



Resultados del ejercicio de 2013



El EBITDA aumenta un 12% hasta alcanzar los 51,26 millones de euros

TUBACEX OBTIENE EN 2013 UN BENEFICIO NETO DE 15 MILLONES DE EUROS, CON UN CRECIMIENTO DEL 26,6%

- La generación de caja bruta se sitúa en 128 millones de euros
- La deuda financiera neta se ha reducido en 67,72 millones de euros

Llodio, 27 de febrero de 2014.- TUBACEX, segundo fabricante del mundo de tubos sin soldadura en acero inoxidable, ha obtenido en 2013 un beneficio neto consolidado de 15,01 millones de euros, con un incremento de un 26,6% respecto al alcanzado en 2012, según la información remitida por la compañía a la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Las ventas consolidadas del Grupo ascienden en 554,15 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 4,1% con respecto a las ventas de 2012. Este crecimiento es consecuencia del aumento de los volúmenes facturados y del mejor mix, que han permitido compensar la fuerte caída del precio del níquel experimentada durante el año y el efecto que tiene en las ventas del Grupo a través del recargo de aleación.

El resultado bruto de explotación (EBITDA) ha aumentado un 12% y alcanza los 51,26 millones de euros, mostrando una mejora significativa del margen de EBITDA sobre ventas que se sitúa en el 9,3% frente al 8,6% de 2012. Esta mejora de márgenes es aún mayor si eliminamos el efecto del desestocaje (9,9% vs. 8,1% en 2012) y está en línea con el objetivo marcado por el Plan Estratégico para 2014.

El consejero delegado de TUBACEX, Jesús Esmorís, ha destacado que la mejora de resultados y márgenes se ha obtenido en un ejercicio desarrollado “en un entorno de mercado desfavorable, caracterizado por la incertidumbre macroeconómica, el descenso continuado de los precios de las materias primas y la reducción coyuntural de la demanda, sobre todo en el mercado de distribución”.

A pesar de ese entorno, TUBACEX ha seguido avanzado en sus dos pilares estratégicos, el incremento de productos de alto valor añadido y la excelencia operacional, con importantes mejoras de productividad y de eficiencia, que en un mercado más favorable mejorarán sustancialmente los resultados.



Además de la mejora de resultados y márgenes, es necesario destacar la importante generación de caja obtenida por la empresa que asciende a 128,0 millones de euros antes de inversiones, impuestos y financieros. Esta generación de caja bruta ha sido posible gracias a los esfuerzos realizados por la compañía en la mejora de gestión de circulantes, que han llevado a una reducción del *working capital* de 76,7 millones de euros. La caja generada, a su vez, ha permitido reducir la deuda financiera neta en 67,72 millones de euros cerrando el ejercicio en 194,58 y cumpliendo el objetivo interno del Grupo de situar la deuda por debajo de 200 millones de euros.

El ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA es así de 3,8 veces a finales de 2013, frente a las 5,7 veces del cierre de 2012, avanzando en el objetivo estratégico de la compañía de situar el endeudamiento financiero por debajo de 3 veces el EBITDA en el año 2014.

Respecto al presente ejercicio, Jesús Esmorís ha manifestado que TUBACEX seguirá haciendo esfuerzos en la mejora de la cartera de productos, el aumento de la eficiencia interna y el control de los circulantes, lo que "nos permitirá seguir avanzando a lo largo de este año en el camino de mejora de resultados".

EVOLUCIÓN DE RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL EJERCICIO

	2013	2012	2011	% 2013/2012
VENTAS	554,15	532,42	486,60	+4,1%
RDO. BRUTO DE EXPLOTACIÓN (EBITDA)	51,26	45,78	27,21	+12,0%
MARGEN DE EBITDA SOBRE VENTAS (%)	9,3%	8,6%	5,6%	+7,6%
RESULTADO OPERATIVO (EBIT)	31,52	26,55	6,50	+18,7%
BENEFICIO NETO	15,01	11,86	3,66	+26,6%

Cifras en millones de euros.

Más información:

FGP Comunicación • Fernando Gómez Pujana: 94 412 80 71 – 609 81 31 73 – fgpjana@telefonica.net



Results of the 2013 financial year

The EBITDA grew by 12%, reaching 51.26 million Euros

TUBACEX REGISTERED NET PROFITS OF 15 MILLION EUROS IN 2013, ACHIEVING AN INCREASE OF 26.6%

- Gross cash generation stands at 128 million Euros
- Net financial debt was reduced by 67.72 million Euros

Llodio, 27 February 2014.- TUBACEX, the second global manufacturer of seamless stainless steel tubes, obtained consolidated net profits of 15.01 million Euros during 2013, representing an increase of 26.6% with respect to the figures of 2012, according to the information sent by the company to the Spanish Securities Exchange Commission (CNMV).

The Group's consolidated sales reached 554.15 million Euros, which implies an increase of 4.1%, compared to the sales in 2012. This growth is a result of the increase of invoicing and the improvement of the product mix, which has allowed the Group to offset the strong dip in the nickel prices experienced during the year and the effect that the alloy surcharge has on the Group's sales.

The gross operating profit (EBITDA) has increased by 12%, reaching 51.26 million Euros, showing a significant improvement in the EBITDA on sales margin, which stood at 9.3%, compared to the 8.6% achieved in 2012. This improvement in the Group's margin is even greater if we eliminate the effect of destocking initiatives (9.9% vs. 8.1% in 2012), which is in line with the goals set out for 2014 in the Strategic Plan.

TUBACEX CEO, Jesús Esmorís, has highlighted that this improvement in results and margins has been achieved in a financial year that has unfolded "in an unfavorable market environment, characterized by macroeconomic uncertainties, the constant drop of the prices of raw materials and the current reduction in the demand, especially in the distribution market".

Despite this environment, TUBACEX has continued to make progress in its two strategic pillars, the increase of high value-added products and operational excellence, with important improvements in terms of productivity and efficiency, which would significantly enhance results in more favorable market conditions.



In addition to the improvement of results and margins, it is important to highlight the company's cash generation figures, which reached 128.0 million Euros before capital expenditure, taxes and financial expenses. This generation of gross cash has been possible thanks to the efforts developed by the company in improving the management of the Group's working capital, resulting in its reduction by 76.7 million Euros. The generated cash, in turn, has allowed to reduce the net financial debt by 67.72 million Euros, closing the financial year with 194.58 million Euros, thus reaching the Group's corporate goal of keeping debt below 200 million Euros.

The ratio of net financial debt over EBITDA was 3.8 times at the end of 2013, compared to 5.7 times at the close of 2012, hence making progress in one of the company's strategic objectives, which aims to place financial debt 3 times below EBITDA in 2014.

Regarding the current financial year, Jesús Esmorís, has said that TUBACEX will continue to make efforts to improve the product portfolio, the increase of the internal efficiency and the control of working capital, which "will allow us to continue to advance in the improvement of our results, throughout this year".

EVOLUTION OF FULL-YEAR CONSOLIDATED RESULTS

	2013	2012	2011	% 2013/2012
SALES	554.15	532.42	486.60	+4.1%
RESULTS GROSS OPERATING PROFIT (EBITDA)	51.26	45.78	27.21	+12.0%
EBITDA OVER SALES MARGIN (%)	9.3%	8.6%	5.6%	+7.6%
OPERATING PROFIT (EBIT)	31.52	26.55	6.50	+18.7%
NET PROFIT	15.01	11.86	3.66	+26.6%

Figures in millions of Euros.