

Greenergy
renovables

RESULTADOS
9M21

Enero-Septiembre

24 de noviembre de 2021

Muy Sres. Nuestros:

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a GREENERGY RENOVABLES, S.A. (en adelante, **“GREENERGY”** o “la Compañía”).

Madrid, a 24 de noviembre de 2021

D. David Ruiz de Andrés
Presidente del Consejo de Administración
GREENERGY RENOVABLES, S.A.

1. Resumen ejecutivo	3
2. Análisis Operacional y Financiero	7
3. Análisis de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada	11
4. Análisis del Balance de Situación Consolidado	13
5. Análisis del Cash Flow	16
6. Análisis ESG	18
7. Hechos relevantes posteriores al cierre del periodo	22
8. Disclaimer	24
9. Definiciones	26



1

**RESUMEN
EJECUTIVO**

(€k)	9M21	9M20	Var
Ingresos	150.439	82.682	82%
EBITDA	18.194	17.978	1%
Resultado neto	6.894	8.967	-23%
Capex	139.713	70.055	99%
Deuda Neta	181.374	120.466	51%
Flujo de operaciones	2.610	-7.760	-62%
Principales KPIs			
Margen EBITDA (%) ¹	37%	39%	-6%
DN/EBITDA	7,59	4,44	71%
Beneficio por acción (€)	0,33	0,49	-33%
nº acciones (k)	27.927	24.306	

Los resultados acumulados de los primeros nueve meses han estado marcados por la entrada en operación de parques propios B2O y la venta de energía asociado a los mismos, alcanzándose los 420MW en operación, con las recientes conexiones de Escuderos (200MW) y parques PMGD en Chile, para alcanzar el objetivo IPP marcado. Por otro lado, se producen ventas de plantas solares por 55MWs en el periodo (B2S), que se estiman aumentaran en el último trimestre del año. De igual forma la compañía tiene en construcción los proyectos PMGD en Chile (195,2MW) y los parques de distribución en Colombia (72MW).

- El **EBITDA** en 9M21 alcanzó los **18,2M€** (vs 17,9M€ en 9M20), con una distribución equilibrada entre las ventas de proyectos solares a terceros y la generación de energía de los parques en operación.
- El **Resultado neto** de 9M21 ascendió a **6,9M€** (vs 8,9M€ en 9M20), explicándose la diferencia por un mayor importe de amortizaciones financieras debido al incremento del número de proyectos en cartera propia.
- A lo largo de los primeros nueve meses de 2021, **GREENERGY invirtió 139,7M€**, principalmente en los proyectos Solares PV de Escuderos (90,3M€) y PMGD de Chile (15,34M€), junto con los parques eólicos Duna Huambos en Perú (10,1M€) y Kosten (4,1M€).
- **El Flujo de operaciones** ascendió a 2,6M€.
- La **deuda neta** alcanzó los 181,4M€, incrementándose principalmente por Deuda de proyecto sin recurso asociada a la construcción de plantas propias, y que mantendrá dicha tendencia por el crecimiento de proyectos en operación.

En conclusión, estos resultados de 9M21 demuestran una sólida tendencia positiva en las cifras operativas y financieras, logrando el hito de conectar nuestro mayor proyecto hasta la fecha (Escuderos 200MW), añadiendo las conexiones otras 3 plantas solares en Chile, en paralelo con la construcción a buen ritmo de otros 19 proyectos renovables en Chile y Colombia.

¹ Margen Ebitda solo considera ventas y ebitda materializados frente a terceros.

Los principales hitos de **GREENERGY** en el periodo se podrían resumir como a continuación:

- **Continúa el desarrollo y construcción de los parques para terceros (B2S).**
 - Durante el período se han acordado ventas de parques solares en Chile de 55MW, a los que se le suma los 3 parques construidos y entregados en el periodo.
 - Actualmente en construcción ocho proyectos PMGD que se destinarán a venta a terceros.
- **Avance en la construcción de proyectos propios (B2O).**
 - Conectados durante los primeros nueve meses, el parque solar Escuderos (200MW) y dos proyectos en Chile (21,6MW). Esperándose ventas de electricidad en el último trimestre del ejercicio.
 - Construyendo 9 parques PMGD en Chile (87MW), que se conectarán en los próximos meses.
 - Avanza la construcción de proyectos en distribución en Colombia, que alcanzan los 72MW.
- **Importantes avances en la maduración del pipeline en desarrollo.**
 - Pipeline total en desarrollo de 6,3GW, lo que supone un incremento de +1,2GW en últimos 12 meses.
 - 2,6GW en Advanced Development y 765MW en Backlog, que aseguran el crecimiento de la compañía a corto y medio plazo.
 - Se formaliza PPA con utility ibérica con BBB por Fitch de 12 años para el proyecto Belinchón, y avanzan el resto de las negociaciones de para proyectos en desarrollo en España, así como de otro acuerdo para proyectos en Colombia, que se añadirá al alcanzado con Celsia en 2020.
- **Asegurando las necesidades de financiación como planificado.**
 - Cierre con éxito de ampliación de capital acelerada por 105M€, que aseguran las necesidades de fondos propios hasta 2023.
 - Registro del primer programa de pagarés verde por una empresa española, con una primera emisión de 40M€ para la financiación de circulante y poder diversificar a mercados de capitales.
 - Actualmente en negociaciones avanzadas en las financiaciones de proyectos para las diferentes regiones donde tiene presencia la compañía.
- **Plan estratégico y operacional.**
 - Actualización de la capacidad instalada prevista para 2024, con una previsión de 3,5 en operación. Fuerte diversificación entre las regiones de LATAM y Europa.

