



A LA COMISIÓN NACIONAL DEL MERCADO DE VALORES

Madrid, 24 de abril de 2013

HECHO RELEVANTE

Laboratorios Farmacéuticos ROVI, S.A. (ROVI), en cumplimiento del artículo 82 de la Ley del Mercado de Valores, envía y hace público el comunicado de prensa que se adjunta a la presente relativo a los resultados financieros del primer trimestre del ejercicio 2013, comunicado que se distribuirá en el día de hoy y al que se podrá acceder a través de la página web de la Sociedad.

Sin otro particular les saluda atentamente,

D. Juan López-Belmonte Encina
Director General y Consejero Delegado
Laboratorios Farmacéuticos ROVI, S.A



Resultados del primer trimestre de 2013

24 de abril de 2013



Laboratorios Farmacéuticos Rovi, S.A. y Sociedades Dependientes
Relaciones con Inversores



ROVI - Resultados financieros del primer trimestre de 2013

ROVI informa de un crecimiento de los ingresos operativos del 6% y del EBITDA del 15%

- **Los ingresos operativos aumentaron un 6%, hasta alcanzar los 53,8 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, como resultado de la fortaleza del negocio de especialidades farmacéuticas, cuyas ventas crecieron un 7%, a pesar de la caída del 13% y del 18% experimentada por el mercado farmacéutico español en enero y febrero de 2013, y del negocio de fabricación a terceros, que creció un 2%.**
- **ROVI espera que el crecimiento de la línea de ingresos operativos se sitúe entre la banda media y la banda alta de la primera decena (es decir, la decena hasta el 10%) para el año 2013, a pesar del impacto del último paquete de medidas y de la caída del mercado farmacéutico español del 13% esperada por Farmaindustria para el ejercicio 2013.**
- **Las ventas de Bemiparina aumentaron un 13%, hasta alcanzar los 16,7 millones de euros, y las ventas de Corlontor, de Laboratorios Servier, crecieron un 28% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013.**
- **En enero de 2011, ROVI inició la comercialización de Absorcol®, cuyo principio activo es ezetimiba, y Vytorin®, que combina dos principios activos, ezetimiba y simvastatina, la primera de las cinco licencias de Merck Sharp & Dohme (MSD) concedidas a ROVI en España. Las ventas de Absorcol® y Vytorin® crecieron un 38%, representando 3,8 millones de euros en el primer trimestre de 2013.**
- **El EBITDA aumentó un 15% alcanzando los 7,6 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, comparado con el mismo período del año anterior, reflejando un incremento en el margen EBITDA de 1,2 puntos porcentuales, alcanzando el 14,1% en el primer trimestre de 2013 desde el 12,9% del primer trimestre de 2012.**
- **El beneficio neto se incrementó en un 2% hasta los 5,3 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, comparado con el mismo período del año anterior.**
- **ROVI propondrá a la Junta General de Accionistas un dividendo con cargo a los resultados del ejercicio 2012 de 0,1366 euros por acción. Este dividendo propuesto significaría un incremento del 8% comparado con el dividendo pagado con cargo a los resultados del ejercicio 2011.**



Madrid (España), 24 de abril del 2013, 8:00 AM CET - ROVI ha anunciado hoy sus resultados financieros del período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013.

Juan López-Belmonte Encina, Consejero Delegado de ROVI, comentó que *"en el primer trimestre de 2013, hemos alcanzado un crecimiento de los ingresos operativos del 6%, como resultado de la fortaleza de dos de nuestros pilares de crecimiento, el área de especialidades farmacéuticas y el área de fabricación a terceros. Hemos logrado este crecimiento importante a pesar de la caída del 13% y del 18% experimentada por el mercado farmacéutico español en enero y febrero de 2013 respectivamente. Adicionalmente, Farmaindustria¹ espera una caída del mercado farmacéutico español del 13% en 2013. A pesar de la difícil situación en la que se encuentra la industria farmacéutica, confiamos en seguir creciendo.*

