

NOTA DE PRENSA

Tubacex presenta unos resultados históricos en rentabilidad, liquidez y visibilidad de su cartera de pedidos

- El EBITDA ha ascendido a 92,3M€, y el beneficio después de impuestos a 20,2M€.
- Las ventas han sido de 714,7M€, duplicando prácticamente las del ejercicio anterior.
- La Cartera de pedidos asciende a 1.650M€, la más alta de la historia de la empresa, confirmando una tendencia estructural a largo plazo.
- Primeros proyectos relevantes en sostenibilidad energética, con importantes pedidos de captura y almacenamiento de CO₂ en Estados Unidos y Noruega
- Importantes avances en I+D+I para el desarrollo de proyectos de hidrógeno.

Derio, 24 de febrero de 2023.

Tubacex ha presentado hoy a la CNMV los resultados del ejercicio 2022, que son los mejores del grupo de los últimos 14 años. Tubacex ha publicado unos resultados que dan cuenta de la solidez de su posición diversificada y global, y que hay que ponerlos en valor dado el contexto de incertidumbre económica global y las altas tasas de inflación existentes.

El **EBITDA** ha ascendido a 92,3M€, dato que reafirma la tendencia ascendente de este indicador en los últimos seis últimos trimestres.

La compañía ha obtenido un beneficio neto de 20,2M€ y el Consejo de Administración ha propuesto el reparto de un dividendo bruto por 8,1M€, lo que supone un “pay-out” del 40%.

La cifra de **ventas** ha alcanzado los 714,7M€ y casi duplica a las del ejercicio anterior. Por su parte la cartera de pedidos se sitúa en 1.650M€, la más alta de la historia del grupo y con un altísimo porcentaje de proyectos de valor añadido.

El consejero delegado de Tubacex, Jesús Esmorís, ha afirmado que *“esta cartera incluye hitos importantes en nuestra trayectoria, como son el mayor pedido de OCTG en el segmento de la producción de gas, así como varios proyectos alineados con la transición energética como el almacenamiento y captura de carbono, desarrollos de hidrógeno o plantas de recuperación energética de biomasa. Tras muchos años de infra inversión en el sector energético, que han generado tensiones en su capacidad de adaptarse a la demanda, este sector ha fijado su foco en la seguridad de disponibilidad de energía con el consiguiente efecto de que nos encontramos en un nuevo ciclo de expansión y crecimiento para dar respuesta a dicha necesidad, y es ahí donde somos un actor relevante en la seguridad energética global”*, ha manifestado Esmorís.

El **capital circulante** se sitúa en 230,0 millones de euros, lo que supone un incremento de 7,5M€ con respecto al cierre de 2021. Sin embargo, el porcentaje que representa el capital circulante sobre ventas se ha reducido casi a la mitad, al pasar del 60,9% en 2021 al 32,2% actual situándose muy cercano al objetivo estratégico del 30%.

La mejora significativa de resultados se ha traducido en un alto nivel de generación de caja, que ha permitido reducir el apalancamiento de la compañía. La **deuda financiera neta** se ha reducido en 49,1M€ con respecto al cierre de 2021. A pesar del aumento de

la cifra de inventarios y la presión inflacionaria, el ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA mejora significativamente situándose en 3,1 veces. La posición de caja del Grupo se sitúa en 175,4M€ frente a los 158M€ al cierre de 2021.

Por otra parte, hay que recordar que la estrategia de fabricación contra pedido de Tubacex hace que la deuda financiera neta esté estrechamente ligada al capital circulante, mayoritariamente ya vendido, pero lógicamente incrementado por el efecto de la inflación en los costes de aprovisionamientos y energía.

Un grupo tractor en la transición energética y la sostenibilidad

El plan estratégico de Tubacex tiene a la sostenibilidad como un eje fundamental en toda su operativa, habiendo establecido dos hitos fundamentales en su transición energética: por una parte el año 2030, que es la fecha en la que el grupo se ha comprometido a reducir sus emisiones en un 60%, y por otra el año 2050, con una Tubacex libre de emisiones. Los principales indicadores de sostenibilidad registrados en 2022 avalan la buena dirección en la que se encuentra la compañía hacia el objetivo fijado en su Plan Estratégico

Tubacex, como grupo comprometido con la sostenibilidad, es parte de la solución hacia una transición energética sostenible y alineada con la transformación de la propia compañía hacia esa nueva realidad, contribuyendo a los procesos de descarbonización de sus clientes.

Diversificación sectorial e innovación

Continuando la línea de diversificación y crecimiento internacional emprendida en el anterior Plan Estratégico, Tubacex consolida su presencia en nuevos sectores de negocio tales como automoción, aeronáutica, aeroespacial, biomasa, o hidrógeno,

destacando el aumento significativo de la entrada de pedidos en el sector aeronáutico, que alcanza cifras récord en el último trimestre. También se confirman las expectativas del segmento H&I (Hidráulico e Instrumentación) gracias a la obtención de acuerdos a largo plazo con clientes clave, destacando los tubos para alta precisión.

El importante esfuerzo en innovación realizado en los últimos años está permitiendo ofrecer soluciones de su plataforma de productos y servicios a la medida de un sector energético y de movilidad cada vez más descarbonizado, ocupando una destacada posición en proyectos de almacenamiento de energía, hidrógeno, biorrefinerías y biofueles, entre otros. De hecho, cuenta ya con el primer contrato adjudicado para almacenaje profundo de CO2 a través de pozos de inyección situados en Dakota del Norte, EE. UU, cuyas entregas están previstas para este 2023.