- Publicación del primer pipeline de storage con 4.3GWh, diversificando en tres principales países, UK, Chile y España. En estos se acudirá a diferentes mercados Wholesale, balancing y capacity markets.

• **ESG: Roadmap 2023 en marcha.**

- Progreso del ESG Roadmap 2023: Política de Compras aprobada por el Comité de Sostenibilidad y en proceso de revisión por el Consejo. Plan de Comunicación ESG elaborado, incluyendo la mejora de la comunicación de la información ESG en la página web de la Compañía.
- MSCI ESG Rating – la evaluación del Gobierno Corporativo ha asignado a Greenergy una puntuación de 8.5/10, posicionando a la Compañía en el rango de puntuación más alto en relación a peers globales.



2

**ANÁLISIS OPERACIONAL
Y FINANCIERO**

1. ANÁLISIS DE PLANTAS EN OPERACIÓN Y PIPELINE EN DESARROLLO

Los proyectos en operación aumentan hasta 420 MWs con la puesta en operación del parque Solar PV Escuderos de 200MWs y 21,6MWs en Chile.

Presentación del primer pipeline de storage con 4.3GWh, 1.0GW y 27 proyectos. Diversificado en tres principales países, UK, Chile y España. En estos se acudirá a diferentes mercados Wholesale, balancing y capacity markets, para maximizar esta nueva tecnología.

Por otro lado, se han producido avances en el pipeline pasando a las últimas fases de desarrollo. Las principales variaciones vienen explicadas a continuación:

In Operation

- Entran en operación dos proyectos solares PMGD en Chile por un total de 21,6 MWs

IN OPERATION						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
Chile	Quillagua	Solar	103	2.950	Yes	4Q20
Peru	Duna	Wind	18	4.900	Yes	4Q20
Peru	Huambos	Wind	18	4.900	Yes	4Q20
Mexico	San Miguel de Allende	Solar	35	2.300	Yes	1Q21
Argentina	Kosten	Wind	24	5.033	Yes	1Q21
Spain	Los Escuderos	Solar	200	2.128	Yes	4Q21
Chile	PMGDs	Solar	22	2.109	Yes	4Q21
Total			420			

Tabla 2.1 In Operation

Pipeline de producción de energía

SOLAR PV						
	In Operation	Pipeline				
(MW)		Under Construction	Backlog	Advanced Development	Early Stage	Total Pipeline
Probabilidad de ejecución		100%	80%	>50%	<50%	
Chile	125	195	169	1.217	780	2.361
España	200		500	747	-	1.247
Colombia	-	72	96	144	336	648
México	35			-	-	-
Perú	-			230	-	230
Italia	-			-	365	365
Uk	-			95	391	486
Total	369	214	828	2.418	1.697	5.337
Number of projects	5	25	18	29	53	125

WIND						
		100%	80%	>50%	<50%	
Probabilidad de ejecución		100%	80%	>50%	<50%	
Argentina	24					
Peru	36			112	360	472
Chile				100	350	450
Total	60			212	710	922
Number of projects	3		0	4	3	7

	420	214	828	2.630	2.407	6.259
Total	420	214	828	2.630	2.407	6.259

Tabla 2.2.1 Descripción del Pipeline

Pipeline de almacenamiento

ENERGY STORAGE PIPELINE MW/MWH						
	Under construction MW's	Backlog MW's	Advanced development MW's	Early stage MW's	Total MW's	Total MWh's
Probabilidad de ejecución	100%	80%	>50%	<50%		
Chile	-	-	-	518	518	2.590
Spain	-	-	50	327	377	1.530
UK	-	-	-	148	148	148
TOTAL	-	-	50	993	1.043	4.268
Project Number	-	-	1	26	27	

Tabla 2.2.2 Descripción del Pipeline

Under Construction (22 MW vs anterior reporte)

- Avanza la construcción de parques de distribución en Colombia, que totalizan 72MW.
- En Chile prosigue la construcción de 195,2MWs de un paquete PMGD. El resto de diferencia (22MW) viene dada por la entrada en esta fase de seis plantas y del pase a operación de dos plantas B2O, así como la entrega de otro proyecto PMGD previamente vendida..

UNDER CONSTRUCTION						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
Chile	PMGDs (11 projects)	Solar	108	2.300-2.700	Yes	1Q22-4Q22
Chile	PMGDs (8 projects)	Solar	87	2.700	No	2Q22
Colombia	Distribution projects	Solar	72	1.957-1.990	Yes	2Q22-4Q22
Total			267			

Tabla 2.3 Under Construction

Backlog (-7MW vs anterior reporte)

- El avance en el desarrollo de proyectos en Chile y Colombia representan el cambio respecto al trimestre anterior. Saliendo de la fase de Backlog, una serie de proyectos PMGD en Chile que explican las diferencias, junto con la entrada en Backlog de dos proyectos en Colombia explican las diferencias respecto al trimestre anterior.

BACKLOG						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
España	Belinchon	Solar	150	2.150	Yes	3Q22
España	Tabernas	Solar	300	2.358	Yes	4Q22
España	José Cabrera	Solar	50	2.156	No	4Q22
Colombia	Distribution Projects	Solar	96	1.915-1.990	Yes	2Q22-4Q22
Chile	Quillagua2	Solar	111	2.950	Yes	4Q22
Chile	PMGDs (6 projects)	Solar	58	2.300-2.732	Yes	1Q22-4Q22
Total Backlog			765			

Tabla 2.4 Backlog

Advanced Development (+15MW vs anterior reporte)

- El avance en nuevos proyectos en Chile explica el incremento en esta fase. De igual forma, obtenemos los primeros proyectos en Advanced Development en UK (95MWs), que avanzan en el permitting y pretendemos estén en operación en 2023.