Una vez más, Bemiparina lideró el crecimiento con un incremento del 13% en las ventas. Las ventas de Bemiparina en España aumentaron un 11% mientras que en el extranjero crecieron un 15%, anticipando así la internacionalización de nuestro producto de referencia como uno de los motores de crecimiento de la Compañía a medio plazo. Asimismo, el acuerdo con MSD va a permitir a la Sociedad reforzar el área de fabricación a terceros, como ya se ha reflejado en los resultados de los últimos tres ejercicios, así como el área de especialidades farmacéuticas, como quedó demostrado con el lanzamiento, en enero de 2011, de Vytorin y Absorcol, la primera de las cinco licencias de MSD que esperamos contribuyan al crecimiento de ROVI en los próximos años. Este lanzamiento requirió un esfuerzo inversor significativo en capital humano en el ejercicio 2011 para dirigirnos a nuevos prescriptores. Esperamos que este esfuerzo favorezca un crecimiento de las ventas y del apalancamiento operativo en los próximos años. Adicionalmente, el acuerdo con MSD nos va a permitir el lanzamiento de cuatro productos adicionales durante los próximos 7 años, lo que confiamos contribuirá a un crecimiento sostenido de la Compañía en el largo plazo. La cartera de productos objeto de I+D en ROVI continúa ofreciendo perspectivas de crecimiento para la Compañía en los próximos años. Estamos ilusionados con el potencial de la tecnología ISM, especialmente con el desarrollo del proyecto Risperidona-ISM®, cuyos estudios de fase I/II se están iniciando en 2013. Esto nos proporciona confianza y seguridad para continuar no sólo con el desarrollo de la Risperidona-ISM, sino también con el de potenciales nuevos productos con los que ya estamos en fase preclínica avanzada".

¹ <http://www.coib.org/uploadsBO/Generica/Documents/24-10.PDF>



1. Datos financieros destacados

<i>Millones Euros</i>	T1 2013	T1 2012	Crecimiento	% Crecimiento
Ingresos operativos	53,8	50,9	2,8	6%
Otros ingresos	0,3	0,3	0,0	(1%)
Total ingresos	54,1	51,3	2,8	6%
Aprovisionamiento y variación de existencias	(22,4)	(20,0)	(2,4)	12%
Beneficio bruto	31,7	31,3	0,4	1%
<i>% margen</i>	<i>59,0%</i>	<i>61,4%</i>		(2,4pp)
Gastos en I+D	(2,6)	(2,3)	(0,3)	12%
Otros gastos generales	(21,5)	(22,3)	0,8	(4%)
Participación en los resultados de negocios conjuntos	0,0	0,0	0,0	(100%)
EBITDA	7,6	6,6	1,0	15%
<i>% margen</i>	<i>14,1%</i>	<i>12,9%</i>		1,2pp
EBIT	6,0	5,4	0,6	11%
<i>% margen</i>	<i>11,1%</i>	<i>10,6%</i>		0,5pp
Beneficio neto	5,3	5,3	0,1	2%

Nota: algunas cifras incluidas en este documento se han redondeado. Es posible que puedan surgir algunas diferencias no significativas entre los totales y las sumas de los factores debido a este redondeo.

Se adjuntan a este comunicado de prensa los estados financieros consolidados del Grupo ROVI del primer trimestre del ejercicio 2013 y la información comparativa consolidada del ejercicio 2012 (balance) y del primer trimestre del ejercicio 2012 (cuenta de resultados y estado de flujos de efectivo consolidados) (ver Anexo 1).



2. Comportamiento del Grupo

Los **ingresos operativos** aumentaron un 6%, hasta alcanzar los 53,8 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, como resultado de la fortaleza del negocio de especialidades farmacéuticas, cuyas ventas crecieron un 7%, a pesar de la caída del 13% y del 18% experimentada por el mercado farmacéutico español en enero y febrero de 2013, y del negocio de fabricación a terceros, que creció un 2%.

Las ventas de los **productos farmacéuticos con prescripción** crecieron un 7%, hasta alcanzar los 30,7 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013. En septiembre de 2012, ROVI y UCB alcanzaron un acuerdo por el que pusieron fin a su relación comercial sobre Cimzia. Desde el 15 de junio de 2010, Cimzia había sido co-promocionado en España por ROVI y UCB de manera conjunta. Excluyendo el impacto de la co-promoción de Cimzia en el primer trimestre de 2012, las ventas de los productos farmacéuticos con prescripción se incrementaron en un 9% en el primer trimestre de 2013.

Las ventas de **Bemiparina**, la heparina de bajo peso molecular (HBPM) de ROVI, crecieron un 13%, hasta alcanzar los 16,7 millones de euros. Las ventas de Bemiparina en España (**Hibor®**) crecieron un 11% hasta alcanzar los 10,3 millones de euros, mientras que las ventas internacionales se incrementaron en un 15% hasta alcanzar los 6,4 millones de euros en el primer trimestre de 2013, debido a una mayor presencia de Bemiparina, a través de alianzas estratégicas, en países donde ya estaba presente y al lanzamiento del producto en dos nuevos países, Corea del Sur y Líbano, durante el primer trimestre de 2013.

Las ventas de **Vytorin® y Absorcol®**, la primera de las cinco licencias de MSD que ROVI distribuye en España bajo acuerdo de co-marketing desde enero de 2011, crecieron un 38% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, hasta alcanzar los 3,8 millones de euros.

