inversión con dos nuevas operaciones. En enero, el Fondo otorgó una financiación senior de 11,2 millones de euros a Pumping Team, compañía líder en servicios de bombeo de hormigón para el sector de la construcción. En marzo, el Fondo financió con 10 millones de euros a El Ejidillo, empresa especializada en mantenimiento y gestión de zonas verdes y paisajismo.

c) Índice de referencia.

No aplica

d) Evolución del Patrimonio, participes, rentabilidad y gastos de la IIC.

El patrimonio del fondo actualmente en el primer semestre del 2026 es de 11.152.933,35 euros. Siendo el total de participes 40,00.

e) Rendimiento del fondo en comparación con el resto de fondos de la gestora.

No aplica

2. INFORMACION SOBRE LAS INVERSIONES.

No aplica

a) Inversiones concretas realizadas durante el periodo.

Crespo Comercial

Compañía dedicada a la comercialización, instalación y mantenimiento de sistemas de protección, detección, extinción contra incendios, planes de evacuación y proyectos. Tiene más de 40 años de experiencia en el sector y está entre los líderes del mercado de Castilla y León. El sector de la protección contra incendios está en claro crecimiento impulsado por la fuerte y estricta normativa de la UE. La compañía ha sido adquirida por una plataforma que lleva más de 4 años invirtiendo en el sector y cuenta con más de 20 compañías del sector en su portfolio.

Grupo Assista

Grupo Assista es una empresa multiservicio con más de 25 años de experiencia, especializada en la prestación de servicios integrales para grandes compañías, aseguradoras, gestores de activos y particulares. Su actividad abarca mantenimiento técnico, instalaciones (eléctricas, climatización, energías renovables), gestión de siniestros, facility services y soluciones de externalización (BPO). A través de su filial GDA, ofrece servicios de contact center y gestión operativa 24/7. Presente en toda España y Portugal, dispone de más de 2¿000 profesionales y una red propia de delegaciones. Su enfoque combina proximidad operativa con altos estándares de calidad, sostenibilidad y eficiencia, respaldados por certificaciones ISO.

Geinsol

Geinsol es una empresa española especializada en la gestión y alquiler de inmuebles propios. Su actividad principal es el arrendamiento de locales comerciales, naves, oficinas y suelos en ubicaciones estratégicas de toda España, incluyendo Madrid, Cataluña, Valencia, Andalucía y Castilla y León. Opera como una sociedad patrimonial con un enfoque centrado en ofrecer espacios adaptados a las necesidades de empresas e inversores. Geinsol se distingue por una gestión profesionalizada de su patrimonio inmobiliario, combinando experiencia en desarrollo urbano con visión a largo plazo. Su sede está en Madrid, y actúa con total autonomía en la administración y promoción de sus activos.

Crego e Monaguillo

CeM opera una bodega que produce alrededor de 1,5¿ millones de botellas al año, centrada en vinos blancos de Godello y tintos de Mencía. Vende principalmente bajo su marca Crego e Monaguillo y algo en marca blanca. Su negocio es muy rentable porque no posee viñedos propios: compra el 100% de la uva, lo que reduce capex y necesidad de circulante. Es líder en Monterrei y tiene una marca consolidada en Galicia, donde vende casi toda su producción. Tras su adquisición en 2022, Sherpa Capital buscó acelerar la generación de caja y preparar la compañía para una futura venta.

Millbio

MillBio es un líder mundial en la producción de ingredientes naturales para panadería industrial, especializado en soluciones clean label como harinas fermentadas que actúan como conservantes naturales contra el moho. Su modelo de negocio se basa en ofrecer alternativas naturales a los aditivos químicos, con fuerte demanda por parte de la industria. La operación contempla la compra de Cain, el segundo mayor distribuidor estadounidense de panadería, lo que permitirá sustituir al distribuidor actual y lograr una integración vertical total.