ADVANCED DEVELOPMENT						
Country	Project	Type	MW	Resources (hrs)	Build & Own	COD
España	Ayora	Solar	172	2.212		Advanced
España	Clara Campoamor	Solar	575	2.000		Initial
Colombia	Distribution (2 projects)	Solar	24	1.990-2.079		Advanced
Colombia	Compostela	Solar	120	2.079		Initial
Chile	Teno	Solar	240	2.186		Initial
Chile	Tamango middle size	Solar	45	2.200		Initial
Chile	Victor Jara	Solar	240	2.800		Initial
Chile	Gabriela	Solar	264	2.800		Initial
Chile	Amanita middle size	Solar	35	2.200		Initial
Chile	PMGD (15 projects)	Solar	152,8	2.200-2.700		Completed
Chile	Algarrobal	Solar	240	2.300		Initial
Chile	Lawal	Wind	100	4.000		Initial
Peru	Lupi	Solar	150	2.900		In progress
Peru	Matarani	Solar	80	2.750		In progress
Peru	Emma_Bayovar	Wind	72	4.000		In progress
Peru	Nairas	Wind	40	5.100		In progress
UK	Pack 2 PYs middle size	Solar	95	2.079		Initial
Total			2.645			

Tabla 2.5 Advanced Development

Early Stage (-65MW vs anterior reporte)

- La principal variación se da en el pipeline es la entrada de 130MW de un paquete de PMGD en Chile, junto con el incremento en Italia 105MW y la salida de Early Stage de un paquete de distribución en Colombia de 300MW.

2. ANÁLISIS DE INGRESOS Y MÁRGENES

Ingresos				
(€k)	9M21	9M20	Var.	Delta
Desarrollo y construcción	135.823	81.325	54.498	67,01%
Ingresos procedentes de clientes	34.926	44.759	-	-21,97%
Ingresos no materializados frente a terceros	100.897	36.566	-	n.m
Energía	12.777	-	-	0,00%
Servicios	1.839	1.357	-	35,52%
Total Ingresos	150.439	82.682	67.757	81,95%

EBITDA				
Desarrollo y construcción	12.493	20.781	(8.288)	-40%
Energía	9.044	-	9.044	
Servicios	346	226	120	53%
Corporativo	(3.689)	(3.029)	(660)	22%
TOTAL	18.194	17.978	216	1%

Tabla 2.6 Descripción resultado por divisiones

Por divisiones,

- La división **Desarrollo y Construcción** obtiene unos ingresos de 135,8 M€ en 9M21 (+67% YoY). Los ingresos provienen principalmente de las ventas a terceros que se han producido en los primeros nueve meses del ejercicio, representados por 5 proyectos PMGD en Chile correspondientes a 55 MW.
El margen EBITDA en 9M21 se sitúa en el 36%.
- La división **Energía** obtiene ventas por 12,8M€ producidas principalmente por los parques solares y eólicos en operación. Las ventas de energía de la planta de escuderos se empezarán a reflejar en el cuarto trimestre del ejercicio.
El margen EBITDA de la división en el periodo resulta de +71%.
- La división **Servicios** ha incrementado sus ingresos un 36% comparado con el ejercicio anterior. Dicho incremento proviene principalmente del mayor número de plantas entregadas a terceros en Chile a las que se les prestará los servicios de Operación y Mantenimiento (O&M)
El margen EBITDA en 9M21 resulta en +19% (vs +17% en 9M20).