Las ventas de **Corlontor®**, un producto de prescripción para la angina estable y la insuficiencia cardiaca crónica de la compañía Laboratorios Servier, crecieron un 28% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, situándose en los 2,7 millones de euros.

Las ventas de **Thymanax®**, un antidepresivo innovador de Laboratorios Servier, que ROVI distribuye en España bajo acuerdo de co-marketing desde marzo de 2010, disminuyeron un 5% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, descendiendo hasta los 2,7 millones de euros, influidas por el último paquete de medidas introducidas por el gobierno en abril de 2012.

Las ventas de **Exxiv®**, un inhibidor selectivo de la COX-2 de MSD, disminuyeron un 8% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, hasta alcanzar los 1,8 millones de euros, debido principalmente a una caída del mercado de los COX-2.



Las ventas de **Osseor®**, un producto de prescripción para el tratamiento de la osteoporosis postmenopáusica de la compañía Laboratorios Servier, disminuyeron un 26%, representando 1,3 millones de euros en el primer trimestre de 2013.

El 20 de abril de 2012, el gobierno español aprobó un nuevo paquete de medidas con el objetivo de conseguir ahorros por un importe superior a los 7.000 millones de euros en gasto sanitario. Estas nuevas medidas se publicaron en el Boletín Oficial del Estado (BOE) el 24 de abril (ver <http://www.boe.es/boe/dias/2012/04/24/pdfs/BOE-A-2012-5403.pdf>).

Entre estas medidas, cabe destacar (i) la exclusión de algunos medicamentos de la financiación del sistema nacional de salud y (ii) el copago farmacéutico, las cuales adquirieron más relevancia. La lista de medicamentos excluidos de la financiación del sistema nacional de salud se publicó el 29 de junio (ver <http://www.msssi.gob.es/profesionales/farmacacia/pdf/ProyectoResolucionExclusion.pdf>), sin impacto material para la cartera de productos de ROVI, mientras que el copago farmacéutico se hizo efectivo desde el 1 de julio. La introducción del último paquete de medidas, especialmente la del copago farmacéutico, se tradujo en un descenso mensual del gasto farmacéutico superior al 20% de media en el período de julio a diciembre de 2012 y en una caída mensual del número de recetas del 15% de media en el mismo período. Esta tendencia negativa continuó durante el primer trimestre del año 2013; el mercado farmacéutico español disminuyó un 13% y un 18% en enero y febrero, respectivamente. Adicionalmente, según Farmaindustria¹, el mercado farmacéutico español caerá un 13% en 2013, en línea con el ejercicio 2012. A pesar de la difícil situación que atraviesa la industria farmacéutica, ROVI espera seguir creciendo.

Las ventas de **agentes de contraste para diagnóstico por imagen** y otros productos hospitalarios aumentaron un 7% en el primer trimestre de 2013, hasta los 5,8 millones de euros.

Las ventas de **productos farmacéuticos sin prescripción ("OTC")** se redujeron un 9% hasta los 1,3 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, en comparación con el mismo período del año anterior. Esta diferencia es resultado de la reducción del consumo en el entorno económico español actual.

Las ventas de **fabricación a terceros** crecieron un 2% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, hasta los 15,8 millones de euros, como resultado principalmente de la contribución de la planta de inyectables, cuyos ingresos se duplicaron en el primer trimestre de 2013.

Las **ventas fuera de España** permanecieron estables en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013 en comparación con el mismo período del año anterior, situándose en

¹ <http://www.coib.org/uploadsBO/Generica/Documents/24-10.PDF>



los 21,7 millones de euros. Las ventas fuera de España representaron el 40% de los ingresos operativos en el primer trimestre de 2013 frente al 43% en el primer trimestre de 2012.

El **beneficio bruto** se incrementó en un 1% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, hasta los 31,7 millones de euros, reflejando una disminución en el margen bruto hasta el 59,0% en ese período, frente al 61,4% en el primer trimestre de 2012, como consecuencia principalmente de:

- el incremento de la producción de otros clientes en la planta Frosst Ibérica que contribuyeron con márgenes menores que Merck Sharp and Dohme (MSD);
- la reducción de los precios de los agentes de contraste para diagnóstico por imagen y otros productos hospitalarios que no impidió la consecución de mayores ventas como consecuencia de mayores volúmenes vendidos; y
- un cambio en los criterios de imputación de costes indirectos al stock.

La disminución del coste de la materia prima de Bemiparina tuvo un impacto positivo en el margen del primer trimestre de 2013. En concreto, en este período, ROVI continuó comprando la materia prima de Bemiparina a alrededor de 35 euros el millón de unidades internacionales y espera que esta tendencia se mantenga estable durante 2013. ROVI espera que el margen bruto del ejercicio 2013 se mantenga en línea con la cifra del año 2012, principalmente como consecuencia de la disminución del coste de la materia prima de Bemiparina y de una mayor contribución del negocio de fabricación a terceros de inyectables.