Otro de los sectores objeto de la estrategia de diversificación del grupo es el aeroespacial, segmento en el que Tubacex cuenta con clientes de primer nivel, y del que acaba de obtener otro importante pedido también en los EE.UU.

En esta línea, 2022 ha sido testigo de un hito relevante para Tubacex, habiendo registrado los primeros pedidos relevantes para el suministro de equipos directamente a fabricantes de automoción. A su vez, cuenta con buenas perspectivas de contratos en el segmento de fertilizantes a nivel global, dada la actual demanda de productos agroalimentarios.

En palabras de su consejero delegado, Jesús Esmorís, *“hemos consolidado nuestra posición en el mercado como proveedor de soluciones industriales avanzadas para los sectores de generación de energía y movilidad. Y gracias a nuestra capacidad de adaptación a las demandas de nuestros clientes, hemos continuado con la estrategia de diversificación hacia nuevos mercados de gran valor añadido”*.

Crecimiento global, cercanía local

Adicionalmente, la compañía ha continuado con su estrategia de **crecimiento internacional** a lo largo de 2022, un ejercicio en el que sus ventas han ido dirigidas en un 36% al mercado asiático, un 31% al europeo, un 29% a América y el 4% restante a África.

Precisamente en el plano internacional es significativa la adjudicación a Tubacex del mayor contrato de su historia por un valor superior a 30.000 T para extracción de gas en Oriente Medio en los próximos 10 años. En el marco de este acuerdo, Tubacex construirá en Abu Dabi una planta de acabado de tubo y roscado que estará operativa en 2024 y que representa un hito histórico en su crecimiento y posición en el mercado, ya que con esta inversión pasará a liderar este segmento, constituyéndose en el principal proveedor mundial en el segmento OCTG-CRA.

En estos momentos, la compañía cuenta con nuevos centros productivos ya operativos en Guyana, Kazajistán, Brasil y EE.UU. Precisamente, uno de los principales hubs mundiales para la producción de Oil&Gas será Guyana, por lo que Tubacex, a través de su filial NTS, cuenta con una nueva planta de producción en dicho país ya operativa con proyectos orientados a clientes significativos como son Exxon o Schlumberger. También cuenta con presencia operativa en Kazajistán, donde ha obtenido un primer pedido de KPO- la *joint venture* que monitoriza la expansión y desarrollo de Karachaganak, uno de los principales campos de Oil&Gas a nivel mundial, ya recibido y facturado.

Adicionalmente, Tubacex cuenta con un centro local de servicios y de reparación en Brasil para el suministro de OCTG a Petrobras, con el objetivo de mejorar la propuesta de valor global en el país.

Estos proyectos, junto con la planta de Durant (EE.UU.), han sido lanzados en los últimos dos años, permitiendo a la compañía acercarse más a sus clientes finales, diversificando de esta manera su presencia global.

La buena composición de la cartera de pedidos, con un alto porcentaje de productos estratégicos y premium, y su extraordinaria posición como proveedor de productos y servicios multienergía, favorecen la visibilidad de la compañía para el próximo año. “La alta visibilidad que nos otorga la actual cartera nos permite anticipar otro año de crecimiento en resultados y de generación de caja, tendencia que continuará en los próximos ejercicios”, afirma Jesús Esmoris.

Principales magnitudes

Resultados ejercicio 2022



Resumen de magnitudes financieras

Mill.€	2021	2022	% Var.	4T 2021	4T 2022	% Var.
Ventas	365,0	714,7	95,8%	118,6	187,7	58,3%
EBITDA	17,5	92,3	426,5%	12,6	25,0	99,4%
Margen EBITDA	4,8%	12,9%		10,6%	13,3%	
EBIT	-27,3	44,5	n.s.	0,3	12,7	n.s.
Margen EBIT	neg	6,2%		0,2%	6,8%	
Beneficio Neto Atribuible	-32,2	20,2	n.s.	0,2	3,2	n.s.
Margen	neg	2,8%		0,1%	1,7%	
	Dic 21	Dic 22	Var. (M€)			
Capital circulante	222,5	230,0	+7,5			
Capital circulante / ventas	60,9%	32,2%				
Deuda Financiera Neta	336,2	287,1	-49,1			
Deuda Financiera Neta / EBITDA	19,2x	3,1x				
Deuda Financiera Neta Estructural ⁽¹⁾	113,8	57,1	-56,6			

(1) Deuda Financiera Neta / Capital Circulante

TUBACEX – Resultados ejercicio 2022

Sobre Tubacex

Tubacex es líder mundial en el diseño, fabricación e instalación de sofisticados productos industriales y servicios de alto valor añadido para los sectores de energía y movilidad. Tubacex aporta valor a sus clientes gracias a su presencia global, con plantas de producción y centros de servicio en España, Austria, Italia, Estados Unidos, India, Tailandia, Arabia Saudí, Dubai, Noruega, Canadá, Singapur, Guyana y Kazajstán. Sus políticas de sostenibilidad y medio ambiente están avaladas por los principales organismos de certificación ESG, como los compromisos de reducción de emisiones Science Based Targets (SBT), la acreditación en ratings como CDP (Rating A-), y los estándares de sostenibilidad de Ecovadis o S&P. Tubacex cotiza en la Bolsa española desde 1970 como parte del Índice Ibex Small Caps.