3

**ANÁLISIS DE LA CUENTA
DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS**

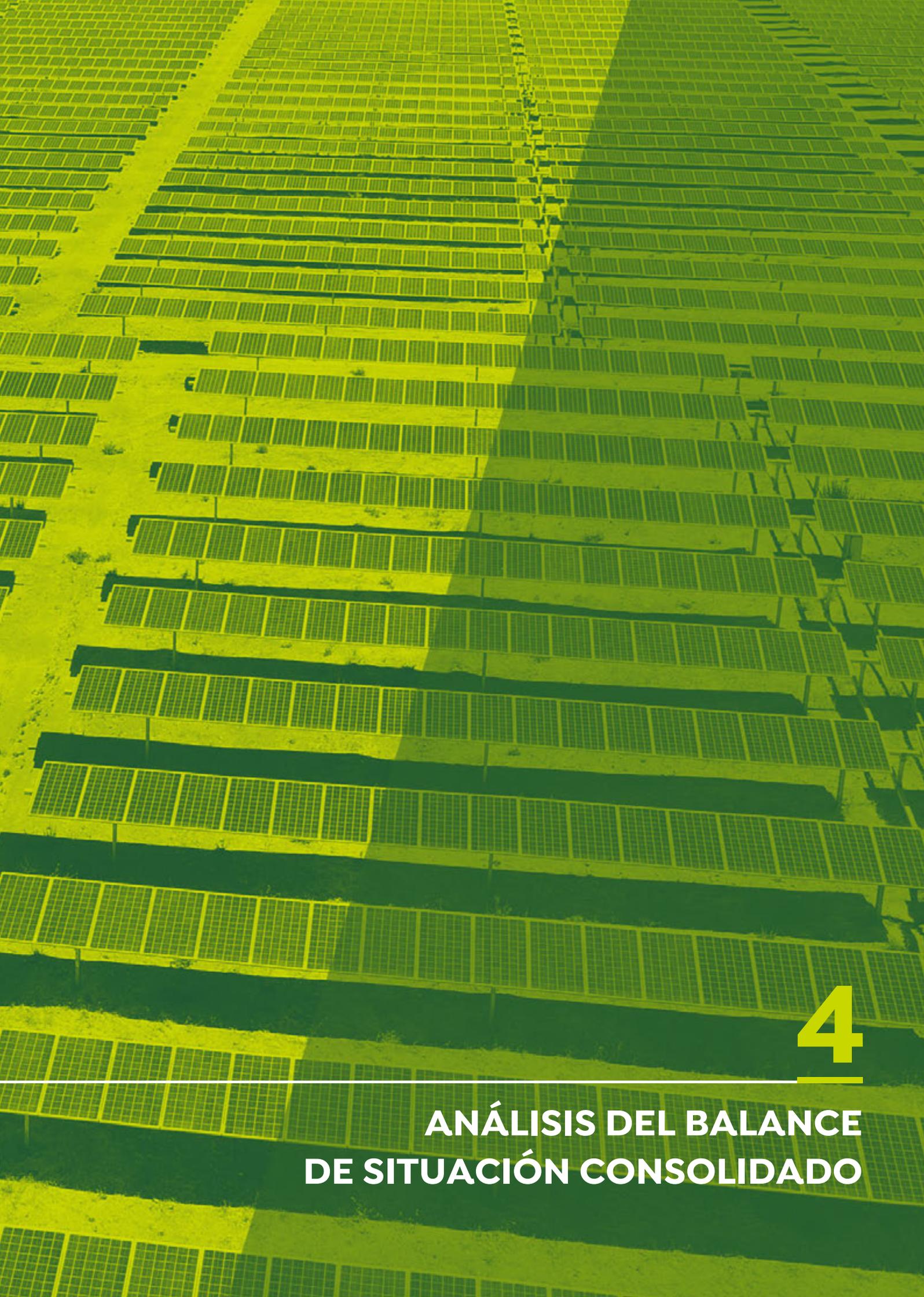
Cuenta de Resultados			
(€k)	9M21	9M20	Delta
Ingresos	150.439	82.682	82%
Ingresos procedentes de clientes	49.542	46.116	0%
Ingresos no materializados frente a terceros	100.897	36.566	0%
Aprovisionamientos	(119.304)	(55.762)	114%
Costes de terceros	(20.979)	(19.196)	0%
Costes activados	(98.325)	(36.566)	0%
Margen bruto	31.135	26.920	16%
Gastos de personal	(6.575)	(4.139)	59%
Otros ingresos	584	52	1.023%
Otros gastos generales	(6.962)	(4.680)	49%
Otros resultados	12	(175)	(107%)
EBITDA	18.194	17.978	1%
Amortizaciones y pérdidas por deterioro	(4.852)	126	(3.951%)
EBIT	13.342	18.104	(26%)
Ingresos financieros	74	144	n.m
Gastos financieros	(6.984)	(1.882)	271%
Diferencias de cambio	2.117	(3.564)	(159%)
Resultado financiero	(4.793)	(5.302)	(10%)
Resultados antes de impuestos	8.549	12.802	(33%)
Impuestos sobre beneficios	(1.655)	(3.835)	(57%)
Resultado Neto	6.894	8.967	(23%)

Tabla 3.1 Resumen de PyG

> **Los Ingresos totales alcanzaron los 150,4M€**, un 82% más que en 9M20. Este incremento viene principalmente por los acuerdos de venta de plantas con terceros, así como de las primeras ventas de electricidad de las plantas en operación.

> **El EBITDA en 9M21 alcanzó los 18,2M€**. El margen EBITDA sobre la venta de energía alcanza +71%, mientras que la venta de proyectos a terceros alcanza +36% en los primeros nueve meses del ejercicio.

- El **EBIT ascendió a +13,3M€**.
- El **Resultado Financiero se tradujo en -4,8M€**, principalmente derivado de los gastos financieros de las financiaciones de los proyectos en operación y construcción, y de la restante deuda corporativa (-7,6M€). Dicha cantidad se ve compensada por el impacto positivo de las diferencias de tipo de cambio en el periodo (+2,1M€).
- El **Resultado Neto fue positivo en +6,9M€**.
- El **BPA anualizado alcanzó los +0,33€**.



4

**ANÁLISIS DEL BALANCE
DE SITUACIÓN CONSOLIDADO**

Balance de situación			
(€k)	30/9/21	31/12/20	Var.
Activo No Corriente	333.645	169.499	164.146
Inmovilizado intangible	9.099	9.143	(44)
Inmovilizado material	150.439	144.768	153.675
Activo por derecho de uso	11.834	5.284	6.550
Activo por impuesto diferido	10.509	10.217	292
Otros activos fijos	3.760	87	3.673
Activo Corriente	149.144	88.699	60.445
Existencias	27.637	18.169	9.468
Deudores y otras cuentas a cobrar	63.644	42.755	20.889
Inversiones financieras a corto plazo	26.696	6.461	20.235
Otros activos	2.758	745	2.013
Tesorería	28.409	20.569	7.840
TOTAL ACTIVO	482.789	258.198	224.591
(€k)	30/9/21	31/12/20	Var.
Patrimonio Neto	162.451	48.835	113.616
Pasivo No Corriente	215.742	143.518	72.224
Pasivos por impuesto diferido	6.939	5.591	1.348
Provisiones a largo plazo	10.777	3.421	7.356
Deuda Financiera	198.026	134.506	63.520
Bonos	21.450	21.497	(47)
Entidades financieras	167.011	108.653	58.358
Arrendamientos financieros	9.565	4.200	5.365
Otros		156	-156
Pasivo Corriente	104.596	65.845	38.751
Provisiones a corto plazo	3.510	839	2.671
Proveedores, acreedores y otras deudas	66.159	44.049	22.110
Deuda Financiera	34.927	20.957	13.970
Bonos	1.050	152	898
Entidades financieras	32.590	17.069	15.521
Arrendamientos financieros	1.131	682	449
Otros	156	3.054	(2.898)
TOTAL PASIVO	482.789	258.198	224.591