Los **gastos en investigación y desarrollo** aumentaron un 12% hasta los 2,6 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, reflejo de las inversiones centradas en nuestra cartera de productos en desarrollo.

Los **gastos de ventas, generales y administrativos** disminuyeron un 4% hasta los 21,5 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, respecto al mismo período del año anterior, debido principalmente a (i) la reducción del equipo comercial de ROVI debido a la finalización de la relación comercial con UCB sobre Cimzia en septiembre de 2012 y (ii) un control estricto de los costes por parte de ROVI.

El **EBITDA** aumentó un 15% alcanzando los 7,6 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, comparado con el mismo período del año anterior, reflejando un incremento en el margen EBITDA de 1,2 puntos porcentuales, alcanzando el 14,1% en el primer trimestre de 2013 desde el 12,9% del primer trimestre de 2012.

Los **gastos de depreciación y amortización** se incrementaron un 35% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013 respecto al mismo período del año anterior como resultado de las nuevas compras de inmovilizado realizadas en los últimos doce meses (ver sección 3.1. siguiente).

El **EBIT** aumentó un 11% hasta los 6,0 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, comparado con el mismo período del año anterior,



reflejando un incremento en el margen EBIT de 0,5 puntos porcentuales hasta el 11,1% en el primer trimestre de 2013 desde el 10,6% en el primer trimestre de 2012.

Los **gastos financieros** aumentaron un 4% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013 comparado con el mismo período del año anterior. La línea de gasto financiero recoge, principalmente, los intereses implícitos generados contablemente al registrar a valor razonable los anticipos reembolsables a tipo de interés cero concedidos por diferentes Administraciones Públicas.

La línea de **ingresos financieros** disminuyó un 75% en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, respecto al mismo período del ejercicio anterior, como resultado de las menores rentabilidades obtenidas sobre inversiones financieras.

La **tasa fiscal efectiva** fue del 3,1% en el primer trimestre de 2013, comparada con el 0,5% en el primer trimestre de 2012. Esta tasa fiscal efectiva favorable se debe a la deducción de gastos de investigación y desarrollo existentes y a la activación de bases imponibles negativas existentes resultantes de la integración de Frosst Ibérica. Las bases imponibles de Frosst Ibérica ascendían a 62,8 millones de euros a 31 de diciembre de 2012, de las cuales se utilizarán 5,3 millones de euros en el impuesto de sociedades del ejercicio 2012 y 1,5 millones de euros en el primer trimestre de 2013.

El 30 de marzo de 2012, el Gobierno aprobó por Real Decreto-ley un paquete de medidas tributarias (<http://www.boe.es/boe/dias/2012/03/31/pdfs/BOE-A-2012-4441.pdf>) con el objetivo de reducir el déficit público. Entre estas medidas tributarias, la eliminación del incentivo de libertad de amortización y la reducción en los límites de las deducciones afectaron a la cuenta de resultados del primer trimestre de 2013 del Grupo ROVI. Asimismo, estas medidas afectarán al importe total del impuesto a pagar.

Asimismo, el 13 de julio de 2012, el Gobierno aprobó por Real Decreto-ley un nuevo paquete de medidas tributarias (<http://www.boe.es/boe/dias/2012/07/14/pdfs/BOE-A-2012-9364.pdf>) con el fin de garantizar la estabilidad presupuestaria y fomentar la competitividad. Entre estas nuevas medidas tributarias, se encuentran la limitación de la compensación de bases imponibles negativas, que se reduce del 50% al 25%, y el incremento del tipo impositivo del pago fraccionado, del 27% al 29% en el caso de ROVI, así como del desembolso mínimo por dicho pago, del 8% al 12%, las cuales afectarán al importe total del impuesto a pagar.

Como consecuencia de la firma del Acta de Conformidad, el 15 de febrero de 2013, por la inspección fiscal del Impuesto sobre Sociedades del grupo ROVI realizada para los períodos 2007 y 2008, el grupo ha registrado un gasto por impuesto de sociedades de 109 mil euros. Con la misma fecha, ha finalizado la inspección fiscal del IVA para los mismos períodos sin que ROVI haya tenido que asumir ningún pago.



El **beneficio neto** alcanzó los 5,3 millones de euros en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, lo que supone un incremento del 2% comparado con el mismo período del año anterior.

El Consejo de Administración de ROVI propondrá el pago de un **dividendo**, con cargo a los resultados del ejercicio 2012, de 0,1366 euros por acción a la Junta General ordinaria de Accionistas a la que se someterá, para su aprobación, la aplicación del resultado del ejercicio 2012. Este dividendo propuesto significaría un incremento del 8%, comparado con el dividendo pagado con cargo a los resultados del ejercicio 2011, e implicaría el pago del 35% del beneficio neto consolidado del año 2012.