Olyos

Olyos opera en el mercado de vitaminas, minerales y suplementos (VMS) a través de sus principales marcas: Granions, Drasanvi, Stardea y W Group. Su modelo de negocio es multicanal, combinando ventas directas en farmacias mediante una fuerza comercial propia (principal canal), distribución a través de mayoristas y un creciente canal online, especialmente Amazon. La compañía pertenece a Motion Equity Partners desde 2018, que recientemente estructuró un single asset continuation fund liderado por Collier Capital.

Piu Medical

Piu Medical es una cadena italiana de farmacias creada en 2025 por la familia Maroni como spin-off de sus históricas actividades de farmacia y distribución farmacéutica. Opera 13 farmacias en Lombardía y busca crecer mediante adquisiciones, generando valor a través de economías de escala y mejora del product mix para expandir márgenes EBITDA. El plan prevé cotizar en bolsa a finales de 2025 para financiar su crecimiento, con 8 farmacias adicionales financiadas con deuda privada y hasta ocho más gracias a los fondos del IPO.

Meduspace

Meduspace busca crear la primera gran plataforma italiana dedicada a la Continuing Medical Education (CME), el sistema nacional obligatorio de formación continua para profesionales sanitarios. El mercado abarca médicos, técnicos y enfermería, sumando más de 1,4 millones de profesionales. El proyecto arranca con la adquisición de tres compañías - Dynamicom (líder del sector), Formedica y Meeting Planner- como primer paso de una estrategia de consolidación intensa.

Pumping Team

Pumping Team es una empresa especializada en servicios de bombeo de hormigón para el sector de la construcción, con presencia en España y Portugal. La compañía está diversificada por línea de negocio (bombas estacionarias, autobombas, bombas urbanas y brazos distribuidores) y por sector (residencial, obra civil, no residencial y segmentos mixtos). La operación consiste en un Management Buyout (MBO) del equipo gestor, que adquiere la participación del 88% que ostentaban los accionistas existentes, MCH y Nexus.

El Ejidillo

El Ejidillo es una empresa familiar española especializada en infraestructura verde que cubre mantenimiento y gestión de zonas verdes, creación y paisajismo, vivero y venta de plantas, y arboricultura y restauración. La transacción consiste en la financiación de la adquisición del 55% de El Ejidillo por parte de Idverde, la mayor plataforma europea de servicios de infraestructura verde, que busca entrar en el mercado español manteniendo a los accionistas actuales con una participación del 45%. La financiación senior de Arcano cuenta con una garantía corporativa completa de Idverde, lo que reduce sustancialmente el perfil de riesgo de la operación.

b) Operativa de préstamo de valores.

No aplica

c) Operativa en derivados y adquisición temporal de activos.

No aplica

d) Otra información sobre inversiones.

No aplica

3. EVOLUCION DEL OBJETIVO CONCRETO DE RENTABILIDAD.

Las 10 operaciones computan un tipo medio bruto compuesto cercano al 11%.

4. RIESGO ASUMIDO POR EL FONDO.

No aplica

5. EJERCICIO DERECHOS POLITICOS.

No aplica

6. INFORMACION Y ADVERTENCIAS CNMV.

No aplica

7. ENTIDADES BENEFICIARIAS DEL FONDO SOLIDARIO E IMPORTE CEDIDO A LAS MISMAS.

No aplica

8. COSTES DERIVADOS DEL SERVICIO DE ANALISIS.

No aplica

9. COMPARTIMENTOS DE PROPOSITO ESPECIAL (SIDE POCKETS).

No aplica

10. PERSPECTIVAS DE MERCADO Y ACTUACION PREVISIBLE DEL FONDO.

Consideramos que en los próximos meses el ritmo de potenciales operaciones en el marco de la financiación alternativa para el MidMarket seguirá creciendo.

El fondo está todavía en periodo de levantamiento de capital hasta diciembre de 2026, aunque tiene el objetivo de seguir ejecutando nuevas operaciones (5 estimadas en el segundo semestre de 2026).

10. Información sobre la política de remuneración

No aplicable

11. Información sobre las operaciones de financiación de valores, reutilización de las garantías y swaps de rendimiento total (Reglamento UE 2015/2365)

No aplicable.