Tabla 4.1 Balance de Situación Consolidado

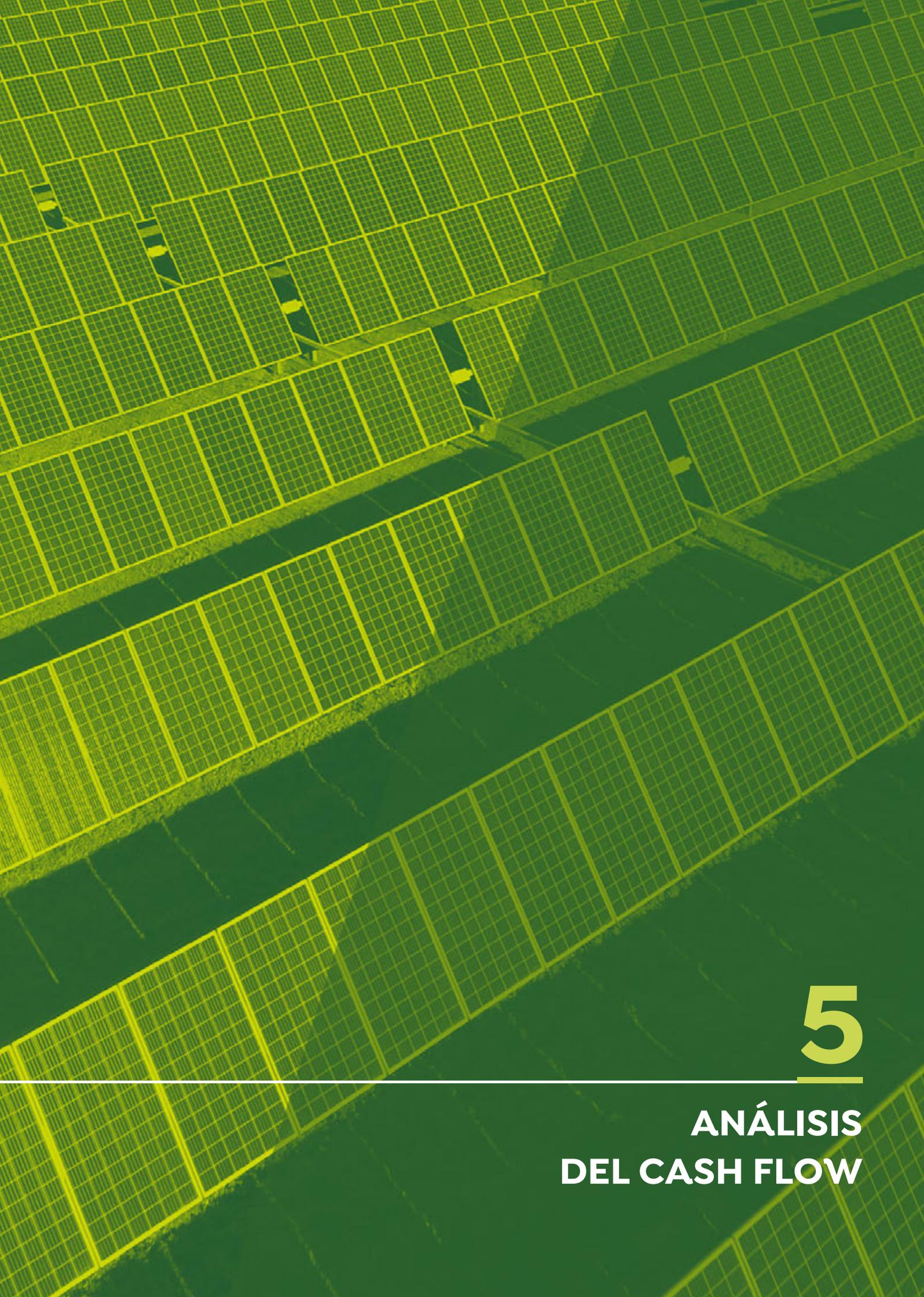
> Total Deuda Neta de 181,4M€, equivalente a un apalancamiento de 7.6x.

- La deuda neta corporativa con recurso de la Compañía a finales del periodo fue positiva en 7,5M€.
- La deuda de proyecto con recurso asciende a 31,7M€, y se corresponde con la contraída en el desarrollo de los proyectos Duna-Huambos y San Miguel de Allende.
- La Compañía dispone de 22,2M€ de Caja y Equivalentes al final del periodo, afectada positivamente por la ampliación de capital. La caja en las plantas de la compañía asciende a 0,7M€ de aquellas con recurso y a 5,5M€ en aquellas que la financiación es sin recurso.
- **La ratio de apalancamiento¹** para los primeros nueve meses del ejercicio 7,6X.