Javier López-Belmonte Encina, Director Financiero de ROVI, comentó que *“estamos satisfechos con los resultados del primer trimestre del ejercicio 2013 ya que los ingresos operativos han crecido un 6% a pesar del difícil entorno económico y regulatorio. Atribuimos el crecimiento de estos ingresos a la fortaleza de nuestros principales productos, que han continuado ganando cuota en sus respectivos segmentos de mercado, y a la contribución del negocio de fabricación a terceros. El margen EBITDA se incrementó en el primer trimestre de 2013 como resultado principalmente del apalancamiento operativo que aportaron los últimos lanzamientos de producto. Esperamos mantener la expansión del margen EBITDA en el ejercicio 2013. Me complace destacar la solidez de nuestro balance así como nuestra capacidad para la generación de caja, que nos permiten financiar el crecimiento orgánico de la compañía a través del lanzamiento de productos nuevos, como Vyturin y Absorcol, y nos sitúan en una posición favorable para poder beneficiarnos del entorno operativo actual. Estaremos atentos a posibles oportunidades para ampliar nuestras ventas y rentabilizar nuestros activos”*.

3. Notas sobre el balance de situación

3.1 Adquisición de inmovilizado

ROVI ha invertido 1,5 millones de euros en inmovilizado en el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2013, comparado con los 1,9 millones de euros en el mismo período del año anterior. De la inversión realizada en el primer trimestre de 2013 hay que destacar lo siguiente:

- 0,5 millones de euros se destinaron a inversiones en la fábrica de inyectables con el objetivo de poner a punto la planta para el desarrollo del proyecto ISM, frente a 0,3 millones de euros en el primer trimestre de 2012; y
- 1,0 millones de euros se destinaron a inversión en mantenimiento, frente a 0,7 millones de euros en el primer trimestre de 2012.
- 0,2 millones de euros y 0,7 millones de euros se destinaron a inversiones en las fábricas de Alcalá (Frosst Ibérica) y Granada respectivamente en el primer trimestre de 2012.



ROVI espera que las inversiones para el ejercicio 2013 se sitúen en línea con la cifra del ejercicio anterior como resultado de la preparación de la planta de inyectables para el desarrollo de la fase II del estudio ISM.

3.2 Deuda

A 31 de marzo de 2013, ROVI tenía una deuda total de 38,1 millones de euros. La deuda con organismos oficiales representaba a dicha fecha el 72% del total de la deuda y el 94% del total de la deuda es deuda a 0% de tipo de interés.

<i>En miles de euros</i>	31 Marzo 2013	31 Diciembre 2012
Préstamos de entidades de crédito	2.337	2.813
Deuda con organismos oficiales	27.596	27.505
Deuda por compra de acciones	8.155	8.072
Total	38.088	38.390

La deuda por compra de acciones registrada a 31 de marzo de 2013 corresponde al pago pendiente por la adquisición de Frosst Ibérica, que incluye el pago de 1,4 millones de euros por la adquisición de las acciones de Frosst Ibérica (los primeros pagos, de 0,7 millones de euros cada uno, se realizaron el 31 de marzo de 2010, el 31 de marzo de 2011 y el 20 de abril de 2012) y el pago de 6,8 millones de euros por la liquidación del activo circulante de Frosst Ibérica (los primeros pagos, de 3,2 millones de euros cada uno, se realizaron el 31 de marzo de 2011 y el 12 de abril de 2012). El 2 de abril de 2013, se realizó un pago de 4,2 millones de euros relativo a esta deuda y está previsto que la amortización de la deuda pendiente de 4,0 millones de euros se realice el 31 de marzo de 2014.

3.3 Flujo de caja libre

El flujo de caja libre (flujos netos de efectivo generados (utilizados) en las actividades de explotación más/menos adquisiciones/ventas de inmovilizado material y activos intangibles más intereses cobrados) se incrementó hasta alcanzar los 4,7 millones de euros en el primer trimestre de 2013 desde los (3,2) millones de euros en el primer trimestre de 2012, como resultado principalmente de la disminución de las existencias en 4,7 millones de euros en el primer trimestre de 2013 frente a un incremento de las mismas en 3,2 millones de euros en el primer trimestre de 2012 debido principalmente a una cantidad menor de inventario de Bemiparina en el primer trimestre de 2013 comparado con el mismo trimestre del año anterior.