Net Debt			
(€k)	9M21	FY20	9M21-FY20
Deuda financiera a largo plazo	29.085.818	35.026.283	(5.940.465)
Deuda financiera a corto plazo	11.923.144	4.832.787	7.090.357
Otros pasivos financieros a largo plazo	-	156.189	(156.189)
Otros pasivos financieros a corto plazo	156.159	3.054.370	(2.898.211)
Otros activos financieros a corto plazo	(21.831.237)	(6.460.724)	(15.370.513)
Caja y equivalentes	(22.158.049)	(12.492.510)	(9.665.539)
Deuda neta corporativa con recurso	7.541.884	24.116.395	(16.574.511)
Deuda de Proyecto con recurso	32.511.917	50.382.935	(17.871.018)
Caja de Proyecto con recurso	(734.630)	(5.631.607)	4.896.977
Deuda neta de Proyecto con recurso	31.777.287	44.751.328	(12.974.041)
Deuda de Proyecto sin recurso	147.571.552	62.009.987	85.561.565
Caja de Proyecto sin recurso	(5.516.654)	(2.445.133)	(3.071.521)
Deuda neta de Proyecto sin recurso	142.054.898	59.564.854	82.490.044
Total deuda neta	181.374.069	128.432.577	52.941.492

Tabla 4.2 Desglose de Deuda Neta

¹ Apalancamiento calculado como Deuda neta dividida entre los últimos 12 meses de EBITDA (18,2M€ para 9M21)



5

**ANÁLISIS
DEL CASH FLOW**

> Total Flujo de Operaciones de 2.6M€ en 9M21

- La variación del Capital Circulante Neto resultó negativa en -9,4M€.
- El impacto de los impuestos y gastos financieros fueron de -6,2M€.
- La Compañía invirtió 139,7M€ en Capex en 9M21, que se desglosan en los siguientes proyectos:
 - Capex Desarrollo: 14,7M€.
 - Parques eólicos Duna Huambos: 10M€.
 - Parque eólico Kosten: 4,1M€
 - Proyecto Escuderos: 90,3M€
 - Proyectos de distribución: 18,8M€
- Inversiones financieras -19,1M€.
- El Flujo de Caja libre en 9M21 fue de -156,2M€, principalmente por la fuerte inversión realizada en proyectos propios.

Cash Flow		
(€k)	9M21	9M20
EBITDA	18.194	17.978
+ Cambio en WK de la explotación	(9.380)	(26.182)
+ Impuestos y Gastos financieros caja	(6.204)	444
Flujo de operaciones	2.610	(7.760)
+ IPFs	(19.066)	(1.014)
+ Capex de crecimiento	(139.713)	(70.055)
Flujo de caja libre	(156.169)	(78.829)
+ Ampliación de capital	105.000	-
+ Bonos	-	-
+ Deuda financiera	73.906	69.440
+ Otras deudas	-3.054	
+ Acciones propias	-3.455	1.452
+ Diferencias de conversión	-6.946	
+ Otros	-1.442	
Variación de Caja	7.840	-7.937

Tabla 5.1 Desglose de Cash Flow



6

ANALISIS ESG

Progreso Plan de Acción ESG 2021

La Compañía anunció los objetivos de su Plan de Acción ESG 2021 a principios de año, y trasladó su compromiso de informar sobre su progreso con frecuencia trimestral. De acuerdo con este compromiso, la Compañía presenta las acciones que ha llevado a cabo para dar cumplimiento a los objetivos programados para el tercer trimestre del año 2021.



Tabla 6.1 Progreso del Plan de Acción 2021 en Q3

Política de compras

El Comité de Sostenibilidad ha aprobado la Política de compras de la Compañía, que se encuentra en proceso de revisión por parte del Consejo de Administración. En esta Política, la Compañía se compromete a la transparencia y la competencia justa en consonancia con los códigos de Ética Empresarial y el Protocolo de Prevención de Delitos de la Compañía, señalando los comportamientos inaceptables relacionados con el soborno y la corrupción.

Con el fin de expandir los principios y valores de la Política de Sostenibilidad de la Compañía a sus grupos de interés y a lo largo de la Cadena de Suministro, la Política de compras establece la necesidad de incorporar aspectos éticos, ambientales y sociales dentro del proceso de toma de decisiones. En la Política, la Compañía también informa sobre el canal de denuncias disponible para informar sobre incumplimientos, con confidencialidad.

Plan de Comunicación ESG

La Compañía ha elaborado un Plan de Comunicación ESG con el fin de asegurar que la información de sostenibilidad se comunica de manera adecuada a cada uno de los grupos de interés.

El plan considera estrategias de comunicación específicas para cada grupo de interés (comunidades locales, inversores, empleados, proveedores, etc.) e incluye consideraciones sobre los mensajes clave a comunicar y los canales más adecuados para cada grupo. El plan también incluye mecanismos de reclamo y canales de denuncia como medios de comunicación necesarios que la Compañía pone a disposición del público.

Una de las acciones derivadas del Plan de Comunicación ESG ha supuesto la ampliación de la web corporativa con el objetivo de mejorar la divulgación de la información de sostenibilidad. Esta acción en particular se describe en la sección mas abajo.

ESG Ratings – Informe de Gobierno Corporativo de MSCI

El gobierno corporativo de la Compañía ha sido evaluado por MSCI obteniendo una puntuación de 8.5/10, y se posiciona en el rango de puntuación más alto en relación con sus peers globales.

En el informe, MSCI concluye que la empresa lidera a sus peers en la estructura de gobierno corporativo y que el Consejo tiene la independencia, diversidad y experiencia necesarias para facilitar la supervisión independiente de la administración. Según el informe de MSCI, las prácticas de gobierno corporativo de la Compañía están bien alineadas con los intereses de los accionistas.