3.4 Posición de tesorería bruta y neta

A 31 de marzo de 2013, ROVI tenía una posición de tesorería bruta de 50,6 millones de euros, frente a los 45,9 millones de euros a 31 de diciembre de 2012, y una posición de tesorería neta (activos financieros y efectivo menos deuda a corto y a largo plazo) de 12,5 millones de euros, frente a los 7,5 millones de euros a 31 de diciembre de 2012, disponiendo por tanto de una holgada flexibilidad financiera.



3.5 Capital circulante

El incremento del capital circulante en el primer trimestre de 2013 se debe principalmente a un aumento de la tesorería por importe de 5,6 millones de euros. Las existencias decrecieron en 4,7 millones de euros en el primer trimestre de 2013. La línea de "clientes y otras cuentas a cobrar" se incrementó en 5,3 millones de euros y la línea de "proveedores y otras cuentas a pagar" disminuyó en 2,7 millones de euros en el primer trimestre de 2013.

En abril de 2013, el Gobierno anunció un nuevo "Plan Proveedores" (http://www.minhap.gob.es/es-es/prensa/en%20portada/2013/Paginas/20130402_larazon.aspx), que es un mecanismo ágil de pago y cancelación de deudas pendientes con proveedores de Entidades Locales y de Comunidades Autónomas. Según las declaraciones del Gobierno, este Plan estará vinculado al cumplimiento de la Directiva de Morosidad que obliga al pago a los proveedores en 30 días. ROVI espera cobrar entre 11 y 14 millones de euros de este Plan, considerando las facturas pendientes con las Comunidades Autónomas vencidas a 31 de diciembre de 2012, en el segundo semestre de 2013.

4. Previsiones para 2013

ROVI espera que **el crecimiento de la línea de ingresos operativos se sitúe entre la banda media y la banda alta de la primera decena (es decir la decena hasta el 10%) para el año 2013**, a pesar de (i) el impacto del último paquete de medidas, aprobado por el Gobierno el 20 de abril de 2012, que se hizo efectivo el 1 de julio, con el objetivo de conseguir ahorros superiores a los 7.000 millones de euros en gasto sanitario, y (ii) la caída del mercado farmacéutico español del 13% esperada por Farmaindustria¹ para el ejercicio 2013.

ROVI espera que sus motores de crecimiento sean la Bemiparina, la cartera de productos de especialidades farmacéuticas existente, los últimos lanzamientos como Vytorin, Absorcol y Thymanax, nuevas licencias de distribución de productos y nuevos clientes en el área de fabricación a terceros.

5. Proyectos de Investigación y desarrollo actuales

Los proyectos de I+D de ROVI están enfocados hacia la plataforma de ISM®, que es un sistema de liberación de fármacos, propiedad de ROVI, cuyo objetivo consiste en mejorar el cumplimiento del tratamiento por parte de los pacientes. El estudio más avanzado es el de Risperidona-ISM®, un medicamento antipsicótico de segunda generación.

1. <http://www.coib.org/uploadsBO/Generica/Documents/24-10.PDF>
ROVI – Resultados financieros del Primer Trimestre de 2013

La tecnología ISM ya se ha validado tras la obtención de los resultados positivos de un estudio de fase I desarrollado como "prueba de concepto" en voluntarios sanos. En 2012, ROVI obtuvo una recomendación científica por parte de la agencia estadounidense para alimentos y medicamentos (*Food and Drug Administration* o FDA) sobre el programa de desarrollo de Risperidona-ISM®. Además, durante 2012 ROVI ha acometido importantes inversiones para construir en Madrid una planta de fabricación de medicamentos con la tecnología del sistema de liberación ISM®, dotada de una maquinaria totalmente innovadora y única en su clase para el llenado de compuestos sólidos en jeringa bajo normas de buena fabricación. Gracias a estas nuevas instalaciones, ROVI estará en disposición de suministrar con calidad y agilidad la medicación necesaria para realizar los ensayos clínicos que se llevarán a cabo en los próximos años y, en un futuro, la producción industrial de los lotes para comercialización.

El reclutamiento de pacientes para los estudios adicionales de fase I y II han comenzado en 2013. Adicionalmente, el programa ISM continúa progresando con dos nuevos fármacos. El primer ensayo clínico con Paliperidona ISM® (otro antipsicótico de segunda generación) y el segundo con Letrozol ISM®, un inhibidor de la aromatasa, se prevé que comiencen en el primer y segundo semestre de 2014 respectivamente.

Por otra parte, ROVI ha patentado recientemente una tecnología multicapa, inicialmente diseñada para ser empleada en catéteres uretrales. El desarrollo de este sistema multicapa está basado en la utilización de materiales poliméricos para formar un sistema bioerosionable dependiente de metabolismo bacteriano, lo que aporta ventajas significativas respecto al estado actual de la técnica, disminuyendo la adhesión bacteriana, facilitando la eliminación de biofilm, reduciendo la aparición de incrustaciones e impidiendo en gran medida la obstrucción de los catéteres. Como consecuencia, puede incrementar la calidad de vida de los pacientes, reducir el uso de antibióticos y catéteres de sustitución debido a la obstrucción de éstos y, de este modo, disminuir la morbilidad y la hospitalización asociada al uso de estos dispositivos.

Durante el año 2012, ROVI desarrolló diversos materiales poliméricos, llevó a cabo varios ensayos microbiológicos y comenzó estudios de escalado. ROVI espera obtener los primeros prototipos para el inicio de pruebas in vivo y ensayos de eficacia preclínica en animales durante el año 2013.

El desarrollo de esta línea de investigación proporciona a ROVI la posibilidad de extender el portafolio de productos de la compañía en el campo de los dispositivos médicos de una manera competitiva ya que esta tecnología puede también utilizarse para el desarrollo de otros dispositivos médicos, como los tubos nasogástricos, o en odontología, sirviendo como plataforma tecnológica para futuros desarrollos.

Acerca de ROVI

ROVI es una compañía farmacéutica especializada española, plenamente integrada y dedicada a la investigación, desarrollo, fabricación bajo licencia y comercialización de pequeñas



moléculas y especialidades biológicas. La Compañía cuenta con una cartera diversificada de productos que viene comercializando en España a través de un equipo de ventas especializado, dedicado a visitar a los médicos especialistas, hospitales y farmacias. La cartera de ROVI, con 30 productos comercializados principales, está centrada en estos momentos en su producto destacado, la Bemiparina, una heparina de segunda generación de bajo peso molecular desarrollada a nivel interno. La cartera de productos de ROVI, en fase de investigación y desarrollo, se centra principalmente en la expansión de aplicaciones, indicaciones y mecanismos de acción alternativos de los productos derivados heparínicos y otros glucosaminoglicanos y en el desarrollo de nuevos sistemas de liberación controlada basados en la tecnología ISMTM con el objeto de obtener nuevos productos farmacéuticos que permitan la administración periódica de fármacos sujetos a administraciones diarias en tratamientos crónicos o prolongados. ROVI fabrica el principio activo Bemiparina para sus principales productos patentados y para los productos farmacéuticos inyectables desarrollados por su propio equipo de investigadores, y utiliza sus capacidades de llenado y envasado para ofrecer una amplia gama de servicios de fabricación para terceros para algunas de las principales compañías farmacéuticas internacionales, principalmente en el área de las jeringas precargadas. Adicionalmente, ROVI ofrece servicios de fabricación y empaquetado para terceros de comprimidos, utilizando la más avanzada tecnología en la fabricación de formas orales, Roller Compaction. Para más información, visite www.rovi.es.

Para más información, puede ponerse en contacto con:

Juan López-Belmonte
Consejero Delegado
913756235
jlopez-belmonte@rovi.es
www.rovi.es

Javier López-Belmonte
Director Financiero
913756266
javierlbelmonte@rovi.es
www.rovi.es

Marta Campos Martínez
Relaciones con Inversores
912444422
mcampos@rovi.es
www.rovi.es



Informes con previsiones de futuro

Este comunicado de prensa contiene informaciones con previsiones de futuro. Dichas informaciones con previsiones de futuro implican riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores que pueden hacer que los resultados, la rentabilidad o los logros reales de ROVI, o sus resultados industriales, sean materialmente diferentes de los resultados, rentabilidad o logros futuros, expresados o implícitos en dichas informaciones sobre previsiones de futuro. Las informaciones contenidas en este comunicado representan las perspectivas y previsiones de ROVI a la fecha de este comunicado. ROVI desea hacer constar que los acontecimientos y desarrollos futuros pueden provocar cambios en dichas perspectivas y previsiones. Ello no obstante, si bien ROVI puede optar por actualizar estas informaciones con previsiones de futuro en algún momento posterior, desea advertir expresamente de que no está obligada a hacerlo salvo en caso de modificaciones sustantivas. Estas declaraciones con previsiones de futuro no deben tomarse como base, en el sentido de que representan las perspectivas o previsiones de ROVI, en cualquier fecha posterior a la fecha de este comunicado.