Los aspectos relacionados con la estructura del Consejo, Retribución, Propiedad y Control y Contabilidad forman los pilares de la evaluación y, en general, GREENERGY se ubica en el percentil global 98, y en el percentil 100 del mercado doméstico.



Tabla 6.2 Aspectos de gobierno evaluados

Información de sostenibilidad en la página web

Según lo previsto en el Plan de comunicación de ESG, la Compañía ha mejorado la divulgación y transparencia de los aspectos ESG al expandir su página web para

incorporar información material de sostenibilidad. La estructura de esta nueva sección es la siguiente:

- Estrategia de sostenibilidad.
 - Descripción breve del ESG Roadmap.
 - Cobertura de Ratings ESG.
 - Cifras principales y enlace al Informe de Sostenibilidad 2020.
 - Diagrama interactivo de contribución a los ODS.
 - Información y recursos de gobierno corporativo.
 - Enlaces a las secciones de Cambio Climático y Biodiversidad.
- Cambio climático: estrategia climática, cálculo de Huella de Carbono, verificación, objetivos de reducción de emisiones, alineación con la taxonomía europea.
- Biodiversidad: estrategia, cifras principales, presentación de iniciativas principales.
- Desarrollo social:
 - Comunidad local: procedimientos relacionados, cifras principales, presentación de iniciativas principales de impacto local.
 - Capital humano: reconocimiento externo, igualdad de género, recursos de ética empresarial, derechos humanos.

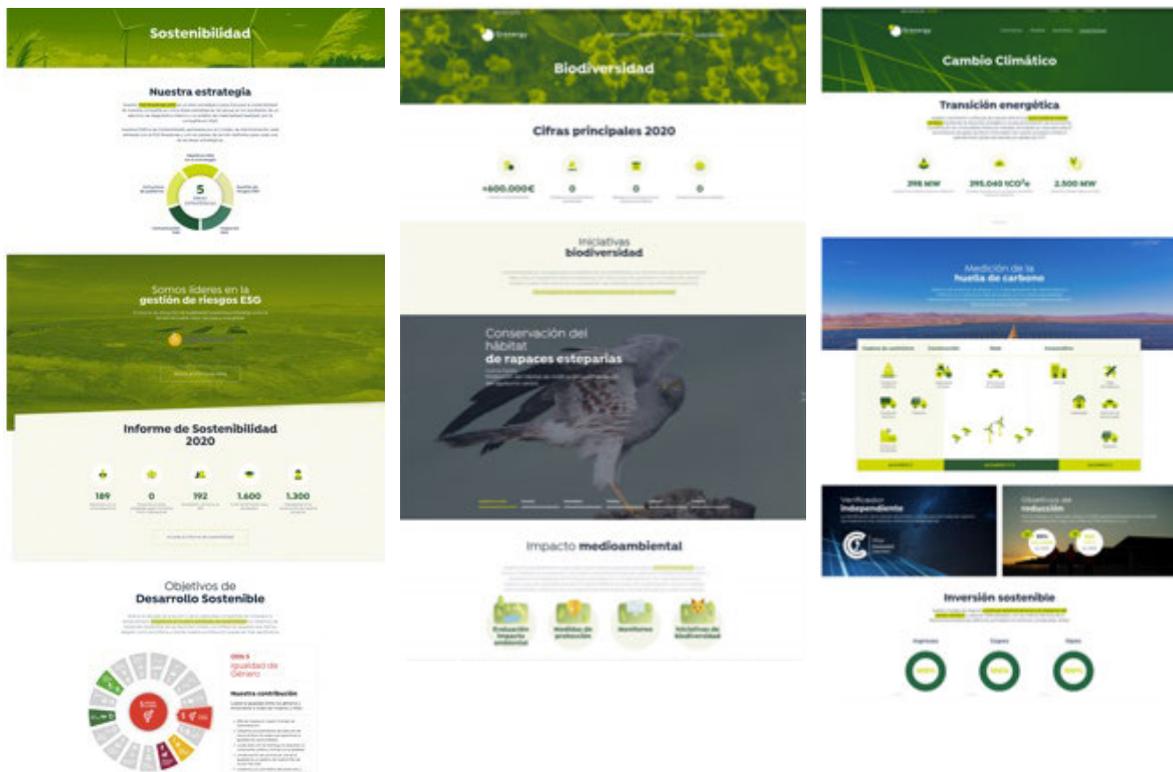


Tabla 6.3 Vista parcial de la sección de sostenibilidad de la página web



7

**HECHOS RELEVANTE
POSTERIORES AL CIERRE DEL PERIODO**

No existen hechos relevantes posteriores al cierre del periodo.



8

DISCLAIMER

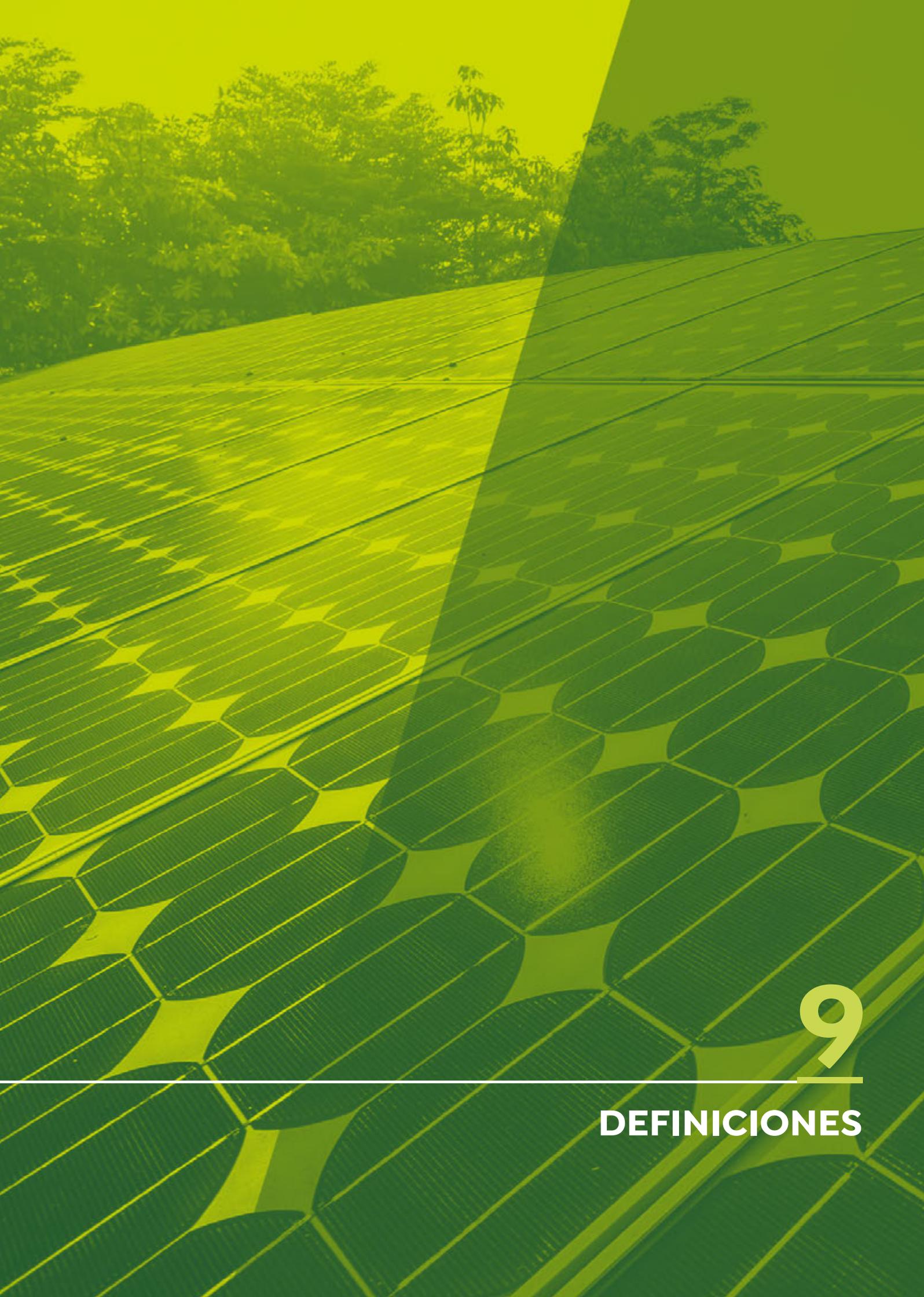
El presente documento y la conferencia de resultados (incluyendo el turno de preguntas y respuestas) puede contener manifestaciones de futuro e información (de ahora en adelante, “Manifestaciones”) relacionados con Greenergy Renovables, S.A. (de ahora en adelante indistintamente “GREENERGY”, “la “Compañía”). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio, a la cuota de mercado, a los resultados de la compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como “expectativas”, “anticipación”, “propósito”, “creencia” o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de la predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias o planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de GREENERGY respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrías determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrado por GREENERGY ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción, y en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, GREENERGY no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarla a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida, non-GAAP o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.



9

DEFINICIONES

Fases del Pipeline

- **Early stage (<50%):** Proyecto con factibilidad técnica y financiera, dado que 1) existe posibilidad de suelo, 2) acceso a la red eléctrica viable operativamente y/o 3) concurre posibilidad de venta a terceros.
- **Advanced development (>50%):** Proyecto con avanzada situación técnica y financiera, dado que 1) el suelo está asegurado o estimamos existe más de un 50% de obtenerse, 2) se han realizado las pertinentes solicitudes para acceder a la red eléctrica con estimación superior al 90% de conseguirse, y 3) se ha solicitado el permiso medioambiental.
- **Backlog (80%):** Proyecto en fase final previa a la construcción donde 1) el terreno y los accesos a la red eléctrica están asegurados, 2) existe más de un 90% de probabilidad de obtención del permiso medioambiental y 3) existe PPA; o contrato marco con off taker o banco listo para firma; o esquema de estabilización de precios bancable.
- **Under construction (100%):** Se ha dado orden al constructor EPC de comenzar la construcción.
- **In Operation:** La aceptación del proyecto ha sido firmada. La responsabilidad del activo ha sido trasladada desde el constructor al equipo de operación.

Divisiones operativas

- **Desarrollo y Construcción:** Comprende las actividades de búsqueda de proyectos viables, tanto a nivel financiero como técnico, los trabajos necesarios para la consecución de todos los hitos para el inicio de construcción y los trabajos sobre el terreno para la construcción y puesta en marcha del proyecto.
- **Energía:** Se refiere a los ingresos provenientes de la venta de energía en cada uno de los mercados en los que GREENERGY cuenta con proyectos propios operativos en su modalidad Independent Power Producer (IPP).
- **Servicios:** En esta área se incluyen los servicios prestados a los proyectos, una vez alcanzado la puesta en marcha (COD) y que por tanto se encuentran en su fase operativa. Comprende las actividades de Asset Management y Operation & Maintenance, las cuales son prestadas tanto a proyectos propios (IPP) como a proyectos de terceros.