ANEXO 1

LABORATORIOS FARMACÉUTICOS ROVI, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES BALANCES CONSOLIDADOS AL 31 DE MARZO DE 2013 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012

(En miles de Euros)

	A 31 de marzo de 2013	A 31 de diciembre de 2012
ACTIVOS		
Activos no corrientes		
Inmovilizado material	53.724	53.791
Activos intangibles	3.155	3.176
Activos por impuestos diferidos	6.544	6.073
Activos financieros disponibles para la venta	27.241	28.148
Clientes y otras cuentas a cobrar	133	133
	90.797	91.321
Activos corrientes		
Existencias	51.484	56.225
Clientes y otras cuentas a cobrar	59.695	54.377
Activos por impuesto corriente	823	3.855
Efectivo y equivalentes al efectivo	22.193	16.585
	134.195	131.042
Total activos	224.992	222.363



LABORATORIOS FARMACÉUTICOS ROVI, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
BALANCES CONSOLIDADOS AL 31 DE MARZO DE 2013 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012

(En miles de Euros)

	A 31 de marzo de 2013	A 31 de diciembre de 2012
PATRIMONIO NETO		
Capital y reservas atribuibles a los accionistas de la Sociedad		
Capital social	3.000	3.000
Reserva legal	600	600
Acciones propias	(1.540)	(2.060)
Resultados de ejercicios anteriores y reservas voluntarias	125.326	105.692
Resultado del período	5.338	19.514
Reserva por activos disponibles para la venta	(245)	(299)
Total patrimonio neto	132.479	126.447
PASIVOS		
Pasivos no corrientes		
Deuda financiera	28.749	29.135
Pasivos por impuestos diferidos	3.103	3.256
Ingresos diferidos	8.154	8.393
	40.006	40.784
Pasivos corrientes		
Proveedores y otras cuentas a pagar	37.141	39.878
Deuda financiera	9.339	9.255
Ingresos diferidos	4.348	4.348
Provisiones para otros pasivos y gastos	1.679	1.651
	52.507	55.132
Total pasivos	92.513	95.916
Total patrimonio neto y pasivos	224.992	222.363



LABORATORIOS FARMACÉUTICOS ROVI, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
CUENTAS DE RESULTADOS CONSOLIDADAS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE TRES
MESES FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2013 Y EL 31 DE MARZO DE 2012

(En miles de euros)

	Período finalizado a 31 de marzo	
	2013	2012
Importe neto de la cifra de negocios	53.781	50.947
Variación de existencias	(4.741)	3.249
Aprovisionamientos	(18.445)	(23.250)
Gastos de personal	(12.871)	(12.406)
Otros gastos de explotación	(10.463)	(12.227)
Resultado de negocios conjuntos	-	(42)
Amortizaciones	(1.594)	(1.185)
Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	321	323
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	5.988	5.409
Ingresos financieros	111	442
Gastos financieros	(589)	(568)
RESULTADO FINANCIERO	(478)	(126)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	5.510	5.283
Impuesto sobre beneficios	(172)	(26)
RESULTADO DEL PERIODO	5.338	5.257



LABORATORIOS FARMACÉUTICOS ROVI, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS
TRES MESES FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2013 Y EL 31 DE MARZO DE 2012

(En miles de euros)

	Período de 3 meses	
	2013	2012
Flujo de efectivo de las actividades de explotación		
Beneficios antes de impuestos	5.510	5.283
Ajustes de partidas que no implican movimientos de tesorería:		
Amortizaciones	1.594	1.185
Ingresos por intereses	(111)	(442)
Resultado por baja de activos y pasivos financieros	-	21
Gastos por intereses	589	568
Variación neta de provisiones	28	8
Subvención de inmovilizado no financiero e ingresos por licencias de distribución	(283)	(201)
Cambios en capital circulante:		
Clientes y otras cuentas a cobrar	(5.419)	(2.839)
Existencias	4.741	(3.249)
Proveedores y otras cuentas a pagar	(2.757)	(3.681)
Otros cobros y pagos:		
Pago por intereses	(13)	33
Flujo de efectivo por impuestos	2.213	1.639
Flujos netos de efectivo generados (utilizados) en las activ. de explotación	6.092	(1.675)
Flujo de efectivo por actividades de inversión		
Adquisición de activos intangibles	(120)	(114)
Adquisición de inmovilizado material	(1.386)	(1.812)
Adquisición de activos disponibles para la venta	-	(1.000)
Venta de inversiones disponibles para la venta	957	2.019
Disminución de tesorería por la venta de Alentia Biotech	-	(10.278)
Intereses cobrados	111	442
Flujos netos de efectivo (utilizados) generados en activ. de inversión	(438)	(10.743)
Flujo de efectivo por actividades de financiación		
Pago de deuda financiera	(1.313)	(569)
Deuda financiera recibida	627	1.000
Compra de acciones propias	(731)	(89)
Reemisión de acciones propias	1.371	104
Flujos netos de efectivo generados en actividades de financiación	(46)	446
Variación neta de efectivo y equivalentes	5.608	(11.972)
Efectivo y equivalentes al inicio del período	16.585	49.491
Efectivo y equivalentes al final del período	22.193	37.519